



#2 (81) апрель, 2017

KAZENERGY

АҚПАРАТТЫҚ-САРАПТАМАЛЫҚ ЖУРНАЛ / ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ / INFORMATION-ANALYTICAL MAGAZINE

Парадигма трех "Э" - энергия, экономика, экология

**Долгосрочные
тенденции
мирового
энергетического
рынка**

**Инфраструктура Казахстана
при переходе к «зеленой экономике»**

Изменения правил на рынке сжиженного нефтяного газа

**Зеленые облигации – новые возможности
для низкоуглеродного роста**

Құрылтайшы және шығарушы:
ЖШС «ENERGY FOCUS»

Редакциялық кеңес:

Т. Құлыбаев
KAZENERGY Қауымдастығының Төрағасы

Ж. Сәрсенов
KAZENERGY Қауымдастығы төрағасының орынбасары

Б.Ақшұлақов
KAZENERGY Қауымдастығының Бас директоры

Р.Жанпейісов
KAZENERGY Қауымдастығының халықаралық әріптестік жөніндегі Аткарушы директоры

Р. Қабжанов
KAZENERGY Қауымдастығының мұнай-газ және энергетика саласын дамыту жөніндегі Аткарушы директоры

Р. Артығалиев
Үкіметпен және жұртшылықпен байланыс бөлімі, Бас мекеджені «Тенгизшевройл»

Г. Нұрман
Жұртшылықпен байланыс жөніндегі кеңесші, «Эксон Мобил Қазақстан»

Р. Нығматулин
Баспасөз қызметінің жетекшісінің орынбасары, «ҚазМұнайГаз» ҰК» АҚ

С. Жылқайдаров
Н. Марабаев атындағы «Мұнайшы» қоғамдық қорының атқарушы директоры, ҚР құрметті қан барлаушысы

Жауапты редактор
А. Тастенов

Дизайн, беттеу, басуға дайындау
Ж. Қазанқапов

Авторлар
А.Устименко, А.Тастенов, С.Исмаилова, Е.Сергазин, И.Траутвейн, Д.Трухина, Т.Ковалева, Л. Ахмурзина

Жарнама бөлімі
Тел.: +7 7172 792524, 792757, 573130
e-mail: energyfocus.info@gmail.com

Суретші
А.Югай

Аудармашылар
Н.Жакина, К. Аскарлова, Д.Колдасова

Жазылу индексі
74677 («Қазпошта» АҚ бөлімдері)

Журнал 2009 жылы 11 тамызда Қазақстан Республикасы мәдениет, ақпарат және қоғамдық келісім министрлігінде тіркеліп, № 10285-Ж куәлігі берілген.

Басылымға байланысты барлық ұсыныстар, тілшектер мен ескертпелерді

KAZENERGY журналының редакциясына жолдаңыз.

Журналда жарияланған кез-келген материалдар мен фрагменттерді көшіріп басуға редакцияның жазбаша рұқсаты керек.

Редакция жарнамалық материалдардың мазмұнына жауап бермейді. Мақала авторы пікірінің редакция көзқарасын білдіруі міндетті емес.

Қазақстан және шетелде аймақтарына тарайды.

2 айына бір рет шығады.

Редакцияның мекен-жайы:
010000, Қазақстан Республикасы, Астана қ., Қабанбай батыр к. 17, Б Блогі, 17 қабат
тел. +7 7172 792524, 792757, 573130
e-mail: energyfocus.info@gmail.com
www.kazenergy.com

Таралымы – 7 000 дана

© Energy Focus, 2016

Учредитель и издатель:
ТОО «ENERGY FOCUS»

Редакционный совет:

Т. Кулибаев
Председатель Ассоциации KAZENERGY

Д. Сарсенов
Заместитель Председателя Ассоциации KAZENERGY

Б. Акчулаков
Генеральный директор Ассоциации KAZENERGY

Р. Жампиисов
Исполнительный директор по международному сотрудничеству Ассоциации KAZENERGY

Р. Кабжанов
Исполнительный директор по развитию нефтегазовой и энергетической отраслей Ассоциации KAZENERGY

Р. Артығалиев
Генеральный менеджер отдела по связям с правительством и общественностью, «Тенгизшевройл»

Г. Нугман
Советник по связям с общественностью, «Эксон Мобил Казахстан»

Р. Нигматулин
Заместитель руководителя пресс-службы АО НК «КазМұнайГаз»

С. Жылқайдаров
Исполнительный директор ОФ «Мұнайшы» им. Н. Марабаева, Почетный разведчик недр РК

Ответственный редактор
А. Тастенов

Дизайн, верстка, допечатная подготовка
Ж. Қазанқапов

Авторы
А.Устименко, А.Тастенов, С.Исмаилова, Е.Сергазин, И.Траутвейн, Д.Трухина, Т.Ковалева, Л. Ахмурзина

Рекламный отдел
Тел.: +7 7172 792524, 792757, 573130
e-mail: energyfocus.info@gmail.com

Фотографы
А.Югай

Переводчики
Н. Жакина, К. Аскарлова, Д.Колдасова

Подписной индекс
74677 (отделения АО «Қазпочта»)

Журнал зарегистрирован Министерством культуры, информации и общественного согласия Республики Казахстан. Свидетельство № 10285-Ж от 11 августа 2009 г.

Все предложения, пожелания и замечания по изданию направляйте в редакцию журнала KAZENERGY.

Любое воспроизведение материалов или их фрагментов возможно только с письменного разрешения редакции.

Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов.

Мнение редакции не обязательно совпадает с мнением авторов.

Распространяется на территории Казахстана и за рубежом.

Выходит один раз в 2 месяца.

Адрес редакции:
010000, Республика Казахстан, г. Астана, ул.Кабанбай батыра,17, Блок Б, этаж 17,
тел. +7 7172 792524, 792757, 573130
e-mail: energyfocus.info@gmail.com
www.kazenergy.com

Тираж – 7 000 экземпляров

© Energy Focus, 2016

Founder and Publisher:
ENERGY FOCUS LLP

Editorial board:

T. Kulibayev
Chairman of KAZENERGY Association

J. Sarsenov
Deputy Chairman of KAZENERGY Association

B. Akchulakov
General Director of KAZENERGY Association

R. Zhampiisov
Executive Director for International Cooperation, KAZENERGY Association

R.Kabzhanov
Executive Director for development of oil and gas and energy industries, KAZENERGY Association

R. Artygaliyev
General Manager, Government and Public Affairs, Tengizchevroil

G.Nugman
Public Affairs Advisor, Exxon Mobil Kazakhstan

R. Nigmatulin
Deputy Head of PR Department, JSC NC KazMunaiGas

S.Jilkaydarov
Executive director of Munayshy Fund under the N. Marabayev's name, The Honorary prospector of the RK

Executive Editor
A. Tastenov

Design, layout, pre-press
Z. Kazanpov

Authors
A.Ustimenko, A.Tastenov, S.Issmailova, E.Sergazin, I.Trautveyn, D.Trukhina, T.Kovaleva, L. Ahmurzina

Advertising Department
+7 7172 792524, 792757, 573130
e-mail: energyfocus.info@gmail.com

Photographer
A.Iugai

Translators
N.Zhakina, K.Askarova, D.Koldasova

Subscription index
74677 (KAZPOST)

The Magazine is registered by the Ministry of Culture, Information and Social Consensus of the Republic of Kazakhstan. Registration Certificate No. 10285-Ж, dated August 11, 2009.

Any reproduction of the materials or their extracts is only with written permission of the editors.

The editors are not responsible for the contents of the advertisements.

The editors' opinion may not coincide with the opinions of the authors.

Distributed in Kazakhstan and abroad.

2 monthly edition

Address of the editorial office:
010000, 17, Kabanbay batyr str, Block B, 17th floor
Astana, Republic of Kazakhstan
Tel.: +7 7172 792524, 792757, 573130
e-mail: energyfocus.info@gmail.com
www.kazenergy.com
Circulation – 7 000 copies

© Energy Focus, 2016

Что такое ЭКСПО-2017?



ЭКСПО-2017 - масштабная мировая платформа для конструктивных дискуссий, в которых страны, компании и различные организации представят свое видение и предложат решение главных энергетических проблем современности. На территории выставки площадью в 25 га разместятся павильоны и тематические площадки, посвященные различным аспектам темы Энергия Будущего. Программой предусмотрено проведение научных конференций, тематических встреч и презентаций проектов в сфере зеленой энергетики.

ЭКСПО-2017 - просветительский проект.

Образовательные модули, интерактивные элементы выставки нацелены на то, чтобы сформировать у посетителей всех возрастов живой интерес к теме экологичного и энергоэффективного образа жизни.



ЭКСПО-2017 - крупный экспозиционный и рекреационный комплекс, популярное общественное пространство. Территория выставки - место для творчества и отдыха, открытий и встреч.

ЭКСПО-2017 - насыщенная программа мероприятий.

Ожидается, что в 2017 году Астана превратится в самую большую сценическую площадку мира. Помимо ежедневного шоу-маршрута, крупных музыкальных событий, организаторы планируют масштабную культурную и образовательную программу. Всего за 93 выставочных дня состоится не менее 3000 событий.



СОДЕРЖАНИЕ

ГЛАВНАЯ ТЕМА

- 12 Каспийский регион: статус-кво и безопасность

АССОЦИАЦИЯ

- 14 Заседание рабочей группы по Казахстанско-Британскому партнерству
15 Меморандум о взаимодействии между KAZENERGY и TOO «ALGORITMI KZ»
16 Подготовка 3-го Национального энергетического доклада
18 Отчет о проделанной работе Общественного фонда KAZENERGY за 2016 год
24 НТС Ассоциации: инновации энергоэффективности и энергосбережения

НОВОСТИ

- 26 Приоритеты государства в нефтегазовой и энергетической сфере
28 АО НК «КазМунайГаз» – 15 лет
29 Инициативы в технологической модернизации топливно-энергетического комплекса

МНЕНИЕ

- 30 Парадигма трех «Э» - энергия, экономика, экология

АНАЛИТИКА

- 32 Долгосрочные тенденции мирового энергетического рынка
36 Туркменистан в новых реалиях газового рынка
42 Газовая стратегия США
48 U.S. Gas Strategy
52 Инфраструктура Казахстана при переходе к «зеленой экономике»

ЭКСПО

- 54 ЭКСПО-2017: на финишной прямой

ИННОВАЦИИ И ТЕХНОЛОГИИ

- 56 10 лет успешной деятельности АО «Самрук-Энерго»
76 Многопрофильная компания “Kerneu Limited” раскрывает новые возможности в сфере нефтяной промышленности!
78 Интеллектуальные месторождения ТОО «СП «Казгермунай»

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО

- 58 Как стать частью национального бренда



ОБРАЗОВАНИЕ

- 60 О новых подходах к развитию системы ТИПО в РК

АНОНСЫ

- 64 В 2017 году АММ пройдет под девизом «Стратегические драйверы роста для ГМК»

ФИНАНСЫ

- 66 Зеленые облигации – новые возможности для низкоуглеродного роста

ГАЗОВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

- 72 Изменения правил на рынке сжиженного нефтяного газа

ЗНАК КАЧЕСТВА

- 80 Гарри Тевани: Костюм индивидуального пошива - это комфорт, качество и статус
82 Ресторан «Carreta»: эlegantная роскошь и утонченная аристократичность
84 Отель «Ramada Almaty»: выгодная программа лояльности

ЛИЧНОСТИ

- 86 Булекбай Сагингалиев: Гордость нефтяной отрасли Казахстана
90 Бөлекбай Сағынғалиев: Қазақстанның мұнай саласының мақтанышы

ЮБИЛЕИ

- 94 115 лет со дня рождения Габита Мусрепова
96 Ғабит Мүсіреповтің туғанына 115 жыл

СПОРТ

- 98 Творцы победной летописи

«МЕДИКЕР» ЖЕЛІСІНІҢ МЕДИЦИНАЛЫҚ ОРТАЛЫҒЫ



МЕДИКЕР

EXPO 2017
Future Energy

«Медикер»
официальный партнер
EXPO 2017

Қазақстанның Болашағын Жасайық

Make the Future Kazakhstan

A FESTIVAL OF IDEAS AND INNOVATION

АСТАНА
ASTANA

10 МАУСЫМ – 10 ҚЫРКҮЙЕК 2017
JUNE 10 – SEPT 10, 2017

БОЛАШАҚТЫҢ ТАЗА
ЭНЕРГИЯСЫМЕН ШЕЛЛ
ЭНЕРГЕТИҚАЛЫҚ
ЗЕРТХАНАСЫНДА ТАНЫС

EXPLORE A CLEANER ENERGY
FUTURE AT **SHELL ENERGY LAB**



ВЕРШИНЫ ПОКОРЯЮТСЯ ВМЕСТЕ

Трейдинг

Инвестиционный Банкинг

Управление Активами

Собственные Инвестиции

Аналитика



Население планеты –
рост на
25%

Глобальная экономика –
рост на
115%

Эффективность
потребления энергии –
рост на
45%

Энергия. Мы почти никогда ее не видим, но она жизненно важна для человеческого прогресса. С ростом численности населения и улучшением его благосостояния, растет потребность в энергоресурсах. К счастью, день за днем эффективность их использования повышается настолько, что до 2040 года, несмотря на то, что глобальная экономика вырастет на 115% по сравнению с 2014 годом, потребность в энергоресурсах будет расти намного более низкими темпами. Главная задача – поставлять энергию, необходимую для прогресса, с одновременным снижением выбросов парниковых газов. Именно над этим ежедневно работают более 70 000 сотрудников компании «ЭксонМобил».

Energy lives here™

ExxonMobil

Компания «ЭксонМобил» провела свой первый технический семинар для казахстанских буровиков



Два высококвалифицированных специалиста по бурению «ЭксонМобил» провели двухдневный семинар 3-4 ноября 2016 г для 30 инженеров-буровиков АО НК «КазМунайГаз» (КМГ) и ее дочерних компаний.

Цель семинара, который был проведен при спонсорской поддержке компании «ЭксонМобил Казахстан Инк.» (ЭМКИ), заключалась в том, чтобы внести свой вклад в повышение квалификации буровых кадров в Республике Казахстан и усилить потенциал НИОКР республики путем передачи глобальных знаний «ЭксонМобил». Другой задачей семинара было расширить горизонты казахстанских инженеров, предложив их вниманию идеи и концепции конструкций скважин из других регионов мира.

Принимая во внимание планируемые проекты по расширению на крупнейших казахстанских месторождениях Тенгиз и Кашаган, где доля участия «ЭксонМобил» составляет 25% и 16,81% соответственно, а доля партнера компании – КМГ – 20% и 16,88% соответственно, для Республики очень важно возрастить собственные квалифицированные трудовые ресурсы с сильными техническими и инженерными знаниями. К слову, в последние несколько лет, с учетом реализации стратегической задачи войти в тридцатку ведущих нефтедобывающих компаний, развитие НИОКР и технической компетентности стало приоритетом для КМГ.

В своей приветственной речи Управляющий директор ЭМКИ Шерил Гомез-Смит сказала: «Если вы посмотрите на 130-летнюю историю «ЭксонМобил», именно люди и технологии обеспечивали успех компании. Посредством таких семинаров наша компания продолжает сотрудничество с Республикой Казахстан в сфере обмена техническими знаниями и вносит свой вклад в развитие местного потенциала НИОКР».

В свою очередь, открывая семинар, Управляющий директор по бурению КМГ Джеффри Карфанкл подчеркнул, что семинар направлен на обеспечение стратегического успеха казахстанской буровой отрасли.

На протяжении двух полных дней специалисты «ЭксонМобил» делились передовыми методами бурения некоторых самых протяженных и сложных скважин мира. Основываясь на ранее высказанных компанией КМГ пожеланиях, семинар охватывал такие актуальные темы как цементирование, конструкция обсадной колонны, буровые растворы и управление рисками. В семинаре участвовали специалисты добывающих филиалов КМГ из Западного Казахстана, а также НИИ КМГ с опытом работы по специальности от 5 до 25 лет.

Участники дали чрезвычайно высокую оценку проведенному семинару, а также попросили организовать семинары по другим направлениям и предложили новые темы, имеющие актуальное значение для отрасли. Буровики отметили, что в дополнение к обмену опытом для них было важно познакомиться с альтернативными подходами и методами, которые применяет «ЭксонМобил» при бурении и заканчивании скважин. «Состоялось продуктивное обсуждение новейших разработок и обмен опытом между буровиками «ЭксонМобил» и КМГ», – с удовлетворением отметил Джеффри Карфанкл по завершению семинара.

В целом это была возможность для «ЭксонМобил» подтвердить свои обязательства перед Республикой Казахстан, а также откликнуться на призыв республики к иностранным инвесторам повышать квалификацию национальных технических кадров. Являясь одним из крупнейших инвесторов и долгосрочных партнеров Республики Казахстан, «ЭксонМобил» будет и дальше искать новые возможности для обмена знаниями.

ExxonMobil delivered its first technical seminar for Kazakhstani drillers



Фото слева: Управляющий директор по бурению КМГ Джеффри Карфанкл приветствует участников семинара

Left photo: KMG Managing Director for Drilling Jeffrey Karfunkle welcomed the workshop participants.

Фото справа: Два специалиста «ЭксонМобил» слушают вступительное слово представителя КМГ Джеффри Карфанкла и Управляющего директора ЭМКИ Шерил Гомез-Смит. Изначально количество участников составляло 25 человек, но было расширено по причине высокого спроса.

Right photo: Two ExxonMobil experts listening to the introduction by KMG's Jeffrey Karfunkle and EMKI Managing Director Cheryl Gomez-Smith. The class size was initially limited to 25 people, but expanded due to high demand.

Two senior ExxonMobil drilling experts led a two-day workshop on November 3-4, 2016, for about 30 drilling engineers of Kazakhstan's national company "KazMunayGas" (KMG) and its subsidiaries.

Sponsored by ExxonMobil Kazakhstan Inc. (EMKI), the objective of the workshop was to contribute to the development of drilling expertise in the Republic of Kazakhstan and strengthen the local R&D capacity by sharing ExxonMobil's global expertise. Another objective was to introduce well design ideas and concepts from other areas of the world to give local engineers a global perspective.

With Kazakhstan's major Tengiz and Kashagan fields' planned expansion projects, where ExxonMobil has 25% and 16.81% interest respectively and where KMG are partners with 20% and 16.88%, the Republic's objective is to grow qualified labor resources with strong technical and engineering background. In fact, in last several years, with implementation of its strategic aim to join world's top 30 oil-producing companies, development of R&D and technical expertise has become a KMG priority.

In her welcoming speech, EMKI Managing Director Cheryl Gomez-Smith said: "If you look at 130 years of ExxonMobil history, people and technology have always been key reasons for success. Through workshops such as this, our company continues its partnership with the Republic of Kazakhstan in technical knowledge sharing and contributes to the development of local R&D capacity".

In his turn, opening the workshop KMG's Managing Director for Drilling Jeffrey

Karfunkle emphasized how the workshop had been designed to ensure strategic success of the local drilling industry.

In two full days, ExxonMobil shared best practices of drilling some of the world's longest and most complex wells. Based on preceding discussions, the workshop covered key topics of interest, including cementing, casing design, drilling fluids and risk management. Participants came from producing affiliates in western Kazakhstan, as well as the R&D department and represented a good mixture of experience ranging between 5-25 years.

Feedback was extremely positive, with attendees requesting other workshop opportunities and suggesting new topics of critical business interest. Drillers noted that in addition to sharing expertise, key was to learn about alternative approaches and techniques applied by ExxonMobil on drilling technologies and well completion. Following the workshop, Karfunkle underlined: "There was a productive discussion of latest developments and experience exchange between ExxonMobil and KMG drillers".

Overall, this was an opportunity for EMKI to reinforce its commitment to the Republic of Kazakhstan, as well as to respond to the government's call for foreign investors to upgrade the qualifications of national technical cadres. As one of the Republic's biggest investors and long-term partners, ExxonMobil will be looking for new knowledge sharing opportunities.

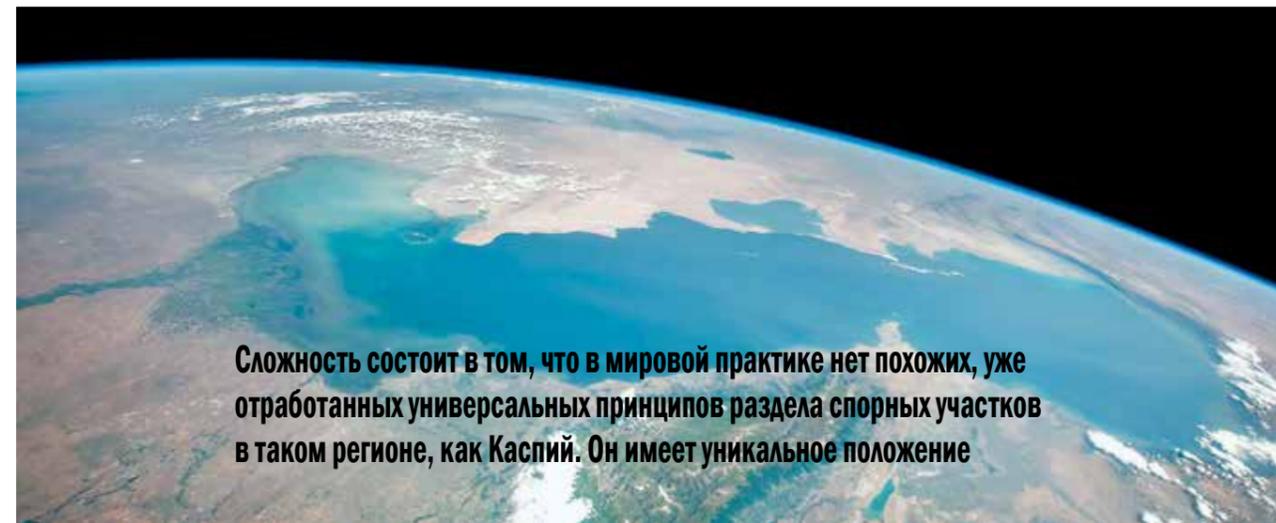
КАСПИЙСКИЙ РЕГИОН: статус-кво и безопасность

До настоящего момента страны Каспийского региона так и не достигли договоренности по статусу и разделу Каспия, что препятствует созданию макроэкономических условий для реализации масштабных инвестиционных проектов. Кроме того, стремительно меняются геополитические аспекты развития Каспийского региона, вопросы безопасности актуализируются.

В начале 1990-х гг. все прикаспийские государства столкнулись с необходимостью выработать собственный подход в определении международно-правового статуса водоема. Выступив за раздел дна Каспийского моря на национальные секторы по принципу срединной линии, в 1994 году Казахстан официально заявил о правах на свой сектор Каспийского моря в Указе Президента «О международном Консорциуме по оценке нефтегазового потенциала казахстанского сектора Каспийского моря». При этом важным пунктом национальной политики Казахстана на Каспии стала реализация принципа кооперации в решении вопросов в таких сферах как рыболовство, судоходство, транспортные коммуникации и др. Несмотря на многочисленные разногласия по видению правового статуса, пять прикаспийских государств смогли добиться определенного прогресса, признав возможность применения на Каспии принципа секторального раздела. В результате между Казахстаном, Россией и Азербайджаном были подписаны соглашения о разграниче-

нии дна северной части Каспийского моря. Благодаря этому были определены морские границы национальных секторов трех государств по принципу модифицированной срединной линии. Между тем, вопрос об установлении суверенных зон, позволяющих очертить государственные границы и определить ширину внутренних и рыболовных вод, окончательно не решен. Затрудняет процесс правового оформления национальных донных секторов отсутствие договоренности между Азербайджаном, Ираном и Туркменистаном относительно раздела спорных месторождений на шельфе. Сохранение неопределенности относительно правового статуса Каспийского моря, наряду с вопросами экологии, являются основными препятствиями для реализации многих транскаспийских проектов. В статусном вопросе Казахстан крайне заинтересован в создании четких и стабильных «правил игры» в Каспийском регионе, зачастую выступая в качестве медиатора в отношениях между другими прикаспийскими странами.

В июле 1998 года между Казахстаном и Россией было заключено соглашение о разграничении дна северной части Каспийского моря в целях осуществления суверенных прав на недропользование, а в мае 2002 года подписан протокол к данному соглашению. В июне 2016 года президент РФ Владимир Путин подписал закон о ратификации документа, который вносит изменения в соглашение между РФ и Казахстаном о разграничении дна северной части Каспийского моря. Новый протокол предоставляет компании, которая будет создана уполномоченными организациями России и Казахстана, право пользования участком недр для геологического изучения, разведки и добычи полезных ископаемых без проведения аукциона сроком на 25 лет с этапом геологического изучения недр до 7 лет. В свою очередь в 2001 и в 2003 годах были заключены соглашения между Казахстаном и Азербайджаном о разграничении дна Каспийского моря и соответствующий протокол к нему. Кроме того, между Казахстаном, Азербайджаном и Россией в 2003 году было



Сложность состоит в том, что в мировой практике нет похожих, уже отработанных универсальных принципов раздела спорных участков в таком регионе, как Каспий. Он имеет уникальное положение

подписано соглашение о точке стыка, линий разграничения сопредельных участков дна Каспийского моря. В 2014 году Казахстан и Туркменистан также пришли к аналогичной схеме. Между тем, эти протоколы и соглашения не ускорили процесс определения правового статуса Каспия. В июле 2016 года министры иностранных дел «каспийской пятерки» в Астане снова не пришли к консенсусу по проекту Конвенции о правовом статусе Каспия, который часть прикаспийских стран считает морем, а другая – озером. Наиболее жесткую позицию занимает Иран, который не присоединился к Конвенции ООН 1982 года о морском праве, настаивая, что Каспий является озером. Тегеран выступает с двумя предложениями: либо поделить шельф на пять одинаковых по площади участков, чтобы каждой из пяти стран досталось по 20 процентов территории, либо вообще ничего не делить и совместно использовать всю акваторию. В свою очередь Казахстан, Азербайджан и Россия поддерживают принцип срединной или модифицированной линии разделения Каспия, в результате которой у Ирана было бы только чуть больше 13-процентной доли на Каспии, в то время как у остальных прикаспийских государств больше. Например, у Казахстана по такой схеме могло бы быть около 29 процентов. Сложность состоит в том, что в мировой практике нет похожих, уже отработанных универсальных принципов раздела спорных участков в таком регионе, как Каспий. Он имеет уникальное положение. Между тем, ситуация может сдвинуться с «мертвой точки». В январе 2017 года в Баку состоялась 48-е заседание специальной рабочей группы по

разработке Концепции о правовом статусе Каспийского моря на уровне заместителей министров иностранных дел прикаспийских государств. В ходе встречи участники обсудили правовой статус Каспия. По словам заместителя министра иностранных дел Азербайджана Халафа Халафова, была проделана огромная работа по проекту Конвенции по определению статуса Каспийского моря, поэтому необходимо объединить усилия для достижения договоренностей по ряду вопросов касательно окончательного статуса моря. «Саммиты на высшем уровне в Баку и Ашхабаде сблизили позиции сторон в ряде вопросов», – отметил он. – Надеюсь, что на очередном саммите стороны добьются соглашения по правовому статусу Каспия». По его мнению, необходимы усилия для решения пакета вопросов касательно Каспия с целью улучшения экономического сотрудничества и обеспечения региональной безопасности. По оптимистичным, но осторожным прогнозам, в этом году может быть подписана Конвенция о правовом статусе Каспийского моря. Например, по данным главы азербайджанского внешнеполитического ведомства Эльмара Мамедъярова, проект конвенции уже согласован на 80%. По позитивным прогнозам, на предстоящем пятом саммите «Каспийской пятерки» президенты подпишут Конвенцию о международно-правовом статусе Каспийского моря, в которой будут прописаны принципы взаимодействия прибрежных стран во всех жизненно важных сферах. В этом случае уже до 2020 года будут запущены все запланированные транспортные коридоры, кроме Транскаспийского проекта, блокируемого Ираном по причине его экологической опасности для акватории

Каспийского моря. Между тем, в последние годы государства региона стали уделять большее внимание различным аспектам сотрудничества. Страны сосредоточились на решении важных, но неконфликтных вопросов – проблем безопасности, транспорта, навигации, экологии. В разработке находятся несколько важных документов: соглашения об экономическом сотрудничестве в регионе и о транспорте на Каспийском море, протоколы по обеспечению безопасности, а также дополнительный протокол к Тегеранской конвенции о трансграничном взаимодействии. Вопросы безопасности на Каспии остаются актуальными в свете существующих угроз – терроризм, экстремизм, организованная трансграничная преступность, поддерживаемая с территории Ближнего Востока. Противостояние этим угрозам требует усиления взаимодействия государств Прикаспия, а образцом для организации такого взаимодействия на нынешнем этапе может служить сотрудничество стран ШОС. В этой связи одна из перспективных сфер сотрудничества – это объединение усилий в борьбе с экстремизмом и терроризмом. В перспективе значимость данной темы будет возрастать с учетом сложной ситуации на Северном Кавказе, в Нагорном Карабахе и в контексте роли Ирана во внешней политике США. Предотвращение конфликтов на Каспии требует ускорения подписания всесторонних соглашений о разделе моря. Также прикаспийским государствам следует усилить внимание по отношению к экологическим угрозам, особенно в свете имеющихся планов по расширению добычи и транспортировки углеводородов через Каспий.

Заседание рабочей группы по Казахстанско-Британскому партнерству

3 марта на площадке Ассоциации KAZENERGY состоялось заседание Рабочей группы по Казахстанско-Британскому партнерству, функционирующей в рамках Меморандума о Сотрудничестве между Ассоциацией KAZENERGY, ТОО «PSA» и Департаментом международной торговли Великобритании (DIT).



Открывая заседание, управляющий директор ТОО «PSA» Айбек Крамбаев, Советник Председателя Ассоциации KAZENERGY Арман Сатимов и Региональный менеджер DIT Стив Смит, выступили с приветственной речью и призвали обсудить актуальные вопросы сотрудничества совместно с DIT и присутствующими нефтегазовыми операторами – «Карачаганак Петролеум Оперейтинг» («КПО»), «Норт Каспиан Оперейтинг Компани» («NCOC») и «Тенгизшевройл» («ТШО»). Представитель DIT, специалист по нефтегазовому сектору Сью Уитбрэд презентовала предварительную программу долгосрочного партнерства между Казахстаном и Великобританией, в которую вошли 19 британских отраслевых компаний, выразившие интерес к сотрудничеству с казахстанскими компаниями, работающими или планирующими к участию в крупных проектах казахстанских нефтегазовых операторов. В ответ на презентованную программу DIT, представители «КПО», «NCOC» и «ТШО» рассказали собравшимся участникам заседания о созданных казахстанских совместных предприятиях с иностранными инвесторами, а также

о приоритетных сферах и потенциальных рынках Казахстанско-Британского партнерства. Кроме того, докладчики вынесли на обсуждение потребности реализуемых проектов нефтегазовых компаний, пути укрепления взаимодействия с DIT и их участие в партнерской программе. Участники заседания, основываясь на Дорожной карте, подготовленной компанией «Shell Kazakhstan» в 2013 году, рассмотрели возможность создания Казахстанско-Британского нефтегазового технологического сотрудничества. Дорожная карта представляет собой доклад научно-технологического развития добывающего сектора нефтегазовой отрасли Казахстана, в котором отражены аспекты развития и подготовки кадров нефтегазовой отрасли научно-исследовательской деятельности в Казахстане, а также устойчивое финансовое положение и эффективная бизнес-модель, как условие получения государственной поддержки. Еще одним важным моментом прошедшего заседания стало обсуждение возможностей сотрудничества и продвижения Казахстанско-Британских отношений в рамках Международной специализированной выставки ЭКС-

ПО-2017 «Энергия Будущего». Кабжанов Рустем, исполнительный директор Ассоциации KAZENERGY, предложил обсудить текущие результаты и актуальные вопросы Казахстанско-Британского партнерства на площадке XI Евразийского Форума, который пройдет в преддверии официального закрытия выставки 8-9 сентября в Астане. Как сообщил Арман Сатимов, в 2017 году предполагается завершить два исследования по развитию будущей энергетики Республики Казахстан на среднесрочный и долгосрочный периоды (включая развитие традиционных ресурсов, так и новых альтернативных), в рамках которого будут определены основные направления, новые проекты для развития, где понадобится опыт высокотехнологичных британских компаний, способных осуществить трансферт таких технологий и возможную локализацию на территории Республики Казахстан. В результате плодотворной работы заседания были согласованы дальнейшие действия на следующие 12 месяцев по развитию Казахстанско-Британских отношений и определены конкретные сферы сотрудничества по развитию местного содержания.

Меморандум о взаимодействии между KAZENERGY и ТОО «ALGORITMI KZ»

9 марта 2017 г. состоялось подписание Меморандума о взаимодействии между Ассоциацией KAZENERGY и ТОО «ALGORITMI KZ».

Стороны заявили о намерении совместно сотрудничать в вопросах развития местного содержания в Республике Казахстан и на международном уровне, а также продвижения единой базы данных «Алаш». На подписании исполняющий директор KAZENERGY Рустем Кабжанов отметил: «Этот документ является подтверждением твердого намерения Ассоциации поддерживать и продвигать казахстанское содержание в проектах нефтегазовой отрасли. Важным шагом в этом направлении является участие казахстанских компаний в единой системе закупок «Алаш», объединяющей трех крупнейших нефтегазовых операторов».



(оператор Тенгизского проекта) и КПО (оператор Карачаганакского проекта). Разработкой системы занималась компания «Алгоритми КЗ». Поставщики, зарегистрированные в АЛАШ, могут пройти предварительную квалификационную оценку и продемонстрировать свое соответствие минимальным критериям, предъявляемым операторами отрасли. Операторы могут обратиться к системе «АЛАШ» для поиска поставщиков требуемой продукции и услуг. Поставщики, зарегистрированные в АЛАШ, могут обновлять предоставляемую информацию через удобные для пользователя интерактивные интерфейсы.

АЛАШ – это база данных поставщиков в режиме «онлайн» для нефтегазовых компаний-операторов в Казахстане. База данных «Алаш» представляет собой портал, обеспечивающий прямую связь между поставщиками товаров и услуг и операторами нефтегазовых проектов. Предполагается, что система значительно упростит процесс участия местных компаний в закупках товаров и услуг нефтегазовых операторов. Система «Алаш» объединила в себе базу данных поставщиков трех наиболее крупных операторов нефтегазовых проектов Казахстана: это НКОК (оператор Кашаганского проекта), ТШО



Подготовка 3-го Национального энергетического доклада

Ассоциация KAZENERGY начала активную подготовку 3-го выпуска Национального энергетического доклада, приуроченного к Международной специализированной выставке EXPO-2017 «Энергия будущего».

24 февраля под председательством Узакбая Карабалина состоялось Первое рабочее заседание Руководящего комитета. «Первые два выпуска НЭД, – отметил он, – нашли широкий отклик в экспертной среде, а также среди представителей государственных органов и компаний отрасли. И поэтому Ассоциация приняла решение продолжить данную работу в этом году с привлечением тех же международных консультантов –

компании IHS Markit». По мнению Карабалина, за два прошедших года, в политической и экономической жизни произошли значительные изменения, которые напрямую влияют на энергетический сектор. В этой связи основной фокус Доклада необходимо сместить на наиболее острые проблемы и вызовы, стоящие сегодня перед отраслью, а также на формирование комплекса предложений по их решению. В то же

время предложения НЭД должны быть максимально сбалансированы и учитывать интересы всех членов Ассоциации и государства в целом.

Крайне важно, чтобы эта работа проводилась в тесной увязке со всеми участниками энергетического рынка. «Именно поэтому, – отметил заместитель Председателя Ассоциации, – принято решение о создании Руководящего комитета – единого органа, принимающего от имени KAZENERGY решения, связанные с подготовкой и утверждением Доклада».

В свою очередь, партнеры Ассоциации – эксперты IHS рассказали присутствующим об общих подходах к подготовке Доклада. Полина Миренкова, заместитель директора IHS Markit представила общую информацию и основные направления проекта НЭД.

О ключевых тенденциях мировой энергетики и их влиянии на рынок Казахстана с присутствующими поделился управляющий директор, энергетика Евразии IHS Markit Мэтт Сейгерс. Он подчеркнул, что, несмотря на значительный рост применения возобновляемых источников энергии, в ближайшие десятилетия востребованность в традиционных типах энергоресурсов будет возрастать, что может позитивно отразиться на перспективах развития казахстанской топливно-энергетической отрасли.

По итогам заслушанных выступлений, участники заседания высказали свои предложения и комментарии по наиболее важным моментам, которые необходимо отразить в этом аналитическом труде.

Следующее заседание Комитета планируется в первых числах июня.



Медицинский туризм

Туризм Круизы Золотые пляжи
Лучшие отели мира Авиабилеты
Альпинизм

www.appletour.kz

Авиатургентство «Appletour»
г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 17 Е

тел.: +7 (7172) 91 91 91, 91 95 95, 91 97 97

моб.: +7 701 522-51-70

info@appletour.kz

Отчет о проделанной работе Общественного фонда KAZENERGY за 2016 год

СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Администрирование за счет средств недропользователей

Ассоциацией KAZENERGY с 2015 года ведется работа в рамках Меморандума о взаимодействии в сфере подготовки кадров, подписанного Министерством энергетики Республики Казахстан, ТОО «PSA», NCOC, KPO и Ассоциацией KAZENERGY.

В рамках администрирования программы по выделению грантов на обучение граждан Республики Казахстан за счет средств ОСРП и СРПС за два учебных года KAZENERGY было принято более 1500 заявок.

В соответствии с решением конкурсной Комиссии в 2015 – 2016 учебном году отобрано 317 человек, из них:

- на получение высшего и послевузовского образования – 283;
 - на получение технического, профессионального и послесреднего образования – 34.
- В 2016 – 2017 учебном году были выделены гранты для 587 человек, из них:
- на получение высшего и послевузовского образования – 469;
 - на получение технического, профессионального и послесреднего образования – 118.

Подробные условия участия в конкурсе размещены на сайте KAZENERGY в разделе «Образовательная программа».



Стипендиальный проект

В конкурсе на получение стипендии KAZENERGY могут принимать участие студенты высших учебных заведений и колледжей Республики Казахстан, обучающиеся по специальностям в нефтегазовой и энергетической отраслях; с высокой академической успеваемостью; активные участники

общественной жизни учебного заведения, научных конференций, семинаров, симпозиумов; имеющие научные публикации; студенты, проходившие производственную практику на предприятиях нефтегазового и энергетического комплекса.

Схема выделения стипендии согласно «Правилам предоставления стипендии KAZENERGY»



За все годы реализации стипендиальной программы спонсорская помощь оказана на сумму более 200 млн. тенге. Обладателями стипендий и грантов стали более 1000 студентов высших учебных заведений колледжей, магистрантов, преподавателей нефтегазовых и IT-дисциплин технического и профессионального образования и мастера производственного обучения.

