



№ 4 (48) 2011

KAZENERGY

АҚПАРАТТЫҚ-САРАПТАМАЛЫҚ ЖҰРНАЛ / ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ / INFORMATION-ANALYTICAL MAGAZINE

ТЕМА НОМЕРА:

ИНОСТРАННЫЕ
ИНВЕСТОРЫ В
НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ
КАЗАХСТАНА

ЭНЕРГИЯ
ГЛОБАЛЬНОГО
ЕДИНСТВА

ЛЕГЕНДАРНЫЙ
НЕФТЯНИК





НКОК
НОРТ КАСПИАН
ОПЕРЕЙТИНГ КОМПАНИ

WWW.NCOC.KZ



ҚАШАҒАН ЖОБАСЫ:

қоршаған ортаны қорғаудың және қауіпсіздіктің жоғары стандарттары

KASHAGAN PROJECT:

high environmental and safety standards

КАШАГАНСКИЙ ПРОЕКТ:

высокие стандарты охраны окружающей среды и техники безопасности

НКОК Солтүстік Каспий жобасы бойынша ӨБШ Операторы ретіндегі қызметін жеті халықаралық компанияның консорциумы атынан жүзеге асыруда

NCOC acts as Operator of North Caspian Sea Production Sharing Agreement on behalf of a consortium of seven international companies

НКОК осуществляет свою деятельность в качестве Оператора СРП по Северному Каспию от имени консорциума семи международных компаний



ExxonMobil



ConocoPhillips

INPEX



ЧЕРЕЗ ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ К ЧИСТОМУ НЕБУ НАД КАЗАХСТАНОМ



Основной деятельностью компании «КазакКарбон» является реализация гибких механизмов Киотского протокола, внедрение новых инструментов и механизмов по режиму пост-2012 с целью модернизации углеродоемких секторов экономики, улучшения окружающей среды, смягчения изменения климата и повышения качества жизни в Казахстане.

БОЛАШАҚТЫҢ
ИННОВАЦИЯЛАРЫ
ИННОВАЦИИ **БҮГІН**
БУДУЩЕГО **СЕГОДНЯ**





МСС

МЕХСТРОЙСЕРВИС

СТРОИТЕЛЬСТВО НЕФТЕ- ВОДО- ГАЗОПРОВОДОВ •
ПРОМЫШЛЕННОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО •
ГРАЖДАНСКОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО •
МОРСКОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО •
СТРОИТЕЛЬСТВО ДОРОГ •

WWW.MECHSTROYSERVICE.KZ



ФОРУМ KAZENERGY

24	КазМунайГаз – символ прогресса
28	BG Group
30	Энергия глобального единства

АКТУАЛЬНО

36	Становление энергетической державы
42	КӨК БАЙРАҚТЫҢ КӨК ЖАРҒАНЫНА 20 ЖЫЛ

ИНТЕРВЬЮ

46	A Giant Frontier Project for Kazakhstan
64	Черные сокровища синего Каспия

ЭКСПЕРТНОЕ МНЕНИЕ

54	Глубокие недра и высокие технологии
88	Чем закончится «энерго-битва за Казахстан»?
114	Перспективы и проблемы модернизации промышленности Казахстана

ЧЛЕНЫ И ПАРТНЕРЫ KAZENERGY

58	КазТрансОйл – приоритет устойчивого роста
74	Полвека вместе
76	Ориентир на внутренний рынок
68	Тотальный прорыв
70	Huge breakthrough
102	Углеродный рынок
112	Рынок справедливости для электро-энергетики

ГАЗОПРОВОД

72	Газовый мегапроект
----	--------------------





Ертен бүгіннен басталады

We're defined by what we pass on to the next generation. That's why ConocoPhillips is funding elementary school energy education programs and partnering with universities to research and develop new energy sources. And we're stepping up our own research to create new, cleaner fuels and improve environmental performance. So we can pass on what matters ... to the ones who matter most.

Біз туралы өзгелер болашақ буынға қалдырған мұрамыз бойынша айтады. Сондықтан «КонокоФиллипс» компаниясы энергияның жаңа көздерін игеруге бағытталған мектептердегі, колледждердегі және жоғары оқу орындарындағы зерттеу бағдарламаларын қаржыландырады. Біз отынның жаңа, экологиялық таза түрлерін жасау және біздің қызметіміздің экологиялық көрсеткіштерін жақсарту жөніндегі меншікті зерттеулерімізді күшейтеміз. Міне, сонда біз өзіміз барлығынан жоғары бағалайтын ең маңыздысын бере аламыз.


ConocoPhillips

www.conocophillips.com

TURKUAZ POWER SYSTEMS

ТОО «TURKUAZ MACHINERY» специализируется в области поставки оборудования и запасных частей для горно и нефтедобывающих, строительных, а так же промышленных предприятий Казахстана. С первых дней своей деятельности наша компания активно включилась в процесс внедрения продукции мировых производителей на рынок Центральной Азии.

Одним из главных направлений деятельности **TURKUAZ MACHINERY** является реализация дизельных электростанций мощностью от 10 кВА до 3300 кВА, высокомощных газопоршневых электростанций мощностью до 500 МВт, а также водогрейных и паровых котлов.

Как правило, применение автономных источников питания обусловлено четырьмя основными причинами: отсутствием электроснабжения, перебоями с электроэнергией, желанием снизить производственные затраты и реализацией коммерческих проектов. Цель нашей компании – помочь в решении всех вышеперечисленных проблем.

Благодаря широкому ассортименту и высокой степени надежности поставляемой техники мы обеспечиваем для наших клиентов эффективное и высокопроизводительное выполнение любых производственных циклов.

За период существования нашей компании на рынке Казахстана, мы успели доказать, что **TURKUAZ MACHINERY** – это **качество, компетентность и комфорт** для наших заказчиков. Работая с нашей компанией, Вы можете быть уверены, что ваше оборудование не останется без нашего внимания.

OWER



**TURKUAZ
MACHINERY**
"MORE THAN THE MACHINE"

Головной офис:
г. Алматы, пр. Райымбека, 160а
тел.: +7 (727) 273 19 95, 273 14 25
факс: +7 (727) 273 15 68
e-mail: machinery@turkuaz.kz
www.turkuazmachinery.kz

Отдел силовых установок:
тел.: +7 (727) 271 82 82, 271 84 84
факс: +7 (727) 273 07 99
e-mail: powersystems@turkuaz.kz

г. Астана
тел.: +7 (7172) 290 373
г. Караганда
тел.: +7 (7212) 951 161



ДИЗЕЛЬНЫЕ ДВИГАТЕЛИ
ГЕНЕРАТОРНЫЕ УСТАНОВКИ



erensan
"The Heating Engineer"

КОТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ



CIAT

КОНДИЦИОНИРОВАНИЕ
ВОЗДУХА-ВЕНТИЛЯЦИЯ,
ОТОПЛЕНИЕ-ОХЛАЖДЕНИЕ-ТЕПЛООБМЕН



ELEN
UNINTERRUPTIBLE POWER SUPPLY

БЛОКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО
ПИТАНИЯ (UPS)



SYSTEMS



г. Усть-Каменогорск
тел.: +7 (7232) 21 63 76
г. Актау
тел.: +7 (7292) 550 210

г. Актобе
тел.: +7 (7132) 557 399
г. Атырау
тел.: +7 (7122) 254 226

г. Шымкент
тел.: +7 (7252) 550 950
г. Бишкек
тел.: +996 312 901 850

г. Ташкент
тел.: +998 71 140 1052
г. Улан-Батор
тел.: +976 701 199 22

г. Душанбе
тел.: +992 44 600 43 53
г. Ашхабад
тел.: +993 124 56 304



СОТРУДНИЧЕСТВО

78	«РИФ-Терминал»: комплексный и индивидуальный подход к решению задач
82	АО «Мехстройсервис» – 20 лет уверенного роста
92	С позиции лидера
96	Экологи нефти
100	Воздушные линии железных дорог
130	Zhersu Metal – лидер казахстанского рынка металло-конструкции
132	Станция управления и защиты «Акбулак» отечественного производства

ОБРАЗОВАНИЕ

106	Назарбаев Интеллектуальные школы
110	Кадровый резерв

ПУТЬ НЕФТЯНИКА

120	Нурлыхан Бекбосынов и казахская нефть
-----	---------------------------------------

ART KAZENERGY

126	СУДЬБА. 300-летию Абылай хана посвящается
-----	---

СПОРТ

138	Из надежной гавани – в океан Отечество прославить...
140	Сплочение спортом
144	Место встречи – Астана...





*Pressure and Time form Diamonds
Passion and Experience form Rixos*



The only International Hotel company in Astana and Almaty. And still growing...

Expect Nothing Less...



www.rixos.com



Құрметті Форумға қатысушылар және қонақтар!



Тим Миллер
«Теңізшевройл» ЖШС
бас директоры



Әнуарбек Жәкиев
«Теңізшевройл» ЖШС бас
директорының орынбасары

«Теңізшевройл» ЖШС VI Еуразиялық KAZENERGY Форумына қатысушыларды құттықтайды. Қазақстан Республикасы Егемендігінің 20-жылдық мерейтойы мен қоса Теңіз мұнайын өнеркәсіптік меңгерудің 20-жылдығында біз қызметіміздің барлық салаларында үздік көрсеткіштерге қол жеткізуге барлық ынта-жігерімізді салудамыз. Біз қауіпсіздік техникасы денсаулық сақтау, қоршаған ортаны қорғау, өндірістің сенімділігі мен тиімділігі салаларында әлемдік деңгейде қызмет атқаруды қамтамасыз ететін нәтижелерге қол жеткізуді мақсат етеміз.

Қол жеткізген жетістіктерімізді бекіте отырып, 2011 жылдың бірінші жартысында шикі мұнайды өндірісін 13 миллион тонна деңгейіне жеткізіп, 664 мың метрлік тоннаны құрайтын еуропалық стандартқа сай сұйықталған көмірсутек, 3,4 млрд текше метр құрғақ газды сатуға жібердік. Осы уақыт аралығында күкірт өндіру мөлшері 1,1 миллион тоннаны құрап, 1,9 миллион тонна сатуға жіберілді. Бұл бірінші жарты жылдық бойынша өндірілген өнімнің 165% құрайды. Күкірт сату бойынша жетістіктеріміздің арқасында Теңіздегі күкірт карталарының 4,7 миллион тоннаға дейін қысқаруына қол жеткіздік. Бұл 2011 жылдың 31 шілдесі бойынша көрсеткіш болып отыр.

Қоршаған ортаны қорғау ТШО үшін маңызы жоғары мәселе болып табылады. 2000 жылдан бері қоршаған ортаға әсерін азайтуға бағытталған жобаларға 2,26 млрд АҚШ доллары көлеміндегі қаржы жұмсалды. Қоршаған ортаны қорғауға бағытталған қаржыландыру уақыты барысында газды алауда жағуды 97% қысқарып, өндірілген мұнай тоннасына шаққандағы ауа шығарындылары 74% қысқарды. 2011 жылдың бірінші жартысында шығарындылардың өндірілген мұнай тоннасына шаққандағы үлес мөлшері 2,14 кг құрады. Осындай көрсеткішке ТШО 2000 жылдан бері мұнай өндірісін 147% арттырғанына қарамастан қол жеткізе алды.

ТШО әлеуметтік жауапкершілікті кәсіпорын ретінде 1993 жылдан 2011 жылға дейінгі аралықта Атырау облысы мен қызметкерлерге арналған түрлі әлеуметтік жобаларға 645 млн АҚШ доллары көлемінде қаржы бөлді.

2011 жылы ТШО-ның «Игілік» деп аталатын әлеуметтік инфрақұрылым бағдарламасы аясында Құлсары қаласындағы «Сумен қамтамасыз ету жүйесін қалпына келтіру» жобасы бойынша жұмыстары жалғастыруда. Осы жоба басталғаннан бері шамамен 61 млн АҚШ доллары бөлінді.

2011 жылы Атырау облысы бойынша денсаулық сақтау, білім беру және оқыту сапасын көтеруге көмек көрсетуге бағытталған әлеуметтік қаржыландыру бағдарламаларына 800 мың АҚШ доллары көлеміндегі қаржы бөлінді.

ТШО Қазақстан Республикасы өкіметінің тауарлар мен қызметтер бойынша Қазақстандық үлесті арттыруға деген талпынысын қолдайды. 2011 жылдың бірінші жартысында ТШО қазақстандық тауарлар мен қызметтерді сатып алуға 746 млн АҚШ долларын жұмсады. 1995 жылдан бастап 2011 жылдың бірінші жартысына дейінгі аралықта ТШО-ның қазақстандық тауарлар мен қызметтерді сатып алуға жұмсаған қаржысы 10,35 млрд АҚШ долларын құрады.

Жақында ТШО Қазақстан Республикасы Еңбек және халықты әлеуметтік қорғау Министрлігінің «Мұнай және газ саласындағы үздік компания» номинациясы бойынша марапаттады. Бұл – компанияның өндірістегі оқыс оқиғалардың нолдік деңгейін қамтамасыз етіп, тәжірибеде қауіпсіздік пен еңбекті қорғау бойынша жоғары стандарттарға сай жұмыс жасағаны үшін берілген марапат.

ТШО KAZENERGY Ассоциациясына жан-жақты қолдау көрсетіп, KAZENERGY Евразиялық Форумына үлкен мән береді.

Ұйымдастырушылардың жігері арқасында мазмұнды әрі қызықты бағдарлама ұсынылып отыр. Талқылауға келелі мәселелер шығарылған, осы Форумға қатысушылардың пікірлері бізді қызықтырады. Өзекті мәселелер бойынша талқылаулар Қазақстан Республикасы энергетика саласының одан әрі дамуы үшін пайдалы болады деген сенімдеміз.

Барлық қатысушыларға жемісті жұмыс, ақпарат алмасу және нақты нәтижелердің болуын тілейміз.

Құрметпен,



Уважаемые участники и гости Форума!

ТОО «Тенгизшевройл» приветствует участников VI-го Евразийского Форума KAZENERGY. В юбилейный год 20-летия Независимости Республики Казахстан и 20-летия начала промышленного освоения тенгизской нефти мы стремимся к достижению отличных показателей во всех сферах своей деятельности, а также к постоянному совершенствованию. Мы нацелены на получение результатов, обеспечивающих деятельность на мировом уровне в сфере техники безопасности, охраны здоровья и окружающей среды, надежности и эффективности производства.

Закрепляя достигнутое, в первом полугодии 2011 г. мы вышли на уровень добычи сырой нефти в 13 миллионов тонн, компанией реализовано 664 тыс. метрических тонн сжиженных углеводородов европейского класса, 3,4 млрд кубических метров сухого газа. За этот период объем производства серы составил 1,1 миллиона тонн, реализовано 1,9 миллионов тонн, что составляет 165% от объема производства за первое полугодие. Успех реализации серы привел к сокращению объемов на серных картах Тенгиза до 4,7 миллионов тонн по состоянию на 31 июля 2011 г.

Охрана окружающей среды является важнейшим аспектом работы ТШО. С 2000 года инвестировано 2,26 млрд долларов США на проекты по снижению воздействия на окружающую среду. За указанный период инвестиции, направленные на защиту окружающей среды, позволили уменьшить суммарный объем сжигаемого газа на факелах на 97%, а общий удельный объем выбросов в атмосферу на тонну добытой нефти уменьшился на 74%. В первом полугодии 2011 г. средний удельный объем выбросов ТШО на тонну добытой нефти составил 2,14 кг. При этом с 2000 года ТШО увеличил годовой объем добычи нефти на 147%.

ТШО как социально ответственное предприятие за период с 1993 по 2011 гг. выделил свыше 645 млн долларов США на финансирование различных социальных проектов для населения Атырауской области и сотрудников.

В 2011 году в рамках программы «Игилик» («Благо») продолжаются работы по проекту «Реконструкция системы водоснабжения» в г. Кульсары. С начала реализации проекта общая сумма выделенных средств составляет 61 млн долларов США.

В 2011 году на социальные инвестиционные программы, направленные на оказание помощи для улучшения качества здравоохранения, образования и обучения в Атырауской области выделено примерно 800 тыс. долларов США.

ТШО поддерживает стремление правительства Республики Казахстан по увеличению казахстанского содержания в товарах и услугах. За первое полугодие 2011 года ТШО приобрел товары и услуги казахстанских поставщиков на сумму 746 млн долларов США. В период с 1995 г. по первое полугодие 2011 года ТШО закупил товаров и услуг казахстанских поставщиков на сумму 10,35 млрд долларов США.

Слаженная и безопасная работа сотрудников ТШО в 2011 году отмечена наградой Министерства труда и социальной защиты населения Республики Казахстан в номинации «Компания года в нефтегазовой отрасли» - как компания, на практике доказавшая приверженность высоким стандартам безопасности и охраны труда, обеспечившая нулевой уровень несчастных случаев на производстве.

ТШО оказывает всестороннюю поддержку работе Ассоциации KAZENERGY и придает большое значение Евразийскому Форуму KAZENERGY.

Благодаря усилиям организаторов предложена насыщенная и интересная программа. На обсуждение вынесены очень актуальные темы, нам будет интересно ознакомиться с выступлениями и мнениями участников Форума. Надеемся, что широкая дискуссия по актуальным вопросам будет полезной для дальнейшего развития энергетической отрасли Республики.

Желаем всем участникам плодотворной работы, обмена информацией и конкретных результатов.

Dear participants and guests of the Forum,

Tengizchevroil LLP would like to offer a warm welcome to the VI KAZENERGY Eurasian Forum participants.

In the year of the 20th anniversary of Independence of the Republic of Kazakhstan and the 20th anniversary of first oil from the Tengiz field, we continue our quest to further improve upon our strong performance in all areas of our activities. We aim to maintain world-class results in safety, health, environment, reliability and efficiency.

In the first half of 2011, we produced 13 million tonnes of crude oil, and sold 664,000 metric tonnes of European standards liquefied natural gas and 3.4 billion cubic meters of dry gas. During this period, the sulfur production amounted to 1.1 million tonnes and we sold 1.9 million tonnes, which is 165 percent of production for the period. The success in sulfur sales has led to a reduction of the sulfur inventory in Tengiz to 4.7 million tonnes as of July 31, 2011.

Environmental protection is a top priority for TCO. Since 2000, TCO has invested \$2.26 billion U.S. dollars on projects to improve environmental protection. During this period, such investments have enabled TCO to reduce the total volume of gas flared by 97 percent and the total volume of emissions per tonne of crude oil has been reduced by 74 percent. In the first half of 2011, the average emissions per tonne of TCO oil was 2.14 kilograms. Meanwhile, TCO has increased annual production of oil by 147 percent over the same time period.

As a company dedicated to corporate social responsibility, TCO has invested more than \$645 million U.S. dollars for the period from 1993 to 2011 on various social projects dedicated to improving the lives of the Atyrau oblast community and TCO's employees. In 2011, TCO's social infrastructure program, called Egilik (benefit in Kazakh) has focused on furthering the reconstruction of the water supply system in Kulsary city. This multi-year project has a total cost of \$61 million U.S. dollars.

In 2011, TCO's Community Investment Program focused its \$800,000 U.S. dollar budget on programs designed to improve the quality of health care, education and training in Atyrau oblast.

TCO supports the efforts of the government of the Republic of Kazakhstan to increase Kazakhstani content in goods and services. During the first half of 2011, TCO spent \$746 million U.S. dollars to purchase of goods and services from Kazakhstani suppliers. From 1995 to the mid-year 2011, TCO has purchased goods and services of Kazakhstani suppliers in the amount of 10.35 billion U.S. dollars.

TCO recently received a "Company of the Year in the Oil and Gas Industry" award from the Ministry of Labor and Social Protection. The award was for proven commitment to high standards in health and safety, with the aim of achieving zero workplace incidents.

TCO provides comprehensive support to the KAZENERGY Association and attaches great importance to the KAZENERGY Eurasian Forum. Thanks to the efforts of the organizers, a rich and interesting program is offered this year. Topical issues have been chosen for discussion, and we will look forward to hearing the presentations and opinions of Forum participants. We hope that the wide-ranging debate on relevant issues will be useful for the further development of the energy sector of the Republic.

We wish all participants fruitful work, information exchange and good results.