В течение последних двух лет в реализации проекта спонсорскую поддержку продолжает оказывать компания ШЕВРОН. Общее количество стипендиатов KAZENERGY за 2015-2016 и 2016-2017 учебные годы составило 57 студентов, из них 31 – обучаются в высших учебных заведениях, 26 – в колледжах. (Общая сумма финансирования за два года составила 12 685 000 тг.)

Кратко о спонсоре

Корпорация «Шеврон» является одной из ведущих интегрированных энергетических компаний. Вовлечена во все отрасли энергетической индустрии – геологоразведку, добычу и транспортировку нефти и природного газа; переработку, сбыт и распределение транспортного топлива и смазочных материалов; производство и продажу нефтехимических продуктов; производство электрической и геотермальной энергии; разработку технических решений в области энергоэффективности, а также освоение энергетических ресурсов будущего.

Будучи одним из первых инвесторов в казахстанскую экономику, «Шеврон» участвует в крупнейших нефтегазовых проектах в Казахстане: на Тенгизе, в Карачаганаке и в Каспийском Трубопроводном Консорциуме. Эти проекты успешно работают и предоставляют значительные долгосрочные выгоды для народа Казахстана.

Однако «Шеврон» не только занимается добычей нефти и газа, но и с первых дней работы в Казахстане, а это более 20 лет, поддерживает социальные программы, направленные на долгосрочное устойчивое развитие нашей страны, инвестируя в образование, здравоохранение и экономическое развитие.

Данные инициативы реализуются в партнерстве с местными государственными органами, населением, казахстанскими неправительственными и международными организациями.

Образование

В Казахстане «Шеврон» реализует проекты, направленные на образование и развитие молодежи. Наши программы охватывают тысячи студентов, школьников и учителей.

Совместно с Международным университетом информационных технологий «Шеврон» проводит соревнования по робототехнике «Robocon Games» для школьников, где школьники и учителя применяют свои знания и творчество для создания роботов, улучшающих инфраструктуру населенных пунктов.

Программа «Партнерство компании «Шеврон» с университетами мира» выполняется совместно с Казахским национальным исследовательским техническим университетом, в рамках которой предоставляются гранты и стипендии, помогающие молодым людям получить современное профессиональное и техническое образование.

Компания поддерживает студентов и молодых ученых Назарбаев Университета в г. Астана. В 2016 году команда из 25 студентов различных специальностей разрабатывала 3D-модель энергосберегающего поселка будущего в Акмолинской области.

С 2007 года «Шеврон» поддерживает стипендиальную программу «KAZENERGY». За 10 лет обладателями стипендий стали 570 человек (143 студента колледжей, 427 студентов высших учебных заведений), компанией оказана спонсорская помощь на общую сумму 72 125 000.

Разработка Отраслевой рамки квалификаций нефтегазовой, нефтеперерабатывающей и нефтехимической отраслей и в сфере электроэнергетики

В 2016 году Ассоциацией были разработаны Отраслевые рамки квалификаций нефтегазовой и энергетической отраслей. Совместно с Министерством энергетики РК создана рабочая группа по разработке Отраслевой рамки квалификаций нефтегазовой, нефтеперерабатывающей и нефтехимической отраслей (далее – ОРК). В подготовке ОРК, которая велась в течение IV кв. 2016 г., приняли участие представители компаний-членов Ассоциации, высших учебных заведений, организаций технического и профессионального образования, объединений работников. Структура ОРК включает в себя паспорт, общее положение, описание и карты профессиональной квалификации. ОРК определяет профессиональные группы и подгруппы в отрасли:

1. Разведка нефти и газа;
2. Бурение нефтегазовых скважин;
3. Добыча нефти и газа;
4. Транспортировка нефти;
5. Транспортировка газа;
6. Переработка нефти и газа;
7. Реализация нефти, нефтепродуктов и газа.

Вместе с тем, Ассоциация также содействовала разработке Отраслевой рамки квалификаций в сфере электроэнергетики. По итогам заседания рабочей группы был сформирован проект ОРК в сфере электроэнергетики, который содержит 5 областей профессиональной деятельности: «Производство электрической и тепловой энергии», «Передача и распределение электрической энергии», «Передача и распределение тепловой энергии», «Снабжение электрической и тепловой энергией», «Диспетчеризация».

Координационный Совет по развитию человеческого капитала (2016 г.)

В 2016 году были проведены 2 заседания Координационного совета по развитию человеческого капитала (далее – КС). На первом заседании КС вынесены вопросы по исследованию дуальной системы обучения, обучения наставников АО «Эмбамунайгаз» (далее – ЭМГ), разработки «Отраслевой рамки квалификаций нефтегазовой отрасли», утверждения членов Рабочей группы Образовательной программы KAZENERGY и проекта «Отраслевого соглашения в нефтегазовой, нефтеперерабатывающей и нефтехимической отраслях Республики Казахстан на 2017-2019 годы». В рамках деятельности КС совместно с КазНУ им. аль-Фараби и по согласованию с АО «НК «КазМунайГаз» и АО «Эмбамунайгаз» было проведено исследование дуальной системы обучения, которое показало различия методов обучения. По результатам исследования выявлена эффективность инвестиций в дуальное обучение в нефтедобывающей организации. Вместе с тем, Ассоциация оказала содействие в участии 6 сотрудников ЭМГ в обучающем семинаре по подготовке наставников дуального обучения. По его итогам, все участвующие сдали квалификационный экзамен и получили сертификаты международного образца.

В 2016 году Ассоциацией была продолжена работа над отраслевой рамкой квалификаций (далее – ОРК). Совместно с Министерством энергетики РК рабочей группой (далее – РГ), разработаны карты профессиональной квалификации для 7 областей профессиональной деятельности и 34 видов трудовой деятельности. Проект ОРК был представлен членам КС. Также на первом заседании КС был утвержден обновленный Список рабочей группы образовательной программы и Правила предоставления стипендий KAZENERGY. Членами КС озвучены проведенные мероприятия по разработке Отраслевого соглашения в нефтегазовой, нефтеперерабатывающей и нефтехимической отраслях Республики Казахстан на 2017-2019 годы (далее – Отраслевое соглашение). Разработка Отраслевого соглашения осуществлялась Рабочей группой с активным вовлечением всех сторон социального партнерства и координировалась Отраслевой комиссией по социальному партнерству и регулированию социальных и трудовых отношений нефтегазовой отрасли при Министерстве энергетики РК. Отраслевое соглашение было подписано 9 ноября 2016 года и представлено членам КС на втором заседании. В 2017 году деятельность КС будет продолжена по направлениям в сфере развития системы квалификаций, реализации образовательных и молодежных проектов.



Содействие в закупе оборудования для KBTU DrillingCenter

По результатам тесной работы Министерства энергетики РК, Ассоциации, КБТУ и компании ТОО «PSA» и NCOC 17 ноября 2016 года была подписана резолюция о согласии приобретения тренажера Drill Sim-5000 на сумму 1 225 000 USD и передачу на баланс KBTU Drilling Centre. KBTU Drilling Centre – это уникальный, не имеющий аналогов в СНГ, современный учебно-тренажерный центр, соответствующий мировым стандартам в области профессиональной подготовки операторов, нефтяных инженеров, буровых подрядчиков и технических кадров сервисных компаний, на территории которого осуществляется подготовка и переподготовка специалистов, непосредственно связанных со сферой недропользования. KBTU Drilling Centre стал единственным центром профессионального обучения в Казахстане, где применяется совре-

менный тренажер симулятор бурения Drill Sim-5000. Главное преимущество обучения на тренажерах симуляторах этого класса – это высокой степени реалистичности обучающая среда с имитацией как наземных, так и шельфовых условий эксплуатации, при которой воспроизводятся все интерфейсы рабочей зоны, полностью воспроизводя обстановку современной операторной, а тренировки проходят в режиме реального времени. Тренажер DrillSim-5000 предназначен для ознакомления персоналов буровых бригад с оборудованием, отработки типовых и нестандартных технологических операций, а также отработки различных сценариев буровых и разведочных работ, включая возможные осложнения, например, газонефтеводопроявления, прихваты и т.д. Во II кв. 2017 года планируется провести презентацию KBTU Drilling Centre для крупнейших нефтегазовых компаний.



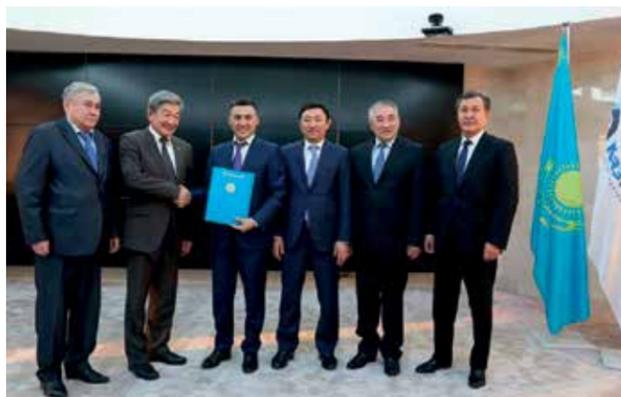
Семинары

В связи с внесенными изменениями в Трудовой Кодекс Республики Казахстан в 2016 году, Ассоциацией KAZENERGY в течение 2016 года в целях повышения информированности членов Ассоциации, были организованы семинары. В ходе повышения квалификации слушатели были проинформированы об изменениях в законодательстве, в части дисциплинарной и материальной ответственности, оформления, заключения и прекращения трудового договора, оплаты труда, предоставления отпуска, приема и заключения договоров и т.д. Были приведены ряд кейсов по актуальным темам и даны практические рекомендации для

эффективной организации кадровой работы с персоналом. Для представителей компаний, входящих в состав Отраслевой комиссии и Рабочей группы по разработке Отраслевого соглашения в нефтегазовой, нефтеперерабатывающей и нефтехимической отраслях Республики Казахстан на 2017-2019 г., был организован семинар по вопросам организации заработной платы на предприятиях и ее коллективно-договорное регулирование. Более подробную информацию по запланированным семинарам на текущий год можно узнать на сайте Ассоциации KAZENERGY в разделе «Образовательная программа».

Отраслевое соглашение на 2017-2019 годы

Трудовой Кодекс, действующий с 1 января 2016 года, предусматривает изменения в сфере оплаты труда, трудовых отношений, режимов труда и отдыха. Вместе с тем, в Трудовом Кодексе появились новые требования к содержанию отраслевых соглашений, согласно которым в них должны быть предусмотрены такие положения, как, например, порядок рассмотрения программных и стратегических документов соответствующей отрасли; развитие социального партнерства и диалога в отрасли; мероприятия по предупреждению и предотвращению социально-трудовых конфликтов и забастовок и прочее. В соответствии с указанными изменениями Трудового Кодекса была проведена работа по разработке Отраслевого



соглашения на 2017-2019 годы. Проект Отраслевого соглашения на 2017-2019 годы разработан с учетом всех замечаний и предложений Сторон социального партнерства, что обеспечивает баланс интересов Сторон. В течение 2016 года Ассоциацией «KAZENERGY» в составе Отраслевой комиссии по социальному партнерству и регулированию социальных и трудовых отношений нефтегазовой отрасли совместно с отраслевыми профсоюзами и Министерством энергетики Республики Казахстан проводились мероприятия по разработке проекта Отраслевого соглашения на 2017-2019 годы. 17 ноября 2016 года в Министерстве энергетики Республики Казахстан состоялось подписание Отраслевого соглашения в нефтегазовой, нефтеперерабатывающей и нефтехимической отраслях Республики Казахстан на 2017-2019 годы.



Нормативы численности

В соответствии с пунктом 7 статьи 101 Трудового кодекса Республики Казахстан действующего с 2016 года Типовые нормы и нормативы по труду разрабатываются и утверждаются отраслевыми ассоциациями работодателей. В 2016 году АО «КазТрансОйл» одним из первых внес проекты Типовых нормативов численности руководителей, специалистов и служащих организаций, осуществляющих

транспортировку нефти и подачу воды и Типовых нормативов численности промышленно-производственного персонала организаций, осуществляющих транспортировку нефти и подачу воды (далее – Нормативы) на утверждение в Ассоциацию «KAZENERGY». Согласно пункта 8 раздела 2 Правил Нормативы были рассмотрены и утверждены приказом Ассоциации.

EXPERIENCE THE WARM
HOSPITALITY OF
"SOLUXE HOTEL ASTANA"!



北京大厦·阳光酒店
Soluxe Hotel Astana

ПОЧУВСТВУЙТЕ ТЕПЛОЕ
ГОСТЕПРИИМСТВО
"СОЛАКС ОТЕЛЬ АСТАНА"!



«Пекин Палас Soluxe Hotel Astana» рад предложить Вам современные и уютные конференц залы, в которых Ваши выступления будут еще более яркими и убедительными благодаря комфортной обстановке и профессиональному оборудованию.

6 конференц-залов,
Площадь от 28 до 350 кв.м.,
Возможность рассадки от 15 до 350 человек.
Организации питания для участников мероприятий:
кофе-брейки, бизнес-ланчи и ужины,
фуршеты и банкеты.
Скидка на проживание в отеле!

Высококвалифицированный и гостеприимный персонал Отеля поможет подобрать зал с учетом всех имеющихся пожеланий и Ваше мероприятие пройдет на самом высоком уровне!

г. Астана, Левый берег, Есильский р-н, ул. Сыганак, 27
Essil district, 27, Syganak str., Astana city
тел/тел.: +7(7172) 70 15 15, факс/fax: +7 (7172) 70 15 00

Web- site: www.soluxe-astana.kz E-mail: soluxe.reservation@soluxe-astana.kz

НТС Ассоциации: инновации энергоэффективности и энергосбережения

Инновационные решения энергоэффективности и энергосбережения обсудили на очередном заседании Научно-технического Совета Ассоциации KAZENERGY 11 апреля т.г., в котором приняли участие приглашённые эксперты из Чешской Республики, а также руководители и специалисты МЭ РК, МИР РК, АО «Самрук-Энерго», АО «КИНГ», ОЮЛ «Казахстанская Ассоциация Энергоаудиторов, ТОО НФП «Эргономика», НКОК и члены Ассоциации KAZENERGY – нефтегазовые и энергетические организации Республики Казахстан.



Открывая заседание, Советник Председателя Ассоциации KAZENERGY, Заместитель Председателя НТС Сатимов Арман Нурланович и Управляющий директор по производству и управлению активами АО «Самрук-Энерго» Тютеебаев Серик Суенбекович выступили с приветственным словом, представили докладчиков и призвали обсудить все актуальные вопросы энергоэффективности и энергосбережения. Для экономики Казахстана характерны два фактора: во-первых, в реальном секторе преобладают устаревшие технологии и эксплуатируется оборудование со значительным уровнем износа,

во-вторых, в силу исторических причин основу экономики Казахстана составляют энергоёмкие отрасли. С учётом этих факторов повышение энергоэффективности приобретает ключевое значение для повышения конкурентоспособности казахстанских товаров и экономики в целом. О реализации государственной политики в области энергосбережения и повышения энергоэффективности доложил представитель МИР РК Алибеков Олжас Адилевич. Докладчик рассказал о мировых тенденциях инвестирования в энергетический сектор, в том числе и в возобновляемые источники энергии (ВИЭ). Рост выра-

ботки электроэнергии ВИЭ в 2015 г. по сравнению с предыдущими годами составил 33%. На первом месте по-прежнему остаются инвестиции в нефтегазовую отрасль. Токбаев Даурен Галымович, Президент ОЮЛ «Казахстанская Ассоциация Энергоаудиторов» рассказал присутствующим о проблемных вопросах энергоэффективности и о предлагаемых изменениях в Закон РК «О саморегулировании», нормативно-правовые акты и Правила проведения аудита. Так, например, было предложено сократить общий срок проведения энергоаудита и внедрить институты саморегулирования, модель которой докладчик

представил в своей презентации. Важным моментом заседания НТС стало выступление Председателя Правления Консорциума «CZET – Чешские энергосберегающие технологии» Зденека Збытека, который также является комиссаром ЭКСПО от Чехии и является обладателем номинации «Человек года». Господин Збытек рассказал о современном состоянии чешской энергетики, использовании чешского опыта и новейших технологий для модернизации и развития энергетической инфраструктуры Республики Казахстан. Он отметил, что сотрудничество Казахстана и Чехии началось с визита президента ЧР Милоша Земана в Астану в 2014 году, в делегации которой присутствовал и сам господин Збытек. Важно отметить, что Чешская Республика в сотрудничестве с Министерством Энергетики РК и компанией KGNT примет самое активное участие на Выставке ЭКСПО-2017 и проведет специализированные тематические чешские дни энергетики. Своими инновационными технологиями и решениями также поделились специалисты разных отраслей из ŠKODA PRAHA a.s, Environment Commerce CZ и ETD Transfarmatory a.s. Петер Крупчик, Заместитель технического директора «ŠKODA PRAHA a.s.», рассказал об опыте ŠKODA PRAHA при модернизации и экологизации угольных электростанций в Чехии. Важной темой заседания стало обсуждение возможности использования чешского опыта экологизации в Казахстане. Кроме того, была рассмотрена тема инновационной энергоэффективной очистки канализационных сточных вод нефтегазовых и энергетических предприятий. Иван Биденко, Генеральный директор «ENVIRONMENT COMMERCE CZ a.s.», представил вниманию собрав-



шихся специалистов концепцию создания энергонезависимого продовольственно-коммунального комплекса в условиях городов Казахстана. В завершение встречи серию докладов продолжили отечественные специалисты из НКОК и ТОО НФП «Эргономика». Кошкарбаев Мухтар Нурмаханович, инженер эколог группы по парниковым газам и энергоэффективности НКОК, ознакомил присутствующих с кампанией «Мой Экослед», цель которой привлечь внимание к проблеме изменения климата. Докладчик отметил необходимость поддерживать и пропагандировать вопросы энергосбережения и повышения энергоэффективности в первую очередь с точки зрения экологической безопасности. Такой подход, по мнению специалиста, представляется инновационным, так как найдет больше понимания и одобрения в широких массах совре-

менного общества и создаст благоприятную почву для снижения энергоемкости ВВП. В заключение заседания участники НТС высказали свои предложения и комментарии по наиболее значимым аспектам, которым нужно уделить внимание для развития темы энергоэффективности и энергосбережения в стране. * Консорциум «CZET» – это группа тридцати значительных чешских производителей энергетических технологий, проектировочных, строительных и торговых фирм, которые объединились в Консорциум «Чешские энергосберегающие технологии» – «CZET», чтобы предложить зарубежным заинтересованным лицам строительство современных, высокоэффективных энергетических комплексов, отдельными поставками технологий или «под ключ».



* Environment Commerce CZ уже более 20 лет является поставщиком очистных сооружений сточных вод на европейском рынке и на Среднем Востоке. * ŠKODA PRAHA a.s занимается генеральными поставками энергетических комплексов, модернизацией, ремонтом и реконструкцией электростанций или их технологических частей, вводит оборудование в эксплуатацию, включая гарантийные и сертификационные испытания. * ETD Transfarmatory a.s. – компания, производящая энергоэффективные электрические реакторы и трансформаторы мирового класса. В настоящее время продукция включает силовые трансформаторы (однофазные и трехфазные регулирующие и нерегулируемые), автомобильные трансформаторы, трансформаторы печи, тяговые трансформаторы для использования в железнодорожной отрасли, а также для специальных реакторов.

Приоритеты государства в нефтегазовой и энергетической сфере

2 марта 2017 года состоялась пресс-конференция с участием Министра энергетики РК Каната Бозумбаева. Глава ведомства рассказал об основных задачах для топливно-энергетического комплекса, обозначенных в Послании Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева народу Казахстана «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность».



Министерством энергетики РК будет предпринят следующий комплекс мер в нефтегазовом секторе, в том числе геологоразведке, нефтегазохимии и электроэнергетике.

1. РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА:

– для стимулирования развития нефтегазового сектора предложены системные меры в проектах Кодекса о недрах и Налоговом кодексе.
В Кодексе о недрах предложено:

– упрощение получения права недропользования, такие как аукцион по заявлению, 2 вида контрактов – «разведка и добыча» и «добыча», сокращение правовой и экономической экспертиз;
– внедрение международной системы отчетности по запасам;
– устранение административных барьеров: сокращение перечня базовых проектных документов, исключение отдельных разрешений, сокращение процедур и сроков рассмо-

трения документов.

В Налоговом кодексе нормы по минимизации налогов:

– размытие налоговых границ между контрактом на разведку и контрактом на добычу – позволит делать вычет расходов на геологоразведку за счет другого контракта на добычу, снижение расходов по налогам на прибыль и на сверхприбыль;
– отмена бонуса коммерческого обнаружения;
– для глубоких месторождений (свыше 6000 м) и морских проектов отмена спецплатежей недропользователей и переход к налогу на финансовый результат;
Для новых контрактов на разведку будут отменены обязательства по обучению, НИОКР, отчислениям на социальное развитие регионов, исторические затраты.

– в нефтегазохимии запуск нефтехимических заводов (производство полиэтилена, полипропилена) обеспечит мультипликативный эффект для смежных отраслей экономики, в частности для развития малого и среднего предпринимательства в сферах строительства, медицины, автопрома;
– в электроэнергетике снижение предельных тарифов на электроэнергию по группам электростанций будет значительной поддержкой конкурентоспособности отечественных предприятий.

2. ПРОИЗВОДИТЕЛЬНАЯ ЗАНЯТОСТЬ:

– развитие Проекта будущего расширения месторождения Тенгиз создает не менее 20 тыс. рабочих мест и не менее 32% (12 млрд. долларов) инвестиций будут потрачены на казахстанские товары, работы и услуги;
– создание совместных высокотехнологичных предприятий на нефтегазовых проектах с крупнейшими компаниями и передовыми технологиями будет способствовать развитию нефтесервисного сектора.

3. ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ ОБНОВЛЕНИЕ. Это основное направление Министерства, где будет решаться комплекс отраслевых задач по внедрению высоких технологий.

В ходе своего выступления Министр энергетики РК Канат Бозумбаев подробно рассказал об основных трех задачах ведомства на пути применения высоких технологий в нефтегазовой отрасли.

Задача 1 – применение цифровых технологий (позволит придать новое качество базовым отраслям):

– внедрение информационной системы учета нефти (ИСУН) для автоматизированного сбора, обработки, хранения, использования данных. ИСУН позволит провести модернизацию и автоматизацию учета объемов добычи и оборота нефти, учета всех технических потерь, возникающих при обороте нефти;
– активизация программы «Интеллектуальное месторождение» (цифровое месторождение). Это позволит автоматизировать производство, увеличить добычу нефти на 2-5%, сократить расход материалов и оборудования до 10%, повысить энергоэффективность на 20%. Имеется Положительный опыт внедрения системы на месторождениях Уз. Внедряется на месторождениях Узень, С.Нуржанов и Акшабулак;
– использование цифровых геологических и гидродинамических моделей при проектировании и разработке нефтегазовых месторождений. Это позволит повысить эффективность разработки и увеличить конечный КИН (коэффициент извлечения нефти).
– внедрение электронных торговых площадок для реализации сжиженного газа. Это позволит провести либерализацию рынка сжиженного газа, обеспечить прозрачность распределения, минимизирует участие государства в предпринимательстве;
– прием и обработка в онлайн режиме заявок на подключение абонентов к газоснабжению. Это позволит сократить

сроки процедур и обеспечить прозрачность на всех этапах процедуры;

– внедрение электронной системы отчетности в Единой информационной системе охраны окружающей среды путем интеграции информационных систем и открытых IT платформ. Это позволит упростить процесс сбора и обработки данных в системе охраны окружающей среды.

Задача 2 – технологическое перевооружение:

– использование эффективных методов увеличения нефтеотдачи. Это позволит повысить эффективность их разработки и повышения КИН (коэффициент извлечения нефти);
– интенсификация добычи нефти позволит увеличить нефтеотдачу месторождений от 5 до 20%;
– внедрение эффективных способов рационального использования добываемого попутного нефтяного газа, в том числе с объединением ресурсов недропользователей в едином цикле по комплексной переработке газа;

Справочно: у мелких недропользователей объемов добываемого газа и инвестиционных возможностей недостаточно для строительства перерабатывающих мощностей, в связи с чем добываемый газ либо закачивается в пласт для поддержания внутривластового давления, либо используется на собственные и технологические нужды, включая сжигание на факелах. Объединение ресурсов близлежащих месторождений по «кустовому принципу» позволит решить эту проблему.

К примеру, по предложенной Министерством и одобренной МВК схеме уже реализуется и до конца года планируется к завершению проект по строительству установки комплексной подготовки газа на месторождении Кожасай в Актюбинской области, данный проект позволит предотвратить неизбежное сжигание газа и эффективно использовать для переработки ресурсы газа трех недропользователей – ТОО «Казахойл-Актобе», ТОО «Арал Петролеум Кэпитал», АО «Каспий Нефть ТМЕ».

– создание интеллектуальной энергосистемы в электроэнергетике.

Интеллектуальная энергетика вовлекает практически все составные части энергосистемы.

Первый этап – сокращение количества энергопередающих организаций, модернизация электрических сетей, внедрение автоматизированных систем коммерческого учета на всех уровнях.

Второй этап – внедрение систем контроля показателей качества электрической энергии, усовершенствование систем противоаварийной автоматики и регулирования частоты и мощности.

Задача 3 – развитие конкурентоспособных экспортных производств:

– реализация нефтегазохимических проектов по выпуску продукции высоких переделов (производство полипропилена – 500 тыс. тонн, полиэтилентерефталата – 430 тыс. тонн);

– возможное производство газохимической продукции с высокой добавленной стоимостью на ресурсной базе караганакского месторождения, а также ряд других проектов на ресурсной базе прочих недропользователей, в том числе по производству сжиженного природного газа – LNG и по переводу газа в жидкость – GTL.

«В целях применения нового подхода к организации работы для проработки детального плана внедрения инициатив на период 100 дней в Министерстве будет работать «Группа разработки», которая выработает конкретный план внедрения процессов модернизации. В нее мы будем включать организации и научно-исследовательские институты курируемых отраслей, в том числе «Атамекен», «Самрук-Казына», «Казмунайгаз», Ассоциацию «KAZENERGY», – заявил глава ведомства Канат Бозумбаев, завершая свое выступление.

АО НК «КазМунайГаз» – 15 лет

18 марта АО НК КМГ исполнилось пятнадцать лет со дня создания. В этот день состоялось торжественное собрание, посвященное 15-летию и празднованию Наурыза.



Выступая перед собравшимися, глава КМГ Сауат Мынбаев выразил благодарность людям труда, работникам нефтегазовых специальностей, представителям трудовых династий национальной компании – всем тем, кто в суровых условиях, в жару и холод работает на буровых, обслуживает трубопроводы, осуществляет разведку. «Нам есть чем гордиться - за 15 лет успешной деятельности группа компаний «КазМунайГаз» реализовала ряд

крупных проектов, внося значимый вклад в развитие нефтегазового потенциала и энергетической безопасности Казахстана. История компании КМГ – это неотъемлемая часть становления всей нефтяной промышленности Казахстана, летопись наших побед», – сказал Сауат Мынбаев. «КМГ не останавливается на достигнутом и строит новые планы, ведь следующий этап в развитии независимого Казахстана во многом будет зависеть от «самочувствия» нефтегазового ком-

плекса страны. Мы намерены перейти к новому этапу развития обновленными - с более эффективной структурой, с меньшим количеством уровней управления и с большей производительностью труда». Юбилей компании и канун светлого праздника весеннего обновления – Наурыза – казмунайгазовцы отметили угощениями, наурыз-коже, выступлениями талантливых артистов - работников дочерних компаний группы КМГ.



Инициативы в технологической модернизации топливно-энергетического комплекса

9 марта 2017 года в Министерстве энергетики Республики Казахстан проведено первое на текущий год заседание Общественного совета по вопросам топливно-энергетического комплекса и экологии под руководством председателя Общественного совета Яромира Рабая.

В работе заседания приняли участие Министр энергетики РК Канат Бозумбаев и члены Общественного совета. На заседании были обсуждены основные отраслевые задачи по реализации Послания Президента РК Н.А. Назарбаева народу Казахстана «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность». Министр энергетики РК Канат Бозумбаев рассказал об инициативах в технологической модернизации топливно-энергетического комплекса в рамках реализации основных направлений Послания. Руководителем комиссии по электроэнергетике и углю М. Никифоровым было предложено рассмотреть развитие углехимии в качестве одной из основных направлений реализации По-

слания. Руководителем комиссии по экологии С. Рахимбековой предложено проводить работу совместно с Министерством по выработке основных мероприятий в сфере охраны окружающей среды. Также руководителем комиссии по бюджету, стратегическому и нормативно-правовому направлению Т. Алтаевым отмечена готовность оказания содействия Департаменту международного сотрудничества и экономических интеграционных процессов МЭ РК в установлении сотрудничества с отечественными и зарубежными ассоциациями в нефтегазовой и электро-энергетической областях с целью повышения конкурентоспособности ТЭК. С. Рахимбековой озвучена возможность участия членов Общественного совета в проекте «ЕХРО-Camp» (лагерь ЭКСПО), где планируется привлечение

молодежи с целью ознакомления с передовыми зелеными технологиями. Заслушан отчет руководителя комиссии по электроэнергетике и углю Общественного совета о проделанной работе за 2016 год. Утвержден План работы Общественного совета на 2017 год. Также, членами Общественного совета озвучены предложения к формату проведения отчета Министра энергетики РК перед Общественным советом, запланированного на 17 мая 2017 года. Кроме того, президент Объединения индивидуальных предпринимателей и юридических лиц «Казахстанская палата экологических аудиторов» Ж. Кенжалин вручил медали за особый вклад по улучшению качества окружающей среды членам Общественного совета М.Х. Елеусизову и С.Т. Рахимбековой.





Парадигма трех «Э» - энергия, экономика, ЭКОЛОГИЯ

Казахстан может стать лидером в области «зеленой энергетики» и движущей силой экономического роста будущего Центральной Азии. Для этого необходимо поменять сознание общества, переориентировать высокоуглеродное производство в низкоуглеродное, а также поменять экономическую модель. Так считает автор концепции устойчивого развития, экс-советник Генерального Секретаря ООН Пан Ги Муна по вопросам изменения климата, лауреат Нобелевской премии мира Рае Квон Чунг.

Он уверен, глобальную стратегию развития всем странам, в т.ч. и Казахстану, следует базировать на трех «Э»: энергетике, экономике и экологии. Эти три составляющие должны быть очень тесно переплетены. По его словам, чистая возобновляемая энергетика стимулирует экономический рост без вреда для экологии. И без постоянного усовершенствования технологий тут не обойтись. Но для успешного действия модели крайне необходимо эффективное сотрудничество частного и государственного секторов, а также общества, разделяющего видение своих правительств. — Основная задача «зеленой экономики» и устойчивого развития — повлиять на экологию нашей планеты, — сказал в ходе своего выступления на первом международном экологическом конгрессе в Астане Рае Квон Чунг. — На

данный момент состояние экологии на планете находится в достаточно плачевном состоянии, потому что мы стремимся за экономическим ростом.

Устойчивое развитие = трансформация экономики

По мнению ученого, только трансформировав экономику, можно прийти к устойчивому развитию. По его словам, многие правительства создали замкнутый круг негативных последствий, которые заключаются в эксплуатации человеческих и природных ресурсов. — Мы максимизируем краткосрочный ВВП, эксплуатируя для этого как человеческий, так и природный капитал. Эксплуатация означает, что мы не платим людям полную цену. Во многих странах постоянно занижают зарплаты, чтобы минимизировать расходы на

производство, и не платят правильную цену за использование природных ресурсов. Мы работаем в этой парадигме, платим минимальные зарплаты и, таким образом, ухудшаем социальные условия, увеличивая разрыв между слоями общества. Кроме того, утверждает спикер, эффективность использования природных ресурсов также постоянно понижается из-за того, что люди не платят за них реальную цену, а значит, не возникает причин для увеличения эффективности. Падение эффективности труда и использования природных ресурсов подрывает нашу экономическую жизнеспособность и динамику экономического развития. Темпы роста глобальной экономики падают, падают и падают. — Итак, мы постоянно уменьшаем зарплаты, не платим за повышение производительности. Продукт труда



Именно правительство должно играть большую роль для программы в отказе от природного топлива и выработке финансовых механизмов, и регулировке «зеленой экономики»

постоянно дешевеет, из-за этого снижается экономическая динамика, а в итоге страдает наша экономическая жизнеспособность. Мы просто застряли в одной точке. Вот это я называю порочным кругом, — пояснил ученый. — Я считаю, что мы должны прийти к модели, в которой важно качество, а не количество. Вот на этом нужно фокусироваться. Как этого можно достичь? Инвестируя в человеческий и природный капитал. Это очень просто: нам необходимо повышать минимальные зарплаты. Мы должны платить людям больше денег, чтобы они могли повысить свою производительность и больше потреблять, что, в свою очередь, будет стимулировать экономический рост. Также необходимо инвестировать в природный капитал — это называется «зеленым» инвестированием. Такое инвестирование может служить драйвером для экономического роста — мы называем это «зеленый рост».

«Зеленая экономика» — долгосрочная перспектива

По мнению автора «устойчивого развития» ждать сиюминутных результатов от «зеленой экономики» не стоит, потому как такая модель перспектива долгосрочная. Но это не значит, что, вкладывая в «зеленые» разработки общество будет терять в финансовом плане. — Чтобы сократить время между краткосрочными и долгосрочными целями, большую роль должно сыграть правительство. В данном случае правительство должно обеспечивать льготы для «зеленой» энергии и отказаться от использования природного топлива. А также выработать ряд мер по привлечению интереса людей к «зеленой энергии», использовать систему компенсации для тех организаций и людей, которые используют и мотивированы в том, чтобы продвигать «зеленую» экономику. Именно правительство должно играть большую роль для программы в отказе от природного топлива и выработке финансовых

механизмов, и регулировке «зеленой экономики». В пример такого стимулирования лауреат Нобелевской премии привел налоги на выбросы углеродов в атмосферу. Они в будущем, по мнению спикера, могут стать льготами для активного внедрения «зеленых» инноваций.

«Зеленые технологии» — будущее мировой экономики

— Текущая ситуация заключается в том, что ископаемые, которые используются в виде топлива для производства энергии привели к экологическому кризису, т.е. глобальному потеплению, что впоследствии подрывает экономическую активность. Согласно основным пунктам Парижского соглашения, низкоуглеродная экономика станет ведущей силой для промышленной конкурентоспособности. Казахстан обладая высокоуглеродной конкурентоспособностью, должен перевести свою промышленность и экономику на «зеленые» технологии, понимая, что это вопрос будущего, отметил спикер. И переход этот, должен заключаться не в появлении технически прикладных исследований, а системных экономических изменениях. — В рамках этой идеи нам надо перепроектировать физическую структуру, т.е. такие моменты, как городское планирование, транспорт, энергосистемы и строительство. Также нам нужно установить для себя достаточные масштабные цели по сокращению выбросов и по разработке стандартов энергоэффективности, — добавил он, и продолжил. — Зачастую люди воспринимают «зеленую экономику», как переход на очень затратную экономику. Но следует отметить, что «зеленая экономика» — это долгосрочное мероприятие. И рассматривая вопрос с этого ракурса, потери не значительны. При этом, он отметил, что для реализации таких масштабных и амбициозных проектов может потребоваться 10-30 лет.

Предложения для Казахстана

— Я вижу Казахстан как лидера «зеленой энергии» и движущей силой экономического роста будущего Центральной Азии. Также Казахстан может инвестировать в создание первого эко-города, в центральноазиатском стиле, который будет основан на системе «зеленых технологий». Здесь южнокорейский ученый привел в пример строящийся в ОАЭ город Масдар, где вообще не будет использования углерода. — Они уже знают, что нужно быть готовыми к эре без нефти. Если нефть закончится, что будет источником вашей конкурентоспособности? Вы должны инвестировать в будущее, которое наступит в безнефтяной эре. При этом он отметил, что понимает сложности географического положения Казахстана и как следствие суровость климата. Тем не менее, он выразил уверенность, что и на территории нашей страны есть «зеленые» решения. В Монреале, например, тоже очень холодно, но у них есть интересные проекты, такие как торгово-развлекательные центры, находящиеся под землей, где можно хорошо провести время. Подумайте над тем, как можно спроектировать город, принимая во внимание концепцию «зеленой экономики». А также над созданием новой фискальной инфраструктуры и политики в области низкоуглеродной экономики. Также нужно ввести систему налогов на выбросы углеродов, что будет являться стимуляцией «зеленых» инноваций и приведет к росту экономики и рабочих мест. Также Рае Квон Чунг порекомендовал брать пример с соседнего Китая, который уже сегодня активно развивает альтернативные источники энергии, и снижает уровень выбросов в атмосферу углекислого газа. А также экспортирует солнечные панели, ветряные турбины, и даже Великобритания закупает у них электроавтобусы.

ДОЛГОСРОЧНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ МИРОВОГО ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО РЫНКА

Развитие глобальной энергетики продолжает характеризоваться активным коммерческим внедрением возобновляемых источников энергии. Однако традиционная энергетика сохраняет свои долгосрочные позиции, большинство прогнозов демонстрируют дальнейшее увеличение спроса в мире на сырую нефть и другие топливно-энергетические ресурсы. Свою роль играет отмеченное в последние годы удешевление углеводородного сырья, которое усилило его привлекательность для конечных потребителей. При этом дефицит инвестиций и медленный ввод новых апстрим-проектов в нефтегазовой сфере могут спровоцировать в ближайшие годы серьезный кризис недопроизводства на отраслевом рынке из-за неспособности сузившегося предложения эффективно закрыть растущий спрос на сырье.

Ключевой тенденцией в глобальной энергетике является продолжающееся усиление позиций возобновляемых источников энергии (ВИЭ) и расширение энергетической эффективности, несмотря на снижение отраслевых субсидий в ряде ведущих государств и сокращение общемирового уровня инвестиций в ВИЭ в минувшем году.

Как ожидается, возобновляемая энергетика при одновременном развитии экономически привлекательных технологий хранения энергии продолжит эффективно конкурировать с угольным и нефтегазовым сектором на фоне взятых большинством государств мира климатических и природоохранных обязательств, растущей озабоченности экологическими проблемами, а также резкого удешевления строительства и использования проектов ВИЭ.

Многие специалисты считают, что с учетом успехов солнечной и ветровой энергетики, они уже потеряли статус «альтернативных» источников энергии, в ряде государств мира заняв позиции ключевых энергогенерирующих активов, а в общемировом масштабе – поспособствовал сильной диверсификации глобального энергетического баланса.

В данном контексте ожидается ослабление мирового спроса на энергетическое сырье в долгосрочной перспективе по сравнению с прежними базовыми прогнозами, а также замедление темпов роста эмиссий парниковых газов. Тенденция на снижение энергоемкости будет прослеживаться, прежде всего, во всех ведущих развитых экономиках. К примеру, в рамках BP Energy Outlook 2017 отмечено, что мировой энергетический спрос будет увеличиваться к 2035 году только на 1,3% ежегодно, по сравнению с показателем 2,2% в период с 1995 по 2015 годы (конечно, при сценарии отсутствия кризисов в ведущих потребителях энергии).

Данные Международного энергетического агентства свидетельствуют, что по итогам 2016 года выбросы парниковых газов энергетическим сектором продолжили стагнацию и не превысили 32,1 гигатонн, хотя мировая эконо-

мика выросла на 3,1%. Таким образом, эмиссии останутся на одном уровне в последние три года. В долгосрочном плане по базовому сценарию BP Energy Outlook 2017, они будут увеличиваться на 0,6% каждый год. Вместе с тем, согласно «Сценарию 450», подготовленному ранее Международным энергетическим агентством, для эффективного выполнения глобальных климатических договоренностей требуется снижение мировых эмиссий к 2035 году примерно на 30% к сегодняшнему уровню.

Значительная неопределенность сейчас связывается с приходом к власти в США администрации Дональда Трампа, которая в дальнейшем может замедлить прогресс возобновляемой энергетики как минимум в Соединенных Штатах и привести к ослаблению климатических обязательств по декарбонизации экономики. Однако для рынка возобновляемой энергетики процессы в США не столь значимы, как практическая реализация ожиданий его долгосрочного развития в Китае.

Именно Китай продолжит вносить основной вклад в развитие глобального сектора ВИЭ, – учитывая, что в период в ближайшие 20 лет эта страна будет, по всей видимости, вводить больше возобновляемых энерго мощностей, чем США и Евросоюз вместе взятые. Правда, большой вопрос в том, насколько указанная динамика будет поддержана китайской экономикой, которая с высокой вероятностью продолжит замедляться в дальнейшем.

Не исключаемый в данной стране сценарий продолжительного экономического кризиса будет заметно тормозить развитие мировой энергетики в случае своего проявления. Также, все более значимую роль будет играть удовлетворение энергетических потребностей Индии, которая через одно десятилетие станет самой населенной страной в мире.

Переход этого многонаселенного и экономически прогрессирующего государства к модели устойчивого развития объективно затянется, в том числе в результате вероятного значительного расширения внутреннего спроса на традиционные источники энергии в ближайшие годы.

Однако в любом случае, прогнозируемое дальнейшее удешевление проектов ВИЭ и вырабатываемой ими электроэнергии вкупе с повышением коэффициента использования мощностей позволит резко усилить их рыночную конкурентоспособность и инвестиционную привлекательность. Согласно некоторым прогнозным подсчетам, к 2040 году на рынке проектов солнечной фотовольтаики капитальные затраты в среднем сократятся на 40-70%, континентальной ветровой энергетики – соответственно на 10-25%.

Это будет происходить несмотря на снижение государственных субсидий сектору ВИЭ, объем которых по итогам 2015 года Международное энергетическое агентство оценивало в 150 млрд долларов США в целом по миру. Кроме того, планируется серьезный рост энергетической эффективности транспорта, на который сейчас приходится более 50% первичного спроса на сырую нефть.

Стоит отметить, что имеющиеся прогнозы по объективным причинам не учитывают потенциального влияния на глобальный энергобаланс прорывных инноваций и возможность осуществления крупных технологических революций, вроде коммерциализации внедрения термоядерного синтеза и т.д., в дополнение к активизации трансфера технологий между развитыми и развивающимися странами. В перспективе они в состоянии придать сильный импульс радикальной трансформации мировой энергетики.

Несмотря на снижение глобального «статуса» традиционной энергетики и связанных с ней секторов из-за давления со стороны ВИЭ, в долгосрочной перспективе традиционные источники сохранят лидирующие позиции в мировом энергобалансе. Основной прирост мирового спроса на углеводородное сырье и уголь будет приходиться на развивающийся мир.

По оценкам BP Energy Outlook 2017, к середине 2030-х годов они будут составлять более чем две трети глобальных поставок энергоресурсов по сравнению с 85% в 2015 году. Для сравнения, увеличившаяся в три раза доля возобновляемой энергии достигнет только

Несмотря на снижение глобального «статуса» традиционной энергетики и связанных с ней секторов из-за давления со стороны ВИЭ, в долгосрочной перспективе традиционные источники сохранят лидирующие позиции в мировом энергобалансе

Как ожидается, сокращение использования угольных электростанций происходит более активными темпами по сравнению с прежними прогнозами

10-процентного рубежа (без учета гидроэнергетики).

Из необходимых в ближайшие два десятилетия инвестиций в глобальную энергетику в объеме 44 трлн долларов США, порядка 60% будет направлено в добычу и транспортировку угля, нефти и природного газа, по сравнению с долей 20% – соответственно в реализацию связанных с ВИЭ проектов.

По мнению Международного энергетического агентства, ключевым стимулом для апстрим-инвестиций в нефть и газ выступит падение производственных показателей существующих месторождений. К примеру, указывается, что в случае с нефтью, это будет равноценно впадению из глобального баланса каждые 2 года объемов, соответствующих уровню добычи Ирака в 2015 году.

Спрос на уголь, нефть и природный газ будет наращиваться достаточно значительными темпами на фоне прогнозируемого в ближайшие два десятилетия роста численности населения, расширения мировой доступности энергии и удвоения глобальной экономики. Этому будет способствовать повышение их ценовой конкурентоспособности в связи с заметным падением стоимости угля и нефтегазового сырья в последние годы, а также удешевлением технологий и общей себестоимости добычи, особенно в сфере производства углеводородов из сложных коллекторов.

Причем гибкость производства нетрадиционных видов нефти и газа будет оставаться высокой. Среди прочего, базовые прогнозы свидетельствуют, что к 2035 году развивающиеся рынки в Азии будут потреблять больше жидких углеводородов, чем государства Организации экономического сотрудничества и развития.

Безусловно, подобные тенденции выгодны крупнейшим мировым экспортерам нефти и газа, включая Казахстан. С учетом запуска Северо-Каспийского проекта, расширения месторождения Тенгиз и вводом новых шельфовых месторождений с 2025 года, республика будет существенно наращивать свой производственный и экспортный потенциал в обозримой перспективе. В частности, в период с 2017 по 2030 годы планируется увеличение добычи нефти и газового конденсата с 80 млн до не менее 102 млн тонн.

Новые технологические решения и повышение среднего коэффициента нефтеотдачи смогут обеспечить серьез-

ное увеличение глобальной ресурсной базы и общее усиление эффективности добычи жидких углеводородов. Особенно это касается области освоения трудноизвлекаемых и «нетрадиционных» ресурсов, часть которых сейчас относится к экономически убыточным. Стоит отметить, что на международном уровне особый интерес будет проявляться к природному газу, который рассматривается как более экологически чистый источник энергии, способный за счет вытеснения угля ослабить давление энергетики на окружающую среду. К примеру, предварительно ожидается, что к 2035 году природный газ сместит уголь со второго по значимости источника энергии в мире.

Большую роль здесь играет расширение добычи газового сырья США и его активный выход на мировой рынок в дальнейшем, а также отраслевая «революция», связанная с активным производством сжиженного природного газа (СПГ). Как ожидается, сокращение использования угольных электростанций происходит более активными темпами по сравнению с прежними прогнозами, особенно в развитых западных странах и Китае.

Вместе с тем, неблагоприятная ценовая динамика, возникшие ограничения доступности капитала и возможностей дешевого длинного фондирования в последние годы уже привели к существенному сжатию долгосрочных капитальных инвестиций в разведочные и добычные проекты. Отраслевые компании активно пытаются нивелировать проявляющиеся финансовые риски и использовать стратегии сокращения издержек в результате явного падения интереса к реализации долгосрочных капиталозатратных проектов.

Примечательно, что в период до 2020 года прогнозируется отмены или продолжительные отсрочки по отраслевым проектам в общей сложности на 620 млрд долларов США. В 2017 году по большинству прогнозов планируется некоторое восстановление инвестиционной активности. Но оно вряд ли сможет компенсировать сложившийся дефицит инвестиций. К примеру, согласно прогнозной оценке Wood Mackenzie, совокупные расходы на сектор разведки и добычи в текущем году вырастут только на 3% до 450 млрд долларов США (из них 61 млрд придется на недропользователей из США), при условии отсутствия форс-мажорных обстоятельств на гло-

бальном нефтегазовом рынке и явных кризисных явлений в мировой экономике.

Показательно, что указанный уровень на 40% ниже общемировых инвестиционных показателей, зафиксированных в 2014 году. Для сравнения, не менее 550-570 млрд долларов США ежегодно требуется только для компенсации падения производства на существующих месторождениях и удержания будущей добычи на текущем уровне.

При этом, дальнейшая потенциальная ценовая волатильность и новые попытки манипулирования нефтяными рынками со стороны ряда субъектов (Саудовская Аравия и ряд других стран ОПЕК) в состоянии спровоцировать обратный разворот едва наметившегося процесса восстановления отраслевых инвестиций.

В данном контексте распространены вполне обоснованные опасения, что инвестиционный спад будет иметь крайне неблагоприятные отложенные последствия для глобального баланса спроса и предложения, а также эффективного восполнения коммерческих запасов сырья, несмотря на сохраняющееся давление со стороны сланцевой добычи в США. В частности, свободные производственные мощности по сырой нефти сократились на 14-летнего минимума. В период до 2022 года спрос на нефть достигнет 104 млн баррелей в сутки.

По мнению экспертов Международного энергетического агентства, в ближайшие годы возможно формирование устойчивого дефицита сырья на глобальном рынке нефти в связи с ожидаемым ростом спроса и недостаточными темпами ввода новых крупных добычных проектов.

Подобные тенденции, особенно при интенсификации геополитической напряженности на Ближнем Востоке, в состоянии спровоцировать значительный всплеск ценовой активности и рост стоимости жидких углеводородов, который позволит недропользователям как минимум частично компенсировать сформировавшиеся ранее финансовые потери.

Однако насколько продолжительным станет подобный потенциальный восходящий ценовой цикл, прогнозировать трудно из-за сопутствующего расширения активности в нефтегазовой отрасли США и крайне вероятной интенсификации добычи странами ОПЕК, а также другими крупными производителями.



Качественный сервис – залог профессиональной деятельности



Наша благородная миссия – обеспечить клиентам полный комфорт!



ТУРКМЕНИСТАН В НОВЫХ РЕАЛИЯХ ГАЗОВОГО РЫНКА

Артем Устименко

Туркменистан является ключевым игроком регионального газового рынка в Центральной Азии, учитывая наличие у него одних из крупнейших в мире извлекаемых запасов природного газа. Однако в последние годы данное государство испытывает существенные трудности с экспортом газового сырья и расширением финансовых доходов, что напрямую сказывается на экономической ситуации. Неблагоприятная конъюнктура на внешних рынках и геополитические процессы в регионе могут завести Туркменистан в период продолжительной стратегической нестабильности, все больше дистанцируясь от возможности стать «вторым» Кувейтом.

Несмотря на прежние оптимистичные прогнозы, в 2016-2017 годах Туркменистан оказался в глубоком экономическом кризисе на фоне резкого сжатия экспортных финансовых поступлений. Это стало совокупным следствием таких неблагоприятных факторов как падение контрактных цен на газовое сырье, разрыв в начале минувшего года газового контракта с Россией, слабой эффективности государственных расходов, а также задержек реализации ряда основных добычных и трубопроводных проектов. Объявленный курс на диверсификацию национальной экономики и стимулирование несырьевого экспорта пока не приносит заметных результатов. Аналитики прогнозируют серьезное урезание инвестиционного бюджета Туркменистана в обозримой перспективе.

По всей видимости, сложившаяся ситуация во многом стала неожиданной для туркменского руководства, которое ранее выступало с громкими заявлениями о превращении страны в глобального газового игрока. Стоит напомнить, что официальные оценки ранее подразумевали доведение добычи газа к 2016 году до 120,5 млрд куб. м, к 2030 году – до 230 млрд куб. м ежегодно. В свою очередь, экспорт природного газа к 2016 году ожидался на уровне 80,7 млрд куб. м, к 2030 году – до 180 млрд куб. м. Главным образом, руководство Туркменистана связывало ключевые ожидания с поэтапной промышленной эксплуатацией блока «Галкыныш» (ранее – «Южный Елотен-Осман»), а также началом экспорта его сырья через Транскаспийский газопровод и ТАПИ в дополнение к росту объемов прокачки в Китай. Это месторождение позиционируется как второе по величине газовое месторождение в мире, – общие запасы, согласно аудиту британской компании «Gaffney, Cline & Associates», находятся в диапазоне от 13,1 трлн до 21,2 трлн куб. м.

Но не исключено, что подобные завышенные прогнозы были целенаправленно ориентированы на внешнюю аудиторию, в том числе для искусственного стимулирования инвестиционного интереса. В данном контексте немаловажно, что значительная часть экспертов продолжает обращать внимание на фактическую невозможность провести независимую проверку заявляемых властями страны показателей добычи, а также объемов извлекаемых запасов газового сырья (даже после аудита «Gaffney, Cline & Associates»). При этом Туркменистан отказывается от присоединения к Инициативе прозрачности добывающих отраслей. Существенной проблемой для крити-

чески зависимого от доходов от продажи газа Туркменистана является то, что при текущих ценовых и сбытовых условиях активная реализация новых апстрим и даунстрим проектов в нефтегазовой сфере затруднена. При сохранении низких цен на газ новые крупные разведочные и добычные проекты (особенно шельфовые) с высокой вероятностью будут коммерчески нерентабельными, в том числе в связи ослаблением возможностей поддержки со стороны государства. В случае затягивания неблагоприятной внешней конъюнктуры и неготовности властей полностью открыть отрасль для иностранных инвестиций серьезным риском становятся недостаточные темпы восполнения коммерческих запасов газового сырья. Следует учитывать, что уже ко второй половине 2020-х годов ожидается значительное истощение месторождений «Багтыярлык», «Довлетабад» и «Яшлар», а разработка «Галкыныш» сопряжена со сложными условиями залегания коммерческих пластов и недостаточно высоким качеством сырья, прежде всего ввиду высокого содержания серы. Доступ страны к внешнему финансированию ограничен, а иностранные инвестиции в отрасль вряд ли продемонстрируют рост в обозримой перспективе из-за сдерживающих рыночных обстоятельств и неблагоприятного инвестиционного климата Туркменистана. Западные инвесторы демонстрируют достаточно слабую заинтересованность в нефтегазовой отрасли Туркменистана, несмотря на выборочный допуск отдельных инвесторов к реализации ряда капиталозатратных проектов (прежде всего на шельфе Каспийского моря). Низкий спрос на туркменские активы во многом объясняется неготовностью руководства страны предоставить им мажоритарные доли в именуемых инвестиционных проектах, их участие продолжает зачастую ограничиваться преимущественно подрядными и аутсорсинговыми функциями. А в условиях низкой маржинальности инвестиций и отсутствия инвестиционных гарантий в качестве миноритарного участника никто из серьезных отраслевых игроков заходить не будет.

Безусловными инвестиционными предпочтениями по-прежнему пользуется только Китай. К примеру, CNPC является оператором договорной территории «Багтыярлык» и участвует в обустройстве блока «Галкыныш», который был введен в эксплуатацию в 2013 году. Но это вынужденный шаг туркменского руководства, так как Ашгабад не готов к инспирированию трений со своим единственным крупным импортером и основным внешним кредитором. Вместе с тем, Китай, как

ключевой инвестор, в последние годы достаточно осторожно подходит к льготному заемному финансированию туркменских нефтегазовых проектов, с учетом предоставленных в 2009-2013 годах Туркменистану не менее 8-10 млрд долларов США. На таком фоне туркменское государство находится под сильным финансовым давлением из-за необходимости де-факто самостоятельного финансирования газопровода ТАПИ и осуществления ряда газоперерабатывающих проектов. Однако, как показывает ситуация вокруг контракта с Россией и Ираном, дешево поставлять газ на альтернативные внешние рынки Туркменистан не намерен, особенно учитывая необходимость вложения государством крупных инвестиций внутри страны.

Китайский фактор

В результате демарша «Газпрома» в январе 2016 года и коммерческих трений с Ираном, куда Туркменистан прекратил подачу газа с 1 января 2017 года, на сегодня Китай остается для Ашгабада фактически единственным крупным рынком сбыта газа и источником экспортной валютной выручки. В частности, по итогам 2016 года поставки туркменского газа в Китай составили около 29,5 млрд куб. м. Тем самым можно констатировать, что Ашгабад находится в сильной зависимости от Пекина, которая явно беспокоит туркменские власти (несмотря на отсутствие фактов публичного озвучивания Китаем каких-либо жестких политических требований). Среди прочего, долгосрочная ориентация преимущественно на Китай как основного импортера газа ставит Ашгабад в достаточно неудобное положение с коммерческой точки зрения, в том числе учитывая сохраняющуюся кредитную зависимость от КНР. В первую очередь, в среднесрочной перспективе Туркменистан фактически лишен возможности влиять на китайскую сторону по эффективному лоббированию более выгодных ценовых условий. Так, по отдельным оценкам, контрактная цена поставляемого в Китай туркменского газа в минувшем году упала со 160 до 100 долларов США за 1 тыс. куб. м. Как следствие, увеличение физических объемов экспорта газа не позволило избежать сокращения денежных поступлений – примерно на 30% в годовом сопоставлении. Значительная часть экспортной выручки идет на покрытие многомиллиардных кредитов, ранее полученных туркменским руководством от китайского правительства. Вероятный экономический кризис в Китае потенциально может привести к резкому ухудшению контрактных



условий, в том числе отказу китайских импортеров от полного выполнения обязательств по закупке сырья. Данный сценарий – катастрофичный для Туркменистана по своим финансово-экономическим последствиям. Стоит напомнить, что ветки А и В газопровода «Туркменистан-Китай» позволяют поставлять сырье китайским потребителям в объеме до 15 млрд куб. м каждая, ветка С – до 25 млрд куб. м в год. Однако в долгосрочной перспективе из указанных объемов порядка 20 млрд куб. м «зарезервировано» под контрактные поставки природного газа с месторождений Казахстана и Узбекистана. При этом не совсем ясна ситуация вокруг строительства ветки D рассматриваемого газопровода предварительной стоимостью 0,8 млрд долларов США, реализация которого откладывается из-за несогласованности позиций участников, в том числе по вопросам финансирования проекта и создания операторской компании. Его строительство планировалось начать в апреле-мае прошлого года, затем было перенесено на минувший декабрь. Но по информации ряда СМИ, СМРС и «Узбекнефтегаз» отложили строительство газопровода D на неопределенное время. Хотя Китай потенциально готов контрактовать дополнительные объемы туркменского газа из-за расширения внутреннего спроса, возникающие в обозримой перспективе инфраструктурные ограничения на восточном экспортном направлении

являются серьезным ограничителем для Ашгабада, в том числе не позволяя ему резко наращивать добычу сырья как минимум в ближайшие несколько лет. Вместе с тем, не исключается, что Китай беспокоит потенциальное невыполнение Туркменистаном контрактных обязательств. К примеру, при совокупной пропускной способности действующих веток газопровода «Туркменистан-Китай» на уровне 55 млрд куб. м, общие поставки газа с учетом доли других поставщиков по итогам минувшего года составили только 34,1 млрд куб. м. Именно по указанным причинам Туркменистан решил на практически самостоятельную финансовую реализацию газопровода ТАПИ стоимостью не менее 10 млрд долларов США, несмотря на крайне высокие для страны капиталозатраты на фоне отсутствия достаточного доступа к внешним источникам заемного финансирования и неблагоприятной экономической конъюнктуры. Газопровод ТАПИ позволит хотя бы частично хеджировать возможные риски от газового сотрудничества с Китаем и более эффективно влиять на ценовую политику. Но будет ли ТАПИ коммерчески результативным, и будет ли он завершен вообще, – большой вопрос, остающийся без ответа. В качестве альтернативы экспорту Туркменистан позиционирует развитие внутренней переработки природного газа в рамках реализации ряда крупных газоперерабатываю-

щих проектов, включая расширение производства и экспорта сжиженного газа. Но долгосрочная успешность подобной стратегии вызывает сомнения. Внутренний спрос в стране по объективным причинам ограничен, а продажа значительных объемов продуктов переработки природного газа в регионе сопряжена с существенными трудностями из-за логистических и инфраструктурных ограничений, а также возрастающей конкуренции с другими крупными производителями. При этом местные газоперерабатывающие проекты также требуют от государства крупных финансовых субсидий и льгот. Закупавшая несколькими годами ранее до 11 млрд куб. м туркменского газа Россия не намерена возобновлять коммерческие закупки сырья в обозримой перспективе, что лишает Туркменистан до 2-2,5 млрд долларов США ежегодно. В частности, об этом свидетельствует в целом безрезультатная встреча президентов двух стран осенью минувшего года, а также их телефонный разговор после избрания Бердымухамедова на третий президентский срок в феврале текущего года. На сегодня Россия добывает достаточно газа для обеспечения внутреннего рынка и исполнения действующих экспортных контрактов. Это делает для нее нецелесообразным закупки туркменского газа для последующего реэкспорта на европейском направлении в условиях сохраняющейся неготовности Ашгабада идти на

Внутренний спрос в стране по объективным причинам ограничен, а продажа значительных объемов продуктов переработки природного газа в регионе сопряжена с существенными трудностями из-за логистических и инфраструктурных ограничений, а также возрастающей конкуренции с другими крупными производителями

значительные ценовые уступки и российско-украинского конфликта. Правда, стороны как минимум до конца следующего года отложили разбирательства в Стокгольме в рамках поданного «Газпромом» иска по востребованию у Туркменистана 5 млрд долларов США (во столько российская компания оценила совокупную переплату за туркменский газ). Не исключается, что тем самым российская сторона дает время Туркменистану пересмотреть свою позицию, после чего вполне возможно возобновление предметных переговоров между ними. В текущих условиях время играет в пользу России. Вероятно, в дальнейшем российская сторона для возобновления закупок газа будет лоббировать не только получение ценовых уступок от Ашгабада, но и льготное приобретение крупных долей участия в отдельных туркменских месторождениях.

ТАПИ

Магистральный газопровод в Афганистан, Пакистан и Индию является одним из наиболее амбициозных газовых экспортных проектов Туркменистана. С учетом проектной пропускной способности до 33 млрд куб. м в год, его ввод в эксплуатацию откроет для Туркменистана крайне перспективный южно-азиатский рынок и позволит наконец реально диверсифицировать внешние поставки газа. По сути, Ашгабад явно стремится сыграть на опережение, пытаясь запустить газопровод раньше аналогичных проектов своих региональных конкурентов, прежде всего Ирана. Но если раньше газопровод планивали сдать в эксплуатацию в 2018 году, то сейчас вероятные сроки завершения проекта прогнозировать достаточно сложно, они регулярно сдвигаются, в том числе из-за нерешенности вопроса финансирования, согласование которых передвинуто как минимум на июнь текущего года. Туркменистан и Пакистан пока называют конец

2019 - середину 2020 годов, однако такой дедлайн на сегодня вызывает устойчивое сомнение. В частности, из вовлеченных в проект сторон только Туркменистан приступил к строительству своего участка газопровода протяженностью 214 км, по крайней мере судя по официальным данным. На афганском и пакистанском участках в феврале текущего года консорциумом «TAPI Pipeline Company Ltd» и компанией «ILF Beratende Ingenieure GmbH» было заявлено лишь о начале изыскательских работ и предварительного проектирования. Не решена главная проблема – обеспечение долгосрочной безопасности газопровода. Официально, никаких оснований для беспокойства нет, на чем продолжают настаивать первые руководители Туркменистана и Афганистана. Однако в реальности афганские власти не контролируют значительную часть территории страны на фоне продолжающегося усиления нестабильности, в том числе на межэтническом уровне. В таких условиях придется договариваться с афганской оппозицией и племенными лидерами, но такие договоренности неустойчивы и финансово затратны. Обстановка в западных районах Пакистана также неустойчива.

Кроме того, остаются сложными пакистано-индийские отношения. Долгосрочных гарантий устойчивости поставок по ТАПИ никто не даст, несмотря на политическую поддержку газопровода со стороны США и ряда арабских монархий. Также понятно, что самостоятельное финансирование 85-процентной доли участия в проекте газопровода – не лучшая опция для Туркменистана при наблюдаемой рыночной конъюнктуре и в условиях экономического кризиса. Следует отметить, что с учетом инвестиций в развитие месторождений для увеличения производственных мощностей, общие расходы Туркменистана на проект ТАПИ могут достигнуть к 2020 году около 25 млрд долларов США. Из них на сегодня лишь часть закрыта за счет привлеченного внешнего кредитования. В связи с этим Ашгабад предпринимает шаги для привлечения дополнительного внешнего заемного финансирования, которое при оптимальном сценарии должно обеспечить не менее 34% всех проектных расходов по газопроводу (в дополнение к финансированию Афганистаном, Пакистаном и Индией своих 5-процентных долей участия). В случае неспособности найти в 2017



Туркменистан де-факто уже готов к экспорту сырья в Евросоюз с точки зрения развития внутренней трубопроводной инфраструктуры

году внешние источники финансирования, вполне вероятно, что реализация проекта ТАПИ может быть поставлена на продолжительную паузу. Пока что ожидается поступление 0,7 млрд долларов США от «Исламского банка развития». Также известно о переговорах по привлечению фондирования со стороны Катара, которые в том числе прошли в ходе государственного визита Гурбангулы Бердымухамедова в Доху в марте текущего года. Интерес Катара и ряда других арабских монархий понятен – оказывая финансовую поддержку ТАПИ, они тем самым сокращают региональные экспортные опции Ирана, который продолжает испытывать сложности с реализацией проекта магистрального газопровода «Мир» в Пакистан.

В экспертном сообществе распространено мнение, что в расчете на долгосрочную перспективу Пакистан и Индия потенциально не будут заинтересованы в выкупе законтрактованных объемов газа в полном объеме, особенно при появлении альтернативных газопроводов и роста возможностей для импорта сжиженного природного газа (СПГ). Вероятно, такой сценарий устраивает Туркменистан, так как экспорт проектных 33 млрд куб. м газа по ТАПИ в условиях недостаточного увеличения ресурсной базы будет препятствовать эффективному выполнению контрактных обязательств перед Китаем и потенциально перед странами Евросоюза. Также в качестве существенного риска позиционируется вероятная проблема неплатежей со стороны потребителей туркменского газа, несмотря на предусмотренные межгосударственными соглашениями штрафные санкции.

Европейский вектор

Доступ к строящемуся Южному газовому коридору через Транскаспийский газопровод был бы удобной экспортной опцией для Туркменистана. Но, несмотря на активизацию переговорного процесса с 2011 года и подписание Ашхабадской декларации в 2015 году, вопрос о транспортировке туркменского газа в Евросоюз через Каспий остается не решенным, так как между вовлеченными сторонами прослеживаются заметные разногласия.

Туркменистан и Азербайджан на двустороннем уровне пока что не смогли добиться заметного прогресса в переговорах, даже несмотря на посреднические усилия Турции и европейских властей.

В частности, судя по имеющимся данным, Туркменистан и Азербайджан не намерены самостоятельно финансировать Транскаспийский проект. Переговорщики Г.Бердымухамедова настаивают на обязательном условии продажи газа на своих границах (т.е. на берегу Каспия), тем самым переключая проблему доставки сырья на целевые рынки на других субъектов. Такая позиция понятна – для Туркменистана поставки в Евросоюз при текущей ценовой конъюнктуре объективно убыточны. В Баку же требуют от Ашгабада гарантий в виде предварительного заключения долгосрочных контрактов с европейскими потребителями газового сырья. Также азербайджанское руководство беспокоит неурегулированность взаимных территориальных претензий с Туркменистаном, хотя в последние годы стороны значительно сблизили свои позиции. Прежде всего, не определена суверенная принадлежность месторождения «Сердар/Кяпаз». При этом Туркменистан исходит из того, что газовый бизнес с Европой слишком политизирован, не исключая активного озвучивания европейскими странами болезненных для Ашгабада вопросов политического реформирования и демократизации. В свою очередь, для европейских властей тесное энергетическое сотрудничество с Туркменистаном несет в себе существенные репутационные и политические риски. В связи с чем Ашгабаду также не удается продвинуть заключение с Евросоюзом торгового соглашения, а также соглашения о партнерстве и сотрудничестве.

Можно предположить, что в действительности Азербайджан пока что не готов допускать Ашгабад к TANAP и не заинтересован в транзите туркменского газа в Евросоюз, опасаясь в том числе усиления ценовой конкуренции на уже и без того «тесном» европейском газовом рынке. Но из-за ресурсных ограничений Азербайджан будет не способен самостоятельно заполнить газопровод TANAP при его планируемом расширении с первоначальных 16 млрд куб. м до 23 млрд куб. м к 2023

году, и до 31 млрд куб. м – уже к 2026 году. А это обстоятельство напрямую затрагивает вопрос долгосрочной рентабельности TANAP и как следствие, интересы других инвесторов проекта. Не разрешен правовой статус Каспийского моря. Данный фактор также минимизирует вероятность заключения двусторонних договоренностей по Транскаспийскому газопроводу, даже в случае возможного сближения позиций Ашгабада и Баку при внешнем посредничестве. Правда, ранее туркменское руководство открыто позиционировало проект как исключительно внутреннее дело Туркменистана и Азербайджана, вне зависимости от ситуации с правовым статусом Каспийского моря. Следует учитывать, что против Транскаспийского газопровода как проекта и его реализации до окончательного урегулирования правового статуса Каспийского моря активно выступают Россия и Иран. Причем последний до сих пор окончательно не отказался от территориальных претензий к отдельным районам шельфа Туркменистана и Азербайджана в рамках своей «особой» переговорной позиции. Стоит отметить, что Казахстан придерживается в данном контексте нейтрального подхода, рассматривая Транскаспийский газопровод как альтернативное направление для экспорта излишков газового сырья в долгосрочной перспективе.

Несмотря на перечисленные сдерживающие факторы, Туркменистан продолжает политически обсуждать с Турцией, Грузией и Европейской комиссией условия поставок от 10 до 30 млрд куб. м природного газа. Туркменистан де-факто уже готов к экспорту сырья в Евросоюз с точки зрения развития внутренней трубопроводной инфраструктуры. В декабре 2015 года был введен в эксплуатацию магистральный газопровод Восток-Запад пропускной способностью до 30 млрд куб. м в год, который обошелся Туркменистану более чем в 2,5 млрд долларов США. Он технически создал единую газотранспортную систему. Она позволяет поставлять газ с основных газовых месторождений на востоке Туркменистана («Галкыныш» и «Довлетабат» в Марыйском велаяте) к побережью Каспийского моря, а также осуществлять реверсные поставки в обратном направлении.

Услуги ТОО «Медикер – Промышленная медицина»



- Предсменное/предрейсовое медицинское освидетельствование
- Организация медицинских пунктов
- Экстренная медицинская помощь
- Вакцинация
- Периодические профилактические осмотры, в т.ч. выездные
- Амбулаторная помощь
- Медицинская эвакуация
- Бракераж блюд
- Физиолечение
- Укомплектование аптек производственных и автомобильных
- Обучение работников Заказчика методам доврачебной само и взаимопомощи
- Обеспечение санитарно-гигиенических и санитарно-эпидемиологических мероприятий



“Высокая производительность труда - результат внимания к здоровью сотрудников”

- Динамическое наблюдение
- Санитарно-просветительная работа
- Контроль санитарно-гигиенического состояния объектов питания, жилых помещений
- Медицинское сопровождение спортивных и других мероприятий

/ г. Астана, ул. Кабанбай Батыра 17 Е / тел.: +7 (7172) 55-80-91/92/93

/ email: izteleuov.d@mediker-pm.kz, pochta@mediker.kz

www.mediker.kz

ГАЗОВАЯ СТРАТЕГИЯ США

Артем Устищенко

Газовый бизнес США с оптимизмом воспринял недавнюю смену президентской администрации и активное лоббирование Дональдом Трампом интересов традиционной энергетики. С учетом объявленных приоритетов новой политики Белого дома, поддержка нефтегазовой отрасли может серьезно усилиться. Это обстоятельство в состоянии вызвать более активное развитие газодобычи в США и экспорта газа, несмотря на низкие рыночные цены и торможение спроса на газ.

Благодаря активной разработке сланцевых и других трудноизвлекаемых углеводородных ресурсов, США с 2013 года опередили Россию и стали крупнейшим мировым производителем газового сырья.

Здесь стоит напомнить, что еще десятилетие назад на фоне падения традиционной добычи и роста внутреннего потребления страна столкнулась с необходимостью резкого наращивания объемов импорта газа, в частности из Канады и Катара. А ведущие отраслевые компании, такие как Chevron Corp., Exxon Mobil Corp. и BP Plc, планировали потратить до 30 млрд долларов США на реализацию проектов крупных терминалов по импорту СПГ на американском побережье, которых по факту к 2008 году было построено более десяти. В частности, по датированному 2002 годом прогнозам Международного энергетического агентства, ожидался рост чистого импорта газа до уровня более 10% от общего потребления к 2010 году, и до 21% – соответственно к 2020 году.

Все это осталось в прошлом. В результате резкого наращивания добычи на нетрадиционных коллекторах, в первой половине 2010-х годов США смогли выйти на самообеспечение. Сегодня в стране прослеживается фактически избыточное предложение газа, которое вызвало резкое снижение его стоимости на внутреннем рынке. Подобные негативные тенденции для производителей газа привела, тем не менее, к снижению финансовых издержек и повышению конкурентоспособности в зависимых от природного газа отраслях американской экономики, повышению его значимости как топлива и основного сырья для нефтехимии, а также сподвигла целый ряд иностранных компаний открыть крупные производства в этой стране. В целом, в США в последние годы фиксируется резкое расширение общего коммерческого спроса на подешевевший газ.

Согласно прогнозным оценкам Управления энергетической информации США, добыча газа в стране по итогам текущего года продемонстрирует валовый рост в годовом сопоставлении на 14,5 млрд куб. м и достигнет почти 763 млрд куб. м, то есть 2,09 млрд куб. м в сутки (пиковое значение было зафиксировано в июле 2015 года – 2,18 млрд куб. м в сутки). Правда, рост добычи сланцевого газа резко замедлился, если учитывать, что в 2010 году его темпы составляли примерно 40%, а в 2011-м – 61% в годовом сопоставлении. В минувшем году впервые с 2005 года было отмечено снижение объемов производства сухого природного газа из-за стоимостного фактора и задержек в реализации ряда трубопро-

водных проектов, что может оказывать влияние на отраслевых инвесторов. Однако в период с 2015 по 2021 годы официально по-прежнему ожидается значительное увеличение объемов добычи газа – в совокупности ориентировочно на 110 млрд куб. м. Хотя это значительно меньше по сравнению с темпами увеличения в 2009-2015 годах (тогда добыча в целом выросла примерно на 180 млрд куб. м), но все равно очень заметный показатель по глобальным меркам.

Немаловажно, что отраслевые компании активно вкладывают деньги в расширение американской газотранспортной системы в целях обеспечения растущих поставок сырья с ведущих сланцевых свит, таких как Марселлус, Ютика и др., на восток США. В последнее время объемы производства на них превысили пропускную способность газопроводов, что не позволяло осуществлять доставку топлива на целевые рынки и во многом способствовало торможению газовой добычи в минувшем году. В частности, в начале 2017 года компания Williams Cos. получила разрешение на строительство крупного газопровода стоимостью 3 млрд долларов США. Тем не менее, специалисты считают, что сложные и затянутые процедуры получения разрешений на строительство новых газопроводов, а также нехватка «длинного» финансирования у инвесторов в состоянии консервировать дефицит газопроводных мощностей в расчете на обозримую перспективу.

Основные американские добывающие компании достаточно быстро адаптировались к низким ценам на сырье, в том числе ввиду дальнейшего усовершенствования и удешевления технологии гидравлического разрыва пласта и многоствольного горизонтального бурения. Хотя игроки отрасли и сократили объемы бурения скважин, однако они продолжают разрабатывать наиболее продуктивные сланцевые формации. К примеру, на таких сланцевых свитах как Марселлус и Ютика операционные издержки составляют менее 2 долларов США за 1 млн БТЕ или чуть выше 75 долларов США за 1 тыс. куб. м (хотя в корпоративных отчетности зачастую приводятся показатели лучших скважин). Это существенно ниже порога рентабельности добычи традиционного газа даже в случае наличия значительной доли жидких углеводородов в общем профиле добычи месторождений в последнем случае. Кроме того, существенная доля производимого в США газа является побочным или вторичным продуктом, который в состоянии реализовываться на рынке фактически по любой стоимости. Также, после 2014 года в США достаточно слабо проявляется прямое влияние ко-

лебаний стоимости нефти на котировки природного газа. Стоит отметить, что для эффективного хеджирования рисков отраслевые игроки сохраняют повышенный интерес к привязанным к нефти газовым контрактам, а не только к спотовому хабовому ценообразованию.

В таких условиях прежние экспертные ожидания о повальных массовых банкротствах газовых производителей в США фактически не оправдались, затронув преимущественно лишь мелкие отраслевые компании с высокими показателями долговой нагрузки и без значительной финансовой «подушки». Такие компании как Pioneer Natural Resources, Diamondback Energy, RSP Permian и др. прогнозируют расширение своих инвестиций в разведку и добычу нефтегазового сырья в текущем году. Согласно данным Platts Rig Data, в США вновь отмечается значительный рост бурения по природному газу. Так, по итогам 4-го квартала минувшего года, объемы бурения увеличились на 16%, в том числе на свите Марселлус – сразу на 27%. Вероятно, эта динамика сохранится при отсутствии форс-мажорных процессов на газовом рынке.

Вместе с тем, под давлением излишнего предложения большинство производителей будет находиться в шатком финансовом положении при затягивании периода низких цен на энергоресурсы, особенно на «дорогих» месторождениях вроде Хейнесвилл. Многие компании по-прежнему работают в убыток и критически зависят от доступности дешевого заемного финансирования. Так, в ряде случаев они вынуждены продолжать добычу даже при критически низких ценах из-за заключенных арендных соглашений и имеющихся контрактных обязательств. Отмечены существенные финансовые списания у отраслевых субъектов и заметная понижающая переоценка коммерческих запасов газа. К примеру, только за 2015 год доказанные запасы природного газа в США были пересмотрены в сторону сокращения на 16,6% до 9,2 трлн куб. м, на фоне падения его спотовой стоимости на «Генри Хаб» более чем на 40% до 2,62 долларов США за 1 млн БТЕ. При этом экспертное сообщество в ряде случаев продолжает высказывать сомнения в оценках Управления энергетической информации США по технически добываемым запасам сланцевого газа. Особенно плохая экономика прослеживается у компаний с высокой долей добычи попутного нефтяного газа (прежде всего оперирующих на Пермском бассейне и свите Игл Форд) и не имеющих на своем балансе контрактов на реализацию продукции, через которые можно хеджировать ценовые риски. В данном контексте продолжа-

ющийся пересмотр монетарными властями США процентных ставок в сторону повышения в состоянии негативно отразится на финансовой устойчивости части производителей углеводородов на фоне сохранения неблагоприятной ценовой конъюнктуры. Также отмечена значительная консолидация рыночных игроков как реакция на отраслевую нестабильность. К примеру, по итогам 2016 года объем корпоративных слияний в американской нефтегазовой отрасли достиг показателя почти в 196 млрд долларов США.