Sincerely,

Tim Miller
General Director
Tengizchevroil LLP

Anurbek Jakiyev
Deputy General Director
Tengizchevroil LLP

С уважением,

Тим Миллер	Ануарбек Джакиев
Генеральный директор	Заместитель генерального
ТОО «Тенгизшевройл»	директора ТОО «Тенгизшевройл»

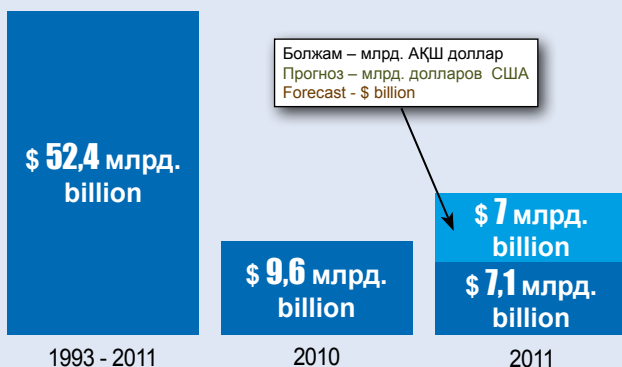


Қазақстанға жалпы төленген қаражат Общие выплаты Республике Казахстан Total Payments to the Republic of Kazakhstan

2010 жылы жалпы қаражат 9,6 млрд. АҚШ доллардан асты
2011 жылдың бірінші жартыжылдығында жалпы қаражат 7,1 млрд. АҚШ доллардан асты
Қазақстанға жалпы төленген қаражат 52,4 млрд. АҚШ доллардан асты

В 2010 году общие выплаты превысили 9,6 млрд. долларов США
В первой половине 2011 года общие выплаты превысили 7,1 млрд. долларов США
Общая сумма выплат Республике Казахстан превысила 52,4 млрд. долларов США

2010 Total Payments Exceeded \$9.6 billion
Mid-year 2011 Total Payments Exceed \$7.1 billion
Cumulative Payments to Kazakhstan Exceed \$52.4 billion



www.tengizchevroil.com

«Теңізшевройл» ЖШС-нің қызметіне шолу

ҚАУІПСІЗДІК ТЕХНИКАСЫ ЖӘНЕ ҚЫЗМЕТКЕРЛЕР ДЕНСАУЛЫҒЫ

Қызметкерлеріміздің қауіпсіздігі мен денсаулығы ТШО үшін басты артықшылық болып табылады. 2010 жыл қауіпсіздікті сақтау және әлемдік деңгейдегі өндіріс сенімділігі нәтижесінде рекордтық көрсеткішке қол жеткізді.

Көлік қауіпсіздігін сақтау – Теңіз сияқты өндірісте маңызды компоненттердің бірі болып табылады. 2010 жылы әлемдік деңгейдік көрсеткіш жылы болды. Жыл ішінде компания автокөлігімен 50 миллион километр жол жүрілгендігіне қарамастан, бірде бір байыпты жол-көлік оқиғасы тіркелген жоқ. Осынау жүрілген жол өлшемі Айға алпыс рет барып келгенмен немесе шер шарын 1200 рет айналғанмен тең.

2011 жылы да біз әрбір жұмыс орнын қауіпсіз етуге ұмтыла отырып, бұдан да жоғары жетістіктерге қол жеткізу үшін барлық белгіленген бағдарламаны жүзеге асыруды жалғастырамын боламыз.

ҚОРШАҒАН ОРТАНЫ ҚОРҒАУ

Кәсіпорын 2000 жылдан бастап, түрлі экологиялық жобаларға 2,2 миллиард АҚШ долларынан астам қаражат жұмсады. Жұмсалған қаржы нәтижесінде Теңіз өндірісінің қоршаған ортаға зиянды әсері айтарлықтай кеміді. Таяудағы жылдары (2011-2013) кәсіпорын өндірісті одан әрі жетілдіруді, жабдықтардың сенімділігін арттыруды мақсат еткен бірқатар экологиялық жобаларды жүзеге асыру үшін қосымша 225 миллион АҚШ долларын бөлуді жоспарлап отыр. 2010 жылы басталған су тазарту жүйелерін және ағын суларды тазалайтын жаңа жүйе қондырғылары сияқты ауқымды жобалар жалғасын табады.

ТШО он жылдан астам уақыт бойы алаулардағы ілеспе гадың жағылуын толықтай тоқтатуға және соның есебінен тұтынушыларға жіберілетін газ көлемін ұлғайту жолында табанды түрде күш салды. Осы кезеңде Теңіздегі газдың жалпы жағылу көлемін 97 пайызға қысқартуға мүмкіндік туды. 2009 жылдың желтоқсанында біз жалпы қаржылық көлемі 258 миллион АҚШ долларын құрайтын газды кәдеге жаратуға арналған төрт жылдық жобаны аяқтадық. Бұл кәсіпорынға Қазақстан Республикасындағы газды кәдеге жарату жөніндегі мемлекеттік бағдарламаға сай, Теңіздегі ілеспе газды жағуды тоқтату жөніндегі міндеттемені келісілген мерзімде аяқтауға мүмкіндік берді.

2010 жылы ТШО шығарындылар көлемі жөнінен ең төменгі көрсеткіш – 2,16 кг/тн қол жеткізді. 2009 жылы бұл көрсеткіш 2,68 кг/тн болатын. 2000 жылдан бері өндірілген мұнайға шаққандағы шығарындылар көлемі 74 пайызға қысқарды, бұл ТШО тарихындағы жоғары көрсеткіш.



Обзор деятельности ТОО «Тенгизшевройл»

ТЕХНИКА БЕЗОПАСНОСТИ И ОХРАНА ЗДОРОВЬЯ

Безопасность и здоровье наших сотрудников - важнейший приоритет для ТШО. 2010 год ознаменован рекордно низкими показателями работы без потери рабочих дней благодаря нашей приверженности безопасности и надежности производства мирового уровня.

Безопасность на транспорте является одним из важнейших компонентов промышленной безопасности на таком производстве, как Тенгиз. В 2010 году также был установлен рекорд мирового уровня – в ТШО не было зарегистрировано ни одного ДТП с серьезными последствиями. При этом общий пробег автотранспорта компании за год составил порядка 50 миллионов километров, что равно шестидесяти экспедициям на Луну и обратно или 1200 кругосветным путешествиям. В 2011 году мы продолжим выполнять все намеченные программы для достижения еще более высоких показателей, стремясь сделать безопасным каждое рабочее место.

ЗАЩИТА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

Начиная с 2000 года, компания вложила в различные экологические проекты более 2,2 миллиардов долларов США. Итогом этих инвестиций стало значительное снижение воздействия на окружающую среду. В течение ближайших лет (2011-2013) предприятие планирует направить дополнительно 225 миллионов долларов США на реализацию экологических проектов, имеющих целью дальнейшее совершенствование производства и повышение надежности оборудования. Начатые в 2010 году масштабные проекты, включая модернизацию системы очистки и рециркуляции воды и новых объектов системы очистки бытовых стоков, будут продолжены.

Более десяти лет ТШО прилагал усилия к полному прекращению рутинного сжигания газа на факелах и увеличению за счет этого поставок газа потребителям. За этот период удалось сократить общий объем сжигания газа на 97%. В декабре 2009 года мы завершили 4-летний Проект утилизации газа с суммарным объемом инвестиций в 258 миллионов долларов США. Это позволило ТШО выполнить в срок прекращение рутинного сжигания газа на факелах, в полном соответствии с государственной программой по утилизации газа Республики Казахстан.

В 2010 году ТШО достиг самого низкого уровня удельных выбросов - 2,16 кг/тн, что существенно улучшило наш предыдущий рекордный показатель 2009-го года - 2,68 кг на тонну добытой нефти. С 2000 года на 74% сокращены выбросы в атмосферу на тонну добытой нефти – это наилучший показатель в истории ТШО.

Tengizchevroil Performance Review

SAFETY AND HEALTH

The safety and health of our workforce is a top priority for TCO. Our commitment to ensuring safe and reliable operations resulted in continued world-class results; in fact, in 2010 we recorded our safest year ever.

An important aspect of safety in an operation such as Tengiz is motor vehicle safety. We also recorded our safest year ever in this area, another world-class result. TCO vehicles had zero serious collisions over the nearly 50 million kilometers driven in 2010 – equal to 60 round trips to the moon or 1,200 trips around the Earth. In 2011, we will continue the push for even better performance as we strive to achieve an injury and incident free workplace.

ENVIRONMENTAL PROTECTION

Since 2000, TCO has invested more than \$2.2 billion on projects to minimize environmental impact related to Tengiz operations. This investment resulted in significant improvement to TCO's environmental protection performance. TCO plans to spend another \$225 million to continue improving environmental performance over our business plan period, 2011 to 2013. Work progressed in 2010 on several important projects, including new wastewater treatment facilities and effluent water treatment plant upgrades.

TCO has been working to increase gas supplies and to eliminate routine flaring for more than a decade. This investment has resulted in a reduction of total gas flaring volumes by 97 percent in that timeframe. We recently completed a four-year, \$258 million Gas Utilization Project which eliminated routine flaring and also enabled us to meet of the Republic of Kazakhstan's Gas Utilization goals and our established deadline.

TCO achieved its lowest specific emissions rate ever in 2010, with an average of 2.16 kilograms per tonne of oil produced, an improvement from our previous 2009 record of 2.68 kilograms per tonne. These historic lows in overall emissions represent a 74 percent reduction in air emissions per tonne of oil produced since the year 2000.



Әлемдік жетекші мұнай компаниялары әріптестігінің жарқын үлгісіне айналған «Тенгішевройл» бірлескен кәсіпорны еліміздегі ірі өндірістік-технологиялық жоба ретінде экономикамыздың дамуына соны серпін беріп келеді.

Н. Назарбаев

Совместное предприятие «Тенгизшевройл», которое стало ярким примером успешного партнерства ведущих нефтяных компаний мира, будучи самым крупным производственно-технологическим проектом в Казахстане, продолжает вносить свой ощутимый вклад в развитие нашей экономики.

Н. Назарбаев



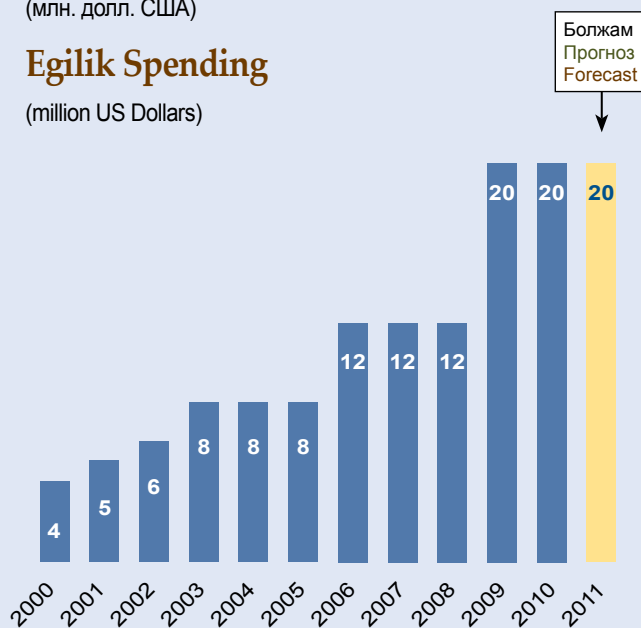
**«Игілік» бағдарламасы бойынша
игерілген қаражат** (млн. АҚШ доллар)

Затраты по программе «Игилик»

(млн. долл. США)

Egilik Spending

(million US Dollars)



www.tengizchevroil.com



**“Игілік” – халық
игілігі үшін!**

**“Игилик” – на
благо народа!**

**Egilik – for benefit
of People!**



Tengizchevroil LLP which is a perfect example of effective partnership between leading oil and gas companies, by being the biggest production and technical project in Kazakhstan, has been significantly contributing to economic development of our country.

N. Nazarbayev



ЖАҚЫНДА ЖҮЗЕГЕ АСЫРЫЛҒАН ЖОБАЛАР:

Құлсары қаласындағы кәсіби мектеп
Құлсары қаласындағы барлық су құбыры
жүйесін алмастыру
Атырау қаласының жарықпен және сумен
жабдықтау жүйелерін жаңарту

БҰРЫН ЖҮЗЕГЕ АСЫРЫЛҒАН ЖОБАЛАР:

Құлсары қаласындағы емхана
Тұрғызба және Ақкиізтоғай клиникалары
Атырау қаласының мөлтек
аудандарындағы екі мектеп
Атырау университетіне қосымша нысан
Атырау мұнай университетін жөндеу
Құлсары тас жолын жөндеу
Емхана мен мектепке жабдық алу

НЕДАВНО РЕАЛИЗОВАННЫЕ ПРОЕКТЫ:

Профессиональная школа в г. Кульсары
Реконструкция всей водопроводной
системы в г. Кульсары
Модернизация систем электроснабжения
и водоснабжения г. Атырау

РАНЕЕ РЕАЛИЗОВАННЫЕ ПРОЕКТЫ:

Больница г. Кульсары
Клиники Тургузба и Аккиизтогай
2 школы в микрорайонах г. Атырау
Пристройка к Атыраускому университету
Ремонт Атырауского нефтяного
университета
Ремонт Кульсаринской трассы
Приобретение оборудования для
больницы и школы

RECENT PROJECTS:

Vocational school in Kulsary
Renovation of entire water system in Kulsary
Continued gasification, electrification and
water system upgrades in Atyrau

HISTORICAL PROJECTS:

Kulsary hospital
Turgyzba & Akkistogai clinics
2 schools in Atyrau micro-regions
Atyrau University Annex
Oil and Gas University repairs
Kulsary road repairs
Hospital and school equipment

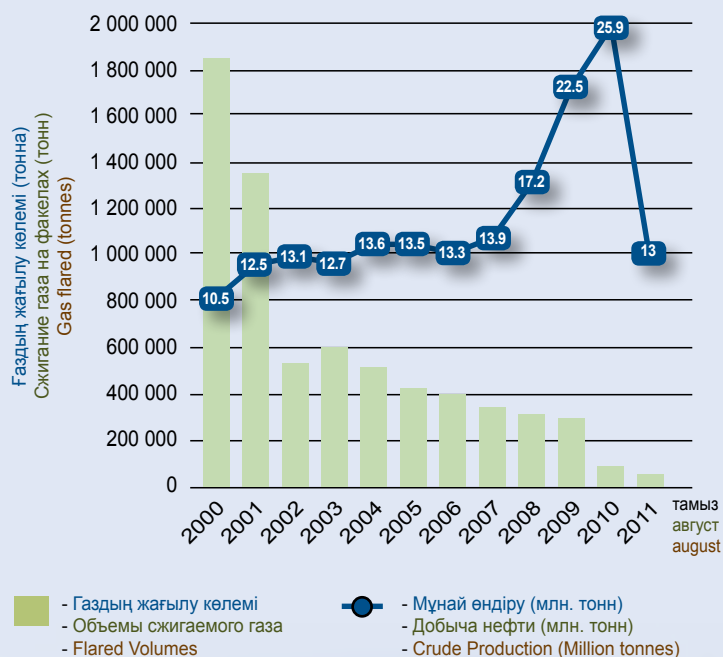


Экологиялық жауапкершілігі жоғары өндіріс Экологически ответственное производство Environmentally Responsible Production

ТШО 2000 жылдан бері өндірістің 147% өсіміне және газдардың жыл ішіндегі жағылу көлемінің 97% азаюна қол жеткізді

Начиная с 2000 г., ТШО достигло снижения годовых объемов сжигания газа на 97% при росте производства на 147%

Since 2000, TCO has achieved a 97% reduction in volumes of gas flared while production increased by 147%



www.tengizchevroil.com

ӨНІМ ӨНДІРІСІНДЕГІ ЖАҢА РЕКОРД

2011 жылдың 1-ші жартыжылдығында 13 миллион метрикалық тоннаны (104 баррельді) құраған мұнай өндіру көлемі 2010 жылдың осы кезеңінде өндірілген 12,5 млн. метрикалық тоннаны (99,5 баррельді) құрайтын мұнай көлемінен асып кетті. Өндіру деңгейінің 1993 жылғы 1 миллион тоннадан бірнеше есе өсіп, 2010 жылы 26 миллион тоннаға дейін көтерілуі өндірісті кеңейту мен жаңартуға тұрақты түрде қаржы бөлу және жабдықтар мен жүйелердің сенімділігін қамтамасыз ету мәселесіне ерекше назар аудару есебінен болғандығы сөзсіз. ТШО-ның негізгі қуаттарды кеңейтуге салған қаржысы Шикі газды кері айдау және Екінші буын зауыты жобаларына жұмсалған қаражатты қосқанда 9 миллиард АҚШ долларын құрады. 2010 жылы Екінші буын зауыты өзінің жобалық қуатына шықты. 2006 жылдан бастап, ескі өндірістері кешенді технологиялық желіні жаңартуға 400 миллион АҚШ доллар жұмсалып, нәтижесінде жабдықтардың сенімділігін түбегей арттыруға және оның жаңа өндірістік кешенге толықтай ықпалын қамтамасыз етуге мүмкіндік туып, нәтижесінде зауыт 2009 жылдан бері жұмысының сенімділігі 97 пайыз әлемдік деңгейге жеткізді. Таяудағы жылдары ТШО кешенді технологиялық желі зауытын (КТЛ) қайта жаңарту және оның жабдықтарының сенімділігін арттыру мәселесіне Екінші буын зауыты кешенінің өнімділігін арттыру және оның да желілері мен жабдықтарының сенімділігін арттыруға бірдей назар аударуды жоспарлап отыр.

ӨНІМДІ ТАБЫСТЫ ӨТКІЗУ

Биылғы жылдың бірінші жартыжылдығында сұйытылған газ сату көлемі 664 мың тоннаға, ал құрғақ газ сату көлемі 3,4 миллиард текше метрге жетті.

2011 жылдың бірінші жартысында ТШО 1,9 миллион тонна күкірт сатты, бұл аталмыш кезеңдегі өндірілген 1,1 миллион тонна күкірттің 165% құрайды. 2011 ж. 30 маусымдағы мәліметке сәйкес, күкіртті сату бағытындағы табысты жұмыс нәтижесінде Теңіздегі сақталған күкірт көлемі 4,9 миллион тоннаға дейін қысқартылды.

ТШО күкірт өңдейтін қосымша қондырғылар орнату және өткізу көлемін ұлғайтуға мүмкіндік беретін жобаны жалғастыруда. «Теңізшевройл» жоғары сапалы күкіртті төрт түрде алдымен Жерорта теңізі бассейні мен Орта Азия елдеріндегі, Қазақстан, Ресей, Украина, Қытайды қоса есептегенде әлемнің 30 еліндегі 128 (2006-2010 ж.ж.) тұтынушыға өткізуде.

БИЗНЕСТІҢ ӘЛЕУМЕТТІК ЖАУАПКЕРШІЛІГІ

Әлеуметтік жауапкершілік – өндіріс қауіпсіздігін қамтамасыз ету, қоршаған ортаны қорғау, қызметкерлерімізге инвестиция салу және қамтушылармен және қызмет көрсетушілермен жұмыс. ТШО үшін әлеуметтік жауапкершілік және жұртшылықпен байланыс кәсіпорын бизнесі философиясының басты іргетасы болып табылады. 2010 жылы ТШО ерікті «Игілік» бағдарламасы шеңберінде Атырау облысының әлеуметтік инфрақұрылымын дамытуға 20 миллион АҚШ доллары көлемінде қаражат бөлді. Қаржының негізгі бөлігі Құлсары қаласындағы сумен қамтудың жаңа жүйесі құрылысына жұмсалды. Құлсары қаласының сумен жабдықтау жүйесін қайта жүргізу жобасының құрылысын одан әрі жалғастыру үшін ТШО 2011 жылы «Игілік» бағдарламасына тағы 20 миллион АҚШ доллары көлемінде қаржы бөлді. Сондай-ақ, ТШО жыл сайын ерікті түрде 1 миллион АҚШ доллар көлеміндегі қаржыны үкіметтік емес ұйымдарды қоса алғанда азаматтық қоғам институттарымен серіктестік принципі негізінде жүзеге асатын денсаулық сақтау, білім беру, тұрғындардың әл-ауқатын арттыруды көздейтін бағдарламаларды жүзеге асыруға жұмсайды. 1993 жылдан бергі осы салаға бөлінген инвестиция 645 миллион АҚШ долларынан асты.

ТШО ҚЫЗМЕТІНІҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ТИІМДІЛІГІ

1993 жылдан бергі ТШО-ның Қазақстан Республикасына пайда әкелген төлемдерінің көлемі, атап айтқанда қазақстандық тауарлар мен қызмет түрлеріне, мемлекеттік кәсіпорындар қызметіне, қазақстандық қызметкерлер еңбекақысына, «ҚазМұнайГаз» ҰК» АҚ дивиденд, мемлекет есебіне төленетін салық және роялти түрінде 52,4 миллиард

НОВЫЙ РЕКОРД ДОБЫЧИ

За первое полугодие 2011 г. объем производства нефти, составляющий 13 млн. метрических тонн (104 баррелей), превысил объем производства за аналогичный период 2010 года, равный 12,5 млн. метрическим тоннам (99,5 баррелей). Рост объемов добычи в ТШО с 1 миллиона тонн в 1993-ем до почти 26 миллионов тонн в 2010-ом, достигнут за счет постоянных капитальных инвестиций в производство и обеспечение надежности систем и оборудования. ТШО вложил почти 9 миллиардов долларов США в расширение основных мощностей, включая проекты обратной закачки и Завод второго поколения. В 2010 г. Завод второго поколения успешно вышел на проектную мощность.

Начиная с 2006 года на модернизацию комплексных технологических линий (КТЛ) было направлено почти 400 миллионов долларов США, благодаря чему удалось повысить надежность оборудования и обеспечить его полную интеграцию в новый производственный комплекс, в результате чего надежность работы завода с 2009 года составила 97%, что соответствует мировому уровню. В ближайшие годы ТШО планирует уделять неослабленное внимание вопросам модернизации и надежности оборудования завода КТЛ наряду с вопросами повышения производительности и надежности систем и оборудования Завода второго поколения.

УСПЕШНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОДУКЦИИ

За первое полугодие 2011 г. ТШО реализовал 664 тыс. тонн сжиженного нефтяного газа и 3,4 миллиарда кубических метров сухого газа.

В первом полугодии 2011 г. ТШО реализовал 1,9 млн. метрических тонн серы, что составляет 165 % от общего объема произведенной за этот период серы. По состоянию на 30 июня 2011 года, ТШО достиг значительных результатов по сокращению объема запасов на серных картах до 4,9 миллионов тонн.

ТШО продолжает проект, который позволит увеличить объемы реализации путем дополнительных установок по переработке серы и расширения рынка сбыта. «Тенгизшевройл» реализует высококачественную серу четырех видов 128 покупателям (2006-2010 г.г.) в более чем 30 странах, включая Казахстан, Россию, Украину, Китай и другие страны, преимущественно Средиземноморского бассейна и Центральной Азии.

СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ БИЗНЕСА

Социальная ответственность – обеспечение безопасности производства, охрана окружающей среды и инвестиции в наших сотрудников, а также работа с поставщиками товаров и услуг. Для ТШО социальная ответственность и связь с общественностью являются краеугольным камнем философии ответственного бизнеса компании. В 2010 году в рамках социальной добровольной программы «Игилик» ТШО было выделено 20 миллионов долларов США на развитие социальной инфраструктуры в Атырауской области. Основная часть этих средств использовалась на строительство новой системы водоснабжения в г. Кульсары. В 2011 году ТШО также выделил 20 миллионов долларов США на программу «Игилик», основная часть которых направлена на продолжение работ по проекту «Реконструкция системы водоснабжения» в г. Кульсары. Кроме того, ТШО на добровольной основе ежегодно инвестирует порядка 1 миллиона долларов США в другие программы по поддержке развития здравоохранения, образования и повышению благосостояния населения, которые осуществляются по принципу партнерства с институтами гражданского общества, включая неправительственные организации. Начиная с 1993 года общий объем инвестиций в эту сферу составил свыше 645 миллионов долларов США.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ ОТ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТШО

Суммарный объем выплат и отчислений ТШО в пользу Республики Казахстан с 1993 года составил 52,4 миллиарда долларов США, включая оплату казахстанских товаров и услуг, выплаты за услуги государственных предприятий, зарплату казахстанских сотрудни-

ANOTHER NEW PRODUCTION RECORD

TCO Crude oil production of 13 million metric tonnes (104 million barrels) for the first half of 2011 exceeded production for the same time period in 2010 which was 12.5 million metric tonnes (99.5 barrels). TCO's growth in production from 1 million tonnes in 1993 to nearly 26 million tonnes has been accomplished through continuous investment and keen focus on plant and operational reliability. TCO has invested nearly \$9 billion dollars in capital investments for production growth including the Sour Gas Injection and Second Generation Plant (SGP) expansion projects. The SGP achieved full design rates in 2010.

TCO has invested nearly \$400 million dollars since 2006 on reliability and integrity projects for the KTL plants, which has resulted in the plant operating at a world-class production reliability of 97 percent since 2009. TCO's focus for the future is to sustain the KTL plant performance while continuing to increase and sustain SGP production reliability.

PRODUCT SALES SUCCESS

In first half of 2011 TCO continued strong product sales with 664,000 metric tonnes of LPG and 3.4 billion cubic meters of dry gas. Sulfur sales reached 1.9 million metric tonnes, which is 165 percent of the 1.1 million metric tonnes of sulfur production for the same period. TCO's sales success has resulted in the reduction of volumes of sulfur stored in Tengiz inventory to 4.9 million tonnes as of June 30, 2011. TCO is progressing a project which will further increase sales by adding equipment needed for processing and enhancing sales competitiveness. TCO's premium sulfur has been sold in four different forms to 128 customers (from 2006-2010) in more than 30 countries, including Kazakhstan, Russia, the Ukraine, China and other countries primarily in the Mediterranean and Central Asia regions.

CORPORATE RESPONSIBILITY

Corporate responsibility is about operating safely, protecting the environment and investments in our employees and supply chain. And, at TCO, corporate responsibility and community engagement are central to our philosophy of operating responsibly. In 2010, TCO spent \$20 million in social infrastructure projects in Atyrau Oblast as part of TCO's voluntary Egiilik program, the bulk of which was invested in the construction of a new water system in Kulsary city. In 2011, TCO has another \$20 million budgeted for its Egiilik program, the majority of which will again be targeted at the continued construction of the Kulsary water system. TCO also voluntarily funds about \$1 million per year in community investment programs by partnering with civil society and non-governmental organizations which focus on improving education, training and health in Atyrau Oblast.

Additionally, TCO invested in many other programs to support the health, training and wellbeing of the community and our employees, bringing the company's total investment in corporate responsibility to more than \$645 million since 1993.

FINANCIAL BENEFIT TO KAZAKHSTAN

Since 1993, TCO has made cumulative payments of \$52.4 billion to the Republic of Kazakhstan including purchases of Kazakhstani goods and services, tariffs and fees paid to state-owned companies, Kazakhstani employees' salaries, profit distributions to KazMunaiGas, taxes and royalties paid to the government. Payments in 2010 were \$9.6 billion due to the increase of oil and gas production and higher oil prices. First half 2011 payments have already reached \$7 billion.



Қазақстандық тауарлар мен қызметтер

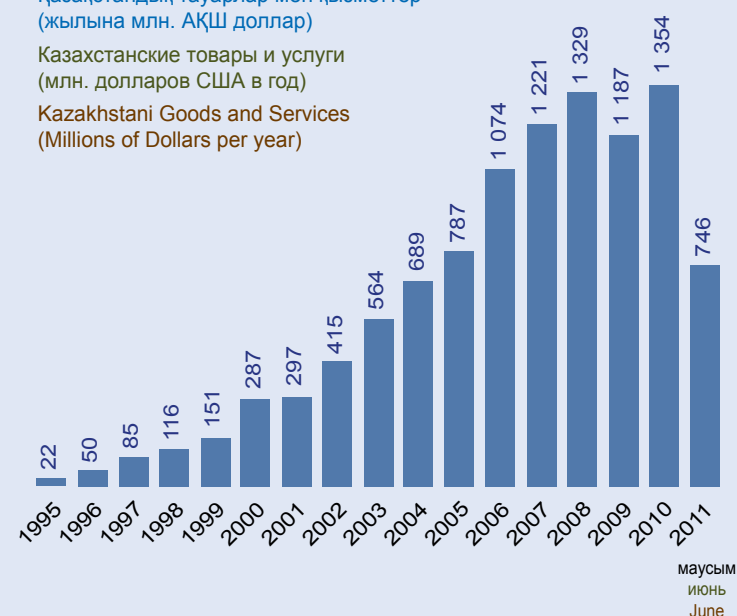
Казахстанские товары и услуги

Kazakhstani Goods and Services

Қазақстандық тауарлар мен қызметтер
(жылына млн. АҚШ доллар)

Казахстанские товары и услуги
(млн. долларов США в год)

Kazakhstani Goods and Services
(Millions of Dollars per year)



www.tengizchevroil.com

АҚШ долларын құрады. Тек 2010 жылдың өзінде бұндай төлемдердің жалпы көлемі өндірістің өсуі және мұнай мен газдың жоғары бағасы есебінен 9,6 миллиард АҚШ долларына жетсе, 2011 жылдың бірінші жартысында Қазақстан Республикасына жасалған төлемдер 7 млрд. АҚШ долларын құрады.

ҚАЗАҚСТАНДЫҚ ҚАМТУ

Бұрынғыша кәсіпорынның маңызды басымдықтарының бірі – алына-тын тауарлар мен пайдаланылатын қызмет түрлеріне қазақстандық кәсіпорындарды барынша көбірек тартып, олардың үлесін үздіксіз арттыру болып табылады. 2011 жылдың бірінші жартыжылдығында Теңізшевройл қазақстандық тауарлар мен қызметтерді пайдалануға 746 миллион АҚШ доллары шамасында қаржы жұмсады. 1995 жылдан 2011 жылдың бірінші жартыжылдығын қоса есептегенде Теңізшевройл қазақстандық қамтушылардың 10,35 миллиард АҚШ долларын құрайтын тауарлары мен қызметтерін пайдаланды. Келешекте де біз жетекші қазақстандық кәсіпорындарды өз бизнесімізге қатыстыру мүмкіндігін кеңейту мақсатында барлық мүдделі жақтармен бірлескен жұмысымызды жалғастырамыз деген ниеттеміз.

Аталған бағытта табысқа жету үшін ТШО бірқатар тиімді механизмдерді пайдаланады. Мәселен, ТШО кіші және орта бизнесті дамыту бағдарламасы шеңберінде жергілікті кәсіпкерлерге жалпы көлемі 7,8 миллион АҚШ долларынан астам несие берді. ТШО тарапынан жасалған қолдау негізінде техникалық қызмет және қажетті тауарламен қамту бағытында бірқатар бірлескен кәсіпорындар құрылды. Сондай-ақ, біз қазақстандық кәсіпорындардың ТШО жобаларына қатысын ұлғайту мақсатында келісім-шарт мерзімін ұзартуға дейін бардық.

КАДР САЯСАТЫНЫҢ ТАБЫСЫ

Кәсіпорынның басты активі оның қызметкерлері. Бүгін кәсіпорын қызметкерлерінің жалпы санының 85 пайызын қазақстандықтар құрап отыр, жоғары және орта буын басшылардың үлес салмағы - 76 пайыз.

Кадрларды оқытудың, қайта даярлаудың тиімді жүйесі қазақстандық қызметкерлерді анағұрлым жоғары жауапкершілікті талап ететін лауазымдарға көтеруге мүмкіндік береді. Тек соңғы үш жылда қазақстандық 99 қызметкер шетелдік мамандардың орнына менеджер, орта буын басшы, жетекші маман болып тағайындалды. Лауазымды қызметке тағайындалғандар арасында стратегиялық жоспарлау бөлімінің бас менеджері, салық салу тобының менеджері, зауыт бастығы, қазынашылық менеджері, бақылау-тексеру тобының жетекшісі және қоршаған ортаны қорғау тобының бастығы қызметіндегі қазақстандықтар сенім биігінен көріне білуде.

«Теңізшевройл» кәсіпорны ұзақ жылдардан бері қызметкерлері үшін анағұрлым оңдайлы жағдай туғызу үшін жұмыстанып келеді. 2010 жылы жаңа ұжымдық келісім-шартқа қол қойылған кезде біз әлеуметтік пакет мазмұнын анағұрлым кеңейттік. Жаңа ұжымдық келісім-шарттың басты шарты 2009 жылы «Таңдаулы ұжымдық келісім-шарт» номинациясы бойынша «Парыз» сыйлығының алтын жүлдегері болған бұрынғы құжаттан бір қадам алда болу. ТШО-ға жұмысқа қабылдаудағы басты аспектілердің арасында сыйақы пакетінің кеңеюі, жұмыс қортындысымен сыйлық ақы төлеуді, шетелден тәжірибеден өту мүмкіндігін және сала бойынша әлемдік деңгейде біліктілігі жоғары кадрлар даярлау жүйесін атап өтуге болады. Компания қызметкерлерінің кәсіби біліктілігін арттыру бағытындағы тұрақты қамқорлықты 2000 жылдан бері қызметкерлерді оқытуға және қайта даярлауға бөлінген қаражаттың 566 пайызға өскені дәлелдейді.

БОЛАШАҚҚА БОЛЖАМ

2011 жылы ТШО-ның басты назары бұрынғыша өндірісті оңтайландыруға, жұмыс процестері мен процедуралары деңгейін жетілдіруге, өндіріс көлемін арттыруға және өндірістің экологиялық қауіпсіздігі көрсеткіштерін жақсартуға, қызметкерлерді дамыту мен оларды өсіруге, Қазақстан экономикасы мен оның инфрақұрылымын дамытуды қолдауға аударылуда.

ков, выплату дивидендов АО «НК «КазМунайГаз», налоги и роялти, уплачиваемые в бюджет государства. Только в 2010 году такие выплаты составили в сумме 9,6 миллиардов долларов США за счет роста производства и высоких цен на нефть и газ. А в первой половине 2011 г. они составили 7 млрд. долларов США.

КАЗАХСТАНСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ

Среди важнейших приоритетов компании по-прежнему является неуклонное повышение доли казахстанских компаний в общем объеме приобретаемых товаров и услуг. За первое полугодие 2011 года ТШО приобрел товары и услуги казахстанских поставщиков на сумму 746 миллионов долларов США. В период с 1995 г. по первое полугодие 2011 года ТШО закупил товаров и услуг казахстанских поставщиков на сумму 10,35 миллиардов долларов США. В дальнейшем мы продолжим активные совместные усилия со всеми заинтересованными сторонами с целью расширения спектра возможностей для участия в нашем бизнесе ведущих казахстанских предприятий.

Для достижения успеха в данном направлении ТШО использует ряд эффективных механизмов. Так, в рамках существующей в ТШО Программы развития малого и среднего бизнеса выдано ссуд местным предпринимателям на общую сумму свыше 7,8 миллионов долларов США. При поддержке ТШО созданы ряд совместных предприятий, предоставляющих сегодня услуги по техобслуживанию и снабжению необходимыми товарами. Мы также увеличили сроки контрактов с целью привлечения большего числа казахстанских компаний к участию в проектах ТШО.

УСПЕШНАЯ КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА

Главным активом компании являются ее сотрудники. Сегодня казахстанцы составляют 85% от общей численности работников ТШО, руководители высшего и среднего звена - 76%.

Эффективная система обучения и переподготовки кадров способствует продвижению местных сотрудников на позиции с более высокой ответственностью. Только за последние три года более 99 сотрудников ТШО были назначены на должности менеджеров и руководителей среднего звена, ведущих специалистов, заменив иностранных. Среди позиций, на которых сегодня успешно трудятся казахстанцы, есть, например, такие как генеральный менеджер отдела стратегического планирования, менеджер группы налогообложения, начальник завода, менеджер казначейства, руководитель контрольно-ревизионной группы и супервайзер группы охраны окружающей среды.

На протяжении многих лет в «Тенгизшевройл» стремятся создавать максимально комфортные условия работы для сотрудников. Мы еще более расширили содержание социального пакета сотрудников компании, подписав новый коллективный договор в 2010 году. Условия нового коллективного договора – это шаг вперед по сравнению с прежним документом, который был удостоен золотой премии «Парыз» в 2009 году в номинации «лучший коллективный договор». Среди ключевых аспектов условий найма в ТШО следует отметить расширение пакета вознаграждений, премии по итогам работы, возможность стажировок за рубежом и система подготовки высококвалифицированных кадров на уровне мировых стандартов. Наглядным показателем, демонстрирующим постоянную заботу компании о повышении квалификации сотрудников, является увеличение бюджета на обучение и переподготовку персонала на 566% с 2000 года.

ПЕРСПЕКТИВА НА БУДУЩЕЕ

В 2011 году ТШО по-прежнему уделяет основное внимание вопросам оптимизации производства, повышению уровня безопасности рабочих процессов и процедур, росту объемов производства и дальнейшему улучшению показателей экологической безопасности производства, развитию и продвижению сотрудников, поддержке роста экономики и развития инфраструктуры Казахстана.

KAZAKHSTANI CONTENT

Continuing to increase the use of Kazakhstani companies is a strong focus at TCO. TCO spent \$746 million on Kazakhstani goods and services over the first half of 2011. Since 1995, TCO has spent \$10.35 billion on Kazakhstani goods and services. We will continue our work with key stakeholders to develop more manufacturing and goods and services opportunities with leading Kazakhstani companies.

TCO employs several tools to help create success in this area. TCO has directed more than \$7.8 million in loans for small and medium Kazakhstani businesses. We have worked to develop several joint ventures to enable local companies to provide technical maintenance services and supplies and we have extended the normal length of contracts in order to attract new Kazakhstani companies to TCO work and projects.

WORKFORCE DEVELOPMENT

At TCO, our employees are our greatest asset. Kazakhstani citizens hold 85 percent of TCO positions. Kazakhstani managers and supervisors hold 76 percent of TCO supervisor and manager positions.

TCO's strong training and development programs support the advancement of national employees to positions of increasing responsibility. Over the last three years, more than 99 Kazakhstani citizens were placed in manager, supervisor and key technical position, replacing expatriates. Some examples of positions filled with Kazakhstani employees are general manager of strategic planning, tax manager, plant superintendent, treasury manager, comptroller and environmental supervisor.

Tengizchevroil has a long tradition of striving to be one of the best places to work in Kazakhstan. We further enhanced our social package when we signed a new collective agreement with our employees in 2010. This new collective agreement, improves upon the agreement which received the Republic of Kazakhstan's 2009 Gold Parыз Award for Best Collective Agreement. Some key aspects of our employment program are: enhanced compensation packages, a pay for performance process, international development assignments and world-class training programs. The 566 percent increase in TCO's training budget since the year 2000 illustrates the company's emphasis on continued improvement for our workforce.

FUTURE OUTLOOK

In 2011, TCO's focus remains to be a continued emphasis on operational excellence, reinforcing safety processes and procedures, continuing to increase production, furthering our success in environmental protection, developing and advancing our employees and supporting the economic and infrastructure growth of Kazakhstan.





Karim Masimov,
Prime Minister,
Republic of Kazakhstan



Rudolph W. Giuliani,
Chairman and CEO,
Giuliani Partners LLC,
107th Mayor of New York City, USA



Sauat Mynbayev,
Minister of Oil and Gas,
Republic of Kazakhstan



Gunther Oettinger,
European Commission
for Energy



Timur Kulibayev,
JSC "National Welfare Fund
"Samruk-Kazyna"



Larry King,
CNN Anchor,
and the Former Host
of Larry king Live
(1985–2010)



Dr. Randall Gossen,
President,
World Petroleum Council



Daniel Stein,
Senior Advisor to the Special Envoy for
Eurasian Energy,
US Department of State



Founder

State Support

Co-organizers

General Sponsors of the forum



Kazakhstan: 20 Years Of Sustainable Growth, New Horizons For Investment And Cooperation



FOR INDUSTRIAL EXTRACTION
OF OIL IN KAZAKHSTAN



Accredited organizer



General information partners



October 4–5
2011

Independence Palace
Astana
Kazakhstan

КазМунайГаз – СИМВОЛ прогресса



КазМунайГаз во многом стал символом прогресса казахстанской нефтегазовой отрасли, продолжая вносить решающий вклад в ее поступательное устойчивое развитие. Объективно, что компания обладает масштабным потенциалом для дальнейшего роста, а также укрепления своего влияния и присутствия на мировом рынке углеводородов. Факты свидетельствуют о том, что Национальная компания находится в зоне устойчивого роста. Так, объем добычи нефти и газоконденсата за 1-е полугодие 2011 года составил 10,67 млн тонн. Консолидированный доход увеличился по сравнению с аналогичным показателем 2010 года на 25%, достигнув 1,34 трлн тенге, в то время как консолидирован-

ная прибыль – соответственно на 70%, до 246,2 млрд тенге. В бюджет страны компанией уплачено почти 252 млн тенге налогов – на 16% больше показателя аналогичного периода прошлого года.

Но за столь впечатляющими темпами роста стоит не только благоприятная экономическая конъюнктура на глобальном нефтяном рынке, но и четко выстроенная, сбалансированная стратегия развития АО «НК «КазМунайГаз».

К примеру, недавняя глобальная рецессия стала настоящей проверкой на устойчивость любого бизнеса, в том числе и нефтегазового. Экономический кризис испытал на прочность не только компанию в целом, но и ее управленческий менеджмент, выбранную стратегию и модель развития.



Национальная компания «КазМунайГаз» является одним из лидеров нефтегазового комплекса Казахстана, обеспечивая защиту национальных интересов в стратегически важной отрасли экономики. И уже в скором времени компания обоснованно надеется достичь качественно новых результатов, как с точки зрения роста добычи нефти, так и своего позиционирования на глобальном рынке.



И, стоит признать, что, несмотря на всю глубину кризисных тенденций, Группа «КазМунайГаз» достаточно уверенно преодолела этот сложный период, не снижая темпов увеличения производственных показателей. Уже в 2010 году, по оценке рейтингового агентства «Energy Intelligence», «КазМунайГаз» занял 36-е место среди 100 крупнейших нефтегазовых компаний мира.

Новые перспективы роста

Качественный сдвиг ожидает компанию на протяжении нынешнего десятилетия. По прогнозам, начиная с 2016 года «КазМунайГаз» будет в состоянии значительно увеличить консолидированную добычу нефти как за счет ввода новых месторождений, так и расширения добычи на существующих. Уже к 2020 году производство нефти

достигнет 33,7 млн тонн в год – это в 1,5 раза превышает текущий уровень производства углеводородов.