В данном контексте основным долгосрочным вызовом для американских отраслевых компаний в последние годы выступают недостаточные капитальные инвестиционные вложения в разведочные и добычные операции на ведущих сланцевых свитах. В частности, следует учитывать, что специфика разработки сланцевых месторождений предусматривает необходимость регулярных крупных капиталовложений в добычную инфраструктуру, долгосрочную аренду или выкуп новых земельных участков для бурения с учетом короткого эксплуатационного срока добычных скважин и неравномерного залегания коммерческих запасов. Но повальная ориентация компаний на концентрацию добычи исключительно на наиболее перспективных зонах сланцевых формаций или так называемых «sweet spots» в состоянии привести к значительно более быстрому истощению коммерческих запасов, при экономической нецелесообразности дальнейшей разработки периферийных непроизводительных зон, где бурение и обслуживание выходит дороже, чем дальнейшая реализация извлекаемого газа. В такой ситуации вероятно неожиданное обрушение показателей ведущих сланцевых проектов в США, которое не учитывается текущими отраслевыми прогнозами.

ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКСПОРТА

Несмотря на активизацию международной торговли сжиженным природным газом (СПГ), в отличие от рынка

нефти глобальный газовый рынок остается фрагментированным по нескольким крупным регионам – североамериканский, евразийский и азиатский, которые по-прежнему слабо привязаны друг к другу. Процессы в газовой отрасли США в прошедшие годы не в полной мере оказывали прямое влияние на ситуацию на глобальном газовом рынке, в большей степени затрагивая преимущественно мировую торговлю СПГ. К примеру, сланцевая революция привела к тому, что в расчете на долгосрочную перспективу США фактически выпали из числа потенциальных импортеров СПГ. Тем самым ухудшая экономику проектов СПГ в его ведущих странах-экспортерах. При этом США, несмотря на продолжительный экспорт газа в рамках Североамериканского континента, не играли существенной роли как крупного глобального экспортера газового сырья. Однако ситуация уже существенно меняется, активизируя процесс глобализации газового рынка и изменения правил игры на нем. Выход значительных объемов американского газа на рынок, среди прочего, вызовет существенное сужение спреда между стоимостью газа в США и других регионах мира.

Из одного из крупнейших импортеров газа, в ноябре прошлого года США официально стали чистыми экспортерами газа в месячном выражении, то есть впервые с 1957 года. После отправки первого танкера СПГ в феврале 2016 года с принадлежащего компании Cheniere Energy экспортного терминала Sabine Pass, к январю текущего года на зарубежные рынки было поставлено около 6 млрд куб. м стоимостью 540 млн долларов США (исходя из среднерыночных цен на луизианском «Генри Хаб»). В апреле текущего года будет полностью завершена фаза 3 этого экспортного терминала, с которой уже осуществляются поставки сырья на внешние рынки на условиях FOB (Free

On Board). Пять других экспортных терминалов СПГ общей мощностью 60 млн тонн в год, реализуемых компаниями Kinder Morgan, Cheniere, Sempra Energy, Dominion Resources и Freeport LNG, находятся в фазе строительства. Для сравнения, мощности Катара по сжижению находятся на уровне 77 млн тонн. Как ожидается, указанные проекты будут полностью завершены в период с конца 2017 по 2019 годы, причем они уже имеют заключенные долгосрочные контракты на поставки газа. Судя по оценкам S&P Global Platts, к 2020 году станет третьим по значимости экспортером СПГ в мире. Министерство энергетики США рассматривает еще более 20 заявок от компаний, в совокупности подразумевающих экспорт порядка 360 млрд куб. м газа в год или почти половины от текущих показателей добычи. Однако не исключено, что реализация новых проектов будет затягиваться на ожиданиях улучшения ценовой конъюнктуры.

Производители газа в США намерены закрепиться на основных внешних рынках сбыта, прежде всего на высококонкурентных европейском и восточноазиатском рынках, на которых цена в последнее время практически сравнялась. Причем американские экспортеры не оставляют без внимания и Латинскую Америку, куда по итогам 2016 года было отправлено большинство поставок СПГ из США. Значимым позитивным фактором для газовых экспортеров США является завершение в июле минувшего года расширения ключевой экспортной артерии – Панамского канала, который в новой конфигурации позволяет пропускать практически все классы танкеров СПГ (за исключением Q-Flex и Q-Max вместимостью свыше 200 тыс. куб. м). В результате, значительно сокращается время транспортировки и логистические расходы для американских поставок СПГ на ключевые рынки в Азии. В частности, поставки в Японию займут около 20 суток по сравнению с 34 и 31 днями в случае использования маршрута соответственно через юг Африки и Суэцкий канал. Также сокраща-

В частности, прямым следствием быстрого наращивания газовой добычи в США стало резкое обострение с 2008-2009 годов конкуренции на газовом рынке в Европе и Восточной Азии, в том числе падение спотовых и контрактных цен на газ

ется время поставок с американского побережья Мексиканского залива до ряда стран Южной Америки, таких как Чили, Эквадор и Колумбия. Среди прочего, стимулирование экспорта позволит американским добывающим компаниям снизить издержки от переизбытка сырья в Северной Америке и собственно ослабить ценовое давление на внутреннем рынке. К примеру, в январе и феврале текущего года среднемесячная цена на природный газ на «Генри Хаб» составляла соответственно только 3,3 и 2,28 долларов США за 1 млн БТЕ. Согласно прогнозным оценкам Управления энергетической информации США, стоимость природного газа в среднем по 2017 году прогнозируется на уровне 3,03 долларов США за 1 млн БТЕ по сравнению с 2,51 долларов США годом ранее, когда был зафиксирован минимальный показатель с 1999 года (главным образом из-за погодного фактора). Это не совсем устраивает вовлеченные в добычу газа компании. Несмотря на понижательную ценовую конъюнктуру в последние годы (так, спотовая цена на СПГ в Азии упала на 70% по сравнению с пиковыми значениями 2014 года), в Европе и Азии финансовая премия по-прежнему выше, чем непосредственно в США, в связи с более высокой стоимостью газового

сырья. По сути, низкая себестоимость американского газа усиливает его конкурентоспособность на ключевых рынках сбыта и позволяет в целом эффективно вытеснить отдельных традиционных поставщиков сырья в расчете на долгосрочную перспективу. Исключением являются более дешевые трубопроводные поставки газа. Для иллюстрации, при стоимости газа на «Генри Хаб» на уровне 3 доллара США за 1 млн БТЕ, с учетом сжижения цена в рамках операций FOB с экспортного терминала Sabine Pass составит около 6,5 долларов США за 1 млн БТЕ. При учете только операционных затрат цена будет значительно ниже. В данном контексте обращает на себя внимание решение Intercontinental Exchange (ICE) впервые начать в мае текущего года торговлю фьючерсными контрактами по американскому СПГ. Это само по себе является знаковым фактором для глобального газового рынка. Немаловажным обстоятельством для американских газодобывающих компаний выступает и то, что согласно прогнозам Управления энергетической информации США, внутреннее потребление газа в стране в период с 2015 по 2021 годы вырастет только на 20 млрд куб. м, тогда как в 2009-2015 годах рост составил рекордные 135

млрд куб. м. В условиях сравнительно слабых темпов роста ВВП США и ожидаемой стагнации в американском секторе генерации электрической энергии, единственным эффективным способом преодолеть излишнее предложение сырья на внутреннем рынке является масштабное наращивание объемов его коммерческого экспорта. Появление крупных объемов сырья из США будет продолжать крайне негативно на крупнейших экспортных традиционного газа и СПГ, таких как Катар, Россия и Австралия, принуждая их к дальнейшему активному демпингу и «ценовым войнам» для сохранения устойчивой доли на ключевых региональных рынках. В частности, прямым следствием быстрого наращивания газовой добычи в США стало резкое обострение с 2008-2009 годов конкуренции на газовом рынке в Европе и Восточной Азии, в том числе падение спотовых и контрактных цен на газ. Так как среднемировая цена на газ в последние годы резко упала из-за неблагоприятной ситуации на рынке нефти и появления в глобальном масштабе новых объемов сырья, производители традиционного газа и СПГ будут вынуждены отказываться от реализации крупных проектов в сфере добычи и промышленного сжижения ввиду падения финансовой рентабельности

Производители газа в США намерены закрепиться на основных внешних рынках сбыта, прежде всего на высококонкурентных европейском и восточноазиатском рынках, на которых цена в последнее время практически сравнялась



Однако на сегодня детали энергетической стратегии Трампа остаются неясными, политические разговоры все еще не трансформировались в реальные действия

ниже приемлемого уровня. Так, ранее на американский рынок был ориентирован бессрочно отложенный Штокмановский проект «Газпрома», а также ряд крупных комплексов по выработке СПГ в Катаре.

При этом важно учитывать, что из-за финансовых, экологических и регуляторных ограничений повторение сланцевой революции в большинстве других стран остается маловероятным сценарием. Заметным исключением пока что является Китай.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА

Газовые компании США ожидают сокращения регуляторного и фискального давления со стороны правительства, которое в период правления Барака Обамы активно лоббировало возобновляемые источники энергии, в том числе через расширение государственных субсидий и льгот этому сектору. Тем более, министром энергетики США стал бывший губернатор Техаса Рик Перри, который позиционируется как явный проводник интересов нефтегазового комплекса. Приход к власти Дональда Трампа, с его пессимистичным восприятием энергетической и климатической политики прежней администрации, по всей видимости значительно подстегнет добычу газа в стране, в том числе за счет либерализации экспорта газа, предоставления налоговой и иной поддержки нефтегазовым компаниям со стороны государства. Ожидается полемичный пересмотр законодательства в области охраны окружающей среды. В результате которого планируется отказ от части экологических ограничений применительно к разведке и добыче топливно-энергетических ресурсов, а также к использованию традиционного топлива автомобильным транспортом и сектором генерации электроэнергии. Так, Трамп отменяет прорывные климатические директивы предыдущего главы Белого дома, прежде всего план действий в области климата. Кроме того, возможное вве-

дение в США налога на импорт по ставке 20%, за который выступают президент и конгрессмены-республиканцы, фактически сделает нецелесообразным импортные операции с газом. С учетом ценовой ситуации на американском рынке, подобная поддержка будет для газовой отрасли США не лишней. Разворот государственной политики в сторону традиционной энергетики и отказ от жестких регулирующих мер позволит активизировать приток отраслевых инвестиций, что в условиях неблагоприятной рыночной конъюнктуры очень важно. Также отраслевой бизнес ожидает реализацию Белым домом обещанных в ходе предвыборной кампании мер по снижению налогового бремени на нефтегазовых производителей. При этом игроки газового рынка продолжают обоснованно настаивать на том, что расширение использования газа, как одного из наиболее чистых источников энергии, в сфере выработки электрической энергии и др. направлениях является одним из инструментов достижения климатических целей и сокращения антропогенного влияния на климат. Однако на сегодня детали энергетической стратегии Трампа остаются неясными, политические разговоры все еще не трансформировались в реальные действия. Вполне вероятно, что нынешний президент США использовал исключительно популистскую риторику в отношении возможных уступок нефтегазовому бизнесу, а в действительности не собирается выполнять в полной мере свои предвыборные обещания, особенно принимая во внимание сложную политическую ситуацию и репутационные риски. Ряд шагов новых властей в состоянии ухудшить долгосрочные позиции газовых компаний. К примеру, вероятный разрыв США из Североамериканской зоны свободной торговли приведет к удорожанию газового экспорта в Мексику, а объявленный выход страны из продвигавшегося предыдущей администрацией Белого дома Транстихоокеанского торгового партнерства сузит долгосрочные коммерческие возможности поставок СПГ

в Азию.

Кроме того, администрации Трампа потребуется существенное время и дополнительные усилия для реализации его предвыборных обещаний по поддержке нефтегазового комплекса, с учетом существующей политической оппозиции и необходимости преодоления введенных Обамой правовых ограничений. В частности, ранее президент США заявлял о намерениях значительно расширить разведку и добычу сырья на федеральных землях и шельфовых участках, в том числе через отказ от существующих нормативных ограничений. Среди прочего, появились сведения, что Белый дом находится на финальных стадиях проработки разрешения на разведку и добычу нефти и газа в районах Мексиканского залива общей площадью чуть менее чем в 300 тыс. кв. км. Однако следует учитывать, что в ноябре прошлого года Обама принял решение о не предоставлении разрешений на бурение на континентальном шельфе США в период с 2017 по 2022 годы, за исключением 11 потенциальных разрешений для инвесторов в Мексиканском заливе и у побережья Аляски. Несмотря на сильную критику со стороны нефтегазового бизнеса, в минувшем декабре прежняя администрация успела ввести бессрочный запрет на продажу прав на разработку большинства федеральных шельфовых территорий в Северном Ледовитом и Атлантическом океане. Правда, последние ограничения не затрагивают компании, которые уже ведут профильную деятельность в этих регионах. Из-за особенностей американской правовой системы, чтобы преодолеть введенные до 2022 года ограничения и согласовать новые отраслевые планы команде Трампа понадобится не менее трех лет, а отмена второго решения займет еще более продолжительные сроки. Правда, в обозримом будущем, из-за сложившейся сложной рыночной конъюнктуры, газ в американской части Арктики все равно активно добывать не будут.



LA VIE EN

— JOAILLERIE —

Жизнь в каждом украшении

Ювелирные изделия от La Vie En созданы самой природой. Драгоценные металлы бережно покрывают живые растения, создавая маленький ювелирный шедевр. Эксклюзивные украшения для своих неповторимых обладательниц.

ESSENTAI MALL, 3 ЭТАЖ
lavieen.me @
www.lavieen.me
+7 727 3309922

Keruen City, 1 этаж
@ lavieen.me
www.lavieen.me
+77071011000

U.S. Gas Strategy

Artyom Ustimenko

Gas business of the USA welcomed with optimism a recent change of presidential administration and active lobbying of traditional energy interests by Donald Trump. Given the announced priorities of the new policy of the White House, support to oil and gas industry can increase substantially. This circumstance can cause more active development of gas production in the USA and gas exports, despite low market prices and slow down of the gas demand.

Since 2013, due to the active development of shale and other hard-to-recover hydrocarbon resources, the USA have outstripped Russia and become the largest global producer of gas raw materials.

It is worth recalling that a decade ago, the country faced the need to build up the volumes of gas imports, most notably, from Canada and Qatar, amid reduced traditional production and internal consumption growth. Leading industries, such as Chevron Corp., ExxonMobil Corp. and BP Plc, in turn, planned to invest up to 30 billion USD for implementation of projects of major LNG import terminals on the American coast that exceeded 10 by 2008. Most notably, according to the 2002 International Energy Agency forecasts, the growth of net gas imports up to more than 10% of the overall consumption by 2010, and to 21% by 2020, respectively, was expected.

All this is now things in the past. In the first half of 2010, as a result of sharp rump up of production at unconventional collectors, the USA were able to move to self-sustainment. At present, there is the actual excessive supply of gas in the country that caused a sharp decrease of its price at the domestic market.

Similar negative tendencies for gas producers, nevertheless led to reduction of financial costs and competitiveness growth in the U.S. economy industries dependent on natural gas, the increased importance as fuel and the main raw materials for petrochemistry, and motivated a certain number of foreign companies to open major productions in this country. In general, sharp expansion of the overall commercial demand for lowered-price

gas is recorded in the USA in recent years. Pursuant to forecasts of the U.S. Energy Information Administration, gas production in the country following the results of the current year will demonstrate a gross growth by 14.5 billion cubic meters YoY and will reach almost 763 billion cubic meters, i.e. 2.09 billion cubic meters per day (peak value, 2.18 billion cubic meters per day, was recorded in July 2015). However, shale gas production growth has sharply slowed down, given that in 2010, its rates amounted to approximately 40%, and to 61% YoY in the 2011. Last year, a decrease in production of dry natural gas was observed for the first time since 2005 due to costs factor and delays in implementation of several pipeline projects that can affect industry investors.

However, significant increase in gas production volumes – a total of approximately 110 billion cubic meters, is still officially expected during the period from 2015 to 2021. Though this is far less compared to increase rates in 2009-2015 (when overall production increased approximately by 180 billion cubic meters), but still is a notable indicator on global scale.

Importantly, that industry companies actively invest money in expansion of the U.S. gas transportation system in order to ensure growing supply of raw materials from the leading shale suites, such as Marcellus, Utica, etc., to the east of the USA.

Recently, the output volume have exceeded the capacity of gas pipelines that did not allow to carry out delivery of fuel to target markets and largely resulted in slow down of gas production last year. Most notably, in early 2017, the Williams Cos company obtained a permit for construction of large gas pipeline worth 3 billion USD. Nevertheless, experts consider that complex and long-lasting procedures for obtaining permits for new gas pipelines construction, as well as shortage of «long» funding by investors can preserve the deficit of pipeline capacities for the foreseeable future.

Major U.S. mining companies quite quickly adapted to low prices of raw materials, including in view of further improvement and cost reduction of technology of hydraulic fracturing and multi-barrelled horizontal drilling. Although industry players reduced well-drilling volumes, they continue to develop the most productive shale formations. For instance, operational expenses at such shale suites as Marcellus and Utica constitute less than 2 USD for 1 million BTE or slightly higher than 75 USD for 1 thousand CBM (though indicators of the best wells are often given in corporate accounting).

It is significantly lower than a threshold of profitability of extraction of traditional gas even in case of considerable share of

liquid hydrocarbons in the overall profile of production of fields in the latter case. Moreover, the substantial part of the gas manufactured in the USA is a collateral or secondary product, which can be sold at the market at any cost. Also, direct influence of fluctuations of cost of oil on quotations of natural gas in the USA is rather poor after 2014.

It should be noted that for effective risk hedging industry players keep more interests in the oil-related gas contracts, not only spot hub pricing-related.

Under such conditions, former expert expectations on overall mass bankruptcies of gas producers in the USA do not seem to have been realized, having affected mainly only small industry companies with high debt load rates and without considerable financial «pillow». Companies, such as Pioneer Natural Resources, Diamondback Energy, RSP Permian, etc. predict expansion of the investments into exploration and production of oil and gas raw materials in the current year. According to the data of Platts Rig Data, significant growth in drilling on natural gas is observed again in the USA. Thus, following the results of the 4th quarter of the last year, volumes of drilling have increased by 16%, including by 27% at Marcellus suite at once. Possibly, this dynamic will remain in the absence of force majeure processes in the gas market.

At the same time, under pressure of the excessive supply, most producers will be in a precarious financial position, when tightening the period of low prices of energy resources, especially on «expensive» fields like Heynesvill. Many companies still work at a loss and critically depend on availability of cheap loan funding.

Thus, in a number of cases they are forced to continue production even at extremely low prices due to the concluded rent agreements and existing contractual obligations. Essential financial write-offs at industry subjects and noticeable bearish revaluation of commercial reserves of gas are noted. For instance, solely for 2015 the proved reserves of natural gas in the USA were reconsidered towards cutting-down for 16.6% to 9.2 trillion CBM, against the background of falling of its spot cost on «Henry Hub» more than for 40% to 2.62 USD for 1 million BTE.

At the same time, the expert community in some cases continues to express doubts in estimates of the US Energy Information Administration on technically extracted reserves of shale gas. Especially bad economy is observed at the companies with a high share of associated petroleum gas extraction (first operating on the Perm basin and suite Eagle Ford) and which do not have on the balance the contracts for product sales, through which price risks can be hedged.

In this context, the ongoing revision of

interest rates by the U.S. monetary authorities towards increase can negatively affect financial stability of a part of hydrocarbon producers amid preservation of adverse price conditions. Considerable consolidation of market players as reaction to industry instability is also observed. For instance, following the results of 2016 the volume of corporate interflows in the U.S. oil and gas industry reached almost 196 billion USD indicator. In this context, insufficient capital investment investments in prospecting and mining operations on the leading shale suites act in recent years represent the main long-term challenge for the U.S. industry companies. Most notably, it is necessary to take into account that specifics of development of shale fields provide the need of regular large capital investments in mining infrastructure, long-term rent or repayment of the new land plots for drilling given the short operational term of mining wells and an uneven bedding of commercial stocks. But general orientation of companies to concentration of production purely on the most perspective zones of shale formations or so-called «sweet spots» can lead to considerably more rapid exhaustion of commercial stocks, in economic inexpediency of further development of peripheral unproductive zones where drilling and service is more expensive, than further sale of the extracted gas. In such situation, unexpected collapse of indicators of the leading shale projects in the USA, which is not considered by the current industry forecasts, is possible.

EXPORT PERSPECTIVES

Despite intensification of international trade in the liquefied natural gas (LNG), the global gas market, unlike the oil market, remains fragmented on several large regions – North American, Eurasian and Asian, which are still poorly attached to each other. In particular, different principles of pricing and the contract relations are being observed, that explains inter-regional difference at the so-called «fair price» of gas. Processes in the U.S. gas industry in last years did not fully directly affect the situation in the global gas market, mostly affecting global trade in LNG. For instance, due to the shale gas revolution, the USA have dropped out of number of potential importers of LNG in calculation for long-term perspective. Thereby making the economy of LNG projects in its leading export countries. In this case, the USA, despite continuous gas exports within the framework of the North American continent, did not play a great role as a large global exporter of gas raw materials.

However, the situation is already being significantly changed, intensifying the

gas market globalization process and changing rules of the game thereon. Release of considerable volumes of the U.S. gas into the market, among other, will cause essential narrowing of spreads between gas cost in the USA and other world regions.

Turning from one of the largest gas importers, last November, the USA officially became net gas exporters in monthly expression, that is the first time since 1957. After sending the first LNG tanker in February 2016 from the export Sabine Pass terminal owned by the Cheniere Energy company, about 6 billion cubic meters worth 540 million USD have been delivered to the foreign markets, by January of the current year (proceeding from the average market prices on Louisiana «Henry Hub»). In April of the current year the phase 3 of this export terminal with which supply of raw materials to foreign markets on the terms of FOB (Free on Board) is already carried out will be fully complete. Five other LNG export terminals with an overall energy of 60 million tons per year realized by the Kinder Morgan, Cheniere, Sempra Energy, Dominion Resources and Freepport LNG companies are in a construction phase.

For comparison, powers of Qatar on liquefaction are at the level of 77 million tons. As expected, the specified projects will be fully complete during the period from the extremity of 2017 on 2019, and they already have the concluded long-term contracts for gas supply. Judging by estimates of S&P Global Platts, by 2020 will become the LNG exporter, the third on the importance, in the world. The U.S. Department of Energy considers even more than 20 applications from the companies in total meaning export about 360 billion cubic meters of gas a year or nearly a half from the current indicators of production. However, the possibility that implementation of new projects will drag on expectations of improvement of a price environment is not excluded.

Producers of gas intend to gain a foothold in the USA in the main foreign markets of sale, prevalently in the highly competitive European and East Asian markets in which the price were practically made even recently. And the American exporters do not also disregard Latin America, where following the results of 2016 the majority of supply of LNG of the USA took place. A significant positive factor for gas exporters of the USA is end in July of the last year of expansion of a key export artery – the Panama Canal which in a new configuration allows to pass practically all classes of the LNG tankers (except for Q-Flex and Q-Max with a capacity over 200 thousand CBM).

As a result, transportation time and logistic costs for the U.S. supply of LNG to the key markets in Asia is considerably reduced. In particular, supplies to Japan will

take about 20 days compared to 34 and 31 days in case of use of a route through the South of Africa and the Suez Canal respectively. The time of supply from the American coast of the Gulf of Mexico to a series of the countries of South America, such as Chile, Ecuador and Colombia is also reduced.

Among other things, export incentives will allow the U.S. mining companies to reduce costs from a raw materials surplus in North America and to weaken price pressure at the domestic market. For instance, in January and February of the current year the average monthly price of natural gas on «Henry Hub» made respectively only 3.3 and 2.28 USD for 1 million BTE.

According to projections of the US Energy Information Administration, the cost of natural gas on average by 2017 is predicted at the level of 3,03 USD for 1 million BTE in comparison with 2,51 USD the previous year when the minimum indicator since 1999 has been recorded (mainly due to a weather factor). It not absolutely satisfies the companies involved in gas production.

Despite a bearish price environment in recent years (thus, the spot LNG price in Asia has dropped by 70% in comparison with peak values of 2014), in Europe and Asia the financial award is still higher, than directly in the USA, about higher cost of gas raw materials. In fact, low prime cost of the U.S. gas increases his competitiveness on key sales markets and allows to force out in general effectively certain traditional suppliers of raw materials counting on a long-term outlook.

Cheaper pipeline gas supplies are exceptions. For illustration, at the gas price for «Henry Hub» at the level of the 3 USD for 1 million BTE, taking into account liquefaction, the price within the FOB transactions from the Sabine Pass export terminal will amount to about 6.5 USD for 1 million BTE. The price will be much lower if only operational costs are taken into account. The decision of Intercontinental Exchange (ICE) for the first time to begin in May of the current year trade in future contracts on the U.S. LNG in this context attracts attention. This is a sign factor for the global gas market.

As important circumstance for the U.S. gas companies also the fact that according to forecasts of the US Energy Information Administration, internal consumption of gas in the country during the period from 2015 to 2021 will grow only by 20 billion cubic meters, whereas in 2009-2015 growth has made record 135 billion cubic meters acts. In the conditions of rather weak growth rates of GDP of the USA and the expected stagnation in the U.S. sector of generation of electric energy, the only effective way to overcome the excessive offer of raw ma-

terials in domestic market is large-scale accumulation of volumes of his commercial export.

Emergence of large volumes of raw materials from the USA will continue extremely negatively on the largest exporters of traditional gas and LNG, such as Qatar, Russia and Australia, forcing them to further active dumping and «price wars» for preservation of a steady share in the key regional markets. Sharp aggravation since 2008-2009 has turned out to be a direct consequence of rapid strengthening of gas production in the USA of the competition in the gas market in Europe and East Asia, including falling of spot and contract gas prices.

Given that the average global gas price in recent years sharply decreased due to adverse situation on the oil market and new volumes of raw materials on a global scale, producers of traditional gas and LNG will be forced to refuse to implement large projects in the sphere of production and industrial liquefaction in view of decrease of financial profitability below the acceptable level. Thus, termless postponed Shtokman project of Gazprom, and a number of large facilities on LNG production in Qatar, were focused on the U.S. market.

At the same time, account should be given to the fact that any further shale gas revolution in the most of other countries is an unlikely scenario due to financial, environmental and regulatory restrictions. So far, China represents a major exception.

STATE SUPPORT

The U.S. gas companies expect that regulatory and fiscal pressure from the government, which under administration of Barack Obama was active in lobbying the renewable energy sources, including through the expansion of state subsidies and incentives to this sector, to be reduced. Moreover, Rick Perry, the former governor of Texas, which is portrayed as the obvious agent of oil and gas industry interests, has become the U.S. Minister of Energy.

Coming to power of Donald Trump, with his pessimistic perception of energy and climate policies of former administration, appear to significantly boost gas production in the country, including through gas exports liberalization, granting tax and other support to oil and gas companies by the State.

Polemic revision of legislation in the field of environmental protection is being expected. As a result, it is planned to lift the part of environmental restrictions in respect of exploration and production of fuel and energy resources, and of the use of traditional fuel by road transport and electricity generation sector. Thus,



Trump cancels breakthrough climatic directives of the former Head of the White House, in particular, the Climate Action Plan. Moreover, possible introduction of 20% import tax in the USA, which is supported by the President and republican congressmen, will actually undermine the feasibility of import transactions on gas.

Given the price situation on the U.S. market, similar support for the U.S. gas industry will not be superfluous. The turn in state policy towards traditional energy and lifting the drastic regulatory measures will enable to intensify industry investment inflow, which is very important in adverse market environment.

The industry business also expects implementation of measures by the White House regarding reduction of tax burden for oil and gas producers, as promised during the election campaign. At the same time, gas market players continue to insist reasonably that gas use expansion as one of the purest energy sources, in the sphere of development of electric energy and other directions, is one of the instruments to achieve climate-related goals and decrease human impact on climate.

However, at present, the details of the Trump's energy strategy remain unclear, political talks still have not been yet

transformed into real actions. It is likely that the current U.S. President has used purely populist rhetoric in respect of possible concessions to oil and gas business, but in fact is not going to fully keep his electoral promises, especially taking into account complex political situation and reputation risks.

A number of steps by new authorities can exacerbate the long-term positions of gas companies. For instance, possible withdrawal of the USA from the North American Free Trade Area will lead to the increased price of gas exports to Mexico, and the announced country's exit from the Trans-Pacific Partnership Agreement that was pushed by the previous White House administration, will limit the long-term commercial opportunities of LNG supplies to Asia.

Moreover, sufficient time and additional efforts will be required for Trump's administration to implement his electoral promises on the support of oil and gas industry, with due account of the existing political opposition and the need to overcome legal restrictions introduced by Obama. Most notably, the U.S. President earlier announced the intentions to significantly expand exploration and exploitation of raw materials on federal lands and shelf areas, including through lifting existing normative restrictions.

Among other things, the information emerged that the White House is at the final stage of working out the permits for exploration and production of oil and gas in the Gulf of Mexico regions with total area of almost 300 thousand sq.km.

It should, however, be taken into account that last November, Obama adopted a decision regarding non-granting of permits for drilling on the continental shelf of the USA during the period from 2017 to 2022, other than 11 potential permits for investors in the Gulf of Mexico and the Alaska coast. Despite strong criticism from oil and gas business, last December, the former administration managed to introduce an open-ended ban on sale of rights for exploitation of the most federal shelf areas in Arctic and Atlantic Oceans. However, recent restrictions do not extend to companies, which already conduct the core business in these regions. Given the peculiarities of the U.S. legal system, not less than three years is required for Trump's team to overcome restrictions imposed until 2022, and agree the new industry plans; and revocation of the second decision will take even longer. True though, due to the current complex market environment, the gas will still not be actively produced in the American part of Arctic in the foreseeable future.

Инфраструктура Казахстана при переходе к «зеленой экономике»



Главная проблема Казахстана на пути перехода к «зеленой экономике» лежит в инертности крупных предприятий и их нежелании менять сложившийся уклад жизни. Так считает заместитель руководителя Международного секретариата G-Global, председатель Правления Коалиции за зеленую экономику и развитие G-Global, член Совета по переходу к «зеленой экономике» при Президенте РК Салтанат Рахимбекова.

– **Насколько инфраструктура Казахстана готова к переходу на «зеленую экономику» и ВИЭ?**

– Барьеры зачастую лежат не в технической плоскости, а в инерции предприятий, не желающих менять сложившиеся уклады. Любое общество, ленивое к инновациям, будет медленно двигаться к «зеленой экономике» вовсе не из-за отсутствия любви к природе. К примеру, все попытки заставить строить новые дороги и ремонтировать на самых передовых технологиях с 20-летним сроком службы, были безуспешными.

В теплосбережении, где лучшим универсальным и долговечным материалом являются полые стеклянные микросферы из золы ТЭЦ, еще не производятся в Казахстане с должным качеством. В сфере нефтепереработки не используются передовые технологии для высоковязких и сернистых нефтесетей, снижающие себестоимость, например, БИМТ (бинарные моторные топлива) – это новый способ одностадийной переработки нефти, когда перерабатывается все и сразу. На выходе получают высокоокта-

новый бензин и высококачественное дизельное топливо, которые удовлетворяют даже жесточеным экологическим стандартам, недавно введенным в Европе. Но главное – производство отменного топлива по новой технологии обходится в разы дешевле, чем по классической. В складировании и утилизации ТБО (твердые бытовые отходы) мы далеки от передовых стран, где более 90% ТБО перерабатываются. Не налажено извлечение свалочного газа на полигонах ТБО. В сельском хозяйстве нет нормативно-правовой поддержки органического растениеводства. В водоснабжении не развита водоподготовка без устаревшего хлорирования воды. У нас отсутствует класс и брендинг суперфудов (спирулина, амарант, ряска, семена конопли, гриб вёселка, пища из некоторых насекомых и т.д.), а также лечебных напитков, выводящих накопленные тяжелые металлы из организма, например, на активированной воде, ценных микроводорослях. К слову, в Европейском Союзе даже пришлось ввести специальный закон, регулирующий использование термина

«суперфуд» на продуктах. Также в Казахстане не развиты новые «зеленые» отрасли – разведение эйхорнии для очистки водоемов, кормов, удобрений и биогаза, производство целлюлозы и бумаги из трав и камыша, утилизация сотни миллионов тонн донных отложений водоемов. Не происходит восстановление земель, испорченных химическими удобрениями с помощью сапропеля.

– **На Ваш взгляд, как наиболее безболезненно Казахстан сможет перейти на ВИЭ, с традиционных углеродных источников. И как это сделать, учитывая, связанную на углеродном производстве промышленность, рабочие места, целые города?**

– Никакие производства не придётся закрывать, а лишь менять технологии. Ту же нефть можно добывать более чистым образом, пока на нее есть спрос. Наоборот, «зеленая экономика» дает более 20 новых «зеленых» отраслей. Спрос на электроэнергию растет и избыточную дешевую энергию легко экспортировать, например, Китаю.

– **Можем ли мы, используя фильтры, и другие достижения науки при генерации энергии на ТЭЦ (к примеру) достичь показателей, заявленных нами при подписании парижского соглашения?**

Конечно. Основные ТЭЦ у нас на угле. Есть масса технологий «чистого угля» – водоугольное топливо, сверхмелкое измельчение угля, синтетическая нефть из угля кавитацией, поднятие температуры получением водорода из воды и пара, вихревая горелка Баубека Аскара из университета Гумилёва с температурой пламени более 1900°C, установки электромагнитной очистки выбросов Борисенко и другие разработки. Для котельных и домашних бытовых печей значительно больше доступных технологий – к примеру, пиролизные печи Петрова, «Темир-Отэ» Алмата Салгарина и так далее. Самые большие загрязнители у нас ТЭЦ, и они должны модернизироваться, хотя конечно, это вопрос долгосрочный. Сегодня в стране не все крупные ТЭЦ ставят себе задачу модернизации. В этом случае, мы предлагаем другие системы устанавливать, такие как сеткоулавливатели. Они тоже не дешевые, но помогают в разы уменьшить выбросы.

– **В чем проблема такого нежелания крупного бизнеса заниматься модернизацией производства?**

– «Зеленая экономика» и инновации в мире развиваются потому, как на это есть спрос, существует очень жесткий режим по экологии, требованиям и стандартам. Мы к этому только подходим, и у нас будут ужесточения, и экологические организации поднимают этот вопрос. Нам нужно подходить к тому, чтобы все наши недропользователи и крупные загрязнители стали поддерживать инновационные решения.

Они, кстати, не всегда самые дорогие. Вопрос только в том, чтобы мотивировать ученых, изобретателей, инноваторов, которые работают в этом, т.е. поддерживать их, применяя их достижения на своих площадках. Если бы у нас были серьезные штрафы, как в мире, то компании, гонялись бы инновационными решениями. Сейчас у нас очень щадящий режим по штрафам за выбросы. Поэтому при ужесточении определенных экологических требований будет спрос на инновационные решения.

Если бы ВИЭ субсидировались также, как в «коричневая энергетика», то мы бы увидели насколько «чистые» технологии конкурентные. Но сегодня субсидируются все вплоть до того, сжигания угля. Проблема еще заключается в том, что наших ученых не видят и не слышат, но в нашей организации мы

уже собрали порядка 600 «зеленых» проектах в 5-ти направлениях. Выход мы видим, в создании диалоговой площадке между промышленниками и учеными. Бизнес сегодня думает, что наука не может создать применимое на практике изобретение, но это не так.

– **На данный момент необходимость использования ВИЭ активно пропагандируется государством, но так ли это?**

– Есть много правовых проблем при продаже избыточной электроэнергии в общие электросети. Прецедентов очень мало. А третья индустриальная революция по Рифкину (где продажа и купля электроэнергии через интернет) прописана в «Стратегии 2050». Если бы было легко продавать электроэнергию через общие электросети, то тогда отпала бы необходимость в дорогих накопителях энергии, установки ВИЭ стали бы дешевле. Для заказчиков и потребителей нет четкого ответа, какие именно модели ветростанций, фотопанелей, солнечных коллекторов, миниГЭС, биогазовых установок, тепловых насосов, установок получения биотоплива из растительной биомассы, ТБО и т.д. наиболее прогрессивные и надежные. Нет экспертов-маркетологов.

Сегодня в Казахстане имеется солидный потенциал разработчиков ВИЭ, особенно в сфере солнечной энергетики. Например, у нас изобретены чуть ли не лучшие в мире концентраторы солнечной энергии, двусторонние фотопанели с КПД около 31%. Казахстан, где сложилась уникальная галлиевая школа, ставшая основой высококачественного производства, входит в первую тройку мировых производителей галлия (объем мирового производства – около 100 т, отечественного – 22 т). Группой ученых из Института металлургии и обогащения (З. Абишева, И. Блайда, А.Касымова) разработана эффективная кислотно-экстракционная технология извлечения галлия из летучих пылей фосфорного, энергетического, алюминиевого производств.

– **Насколько переход к «зеленой экономике» ляжет на плечи налогоплательщиков?**

– Он никак не ляжет, а наоборот, снизит расходы населения за коммунальные услуги, тепло и электроэнергию. Самые совершенные установки ВИЭ не нуждаются в субсидировании со стороны государства.

– **Способно ли казахстанское общество уже сейчас перейти и жить по принципам «зеленой экономики»?** Отдельные отрасли можно развивать без всяких проблем. Но там, где есть

столкновение с интересами крупных монополистов, это непросто. Например, что мешает перейти на электровелосипеды и электро-ролики вездеходы? Ведь никто не против. Тем более что в городах растут пробки, а топливо дорожает.

– **Готовы ли мы экономить, перестать воровать электричество, воду и так далее, заботится об окружающей среде?**

Пока мы бросаем мусор, где попало, включая свой собственный подъезд и двор, не говоря уже о природе – тенденцию расточительного общества потребления не переломим. Но если все воспитание будет по модели Арнасайской школы – вырастет совершенно новое поколение, склонное к бытовому новаторству и высокому экологическому качеству жизни.

– **Что нужно понять бизнесу для успешного перехода к устойчивой модели развития?**

Высокая конкурентоспособность невозможна на старых технологиях. В мире устойчиво растет спрос на «зеленые» товары и услуги высшего качества, климатоустойчивые и энергоавтономные технологии. Ежегодно люди тратят на экологические товары и услуги более триллиона долларов. И спрос растет на 15-20% в год. Инвестиции в старые производства становятся очень рискованными. Нужно в онлайн-режиме общаться с владельцами новых технологий, с теми, кто успешно апробировал инновации, проверил качество производителей оборудования. Есть достаточно много доступных технологий с небольшим стартовым капиталом, которые можно развивать для экспорта и импортозамещения.