Вместе с тем, по имеющимся оценкам, доказанные извлекаемые запасы нефти компании должны увеличиться с 791,3 млн тонн на 1 января текущего года до порядка 1,6 млрд тонн в 2020 году.

Ключевую роль в этом призваны сыграть оффшорные проекты добычи нефти и газа на Каспии.

Большинство из них сейчас находятся в подготовительной стадии – блок «Н», Жамбыл, Сатпаев, Жемчужины и, конечно же, Кашаган, в котором Национальной компании принадлежит 16,81%. Например, по результатам бурения разведочной скважины в прошлом году была подтверждена нефте-

газоперспективность структуры Ракушечное море морского блока «Н».

Отметим, что в последние годы АО «НК «КазМунайГаз» позиционирует геологоразведку в качестве стратегического приоритета, в том числе ввиду необходимости повышения среднегодового коэффициента пополнения запасов. Компания заинтересована в расширении своей базы и снижении доли «старых» месторождений, таких как Эмба и Узень, в общем балансе.

Так, только в 2011 году планируется пробурить 21 разведочную скважину – в 3 раза больше, чем в предыдущие годы.

В текущем году АО «НК «КазМунайГаз» приступила и к сотрудничеству с корейским Консорциумом Каспийского нефтяного проекта по разработке перспективного морского участка Жамбыл, расположенного в казахстанском секторе Каспийского моря.



Ценность здесь представляет, как уже было указано выше, шельф Каспийского моря, где вполне вероятно обнаружение новых крупных нефтегазовых запасов уже в обозримом будущем, в том числе за счет применения инновационных методик сейсморазведочных работ и бурения скважин.

Но перспективна и «суша». К примеру, стоит напомнить о недавнем открытии значительных запасов нефти на месторождении Урихтау. «Старые» месторождения также будут продолжать вносить свой вклад в общее производство, благодаря применению новых методов повышения нефтеотдачи и гидроразрыва пласта, улучшению глубинной эксплуатации.

Обращает на себя внимание то, что компания все активнее отдает приоритет использованию собственных финансовых ресурсов для реализации геологоразведочных работ.

К примеру, с целью выделения новых территорий для постановки геологоразведочных работ Национальная компания реализует рассчитанный на 3 года проект «Комплексное изучение осадочных бассей-

нов Республики Казахстан», который впервые в истории независимого Казахстана финансируется «КазМунайГазом» в рамках Программы государственного геологического изучения недр.

Немаловажным в связи с планируемым ростом добычи казахстанской нефти, в том числе на шельфе Каспия, представляется развитие инфраструктуры для транспортировки казахстанского углеводородного сырья на мировые рынки.

В частности, с участием Национальной компании в июле 2011 года началось расширение нефтепровода КТК, до 2014 года будет реализован и проект расширения нефтепровода Казахстан – Китай.

«КазМунайГаз» намерен реализовать и планы по консолидации своих позиций не только как поставщика нефти и газа, но и в более весомом статусе – как производителя нефтепродуктов с высокой добавочной стоимостью. К примеру, к 2016 году Национальная компания полностью закроет внутреннюю потребность республики в вы-

сокооктановых нефтепродуктах и выйдет на экспорт.

Укрепляя позиции на мировом рынке

Однако отметим, что мировой опыт наглядно свидетельствует о том, что оперирование исключительно на внутреннем рынке является значительным сдерживающим фактором для развития любой крупной и амбициозной компании, особенно в случае наличия значительной конкуренции, как в случае с казахстанской нефтегазовой отраслью. Во многом именно поэтому «КазМунайГаз» выходит на качественно новый этап развития, взяв активный курс на постепенную трансформацию из национальной компании, ориентированной на резервы внутреннего рынка, в компанию международного уровня, способную на равных конкурировать и сотрудничать с признанными грандами глобального нефтегазового рынка. Стратегическая цель «КазМунайГаза» – войти в число 30 крупнейших нефтегазовых компаний мира по запасам и добыче нефти.

Данный шаг – веление времени, которое позволит увеличить производственно-финансовый потенциал компании, усилит ее технологичность, диверсифицирует бизнес и обеспечит приток новых инвестиций в развитие осуществляемых нефтегазовых проектов. Это укрепит и позиции Казахстана как динамично развивающегося производителя нефти и газа, откроет новые возможности для сбыта продукции и доступа к передовому опыту.

По мнению ведущих экспертов, у Национальной компании есть значительные перспективы в рассматриваемом направлении. Первые шаги были сделаны несколько лет назад. «КазМунайГаз» внедрил соответ-

ствующий холдинге Rompetrol Group, в целях закрепления на стратегически важном европейском рынке сбыта нефтепродуктов. По планам, Rompetrol станет ведущей нефтяной компанией Румынии уже в ближайшие 5 лет, значительно расширив свое присутствие в целом ряде государств ЕС. В результате, как оправданно считает генеральный директор Rompetrol С. Мералиев, Казахстан уже в обозримой перспективе может стать и одним из крупнейших игроков нефтяного бизнеса на Черном море.

Особое место «КазМунайГаз», в том числе и через свои дочерние компании, отводит расширению сотрудничества с иностранными партнерами в сфере совместной

найти газ» в мире, которая основывается на целевом подходе. В перспективе вполне возможен выход компании в страны Юго-Восточной Азии, на Ближний Восток, в Северную Африку, Россию и неосвоенные районы Северного и Баренцева морей.

Причем уже сейчас Национальная компания может и имеет все необходимое для того, чтобы выступать в качестве самостоятельного оператора на месторождениях не только в Казахстане, но и за рубежом. Это касается, в том числе, и технологически сложных проектов, таких как разведка и разработка шельфовых месторождений. Национальная компания «КазМунайГаз» является одним из лидеров нефтегазового



ствующую мировым стандартам модель управления и отчетности, повысив прозрачность. Дочерняя компания – АО «РД «КазМунайГаз» – провела удачное IPO на Лондонской фондовой бирже. Компания намерена также вывести из своего состава ряд непрофильных и неприбыльных активов, для повышения своей конкурентоспособности.

Однако прорывным моментом здесь стала именно реализация политики, которая направлена на приобретение крупных добывающих и перерабатывающих активов за рубежом с использованием инструментов слияния и поглощения.

Причем речь идет не о приобретении первых попавшихся активов, а именно тех, которые обладают значительным потенциалом роста и обуславливаются долгосрочной экономической целесообразностью, в том числе оценивающейся по критерию затрат на их эксплуатацию.

В частности, «КазМунайГаз» глобально заявила о себе, приобретя стопроцентную долю участия в румынском нефтеперераба-

разработки и использования ресурсов. К примеру, компания эффективно участвует в работе таких крупнейших консорциумов как NCOC, разрабатывающего Кашаганское месторождение, и ТОО «ТенгизШевройл», добывающего нефть на Тенгизе.

В текущем году АО «НК «КазМунайГаз» приступила и к сотрудничеству с корейским Консорциумом Каспийского нефтяного проекта по разработке перспективного морского участка Жамбыл, расположенного в казахстанском секторе Каспийского моря. Будет расширяться партнерство с российскими компаниями, в том числе по таким месторождениям как Имашевское и Центральное.

Символичным стало вхождение в августе 2010 года АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» в проект White Bear в британском секторе Северного моря, на котором совместно с BG Group будет проводиться разведка углеводородов. Доля в проекте казахстанской компании составила 35%.

Эти проекты закладывают базу для дальнейшей выборочной экспансии «КазМу-

комплекса Казахстана, обеспечивая защиту национальных интересов в стратегически важной отрасли экономики. И уже в скором времени компания обоснованно надеется достичь качественно новых результатов, как с точки зрения роста добычи нефти, так и своего позиционирования на глобальном рынке.



BG KAZAKHSTAN



БИ ДЖИ ИНТЕРНЭШНЛ ЛИМИТЕД (ҚАЗАҚСТАН)

Би Джи Групп, қызмет стратегиясы аса маңызды нарықтарға ресурстарды тиімді бағамен қамтамасыз етуге бағытталған жетекші халықаралық энергетикалық компания болып табылады. Дүниежүзінің 25 елінде қызмет атқара отырып Би Джи Групп көмірсутек пен сұйытылған табиғи газ барлау және шығару, көмірсутекті тасымалдау және жеткізу, электр қуатын өндіру салаларында көптеген жобаларды жүзеге асыруға қатысады. Би Джи Қазақстан «Би Джи Групп» компаниясы бөлімшелерінің бірі болып табылады және Қазақстанда шамамен 20 жыл бойы өзінің қызметін жүзеге асыруда. Компания Батыс Қазақстандағы Қарашығанақ мұнай-газ конденсаттық кен орнының бірлескен операторы («ЭНИ» компаниясымен бірге) болып табылады (32,5%) және дүниежүзілік рыноктарды Қазақстан мұнайымен қамтамасыз ететін Каспий құбыр консорциумы акционерлерінің бірі болып табылады (2%).

Сонымен қатар Би Джи Қазақстан Би Джи Энерджи Чаллендж – Қазақстан атты өте маңызды жоба ұйымдастырушысы болып табылады. Бұл жоба Қазақстанның мұнай және газ секторындағы барлық компанияларды біріктіреді және қайырымдылық көрсету үшін едәуір қаражат жинауға мүмкіндік береді.

БИ ДЖИ ИНТЕРНЭШНЛ ЛИМИТЕД (КАЗАХСТАН)

Би Джи Групп является ведущей международной энергетической компанией, стратегия деятельности которой направлена на доставку ресурсов по приемлемым ценам на особо важные рынки. Осуществляя свою деятельность на пяти континентах в 25 странах мира, Би Джи Групп участвует в реализации многочисленных проектов в области разведки и добычи углеводородов, сжиженного природного газа (СПГ), транспортировки, доставки углеводородов и производства электроэнергии. Би Джи Казахстан является одним из подразделений Би Джи Групп, которая осуществляет свою деятельность в Казахстане на протяжении почти 20 лет. Компания является совместным оператором (с компанией «ЭНИ») нефтегазоконденсатного месторождения Карачаганак на западе Казахстана (32,5%) и входит в число акционеров (2%) Каспийского трубопроводного консорциума (КПК), доставляющего казахстанскую нефть на мировые рынки.

Би Джи Казахстан также является организатором очень популярного проекта Би Джи Энерджи Чаллендж – Казахстан. Данный уникальный проект объединяет все компании, работающие в нефтегазовом секторе страны, а также позволяет собрать значительные средства на благотворительные цели.

BG INTERNATIONAL LIMITED (KAZAKHSTAN)

BG Group is a world leader in natural gas, with a strategy focused on connecting competitively-priced resources to specific, high-value markets. BG Kazakhstan is a part of BG Group, which has been active in Kazakhstan for almost 20 years. BG Group holds a 32.5 per cent interest in the giant Karachaganak oil and gas condensate field and, along with our partner, ENI, is a joint operator of this field. It is also a 2 per cent shareholder in the Caspian Pipeline Consortium (CPC), which links Kazakhstan's oil reserves to world markets.

BG Kazakhstan's community involvement programmes are themed around skills transfer, education and the protection of the environment. BG Kazakhstan is building on its existing social involvement activities to deepen its support for the Government's Sustainable Development agenda. This is principally directed at the fields of human capital and energy efficiency.

BG Kazakhstan also organises the highly popular BG Energy Challenge – Kazakhstan event. This annual cross-country event combines staff team-building with networking throughout the oil and gas sector, as well as raising money for charity.



Серіктестік бұл біздің Қазақстан Үкіметімен және халқымен 20 жыл бойы қалыптасқан қарым-қатынасымыздың негізі. Біз білім саласына, жұмыс орындардың пайда болуына және қабілеттілікті дамытуға — нәтижесінде Қазақстан қуат көздерінің әлем нарықтарына тиімді жетуіне үлес қосамыз.

Partnership is the cornerstone of our 20 years relationship with the Government and people of Kazakhstan. We invest in local education, employment and skills transfer to help bring Kazakhstan's energy assets to world markets.

Партнерство — основа нашего успешного 20-летнего сотрудничества с правительством и народом Казахстана. Передавая опыт, инвестируя в образование и создавая рабочие места, мы прокладываем путь казахстанским энергоресурсам на мировые рынки.

www.bg-group.com



The Best Foreign Investor
of Kazakhstan





ЭНЕРГИЯ ГЛОБАЛЬНОГО ЕДИНСТВА



По сложившейся традиции, участие в предстоящем мероприятии примут ведущие представители глобальной политики и энергетики, экспертного сообщества, то есть все те, кто на деле, а не на словах может влиять на происходящие процессы, вносить в них коррективы и изменения, определять дальнейшие перспективы. К примеру, «лицами» 6-го Евразийского форума выступят Комиссар Евросоюза по энергетике Гюнтер Оттингер, президент «Джулиани Партнерс», 107-й мэр Нью-Йорка Рудольф Джулиани и знаменитый американский ведущий Ларри Кинг. К ним присоединятся регулярно участвующие в работе Форума Президент Всемирный Нефтяной совет Рэндалл Госсен, Региональный менеджер Всемирного энергетического совета Слав Славов, экс-председатель правительства Чешской Республики и Европейского Совета Мирек Тополанек и другие. Не менее представительной на форуме будет и казахстанская делегация. С речью приветствия выступит Премьер-министр Карим Масимов. В работе форума и дебатах примут непосредственное участие Вице-премьер - Министр индустрии и новых технологий Асет Исекешев, Министр

нефти и газа Сауат Мынбаев, Министр охраны окружающей среды Нурғали Ашим, Председатель Ассоциации KAZENERGY Тимур Кулибаев, не говоря уже о масштабном представительстве топ-менеджеров ведущих энергетических компаний Казахстана и мира, известных международных СМИ.

Столь авторитетные и известные участники обсудят целый комплекс актуальных вопросов и проблем, находящихся на повестке дня. Так, уже на первой сессии – «Энергетическая геополитика Евразии: вызовы и новые горизонты», делегаты Форума попытаются найти общее видение и дать оценку геополитическим процессам, происходящим на континенте.

Данная проблематика представляется очень важной, учитывая тот факт, что зачастую энергетика и политика тесно переплетены, оказывая друг на друга взаимоприлегающий эффект. Это формирует новые реалии энергетического общежития, которые несут в себе не только положительные черты, но нередко и оказывают негативное влияние на энергетическую стабильность. Именно поэтому, необходим постоянный диалог, обмен мнениями и развитие взаимного доверия между «акционерами» глобальной энергетической системы, чему и послужит предстоящий Форум.

Продолжение темы и обсуждение важных на сегодняшний день вопросов экономического развития, можно ожидать в следующей, не менее интересной сессии: «Новые горизонты развития нефтегазовой отрасли: инвестирование и инновации в новые технологии». На ней участники форума, обсудят вопросы партнерства национальных операторов с иностранными нефтегазовыми компаниями, а также общее видение отраслевых перспективы.

Не менее актуальными являются и темы: по добычи жидких углеводородов на месторождении Карачаганак, а также вопросы взаимоотношения стран прикаспийского региона и перспективы добычи нефти на Каспии.

Необходим постоянный диалог, обмен мнениями и развитие взаимного доверия между «акционерами» единой глобальной энергетической системы, чему и послужит предстоящий VI Евразийский Форум KAZENERGY.



ЛАРРИ КИНГ

Модератором VI Евразийского Форума KAZENERGY выступит легендарный Ларри Кинг.

Ларри Кинг — один из популярнейших телевизионных журналистов Америки; автор, ведущий и владелец ток-шоу «Ларри Кинг Лайв» на CNN. Шоу Ларри Кинга занесено в книгу рекордов Гиннеса, как самое длительное шоу на телевидении с бесменным ведущим. За свою карьеру он провел более пятидесяти тысяч интервью с политиками, спортсменами, артистами и прочими знаменитостями. Он является лауреатом премии 'Эмми', двукратным лауреатом премии Пибоди и десятикратным призером премии 'Cable ACE'.



WEC

На дискуссионной площадке VI Евразийского форума KAZENERGY WEC выступает катализатором интеллектуального лидерства в политике и разработке стратегии развития энергетического сектора.

Всемирный Энергетический Совет — международная некоммерческая организация, основанная в 1923 году с целью оказания содействия в обеспечении устойчивого энергоснабжения и использования энергоресурсов с максимальной пользой. В сферу деятельности WEC входят все виды источников энергии. Имея уникальную глобальную сеть, в которую входят национальные членские комитеты почти 100 стран, ВЭС объединяет руководителей, министров и экспертов энергетической отрасли по всему миру. Кроме того, Совет проводит мероприятия в области энергетики на высоком уровне, выступает за активное практическое решение проблем в области энергетики в результате непосредственного сотрудничества со всеми заинтересованными сторонами.



CNN

CNN — генеральный информационный партнер Форума KAZENERGY, 2011.

The Cable News Network или CNN — успешная телекомпания, созданная Тедом Тёрнером 1 июня 1980 года. Компания CNN первой в мире предложила концепцию 24-часового вещания новостей. Новости CNN передаются с помощью сигналов 38 космических спутников и доступны к просмотру более 200 млн. домохозяйств в 212 странах и территориях мира. Одним из ключевых моментов в истории CNN стало освещение войны в Персидском заливе — впервые военные действия подобного масштаба демонстрировались в прямом телеэфире. 11 сентября 2001 года CNN стала первой службой новостей, передавшей экстренные новости о событиях, впоследствии известных как Террористические акты 11 сентября 2001 года. Несмотря на лидирующее положение в США, CNN находится на втором месте среди международных служб новостей, уступая аудитории BBC почти в два раза. Причиной тому может служить относительно небольшой возраст компании по сравнению с одной из старейших телерадиовещательной корпорацией в мире, кроме того BBC World доступен открыто со многих популярных спутников, тогда как вещание CNN в основном кодированное.



**KAZENERGY
EURASIAN
FORUM
ASTANA**



РУДОЛЬФ ДЖУЛИАНИ

С приветственной речью на VI Евразийском Форуме KAZENERGY выступит почетный гость форума – легендарный мэр Нью-Йорка Рудольф Джулиани.

Республиканец, а также избранный на два срока мэр Нью-Йорка Джулиани получил широкое одобрение и международное признание в период своего руководства. Журнал Time назвал Джулиани "Человеком года" в декабре 2001 года, а британская королева Елизавета наградила его званием почетного рыцарства. Джулиани отправится в Казахстан с главными членами его команды из ООО "Джулиани Партнерс". ООО "Джулиани Партнерс" состоит из высокопоставленных руководителей администрации Джулиани и признанных экспертов в области защиты, безопасности и управления чрезвычайными ситуациями.



FINANCIAL TIMES

Со-организатором VI Евразийского форума KAZENERGY впервые выступает крупнейший международный медиахолдинг Financial Times.

Financial Times – ведущий организатор мировых бизнес новостей, получила признание на международном уровне за свой авторитет, целостность и точность. Предоставляя обширный обзор новостей, комментарии и анализ, газета печатается в 23 издательствах по всему миру, аудитория читателей – 1,3 миллиона человек по всему миру. Сайт www.FT.com является окончательным хранилищем для интеллектуальных ресурсов в Интернете, предоставляя основной источник новостей, комментариев, данных и анализа для мирового бизнес-сообщества. FT.com охватывает 11400000 уникальных пользователей, создавая 83200000 просмотров страниц (данные ABC, март 2009 г.), и в настоящее время объединяет более 1,6 млн. зарегистрированных пользователей.



Euronews

Генеральным информационным партнером на Форуме KAZENERGY также выступает лидер новостных программ – медийный холдинг Euronews.

Euronews — европейский ежедневный круглосуточный информационный телеканал, совмещающий видеохронику мировых событий и аудиокомментарий на одиннадцати языках. Кабельное, спутниковое и эфирное вещание Euronews в 2009 году охватывало более 294 миллиона домохозяйств в 150 странах мира (в Европе, Африке, Азии, Австралии, Северной и Южной Америке, а также на Ближнем Востоке).

В начале 1992 года, во время первой войны в Ираке стало очевидным всемирное превосходство телевизионной сети CNN International. Тогда по инициативе Европейского вещательного союза было предложено дать европейский ответ на информационные вызовы современности и на потребность упрочения новой наднациональной самоидентификации народов континента с ростом влияния Европейского союза.

Проект Euronews был запущен практически уже в июне 1992 года созданием организационных и продюсерских структур, а телевизионное вещание канала началось с 1 января 1993 года. В момент его создания, Euronews был единственным в своем роде каналом, вещающим одновременно на нескольких языках.