Из окисленных каменных углей и бурых углей (включая горелые породы) получают гумат натрия, реализуемый как углещелочной реагент – стабилизатор буровых растворов в нефтяной промышленности и стимулятор роста растений и удобрение. А также защитную пленку – почвозакрепитель. (Караганда. Институт органического синтеза и углехимии). Рентабельность лучших зеленых технологий выше 800% (большие объемы вермикюльтуры, разведение личинок мух, хлореллы, эйхорнии, корма из насекомых и др.). Затраты на своевременное сохранение существующих экосистем могут быть в 10 раз дешевле их восстановления. Рентабельность вложений в восстановление экосистем, особенно пастбищ, лесов и редколесья от 3% до 75% (2010г., доклад ТEEB «Мертвая планета, живая планета: восстановление биоразнообразия и экосистем в целях устойчивого развития»).



ЭКСПО-2017: на финишной прямой

Подготовка к международной выставке вышла на финишную прямую. 115 стран и 21 международная организация подтвердили свое участие в ЭКСПО-2017. Среди стран-участников: Германия, Великобритания, Япония, Турция, Франция, Китай, Индия, Ангола и многие другие. Странами-участницами активно проводится работа по контентному наполнению своих национальных павильонов. На сегодняшний день жители 44 стран мира уже приобрели билеты на ЭКСПО-2017.

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев уже в апреле этого года высоко оценил готовность объектов Международной выставки «ЭКСПО-2017». «Я только что объехал и посмотрел строящиеся объекты, готовность высокая, находится на завершающем этапе, ведутся работы по обустройству, по насыщению объектов. Достойная организация проведения выставки – еще раз продемонстрировать мировому сообществу достижения Независимого Казахстана», – сказал

Президент РК на совещании по вопросам подготовки к выставке и развитию Астаны. Как подчеркнул генеральный секретарь Международного бюро выставок Висенте Лоссерталес, за весь подготовительный период организаторы выставки проделали колоссальную работу по созданию выставочного комплекса и подготовке к проведению ЭКСПО-2017. – Организаторы приложили максимум усилий, и теперь очень важно сконцентрировать внимание на том, чтобы

открытие ЭКСПО успешно состоялось и стало знаковым событием времени, – отметил глава МБВ. В рамках организационных мер запущен Единый центр обслуживания посетителей ЭКСПО, который работает по принципу «одного окна» для оказания визовой поддержки, налоговых, банковских, справочных и прочих видов услуг. Комплекс EXPO-Сити включает в себя более 1 тыс. апартаментов для размещения специальных комиссаров и высокопоставленных гостей. Здесь так-

же внедрена система аккредитации и информации, позволяющая максимально сократить время прохождения на территорию выставочного комплекса. На территории выставки возведены такие уникальные объекты, как Конгресс-центр, Холл Энергии, а главный из них – «Нур Элем» не имеет аналогов в мире. Значимость этих сооружений не только в архитектурном исполнении, но и в их внутреннем наполнении, в котором применены самые современные начинки и разработки, уникальна. Казахстан продемонстрирует свои достижения в павильоне, построенном в виде сферы, с использованием «зеленых технологий». Внутри расположатся музеи – высоких технологий, истории Казахстана и его народа.

Павильон «Казахстан» разделен на две основные зоны. Это зона знакомства с Казахстаном и зона «Созидательная энергия».

В первой части павильона будут представлены ландшафт, культура, история, настоящее и проекты будущего республики. Зона «Созидательная энергия» будет включать в себя лучшие проекты отечественных ученых по теме Выставки, инициативы Главы государства в области энергетики и охраны окружающей среды. Которые успешно реализуются и реализованные в регионах страны проекты «Зеленой экономики» и модель Казахстанского материаловедческого термоядерного реактора Токамак, которая будет расположена в центральной части национального павильона.

Напомним, что Токамак – это экспериментальная термоядерная установка для исследований и испытаний материалов в режимах энергетических нагрузок, близких к ITER (проект международного экспериментального термоядерного реактора) и будущих энергетических термоядерных реакторов. Павильон «Astana Contemporary Art Center» в образовательной форме будет знакомить посетителей с различными направлениями в области современного искусства. Программа Арт-Центра ориентирована на самую широкую аудиторию. Для создания

серии мероприятий в павильоне были привлечены – Объединение Национальных музеев Франции и Большого Дворца (Grand Palais) и Музей современного искусства «Гараж».

Одним из самых интересных обещает стать китайский павильон площадью в 1 тысячу квадратных метров. Его официальное название: «Энергия будущего, зеленый Шелковый путь». Пекин продемонстрирует вехи развития китайской энергетики.

Павильон можно будет осмотреть в последовательности залов: фойе, «Энергетический коридор», «Мудрость и практика Китая», «Театр энергетической мечты», «Глобальная миссия и сотрудничество», «Выход и зона приема гостей».

Посетителей ознакомят с достижениями современной науки с помощью интерактивных 3D-технологий. К примеру, покажут, как работает «искусственное солнце» – созданный китайскими учеными экспериментальный термоядерный реактор, который позволяет проводить и наблюдать физико-химические процессы, происходящие на Солнце.

Немецкий павильон является самым большим и занимает площадь в 1252 кв.м. и расположен по соседству с Монако, Нидерландами и Испанией. Примечательно, что сразу 3 проекта немецких компании из числа 24 продемонстрируют свои достижения в павильоне «Зона лучших практик», отбором которых занималась специальная международная комиссия с участием ученых и лауреатов Нобелевской премии. По словам депутата Бундестага Манфреда Грунда, участие Германии в ЭКСПО-2017 важно, как страны, поддерживающей использование возобновляемых источников энергии.

«У Германии есть опыт проведения ЭКСПО, и мы рады, что нам предоставляется такая хорошая площадка в Астане, на которой можно поделиться знаниями и достижениями в области зеленой энергетики. У Германии будет не только самый большой павильон, но, как правило, мы готовим и большую культурную программу. Мы хотим

провести 3 масштабных мероприятия, на которых будет показана немецкая культура, среди которых и проведение 12 июля национального дня Германии» – сообщил Манфред Грунд.

Республика Корея также принимает активное участие в организации и контентному наполнению своего павильона на предстоящей выставке. Корейский павильон занимает площадь в 1125 кв.м. и расположен по соседству с Израилем, Сингапуром. В этом году отмечается 25-летие дипломатических отношений, и экспозиция будет символизировать налаживание тесных дружеских отношений между Казахстаном и Кореей.

Корейский павильон будет открыт 11 июня, а с 18 по 22 июля будет проведена так называемая корейская неделя, где будут показаны культурные мероприятия с участием лучших артистов страны. Всего в период проведения ЭКСПО-2017, как отмечено во время презентации, представителями Кореи планируется провести около 400 мероприятий.

Другие страны будут также удивлять посетителей и участников международной выставки.

Так, Швейцария делает акцент на возобновляемых источниках энергии, а румыны похваляются самым быстрым в мире лазером. В итальянском павильоне презентуют стартапы молодых исследователей на площадке «Леонардо да Винчи». Британцы привлекут к выставке компанию Shell. Будут представлены инновации в области «зеленых технологий», способные уменьшить число устаревших производств. Венгрия обещает привезти в Астану автобусы на электродвигателях, а Япония – футуристические машины. И даже Ватикан на площадке, стилизованной под купол храма, покажет экспозицию «Энергия общего дома».

В целом, каждая страна-участница заинтересована в максимальном продвижении собственных «зеленых» брендов, которые уже сегодня спешат занять на глобальном рынке новых технологий свои лидирующие позиции.

10 лет успешной деятельности АО «Самрук-Энерго»



На сегодняшний день в мировой энергетике решается задача по нахождению оптимального баланса между компонентами энергетической трилеммы: экономической доступностью электроэнергии, надежностью снабжения и экологической устойчивостью. АО «Самрук-Энерго», как один из крупнейших энергохолдингов в Республике Казахстан, применяет передовые международные практики в области устойчивого развития. Крупнейший вертикально-интегрированный энергохолдинг обеспечивает $\frac{1}{4}$ производства электроэнергии и $\frac{1}{3}$ добычи угля в Казахстане. В энергобалансе страны суммарная мощность электростанций группы компаний Самрук-Энерго достигает 31% или 6,8 ГВт. Компания в этом году отмечает 10-летний юбилей, успешно осуществляет деятельность по развитию зеленых технологий, внедрению высоких экологических стандартов и поддержке местного сообщества.

По группе компаний «Самрук-Энерго» в 2016 году доля чистой электроэнергии, полученной без сжигания угля и газа, достигла 15,7% в общем объеме производства в объеме 22,5 млрд кВтч. Компания намерена последовательно сокращать воздействие на окружающую среду, в том числе через увеличение доли альтернативных источников энергии. Согласно Стратегии развития, АО «Самрук-Э-

нерго» намерено достичь лидерских позиций в отрасли и довести до 10% долю возобновляемых источников энергии в структуре мощностей (более 850 МВт) к 2025 году. При поддержке Европейского Банка Реконструкции и Развития (ЕБРР) мощности ветропарка Ерейментау будут увеличены до 95 МВт в перспективе с наращиванием до 300 МВт. Ведется модернизация Шардаринской ГЭС.

Цель проекта – замена 4-х гидроагрегатов с повышением установленной мощности на 26%. В целом, за 10 лет с момента создания, АО «Самрук-Энерго» успешно реализованы крупные инвестиционные проекты, в том числе 4 проекта в рамках ГПИИР и 7 проектов Карты индустриализации. Восстановлены энергоблоки №8 и №2 на Экибастузской ГРЭС-1 общей мощностью 1000



АО «Самрук-Энерго» реализует комплекс мер по снижению воздействия на окружающую среду и рациональному использованию ресурсов

МВт. На всех действующих блоках крупнейшей тепловой станции, за счет установки электрофильтров выбросы золы уменьшились в несколько раз. Завершена реконструкция водоподготовительной установки на Экибастузских ГРЭС-1 и ГРЭС-2, что позволило снизить затраты на дорогостоящие и вредные реагенты.

В Алматинском энергокомплексе завершено строительство подстанций общей трансформаторной мощностью 1 952 МВА, создано энергетическое кольцо ЛЭП 220 кВ вокруг г. Алматы, что повысило надежность электроснабжения крупнейшего мегаполиса страны. Существенный запас прочности решен вопрос с подключением к сетям для малого и среднего бизнеса. Еще один существенный плюс модернизации – снижение уровня потерь в сетях АО «АЖК» с 19% до 13%.

Реконструкции бойлерной, системы золошлакоудаления на Алматинской ТЭЦ-2 существенно снизила экологическую нагрузку на воздушный бассейн Алматы. Обеспечен перевод ТЭЦ-1 на газовое топливо с угля.

В 2012 году состоялся запуск Мойнакской ГЭС. Высоконапорная ГЭС деривационного типа – один из прорывных проектов по строительству новых мощностей в отрасли. Уникальное инженерное решение – строительство туннеля длиной свыше 9 км. Обеспечило высокую энергоэффективность Мойнакской ГЭС. Расход воды на выработку 1 МВт составляет 0,246 м³/сек, что является одним из лучших показателей среди действующих ГЭС.

20 декабря 2013 года при участии Гла-

вы государства произведен официальный запуск солнечной электростанции мощностью 2 МВт в г. Капшагай. С момента ввода в эксплуатацию производство чистой энергии превысило 7 млн кВтч.

С 2015 года Ерейментауской ВЭС мощностью 45 МВт выработка электроэнергии достигла 300 млн. кВтч (на апрель 2017 г.). За счет энергии ветра снижаются выбросы парниковых газов – ежегодная экономия угля достигает 110 тыс. тонн.

В 2016 году дочерние предприятия холдинга завершили ряд проектов, нацеленных на повышение надежности энергоснабжения потребителей. общей стоимостью 48,7 млрд. тенге. Построен региональный диспетчерский центр в г.Актау, произведена замена турбоагрегата №3 Актобе ТЭЦ. Пуск котлоагрегата №8 на Алматинской ТЭЦ-2 увеличил мощность по выработке тепла на 20%, что обеспечит растущие потребности мегаполиса. В ноябре Экибастузской ГРЭС-1 завершена модернизация ОРУ-500 кВ, которое имеет важное значение для работы ЕЭС Казахстана и обеспечения межгосударственного транзита электроэнергии.

Выполненные проекты фактически завершили действие программы предельных тарифов, принятой Правительством в 2009 году и обеспечившей создание необходимого запаса прочности. В результате, более чем на 64% или на 1 584 МВт, сокращен разрыв между установленной и располагаемой мощностью (с 2 462 до 878 МВт). Экологический эффект модер-

низации генерирующих предприятий холдинга выражается в трехкратном уменьшении выбросов золы – со 108 до 36 тыс. тонн в год. Объем инвестиций Самрук-Энерго, направленный на природоохранные мероприятия, реконструкцию, техническое перевооружение, поддержку уровня производства текущих активов достиг 480 млрд. тенге.

АО «Самрук-Энерго» реализует комплекс мер по снижению воздействия на окружающую среду и рациональному использованию ресурсов. По итогам первого этапа (2014-2015 гг.) программы по энергосбережению и повышению энергоэффективности, обеспечено снижение энергоемкости на 3,4%. В рамках социального партнерства обучением и повышением квалификации охвачено более 60% работников при общей численности персонала свыше 21 тыс. человек. Развивается сотрудничество с казахстанскими Вузами по научно-прикладным программам, а также подготовке будущих специалистов.

Свидетельством достижений Самрук-Энерго в сфере устойчивого развития стала высокая награда – гран-при президентской премии по социальной ответственности бизнеса «Парыз», полученная в 2015 году. В 2016 году эстафету престижного конкурса продолжили дочерние компании. ТОО «Экибастузская ГРЭС-1 им. Б.Нуржанова» завоевало серебряный приз в номинации «Лучший коллективный договор» среди субъектов крупного предпринимательства.



КАК СТАТЬ ЧАСТЬЮ НАЦИОНАЛЬНОГО БРЕНДА

Открыть заправку в городе или в регионе и стать частью сети автозаправочных станций под национальным брендом – это реально. «КазМунайГаз» запустил партнерский проект, в рамках которого сотрудничает с частными АЗС по программе франчайзинга.

В 2016 году ТОО «КазМунайГаз Өнімдері» запустило проект DODO, что означает «Партнер владеет – Партнер управляет». Первыми участниками программы DODO в 2016 году стали частные автозаправочные станции в Костанаве и Приозерске. В 2017 году к КМГ присоединились еще 11 АЗС в Шымкенте и Южно-Казахстанской области. До конца года в компании планируют увеличить партнерскую сеть на 27 станций. В рамках проекта франчайзинга предприниматели-владельцы частных АЗС и небольших сетей могут работать под брендом «КазМунайГаз», что дает им весомые преимущества и широкие возможности не только для привлечения новых клиентов, но и повышения лояльности уже существующих. Одним из основных и неоспоримых преимуществ является, конечно же, стабильность поставок и проверенное качество нефтепродуктов, а также

возможность участвовать в маркетинговых акциях всей сети. Таким образом, партнеры могут более эффективно управлять своей собственной действующей заправкой. Кроме преимуществ для малого бизнеса, программа имеет положительные факторы для республики в целом, в том числе снижение теневого оборота, улучшение качества придорожного сервиса и нефтепродуктов, повышение сбора налогов. По словам Генерального директора (председателя Правления) ТОО «КазМунайГаз Өнімдері» Асылбека Карибаева, программа одновременно является и социально ориентированной, и направленной на повышение эффективности работы самой компании: «Этот проект можно назвать примером государственно-частного партнерства, когда компания квазигосударственного сектора помогает развиваться малому и среднему биз-

несу. При этом собственный бренд компании становится более демократичным, поскольку предприниматели получают возможность стать его частью». КМГ оплачивает партнерам фиксированную ставку за каждый проданный литр нефтепродуктов. Дело в том, что владельцам мелких сетей зачастую затруднительно, да и нецелесообразно закупать топливо напрямую у ресурсодержателей, которые реализуют оптовые партии. Как правило, одиночные АЗС приобретают топливо на нефтебазах мелким оптом по рыночным ценам, которые достаточно изменчивы. Таким образом, у частника маржа в период низких продаж, как правило это зимние месяцы, может быть больше, а летом, в период высокого спроса и сезонного удорожания продукта, уже меньше. Помимо этого, необходимо осуществить доставку товара до



Кроме преимуществ для малого бизнеса, программа имеет положительные факторы для республики в целом, в том числе снижение теневого оборота, улучшение качества придорожного сервиса и нефтепродуктов, повышение сбора налогов

АЗС без ухудшения качества нефтепродукта. КМГ же берет на себя всю цепочку: от закупа нефтепродуктов на заводах до доставки на АЗС партнеров. Благодаря этому частный партнер независим от ценовых колебаний на мелкооптовом рынке и стабильно получает свою комиссию – фиксированную маржу и заботиться только о функционировании АЗС. Стоит отметить, цены на бензин и дизель будут едиными на всех АЗС, которые работают под брендом «КазМунайГаз», независимо от того франшиза это или нет. На этапе выбора партнера комиссия рассматривает каждый объект по «5-звездочной» системе, согласно которой объекты оцениваются по следующим параметрам: видимость (видимость объекта с дороги), удобство (территория АЗС), район (потенциальное количество постоянных потребителей), трафик (транзитный потенциал и перспектива его развития). При этом, если предлагаемый объект расположен в непосредственной близости от АЗС «КазМунайГаз», то от него отказываются во избежание дублирования. Т.е. в компании не заинтересованы в объектах, которые будут конкурировать с уже имеющимися АЗС. Немаловажным является и техническое состояние АЗС – соответствие требованиям безопасности, оснащение оборудованием, наличие компьютерной техники, а также доступные каналы связи для подключения к информационной сети компании. В процессе работы к владельцам АЗС также предъявляются определенные требования. Основные из них – это соблюдение установленных правил экс-

плуатации АЗС, а также обеспечение качественного обслуживания клиентов и соблюдение чистоты на объекте.

Плюсы для предпринимателя: стабильные поставки топлива проверенного качества в необходимых объемах, расширение клиентской базы за счет обслуживания корпоративных клиентов, участие в маркетинговых программах и рекламных акциях, стандарты качества обслуживания. Потребители уже привыкли к высокому качеству товаров и услуг в сети АЗС, они доверяют бренду «КазМунайГаз». Это также серьезное преимущество для участников программы. Между маленькой заправкой с малоизвестным названием и «КазМунайГаз» большинство автолюбителей выберут вторую. Основным преимуществом для «КазМунайГаз» является расширение сети покрытия АЗС. Для компании важно, чтобы автолюбители могли проехать всю страну вдоль и поперек, не беспокоясь о том, смогут ли заправить свой автомобиль в каком-нибудь отдаленном районе или нет. Чтобы они были уверены: «КазМунайГаз» – рядом. В любом регионе, в любое время. Программа позволяет КМГ и их партнерам быть по-настоящему клиентоориентированными: приглашая партнеров, в компании внимательно прислушиваются к пожеланиям автолюбителей, чтобы сеть АЗС «КазМунайГаз» была максимально удобной для клиентов. Так, по словам партнера КМГ Еркебулана Кулбекова, небольшим сетям автозаправочных станций выживать на рынке все сложнее. Конкуренция становится жестче, нет уверенности в

том, смогут ли найти и доставить на автозаправочные станции топливо, сложно предсказать, насколько сильно изменятся расходы на логистику и транспорт. Ведь все это дополнительным грузом ложится на плечи предпринимателей. И в такой неопределенной ситуации сотрудничество с брендом «КазМунайГаз» снимает все эти проблемы. «А доверие, которое завоевал бренд «КазМунайГаз», помогает нам найти новых клиентов и заметно увеличить их число. Кроме того, мы сохранили рабочие места наших сотрудников, и теперь каждый из них уверен в завтрашнем дне. То есть программа помогает нам обеспечить социальную защиту работникам», – добавляет Еркебулан Кулбеков. Программа франчайзинга только стартовала, поэтому пока давать какие-то действительно обоснованные и объективные оценки все-таки рано. Тем не менее, отметим, что у партнерских АЗС постепенно растут объемы реализации. Если же говорить о том, насколько может быть эффективной франчайзинговая программа, обратимся к международному опыту. Наиболее яркими примерами использования франчайзинга в мире являются такие мировые бренды, как «7 Eleven», «McDonalds» и «Hilton». Зачастую такие бренды имеют более развитую партнерскую сеть, нежели собственную. Наиболее успешными примерами франшиз на рынке розничной реализации нефтепродуктов являются сети АЗС «Shell», «Chevron», «Лукойл», «Башнефть» и «Rompetrol».



О новых подходах к развитию системы ТПО в РК

В Послании Президента Н.А.Назарбаева народу Казахстана от 31 января 2017 года объявлено, что четвертым приоритетом государства должно стать улучшение качества человеческого капитала. С этого года по инициативе Главы государства дан старт реализации новому проекту – «**Бесплатное профессионально-техническое образование для всех**». Правительству поручено приступить к его осуществлению с учетом главной задачи бесплатного ТПО – обеспечение эффективности предоставляемого бесплатного образования.

С вопросами о новых подходах к развитию системы технического и профессионального образования в РК в свете новой государственной программы продуктивной занятости и массового предпринимательства мы обратились к Борибеку Кадырбеку Козыбаевичу, члену Общественного совета Министерства образования и науки РК. Беседу вел Исполнительный директор Ассоциации «KAZENERGY» Ахмурзина Л.Ж.

– С какой целью представляется для всех бесплатное техническое образование и, как Вы думаете, от чего зависит эффективность новой государственной программы по бесплатному ТПО?

– На мой взгляд, главные цели данной программы можно сформулировать так: «создание и обеспечение широких возможностей для всех категорий населения в приобретении необходимых профессиональных квалификаций для трудоустройства, повышения конкурентоспособности на рынке труда экономического активного населения Казахстана».

Исходя из главных целей проекта «Бесплатное профессионально-техническое образование для всех», система ТПО страны должна:

- 1) оставаться неотъемлемым содержанием национальной системы образования с трансформацией в обучающий формат по приобщению к технологиям, миру труда и инновациям;
 - 2) быть доступной применительно ко всем соответствующим видам специализаций и квалификаций как в рамках формального образования, так и двигаться к накопительной системе квалификаций с учетом опыта неформального обучения в течении жизни человека;
 - 3) обеспечить условия для успешной социализации и эффективной самореализации молодежи;
 - 4) быть свободной и сознательно избираемым видом профессионального обучения, с помощью которого люди удовлетворяют свои интересы, развивают таланты и оттачивают мастерство, позволяющие заниматься профессиональной деятельностью в различных секторах экономики;
 - 5) обеспечивать первоначальную специальную профессиональную подготовку граждан РК для первичной занятости, включая самозанятость;
 - 6) давать каждому человеку возможность адаптироваться к быстрому развитию информационных и коммуникационных технологий.
- Учитывая значимость и масштабность проекта «Бесплатное профессионально-техническое образование для всех» для нашей страны, я вижу необходимость разработки и принятия подпрограммного документа, например, дорожной карты, и его поэтапной реализации.

– Каким профессиям сегодня надо учиться, и какого уровня должны быть квалификации?

– В 2016 году в период планирования новой программы необходимо было уделить время разработке и утвержде-

нию нормативно-правовых документов по реализации проекта «Бесплатное профессионально-техническое образование для всех». Например, определить перечень постоянно востребованных специальностей с указанием уровня квалификации на рынке труда страны (текущие данные и на перспективу).

Следующий главный вопрос – финансирование колледжей в рамках реализации будущего проекта. Как и кто будет это делать? Так как экономические возможности регионов в создании необходимых условий для одновременного предоставления учебных мест всем желающим получить бесплатное техническое образование – разные. Необходимо учесть наличие сети учебных заведений ТПО, количество учебных мест, условия проживания и так далее.

В 2017 году начата реализация проекта, подготовлены специально разработанные «Правила организации подготовки кадров с техническим и профессиональным образованием и краткосрочного профессионального образования». Теперь хорошо бы продумать вопросы по обеспечению условий бесплатности профессионального обучения также для нижеследующих лиц:

- вновь принятых на обучение по рабочим профессиям, утвержденным Перечнем востребованных специальностей;
- всех студентов выпускных групп ВУЗов, обучающихся по техническим, технологическим и сельскохозяйственным специальностям (по одной рабочей компетенции в рамках выбранных специальностей). Такая практика широко практиковалась до 90-х годов. Студенты сельскохозяйственного института в ходе обучения получали удостоверение тракториста-машиниста широкого профиля, комбайнера, слесаря – ремонтника сельхозтехники и т.д.

Я сам как выпускник инженерно-строительного факультета Карагандинского политехнического института, после завершения обучения имел удостоверение плотника, каменщика и штукатур. Часть практики мы, студенты, проходили на базе учебно-производственных мастерских городских профессионально-технических училищ (сокращенно их тогда называли ГПТУ).

– Какие имеются финансовые источники для подготовки рабочих кадров, и в том числе для реализации бесплатного ТПО?

– Я думаю, у нас в стране уже предусмотрены различными программами и планами достаточные материальные и финансовые ресурсы, чтобы готовить

кадры для экономики страны, в том числе, чтобы реализовать проект по бесплатному ТПО:

- средства национальной системы образования (государственный заказ из республиканского и местных бюджетов на подготовку кадров по специальностям ТПО);
- средства, направляемые на курсы профессионального обучения безработного населения в рамках Программы продуктивной занятости и массового предпринимательства на 2017-2021 годы;
- средства, выделяемые предприятиями на профессиональную подготовку вновь принятых на работу.

– Какие выгоды получит экономика и общество страны от этого уникального проекта в виде ожидаемого результата?

- Принятие такого проекта выгодно всем:
- каждый человек, кто будет вовлечен в этот проект, в первую очередь, молодежь, получит главный инструмент социальной защиты – профессию;
- предприятия, работодатели получат массовые трудовые ресурсы в лице квалифицированного работника специалиста и возможность выбирать из них лучших для себя;
- государство получит прибыльные конкурентоспособные предприятия и успешные фирмы отечественного производителя;
- общество в целом – социально-экономическую стабильность.

– Имеется ли у нас достаточная правовая база для полноценной реализации проекта «Бесплатное профессионально-техническое образование для всех»? Не потребуются ли внесение поправок в Закон РК «Об образовании»?

– О необходимости внесения изменений и дополнений в Закон Республики Казахстан «Об образовании» можно говорить только на основе анализа действующих законов и нормативных правовых актов на предмет обеспечения правовыми условиями качественную и эффективную реализацию проекта «**Бесплатное профессионально-техническое образование для всех**», в первую очередь предусмотренных:

- Стратегической программой развития образования Республики Казахстан на 2011-2020 годы;
- в поручениях, озвученных в ежегодных посланиях Президента РК народу Казахстана, в обязательствах по международным программным докумен-

там, таких организаций, как ЮНЕСКО, ПРООН, МОТ, ЕвразЭс и др., членами которых является Республика Казахстан.

Анализ должен быть проведен на предмет понимания и потенциала создания международного образовательного пространства обеспечения развития человеческого капитала, доступности получения образовательных услуг, жизненных навыков и т.д.

По моему убеждению, при подготовке предложений по внесению изменений и дополнений в нормативные и правовые документы необходимо, прежде всего, решить ряд вопросов. Один из них, имеются ли в действующей законодательной и правовой базе помехи для внедрения масштабного проекта «Бесплатное профессионально-техническое образование для всех» и обеспечения эффективности работы национальной системы подготовки кадров страны (в частности колледжей). Если анализ покажет, что имеются разночтения и несоответствия в положениях закона, их надо исключать, если таковых нет, в действующем законе ничего менять не нужно. Вторым вопросом, который также важен: какие подзаконные документы надо пересмотреть, чтобы не было противоречий в существующих нормах. При этом, если необходимы новые положения и/или правовые нормы, надо их разработать, обсудить с профессиональным сообществом и вносить эти предложения. Все работы по анализу НПА должны проводиться исключительно с одной целью, чтобы казахстанская система технического и профессионального образования была успешной системой подготовки кадров.

Одним словом, предлагаемые изменения и дополнения в Закон РК «Об образовании» должны быть существенными и направлены на создание правовых условий для достижения целей и реализации:

- проекта «Бесплатное профессионально-техническое образование для всех»;
- второго этапа Государственной программы развития образования РК на 2011-2020 годы;
- Национальной системы квалификаций, утвержденной в соответствии с Трудовым Кодексом РК;
- задач, поставленных в Стратегии развития системы образования в Республике Казахстан до 2020 года и других концептуальных документов.

– В этом году утратили силу некоторые решения Правительства РК в связи с принятием программы продуктивной занятости и массового предпринимательства. В чем Вы видите кардинальное отличие бесплатного ТПО?



– Оценка качества подготовленности и подтверждения квалификации специалистов независимым органом является одной из основных мер стимулирования обеспечения качества подготовки кадров в соответствии с требованиями рынка труда.

В Корее, Германии, Норвегии и Голландии оценка уровня профессиональной подготовленности и присвоение квалификации (далее -ОУПП) специалистов состоит из двух этапов: 1 этап – оценка теоретической подготовленности и 2 этап – оценка уровня практических навыков или подтверждения квалификации.

Например, в Корее студенты учебных заведений имеют возможность сдать теоретические тесты в режиме онлайн в пунктах Центров независимой оценки квалификации. А практическую часть сдают непосредственно в этих Центрах или на базе предприятий, где созданы условия для проверки уровня практических навыков работы по специальностям.

В Великобритании распространена сертификация по уровням квалификации после завершения обучения в специальных агентствах сертификации квалификаций (Qualifications and Curriculum Authority (QCA), Assessment and Qualifications Alliance (AQA), Шотландские квалификационные управления (SQA). По каждой специальности определен национальный стандарт сертификации по уровням квалификации. Для сервисного уровня достаточно получения сертификатов до третьего уровня квалификации, для продвинутых и сложных специальностей – четвертого уровня.

Во Франции сертификация квалификаций проводится в соответствии с требованиями национальных стандартов на основе квалификационных требований и норм по уровням квалификации.

В Нидерландах создано объединение 17 национальных центров экспертизы в области профессионального образования и обучения, которое организует независимую оценку достигнутого

уровня квалификации выпускников колледжей по всем отраслям экономики.

В Германии организацией оценки и присвоения квалификаций выпускникам учебных заведений ТиПО занимаются промышленные/ремесленные палаты.

В Казахстане по образовательным программам ТиПО система оценки уровня профессиональной подготовленности и присвоение квалификации, в порядке эксперимента, была внедрена в 2007-2008 годах по 14 специальностям с участием экспертов Агентства по развитию человеческого ресурсов Южной Кореи.

На сегодняшний день Казахстан обладает опытом для внедрения независимой системы сертификации квалификаций и создания Центров подтверждения квалификации.

В Законе РК «О техническом регулировании» закреплены нормы по техническому регулированию стандартизации, подтверждению соответствия и аккредитации (п.1 ст.12).

Закон РК «Об аккредитации в области оценки соответствия» регламентирует процедуру аккредитации органов по подтверждению соответствия и определяет какая организация может заниматься сертификацией персонала (п.1 ст.9).

Закон РК «Об образовании» предусматривает независимость процедуры присвоения квалификации от учебного процесса в организациях ТиПО (пп. 10 ст. 28).

В Трудовом кодексе РК введена норма о профессиональных стандартах и системе квалификации (гл.9, ст.117).

В Госстандарте СТ РК 17024/2012 (ISO/IEC 17024:2003, MOD), ГОСТ ISO/IEC 17024/2014 «Общие требования к органам, осуществляющим сертификацию персонала» определены требования к организациям, осуществляющим сертификацию персонала в области стандартизации, сертификации, аккредитации.

Министерством образования и науки РК проведена определенная работа

по внедрению независимой системы оценки квалификаций по всем специальностям отраслей экономики, разработана методология подтверждения уровня профессиональной подготовленности и программное обеспечение для его проведения, сформирована база тестовых заданий.

Акционерное общество «Республиканский научно-методический центр развития технического и профессионального образования и подтверждения квалификации» должно оказывать методическую и консультационную поддержку в организации деятельности вновь создаваемым Центрам подтверждения квалификации.

В завершение хочу отметить, что Министерство образования и науки РК в последние годы уделяет достаточное внимание вопросу обновления содержания образовательных программ и повсеместному внедрению технологий модульного обучения в учебные заведения ТиПО. Внедрение модульно-компетентных учебных программ бесспорно является началом новых подходов к модернизации учебного процесса в системе ТиПО.

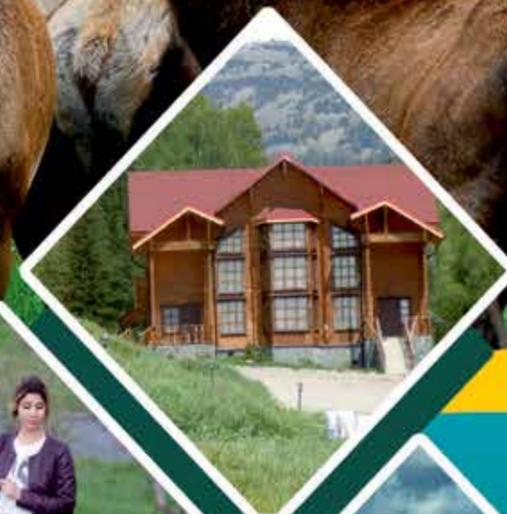
Поручение Президента Республики Казахстан о внедрении такого уникального проекта как «Бесплатное профессионально-техническое образование для всех» является мероприятием, направленным для улучшения благосостояния народа и заботы о развитии человеческого капитала Казахстана, так как основу успешного среднего предпринимательства составляют квалифицированные специалисты технического и обслуживающего труда. Об этом неустанно повторяет Глава государства в своих публичных выступлениях и при встрече с бизнесменами страны.

Таким образом, в стране созданы необходимые условия для успешной реализации проекта и удовлетворения потребности в квалифицированных кадрах как сегодняшнего дня, так и их подготовки с заделом для будущей экономики.

Зона ОТДЫХА

«АКБУЛАК АЛТАЙ»

Пантолечение



Контакты:

■ тел.: +7 (7172) 79 76 01

■ моб.: +7 (701) 405 39 00

■ e-mail: info@ibc.kz

В 2017 году АММ пройдет под девизом «Стратегические драйверы роста для ГМК»



25–26 мая в Астане пройдет VIII Международный горно-металлургический Конгресс и Выставка «AstanaMining & Metallurgy» – АММ-2017.



За 7 лет своей истории АММ из внутриотраслевой конференционной и выставочной площадки регионального значения, привлекавшей в основном территориально близких зарубежных партнеров, превратился в международную дискуссионную платформу, изменившую имидж, представленность и влияние Казахстана в мировом горнодобывающем и металлургическом сообществе. Конгресс АММ традиционно поднимает наиболее острые проблемы отрасли, как на внутривосточном, так и на глобальном уровне, что позволяет всем участникам рынка быть в курсе как новейших трендов, так и кризисных векторов развития, реальных и прогнозируемых. Такая консолидация позволила совершить главный имиджевый прорыв – в 2013 году Казахстан подал заявку на проведение 25-го Всемирного горного Конгресса на базе АММ в Астане. Члены организационного комитета одобрили заявку единогласно. Аналитические и статистические данные, ежегодно представляемые на

АММ ключевыми добывающими компаниями, перестроили и более мелких игроков рынка на новый уровень прозрачности, и, как результат, подготовили отрасль к новому формату объединения – Казахстанской ассоциации публичной отчетности по ресурсам и запасам (KAZRC). В рамках АММ-2016 KAZRC презентовала Казахстанский Кодекс публичной отчетности о результатах геологоразведочных работ, ресурсах и запасах твердых полезных ископаемых организационному комитету CRIRSCO. По итогам презентации состоялось закрытое голосование, в ходе которого большинством голосов было одобрено вступление страны в CRIRSCO. В 2017 году АММ пройдет под девизом «Стратегические драйверы роста для ГМК». Мировые аналитики прогнозируют выход из кризиса и рост цен в ГМК в 2018-2019 годах, что актуализирует проблемы модернизации и инноваций в отрасли – длительный экономический спад привел к тому, что многие компании сконцентрировались на сокращении затрат и повышении доходности существующих

активов. Спикеры Конгресса сосредоточатся на текущем срезе состояния отрасли и возможностях ее форсирования по трем основным направлениям: «Инвестиционный потенциал геологоразведки», «Индустрия 4.0 – технологическое развитие промышленности» и «Металлургия. Стабилизация рынков металлов и капиталов и их влияние на Казахстан». Инновационный партнер 2017 года – Автономный кластерный фонд «Парк инновационных технологий» – представит на выставке отдельную экспозицию «Индустрия 4.0», посвященную существующему и проектному программному обеспечению по автоматизации процессов в ГМК. Тематические выставочные группы презентуют и постоянные партнеры «AstanaMining & Metallurgy» – ERG S.a.r.l, Polymetal International Plc., АО «АрселорМиттал Темиртау», «KAZZINC HOLDINGS», KAZ Minerals Plc., «Корпорация «Казахмыс». Традиционно активное участие в работе Конгресса 2017 примет государственный партнер АММ – Министерство по инвестициям и развитию РК.

АММ
ASTANA MINING AND METALLURGY
CONGRESS

Международный Горно-металлургический Конгресс

ФОРУМ • ВЫСТАВКА • ПРЕМИЯ «ЗОЛОТОЙ ГЕФЕСТ»

Главная Встреча Геологов, Горняков И Металлургов

25-26 мая 2017
Астана, Казахстан

Больше информации на
www.amm.kz

Государственный партнер



Министерство по Инвестициям и Развитию Республики Казахстан



Зеленые облигации – новые возможности для низкоуглеродного роста

Чистая энергетика и связанный с ней сектор технологий активно ищут новые возможности долгосрочного фондирования, в том числе заемного. Один из наиболее существенных инструментов – появившиеся в 2007 году зеленые облигации, на рынке в которых за последнее время отмечается резкий всплеск активности и интереса как со стороны эмитентов, так и инвесторов. В Казахстане, как и в других странах постсоветского пространства, этот инструмент фондирования на сегодня пока не развит. Но долгосрочные перспективы для зеленых облигаций в республике являются значительными с учетом имеющихся планов создания полноценной отрасли возобновляемой энергетики и ускоренного перехода к устойчивому развитию экономики на основе «зеленых» принципов.

Несмотря на оптимистичные заявления политиков и бизнеса, ситуация с финансированием зеленой энергетики и др. чистых отраслей экономики в мире остается достаточно сложной. К примеру, согласно данным Bloomberg New Energy Finance, по итогам 2016 года было отмечено значительное сжатие инвестиций в глобальную возобновляемую энергетику – на 18% до 287,5 млрд долларов США. Конечно, во многом это обусловлено сокращением издержек и себестоимости реализуемых энергетических проектов, удешевлением применяемых компонентов. Однако прослеживается сохранение перестраховочного подхода у частных инвесторов относительно долгосрочных вложений в возобновляемую энергетику и проекты устойчивого развития на фоне ограниченности государственных отраслевых финансовых субсидий и инвестиций в большинстве стран мира.