Құрылтайшы және шығарушы:
ЖШС ENERGY FOCUS

Редакциялық кеңес:

Т. Құлыбаев
«KAZENERGY» қауымдастығының төрағасы

Ж. Сәрсенов
«KAZENERGY» қауымдастығының бас директоры

Одд Магне Инстефьорд
«Statoil Nors Caspian AS» компаниясының Қазақстандағы бас директоры

М. Артықбекова
«Норт Каспиан Оперейтинг Компани»-дің үкіметпен байланыс жөніндегі кеңесшісі

Э. Исенғалиев
«Норт Каспиан Оперейтинг Компани»-дің мүдделі тараптармен жұмыс істеу бас менеджерінің орынбасары

Г. Тұмабаев
«ҚазМұнайГаз» ҰҚ» АҚ баспасөз хатшысы

Т. Қожалиева
«Казахинстрах» СК АҚ-ның басқарма төрағасының кеңесшісі

Шығарушы редактор

Р. Жусупова

Талдау бөлімінің редакторы

А. Устименко

Авторлар:

А. Тастенов, А. Устименко, Ю. Сигов,
С. Ғалиев, С. Жұмабекова, Э. Шукитова,
Р. Жусупова, И. Ивахненко, С. Сұлтанғалиев,
Е. Серғазин

Дизайн, беттеу, басуға дайындау

Ә. Сүлейменов

Суретші

В. Шаповалов, В. Соловьев, С. Есентаев

Журнал 2009 жылы 11 тамызда Қазақстан Республикасы мәдениет, ақпарат және қоғамдық келісім министрлігінде тіркеліп, № 10285-Ж куәлігі берілген

Басылымға байланысты барлық ұсыныстар, тілектер мен ескертпелерді KAZENERGY журналының редакциясына жолдаңыз. Журналда жарияланған кез-келген материалдар мен фрагменттерді көшіріп басуға редакцияның жазбаша рұқсаты керек. Редакция жарнамалық материалдардың мазмұнына жауап бермейді. Мақала авторы пікірінің редакция көзқарасын білдіруі міндетті емес. Қазақстан және шетелде аймақтарына тарайды. 2 айына бір рет шығады

Тарату серіктесі:
EXLINE курьерлік компаниясы
тел. +7 (727) 3900300, 3900301

Редакцияның мекен-жайы:

010000, Қазақстан Республикасы, Астана қ.,
Қабанбай батыр д-лы, 17, блок Б,
16 қабат, 8 кенсе
тел.+7 (7172) 794988, 794987
факс +7 (7172) 790183
e-mail: news@kazenergy.com
www.kazenergy.com

Таралымы 7 000 дана

© ENERGY FOCUS, 2011

Учредитель и издатель:
TOO ENERGY FOCUS

Редакционный совет:

Т. Кулибаев
Председатель Ассоциации KAZENERGY

Д. Сәрсенов
Генеральный директор Ассоциации KAZENERGY

Одд Магне Инстефьорд
Генеральный директор компании Statoil Nors Caspian AS в Казахстане

М. Артықбекова
Советник по связям с правительством, Норт Каспиан Оперейтинг Компани

Э. Исенғалиев
Заместитель генерального менеджера по работе с заинтересованными сторонами, Норт Каспиан Оперейтинг Компани

Г. Тұмабаев
Пресс-секретарь АО «НК «ҚазМұнайГаз»

Т. Қожалиева
Советник Председателя Правления АО СК «Казахинстрах»

Выпускающий редактор

Р. Жусупова

Редактор аналитического отдела

А. Устименко

Авторы:

А. Тастенов, А. Устименко, Ю. Сигов,
С. Ғалиев, С. Жұмабекова, Э. Шукитова,
Р. Жусупова, И. Ивахненко,
С. Сұлтанғалиев, Е. Серғазин

Дизайн, верстка, доредакционная подготовка

А. Сүлейменов

Фотограф

В. Шаповалов, В. Соловьев, С. Есентаев

Журнал зарегистрирован Министерством культуры, информации и общественного согласия Республики Казахстан. Свидетельство № 10285-Ж от 11 августа 2009 г.

Все предложения, пожелания и замечания по изданию направляйте в редакцию журнала KAZENERGY. Любое воспроизведение материалов или их фрагментов возможно только с письменного разрешения редакции. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов. Мнение редакции не обязательно совпадает с мнением авторов. Распространяется на территории Казахстана и зарубежом. Выходит один раз в 2 месяца

Партнер по распространению:
Курьерская компания EXLINE
тел. +7 (727) 3900300, 3900301

Адрес редакции:

010000, Республика Казахстан, г. Астана,
пр. Кabanбай батыра, 17, блок Б,
16 этаж, офис 8
тел.+7 (7172) 794988, 794987
факс +7 (7172) 790183
e-mail: news@kazenergy.com
www.kazenergy.com

Тираж 7 000 экземпляров

© ENERGY FOCUS, 2011

Founder and Publisher:
ENERGY FOCUS LLP

EDITORIAL BOARD:

T. Kulibayev
Chairman of KAZENERGY Association

J. Sarsenov
General Director of KAZENERGY Association

Odd Magne Instefjord
General Director Statoil Nors Caspian AS in Republic of Kazakhstan

M. Artykbekova
Counselor for Government Interaction, NCOC

E. Isengaliyev
Deputy General Manager for Work with Interested Parties, NCOC

G. Tumabayev
Press-secretary, JSC «NC «KazMunaiGaz»

T. Kozhaliyeva
Counselor of the Chairman,
JSC IC «Kazakhinstrakh»

Managing editor

R. Zhussupova

Analytical department editor

A. Ustimenko

Autors

A.Tastenov, A.Ustimenko, S.Galiyev, J.Sigov,
S.Zhumabekova, R.Zhussupova, I.Ivakhnenko,
E.Shukitova, E. Sergazyn, S.Sultangaliyev

Design, layout, pre-press

A. Suleimenov

Photographer

V. Shapovalov, V. Solovyov, S. Esentayev

The Magazine is registered by the Ministry of Culture, Information and Social Consensus of the Republic of Kazakhstan. Registration Certificate No. 10285-Ж, dated August 11, 2009.

Any reproduction of the materials or their extracts is only with written permission of the editors.

The editors are not responsible for the contents of the advertisements.

The editors' opinion may not coincide with the opinions of the authors.

Distributed in Kazakhstan and at abroad.

2 monthly edition

Distribution partner:

EXLINE courier company
tel. +7 (727) 3900300, 3900301

Address of the editorial office:

010000, 8 office, block B, 16 floor
17 Kabanbai batyr ave.,
Astana, Republic of Kazakhstan
Tel.: +7 (7172) 79 49 88, 79 49 87
fax +7 (7172) 790183
e-mail: news@kazenergy.com
www.kazenergy.com

Circulation – 7 000 copies

© ENERGY FOCUS, 2011



Поздравляем с Днем работников нефтяной и газовой промышленности!

Эта праздничная дата стала символом эпохи становления суверенного Казахстана, началом отсчета нового времени. Она объединила передовые умы нашего поколения.

Золото недр – богатство нации, благодаря которому мы можем осуществить инновационный прорыв и планировать развитие всех сфер жизнедеятельности страны на десятки лет вперед. Труд работников нефтяной и газовой промышленности - это тепло и уют в домах казахстанцев, наша возможность достойно жить, созидать, познавать мир, давать детям лучшее образование и верить в будущее!

В этом году Казахстан празднует 20-летие со Дня обретения Независимости и 100-летие со дня добычи промышленной нефти. За эти годы мы добились немалых политических и экономических побед, были признаны полноправным членом мирового сообщества. В этом немалая заслуга работников энергетической отрасли.

Мы ставим перед собой новые задачи - увеличение уровня добычи нефти за счет ресурсов шельфа Каспия, поиск и внедрение передовых технических решений в разработку базовых месторождений. И мы верим, что добьемся своих целей!

Укрепление энергетической независимости страны во многом зависит от социальных проектов. Порой их воплощение - не менее тяжелая задача, чем освоение месторождений. Профессионализм и консолидация всех сил помогут победить трудности!

Желаем всем работникам нефтегазового отрасли экономики Казахстана здоровья, динамичного развития и стабильности в работе, терпения, надежных партнеров, добрых и товарищеских отношений в коллективах, благополучия в семьях!

Пусть плоды Вашего труда приносят радость нам и будущим поколениям!





СТАНОВЛЕНИЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ДЕРЖАВЫ

Казахстан является одним из крупнейших производителей нефти в мире. Огромные запасы углеводородного сырья помогли Казахстану выстроить эффективную энергетическую политику, которая рассматривается как основа для общего ускоренного экономического развития.



За последние два десятилетия указанная отрасль усилиями бизнеса и правительства превратилась из централизованной и государственно-ориентированной в рыночную, отличающуюся высокой рентабельностью.

Это резко усилило ее привлекательность для инвестиций, способствовало выведению Казахстана по запасам углеводородного сырья в лидеры не только среди государств СНГ, но и среди крупнейших нефтедобывающих стран. В нефтегазовой отрасли страны сосредоточены практически все ключевые компании мирового углеводородного бизнеса.

История и современность

Казахстанская нефть имеет богатую историю. По подтвержденным данным, первый фонтан нефти был получен еще в 1899 году. Именно с этого момента отечественная нефтегазовая отрасль начала поэтапное развитие. На сегодняшний день Казахстан располагает крупнейшими в Каспийском регионе доказанными запасами сырой нефти.

Согласно официальным данным Министерства нефти и газа РК, подтвержденные запасы углеводородов, как на суше, так и на шельфе, оцениваются в пределах 4,8 млрд т или более 35 млрд баррелей, в то время как по состоянию на 2001 год разведанные балансовые запасы нефти составляли только 2,9 млрд т.

Однако прогнозные запасы нефти, по оценкам некоторых экспертов, только по месторождениям, расположенным в казахстанском секторе Каспийского моря, могут составлять более 17 млрд т или 124,3 млрд баррелей.



Учитывая запасы нефти и газа, а также постоянно растущие объемы добычи, в обозримой перспективе Казахстан будет продолжать оставаться в эпицентре мировой нефтегазодобычи. По данным Министерства нефти и газа РК, добыча нефти по итогам 2010 года составила 79,6 млн т. Для сравнения, в 1998 году добыча нефти была зафиксирована на уровне 25,93 млн т. По объему добычи природного газа (37,4 млрд куб м в 2010 году) Казахстан занимает одно из ведущих мест в СНГ.

В перспективе объем добычи нефти и газа в Казахстане будет иметь тенденцию к значительному росту. Экспертами прогнозируется, что в ближайшем будущем Казахстан может войти в «десятку» ведущих нефтедобывающих стран, встав вровень с Кувейтом. Рост объемов производства казахстанской нефти и газа связывается с двумя факторами.

Во-первых, это обусловлено значительным увеличением притока иностранного капитала, в особенности прямых иностранных инвестиций в нефтегазодобывающую отрасль. Во-вторых, существенное влияние на ситуацию в нефтегазовом секторе казахстанской экономики оказывает благоприятная конъюнктура мировых рынков углеводородного сырья, которые восстановились после глобального экономического кризиса.

Основные нефтегазоносные районы

Нефтегазоносные районы республики, на которых по официальной статистике расположено более 180 нефтяных и 50 конденсатных месторождений, занимают площадь около 62% территории Казахстана.

Основные запасы нефти в Казахстане (более 90%) сконцентрированы в 15 крупнейших месторождениях – Тенгиз, Кашаган, Карачаганак, Узень, Жетыбай, Жанажол, Каламкас, Кенкияк, Каражанбас, Кумколь, Северные Бузачи, Алибекмола, Центральная и Восточная Прорва, Кенбай, Королевское, а половина – в двух гигантских нефтяных месторождениях Кашаган и Тенгиз.

Такая концентрация геологических ресурсов удешевляет их разработку, однако геологические особенности месторождений, такие как характер залегания, повышенное содержание примесей химически агрессивных веществ, требуют тщательной разработки проектов их эксплуатации и значительных первоначальных инвестиций. Месторождения находятся на территории 6 из 14 областей Казахстана. Это Актюбинская, Атырауская, Западно-Казахстанская, Карагандинская, Кызылординская и Мангистауская области. При этом примерно 70% запасов углеводородов сконцентрировано на западе Казахстана.

Наиболее разведанными запасами нефти обладает Атырауская область, на территории которой открыто более 80 месторождений. Крупнейшие месторождения области – Тенгизское, Королевское и Кенбай. Как сообщает ТОО «СП «Тенгизшевройл», извлекаемые запасы Тенгизского и Королевского месторождений оцениваются от 750 млн до 1,1 млрд т нефти.

Общие разведанные запасы в участках коллектора Тенгизского месторождения прогнозируются в объеме 3,1 млрд т или

26 млрд баррелей. Объемы запасов Королевского месторождения, относящегося к месторождениям мирового класса, оцениваются в 188 млн т или 1,5 млрд баррелей, что составляет одну шестую часть запасов Тенгиза.

По данным ТОО «СП «Тенгизшевройл», в 2010 году на Тенгизском месторождении было добыто 25,9 млн т нефти, ожидается дальнейшее резкое увеличение добычи.

На территории Мангистауской области открыто свыше 70 месторождений. В эксплуатации находятся менее половины месторождений, большинство из них – на поздних стадиях разработки. Подавляющая часть остаточных запасов относится к категории трудноизвлекаемых. Крупнейшие месторождения – Узень, Жетыбай, Каламкас, Каражанбас. Свыше 15 месторождений углеводородов находятся на территории Западно-Казахстанской области. Безусловным лидером среди них является Карачаганакское нефтегазоконденсатное месторождение, считающееся одним из наиболее заметных в мире по своим характеристикам. Данный проект является крупнейшим газодобывающим предприятием в Казахстане, показатели добычи которого составляют, по данным компании «Карачаганак Петролеум Оперейтинг», примерно 45% всей добычи газа и около 16% общего производства жидких углеводородов в Республике. В 2010 году на Карачаганаке было добыто примерно 11,4 млн т нефти и 15 млрд куб. м природного газа.

В сентябре 2005 года было объявлено об обнаружении углеводородного сырья на соседствующем с Карачаганакм крупном блоке Федоровский.

Еще одним перспективным регионом с точки зрения нефтегазового потенциала, является Актыбинская область. Здесь открыто около 25 месторождений. Наиболее значимым геологическим открытием в этом регионе является Жанажольская группа месторождений. В 2005 году компания «СНПС-Актобемунайгаз» объявила об открытии на центральном блоке восточной части прикаспийской впадины нового месторождения Умит. Основой нефтедобывающей отрасли Кызылординской и Карагандинской областей является Кумкольская группа месторождений – пятая по значимости нефтегазовая провинция Казахстана. Летом 2005 года работающая в этом регионе компания «ПетроКазахстан» объявила об обнаружении коммерческих запасов нефти на лицензионной территории Кольжан, которая прилегает к северной границе месторождения Кызылия.

Дальнейшему наращиванию ресурсного потенциала нефтегазовой отрасли Казахстана будет способствовать проводимое республикой широкомасштабное изучение участков недр в акватории Каспийского и Аральского морей.

Открытие в 2000 году Кашаганского месторождения на севере Каспия с извлекаемыми

ми запасами как минимум 9 млрд баррелей уже названо самым значительным событием в мировой практике за последние 30 лет. Начало систематической добычи нефти на Кашагане ожидается в 2013 году, а к началу следующего десятилетия объем добычи, по оценкам компании ENI, может быть доведен до 75 млн т в год (около 1,5 млн баррелей в сутки).

Перспективы поисков нефти и газа также связываются и с неизученными глубоководными структурами в Прикаспийской впадине, Приаралье, а также с объектами в Северном, Центральном и Южном Казахстане, выявленными положительным результатом региональных сейсмических работ. Для Казахстана все более перспективным энергоносителем становится природный газ.

При этом особенностью разведанных запасов газа в республике является то, что практически на всех месторождениях добыча газа ведется попутно с добычей нефти и конденсата. Особенно на вновь разрабатываемых крупнейших месторождениях. Поэтому активное освоение этих месторождений и резкий рост объемов добычи нефти в последние годы диктуют необходимость утилизации все увеличивающихся объемов добываемого попутного газа.

Основная добыча природного газа ведется в Актыбинской, Атырауской, Западно-Казахстанской, Кызылординской и Мангистауской областях.

Инвестиционный климат и экспортные возможности

Отметим, что одним из важнейших аспектов процесса экономических реформ в Казахстане было создание благоприятного инвестиционного климата для отечественных и иностранных инвесторов, который является одним из самых привлекательных не только в странах СНГ, но и среди государств Центральной и Восточной Европы и стран Балтии.

Первым крупным инвестиционным проектом стало подписание 3 декабря 1993 года соглашения между Правительством РК и компаниями Shell (Голландия), Statoil (Норвегия), Mobil (США), BP (Англия), Total (Франция), Agip (Италия) о создании международного консорциума (ОКИОК) по разработке месторождения Тенгиз, оператором в котором являлась ГК «Казахстанкаспийшельф».

Вместе с тем, рост добычи нефти в Казахстане происходит несколько медленнее, чем первоначально планировалось, прежде всего, из-за трудностей эксплуатационной разработки некоторых крупных месторождений. Однако, эти задержки не должны существенным образом сказаться на долгосрочных целях развития казахстанского нефтегазового комплекса и будут компенсированы в течение 2013-2015 годов. В то же время, объем внутреннего потребления



Открытие в 2000 году Кашаганского месторождения на севере Каспия с извлекаемыми запасами как минимум 9 млрд баррелей уже названо самым значительным событием в мировой практике за последние 30 лет.



Основные запасы нефти в Казахстане (более 90%) сконцентрированы в 15 крупнейших месторождениях – Тенгиз, Кашаган, Карачаганак, Узень, Жетыбай, Жанажол, Каламкас, Кенкияк, Каражанбас, Кумколь, Северные Бузачи, Алибекмола, Центральная и Восточная Прорва, Кенбай, Королевское.

нефти в Казахстане относительно невысок и стабилен, по официальным данным около 230 тыс. баррелей в сутки, или 17% от общего объема добычи в стране.

Казахстан экспортирует основную часть добываемой нефти в основном по нефтепроводам.

Напомним, что в Казахстане есть три крупных нефтеперерабатывающих завода – в Павлодаре, который обеспечивает нефтепродуктами северный регион страны, в Атырау - в западном регионе, и в Шымкенте - в южном регионе. В Казахстане разработаны проекты широкомасштабной модернизации всех трех НПЗ. В марте 2010 года подписан договор относительно модернизации Павлодарского НПЗ итальянской ENI, вложения в проект в 2010-14 годах оцениваются в \$865 млн. Китайская Sinopec Engineering получила контракт на строительство комплекса по производству ароматических углеводородов на Атырауском НПЗ. До 2013 года на этом предприятии планируется реализовать ряд проектов совокупной стоимостью свыше \$1 млрд.

Также, до 2014 года CNPC и АО «КазМунайГаз» планируют инвестировать \$1,2 млрд в реконструкцию принадлежащего им Шымкентского НПЗ. По словам Нурсултана Назарбаева, к 2014 году модернизированная нефтеперерабатывающая промышленность Казахстана сможет обеспечить потребности страны в высококачественных нефтепродуктах.

Вместе с тем, Казахстан будет экспортировать значительную часть прироста добычи нефти, и именно поэтому принципиальное значение имеют крупные инвестиции в развитие экспортных маршрутов, в основном трубопроводов, которые являются самым эффективным и надежным средством транспортировки углеводородов.

Экспорт нефти из Казахстана, не имеющего доступа к морским портам, традиционно очень зависит от транзита через Россию, однако степень зависимости довольно сильно снизилась за последние годы. Ведь Президент Нурсултан Назарбаев не раз заявлял, что энергетическое партнерство Казахстана основывается на экономическом прагматизме.

До обретения независимости в Казахстане отсутствовали собственный порядок и структура управления трубопроводным транспортом.

В 1997 году решением Правительства республики была создана национальная компания по транспортировке нефти «Каз-ТрансОйл», которой были переданы все существующие магистральные нефтепроводы, а также магистральные водоводы Западного Казахстана. Система казахстанских трубопроводов состоит из трех самостоятельных участков, соединенных с системой российской компании ОАО «НК «Транснефть», при этом основная часть экспорта нефти идет по маршруту Атырау–Самара и КТК. Казахстан экспортирует значительную часть нефти и железнодорожным транспортом, что является более затратным способом. За последнее десятилетие были построены два новых крупных трубопровода для экспорта нефти.

Во-первых, Каспийский трубопроводный консорциум (КТК) – трубопровод протяженностью 1580 км, связывающий Тенгизское месторождение вблизи побережья Каспийского моря с российским морским портом Новороссийск, расположенным на Черном море.

По КТК, построенному в 2001 году, транспортируется в последние годы около 650 тыс. баррелей в сутки, или 32-33 млн т нефти, в основном добытой «ТенгизШеврОйл» и АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз».

Объем транспортировки оказался несколько выше первоначально запланированной мощности – около 28 млн т в год благодаря



Казахстан в мае 2008 года ратифицировал договор с Азербайджаном о поддержке транспортировки нефти из Казахстана через Каспийское море и территорию Азербайджана на международные рынки посредством системы Баку–Тбилиси–Джейхан,

повышению производительности за счет использования присадок.