Распространены вполне обоснованные опасения, что нынешний уровень глобальных экологически ответственных инвестиций абсолютно не соответствует поставленным международным сообществом наций долгосрочным климатическим целям, в том числе с точки зрения ограничения глобального потепления на 2 градуса Цельсия. Свою обеспокоенность сложившейся ситуацией уже высказали Международное агентство по возобновляемой энергетике IRENA и целый ряд национальных правительств. В частности, для выполнения целей подписанного в декабре 2015 года Парижского соглашения в области сокращения парниковых эмиссий, ответственных за повышение температуры планеты, в период 2015-2030 годов требуется в совокупности около 93 трлн долларов США инфраструктурных инвестиций в энергетический комплекс и связанные с ним сферы. Иными словами, более 6 трлн долларов США ежегодно, что наглядно показывает недостаточный рост инвестиции в возобновляемую энергетику, энергоэффективность и зеленый транспорт в последние годы. Достижение такого объема глобальных инвестиций в зеленый сектор в обозримой перспективе представляется малореалистичным при сохранении существующей динамики и процессов. В качестве ограничительного фактора выступают и недостаточные темпы роста мировой экономики, которая в обозримой перспективе вновь может столкнуться с повышенной волатильностью. При этом, приход к власти в США администрации Дональда Трампа, которого небезосновательно относят к «климатическим скептикам», ставит перед климатическим инвестициями существенные долгосрочные политические вызовы.

Новые подходы

Хотя общий объем необходимых глобальных инвестиций хорошо известен, государственному сектору и частному бизнесу требуется более четкое понимание того, как мобилизовать достаточный долговой и собственный капитал для эффективного финансирования перехода к низкоуглеродной и дружественной к климату экономике. Стоит учитывать, что заемное фондирование на сегодня обеспечивает реализацию большинства проектов в зеленой энергетической инфраструктуре. Однако задача заключается в ускоренном отходе от инвестиций в традиционные проекты с интенсивными эмиссиями парниковых газов, при одновременной активизации финансовых вложений в зеленые активы, несмотря на существующие ограничения традиционных источников капитала, таких как банки, корпоративный сектор, правительство и т.д.

В данном контексте особенно важным представляется создание условий для стимулирования трансформации глобальных рынков облигаций в целях более активного финансирования перехода к низкоуглеродному развитию. Международные рынки облигаций на сегодня обладают достаточным потенциалом для обеспечения дешевых, долгосрочных источников заемного капитала, в том числе для прямого финансирования и рефинансирования инвестиций, а также в целом для увеличения объемов привлекаемого фондирования в чистый сектор экономики. При этом рынки облигаций предоставляют доступ к расширенному пулу инвесторов, в том числе к крупным институциональным инвесторам, чьи активы в совокупности превышают 100 трлн долларов США.

Несмотря на то, что банки и корпоративный бизнес остаются важным источником прямого финансирования проектов в сфере низкоуглеродной энергетики и инфраструктуры (особенно на начальных фазах проектного фондирования), объем необходимых инвестиций значительно превышает реальные возможности глобального банковского сектора и энергетических компаний. Облигационные рынки, которые позиционируются как альтернатива банковскому и корпоративному финансированию долга, в результате будут играть решающую роль. Фактически облигации уже сейчас в состоянии обеспечить долгосрочные источники долгового капитала, который необходим для реализации проектов в сфере чистой энергетики. По мнению экспертов Всемирного экономического форума, с учетом того, что в большинстве юрисдикций стоимость привлекаемого от банков про-

ектного финансирования долга выше, чем процентные издержки от проектных облигаций, финансирование или рефинансирование отраслевых проектов через облигации позволяет обеспечить сокращение средневзвешенной стоимости капитала для зеленой энергетической инфраструктуры. Среди прочего, облигации дают возможность прямо привлекать капитал для реализации проектов или же использовать для рефинансирования существующих краткосрочных займов по более низкой стоимости. В данном контексте даже небольшие пониженные изменения в средневзвешенной стоимости капитала будут иметь существенное влияние на показатели себестоимости и конкурентоспособности капиталоемких проектов в сфере возобновляемой энергетики.

Зеленые облигации

Стоит отметить, что само по себе использование долговых облигаций для финансирования крупномасштабных проектов в области зеленой энергетической инфраструктуры не ново.

Прежде всего, с середины второй половины 2000-х годов появился рынок так называемых «зеленых облигаций». Как и другие облигации, зеленые бонды являются финансовым инструментом с фиксированным доходом для привлечения инвестиционного капитала через долговой рынок. Они отличаются от стандартных облигаций именно обязательствами использовать привлекаемый капитал исключительно для финансирования и рефинансирования зеленых проектов и связанных с ними бизнес операций. В целом зеленые бонды можно разделить на следующие 4 основные группы: стандартные облигации, доходные облигации, проектные облигации и секьюритизированные облигации. Размещение зеленых облигаций регулируется главным образом Принципами зеленых облигаций (Green Bond Principles), которые продвигаются Международной ассоциацией рынков капитала.

За последние годы специализированный зеленый долговой рынок начал позиционироваться в качестве критически важного источника фондирования для проектов в сфере низкоуглеродной энергетики и инфраструктуры. В частности, рынки зеленых облигаций активно развиваются в Китае, странах Западной Европы, Индии и др. ведущих государствах, хотя отмечаются явные «пробуксовки» в США, которые являются вторым по величине источников выбросов парниковых газов в мире. Показательно, что осенью минувшего года в программу саммита

«Большой Двадцатки», состоявшегося в Китае, впервые был включен вопрос о зеленом финансировании для расширения участия финансового сектора и долговых рынков в обеспечении глобального экологически дружелюбно-го роста и продвижении чистой энергетики.

Первое размещение зеленых облигаций, которые тогда получили название бонды CAB (Climate Awareness Bond), было осуществлено в 2007 году Европейским инвестиционным банком EIB в объеме 600 млн евро. В 2008 году на рынок вышли зеленые облигации Всемирного банка, оцененные в 300 млн долларов США. При этом только в 2013 году на облигационный рынок начали выходить крупные корпоративные субъекты, после дебютного размещения зеленых облигаций Bank of America в объеме 500 млн долларов США. А производственные игроки – после выпуска в 2014 году компанией Toyota Motor Corp. долговых облигаций на сумму 1,75 млрд долларов США для финансирования инвестиций в производство электрических и гибридных транспортных средств. Компании-эмитенты рассматривают зеленые облигации не только как инструмент привлечения средств, но и повышения своей репутации.

Вместе с тем, обращает внимание, что выпуск суверенных зеленых облигаций произошел значительно позже. Причем инициировали его вовсе не государства, относящиеся к «мейджорам» рынка глобальной зеленой энергетики. В частности, пионером в размещении зеленых облигаций стала Польша, которая в декабре минувшего

года привлекла достаточно скромную сумму в размере 750 млн евро для финансирования ряда проектов в секторе чистой энергетики. Но в январе 2017 года дебютное размещение осуществила уже страна из состава «Большой семерки» – Франция, которая выпустила 22-летние бонды стоимостью 7 млрд евро. Как ожидается, к данному процессу в последующем будут активно присоединяться другие страны, в том числе Китай, государства Евросоюза и Латинской Америки. При этом, региональные власти и муниципальные образования стран, прежде всего европейских, обратили внимание на зеленый долговой рынок гораздо раньше. К примеру, еще в 2012-2013 годах выпуск зеленых облигаций осуществили французский регион Иль-де-Франс и шведский город Гетеборг. В условиях расширения рынка зеленых облигаций и усиления «аппетита» инвесторов к ним, отмечается необходимость создания понятных сравнительных бенчмарков для оценки динамики и рыночных параметров выпускаемых ценных бумаг. В частности, рыночные индексы широко используются для отслеживания динамики конкретных групп облигаций и инвестиционных инструментов. В 2014 году ряд банков и рейтинговых агентств запустили индексы зеленых облигаций в целях расширения доступности информации для инвесторов и сокращения инвестиционных рисков. Среди основных индексов с разными методологическими подходами к оценке зеленых долговых бумаг можно выделить Barclays MSCI Green Bond Index; Bank of America Merrill Lynch Green Bond Index;

S&P Green Bond Index; а также Solactive Green Bond Index. В данном контексте многие институциональные инвесторы начали вкладывать денежные средства исключительно в индексируемые облигационные бумаги. В результате чего включение зеленых облигаций в общепризнанные бенчмарки сейчас рассматривается как важный инструмент привлечения ведущих инвесторов, приверженных принципам ответственного финансирования.

С момента своего появления на рынке в 2007 году, зеленые облигации продемонстрировали стремительный рост, что свидетельствует об активизации интереса к ним со стороны инвесторов, а также субъектов, вовлеченных в реализацию чистых энергетических проектов. В частности, если в 2007 году объем размещения составил только 807 млн долларов США, то уже к 2015 году он достиг 42,2 млрд долларов США. По итогам минувшего года выпуск этих долговых ценных бумаг в мире вырос более чем вдвое – до 93,4 млрд долларов США. Согласно прогнозу агентства Moody's, в случае отсутствия явных форс-мажорных ситуаций в мировой экономике и на фондовых рынках, в текущем году совокупный объем размещения зеленых бондов составит рекордные 206 млрд долларов США. Правда, прогноз Bloomberg New Energy Finance свидетельствует о более умеренных показателях возможного роста – 123 млрд долларов США по сравнению с 95 млрд долларов США по итогам 2016 года.

Однако следует учитывать, что на самом деле объем глобального рынка облигационного финанси-

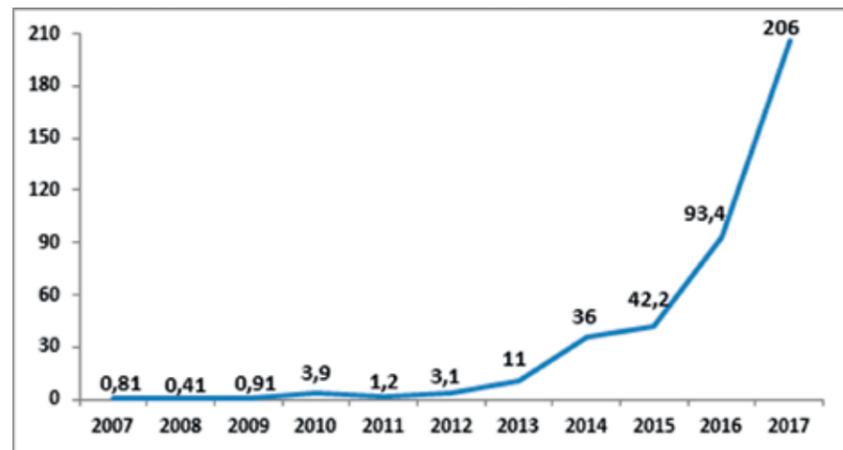


Рис.1 Динамика размещения зеленых облигаций в глобальном масштабе в 2007-2017 годах (2017 год – прогнозное значение), в млрд долларов США. Источник: Climate Bonds Initiative 2016

Китай лидирует в области выпуска зеленых облигаций. Указанная страна с совокупным объемом размещения в 36,9 млрд долларов США фактически обеспечила треть от всего глобального выпуска зеленых облигаций и заметные 2% от китайского облигационного рынка в минувшем году

вания чистых энергетических и энергоэффективных проектов значительно масштабней. В частности, согласно некоторым экспертным оценкам, размещение в мире связанных с ними долговых облигаций (в рамках Climate Bonds Initiative и т.д.), но не имеющих официального «зеленого» лейбла, достигает более 600 млрд долларов США. Как следствие, частично стремительный рост объемов выпуска зеленых облигаций обуславливается переходом стандартных долговых ценных бумаг в эту категорию.

Китай лидирует в области выпуска зеленых облигаций. Указанная страна с совокупным объемом размещения в 36,9 млрд долларов США фактически обеспечила треть от всего глобального выпуска зеленых облигаций и заметные 2% от китайского облигационного рынка в минувшем году. Причем по итогам 2017 года ожидается удвоение показателя. Это является показательным результатом. Особенно учитывая факт того, что первые зеленые облигации в Китае были выпущены энергетической компанией Goldwind только в июле 2015 года. Во многом быстрый рост стал следствием того, что правила размещения, используемые в Китае, являются более «мягкими», в том числе позволяющие направлять финансирование от зеленых облигаций в сферу «чистого» угля и модернизацию традиционных ТЭС. К примеру, в минувшем году перечисленные два сектора были профинансированы на 12 млрд долларов США из привлеченных через зеленые облигации денежных средств. Вместе с тем, согласно оценкам Народного банка Китая, ежегодные инвестиции для эффективного решения экологических проблем и формирования устойчивой энергетики должны составлять от 290 до 580 млрд долларов, из которых бюджетные ассигнования могут покрыть только около 15%. Недостающий объем в состоянии быть привлечен только через задействова-

ние частного капитала, прежде всего через зеленые облигации.

Имеющиеся проблемы

Однако следует отметить, что несмотря на впечатляющие темпы роста, на долю размещенных в минувшем году зеленых облигаций приходится только незначительная часть (а именно 0,1%) общих операций на глобальном долговом рынке, который оценивается примерно в 100 трлн долларов США. При этом в Соединенных Штатах, как крупнейшей экономике мира, зеленые облигации составляют немногим более 0,06% от 40-триллионного национального долгового рынка. Исследования, проведенные Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), демонстрируют, что ежегодный выпуск долговых ценных бумаг должен возрасти до 620-720 млрд долларов США к 2035 году для ограничения темпов глобального потепления в соответствии с достигнутыми международными соглашениями.

В данном контексте для эффективного финансирования устойчивого развития необходимо более активное привлечение инвестиционного капитала на глобальный рынок зеленых облигаций. Однако, недостаточно высокая доходность и сохраняющиеся значительную часть консервативных частных инвесторов от заемных и инвестиционных вложений в проекты в сфере низкоуглеродной энергетики и инфраструктуры, в том числе через зеленые долговые финансовые инструменты. В частности, внешнюю оценку проходит не более 60% «зеленых» облигаций, размещенных на долговых рынках. В значительной части случаев доходность по зеленым облигациям на 0,2-0,5 процентных пунктов ниже, чем у стандартных долговых бумаг у тех же эмитентов. У компаний, решившихся

на размещение таких ценных бумаг, есть дополнительные финансовые издержки, в том числе в связи с процедурами мониторинга и более жесткого процесса отчетности. При этом в глобальном масштабе все же отмечаются недостаточно активные действия на государственном уровне по стимулированию развития рынков зеленых облигаций и инструментов поддержки заинтересованных инвесторов.

В качестве одного из существенных сдерживающих факторов для рынка зеленых облигаций по-прежнему позиционируется отсутствие жестких критериев их размещения и работоспособных механизмов сокращения инвестиционных рисков. Отсутствуют возможности эффективного контроля над целевым использованием средств, привлекаемых под лейблом «зеленые облигации». Несмотря на упомянутые выше меры по созданию международных инвестиционных бенчмарков, четко отделить вложения в зеленые проекты от традиционных проектов не всегда получается. Указанные обстоятельства сохраняют у ряда эмитентов значительные возможности для целенаправленного «гринвошинга», необоснованного получения финансовых и репутационных выгод от якобы социально-ответственной инвестиционной политики.

Взгляд на Казахстан

Казахстану для эффективной экономической модернизации важно в сжатые сроки добиться увеличения энергоэффективности промышленности, активизировать развитие возобновляемой энергетики, чистого транспорта и зеленых технологий, расширить возможности утилизации бытовых отходов и вторичной переработки сырья. Снижение стоимости нефти и глобальный прогресс возобновляемой энергетики не могут не отражаться на казахстан-



Ожидается, что в преддверие Экспо-2017 будет подготовлена концепция развития зеленой финансовой системы в Казахстане, одним из приоритетов которой выступят внутренние и международные рынки казахстанских зеленых облигаций

ской экономике. В том числе с точки зрения повышения значимости внедрения накопленного мирового опыта по использованию новых практик долгосрочного фондирования проектов в секторе возобновляемой энергетики и смежных отраслях. Это хорошо понимается на государственном уровне. В частности, в мае 2013 года была утверждена Концепция по переходу к зеленой экономике. Руководством страны на национальном уровне поставлена амбициозная цель по доведению доли возобновляемой энергетики в общем объеме генерации до 3% к 2020 году и до 10% к 2030-му. В августе минувшего года Казахстан подписал Парижское Соглашение об изменении климата. Эти направления потребуют крупных длинных капиталовложений со стороны государства и частного бизнеса, а также привлечения внешнего фондирования. Как следствие, в мае 2016 года в рамках Совета иностранных инвесторов Президент Нурсултан Назарбаев уже обращал внимание на необходимость развития в республике зеленого финансирования и связанных с ним инструментов, прежде всего на базе площадки Международного финансового центра «Астана». Ожидается, что в преддверие Экспо-2017 будет подготовлена концепция развития зеленой финансовой системы в Казахстане, од-

ним из приоритетов которой выступят внутренние и международные рынки казахстанских зеленых облигаций. С учетом имеющихся долгосрочных целей энергетического развития, нашей республике необходимо создание собственных инструментов зеленого финансирования и кредитования, включая не только развитие льготных программ проектного банковского финансирования, но и начало эмиссий зеленых ценных бумаг как корпоративного, так и суверенного статуса. Активное размещение таких бондов подтвердит приверженность республики принципам устойчивого развития и охраны окружающей среды. Зеленые облигации в состоянии быть хорошо востребованы для привлечения достаточно дешевого частного капитала в новые чистые проекты и реализацию экологических программ, среди прочего сокращая государственное субсидирование, финансовые издержки для республиканского и местных бюджетов. Это будет содействовать более активному развитию в Казахстане чистой энергетики и зеленых отраслей промышленности, а также способствовать низкоуглеродным технологическим инновациям, которые имеют потенциал для создания рабочих мест и обеспечения экономического роста. В частности, целесообразно обратить внимание на опыт Мексики, Китая,

Индии и ряда других стран, где значительное число размещений зеленых облигаций осуществляется в местной валюте для финансирования локальных проектов в сфере чистой энергетики и энергоэффективности. В данном контексте потребуются формирование, среди прочего, понятной нормативно-правовой базы для развития национального рынка зеленых облигаций и зеленого финансирования в целом, с учетом мнения потенциальных инвесторов и частного бизнеса. Одним из первоочередных аспектов является определение того, какие предприятия и проекты будут считаться зелеными для задействования соответствующих долговых инструментов, а также внедрение строгой отчетности и процедур внешнего аудита эмитентов, проверки надежности облигаций и требований к эмитентам по раскрытию информации. Кроме того, государству важно улучшать имеющиеся условия для зеленых инвестиций и частных инвестиций в частности. К примеру, целесообразна разработка и продвижение на государственном уровне четких стимулов для инвесторов, заинтересованных во вложениях в казахстанские долговые инструменты для финансирования чистой энергетики, включая их субсидирование через предоставление кредитных и налоговых льгот.

RIXOS
PRESIDENT ASTANA

ЧТО ТАКОЕ НАСТОЯЩАЯ РОСКОШЬ?

Проводить свадьбу в самом центре мегаполиса среди зеленых садов.

Роскошь проведения свадьбы в окружении зелени и цветов под руководством профессиональной команды Rixos President Astana. Для нас это настоящая роскошь!

Изменения правил на рынке сжиженного нефтяного газа

К 2020-му году Казахстан полностью откажется от государственного регулирования цен на сжиженный нефтяной газ. Этот процесс будет проходить поэтапно после запуска электронной торговой площадки. Новую модель накануне в Астане презентовал общественности директор департамента развития газовой промышленности Министерства энергетики РК Зияш Киякбаев.

По его словам, в последние годы в Казахстане наблюдается значительный рост спроса на голубое топливо, который в некоторых регионах даже превышает производство. Причем обусловлено это в том числе и незаконной контрабандой сжиженного газа в сопредельные государства, потому как, в Казахстане цена на него значительно ниже.

– Средний уровень загрузки заводов в прошлом году доходил до 80-84%, – рассказал Киякбаев. – Загрузка заводов для удовлетворения запросов внутреннего рынка стабильно растет. В основном это происходит за счет увеличения цен на бензин и незаконного вывоза нефтяного сжиженного газа за пределы РК. Сегодня заявляемые объемы потребления этого продукта на 2017 год превышают потребляемый объем 2016 года почти в 2 раза. Наибольший рост потребления наблюдается в Алматинской, Атырауской, Павлодарской области и городе Астана. Это те заявки, которые значительно превышают реальные объемы производства сжиженного газа в стране, – пояснил спикер.

– Если смотреть структуру потребления газа на нашем рынке, это несколько категорий: промышленные предприятия, население, и наиболее «весомая» категория – использование сжиженного природного газа в качестве газомоторного топлива. Здесь основной рост реализации и потребления обеспечился за счет АГЗС. Тем не менее, мы считаем, что, несмотря на достаточно высокий заявляемый объем спроса реальное потребление гораздо ниже.

Причина сомнений представителя Министерства энергетики – низкая стоимость продукта на рынке Казахстана по сравнению с приграничными странами, и как следствие, контрабанда. По его данным, средняя цена сжиженного газа на рынке Российской Федерации составляет 125 000 тенге за тонну с учетом НДС, в Таджикистане – 107 100 тенге за тонну с НДС, в то время как в Казахстане установленная оптовая цена с НДС составляет 31 360 тенге за тонну.

– То есть при незаконном вывозе газа прибыль получается достаточно высокой, – пояснил Киякбаев. – Например, себестоимость производства сжиженного газа в «КазГерМунай» составляет – 43,4 тысячи тенге за тонну, в «КазХойл-Актобе» – 48 тысяч тенге за тонну, в «СНПС» – 38,6 тысяч тенге за тонну, в «КазГПЗ» – 32 тысячи тенге за тонну, в «KazFrac» – 47 тысяч тенге за тонну. Очевидно, что себестоимость производства значительно превышает оптовую цену реализации. В то время как заводы терпят существенные убытки, маржа газосетевых организаций высока. На юге страны маржа от



розницы составляет 51% (розничная цена за тонну 109 800 тенге), на севере 45% (розничная цена за тонну 93 000 тенге), на западе 51% (розничная цена за тонну 78 600 тенге), на востоке 44% (розничная цена за тонну 92 000 тенге).

По его мнению, такая существенная разница в ценах стимулирует незаконный вывоз сжиженного топлива, а поставки сжиженного газа на внутренний рынок убыточны для производителей. Помимо этого, он отметил, что на данный момент в стране отсутствует социальный эффект применения низкой оптовой цены ввиду высоких розничных цен.

Для решения этой проблемы и появления баланса на рынке сжиженного газа министерством подготовлен ряд законодательных и регулятивных мер, применение которых, по мнению чиновников, позволит внедрить на рынке более прозрачные и взвешенные рыночные механизмы производства и распределения. Они же, по задумке должны увеличить инвестиционную привлекательность и защитить права, как производителей, так и конечных потребителей сжиженного нефтяного газа.

– Министерство инициировало ряд поправок, направленных на постепенный уход от государственного регулирования ценообразования на нефтяной сжиженный газ и внедрение механизма электронной торговой площадки. Мы хотим, чтобы сделки по сжиженному газу были максимально прозрачны и соблюдали баланс интересов производителей и конечных потребителей. Данная концепция была детально обсуждена с участием газосервисных компаний, Национальной палатой предпринимателей «Атамекен» и других ассоциаций, работающих в данной отрасли, а также государственных структур.



Внедрение электронной торговой площадки для реализации сжиженного газа является одним из основных направлений технологического обновления Министерства энергетики РК, где будет решаться комплекс отраслевых задач по ускоренной технологической модернизации газовой отрасли

Речь идет о внедрении электронной торговой площадки сжиженного нефтяного газа, который будет состоять из трех уровней.

Первый уровень – внесение новых норм в Закон Республики Казахстан «О газе и газоснабжении» (здесь на уровне закона Министерство энергетики надеется зафиксировать необходимость торгов на электронной площадке, также будут расписаны механизмы работы площадки, вводятся норма утверждения проверки торговли).

Второй уровень – утверждение общих правил торговли на электронной торговой площадке (будет утверждаться Приказ Министерства энергетики «Об утверждении «Правил торговли на электронной торговой площадке», то есть основные требования к участникам, правила участия, перечень товарных позиций, режимы торговли и регулирующие вопросы операторов и участников электронной торговой площадки и так далее).

Третий уровень – разработка внутренних документов операторов торгов (будут устанавливаться требования к участникам и разрабатываться детальные правила и регламенты).

– Министерство в этом контексте сохраняет за собой утверждение планов поставок сжиженного газа на внутренний рынок, также будут планы поставок в разрезе регионов. Оно же определяет оператора торговой площадки, разрабатывает и утверждает правила ее функционирования, и правила торговли на ней. Условно, весь процесс поэтапного дерегулирования, установления цены разделили на четыре этапа. В первом полугодии (с 1 января 2018 года – от авт.) порядка 80% объемов сжиженного нефтяного газа будет

торговаться в соответствии с ценой, установленной министерством, а на 20% объема будет формироваться цена на рыночных условиях. Постепенно доля объемов торгов, которые будут происходить по регулируемым ценам, будет сокращаться, а доля объемов торгов, которые будут реализовываться по рыночному механизму, будет расти, – рассказал Киякбаев. Он подчеркнул, что со временем этот рынок будет открытым. Что касается участников электронных торгов, то на первом этапе, основными станут заводы-производители, а в последующем, по мере роста формирования и внедрения рыночных механизмов, круг участников торгов будет увеличиваться. Это будут крупные и средние предприятия, небольшие сетевые автозаправочные станции, небольшие, крупные, средние промышленные предприятия и те операторы, которые обеспечивают газ для населения.

– Со временем мы планируем оставить государственное регулирование цен только для населения, получающих газ через групповую резервуарную установку. По нашим расчетам, это примерно около 10% объемов потребления в текущий момент. Тем самым, мы защитим наиболее социально-уязвимые слои населения. А остальной весь объем газа пойдет на рыночные рельсы. И еще одна группа потребителей, которая будет полностью получать газ по регулируемой цене, это нефтехимические предприятия. Они будут использовать сжиженный газ в качестве технологического сырья, вырабатывать и производить продукцию более высокой стоимости, более глубокой переработки, – пояснил директор департамента.

По его словам, внедрение вышеуказанных механизмов позволит, прежде всего, стабилизировать ценообразование на сжиженный газ на внутреннем рынке, улучшит экономику для производителей сжиженного газа и сделает внутренний рынок страны экономически привлекательным, что позволит в дальнейшем избежать дефицита голубого топлива в Казахстане.

– Я считаю, что на первом этапе никаких реально ощутимых изменений цен для конечного потребителя не будет. В идеале, в будущем цена за тонну в Казахстане будет складываться на уровне 240 долл. за тонну, без учета НДС, – привел Киякбаев стоимость с учетом складывающихся котировок на рынке сжиженного газа в 2017 году. – Это та цена, выше которой, я думаю, цены в Казахстане не повысятся. Однако, с момента реализации всех пунктов закона, внутренний рынок РК будет зависеть от изменений на мировом рынке. Он также отметил, что внедрение электронной торговой площадки для реализации сжиженного газа является одним из основных направлений технологического обновления Министерства энергетики РК, где будет решаться комплекс отраслевых задач по ускоренной технологической модернизации газовой отрасли, согласно Посланию Президента РК Н. Назарбаева народу Казахстана «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность».

Напомним, внедрение электронной торговой площадки сжиженного нефтяного газа планируется в Казахстане с первого января 2018 года. В 2020 году через электронную площадку планируется реализовывать газ исключительно по рыночным ценам.



*Прикоснись
к истории...*

мечеть на 1000 мест;
отель «Фараб» - от эконом до класса люкс;
кафе на 100 мест;
центр обслуживания паломников;
чайхана, шубатхана, сувенирный бутик;
прокат велосипедов и инвалидных кресел;
посещение древнего города Сауран и
раскопок в городище Отрар;
экскурсии по святым местам;
трансфер из г.Шымкент и г.Туркестан



тел.: +7 725 44 26 720
моб.: +7 776 31 11 333



Многопрофильная компания “Kerneu Limited” раскрывает новые возможности в сфере нефтяной промышленности!

ТОО «Kerneu Limited» — современная казахстанская многопрофильная компания с высокопрофессиональным инженерным составом, выполняющая строительные-монтажные работы, поставку материалов и оборудования, проектирование в области энергетики, гидротехники, связи и в сфере нефтяной промышленности. Стратегическая цель компании – непрерывное наращивание мощности энергетического строительства в Казахстане и за его пределами. Штат компании насчитывает более 1000 человек, а материально-техническая база компании соответствуют всем государственным требованиям в области строительства.



В построении отношений с партнерами «Kerneu Limited» основывается на принципах долгосрочного и взаимовыгодного сотрудничества. Надежность проверенных временем поставщиков компании – это важная составляющая часть успешности наших проектов. Мы работаем с такими партнерами как АО «KEGOC», АО НК «Казахстан Темир Жолы», Министерство Обороны РК, АО «Казахская Стекольная Компания», АО «Батыс Транзит», АО «Мойнакская ГЭС», АО «ЭмбаМунайГаз».

«Kerneu Limited» реализовала большое количество крупных проектов 1-ой категории сложности в сфере энергетики: «Строительство ВЛ-500 кв ПС «Алма» – ПС «Алматы» в рамках реализации проекта «Строительство ПС 500 кв «Алма» с присоединением к НЭС Казахстана линиями напряжением 500 кв, «Стро-

ительство ПС 220/110/10 кв «Каскелен» с ЛЭП – 220 кв» и также в области гидростроительства: «Строительство Бестюбинского водохранилища Мойнакской ГЭС 300 МВт», «Выдача мощности «Мойнакской ГЭС Строительство расширения и реконструкция ПС» и другие. Данные и множество других проектов получили огромное количество позитивных отзывов и удостоились похвальных грамот. На данный момент «Kerneu Limited» расширяет свои возможности, в сфере нефтяной промышленности, работая над проектом «под ключ» «Строительство Установки комплексной подготовки попутного нефтяного газа Прорвинской группы месторождений». Объект включает в себя выполнение комплексных работ по проектированию, строительству, изготовлению и поставке оборудования. Данный про-

ект является крупным проектом в сфере нефтяной промышленности и цель объекта это – строительство завода комплексной подготовки газа для утилизации попутно-нефтяных газов с содержанием сероводорода от 1% до 3% (в объемных долях) в количестве 150 млн.м3/год с Прорвинской группы месторождений и далее транспортировка газа на газосборный пункт «Толкын». На сегодняшний день компания достаточно широко известна в сфере строительства Казахстана, стабильно развивается, а объем оказываемых услуг постоянно растет. Опираясь на высокие стандарты ведения бизнеса и используя лучшее из своего опыта, «Kerneu Limited» качественно и профессионально осуществляет проекты. Каждый проект компании – это вклад в успешное развитие Казахстана и его будущее.



Интеллектуальные месторождения ТОО «СП «Казгермунай»: эффективность и экономия

Современные кризисные условия на рынке углеводородного сырья заставляют искать возможности повышения эффективности производства, в том числе за счет автоматизации производственного процесса. Как известно, решением АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» в 2015 году на одном из месторождений дочерней компании «Эмбаунайгаз» стартовал проект «Интеллектуальное месторождение». Первые положительные результаты данного проекта позволили говорить уже о его каскадировании на месторождения других дочерних и зависимых компаний. Сегодня ТОО «СП «Казгермунай» – совместное предприятие АО «РД «КазМунайГаз» и АО «ПетроКазахстан Кумколь Ресорсиз» в Кызылординской области – в результате подготовительной работы вплотную подошла к реализации финальной части проекта «Интеллектуальное месторождение».

Ведущие зарубежные нефтегазовые компании давно и успешно работают в направлении интеллектуализации месторождений. Всесторонний контроль параметров в процессе разработки позволяет увеличить коэффициент извлечения нефти, повысить экономическую эффективность и безопасность производства. Технология «Интеллектуальное месторождение» является новаторством, которое набирает в последние годы значительную популярность среди мировых лидеров, широко применяется в ряде успешных передовых нефтегазодобывающих компаний. Концепция «Интеллектуальное месторождение» предполагает построение и использование систем управления активами нефтедобывающих предприятий, построенных на базе формализованной, интегральной модели актива, обрабатываемой автоматизированной системой управления, гарантирующей оптимальное управление на всех уровнях предприятия при контроле целей, задаваемых владельцами актива. Результатом проекта является непрерывная оптимизация интегрированной модели месторождения и модели управления добычей (см. рис. 1).



Рисунок 1. Ключевые элементы технологии «Интеллектуальное месторождение»

Международная практика

Применение интеллектуальных технологий во всем мире стало стандартом разработки высокорентабельных месторождений на море и на суше, постепенно они проникают в сферу средние и малорентабельных месторождений. Революционные изменения в нефтегазовой отрасли приводят к созданию центров управления поиска и разведки, бурения, разработки, эксплуатации, подготовки, транспор-

та, переработки и маркетинга нефти, газа и нефтепродуктов, работающих в режиме реального времени. В настоящее время все крупнейшие частные мировые нефтяные компании имеют подразделения, занимающиеся разработкой и внедрением концепции интеллектуального месторождения: – «Умные месторождения» («Smart Fields») компании Shell; – «Месторождение будущего» («Field of the Future») компании BP; – «iFields» компании Chevron и др. Что касается стран ближнего зарубежья, например в российских реалиях, практически все крупные компании, так или иначе, заявляли о своих планах внедрять интеллектуальные технологии, и некоторые из них уже успешно осваивают тему на практике, однако чаще всего речь идет о компонентах решений, а не о целостной системе. Независимые эксперты предполагают, что с развитием интеллектуальных технологий удастся увеличить общемировую нефтеотдачу на 4-10 %, а в перспективе, с переходом на технологии следующего поколения на 20-30 %. Ниже приведена сводная оценка эффективности применения технологии Smart Field в ряде крупных нефтегазодобывающих компаний:



Рисунок 2. Результаты анализа эффективности внедрения Smart Field

Опыт показывает, что внедрение интеллектуальных месторождений позволяет выявлять аномалии и отклонения от рабочих диапазонов на ранних этапах и предотвращать их. Системы визуализации, работающие по принципу светофо-

ра, позволили операторам сосредоточиться на проблемных скважинах. «Умные месторождения» также позволяют снизить эксплуатационные расходы. Благодаря постоянному увеличению ЭЦН удается увеличить количество кустов, обслуживаемых одним оператором с 1:10 до 1:80. Благодаря «умным месторождениям» улучшается качество контроля за разработкой скважин и месторождений за счет непрерывного совершенствования процесса стабилизации рабочего давления на скважине, в результате чего достигнуто увеличение объема добычи и улучшение качества контроля за целостностью коллектора.

Положительный опыт ТОО «СП «Казгермунай»

Интерес к интеллектуальным технологиям в компании возник еще в 2012 году, когда после массового перевода скважин на механизированный способ начались проблемы с эксплуатацией оборудования, с качеством получаемых параметров работы скважины и замеров дебита. Для решения этих и других имеющихся проблем были приняты решения и определены задачи по поиску и внедрению новых технологий, направленных на интеллектуализацию производства. Ключевой задачей, несомненно, является 100-процентная автоматизация нефтепромыслового оборудования, сбор и доставка данных с помощью системы телеметрии для обработки в реальном режиме времени, а также комплексы автоматизированных систем и систем безопасности, позволяющие вести контроль за разработкой месторождений на основе мониторинга основных показателей. С учетом проведенных работ, начиная с 2012 года направленных на внедрение новых технологий, текущее состояние уровня общей автоматизации производства в ТОО «СП «Казгермунай» оценивается в 70%. Из общего фонда добывающих скважин, большая часть скважин фонтанного фонда оснащены системой онлайн мониторинга, большая часть скважин эксплуатируемых с УЭЦН оснащены системой погружной телеметрии ТМС (термоманометрическая система), на всех скважинах механизированного фонда, установлены станции управления, регистрирующие необходимые значения для полноценного контроля и управления насосом, на всех скважинах с ШГН установлены интеллектуальные станции управления. По всем скважинам ведутся замеры, при помощи автоматизированных замерных установок. Большую часть замерных установок оснащены высокоточными Кориолисовыми расходомерами по жидкости и газу, полно-диапазонными поточными влагомерами. Бурения всех скважин сопровождается онлайн мониторингом геолого-технических исследований (ГИ). Следует отметить 100%-ый уровень автоматизации объектов подготовки и перекачки нефти, подготовки и транспортировки газа.



Рисунок 3. Цели и ожидаемые результаты от внедрения проектов по ИМ в Товариществе

Основной задачей проекта является Интеграция различных моделей и систем, которая позволит объединить все важные объекты добычи, усилив тем самым производственный потенциал Товарищества, быстро идентифицировать область потерь нефти, увеличить качество выявления причин потерь и контролировать производственное оборудование, повысить эффективность работы добывающего и нагнетательного фонда, а также сократить операционные расходы и расходы на эксплуатацию оборудования. Благодаря реализованной в ИМ интегрированной аналитической модели месторождения, её постоянной адаптации к реальным условиям, руководитель компании может в реальном масштабе времени прогнозировать добычу, эффективно планировать геолого-технические мероприятия, направленные на повышение коэффициента извлечения нефти. Искать и моделировать оптимальные варианты разработки нефтегазового актива, в том числе с точки зрения минимизации операционных и капитальных затрат.

Основные преимущества внедрения ИМ в ТОО «СП «Казгермунай»:

1. Это компактное расположение месторождений, что дает возможность без особых проблем и вложений увязывать все объекты в единую систему;
2. Все эксплуатируемые производственные объекты, построены с применением инновационных технологий в нефтяной отрасли и практически полностью автоматизированы;
3. Хорошо развитая инфраструктура, в том числе линии связи;
4. Изученность месторождений и высококвалифицированный персонал.



Рисунок 4. Текущий статус внедрения проекта в ТОО «СП «Казгермунай»

Еще в 2015 году для полноценного перехода на технологию ИМ в компании были проведены работы по предпроектному исследованию. Для получения независимой оценки уровня подготовки перехода были приглашены ведущие мировые компании, имеющие большой опыт внедрения проектов Интеллектуального месторождения, которыми был отмечен высокий уровень автоматизации на месторождениях компании. В течение последующих двух лет были детально проработаны все технические вопросы по дальнейшему развитию проекта перехода на «Интеллектуальное месторождение». В настоящее время работы по интеграции уже начаты. Первые результаты от внедрения системы компания планирует получить уже в конце текущего года. Таким образом, это уже второй проект «Интеллектуальное месторождение», реализуемый в группе компаний АО «РД «КазМунайГаз». Есть достаточно оснований полагать, что он также даст хорошие результаты эффективности, тем самым подтвердив планы руководства РД КМГ тиражировать ИМ далее на месторождениях Узень, Каражанбас и группу Эмбинских месторождений.



Гарри Тевани: Костюм индивидуального пошива - это комфорт, качество и статус

Казахстанцы становятся более стильными и разборчивыми в одежде. К такому выводу пришел директор ателье по индивидуальному пошиву мужской одежды «Императорский портной» Гарри Тевани. За 17 лет работы в Казахстане, он видел, как развивалась страна, строилась Астана и менялись предпочтения людей. И если в момент открытия филиала в Астане, одной из самых известных в СНГ и Восточной Европе марок ателье в республике, было сложно развивать бизнес из-за сложностей с законодательной базой и небольшого интереса к эксклюзивной одежде, то теперь ситуация кардинально изменилась.