Во-вторых, нефтепровод, соединяющий Казахстан с Китаем, проектной мощностью 200 тыс. баррелей в сутки, или 10 млн т. Он соединяет Центральный Казахстан и восточный участок трубопроводной системы АО «КазТрансОйл» со стремительно растущим энергетическим рынком Китая. Строительство трубопровода было завершено в 2006 году. Пока он используется не на полную мощность, так как не полностью связан с каспийскими месторождениями Казахстана. Были введены в эксплуатацию новые нефтепроводы Кенкияк–Атырау, Алибекмола–Кенкияк, Северные Бузачи–Каражанбас, Кенкияк–Кумколь, проведены мероприятия по расширению пропускной способности нефтепровода Атырау–Самара, расширены мощности порта Актау, ряда железнодорожных сливных и наливных терминалов.

Эти новые проекты, а также восстановление относительно высоких цен на нефть несколько ослабили зависимость от транзита нефти, что сделало экономически выгодной даже транспортировку нефти относительно дорогостоящим железнодорожным транспортом. Использовались также поставки нефти в Иран по своповым соглашениям. При планировании нефтегазотранспортных систем и выборе новых экспортных маршрутов Казахстан опирается на политику многовекторности направлений экспорта углеводородов, а также принципы своевременности создания транспортной инфраструктуры; доступности транспортных мощностей; безопасности и надежности эксплуатации трубопроводных систем. Тем не менее, в ближайшие годы, после введения в эксплуатацию Кашаганского место-

рождения и расширения добычи на Тенгизе, пропускная способность казахстанских трубопроводов будет явно недостаточной для транспортировки растущего объема добычи в стране.

По всей видимости, основными проектами по развитию транзита нефти будут являться следующие.

Во-первых, увеличение пропускной способности трубопровода Казахстан–Китай вдвое в рамках второй очереди проекта – до 20 млн т, и его подключение к основной части трубопроводной системы страны.

Во-вторых, увеличение пропускной способности КТК вдвое до 1,3 млн баррелей в сутки, или 67 млн т в год, расчетной стоимостью около \$4,5-5 млрд.

В-третьих, строительство трубопровода Ескене–Курык и нефтяного терминала в порту Курык, стоимостью около \$1,6 млрд, в рамках Казахстанской каспийской системы. Этот трубопровод является частью более масштабной схемы транспортировки,

позволяющей доставлять казахстанскую нефть, в основном, с Кашаганского месторождения из бассейна Каспийского моря через Кавказский регион на средиземноморские рынки по трубопроводу Баку–Тбилиси–Джейхан и другие кавказские системы транзита, в частности потенциальный нефтепровод Казахстан–Черное море.

Отметим, что Казахстан в мае 2008 года ратифицировал договор с Азербайджаном о поддержке транспортировки нефти из Казахстана через Каспийское море и территорию Азербайджана на международные рынки посредством системы Баку–Тбилиси–Джейхан, что резко усиливает общие перспективы и значимость трубопровода Ескене–Курык. Иранское направление также представляет интерес для республики.

По предварительным исследованиям, маршрут Казахстан–Туркменистан–Иран является одним из экономически привлекательных вариантов для экспорта казахстанской нефти на рынки стран Персидского залива. По проекту маршрут нефтепровода начинается в Западном Казахстане, проходит через Западный Туркменистан и далее по территории Ирана до его северного региона.

МЫ ВИДИМ будущее



Интегрированный подход к вводу в промышленную эксплуатацию и оптимизации жизненного цикла автоматики.

Honeywell поддерживает прочные отношения с международными проектными, снабженческими и строительными организациями, генеральными подрядчиками, субподрядчиками и другими стратегическими бизнес-партнерами. Наша доказанная способность эффективно взаимодействовать с проектными группами позволяет предоставлять необходимые ресурсы в ходе реализации проекта и на протяжении всего жизненного цикла. Такой комплексный подход обеспечивает интеграцию и оптимизацию в масштабах всего предприятия заказчика, создавая возможности для производственного и делового успеха.

Honeywell

Для получения подробных сведений посетите www.honeywell.com/ps.

© Honeywell International, 2011 г. С сохранением всех прав.

КӨК БАЙРАҚТЫҢ КӨК



2011 ЖЫЛЫ ЖЕЛТОҚСАННЫҢ 16-ШЫ ЖҰЛДЫЗЫНДА ҚАЗАҚСТАН ЕҢ БАСТЫ ҰЛТТЫҚ МЕЙРАМЫН - ЕГЕМЕНДІ МЕМЛЕКЕТТІҢ ТӘУЕЛСІЗДІК КҮНІН ТОЙЛАЙДЫ. ЖАҢА МЕМЛЕКЕТТІҢ КОНСТИТУЦИЯЛЫҚ-ҚҰҚЫҚТЫҚ НЕГІЗІН САЛҒАН «ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ МЕМЛЕКЕТТІК ТӘУЕЛСІЗДІГІ ТУРАЛЫ» ЗАҢЫ ТУРА 20 ЖЫЛ БҰРЫН 1991 ЖЫЛЫ ҚАБЫЛДАНҒАН. ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ЖАП-ЖАҢА ТАРИХЫ ОСЫ ТАҒДЫРШЕШТІ КҮННЕН БАСТАЛДЫ.

ЖАРҒАНЫНА 20 ЖЫЛ



Казақстан Республикасы атты жаңа егеменді мемлекеттің саяси картасына түскенінен бері 20 жыл өтті. Мемлекеттің қалыптасуы мен дамуының таңдаған бағыттың дұрыстығын анықтайтын Қазақстан қоғамының тұрақтылығы, келісімі мен бейбітшілігі Республикамыздың ең басты жетістіктердің біреулері болып табылады.

Мемлекеттік тәуелсіздігінің жиырма жылдығы – жаңа экономикалық, саяси және әлеуметтік жүйесін қалыптасуының, дамыған елдердің тәжірибесі мен ұлттық тарихи дамуының ерекшеліктері бойынша институттар мен формаларды жасаудың қажірлі әрі дүбірлі жұмыс жылдары. Қазақстанның өткен жылдары бойынша табыстары масштабты. Қазақстан өз мемлекеттілігін жасап, ұлттық тәуелсіздігінің негіздерін салды, территориялық тұтастығы мен шекараның беріктігін қамтамасыз етті, экономикасы дамуының ерікті нарықты жолына көшіріліп, әлемдік нарыққа белсене біріктіріп жатыр. «Қазақстан Республикасының мемлекеттік тәуелсіздігі туралы» Конституциялық

заңын қабылдауының ең басты нәтижесі халықаралық майданында Қазақстанның егемендігі мен тәуелсіздігін мойындауы және аймақтық әрі әлемдік масштабтағы еліміздің беделінің нығайтуы болды.

ЭКОНОМИКАЛЫҚ ТАБЫСТАР

Тәуелсіздік жылдары бойынша республика экономикалық саласындағы биік табыстарға жетті.

Мұнай-газ секторының дамуы қазақстандық экономикасының «локомотивы» болды. Өндірістің және шикізат ресурстардың сыртқа шығаруының қарқынды дамуы Қазақстанға дүниежүзілік экономикалық дағдарыстан табысты өтуге және экономикалық өсуінің жоғары екіпіндерін қамтамасыз етуге жол берді. Дәл Ұлттық қорда шоғырланған шикізат ресурстарды сату түсімдері мемлекетпен тек өз әлеуметтік міндеттемелерін орындауын қамтамасыз етіп қана қоймай, әр түрлі даму бағдарламаларын жүзеге асыруға жол беріп, ең қиын жылдарда біздің

экономикамыздың «қауіпсіздік жастығы» болатын.

Бүгінгі таңда, нарықтық қатынастардың динамикалық дамуы және экономиканың әлемдік шаруашылық байланыстар жүйесіне дәйекті ықпалдастығын қамтамасыз ететін, еліміздің экономикасының үдемелі өсуі. Тәуелсіздік жылдардың ішінде жекешелендіру өткізілді, мүлде жаңа салық жүйесі жасалды, осы күнгі банктік жүйесі және тиімді зейнетақы жүйесі қалыптастырылды, мемлекет отандық кәсіпкерлікті құрып, оған белсене көмек беріп жатыр. Одан басқа, тәуелсіздік жылдардың ішінде нарықтық экономикасы бар болған мемлекеттердің талаптарға сәйкес келетін құқықтық жүйесін жетілдіру бойынша үлкен жұмыс өткізілді.

Мұнай-газ және энергетикалық секторының дамуы Қазақстанның экономикалық өсуінің мәре алаңы болды. Осының арқасында, бүгін мемлекетіміз өндірістің өз жоғары технологиялық салалардың дамуына, тұтыну тауарлардың, ең алдымен, ауыл шаруашылық және



азық-түлік өнеркәсібінің өнімдерінің импортты азайтуына қадалған назар аударып жатыр. Еліміздің жылдамдатылған индустрия-инновациялық дамуына және өнімді сыртқа шығара алатын әрі қосымша құнды жасай алатын салаларға сүйенген өнеркәсіптік диверсификация саясатына бет алынды. Осы мақсаттарға жетуге бағынған жаңа индустриялық саясаты өнеркәсіптік, аграрлық және ғылыми-технологиялық секторлардың біріктірілген дамуын қамтиды.

Және де, осы кезеңдегі Қазақстанның әлеуметтік дамуы жағымды сипатталады. Бүгінгі күнде, халықтың дәулеттілігін жақсарту саясаты белсене өткізіліп жатыр. 2011 жылы 1 қаңтарында ІЖӨ жан бас сайын 9 мың АҚШ доллардан астам болатын. 1994 жылымен салыстырсақ, ІЖӨ 12 есе көп болды.

Дүниежүзілік банктің классификациясы бойынша Қазақстан орта табысты елдердің тобына кіреді. Соңғы 10 жылдардың ішінде қазақстандықтардың ақшалық кірістері 5 есе көтеріліп, орташа айлық еңбекақылары 6 есе, ең аз жалақы 25 есе артты. Экономика мен әлеуметтік саласындағы осындай маңызды жетістіктері қазақстандықтарға болашаққа оптимизммен қарауға жол ашып жатыр.

Экономикалық дамуының жоғары екпіндердің арқасында Қазақстан негізгі экономикалық көрсеткіштері бойынша ТМД-ның жетекші басшылардың бірі болып жатыр. Біздің республикамыз посткеңестік кеңістігінде нарықтық экономика мемлекеті ретінде Еуропалық Одағымен және АҚШ-

мен мойындалған алғашқы елдердің бірі болатын. Одан басқа, Қазақстан - ТМД-ның елдер арасындағы елдің инвестициялық рейтингін алған бірінші мемлекет.

Посткеңестік елдердің арасында біздің мемлекетіміз бұрыннан бері ең жайлы бизнес-ахуалы бар мемлекет болып саналады. Шетелдік инвесторлармен осыны құнына қарай бағалауының дәлелі - Қазақстанның шетелдік инвестицияларды тарту бойынша ТМД кеңістігінің басшысы болғандығы. Бүгінгі әлемдік қаржылар үшін қиын жағдайда әрі капиталдар нарығында байқалған белсенділіктің азаю жағдайда өз экономикасын даму мақсаттарында инвестициялық ресурстарды тартатын басшылардың бірі болуына тәуелсіздік жылдардың ішінде қалыптасқан жағымды бедел-бейнесімен жол беруі оның өзіне тән қасиеті.

2010 жылы Қазақстан, Беларусь және Ресей атты мемлекеттердің Кедендік одағы іске қосылды. Үш мемлекеттің Бірыңғай экономикалық кеңістігін құру жөніндегі басты құжаттары қабылданды.

Жиындарлық экономикаға сенімді біріктіру және жасандық бәсекелестік жағдайларына бейімделуді тікелей және жанама күәландыратын Қазақстанның Дүниежүзілік Сауда Ұйымына кіру мәселесі қазір қарастырылуда.

САЯСИ ЖЕТІСТІКТЕР

Көптеген халықаралық және аймақаралық ұйымдарының толық құқықты мүшесі

болып, ықпалдастық саясатын белсене өткізіп, көптеген елдерімен екі жақты әрі көп жақты серіктестік қатынастарды құрып, Қазақстан әрқашан ықпалдастық жүрістерінің белсенді жақтаушы болатын. Өз бастамалардың арқасында шектес және сыбайлас елдерімен саяси, әскери және сауда-экономикалық қызметтестік дәйектілікпен дамып жатыр. Осы серіктестіктің құралдары - ЕҚЫҰ, БҰҰ, ЕО, АӨЫСШК, ШЫҰ, Кедендік Одақ, Еуразиялық Экономикалық Қауымдастық, Орталық Азия Ынтымақтастық Ұйымы, Бірыңғай экономикалық кеңестік, Исламдық Ынтымақтастық Ұйымы.

Қуаттылығы бойынша әлемде төртінші орнын алатын ядролық қаруының арсеналынан бас тарту және әлемдегі ең үлкен ядролық сынау полигонның жабылуы тарихи оқиғалардың санына кірді. Бұл жасандық қауіпсіздіктің лайықты аманаты болды. Осыған қоса, Қазақстан Республикасы үнемі әр түрлі бастамаларын, конструктивті ұсынымдарын және тиімді ынтымақтастық пен көпшілік таныған мақсаттарға жету механизмдерді ұсынып жатыр.

Біздің еліміздің сыртқы саясаттық басыңқылықтар жүйесінде ерекше орнын алатын Қазақстанның дүниежүзілік саяси майданындағы визит карточкасы Азиядағы өзара ықпалдастығы мен сенім шаралары жөніндегі кеңестің жасалуы Республикамыздың маңызды бастамалардың бірі болды. АӨЫСШК континенттегі ең масштабы мемлекетаралық жобасының рөліне толық негізделуімен талаптанады.



Сүйтіп, АӨЫСШК Қазақстан қауіпсіздігінің тек «сыртқы аймақ» құрылуының сенімді механизмы қана болмай, бүкіл Азия континенттің қауіпсіздігін және ынтымақтастығын қамтамасыз етеді.

Тәуелсіздік жылдардың ішінде егемендіктің сенімді қорғалуын және еліміздің тәуелсіздігін қамтамасыз ететін мемлекеттік пен демократия институттары жасалды. Заң шығарушы, атқарушы және соттық өкіметтердің әрекеттестігін қамтамасыз ететін мемлекеттік басқару жүйесінің реформалауы өткізіліп, осы күнгі әлемдік стандарттарға сәйкес келетін жаңа заңнама-құқықтық базасы құрылды.

Тұрақты ішкі саясаттық жағдайы, ұлтаралық пәтуа және конфессия аралық татулық, орынды әрі жоспарлы мемлекеттік құрылыс – мұның бәрі республикадағы дәйекті демократиялық өзгерістерді өткізуінің нәтижелері. Ал бұл мемлекеттік өзгерістерді тиімді жүзеге асыруын онан соң жалғастыруға жол беріп жатыр. Бұдан басқа, Әлемдік және дәстүрлі діндер құрылтайы сияқты дайым бастамалар басқа елдердің де татулығын демдеуге мүмкіндік туғызады.

Сөйтіп, тәуелсіздіктің 20 жылдардың ішінде Қазақстан Президент Нұрсұлтан Назарбаевтің жетекшілігімен экономика, мемлекеттік құрылыс және әлеуметтік салаларда әсерлі табыстарға жетті. Олардың негізі - мемлекет алдында тұрған тактикалық мәселелерді шешу реттілігі мен негізгі бағыттарын анықтаған Қазақстанның 2030 жылға дейінгі Даму стратегиясы. Президенттің саясаты күрделі реформа-

ларды өткізуге және көп ұлттық әрі көп конфессиялық қоғамның тұрақтылығы мен бірлігін сақтауға жол берді. Бүгінгі таңда, осы саясат әлемде қазақстандық жаңарту үлгісі және қазақстандық даму жолы ретінде таңылды.

Әлеуметтік-экономикалық дамуындағы жетістіктер, Президенттің белсенді сыртқы саясаты елімізге жиһангерлік қоғамдастықтың лайықты орнын алуға жол берді.

Сүйтіп, Қазақстанның үдемелі дамуының 20 жылдары өз экономикасын және саяси жүйесін реформалауда маңызды табыстарға жетуімен сипатталды.

Бүгін, Қазақстанда қоғам өмірінің барлық салаларының жағдайлары жақсартылды, бұл еліміздің халықаралық беделінің белсенді өсуіне мүмкіндік туғызады. Мұның бәрі, қазақстандықтар қоғамының ауызбірлігі, еңбексүйгіштігі, өз қуатына сенімі мен болашаққа ұмтылушылықтың арқасында мүмкін болды.

Интенсивное развитие производства и экспорта сырьевых ресурсов позволило Казахстану успешно преодолеть мировой экономический кризис и обеспечить высокие темпы экономического роста.

Today in Kazakhstan there is observed real improvement in all spheres of public life, which promotes active growth of the international prestige of the country. This became possible due to unity of Kazakhstan's society, its diligence, faith in their abilities and aspirations for the future.

Kashagan is the largest oil project in Kazakhstan, and its development will be a major boost to the country's oil production. Taking into consideration the high importance of the project for Kazakhstan, KAZENERGY magazine brings to your attention an interview with Pierre Offant, Chairman and Managing Director of North Caspian Operating Company B.V.

A Giant Frontier Project for Kazakhstan



In October 2011 the 6th Eurasian KAZENERGY Forum will take place. What expectations do you associate with it in terms of the oil and gas sector and strengthening the investment dialogue?

– The annual Eurasian KazEnergy forum is an important and high level industry event that gathers government, business leaders, academics and, more broadly, individuals with an interest in the oil and gas business. It provides

North-Caspian project. Could you tell us about the specifics of the 1st phase of the project, including the expected volume of production?

– The Consortium is working hard to safely achieve first commercial oil production from Phase I of the Kashagan project. It's a massive undertaking and some significant achievements have already been made.

Before I move to our achievements, let me give you a simplified overview of the Phase I development concept.

Our activities also provide employment to many Kazakhstan people. In fact, at peak construction periods in 2010, over 35,000 Kazakhstan citizens were employed on project activities, inclusive of contractors and subcontractors.

a great opportunity to hear from industry specialists and to network with industry peers and government representatives from the Republic of Kazakhstan.

– At the end of 2012 oil extraction from Kashagan is scheduled to start within the framework of the

Offshore, where the reservoir is located, artificial islands have been built in the shallow northern part of the Caspian Sea on which oil and gas infrastructure is located. This protects the facilities from drifting ice during the harsh winter months.

During Phase I two types of island are being constructed: small, unmanned drilling islands, and a larger, manned, hub island (D-Island) to house drilling and production facilities. Hydrocarbons will travel from the drilling islands to the hub island by pipeline. The hub island will contain initial processing facilities, and gas injection and power generation systems. Dedicated pipelines will then transport the non-reinjected sour gas and unprocessed oil and water to the Bolashak onshore processing plant.

Located at Eskene West in Atyrau oblast, the Bolashak plant will process gas and liquids. Some of the gas from the plant will be used to generate power onsite and offshore. When processed, oil will be exported by rail and by pipeline and sales gas will be exported by pipeline.

Overall by mid 2011 Phase I of the Kashagan project was around 85% complete. A massive offshore installation programme was undertaken last year (2010), with 28,000 tonnes of steel and equipment put in place through the performance of more than 100 heavy lifts. All of the offshore modules that will be used to produce first oil are now in place. Activity is now focused on what is called "Hook-up" - the complex process of bringing together all the separate elements so that they function safely and efficiently as a single unit.

The consortium has also made some significant drilling achievements. By the end of 2010 twenty wells dedicated to Phase I had been drilled and completed and sixteen wells were ready for production, ten on D Island and six on A Island. In mid 2010, we reached a total of 200,000 meters safely drilled, since the Consortium's first well was drilled back in 1999.

With its current configuration, Phase I is built to have a nominal oil production capacity of 370,000 barrels of oil per day (47,100 tons/day).

– Given the size and nature of the project, what are the main technical challenges when working on the Kashagan field?

– When talking about project challenges – we tend to focus on four main areas.

First there's the reservoir itself. It's located some 4,200 meters below the seabed and is highly pressured (770 bar of initial pressure). The crude oil that it contains has high 'sour gas' content (15% of hydrogen sulphide, H₂S). The consortium therefore needs to take particular care when managing its operations.

Then there's the harsh operating environment. Because of its low salinity due to the inflow of fresh water from the Volga River, very shallow waters of only three to four metres, and subarctic temperatures, this part of the Caspian freezes over for nearly five months a year. Drifting ice and ice scouring (a narrow ditch on a seabed caused by the movement of ice) place heavy constraints on construction, production, and logistics.

Third, the northern part of the Caspian Sea is a very sensitive environmental area with abun-



"I can't and won't speculate on total development costs for the Kashagan project, but will highlight that this is a very large and very challenging frontier project. Its development requires a significant up-front investment by the Consortium members – each of whom is responsible for funding project activities as per the percentage share they hold in the consortium"

dant and diverse fauna and flora, including a number of endemic species. We place the utmost importance on environmental responsibility and are working hard to mitigate any impacts our activities might have.

And finally, the northern part of the Caspian Sea is a land locked area – and it's therefore a difficult location to supply essential project equipment. Logistical challenges are increased by limited access to waterways, such as the Volga-Don Canal and Baltic Sea-Volga waterways, which are only navigable for around six months of the year due to thick winter ice.

As you might imagine, the development of the Kashagan field, in the harsh offshore environment of the northern part of the Caspian Sea, represents a unique combination of technical and supply chain complexity. The combined safety, engineering, logistics and environmental challenges make this one of the largest and most complex industrial projects currently being developed anywhere in the world.

– In your opinion, what amount of financial investments further development of the Kashagan field will require? And how much of these investments will come from Kazakhstani member of consortium?

– I can't and won't speculate on total development costs for the Kashagan project, but will highlight that this is a very large and very challenging frontier project. Its development requires a significant up-front investment by the Consortium members – each of whom is responsible for funding project activities as per the percentage share they hold in the consortium.

It is, however, important to recognize that Kashagan will have a production life of decades and is expected to contribute billions of dollars in revenue to the Republic of Kazakhstan in terms of taxes and share of production. Its development also creates employment opportunities for Kazakh people (35,000 citizens of Kazakhstan were employed at peak periods of construction in 2010) and opportunities for local companies (close to US \$7 billion was spent on local goods as services from 2005 – 2010).

– The NCOC brings together major oil and gas companies. How do you assess the level of understanding and cooperation between the companies – members of the consortium?

– NCOC is delegated as Operator on behalf of the seven Consortium members: KazMunayGas, Eni, Shell, ExxonMobil, Total, ConocoPhillips and INPEX.



Given the size, scale and technical, logistical and climatic challenges associated with the development of these fields, the NCPSA operating model is designed to draw upon the strengths of all consortium members.

For example, NCOC is staffed by experienced employees from all Consortium members; this unique diversity allows the operator to access a wide range and breadth of local and international knowledge and experience.

– Tell us about the distribution of responsibilities among the participating companies of the consortium in terms of development of the project?

– NCOC is responsible for leading the Consortium - for developing its long-term strategy and then seeking approval from consortium members and the Authority, but has delegated operational activities to four agent companies.

Agip KCO, an agent company responsible for delivering Phase 1, will hand over the facilities to NCPOC, a joint venture between KMG Kashagan B.V. and Shell Kazakhstan Development B.V. which will manage production operations of all phases.

– What pipeline routes will be used to export Kashagan's oil within the framework of the 1st phase of the project?

– The seven Consortium members are responsible for the transportation of produced crude oil and petroleum products beyond the NCPSA boundary. In 2010, the Consortium members set up the North Caspian Transportation

Management Company (NCTMCo) to organize and manage transportation of crude oil, gas and sulphur production.

The sulphur will be exported by rail through a dedicated loading facility at Eskene West.

The transportation of Kashagan oil to the markets, where it will be used, requires a combination of export methods, some of which exist and some of which may need to be developed. The present plan for field start-up is to utilise some or all of the following pipeline routes for the export of Kashagan crude oil: the Caspian Pipeline Consortium (CPC) pipeline from Atyrau to the Port of Novorossiysk on the Black Sea, the Kaztransoil pipeline from Atyrau to Samara which connects into the Russian Transneft pipeline system for transport to ports on the Black and Baltic Seas, and the Atyrau to Alashankou, China, pipeline. Exports of crude oil by railway are also envisaged.

All potential export options are currently being reviewed.

– The Caspian Sea - a very vulnerable region in terms of ecology. Tell us about the approach of the NCOC to ensure environmental sustainability?

– Yes, you're right, which is why NCOC and its agent companies place the utmost importance on environmental responsibility. The consortium is committed to conducting its operations responsibly, in compliance with the laws of the Republic of Kazakhstan, and in line with accepted international regulations and standards.

The annual Eurasian KazEnergy forum is an important and high level industry event that gathers government, business leaders, academics and, more broadly, individuals with an interest in the oil and gas business.



Біздің қызметіміз
Қазақстан
Республикасының
жергілікті
және ұлттық
экономикасының
тұрақты негізіндегі
дамуына керемет
мүмкіндіктерді
береді деп
есептейміз

We believe that our activities offer a significant opportunity to develop the local and national economy of Kazakhstan in a sustainable manner. And true sustainability can come only with responsible environmental stewardship. Our environmental activities are guided by an Environmental Protection Plan (EPP) that is agreed annually with the Ministry of Environmental Protection of the Republic of Kazakhstan. This Plan identifies a broad range of projects that we are working hard to deliver in close cooperation with Agip KCO.

The Consortium spent around 13 billion tenge (US \$80 million) on EPP activities in 2010.

Let me provide some brief examples of the projects that we are undertaking.

Starting from 2005, the consortium has supported yearly scientific programmes that are intended to increase understanding of the Caspian Seal. In 2010 this work included the sixth annual seal survey to determine the number of pups born and the distribution of the breeding population. Satellite tracking was also used to record the movement of adult and juvenile seals.

As well as providing valuable information on the population size of the Caspian seal, when viewed over time, it gives an indication of the overall population trend. It also allows our consortium to generate distribution maps which are used to try and minimize impacts on the seal population.

Starting in the year 2000, the consortium has made annual observations of bird species in the Mangistau and Atyrau regions in order to better understand wintering activities, seasonal migration and nesting habitats. The information gathered allows the consortium to minimize impacts on bird populations.

The consortium is also implementing a substantial tree planting programme around the Bolashak project facilities in the Atyrau region. Finally, I'd like to mention an important project focussed on sturgeon that is being devel-

oped with the UNDP and Caspeco, RoK and Russian Federation Spawning Grounds Working Groups (SGWG) and local and International Experts.

In 2011 the project will assess the status and wellbeing of fish – particularly Sturgeon – spawning grounds along Volga and Ural, and identify priority actions for rehabilitation, along with their technical feasibility and economic viability.

– It is known that the NCOC adopted a plan for the development of local content for 2011-2015. What measures and expected results are envisaged within this framework?

– NCOC and its agent companies are dedicated to maximising local content in a sustainable manner in-line with the NCSPSA and Kazakhstan laws and aspirations.

The consortium takes a systematic and long-term approach to the development of local capacity and local content and, as a result, in 2010 it spent some 130 billion tenge (over US \$900 million) on local goods and services. More broadly, between 2005 and 2010 the consortium spent close to US \$7 billion on local goods and services.

Our activities also provide employment to many Kazakhstan people. In fact, at peak construction periods in 2010, over 35,000 Kazakhstan citizens were employed on project activities, inclusive of contractors and subcontractors. Over 80% of the people employed in Kazakhstan are local residents, which we believe is an outstanding ratio for this type of project.

Above and beyond employment, NCOC and its agents remain committed to the training and development of local staff. By the end of 2010 around 900 specialists had been trained at the venture's training centre in Atyrau.

Looking forwards, we will continue to focus on local content during the future phases of our project's development.



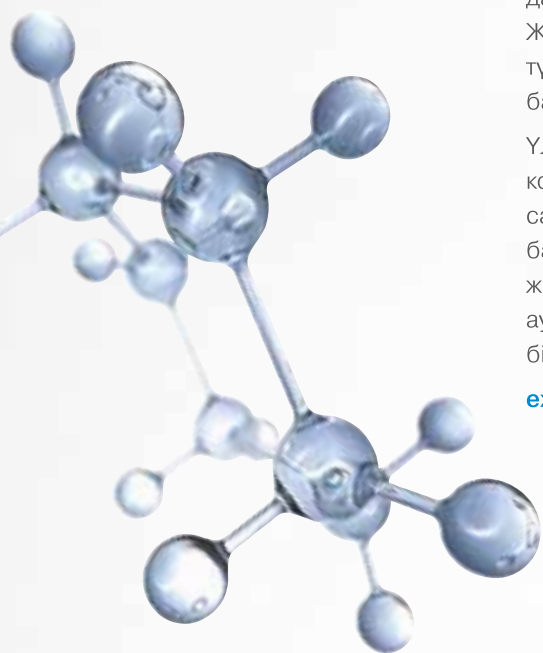
Балдырмен оталатын машиналар – қиял ма әлде ғылым ба?

Балдыр деген сөзді естігенде бәрінің көз алдына бассейндер мен аквариумдардың ішінде қалқып жүретін, жағымсыз жасыл организмдер елестейді. Алайда, ЭксонМобилдің ғалымдары мен инженерлері балдырларға аса қызығушылықпен қарайды: олар үшін балдырлар жаңа мүмкіншіліктің көзі болып табылады. Қандай мүмкіншілік дейсіз бе? Балдырлар CO_2 -ні сіңіре отырып, жаңартылып отыратын қуатты шығарады.

Күндердің күнінде балдырдың қуатынан өндірілген био-жанармай дәстүрлі мұнайдан шығарылған био-жанармайдан кем болмайды. Міне сондықтан ЭксонМобил компаниясы балдырды өмір сүруге икемді жанармай көзі ретінде дамыту тұрғысында күрделі де, ұзақ мерзімді зерттеу жұмыстарын жүргізуде. Жүгері мен қанттан шығатын био-жанармайларға қарағанда, балдырлар азық-түлік өніміне бәсекелеспейді. Сонымен қатар CO_2 -ні қажет ететін болғандықтан балдырлар парниктік газды азайтуға көмегін тигізе алады.

Үлкен жаңалыққа қол жеткізгелі тұрған зерттеуді жүргізу үшін ЭксонМобил компаниясы Синтетик Дженомикс Инк. компаниясының биотехнология саласындағы пионерлерімен бірігіп жұмыс жасауда. Көздеген мақсатымыз балдырдан био-жанармай жасап, автокөліктерді жүргізу үшін қолданып отырған жанармайлардың сан-алуан болуын қамтамасыз ету және парниктік газдың ауаға тарау салдарын азайту. Балдырдың мұншалықты жағымды боларын кім білген!

exxonmobil.com



ExxonMobil

Дүниежүзілік энергетиканың ең күрделі мәселелерін шешу.

Более чем 125-летняя история революционных технологических открытий компании «ЭксонМобил» и ее компаний-предшественников.



1950

Компания «Magnolia» завершает бурение скважины в Мексиканском заливе на расстоянии 50 км от берега (на тот момент самая удаленная морская скважина в мире).

1942

Первая коммерческая установка флюид каталитического крекинга введена в эксплуатацию на нефтеперерабатывающем заводе в Батон-Руж. Впоследствии технология стала широко применяться в отрасли.

1937

Исследователи компании «Jersey» изобретают процесс получения бутылкаучука.

1932

Компания «Imperial Oil», канадский филиал «Jersey», добывает первую арктическую нефть на месторождении «Норманн Уэллс» (Norman Wells) в Канаде.

1924

Компания «Humble Oil» впервые использует принцип преломленных сейсмических волн для отображения соляных куполов в Мексиканском заливе.

1920

Компания «Jersey» выпускает первую коммерческую партию продукта нефтехимии – изопропилового спирта (для технической чистки).

1913

Ученый из компании «Standard» М. Бертон патентует процесс термического крекинга, существенно повышающего октановое число бензина.

1898

Капитан Джон Барнсон, основатель компании «General Petroleum», которая впоследствии была приобретена «Soco» — переоборудует судно «SS Enterprise» для использования мазута вместо каменного угля – первое в мире применение мазута как корабельного топлива.

1888

«Soco» — дочерняя компания «Standard Oil» — сдает в эксплуатацию «SS Standard» — первый в мире танкер с корпусом, полностью выполненным из стали.

1879

Компания «Vacuum» создает и полностью оборудует первую в нефтяной отрасли научную лабораторию.



1880-ые

Голландский химик Херман Фраш разрабатывает для компании «Standard» метод извлечения серы из сырой нефти.

«Standard» нанимает профессора-химика Ф. Арвина для разработки методов контроля качества смазочных материалов, что привело к улучшению вязкости и эксплуатационных параметров при низких температурах.

1893

«Vacuum» разрабатывает трансформаторное масло, которое позволяет увеличивать электрическое напряжение.

1919

«Jersey» открывает крупный научно-технологический исследовательский центр в Нью-Джерси, который считается первым в отрасли организованным отделом НИОКР широкого профиля.

1927

«Humble» открывает месторождение «Шугарленд» (Sugarland) недалеко от Хьюстона – первое крупное обнаружение в США, сделанное с применением методов сейсмографии.

1929

Ученые компании «Jersey» используют серную кислоту в качестве катализатора для получения полимеров.

1941

Компания «Jersey» разрабатывает первый в мире аппарат парового крекинга.

1901

«Vacuum» разрабатывает масло D.T.E для использования в первых дизельных двигателях.

Лаборатория «Whiting Refinery», принадлежащая «Standard», признана центром исследовательской работы нефтехимической промышленности не только в пределах группы компаний «Standard», но и во всех Соединенных Штатах.

1877

Компания «Vacuum Oil» разрабатывает смазочные масла для первого автомобильного двигателя, построенного Джорджем Зельденом.

Источник: Более чем 125-летняя история революционных технологических открытий компании «ЭксонМобил» и ее компаний-предшественников.
exxonmobil.com



1977

Введен в эксплуатацию новаторский трубопровод Транс-Аляска, который имел ряд инноваций, разработанных «Еххон», включая комбинированную модель гидравлического потока и термальный имитатор, используемый при проектировании трубопроводов и теплопроводов с расположенными на возвышении участками.

«Еххон» демонстрирует применение сейсмических отражений и проводит связь между осадочными секвенциями и глобальными кривыми уровня моря для определения стратиграфических корреляций.

1952

Компания «Jersey» изобретает принцип цифрового моделирования пластов для более полного понимания геологической структуры месторождений.

1963

Компания «Humble» изобретает принцип трехмерного изображения данных сейсмозаписи.

1966

Компания «Jersey» изобретает принцип интенсификации добычи тяжелой нефти посредством закачки пара в пласт.

1973

Компания «Mobil» разрабатывает метод масштабного гидродорзрыва пласта для извлечения газа из пластов с низкой проницаемостью.

1980

Компания «Еххон» впервые в мире использует плавучую базу для добычи, переработки, хранения и отгрузки продукции на танкеры на морском месторождении «Хондо» (Hondo), штат Калифорния.

1981

«Еххон» использует самый крупный смешиваемый азотный поток на месторождении «Джей» (Jay) во Флориде.

1989

«Еххон Chemical» представляет технологию металлоценового катализатора «Ехпро».

1992

Первая в мире морская платформа на растяжках для бурения и добычи разработана компанией «Еххон» и установлена на месторождении «Снорре» (Snorre) в норвежской части Северного моря.

1997

Первая в мире морская платформа на гравитационном основании для бурения и добычи, устойчивая к айсбергам и разработанная «Mobil», начинает добычу на морском месторождении «Хайберния» (Hibernia), расположенном у восточного побережья Канады (оператор месторождения – компания «Mobil»).



2007

Компания «ЭксонМобил», оператор проекта «Сахалин-1», пробурила самую глубокую в мире (по измеренной глубине ствола) скважину с большим отходом от вертикали с берега острова Сахалин на пласт морского месторождения «Чайво», используя собственные технологии, включая процесс быстрого бурения и технологию интегрированного контроля качества скважины. Общая протяженность ствола превышает 11 км.

«ЕххонMobil» и ключевые поставщики ресурсов, технологий и оборудования разрабатывают крупнейшие в мире технологические нитки СПГ и танкеры СПГ.

1998

«Mobil» представляет новую технологию регазификации и хранения СПГ, позволяющую сократить капитальные затраты по сравнению с установками на суше.

2000

«ЕххонMobil» представляет инновационную для отрасли систему моделирования коллектора следующего поколения «ЕМ^{POWER}».

2002

«ЕххонMobil» разрабатывает R3M – способ удаленного картирования пласта методом сопротивлений, применяемый геологоразведке.



1974

Компания «Еххон» разрабатывает первое в мире необслуживаемое водолазное донное основание для подводной добычи.

Компания «Mobil» внедряет первое в мире синтетическое автомобильное моторное масло «Mobil 1».

1975

Компания «Mobil» координирует строительство, монтаж и эксплуатацию первой в мире платформы на бетонном основании (Beryl A) в Северном море.

«Еххон» внедряет первый широкополосный сейсмический вибратор, позволяющий повысить разрешение изображений недр.

1990

Компания «Еххон» применяет новую 4-мерную технологию интерпретации данных сейсмозаписи для оптимизации термической стимуляции пластов с тяжелой нефтью.

1999

Морская платформа «Гувер-Дайана» (Hoover-Diana), разработанная «Еххон» и смонтированная на глубине 1440 м в Мексиканском заливе, устанавливает мировой рекорд по глубокководности среди буровых и добывающих платформ.

2005

Новый процесс быстрого бурения «ЕххонMobil» сокращает время бурения на 35%.

2004

Компания «ЭксонМобил» разрабатывает крупнейшую в мире плавучую базу добычи хранения и отгрузки в Анголе.



2011

Компания «ЭксонМобил», оператор проекта «Сахалин-1», пробурила самую глубокую в мире (по измеренной глубине ствола) скважину с большим отходом от вертикали с берега острова Сахалин на пласт морского месторождения «Одолту», используя собственные технологии, включая процесс быстрого бурения и технологию интегрированного контроля качества скважины, в целях максимального повышения производительности на каждом проходном километре. Общая протяженность ствола превышает 12 км, а длина горизонтального участка – более 11 км.



Принадлежащие «Mobil» лаборатории в Принстоне, Нью-Джерси и Далласе получают растворители и разрабатывают методы растворения диамондоидов, которые образуются в потоках природного газа в глубоководных скважинах и забивают устьевое оборудование.

ЕххонMobil

Решая самые сложные задачи мировой энергетики.

ГЛУБОКИЕ недра и ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ

ОСВОЕНИЕ ЗАПАСОВ КАСПИЙСКОГО ШЕЛЬФА
УСКОРЯЕТ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ КАЗАХСТАНА

Игорь Ивахненко

Из Западного Казахстана не реже новостей об открытии новых морских месторождений и залежей приходят сообщения о начале новых проектов и пуске промышленных предприятий, связанных с освоением каспийского шельфа. В ближайшие пять лет республика планирует инвестировать в индустриально-инновационное развитие базы морских операций почти 39 млрд тенге. Это гигантский, но не последний шаг Казахстана в использовании углеводородных ресурсов шельфа как источника энергии для технологического прорыва в число 50 самых конкурентоспособных экономик мира.



Казахстанская армада

В конце июля нефтяное машиностроение Казахстана взялось за создание нового для себя сегмента. В приморском поселке Курый на верфи ТОО «Ерсай Каспиан Контракторс» состоялась церемония начала сооружения буровой морской установки, впервые с использованием машиностроительных мощностей республики. Установка будет готова во II квартале следующего года, сможет работать на мелководье с глубиной моря 2,5-5,5 м, и бурить скважины до 6000 м. Ее создание сильно облегчит разведку казахстанского шельфа, поскольку собственных установок такого типа у республики пока нет.

Освоение Казахстанского сектора Каспийского моря (КСКМ) считается в мировом нефтяном сообществе весьма привлекательным из-за больших запасов углеводородов (свыше 8 млрд тонн нефтяного эквивалента), но технически сложным бизнесом в силу экологической уязвимости региона, трудностей работы на мелководье, и удаленности от международных центров производства высокотехнологичного отраслевого оборудования. Теперь, однако, становится ясно, что, по меньшей мере, часть этих проблем уходит в прошлое, так как Казахстан развивает современное нефтяное машиностроение и сервис рядом с местом деятельности офшорных инвесторов.

Инвестором строительства первой казахстанской буровой выступает консорциум корейских компаний, партнер «КазМунай-Газ» (КМГ) в проекте освоения перспективного морского участка Жамбыл с прогнозными ресурсами более 120 млн тонн. По соглашению о принципах (СОП), подписанному в мае 2008 года (см. «На стандартных условиях»), КМГ передал корейскому консорциуму не только 27% своего участия в контракте на разведку блока, но и обязательство профинансировать строительство буровой установки. После того, как самоподъемная буровая установка (СПБУ) отработает на Жамбыле, Казахстан сможет использовать ее по собственному усмотрению в других проектах.

Проект с участием партнеров из Кореи концентрирует в себе целый ряд важных тенденций нынешней морской инвестиционной политики Астаны в нефтегазовой сфере. Коротко говоря, она основана на вовлечении иностранных компаний не только в освоение углеводородных ресурсов шельфа, но и в технологический подъем национальной индустрии. А он выгоден всем участникам морских проектов Казахстана.

Между тем, СПБУ, сооружение которой оплатит корейский консорциум, даст начало целой «армаде» морских буровых, которую Казахстан создает для разведки каспийского шельфа с помощью своих иностранных партнеров в офшорных проектах. В марте этого года КМГ и норвежская компания Statoil подписали СОП по блоку Абай, и одно из условий документа – обязательство инвестора построить СПБУ для проекта, с последующим использованием на казахстанском шельфе. Каиргельды Кабылдин, председатель правления КМГ, высказался о сотрудничестве с норвежцами следующим образом: «Мы заинтересованы в привлечении опыта и технологий этой компании при реализации международных морских нефтегазовых проектов».