– «Императорский портной» входит в общемировой рейтинг 10 ведущих ателье индивидуального пошива. В структуре компании двенадцать салонов VIP-класса в шести странах мира. Расскажите, как вы пришли к тому, чтобы открыть филиал в Казахстане?

– Мы жили и работали в Москве, когда генеральный директор Сэмми Котва-

ни сказал – «Казахстан это будущее, эта страна станет самой успешной в Центрально-Азиатском регионе, и мы должны открыть здесь свою фирму». И сейчас это отчетливо видно, но в 2000 году, это было не так очевидно, хотя у Казахстана было имя, мы знали о внешнеполитических инициативах президента, о том, что это девятая по величине страна в мире. Но когда я приехал в Астану, то испугался. Город

не был похож на известные мне столицы. Это был маленький провинциальный город, в выходные на улицах практически не было людей, город был пустой. Помимо этого, жители Алматы и Астаны не совсем понимали, чем костюм на заказ лучше того, что висит в бутике. Было сложно набирать клиентуру. Но сейчас нам доверяют множество известных людей: политики, бизнесмены, спортсмены и



представители шоу-бизнеса. К слову, в самом начале пути, мы были приятно удивлены сходством наших народов. Казахстан — это все-таки Азия. И люди здесь очень добрые, гостеприимные. В Москве такой атмосферы нет, поэтому здесь мы сразу почувствовали себя комфортно. Тем более, что в Москве нам приходилось сталкиваться с бандитизмом, как вы выражаетесь «шалыными 90-ми», в Казахстане было спокойно, больше было и условий для создания и развития бизнеса.

По словам Гарри Тевани, уже в 2008 работать стало легче, а сам Казахстан стал намного прекрасней. И сейчас, он уверенно заявляет, – «наш выбор приехать сюда был правильным», и нисколько не жалеет, что последние 17 лет жизни провел здесь.

– Скоро мне будет 40 лет, почти половину своей жизни я провел здесь. За это время Казахстан стал моим вторым домом. Что касается ведения бизнеса, то людей, желающих носить одежду индивидуального пошива стало очень много. Казахстанцы понимают, что костюм на заказ, еще и ручной работы, не клееный, сильно отличается от того, что нам предлагает mass-market. Такой костюм, это качество, удобство, комфорт и конечно же статус. Тем более, что мы официальные дистрибьюторы компаний, поставляющих элитные ткани из натурального сырья: мохера, кашемира, шерсти, шелка и так далее. Это английские и итальянские производители с мировым именем: Holland&Sherry, Dormeuil, Loro Piana, Ermogenildo Zegna, Charles Clayton, Moxon. На данный момент, мы располагаем 10 000 образцами костюмной ткани (есть ткани с золотыми, платиновыми и алмазными вкраплениями)

и 7000 образцами ткани для рубашек. Стоит отметить, что спектр наших услуг достаточно широк: от индивидуального пошива деловых костюмов на каждый день и свадебных мужских костюмов до пошива фраков, пальто, обуви и так далее. Причем шьют костюмы английские и итальянские портные, а потому срок изготовления и доставки одного костюма – 4-6 недель. Но время ожидания себя оправдывает – костюм шьется под фигуру с учетом особенностей каждого человека. Качество тут видно сразу. И имейте ввиду, такой костюм будет выглядеть еще лучше если вы наденете его 2-3 раза. Мы также помогаем нашим клиентам подобрать аксессуары: запонки, ремни, шарфы, галстуки, шейные платки, бабочки и многое другое.

– Зависят ли предпочтения ваших клиентов от места их проживания?

– У нас есть офисы в Астане, Алматы, Шымкенте, Атырау, Актау, Таразе и Караганде. И люди в этих городах отличаются и своей ментальностью, и предпочтениями в одежде. В Астане, например, люди очень любят строгие костюмы, темно-синие, серые тона. В Алматы любят одеваться более ярко, там присутствуют полоски и клетка. В таких городах, как Тараз и Шымкент, люди чаще заказывают светлые костюмы, а в западной части страны, Актау и Атырау мужчины, в большинстве своем, как и в Астане предпочитают строгие костюмы, но иногда поступают заказы и на яркие костюмы, как в Алматы.

– Думаю в мире есть еще много иностранных компаний, которые боятся открывать свои филиалы в Казахстане, что вы бы могли им сказать?

– Многие иностранные инвесторы имеют стереотипы относительно стран СНГ, они думают, что здесь очень сложно работать. Они боятся бандитов и рейдерства. Но этого нет здесь. В Казахстане вообще все чисто и открыто. Сейчас закон в Казахстане очень помогает развиваться малому и среднему бизнесу, в какой-то мере он даже стимулирует развитие предпринимательства в стране. Сейчас работать здесь приятно. Мы постоянно, например, сталкиваемся с таможней, но никаких сложностей не испытываем.

– Тем не менее, есть много бизнесменов, даже среди казахстанцев, кто жалуется на вымогательство со стороны проверяющих органов. Как думаете почему?

– Я думаю, все дело в самих людях. Если вы знаете законы и соблюдаете их какие могут возникнуть проблемы? А прежде чем открывать свое дело, вы должны заранее узнать какие документы вам нужно подготовить, каким стандартам должно соответствовать ваше помещение. В этом случае ни у одного инспектора не будет причины выписать вам штраф или требовать каких-то денег. Нужно просто соблюдать законы.

– Готовы ли вы начать работать с казахстанскими производителями тканей?

– Для наших костюмов мы выбираем только самое лучшее. К сожалению, пока на территории Казахстана нет производителей, отвечающих нашим требованиям. Но кто знает, что будет еще через 5 лет. Возможно они появятся. Здесь все очень быстро развивается.

Ресторан «Carreta»:

*элегантная роскошь
и утонченная аристократичность*

Открытие ресторана «Carreta» в Астане состоялось в ноябре 2016 года. Оценивая результаты работы, команда заведения может смело констатировать, что ресторан за неполные полгода стал пользоваться популярностью у горожан. Ресторан «Carreta» стал модным и любимым местом отдыха среди ценителей отличного сервиса, изящного интерьера и прекрасной кухни.



Нотки шика и благородства

В ресторане «Carreta» два основных зала, а для тех, кто хочет уединиться, есть VIP-зал с профессиональным караоке. Интерьер заведения представляет собой смесь ампира и современного лофта. Строгая и торжественная обстановка отсылает к классике, а кирпичные стены говорят о современных веяниях. В оформлении преобладают чистые насыщенные краски. Синий, золотой, белый и песочный составляют палитру стиля. Отдельное внимание элементам декора. Среди них картины, цветы и старинные фотографии. Такая обстановка располагает к поистине королевскому отдыху и погружению в атмосферу роскоши.

Упор на сервис

Как признаются создатели заведения, набирать сотрудников для ресторана они начали задолго до его открытия, что позволило собрать квалифицированную и профессиональную команду. Безупречное обслуживание уже успели высоко оценить гости, которые стали завсегдатями ресторана «Carreta». Сейчас ресторан проводит подготовительную работу к Международной специализированной выставке ЭКС-ПО-2017. Уверены, что и иностранные гости смогут по достоинству оценить сервис заведения. Отдельного внимания заслуживает обслуживание корпоративных и семейных мероприятий до 50 человек. Для них идеально подходит зал на втором этаже заведения. Официанты ресторана «Carreta» учитывают специфические нюансы, правила этикета

и пожелания заказчика, что позволяет провести мероприятие на высшем уровне. Отличительной особенностью также является график работы заведения. В пятницу и субботу оно открыто до четырех часов утра.

Изысканная кухня

Пожалуй, главный козырь ресторана «Carreta» - архитектура вкуса, которая создана шеф-поварами высшего класса. Переплетение европейской и японской кухонь стало стопроцентным попаданием в цель. Возможно, именно поэтому ресторан за недолгую работу на рынке быстро сформировал свою постоянную аудиторию. Смелым решением стало добавление в меню элементов американской кухни. Теперь гости ресторана смогут попробовать стейки и бургеры из мраморной говядины. Создатели заведения приглашают отведать изысканные блюда ресторана и заверяют: «Не пожалеете!». Тем более, что на подходе корейские и китайские блюда.

В роли звезды

Не только сервисом, кухней и интересным интерьером может удивить ресторан «Carreta». Профессиональная система караоке в VIP-зале заведения позволит почувствовать себя настоящей звездой, а акустика зала сделает исполнение любимых песен максимально комфортным. В системе использованы последние технологии изменения тональности и темпа, а также все музыкальные новинки. День

рождения или встречи до 20 человек в VIP-зале ресторана «Carreta» пройдут в веселой и непринужденной обстановке!

Сюрпризы впереди

Официальное открытие заведения «Carreta» прошло очень пышно. Для гостей ресторана в выступала Анна Седокова и проводился розыгрыш ценных призов. Столь яркая заявка дает повод предположить, что у владельцев ресторана есть, чем еще удивить посетителей.

По словам представителей заведения, впереди еще много сюрпризов. В настоящее время идет работа над созданием летней террасы, открытие которой запланировано на июнь. Кроме этого, в ресторане «Carreta» скоро появится яркий детский уголок. Уже сейчас заведение пользуется популярностью, как место для детских праздников, в наличие есть даже специальное детское меню. Детские мероприятия проходят здесь ярко и весело, а маленьких гостей развлекают профессиональные аниматоры. Команда ресторана готова взять все организационные вопросы при проведении таких мероприятий на себя. Розыгрыши, приуроченные к различным праздникам и знаменательным датам, стали уже доброй традицией для заведения. Традиционно победителям в качестве подарка предоставляется сертификат на ужин, а в ресторан их доставляют на настоящей карете! «Carreta» готова увезти каждого, кто ценит настоящий отдых, в мир, где царит праздник!





– Г-н Джиритджи, расскажите, в чем основные преимущества отеля «Рамада» по сравнению с другими отелями в Алматы?

– Наш отель является представителем Wyndham Hotel Group в Казахстане, крупнейшей гостиничной сети по количеству отелей в мире: под управлением сети находится свыше 8 000 отелей и более 697 600 комнат в 77 странах мира. Отелю Ramada Almaty в марте этого года исполнилось 2 года – по сравнению с другими международными отелями в Алматы, наш отель является новым, а номера сравнительно просторными и современными.

– Какие эксклюзивные предложения предлагает Ваш отель своим клиентам?

– Наш отель рад представить ряд специальных предложений, которые всегда можно забронировать на нашем сайте www.ramadaalmaty.com или на международном сайте www.wyndhamhotels.com.

Выберите то, что подходит именно Вам: от ужина в одном из наших ресторанов, проживание в разных категориях номеров, различные оздоровительные и расслабляющие процедуры в нашем SPA-центре до эксклюзивных предложений для участников одной из самых крупнейших по числу участвующих отелей программы лояльности Wyndham Rewards.

– Вы несколько лет работали в Астане, сейчас – в Алматы. Насколько сильно, на Ваш взгляд, отличается отельный бизнес в этих городах?

– Развитие отельного бизнеса в Астане по сравнению с предыдущими годами становится интенсивнее, в связи с тем, что 72% гостей пребывают в город с деловыми целями. В Алматы отельный бизнес значительно зависит от сезонности, например, летний период считается недостаточно активным сезоном, в то время как осень и весна – это пик деловой активности и проведения многочисленных международных выставок.

– Расскажите, пожалуйста, поподробнее о программе лояльности Wyndham Rewards?

– Wyndham Rewards предлагает своим гостям одну из самых выгодных программ лояльности в гостиничной индустрии! В качестве членов программы вы можете легко накапливать баллы для получения бесплатной ночи проживания или других ценных бонусов от отелей сети Wyndham Hotel Group по всему миру.

Участники программы могут обменять накопленные баллы на бесплатную ночь или повысить категорию номера проживания в любом отеле сети Wyndham Hotel Group; конвертировать полученные баллы в мили авиакомпаний или приобрести подарочные карты.

– Каковы дальнейшие перспективы развития отеля «Ramada Almaty»?

– В связи с растущей популярностью и развитием бизнес-индустрии в Казахстане, мы планируем расширяться и в скором времени открываем наш новый отель в Астане – Wyndham Garden Astana. В целом, развивая отель Ramada Almaty, наша команда ставит перед собой одну из главных задач: сохраняя команду и приумножая её интеллектуальный капитал, поступательно двигаться только вперед.

Отель «Ramada Almaty»: выгодная программа лояльности

В последние годы гостиничный бизнес в Казахстане характеризуется активной динамикой развития, появляются новые отели, растет конкуренция. В чем же преимущества новых отелей? Какие программы лояльности предлагаются клиентам? С этими вопросами мы обратились к генеральному менеджеру отеля «Ramada Almaty» Джему Джиритджи.

Book with us, stay with us!
Будьте нашими гостями!



you do your thing. leave the rest to us®

Visit ramadaalmaty.com to enjoy our best rates, see our special offers, read TripAdvisor reviews and ratings and best of all, earn Wyndham Rewards loyalty points - a wealth of treats to choose from.

Посетите ramadaalmaty.com чтобы воспользоваться нашими лучшими тарифами, узнайте о специальных предложениях, читайте отзывы на TripAdvisor и самое главное, зарабатывайте баллы от крупнейшей программы лояльности в мире Wyndham Rewards.


RAMADA
Almaty



Булекбай Сагингалиев: гордость нефтяной отрасли Казахстана

Сагингалиев Булекбай Сагингалиулы (1927–2009) – заслуженный нефтяник Казахской ССР, лауреат Государственной премии Республики Казахстан. Имя этого человека хорошо известно нефтяникам, ведь Булекбай Сагингалиулы внес большой вклад в развитие нефтяной промышленности Казахстана. В этом году отмечается 90 лет со дня рождения этого выдающегося нефтяника. С его именем связаны крупные вехи открытия месторождения на Тенгизе, начало нефтедобычи на крупнейших площадках.

В середине 20 века в Казахстане резко увеличились работы по геологической разведке, разработке нефтяных месторождений и добыче нефти. В связи с этим было принято решение об обучении специалистов с высшим и средним образованием в данном секторе. Готовились кадры высшего и среднего звена с организаторскими способностями и опытом. Среди них был и один из первооткрывателей нефтяных месторождений Казахстана, чье имя достойно написания золотыми буквами в истории казахской нефти – Булекбай Сагингалиев. Свою трудовую деятельность в 1951 году он начал с помощника мастера по добыче нефти. Затем работал главным инженером в ряде нефтедобывающих предприятий – Кошкар, Макат, Доссор и Каратон. В 1958 году стал начальником отдела нефти и газа в объединении «Казахстаннефть». В 1960-1963 годы руководил отделом нефтегазовой промышленности в Совете народного хозяйства Казахской ССР. Затем в 1963-1971 годы занимал должность заместителя заведующего тяжелой промышленностью в Центральном Комитете казахстанской Компартии. Талант Булекбая Сагингалиулы как волевого организатора и опытного специалиста ярко проявились, когда он стал генеральным директором объединения «Эмбанефть». В то время регионы Эмбы и нефтяные площадки между Едилком

и Жайыком способствовали увеличению добычи нефти и оставили свой след в истории нефтегазовой отрасли. Между тем, ученые в 60-х годах прошлого столетия прогнозировали снижение уровня запасов на нефтяных площадях Атырау. На эти прогнозы опирались и строили предположения о приоритетности ведения разведовательно-исследовательских работ только в Мангистауском регионе. До начала 80-х годов нефть добывалась в Казахстане в небольшом количестве. Многие старейшие месторождения исчерпывали свои возможности. А со стороны руководства страны не было особой поддержки. Нефтяное объединение «Эмбанефть» добывало в год всего лишь миллион тонн углеводородного сырья. Однако с приходом в компанию Булекбая Сагингалиева многое изменилось, благодаря его авторитету и богатому опыту. Не случайно к его мнению прислушивались даже в Москве. Он был одержим идеей улучшить жизнь своих нефтяников, добиться открытия новых месторождений. С самого начала своего пребывания на посту генерального директора он поставил коллективу задачу: «Так жить дальше нельзя. Нефтяная Эмба еще не сказала своего последнего слова. Будущее старой Эмбы в новой подсолоевой нефти. И мы будем ее искать, несмотря ни на какие природные и бюрократические трудности».



Первой его целью было переломить недооценку потенциальных возможностей недр этого района, и, в первую очередь, открытие здесь крупных ресурсов нефти и газа в подсоловых отложениях. Привлеченные им опытные геологи-нефтяники: Ж.Досмухамбетов, Н. Балгимбаев, О. Исканиев, В. Авров и другие проанализировали большой объем геологической информации. Булекбай Сагингалиев с командой подготовил глубокие аналитические записки, начал вести прямые переговоры с Министерством нефтяной промышленности СССР. В некоторых случаях приходилось делать несколько предварительных визитов, прежде чем удавалось попасть на встречу с высокими руководителями. Даже у молодых помощников Булекбая Сагингалиулы иногда опускались руки, и возникало желание бросить это бесперспективное занятие, однако он сам был охвачен этой идеей и не прекращал ни на один день борьбу за нее. Постепенно с количеством совещаний росло и число чиновников, которые разделяли



убежденность Сагингалиева в высоких перспективах нефтегазоносности Прикаспийской впадины. В конечном итоге целеустремленность и упорство в достижении цели стали приносить реальные результаты. Он постепенно добился выделения средств, необходимых для начала геолого-разведочных работ. Была принята специальная программа по резкому увеличению объемов разведочных работ, созданы два управления буровых работ, геофизический и строительный тресты, другие вспомогательные подразделения. В 1971 году в Атырау на слете ведущих нефтяников-геологов Союза обсуждалась дальнейшая судьба региона Эмбы.

Тогда с докладами выступили известные ученые, такие как Т. Жумагалиев, С. Жанабаев, В. Токарев, А. Живодеров, член-корреспондент Академии наук КазССР М. Мирчинк, заведующий отделом Министерства геологии С. Курманов, доктор наук В. Семенович, Б. Дьяков и другие.

Выдвигались предположения относительно ресурсов, находящихся на глубине 4-5 тыс. метров под солями, тогда как ранние работы по бурению и добыче осуществлялись с поверхностной коры земли. Данные прогнозы поддержали представители старшего поколения нефтяников, которые трудились всю жизнь в нефтяной отрасли, такие как Асабай Хисметов, Куаныш Кудабаяев, Сагидолла Нуржанов, Утали и Макаш Балгимбаевы. Но имели место и опасения относительно этих прогнозов, причиной являлся тот факт, что казахстанские нефтяники



ки не работали ранее на такой глубине. Тем не менее на площадках Пустынный, Тәжіғали, Каратон, Масабай, Тегіс, Ботақан, Ақінген, Аққұдық, Королев начались разведывательные работы, которые велись с использованием современного оборудования трестом «Саратовнефтегеофизика» под руководством В.Шевалдина. Но, несмотря на это, некоторые ученые и руководители союзных министерств приняли решение о приостановлении разведывательных работ по причине безрезультатности.

При обсуждении этого вопроса 12 участниками под началом министра отрасли В. Шашина, директора объединения Булекбая Сагингалиева, главного геолога Жолдаскалы Досмухамбетова 4 участника дискуссии проголосовали за продолжение работ, остальные выступили за приостановление. Необходимо отметить, что вера в успех нефтяных разработок на данном месторождении Булекбая Сагингалиева и Жолдаскалы Досмухамбетова была непоколебима. Именно они показали месторождение Тенгиз на карте со словами: «Даже если остановить работы на иных объектах, необходимо продолжить их именно здесь, так как под ним находится котел неиссякаемого «черного золота».

Данное изречение было подкреплено делом. На десятой скважине площадки Пустынный, на глубине 3639-3658 метров, обнаружился огромный объем залежей нефти, дебит по нефти в сутки на площадке Тәжіғали достиг около 100 тонн, 600 кубических метров попутного газа. Такие результаты воодушевили начальника объединения и не могли оставить равнодушными министра нефтяной и



газовой промышленности Мальцева, его заместителя Грайфера. Знакомство с ними стало основой для начала работ по бурению на месторождении Тенгиз, одновременно на 20 скважинах Волгоградским объединением «Прикаспийбурнефть» в составе 10 бригад, состоящих из 500 специалистов-буровщиков.

В результате обнаружился объем залежей в 1,5–2 млрд. тонн нефти, более 2 трлн. куб. м голубого топлива. Вышеуказанный объем залежей расстилался на площади в 21 и 19 км.

Необходимо отметить, что все разведывательные работы на новом объекте велись производственным объединением «Эмбанефть» под руководством Булекбая Сагынгиалиулы.



лы. Таким образом, 19 декабря 1979 года в Казахстане, в Атырауской области, в 80 км от Кулсары, забил нефтяной фонтан, невиданный ранее в Казахстане. Столб нефтяного пламени в двести метров высотой бил почти 14 месяцев. И ввиду огромного месторождения область с третьего места продвинулась на первое.

За данный вклад Булекбай Сагынгиалиулы решением Совета (№ 2236) Министерства геологии от 10 марта 1988 года был награжден нагрудным знаком и дипломом «Первооткрыватель месторождения Тенгиз».

При ускоренном освоении огромного месторождения Тенгиз в условиях высочайшего давления и температуры Булекбай Сагынгиалиулы стоял у истоков принятия важных, ранее не рассмотренных научно-технических решений, создал и внедрил в производство новые изобретения. На самом деле данное месторождение является уникальным во всем мире по глубине, составу нефти, объемам залежей и своеобразным особенностям. Объем его залежей насчитывает не менее чем 2 млрд. тонн, глубина составляет более 4 000 м. Внутреннее давление при условиях высочайшей температуры составляет 830 кг/см². Объем залежей в сравнении с группой Бозашы выше на 2,7, а с группой Мангыстау – на 1,4.

С целью расширения разведывательных работ были созданы два управления по нефтедобыче, по монтажу вышек и томпажные конторы, управление технологическим транспортом, также трест «Эмбанефтьстрой» с тремя стро-



ительно-монтажными управлениями. Создан и трест «Эмбанефтьгеофизика» с целью разведки коры и слоев земли шельфа Каспия комплексным ускоренным методом. В этот период произведены работы по бурению на глубине 770 тыс. метров, открыты 20 новых месторождений нефти и газа. Из их числа 10 сразу начали производить продукцию, что внесло вклад в развитие отечественного достояния и увеличение объема по добыче углеводородной руды. Среди них было и производственное объединение «Жайыкмунайгаз».

Организация данного управления реанимировала предприятие в регионе, и объем добычи в 1978 году составил 4,4 млн. тонн в сравнении с 2,7 млн. тонн, добытыми в 1970 году. Данный показатель был рекордным для региона Эмбы.

Он также участвовал в развитии нефтяной промышленности в Актюбинской области. Организовал промышленное объединение «Актюбинскнефть», что стало основой для



нынешних площадок, таких как «Жаңа жол», «Кен Қияқ» и других.

Он имел огромный авторитет у министра нефтяной и газовой промышленности КазССР А. Мальцева, его заместителя Г. Гриффилта и председателя Государственной комиссии по планированию Н. Байбакова. Неоднократно решал вопросы казахстанских нефтяников при встречах с председателем Совета министров КазССР А. Косыгиным. Добился увеличения заработной платы нефтяников, работающих в регионе с жесткими воздушно-природными условиями, в пустынной местности и лишенной растительности на 45%.

Следует отметить и большой талант Булекбай Сагынгиалиулы как мудрого наставника, уделяя особое внимание подготовке специалистов-нефтяников. Он способствовал организации нефтяного факультета в Алматинском политехническом институте, строительству новых учебных корпусов для Атырауского техникума, готовящих специалистов среднего звена, и принимал непосредственное участие в строительстве новых учебных корпусов института нефти и газа, организованного под его началом. Для профессорско-преподавательского состава института был построен и сдан в эксплуатацию стоквартирный жилой дом.

Каждый год 100 студентов получали путевку на обучение в институтах нефти Москвы и Баку, Грозного и Уфы, а также в городе Ивано-Франковск. Благодаря этому в регионе сформировался отряд высокообразованных нефтяников, которые, набрав бесценный опыт на месторождениях Атырау, сочетая знания и опыт, впоследствии трудились в «Актюбинскнефть», «Тенгизнефть», «Құмкөлмұнай» и при



организации иных объединений в качестве высокопрофессиональных специалистов консультировали рабочих.

Булекбай Сагынгиалиулы, работая в нефтяном Атырау, трудился на благо всей казахской нефти, принимал участие в добыче нефти в Актюбинской, Западно-Казахстанской и Мангистауской областях, совместно координируя работы по обработке и транспортировке нефти, в становлении производственных отношений и в укреплении существующих связей.

Он особенно уделял внимание взаимоотношениям между наукой и производством. Ученые Казахского научно-исследовательского института нефти, проектного института в городе Атырау и института природных солей, улучшив отношения с производством, стали основоположниками внедрения современных процессов в нефтедобыче мирового масштаба.

Булекбай Сагынгиалиулы неоднократно посещал нефтяные регионы Ирана, Канады, Мексики, он своими глазами видел



передовые технологии, используемые в производственной системе этих стран, обменивался мнениями со специалистами относительно научно-практических проблем. Впоследствии старался использовать положительный опыт на практике в своем объединении. Претворял в жизнь научно обоснованные выводы по добыче, транспортировке, хранению и обработке углеводородного сырья, а также по комплексному выполнению проектно-изыскательных работ, отделения нефти из пород нефти-битумгенеза, нефтяного эмульгатора.

За свою благотворную деятельность он трижды был награжден орденами Красного Знамени и Октябрьской Революции, почетными грамотами Верховного Совета КазССР, удостоен званий заслуженного нефтяника республики и почетного нефтяника КазССР. Булекбай Сагынгиалиулы заслуженно стал лауреатом Государственной премии, был делегатом республиканских и союзных съездов Коммунистической партии.

Благодаря своему неограниченному вкладу в развитие республики, он был удостоен звания основоположника казахской нефти, оставил неизгладимый след в истории. Поэтесса Фариза Онгарсынова назвала его в одном из своих произведений «Маршалом нефтяников».

Сегодня уже стали историей открытые нефтяные площадки, стали воспоминаниями невероятные трудности, непростые беседы, отраслевые достижения. Булекбай Сагынгиалиулы вошел в историю еще при жизни. Это был уникальный человек, неординарная и выдающаяся личность, гордость нефтяной отрасли Казахстана.

По материалам Нурлана Балгимбаева

Бөлекбай Сағынғалиев: Қазақстанның мұнай саласының мақтанышы



Сағынғалиев Бөлекбай Сағынғалиұлы (1927-2009) - Қазақ ССР еңбек сіңірген мұнайшысы, Қазақстан Республикасы Мемлекеттік сыйлығының лауреаты. Бұл адамның есімі мұнайшыларға жақсы таныс, Бөлекбай Сағынғалиұлы Қазақстанның мұнай өнеркәсібін дамытуға үлкен үлес қосты. Осы жылы көрнекі мұнайшының туған күніне 90 жыл толады. Оның атымен Теңіздегі кен орындарының ашылуының ірі кезеңі, ірі алаңдардағы мұнай өндірудің басталуы байланысты.

20 ғасырдың ортасында Қазақстанда геологиялық барлау, мұнай кен орындарын әзірлеу мен мұнай өндіру бойынша жұмыстар бірден ұлғайды. Осыған байланысты аталған сектордағы жоғарғы және орта білімді мамандарды оқыту туралы шешім қабылданды. Ұйымдастырушылық қабілеті және тәжірибесі бар жоғары және орта білімді мамандар дайындалды. Олардың арасында есімі қазақ мұнайының тарихында алтын әріптермен жазылған Қазақстан мұнай кен орындарының негізін қалаушылардың бірі – Бөлекбай Сағынғалиев те болды.

Өз еңбек жолын 1951 жылы ол мұнай өндіру бойынша шебердің көмекшісі ретінде бастады. Одан соң мұнай кен өндіру кәсіпорындары – Қошқар, Мақат, Доссор мен Қаратонда бас инженер болып жұмыс істеді. 1958 жылы ол «Қазақстанмұнай» бірлестігінде мұнай мен газ бөлімінің басшысы болды. 1960-1963 жылдары Қазақ ССР Халық шаруашылығы кеңесінде мұнай-газ өнеркәсібінің бөлімін басқарды. Одан соң 1963-1971 жылдары қазақстандық Компартияның Орталық Комитетінде ауыр өнеркәсіптің жетекшісінің орынбасары лауазымын иеленді.

Бөлекбай Сағынғалиұлының ерікті ұйымдастырушы мен тәжірибелі маман ретіндегі дарыны ол «Ембімұнай» бірлестігінің бас директоры болған кезде байқалды. Сол уақытты Ембі аймағы мен Еділ және Жайықтың арасындағы мұнай алаңдары мұнай өндіруді ұлғайтуға жол ашып, мұнай-газ салапсындағы тарихқа із қалдырды.

Сонымен қатар, өткен ғасырдың 60-жылдары ғалымдар Атырау мұнай алаңдарындағы қор деңгейінің төмендеуін болжады. Бұл болжамдарға сүйеніп тек Маңғыстау аймағындағы барлау-зерттеу жұмыстарын жүргізудің артықшылығы туралы жорамалдар жасалынды.

80-жылдардың басына дейін Қазақстан мұнай аз мөлшерде өндірілді. Көптеген көне кен орындары өз мүмкіндіктеріне сүйенді. Мемлекет басшылығының тарапынан ерекше қолдау болған жоқ. «Ембімұнай» мұнай бірлестігі жылына миллион тонна ғана көмірсутек шикізатын өндірді.

Алайда компанияға Бөлекбай Сағынғалиевтің келуімен оның беделі және бай тәжірибесінің арқасында көп нәрсе өзгерді.

Оның пікірін тіпті, Мәскеуде ескергендігі тегін емес. Ол өз мұнайшыларының өмірін жақсарту, жаңа кен орындарын ашуға қол жеткізу идеясын ұстанды.

Өзінің бас директор қызметіне келгеннен бастап ол ұжымға: «Әрі қарай былайша өмір сүруге болмайды. Мұнайлы Ембі әлі өзінің соңғы өнімін көрсеткен жоқ. Ескі Ембінің болашағы жаңа тұзды мұнайда жатыр. Біз оны қандай да табиғи және бюрократиялық қиындықтарға қарамастан іздейтін боламыз».

Оның бірінші мақсаты осы ауданның жер қойнауының әлеуетті мүмкіндігін бағаламауды жойып, алғашқы кезекті тұздаулы шөгіндердегі мұнай мен газдың ірі қорын ашу болды. Ол қамтыған тәжірибелі геолог-мұнайшылар: Ж.



Досмұхамбетов, Н. Балғымбаев, О. Ысқазиев, В. Авров және басқалары геологиялық ақпараттың үлкен көлемін талдады.

Бөлекбай Сағынғалиев командасымен бірге аналитикалық жазбалар дайындап, КСРО Мұнай өнеркәсібі министрлігімен бірге тікелей келіссөздер жүргізе бастады. Кейбір жағдайларда жоғарғы жетекшілермен кездеспес бұрын, бірнеше алдын ала сапар жасауға тура келді. Бөлекбай Сағынғалиұлының жас көмекшілерінің өзі кейде ұнжырғалары түсіп кеткенде, ол өзі осы идеяны қолға алып, соның жолындағы күресін тоқтатқан емес. Біртіндеп Сағынғалиевтің Каспий маңы ойпатының мұнай-газының жоғары келешегіне сенім артуын қолдаған шенеуніктер саны арта бастады.

Ең соңында мақсатқа жетудегі табандылық пен мақсатқа табынушылық шын нәтиже әкеле бастады. Ол біртіндеп геологиялық-барлау жұмыстарын бастау үшін қажетті қаражат бөлгізуге қол жеткізді. Барлау жұмыстарының көлемін бірден ұлғайту бойынша арнайы бағдарлама қабылданып, бұрғылау жұмыстарының, геофизикалық және құрылыс тресінің екі басқармасы, өзге де қосымша басқармалар құрылды.

1971 жылы Атырауда Одақтың жетекші мұнайшы-геологтарының слетінде Ембі аймағының әрі қарайғы тағдыры талқыға түсті. Сол кезде Т. Жұмағалиев, С. Жаңабаев, В. Токарев сынды

белгілі ғалымдар, ҚазССР Ғылым академиясының мүше-корреспонденті М. Мирчинк, Геология министрлігі бөлімінің меңгерушісі С. Құрманов, ғылым докторлары В. Семенович, Б. Дьяковт баяндама жасады.

Тұз астында 4-5 мың метр тереңдікте жатқан ресурстарға қатысты жорамалдар айтылды, себебі бұрынғы бұрғылау мен өндіру бойынша жұмыстар жердің беткейлік қабатынан жүзеге асырылған болатын. Аталған жорамалдарды бүкіл өмірін мұнай саласына арнаған Асабай Хисметов, Қуаныш Құдабаев, Сағидолла Нұржанов, Өтәлі және Мақаш Балғымбаев сынды мұнайшылардың аға буын өкілдері қолдады.

Олар қазақстандық мұнайшылар бұрын ондай тереңдікте жұмыс істемеуіне себепті осы жорамалдарға қатысты сақтықты да алға тартты. Соған қарамастан, Пустынның, Тәжіғали, Қаратон, Масабай, Тегіс, Ботақан, Ақінген, Аққұдық, Королев алаңқайларында В. Шевалдиннің басшылық етуімен «Саратовнефтегеофизика» трестімен заманауи құрылыстарды қолдану арқылы барлау жұмыстары жүргізілді. Бірақ одақтық министрліктің жетекшілері мен кейбір ғалымдар нәтижесіздік себебі бойынша барлау жұмыстарын тоқтату туралы шешім қабылдады.

Осы мәселені сала министрі В. Шашиннің, бірлестік директоры Бөлекбай Сағынғалиев, бас геолог Жолдасқали Досмұхамбетовтің бастамасымен 12 қатысушы талқылаған кезде пікірталастың 4 қатысушысы жұмысты жалғастыруға дауыс берсе, қалғандары оны тоқтатуды қолдады. Аталған кен орнындағы Бөлекбай Сағынғалиев пен Жолдасқали Досмұхамбетовтің мұнай зерттемелерінің табысына сенімдіктің шексіз болғандығын айта кеткен жөн. Осы тұлғалардың арқасында Теңіз кен орны картада: «Егер басқа нысан»



дардағы жұмыстарды тоқтатып қойса да, оларды дәл осы жерде жалғастыру керек, себебі оның астында сарқылмас «қара алтын» қазандығы орналасқан» деген сөздермен жазылды.

Аталған нақыл сөз іске бекітілді. Пустынның алаңының оныншы ұңғымада 3639-3658 метр тереңдікте мұнай шоғырының үлкен көлемі табылып, Тәжіғали алаңындағы мұнай бойынша тәулігіне дебит шамамен 100 тонна, 600 куб метр ілеспе газға жетті.

Мұндай нәтижелер бірлестік басшысын ынталандырып, олар Мұнай және газ өнеркәсібінің министрі Мальцевті, оның орынбасары Грайферді бей-жай қалдырмады. Олармен танысу Теңіз кен орнындағы бұрғылау бойынша жұмыстарды «Прикаспийбурнефть» Волгоградтық бірлестігінің



маңызды, бұрын қарастырылмаған ғылыми-техникалық шешімдердің басында тұрды, ол өндіріске жаңа жетістіктер енгізді. Шын мәнінде аталған кен орны мұнай құрамы, тереңдігі, кеннің көлемі мен өзіндік ерекшеліктері бойынша әлемде бірегей болып табылады. Оның кенінің көлемі 2 млрд тонна, ал тереңдігі 4 000 м құрайды. Жоғары температура жағдайындағы ішкі қысым 830 кг/см² құрайды. Кен көлемі Бозашы тобымен салыстырғанда 2,7-ден асса, Маңғыстау тобы – 1,4-ден асады.

Барлау жұмыстарын кеңейту мақсатында мұнай өндіру, мұнараны монтаждау бойынша екі басқарма мен тығындау кеңсесі, технологиялық көлік басқармасы, сондай-ақ, үш құрылыс-монтаж басқармасымен «Ембімұнайқұрылыс» тресті құрылды. «Ембімұнайгеофизика» тресті де Каспий қайрағындағы жер қыртысы мен қабатын кешенді жылдамдатылған әдіспен барлау мақсатында құрылды. Осы кезеңде 770 мың метр тереңдікте бұрғылау бойынша жұмыстар жа-

20 ұңғымасында бір уақытта 500 маман-бұрғылаушыдан тұратын 10 бригада ұппамымен жұмысты бастауға негіз болды.

Нәтижесінде 1,5-2 млрд. тонна мұнай кенінің көлемі, 2 трлн. куб м көгілдір отын көлемі анықталды. Кеннің жоғарыда аталған көлемі 21 және 19 км аумаққа созылып жатты.

Жаңа нысандағы барлық барлау жұмыстарын «Ембімұнай» өндірістік бірлестігі Бөлекбай Сағынғалиұлының жетекшілігімен жүргізді. Осылайша, 1979 жылғы 19 желтоқсанда Қазақстанда, Атырау облысында Құлсарыдан 80 км жерде бұрын Қазақстанд байқалмаған мұнай бұрқағы бітелді. Мұнай жалынының бағаны екі жүз метр биіктікпен шамамен 14 айға ұласты. Үлкен кен орны арқылы облыс үшінші орыннан бірінші орынға шықты.

Бөлекбай Сағынғалиұлының аталған үлесі үшін Геология министрлігі Кеңесінің шешімімен (№ 2236) 1988 жылы 10 наурызда «Теңіз кен орнының алғашқы ашушысы» төсбелгісі және дипломымен марапатталды.

Үлкен Теңіз кен орнын жоғары қысым мен температура жағдайында жылдам игеру кезінде Бөлекбай Сағынғалиұлы



салынды, мұнай мен газдың 20 кен орны ашылды. Олардың ішінен бірден 10-ы өнім өндіре бастады, бұл көміртек кенін өндіру бойынша отандық жетістікті дамыту мен көлемді ұлғайтуға үлес қосты. Олардың арасында «Жайықмұнай-газ» өндірістік бірлестігі де бар еді.

Аталған басқарма ұйымы аймақтағы кәсіпкерлікті жандандырып, 1978 жылы өндіру көлемі 1970 жылы өндірілген 2,7 млн тоннамен салыстырғанда, 4,4 млн тоннаны құрады. Аталған көрсеткіш Ембі аймағы үшін рекордтық болды.

Ол сондай-ақ, Ақтөбе облысындағы мұнай өнеркәсібін дамытуға қатысты. «Ақтөбемұнай» өнеркәсіптік бірлестігі ұйымдастырылып, «Жаңа жол», «Кең Қияқ» және т.б. қазіргі алаңдар үшін негізге айналды.

Ол ҚазССР Мұнай және газ өнеркәсібі министрі А. Мальцев, оның орынбасары Г. Гриффилт пен Жоспарлау бойынша Мемлекеттік комиссия төрағасы Н. Байбақовтың алдында үлкен беделге ие болды. Бірнеше мәрте ҚазССР Министрлер кеңесінің төрағасы А. Косыгинмен кездескен кезде қазақстандық мұнайшылардың мәселелерін шешті. Қатал ауа-табиғат жағдайына, шөл дала мен 45% өсімдік жоқ аймақтарда жұмыс істейтін мұнайшылардың еңбекақысын ұлғайтуға қол жеткізді.



Бөлекбай Сағынғалиұлының мұнайшы мамандарды дайындауға үлкен назар аудара отырып, дана ұстаз ретіндегі үлкен дарынын айта кеткен жөн. Ол Алматы политехникалық институты мұнай факультетін ұйымдастыруға, орта буын мамандар дайындайтын Атырау техникумы үшін жаңа оқу корпустарының құрылысына себепкер болды және оның бастауымен құрылған мұнай және газ институтының жаңа оқу корпустарының құрылысына қатысты. Институттың профессор-оқытушылар құрамы үшін жүз пәтерді тұрғын үй салынып, пайдалануға берілді.

Жыл сайын 100 студент Мәскеу мен Бакуге, Грозный мен Уфаға, сондай-ақ, Ивано-Франковск қаласына оқытуға жолдама иеленді. Соның арқасында аймақта Атырау кен орындарында баға жетпес тәжірибе жинақтап, білімі мен тәжірибесін ұштастырып, жоғары білімді мұнайшылар отряды құрылды, нәтижесінде «Ақтөбемұнай», «Теңізмұнай», «Құмкөлмұнай» мен өзге де бірлестік ұйымдарында жұмысшыларға жоғары білікті мамандар ретінде консультация өткізді.

Бөлекбай Сағынғалиұлы мұнайлы Атырауда жұмыс істей отырып, қазақ мұнайы үшін барын аямай еңбек етіп, Ақтөбе, Батыс Қазақстан мен Маңғыстау облыстарындағы мұнайды өндіруге мұнайды өңдеу мен тасымалдау бойынша жұмыстарды үйлестіріп, өндірістік қатынастардың қалыптасуы мен бар байланысын нығайтуға қатысты.

Ол әсіресе, ғылым және өндіріс арасындағы өзара байланысқа үлкен назар аударды. Қазақ мұнай ғылыми-зерттеу институтының, Атырау қаласындағы жобалау институты мен табиғи тұздар институтының ғалымдары өндіріспен қарым-қатынастарын жақсартып отырып, әлемдік ауқымда мұнай өндірудің заманауи процесіне енгізудің негізін қалаушыларға айналды.

Бөлекбай Сағынғалиұлы Иран, Канада, Мексика аймақтарына бірнеше рет барып, осы мемлекеттердің өндірістік жүйесінде қолданылатын озық технологияларын өз көзімен көріп, ғылыми-практикалық проблемаларға қатысты мамандармен пікір алмасты. Нәтижесінде өз бірлестігінде практикада жинақтаған тәжірибесін қолдануға тырысты. Көміртеккі шикізатты өндіру, тасымалдау, сақтау мен өңдеу бойынша ғылыми негізделген тұжырымдарды, сондай-ақ, жобалау-барлау жұмыстарын кешенді орындау, мұнай-битумгenez, мұнай эмульгаторы жыныстарын мұнайдан бөлуді кешенді орындауды өмірге енгізді.

Өзінің игі қызметі үшін ол Қызыл Белгі және Октябрь Революциясы ордендерімен, ҚазССР Жоғарғы Кеңесінің мақтау қағаздарымен марапатталып, республикаға еңбек сіңірген мұнайшы және ҚазССР құрметті мұнайшысы атағына лайық деп танылды. Бөлекбай Сағынғалиұлы Мемлекеттік сыйлықтың лауреаты атанып, Коммунистік партияның республикалық және одақтық съездерінің делегаты болды.

Өзінің республиканы дамытуға қосқан өлшеусіз үлесі үшін ол қазақ мұнайының негізін қалаушы мәртебесін иеленіп, тарихқа өшпес із қалдырды. Ақын Фариза Оңғарсынова оны өзінің шығармаларының бірінде «Мұнайшылар маршалы» деп атады.

Бүгінгі таңда ашық мұнай алаңдары, үлкен қиындықтар, күрделі әңгімелер, салалық жетістіктер естелікке айналды. Бөлекбай Сағынғалиұлының есімі тарих беттеріне көзі тірісінде-ақ жазылып қойған. Ол біртуар адам, бірегей және көрнекті тұлға, Қазақстанның мұнай саласының мақтанышына айналды.

Нұрлан Балғымбаевтың материалдары бойынша

22 марта этого года исполнилось 115 лет со дня рождения выдающегося казахского писателя, государственного и общественного деятеля Мусрепова Габита Махмудовича. Габит Мусрепов – один из основоположников национальной драматургии, переводчик, историк, критик литературовед, академик академии наук Казахстана, Герой Социалистического Труда, лауреат Государственной премии Казахской ССР имени Абая, премии имени Ш.Валиханова, народный писатель Казахстана, председатель Союза Писателей Казахстана.



115 лет со дня рождения Габита Мусрепова

Родился он 1902 году в ауле Жанажол Пресногорьковского района Костанайской области (ныне Жамбылский район Северо-Казахстанская область). Еще в детские годы, обучаясь грамоте в родном ауле, он увлекся литературой. Песни и сказки, знаменитые эпи-

ческие поэмы «Кыз-Жибек», «Ер-Таргын», «Кобланды-батыр» поражали воображение мальчика. В 1916 году близкие родственники увозят Габита в Убаганский район и отдают в русскую школу. Позднее, в 1926–1928 годах обучается на рабочем факультете в городе

Оренбурге. Г. Мусрепов в это время увлекается произведениями А.С. Пушкина, М.Ю. Лермонтова, И.А. Крылова и позже Л.Н. Толстого, Н.В. Гоголя, Ф.М. Достоевского и А.П. Чехова. Особенно захватывает его Максим Горький. После он учится в Омском сельскохозяйственном институте, работает

на ответственных постах в Казахском государственном издательстве и Народном комиссариате просвещения; затем становится редактором газеты «Социалистик Казахстан» и председателем Комитета по делам искусств. В печати он прошел путь от рядового сотрудника до главного редактора. Уже в 1930-х годах зарекомендовал себя как блестящий журналист. Газета стала для него отличной школой, давшей не только сюжеты для будущих произведений, но и знание жизни, умение видеть и понимать ее. Пьеса «Амангельды», как и одноименный фильм, родилась из газетного очерка. Кроме пьесы «Амангельды» перу Габита Мусрепова принадлежит ряд других драматических произведений. Это «Кыз-Жибек», «Козы-Корпеш и Баян-Слу», «Ахан-сере-Актоқты». Мусрепов является одним из создателей нового для казахской литературы жанра – драматургии. Драматические произведения Мусрепова поэтически воспроизводят все чувства человека, мельчайшие изменения в душе и настроении людей, их мечты и надежды, они написаны в лучших традициях мирового драматического искусства.

В 1958 году избран секретарем Союза Писателей СССР, членом Госкомитета СССР по Ленинским и Государственным премиям в области литературы, искусства и архитектуры. Его наставником был известный учитель Бекет Оттлеулов, который говорил, что у талантливого человека должны быть высокие цели. В дальнейшем Габита не раз выручали советы и наставления любимого педагога. Первые шаги и проба возможностей в литературном творчестве были сделаны Мусреповым в годы учебы на рабочем факультете. В те годы Г.Мусрепов познакомился с С.Сейфуллиным, что оказало на него сильное влияние. Первая повесть – «В пучине» («Тулаған толқында») – сразу вызвала интерес у читателей. Она была посвящена теме гражданской войны, рассказывала о людях, прошедших испытание революционным временем, об их борьбе за свободу и счастье.

Затем появились повести и рассказы «На стремительной волне» «Қос шалқар», «Тупорылые», «Туннель», «Первые шаги» и цикл новелл о женщине-матери. Одновременно Г.Мусрепов начинает писать пьесы. Начав свой писательский путь с прозы, Габит Мусрепов внес в казахскую литературу крупный вклад в этом жанре. Его романы «Солдат из Казахстана» (1948), «Пробужденный край»

(1953) и «Улпан – ее имя» (1976) в первую очередь вспоминаются тогда, когда речь заходит о лучших произведениях казахской литературы. Не сразу пришел он к созданию крупных произведений, а в процессе постепенной, длительной, плодотворной работы накапливал опыт, мастерство и знание жизни. Рассказы и повести, написанные ранее, являлись своеобразными ступенями на пути к романам. Роман Г. Мусрепова «Солдат из Казахстана» – одно из первых произведений казахской прозы о Великой Отечественной войне. Отблеск тяжелых военных лет лежит на его страницах. Война «приходит» в книгу Г. Мусрепова просто и буднично: главный герой повествования Кайруш в отделении бойцов, поддерживающих порядок на переправе. Рев моторов, крик автомобильных гудков, споры и ругань – это совсем не то, к чему готовится и чего ждет в первые же дни смертельной схватки с врагом романтически настроенный юноша. Роман «Солдат из Казахстана» обрел мировую известность и прославил казахскую литературу.

В последующем события общественной и культурной жизни страны стали основной темой его литературного творчества. Рассказы и пьесы, романы и повести Г.Мусрепова, способствовавшие становлению национальной литературы, отображали знаменательные события во всех сферах жизни, социальные перемены в казахском обществе, новые явления в быту и психологии казахского народа. Все свои книги он писал арабским шрифтом и только простым карандашом.

Г. Мусрепов является одним из основоположников национальной драматургии. Его первый опыт – музыкальная драма «Қыз-Жібек» – написана по мотивам одноименной народной лирической поэмы. Позднее на основе этой драмы Мусреповым было написано либретто оперы «Қыз-Жібек». Музыка написал выдающийся композитор Евгений Брусиловский, а несравненная Куляш Байсеитова исполнила главную роль. Слись воедино поэтическое слово писателя, лирические мелодии композитора и серебристый голос певицы. Так родилось произведение, которое вошло в сокровищницу советского театрального искусства.

Активно работал он и в области кинодраматургии. Еще в 1936 году в соавторстве с Всеволодом Ивановым и Беимбетом Майлиным был написан сценарий для первого казахского художественного фильма «Амангельды».

В 1954 году по сценарию Мусрепова Алматинская киностудия сняла художественный фильм «Поэма о любви», а в 1971 году на «Казахфильме» снят по его сценарию двухсерийный фильм «Қыз-Жібек», в 1977 году – «Однажды и на всю жизнь».

Г.Мусрепов является также автором таких крупных литературных произведений, как «Амангельды» (1935), «Қозы Көрпеш – Баян Сұлу» (1939), «Ақан сері – Ақтоқты», «Образ, который не удалось встретить» (1966, Государственная премия Казахской ССР, 1968) «Трагедия поэта» (о знаменитом народном певце Ахан-сере, воспетом в поэме Жансугурова «Кулагер») «Майра», «Завещание потомкам», десятков рассказов, новелл.

Габит Мусрепов является автором литературно-критических и публицистических трудов, многие из которых вошли в сборники: «Долг художника», удостоенный премии имени Ш. Валиханова в 1977 году, «Эпоха и литература», «Черты эпохи», «Следы времени». Г.Мусрепов является известным общественным деятелем, вложившим много труда в дело расширения и укрепления литературных связей стран Азии и Африки, пропаганды отечественной литературы. Исследовал проблемы развития современной литературы, особенности языка художественной литературы и мастерства писателей.

Его взоры были обращены на традицию Абая, творческий опыт восточных, западных и русских классиков. Принимал участие в создании двухтомной «Истории казахского театра», пятитомной «Истории Казахской ССР» (С древнейших времен до наших дней), шеститомной «Истории казахской литературы». Г.Мусрепов перевел на казахский язык произведения О.Генри, С.Тагара, М.Горького, М.Шолохова, У.Шекспира, К.Симонова, А.Штейна, Ж.Мольера и других. Г.Мусрепов – один из авторов Письма пятерых.

Он являлся автором учебников и учебных пособий по литературе. Принимал активное участие в общественно-политической жизни республики и бывшего СССР. Избирался неоднократно в Верховный Совет СССР и Казахской ССР.

Творческий труд Габита Махмудовича Мусрепова отмечен рядом высоких правительственных наград – орденом Ленина, орденом Трудового Красного Знамени и медалями СССР. Его произведения много раз издавались на русском языке и были переведены на многие иностранные языки.

Ғабит Мүсіреповтің туғанына 115 жыл



Ағымдағы жылдың 22 наурызында көрнекі қазақ жазушысы, мемлекет және қоғам қайраткері Мүсірепов Ғабит Махмұтұлының туғанына 115 жыл толды.

Ғабит Мүсірепов - ұлттық драматургияның негізін қалаушылардың бірі, аудармашы, тарихшы, Социалистік Еңбек Ері, Абай атындағы Қазақ ССР Мемлекеттік сыйлығының, Ш. Уәлиханов атындағы сыйлықтың лауреаты, Қазақстанның халық жазушысы, Қазақстан Жазушылар Одағының төрағасы.

1902 жылы Қостанай облысы Пресногорьков ауданының Жаңажол ауылында (қазіргі Солтүстік Қазақстан облысы Жамбыл ауданы) дүниеге келген.

Бала кезінде туған ауылында сауат аша бастағанда ол әдебиетке де құмартты. Ән мен ертегілер, әйгілі «Қыз Жібек», «Ер Тарғын», «Қобыланды батыр» эпостық жырлары балаға қатты әсер қалдырды. 1916 жылы Ғабиттің жақын туыстары оны Обаған ауданына алып кетіп, орыс мектебіне береді.

Кешірек, 1926–1928 жылдары Орынбор қаласында жұмыс факультетінде оқиды. Ғ. Мүсірепов осы уақытта А.С. Пушкин, М.Ю. Лермонтов, И.А. Крыловтың, кейінірек, Л.Н. Толстой, Н.В. Гоголь, Ф.М. Достоевский, А.П. Чеховтің шығармаларымен әуестене бастайды. Әсіресе, Максим Горькийдің туындылары қатты ұнайды.

Одан соң Омск ауылшаруашылық институтында оқып, Қазақ мемлекеттік баспасында және Халық ағарту комиссариатында жауапты орындарда қызмет етіп, «Социалистік Қазақстан» газетінің редакторы мен Өнер істері бойынша комитетінің төрағасы болады.

Баспада ол қатардағы қызметкерден бас редактор лауазымына дейін өседі. 1930-жылдардың өзінде өзін қаламы қарымды журналист ретінде көрсете білді. Газет ол үшін тек болашақ туындылары үшін сюжеттер ұсынып қана қоймай, өмір туралы ілім, оны түсіне және көре білетін түйсік сыйлаған өмір мектебіне айналды. «Амангелді» пьесасы аттас фильм сынды газеттік очерктен туындады. «Амангелді» пьесасынан бөлек, Ғабит Мүсіреповтің қаламына өзге де драмалық туындылар тиесілі. Бұл – «Қыз Жібек», «Қозы Көрпеш-Баян сұлу», «Ақан сері-Ақтоқты». Мүсірепов қазақ әдеби жанры – драматургияны қалыптастырған тұлғалардың бірі болып табылады. Мүсіреповтің драмалық шығармалары поэтикалық тұрғыдан адамның барлық сезімін, адамдардың жанындағы кішігірім өзгерістер мен көңіл күйді, олардың үміті мен арманын қамтиды, олар әлемдік драмалық өнердің үздік дәстүрімен жазылған.

1958 жылы КСРО Жазушылар Одағының хатшысы, әдебиет, өнер және сәулет саласындағы Ленин және Мемлекеттік сыйлықтың КСРО Мемкомитетінің мүшесі болады. Оның ұстазы дарынды адамның мақсаты жоғары болу керек деп айтқан белгілі ұстаз Бекет Өтетілеуов болды. Өмірде Ғабит сүйікті педагогінің кеңесі мен ақылына бірнеше мәрте сүйенеді.

Әдеби шығармашылықта алғашқы қадам мен мүмкіндіктерін сынауды Мүсірепов жұмыс факультетінде оқып жүргенде-ақ бастан кешірген. Сол жылдары Ғ. Мүсірепов оған ерекше ықпал еткен С. Сейфуллинмен танысады. Алғашқы повесті – «Тулаған толқында» – оқырмандарын бірден баурап алды. Ол азаматтық соғыс тақырыбына арналып, революция кезеңін бастан кешірген адамдар, олардың бостандық пен бақыт үшін күресі туралы әңгімеледі.

Артынша «Тулаған толқында», «Қос шалқар», «Доғал тұмсық». «Туннель», «Алғашқы қадам» повестері мен әңгімелері және әйел-ана туралы новеллалар циклі жазылды. Сонымен қатар, Ғ. Мүсірепов пьеса жаза бастайды.

Өзінің жазушылық жолын прозадан бастай отырып, Ғабит Мүсірепов қазақ әдебиетіне осы жанрды көп үлес қосты. Оның «Қазақстан солдатты» (1948), «Оянған өлке» (1953) және «Оның аты – Ұлпан» (1976) романдары алғашқы кезекте қазақ әдебиетіндегі үздік туындылар туралы айтқанда ауызға бірінші оралады. Ол бірден ірі туындылар жаза салған жоқ, біртіндеп, ұзақ, қызу еңбек ете отырып, тәжірибе, шеберлік пен өмір сабақтарын жинақтады. Бұрын жазған әңгімелері мен повестері романдарға аяқ басар жолдағы өзіндік саты болып табылды.

Ғ. Мүсіреповтің «Қазақ солдатты» романы – оның Ұлы Отан соғысы туралы қазақ прозасының алғашқы шығармаларының бірі. Зұлмат соғыстың ауыр жылдары оның әр парағын-

да айқындап жазылған. Соғыс Ғ. Мүсіреповтің кітабына жай әрі жабығыңқы «енеді»: әңгіменің негізгі кейіпкері Қайрош соғысқа қарсы тәртіпті қолдайтын жауынгер бөлімінде болады. Мотордың гүрілдеуі, автокөліктің зуылдаған даусы, ерегіс пен ұрыс – романтикалық көңіл күйге ие бозбаланың жаумен қанқұйлы айқасындағы жетуге тырысқан, бірінші күндері күткен нәрсесі емес. «Қазақ солдаты» романы әлемге әйгілі болып, қазақ әдебиетін паш етті.

Елдің қоғамдық және мәдени өміріндегі келесі оқиғалар оның әдеби шығармашылығындағы негізгі тақырыпқа айналды. Ғ. Мүсіреповтің әңгімелері мен повестері, романдары мен пьесалары ұлттық әдебиеттің қалыптасуына жол ашып, өмірдің барлық саласындағы айтулы оқиғаларды, қазақ қоғамындағы әлеуметтік өзгерістерді, қазақ халқының тұрмысы мен психологиясындағы жаңа құбылыстарды бейнеледі. Өз кітаптарында ол араб қарпімен және тек қарапайым қарындашпен жазды.

Ғ. Мүсірепов ұлттық драматургияның негізін қалаушылардың бірі болып табылады. Оның алғашқы музыкалық драмасы – «Қыз Жібек» – аттас халықтық лирикалық дастанның желісі бойынша жазылды. Кейінірек осы драма негізінде Мүсірепов «Қыз Жібек» операсы либреттосын жазды. Музыкасын көрнекі композитор Евгений Брусиловский жазса, теңдессіз Күләш Байсейітова басты рөлді сомдады. Жазушының поэтикалық сөзі, композитордың лирикалық әуені мен әншінің сыңғырлаған даусы бір арнаға құйылды. Осылайша, кеңестік театр өнерінің қазынасы айналған туынды жазылды.

Ол кинодраматургия саласында да белсенді жұмыс істеді. 1936 жылы ол Всеволод Иванов және Бейімбет Майлинмен бірлесіп отырып алғашқы қазақ көркем фильмі – «Амангелдіге» арнап сценарий жазды. 1954 жылы Мүсіреповтің сценарийі бойынша Алматы киностудиясы «Махаббат туралы дастан» көркем фильмі экранға жол тартса, 1971 жылы «Қазақфильмде» оның сценарийі бойынша екі сериялы «Қыз Жібек» фильмі, 1977 жылы «Бір күні және өмір бойы» фильмі түсірілді.

Ғ. Мүсірепов сондай-ақ, «Амангелді» (1935), «Қозы Көрпеш – Баян Сұлу» (1939), «Ақан сері – Ақтоқты», «Кездеспей кеткен бір бейне» (1966, Қазақ ССР Мемлекеттік сыйлығы, 1968), «Ақын трагедиясы» (әйгілі сері Ақан сері туралы, Жансүгіровтің «Құлагер» дастанында айтылған), «Майра», «Ұрпақтарға өсиет» сынды ірі шығармалардың, ондаған әңгіме, новеллалардың авторы.

Ғабит Мүсіреповтің: 1977 жылы Ш. Уәлиханов атындағы сыйлыққа ұсынылған «Суретші парызы», «Дәуір мен әдебиет», «Әдебиет келбеті», «Уақыт іздері» жинақтарына кірген әдеби-сыни және публицистикалық еңбектері көп. Ғ. Мүсірепов Азия мен Африка мемлекеттерінің әдеби байланысын кеңейту мен нығайтуға, отандық әдебиетті насихаттауға үлес қосқан қоғам қайраткері болып табылады. Заманауи әдебиеттің даму проблемасы, көркем әдебиет тілі мен жазушылардың шеберлік ерекшеліктерін зерттеді.

Оның аңсары Абай дәстүріне, шығыс, батыс және орыс классиктерінің шығармашылық тәжірибесіне ауды. Екі томдық «Қазақ театрының тарихы», бестомдық «Қазақ ССР тарихы» (Ежелгі дәуірден біздің заманымызға дейін), алтытомдық «Қазақ әдебиетінің тарихын» жасауға атсалысты. Ғ. Мүсірепов қазақ тіліне О.Генри, С.Тагарао, М.Горький, М.Шолохов, У.Шекспир, К.Симонов, А.Штейн, Ж.Мольердің шығармаларын аударды. Ол әдебиет бойынша оқулықтар мен оқу құралдарының авторы болды. Республика мен бұрынғы КСРО қоғамдық-саяси өміріне белсенді араласты.

Ғабит Махмұдұлы Мүсіреповтің шығармашылық жолы жоғары үкіметтік марапаттарға – Ленин ордені, Еңбек Қызыл Туы ордені, КСРО төсбелгілеріне толы. Оның шығармаларына көп рет орыс және көптеген шет тілдеріне аударылды.

ТВОРЦЫ ПОБЕДНОЙ ЛЕТОПИСИ



В жизни каждого из нас существуют несколько главных направлений, следуя по которым, мы находим удовлетворение от сосуществования с остальным миром. Такое сравнение корректно и для оценки каждого из государств, пытающихся найти свое место в мировом укладе. В истории Республики Казахстан, 25-летие которой мы продолжаем отмечать, одно из важных мест занимает развитие спорта, что подчеркивает амбициозность граждан молодого государства и желание достойно конкурировать во всех сферах, где уважение заслуживают лучшие из лучших.



...ЗА МЕСТО ПОД СОЛНЦЕМ...

...Если говорить о развитии спорта в Независимом Казахстане, то нельзя не сказать об истоках. Чтобы понять, чего мы достигли за минувшее двадцатипятилетие, стоит обратить внимание читателей на предыдущие годы, когда мы являлись частью великой спортивной державы под названием Советский Союз.

Казахстанский спорт был частью огромного механизма, подчинявшегося центральному аппарату – Госкомспорта СССР. Нужно ли говорить, что жители республики с удовольствием посвящали свое время, соперничая успехам алма-атинского футбольного «Кайрата», их землякам из «Динамо», игравших в хоккей с мячом и хоккей на траве, волейболистам АДК, регбистам и баскетболистам СКА, хоккеистам усть-каменогорского «Торпедо», когда те выступали в чемпионате СССР. А сколько радости нам дарили боксеры и борцы, если вдруг кому-то из них, будучи выше на голову конкурентов, удавалось пробиться в сборную Союза. Были яркие победы, заставлявшие гордиться всех казахстанцев, однако многое зависело и от московского руководства. Болельщики со стажем и специалисты помнят, что объективно сильные казахстанцы не могли пробиться в главные сборные Союза. И

все же, на период восьмидесяти годов прошлого столетия наши команды завоевали свое место под солнцем: уже чаще мы видели в сборной СССР знакомые лица. Имена боксеров Серика Конакбаева, Виктора Демьяненко, Серика Нурказова, борцов Жаксылыка Ушкемпирова, Шамиля Серикова, Даулета Турлыханова, волейболисток Елены Чебукиной, Ольги Кривошеевой, гимнаста Валерия Люкина, баскетболиста Валерия Тихоненко, и многих других уроженцев Казахстана были известны в среде болельщиков на территории одной шестой суши Земного шара.

Все это подчеркивало, что в республике на тот момент сформировался прочный спортивный фундамент. У нас появились квалифицированные специалисты, способные раскрыть скрытый потенциал в юных казахстанцах, готовых преподнести не только азы спорта, но и довести атлетов до мирового пьедестала почета. Главная спортивная всесоюзная газета тех лет «Советский спорт», являвшаяся главным источником информации для болельщиков, писала об успехах АДК в Европе, штангисте Анатолие Храпатов, боксерах и борцах из разных казахстанских городов.

Но и этому периоду предшествовала большая организационная работа, без которой нельзя представить себе ста-

новление казахстанского спорта, как в советский, так и постсоветский периоды.

НАСТАВНИК И ПАТРИАРХ

...Вспомним выдающегося государственного деятеля Каркена Ахметовича Ахметова. Благодаря своим личным качествам, организационным способностям и умению выделить главное, он сумел донести до первых лиц республики важность вложений в спортивную инфраструктуру республики. Первый секретарь ЦК КП КазССР Динмухамед Ахмедович Кунаев с пониманием относился к идеям Каркена Ахметова. Благодарные потомки должны знать, что именно его считают организатором казахстанского спорта. В бытность председателем спорткомитета при Совете министров Казахской ССР (1959-1971 г.г.) он способствовал повсеместному строительству спортивных объектов по республике. Понимая важность спорта в воспитании подрастающего поколения, Каркен Ахметович инициировал и продвигал развитие системы ДЮСШ в Казахской ССР, и знал лично всех представителей республики в сборных командах СССР, понимая, что их успешное выступление на международной арене не только играют на положительный имидж КазССР, но и воспитывают сильных



духом и телом патриотов своей страны. Именно его считали своим наставником последователи, в разные годы бравшие бразды правления спортивным и олимпийским движением в республике – Аманча Акпаев, Тимур Досымбетов, Темирхан Досмухамбетов...

ВРЕМЯ ПЕРЕМЕН

В конце восьмидесятых годов, когда огромная страна подошла к барьеру, после которого начался отсчет новейшей истории, появилась необходимость нового взгляда на процессы взаимодействия спортивной интеллигенции с обществом. В 1990-м году был организован Национальный Олимпийский комитет Казахстана, сконцентрировавший под своим руководством спортивное и олимпийское движение на нашей земле. Основными принципами деятельности НОК стали положения Олимпийской хартии, устава ООН, законы и Конституция Казахстана, а миссия по развитию олимпийского движения стали краеугольным камнем в его работе. С этого времени мы могли твердо рассчитывать на международное признание, но необходимо было навести на прямую мосты с главным олимпийским органом планеты и международными федерациями. Здесь на первый план выходили личности, от которых зависела продуктивность в этом сложном процессе.

СЕРДЦЕ, ОТДАННОЕ СПОРТУ

После распада СССР и официального признания НОК РК первым лицом олимпийского Казахстана в мире стал Аманча Сейсенович Акпаев. На его

жизнь пришлось более тридцати лет руководства казахстанским спортом. Пройдя путь от преподавателя физкультуры в Кызыл-Орде до председателя Комитета по физической культуре и спорта, он знал спорт изнутри. В 1971-м году он сменил Каркена Ахметова и до 1986-го года успешно руководил этим ведомством. Затем Акпаев стал руководителем Госкомитета КазССР по делам молодежи, физкультуре и спорту.

В 1993-м году он возглавил НОК РК, проработав на должности председателя до 2002-го года. К началу 90-х Аманча Сейсенович уже давно имел авторитет на постсоветском пространстве в среде коллег, но теперь ему необходимо было устанавливать личное знакомство с руководителями международного спортивного движения, с чем он с успехом справился.

В советский период казахстанский спорт совершил большой прорыв. Помимо спортивных спецшкол, открывались и научно-исследовательские лаборатории, школы высшего спортивного мастерства, спортивные факультеты в вузах, были построены стадионы и бассейны в разных городах страны – все, чем мы пользуемся до нынешнего дня. «Это организатор, за счет которого поднялись многие виды спорта. Начиная от индивидуальных: борьбы, бокса, а также игровых видов – волейбола, хоккея с мячом, баскетбола.

При этом спорт развивался не только в Алма-Ате. Аманча Акпаев активно занимался развитием того же баскетбола в Костанае, Караганде, Джамбуле. И это касалось практически всех видов спорта во всех регионах. Посмотрите на футбольный клуб «Кайрат» того времени. Это была команда, с которой считались. Он, без преувеличения,

очень много сделал для всех нас», – отмечает олимпийский чемпион Сеула Валерий Тихоненко. Поддержка спорта зависит от внимания руководства страны, считал Аманча Акпаев. Он подчеркивал, что без внимания Нурсултана Назарбаева Казахстану было бы трудно раскрыть олимпийский потенциал. Будучи руководителем НОК РК, Аманча Акпаев одним из первых удостоился государственной награды Независимого Казахстана – ордена «Курмет». Это случилось после успешного дебюта олимпийской сборной на летней Олимпиаде в Атланте – 1996. Сумев сохранить спортивную инфраструктуру, оставшуюся после распада СССР, Аманча Сейсенович в трудное время переориентировал наш спорт в соответствии с требованиями МОК, а медали первых Олимпиад в Лиллехаммере и Атланте с участием команды под флагом Казахстана, продемонстрировали миру, что на карте появилось еще одно государство, уделяющее большое внимание спорту.

На Азиатском континенте Казахстан с ходу вошел в число лидеров. Представители молодой страны с самых первых стартов на Желтом континенте стали конкурентами признанным лидерам и прочно удерживают место в числе лучших спортсменов Азии, что является объективной характеристикой работы ведомства, более десяти лет возглавляемого Аманчой Акпаевым. В 1997-м году на Генеральной ассамблее Олимпийского совета Азии Акпаев первым из представителей СНГ удостоился высшей награды ОСА – «Золотого олимпийского ордена». В 2001-м году его служение олимпийскому движению было отмечено единогласным решением о вручении главной награды МОК – Олимпийского ордена. Признание на таком уровне свидетельствовало о том, что НОК РК успешно справился со своей задачей, решить которую в девяностые годы прошлого столетия, было очень тяжело. А казахстанские болельщики после первых Олимпиад были приучены к тому, что их соотечественники достойны медалей самой высшей пробы на любом турнире с их участием. И роль Аманчи Акпаева в этом становлении высока и достойна памяти. В год Олимпиады в Афинах (2004-й) его не стало... Благодаря Аманче Сейсеновичу мы продолжаем радоваться успехам казахстанцев, и отдаем должное его памяти, отмечая четверть века Независимого Казахстана и 25-летия НОК РК.

ГВАРДЕЙЦЫ НЕВИДИМОГО ФРОНТА

Новое тысячелетие НОК РК встретил уже в качестве успешного и состоявше-

гося участника международного олимпийского движения. Казахстанцы продолжали сбор медального урожая на азиатских и мировых первенствах. Наш флаг стал узнаваемым на Олимпийских Играх. Необходимо было поддерживать наработанное и участвовать в работе различных международных комитетов, куда казахстанские представители делегировали квалифицированных функционеров, прошедших школу большого спорта. Одним из них был Тимур Камалович Досымбетов. Еще в 1990-м году он возглавил только организованный НОК. Снова став президентом НОК в 2002-году, Тимур Досымбетов блестяще справился со своей работой, привлекая в подотчетное ведомство грамотных специалистов – вчерашних спортсменов. Сам Тимур Камалович прошел в свое время школу большого спорта, что подтверждает звание «Заслуженный мастер спорта» за выигранный чемпионат мира по современному пятиборью в 1982-м году в составе сборной СССР.

Принципиальность, глубокое знание проблем, организаторские способности отличали его и не остались незамеченными друзьями и коллегами. Именно на период его правления НОК, мы впервые заявили о том, что способны бороться за право проведения в Казахстане главных стартов планеты. В то же время Алматы получил шанс на проведение Зимней Азиады– 2011. В 2005-году, при поддержке правительства РК был образован заявочный комитет «Алматы-2014». Возглавил этот комитет первый олимпийский чемпион Независимого Казахстана, лыжник Владимир Смирнов. Лишь несколько голосов не хватило Казахстану в Лозанне в 2006-м году, чтобы продолжить борьбу за право проведения Олимпиады-2014 в Алматы. Однако руководитель МОК Жак Рогге высоко оценил потенциал Казахстана в вопросе предоставления ему почетного права. Комиссия МОК, побывавшая в Алматы, получила возможность по достоинству оценить инфраструктуру Южной столицы и потенциал казахстанского мегаполиса. Опыт Тимура Досымбетова оставался востребованным и после того, как его в 2006-м году сменил Темирхан Досмухамбетов. Тимур Камалович работал в качестве генерального секретаря НОК. Также его имя внесено в зал славы UIPM Олимпийского музея в Лозанне по инициативе Международного Союза современного пятиборья.

ЖИЗНЬ ЕГО ОБОРВАЛАСЬ В 2015-М ГОДУ...

Сменивший в 2006-м году Тимура Досымбетова Темирхан Мынайдарович



Досмухамбетов являлся инициатором структуры взаимодействия спортклубов и кафедры физвоспитания КазНУ, а также различных методик подготовки спортсменов. Совмещая несколько должностей, одной из которых являлся пост министра спорта и культуры, Темирхан Мынайдарович проявил множество граней своего таланта руководителя. За время его руководства казахстанские олимпийцы выиграли для страны немало медалей, а Казахстан стал не просто узнаваемым на спортивной карте планеты, но и уважаемым государством, претендующим на упрочение и расширение позиций в мировом спорте.

При содействии НОК РК за последнее десятилетие в Казахстане были проведены ряд крупных международных турниров. К ним мы относим этапы Кубков мира по отдельным видам спорта, а также чемпионаты мира, зимнюю Азиаду–2011 и зимнюю Универсиаду, прошедшую в феврале в Алматы. Современная спортивная инфраструктура Астаны и Алматы, высокие организационные способности спортивного истеблишмента страны, позволяют без всякого сомнения доверять турниры высокого ранга казахстанцам. Личные контакты наших руководителей, их доверительные, а порой и дружественные отношения с первыми лицами, представляющими международные федерации и МОК, лишь подчеркивают, что казахстанцы заслуживают уважение иностранных партнеров и готовы сотрудничать со всеми ними в вопросах развития мирового олимпийского движения. Сформировавшись как спортивное государство, мы были как никогда близки к тому, чтобы получить право на проведение Олимпиады-2022, о чем

знают все наши читатели. А практические наработки Темирхана Досмухамбетова прослужат не одному поколению казахстанских спортсменов.

НАВСТРЕЧУ НОВЫМ ВЫЗОВАМ

Не секрет, что последняя Олимпиада в Рио-де-Жанейро поставила перед мировой спортивной общественностью ряд вопросов, решение которых придаст новый импульс развитию олимпийского движения на планете. Активное участие в этом процессе способен принять и НОК РК.

Возглавивший в 2015-м году НОК Тимур Аскаревич Кулибаев готов оказать всяческое содействие. Под руководством Тимура Аскаревича Казахстанская федерация бокса проделала воистину огромный труд. Механизм под названием «Казахстанский бокс» был полностью отлажен. На одном из заседаний исполкома КФБ Тимур Кулибаев отметил, что «сейчас полностью восстановлена база казахстанского бокса и есть твердая уверенность, что бокс в Казахстане будет развиваться и дальше». Так оно и произошло. Сегодня условиям, в которых тренируются наши боксеры, завидуют многие представители других держав. А деятельность Тимура Кулибаева во главе Конфедерации спортивных единоборств позволила достигнуть большого эффекта в развитии популярных в нашей стране видов спорта.

Концептуальная идея Конфедерации заключается в объединении, ресурсов и возможностей федераций, комплексного системного подхода к решению вопросов подготовки атлетов, способных побеждать на мировых первенствах. В числе ключевых



аспектов деятельности Конфедерации — решение вопросов по созданию единой системы подготовки кадров, оптимизации условий учебно-тренировочного процесса, укрепление материально-технической базы, посредством строительства многофункциональных залов и оснащения их самым современным оборудованием и инвентарем, создание центра спортивной медицины, разработке научно-методического обеспечения. Все это в Конфедерации было успешно реализовано. Теперь на посту президента НОК, Тимур Кулибаев намерен вывести на новый уровень весь казахстанский спорт. В марте в штаб-квартире МОК в Лозанне состоялась встреча Тимура Кулибаева и президента МОК Томаса Баха. В

ходе визита президент казахстанского НОК поделился итогами четвертьвековой работы национального олимпийского ведомства, а также дальнейшими планами по развитию организации, в частности, затронув особенности законопроекта о поправках в законодательство о физической культуре и спорте Республики Казахстан. Не был обойден стороной и такой щепетильный момент, как борьба с допингом — наша страна поддерживает все инициативы МОК в вопросе искоренения проблемы под самый корень, о чем и заверил коллегу президент НОК РК. В свою очередь Томас Бах поддержал планы казахстанского НОК по усилению роли национальных федераций, отметив, что именно федерации явля-

ются основной движущей силой в развитии спорта. Кроме того, президент МОК высоко оценил принимаемые Казахстаном меры по борьбе с допингом и подчеркнул, что занимаемая нашей страной позиция «нулевой терпимости» является неотъемлемой частью мировой антидопинговой системы. За последние 25 лет, НОК РК стал одним из важных комитетов, напрямую влияющих на развитие спорта в стране. Будем верить, что созданная база станет тем фундаментом, который позволит растить поколения спортсменов, которые будут теснить на пьедестале почета признанных лидеров мирового спорта, а нас ждут еще множество глав, прочтя которые, потомки не будут удивляться, что живут в спортивной державе.



international business center

Бизнес с видом на будущее

> ИНВЕСТИЦИИ

> УПРАВЛЕНИЕ

> ПАРТНЕРСТВО

> АНАЛИЗ РЫНКА

Казахстан | Астана | пр. Кабанбай батыра, 19, Блок С
 тел. +7 /7172/ 79 76 00, 79 76 06 | e-mail: info@ibc.kz



ҚазГерМұнай

ЖАУАПҚЕРШІЛІГІ ШЕКТЕУЛІ СЕРІКТЕСТІГІ
БІРІККЕН КӘСІПОРНЫ



ТОО «СП «Қазгермұнай»

120018, Республика Казахстан, Кызылординская область, г. Кызылорда, пос. Тасбогет, ул. Амангельды, 100.
Телефоны: +7 (7242) 600-104, 600-128. Факс: +7 (7242) 261-761. E-mail: kgm@kgm.kz