Но очевидно, что при всем уважении к Statoil, как компании, сыгравшей лидирующую роль в освоении национального шельфа Северного моря, для Казахстана это лишь один из зарубежных партнеров, которых страна подключает к модернизации своей экономики, используя инвестиционную привлекательность нефтегазовой отрасли. И не так важно, сколько морских буровых составят разведочную «армаду» Казахстана на Каспии (их количество будет целесообразным), важнее то, что республика сформировала и артикулировала условия, на которых нефтяные инвесторы станут участвовать в национальной модернизации.

Лотия участия

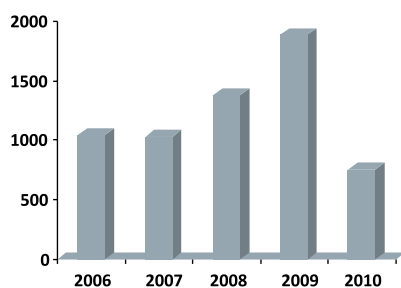
Буровые установки, которые заказывают иностранные инвесторы, будут сооружаться с участием казахстанских машиностроителей, применяющих современные технологии. Их привнесли в местную промышленность зарубежные партнеры казахстанских поставщиков. К примеру, подрядчик сооружения СПБУ для Жамбыла – «Ерсай Каспиан Контракторс» (ЕКК) – это казахстанско-итальянское СП, учрежденное в равных долях «ЕРС Холдингз» и Saipem International B.V., дочка итальянского концерна Eni, участника Северо-Каспийского консорциума.

Предприятие долгое время работало по контрактам с оператором Северо-Каспийского консорциума (сначала Agip KCO, теперь North Caspian Operating Co.), строило для него факелы, трубные эстакады, участвовало в прибрежной комплектации модулей. Эти проекты, развивающиеся от простых к все более сложным, помогли



Кашаган берет у Казахстана

Динамика закупок Северо-Каспийского консорциума у казахстанских поставщиков в 2006-2010 годах, \$ млн



предприятию сначала создать основу своего технологического потенциала, а затем способствовали нынешнему выходу на новый этап деятельности.

Пример ЕКК хотя и уникален в смысле превращения в производство морского нефтяного машиностроения, но достаточно распространен среди казахстанских сервисных предприятий. Их развитию помогает партнерство и с иностранными коллегами, и с недропользователями, действующими на шельфе.

Фарватер этой тенденции прокладывает Северо-Каспийский консорциум (СКК). За последние пять лет, когда началась активная подготовка к промышленной разработке его главного месторождения Кашаган (см. «Крупнейший на Каспии»), инвестор провел около 160 семинаров для более чем 400 казахстанских компаний. Эти встречи открыли местным поставщикам портал в мир международных сервисных контрактов, правил организации бизнеса и стандартов продукции. И многие из казахстанских компаний не только доказали свою способность работать на мировом уровне, но и оказались желанными партнерами для зарубежных коллег. Примечательное совпадение цифр: 52 казахстанские компании с помощью СКК получили международные сертификаты ISO, ASME, API, а 51 фирма создала совместные предприятия. Многие из них стали участниками рынка услуг, оборудования и материалов, которые сформировали заказы консорциума в Казахстане.

В общей сложности, в 2005-2010 годах казахстанские поставщики заработали на контрактах с СКК около \$7 млрд. (См. «Кашаган заказывает в Казахстане»). Но очевидно, что вместе с деньгами они приобрели опыт, умение и технологический уровень, отвечающий запросам даже такого сложного нефтяного проекта как Кашаганский. Хотя подготовка к I Фазе разработки месторождения почти завершена, спрос у международного оператора на казахстанские услуги сохраняется. По планам NCOC, в 2011-2015 годах среди казахстанских сервисных предприятий будут размещены заказы на \$4 млрд. И понятно, что чем большие масштабы будет принимать разработка Кашаганского месторождения, тем более технологически сложные заказы станут выполнять казахстанские участники рынка.

Эта тенденция уже обозначилась. «КазМунайГаз» вместе с Shell будет управлять эксплуатацией производства на Кашагане. Оператором буровой установки, которая строится для разведки Жамбыла и других мелководных блоков, выступит ТОО «Тениз Бургылау», дочерняя компания АО «КазМунайТениз» в составе КМГ. Такое распределение ответственности в транснациональных морских проектах между казахстанскими и иностранными участниками дает понять, что зарубежные партнеры считают технологический уровень нефтяников РК адекватным и сложной геологической специфике Каспия, и высоким требованием современной нефтяной индустрии.



Гигантские запасы, огромные проблемы

Международный Северо-Каспийский консорциум по Соглашению о разделе продукции с правительством Казахстана, заключенному в октябре 1997 года, осваивает лицензионную территорию площадью 5,6 тыс. кв. км. В начале прошлого десятилетия недропользователь открыл несколько месторождений углеводородов, в том числе крупнейшее в Каспийском регионе нефтегазоконденсатное Кашаган. Его геологические запасы жидких углеводородов оцениваются в 4,85 млрд тонн и 800 млрд кубов газа.

Подготовка к разработке Кашагана требует уникальных технологий, высококлассного оборудования, большого профессионализма от всех участников. Наиболее серьезными проблемами разработки являются высокое внутрипластовое давление в 770 атм. и температура кашаганской нефти (110-120 градусов по Цельсию), а также значительный газовый фактор с большим содержанием серы. Продуктивный коллектор залегает на глубине 4200 м, и это обстоятельство также затрудняет освоение запасов. Готовя месторождение к добыче иностранные и казахстанские нефтяники, которые составляют более 80% персонала, получили уникальный опыт освоения крупнейшего нефтегазового месторождения в Каспийском регионе.

База инноваций

Начало добычи нефти, в первую очередь, на Кашагане, запланированное на декабрь следующего года, а затем на других месторождениях казахстанского сектора Каспия в течение нынешнего десятилетия означает, что углеводородная отрасль республики меняет качество. Страна переходит к полномасштабному освоению КСКМ и границы производства распространяются на морские глубины. А для того чтобы оффшорные проекты, которых уже более полутора десятка, не захлестнули промысловые, инфраструктурные и иные проблемы им нужна надежная береговая база.

Она создается: к предприятиям, уже поддерживающим услугами и оборудованием недропользователей, присоединяются новые. Государственная программа по форсированному индустриально-инновационному развитию республики на 2010-2014 годы и связанный с ней План мероприятий Министерства нефти и газа на 2011-2015 гг. предусматривают запуск различных объектов в инфраструктурной области. В частности, реализуется около десятка приоритетных проектов береговой инфраструктуры шельфа. Фактически путем соединения усилий и возможностей госструктур и корпоративного сектора они должны образовать новый индустриальный кластер Казахстана – нефтяного машиностроения и сервиса. (См. «Новые объекты береговой инфраструктуры КСКМ»).

Эти бизнес-проекты – показатели измерения эффективности национального курса на индустриализацию экономики за счет топливной отрасли. А привнесенные производственные технологии оказываются результатами инноваций в отношениях государства и корпоративного сектора. Госпрограммы ставят задачи, чтобы в контракты с недропользователями включались обязательства по созданию перерабатывающих и сопутствующих производств, а

национальные компании нефтегазовой сферы инициировали появление новых предприятий, увеличивающих долю казахстанского содержания.

Идеи реализуются через «центр управления» госактивами – Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына», контролирующей порядка 70% казахстанской экономики. Он активный инвестор проектов индустриально-инновационного развития, в том числе в нефтегазовой отрасли, координатор деятельности крупнейших казахстанских корпораций. Собственно говоря, именно с его возможностями маневра и концентрации материальных и организационных ресурсов на приоритетных проектах и программах связаны планы Казахстана по увеличению обрабатывающего сектора.

Освоение каспийского шельфа как раз открывает для республики и ее партнеров не только колоссальные природные ресурсы, но и инвестиционные, производственные, технологические. Некоторые страны используют свои нефтяные богатства для обмена на импорт товаров, в Казахстане же они идут на модернизацию.

Возможно в стратегической перспективе, наметившаяся в стране тенденция создания машиностроительных мощностей рядом с районами добычи нефти эволюционирует в новую: превращения регионов производства энергетических ресурсов в новые мировые центры промышленности и инноваций.

Новые объекты береговой инфраструктуры КСКМ

Объекты	Стоимость (млрд тенге)	Сроки реализации	Ответственная организация
Завод по производству буровых растворов в районе Баутино	2.25	2011	MI SWACO
Береговая база поддержки морских операций «Сартас»	5.40	2012	Акимат Мангистауской области
«Северо-Каспийская экологическая база реагирования на разливы нефти» в районе п. Дамба	9.00	2012	«Тениз Сервис»
Строительство производственной площадки в районе Баутино	5.76	2010	«Тениз Сервис»
Завод по ремонту малых судов в районе Баутино	2.64	2010	«Казмортрансфлот»
Промышленный Комплекс КСОИ по производству металлоконструкций в районе п. Акшукур	11.55	2013	ТОО «Казахстан Каспиан Оффшор Индастриз» (Rosetti)
Газоналивной терминал на территории г. Актау	2.20	2011	ТОО «ФРЭШ»



КазТрансОйл – приоритет устойчивого роста

АО «КазТрансОйл» традиционно является одной из наиболее стабильных и динамично развивающихся компаний нефтегазового сектора Казахстана. В предлагаемом вашему вниманию интервью генеральный директор АО «КазТрансОйл» Нурбол Сарыбайулы Султан рассказывает о ключевых аспектах деятельности и важнейших достигнутых результатах компании.

Нурбол Сарыбайулы, АО «КазТрансОйл» играет заметную роль в обеспечении устойчивого развития казахстанской нефтегазовой отрасли. Компания мощная, стабильная, с огромным количеством производственных объектов и многотысячным коллективом, ежегодно увеличивающая производственные и финансовые показатели. Скажите, какие меры принимаются вашей компанией, чтобы четко и слаженно управлять этим огромным механизмом? Какими принципами вы руководствуетесь в управлении активами и производственными процессами?

— КазТрансОйл действительно является ведущей нефтепроводной компанией Казахстана, которая за 14-летний период деятельности существенно усилила свои позиции на рынке транспортировки нефти. За эти годы мы модернизировали действующие магистральные нефтепроводы, реализовали масштабные проекты по расширению пропускной способности и интеграции нефтетранспортных систем и диверсификации направлений транспортировки нефти. На сегодня грузоотправителями по трубопроводной системе «КазТрансОйл» являются более 70 нефтедобывающих компаний

КазТрансОйл является ведущей нефтепроводной компанией Казахстана, которая за 14-летний период деятельности существенно усилила свои позиции на рынке транспортировки нефти.

Казахстана. Мы намерены и в дальнейшем активно инвестировать в нефтепроводную инфраструктуру, которая должна полностью соответствовать активному прогрессу отрасли и темпам увеличения добычи нефти в стране. Особое место в этой деятельности занимает сбалансированное управление производственными и финансовыми активами, в том числе через реализацию новых корпоративных решений.

На сегодня мы приступили к решению двух очень важных задач. Первая – это модернизация основных фондов, предполагающая внедрение энергосберегающих технологий. Вторая – разработка и реализация программы по управлению затратами (ПУЗ). Для эффективной реализации первой задачи изначально нам необходимо составить объективное представление о состоянии оборудования и процессов КТО, провести анализ "узких мест" и установить адекватность используемых компанией технических решений применяемым за рубежом. Для этого в текущем году мы начинаем технический аудит производственных активов КТО. Данная работа очень важна для нас, так как без анализа и понимания всей картины состояния и деятельности наших активов разработать полноценную и "живую" программу модернизации невозможно. Результат данного аудита будет поделен на три основных блока: первый – оценка существующих данных об основном и вспомо-

гательном оборудовании; второй – анализ производственных и технологических процессов на объектах, технологические и инженерные решения; и третий, заключительный блок, будет включать альтернативные рекомендации, в которых будут отражены полная оценка эксплуатационных рисков и даны предложения по улучшению существующих процессов. На основании представленных данных мы сможем решить две проблемы: составить долгосрочную программу модернизации и импортировать эффективные технологии проектирования и технологических процессов.

Подчеркну, что все эти меры направлены на уменьшение рисков и повышение эффективности производственного процесса, снижение эксплуатационных затрат. Уверен, что через 10 лет мы сможем по-новому взглянуть на трубопроводный транспорт.

Вторая основная задача КТО, как я уже говорил, это создание Программы по управлению затратами. За годы существования компания не раз предпринимала шаги по разработке подобных программ. Изучив предыдущий опыт и проведя анализ прошлых действий, нам стало ясно, в чем суть важной составляющей успеха ПУЗ. Необходимо пересмотреть систему эксплуатации основных фондов. В настоящее время мы придерживаемся старых (советских) норм и процессов, которые давно морально устарили и стали неэффективны. Мы намерены пересмотреть все процедуры базирующиеся на временных интервалах. Другими словами, мы меняли и ремонтировали оборудование, исходя не из реального состояния актива, а из нормативного времени, следствием чего были различные неоправданные затраты.

В настоящее время в компании принято решение о внедрении системы управления производственными затратами на основе оценки рисков. Данный подход является «новым эволюционным этапом» в управлении производственными активами, принятым в международной практике крупными мировыми компаниями. Вкратце – на основе анализа жизненного цикла оборудования, диагностических данных и степени загрузки оборудования проводится оценка производственных рисков и определяется соответствующая индивидуальная стратегия обслуживания для каждого вида оборудования. В результате мы получаем эффективную и оптимизированную систему управления производственными затратами, не снижая уровень надежности работы трубопроводной системы. Более того, данная система позволит исключить лишние звенья в производстве и повысить уровень квалификации инженерно-технических работников.

За годы деятельности КТО внедрило множество автоматизированных систем управления (SCADA, SAP и другие), нацеленных на экономию и оптимизацию затрат. Но не всегда желаемые цели были достигнуты.

Вот уже год как мы утвердили План мероприятий по совершенствованию внутрикорпоративного управления, который пересматривает процессы диспетчеризации транспортировки нефти и поставки воды, охраны труда, управления персоналом и других бизнес направлений. И сегодня мы уже наблюдаем первые результаты действия этого плана мероприятий – начато реформирование системы охраны труда, аналогов которой нет на всем пространстве СНГ, разработан и утвержден Правлением КТО проект новой, актуализированной стратегии развития АО «КазТрансОйл», пересмотрены и актуализированы многие важные документы компании.

Вышеназванные реформы в первую очередь нацелены на достижение ранее поставленных целей и заложение крепкого фундамента для развития конкурентоспособности компании. Только после данных реформ мы сможем по-настоящему эффективно управлять затратами!

Известно, что реформы всегда болезненный процесс, так как за десятки лет люди привыкли к существующей системе и любые изменения сопровождаются страхами. Однако, воля менеджмента, убежденность в правильности принятых решений и единство коллектива – являются ключом к успеху. Отмечу, что подобный подход становится особенно актуальным в условиях неблагоприятной конъюнктуры на мировых финансовых и товарных рынках, когда крупные нефтегазовые компании предпринимая меры для снижения операционных и управленческих затрат.

— Вопрос увеличения отечественного содержания в закупках для нашей страны является одним из наиболее актуальных, показателем ответственности компании перед обществом. Недавно, в рамках организованного фондом «Самрук-Казына» форума по развитию казахстанского содержания, было озвучено, что порядка двух третей наименований потребляемых холдингом товаров – импортная продукция. Расскажите, пожалуйста, какова ситуация с казахстанской составляющей в закупках КТО и каким образом компания намерена задействовать потенциал казахстанских производителей и поставщиков товаров?

— Учитывая важность вопроса увеличения и развития отечественного содержания в комплексного развития страны, КазТрансОйл при проведении закупочной кампании отводит значимую роль сотрудничеству с казахстанскими товаропроизводителями. В этих целях мы ежегодно увеличиваем количество открытых тендеров, проводимых непосредственно среди отечественных товаропроизводителей.

И результаты положительного партнерства дают о себе знать: за период с 2004 по 2010 годы рост закупок товаров у казахстанских производителей в КТО составил от 12,59% до 46% соответственно.



В 2011 году КТО заключило 66 контрактов на поставку товаров с отечественными товаропроизводителями на сумму 3,1 млрд тенге, что составило 52,40 % от общего объема закупаемой продукции.

Следуя избранной политике по привлечению и поддержанию казахстанских производителей товаров, в 2011 году КТО заключило 66 контрактов на поставку товаров с отечественными товаропроизводителями на сумму 3,1 млрд тенге, что составило 52,40 % от общего объема закупаемой продукции.

Также хотелось бы отметить, что в целях поддержки отечественных товаропроизводителей в марте текущего года КазТрансОйл подготовил и согласовал с материнской компанией КазМунайГаз план долгосрочных закупок товаров, рассчитанный на 2012-2014 годы. В соответствии с данным планом были проведены открытые тендеры непосредственно среди казахстанских производителей товаров, по итогам которых уже подписаны 29 долгосрочных договоров на общую сумму 3,3 млрд. тенге, без учета НДС.

Вопрос, озвученный на форуме по развитию отечественного содержания о большой доле содержания импортной продукции в закупках, актуален и для нашей компании. В настоящее время КТО приступило к изучению возможности создания условий для производства в Казахстане некоторых видов товаров, используемых в трубопроводном транспорте. Для этого мы сейчас тщательно изучаем всю номенклатуру закупаемого КТО оборудования и материалов, проводим анализ и прогноз потребностей, а также, в целях формирования проектов для производства в Казахстане новой продукции, ведем сбор инновационных идей. Причем последнее направление работы является наиболее важным, так как оно определяет потенциально новый инновационный вектор производства. Предполагается, что процесс формирования проектов будет проходить в несколько этапов. Первый заключается в получении рекомендаций технических аудиторов и сборе рациональных и прогрессивных идей нашего коллектива; второй — в анализе и

прогнозе потребности в продукции КТО, который будет организован нашим техническим советом, при поддержке филиала «Научно - Технический Центр». На третьем этапе предполагается, что наиболее реальные и перспективные идеи будут переданы в институты нашей страны для их формирования в проекты, и на четвертом ожидается воплощение проектов в реальность, с защитой, определением формы и степени кооперации, потенциальных участников и источников финансирования. Безусловно, как субъект естественной монополии КТО не имеет права самостоятельно заниматься реализацией и внедрением проектов, для этого будут приглашены представители бизнес-сообщества страны. Естественно, что это вся масштабная работа будет осуществляться под координацией госфонда «Самрук-Казына», а это подразумевает взаимодействие участников проекта на правительственном уровне на предмет стимулирования и мотивации в создании и развитии новых производств.

Понимаю, что звучит просто и оптимистично, но я убежден, что для выполнения любой задачи необходим самоотверженный труд, а коллектив КТО не понаслышке знает смысл данного постулата.

— Кадры являются ключевым инструментом обеспечения конкурентных преимуществ и устойчивого роста в условиях рыночной экономики. Какую роль отводит ваша компания кадрам и кадровой политике в процессе своего развития?

— Для нас человеческий капитал является основой долгосрочного развития и повышения конкурентоспособности. Для определения основных направлений и принципов кадрового менеджмента в прошлом году мы разработали и утвердили кадровую политику АО «КазТрансОйл» на 2010-2014 годы. Цель данной политики - укрепление и развитие кадровых ресурсов, повышение стоимости компании путем получения



конкурентного преимущества в человеческом капитале. Стоит отметить, что новый кадровый документ ориентирован на привлечение, развитие, удержание высокопрофессиональных работников и внедрение передовых методов управления персоналом. Уверен, что его реализация позволит создать эффективную систему управления человеческими ресурсами, приведет к формированию еще более сплоченного и профессионального коллектива.

Для КТО развитие персонала неразрывно связано с повышением эффективности управления трудовыми ресурсами, то есть мы по-прежнему будем планомерно работать над повышением эффективности индивидуальной работы, создавать предпосылки к формированию корпоративной ответственности за общий результат деятельности. Для этого мы внедряем современные технологии и процессы, повышающие уровень автоматизации производственных и управленческих процессов, совершенствуем систему оплаты труда и мотивации персонала, инвестируем в его обучение. Так, с целью модернизации и повышения прозрачности ведения кадрового делопроизводства во всех структурных подразделениях филиалов компании кадровые службы полностью переведены на работу в модуле «Администрирование и менеджмент персонала» автоматизированной системы SAP R\3. Проще говоря, в настоящее время мы достигли уровня полной автоматизации всего кадрового документооборота компании. Более того, на сегодня КазТрансОйл является единственной компанией в Казахстане, которая автоматизировала расчет заработной платы работников вахтового и сменного графика. Кроме того, в компании разработаны и утверждены внутренние документы, такие как Кодекс корпоративной этики, пропагандирующий корпоративные ценности и социальные нормы, содержащий правила корпоративной коммуникации и стиля,

проведения мероприятий, усиливающих командную работу, создающих благоприятную и творческую атмосферу в трудовых коллективах. Разработан и утвержден Кодекс социальной ответственности, в котором установлены социальные гарантии работникам, инвалидам и неработающим пенсионерам компании, регламентированы вопросы оказания компанией благотворительной помощи, социально ответственного участия КТО в жизни общества. Актуализированы Правила конкурсного отбора кадров на вакантные должности, определяющий порядок привлечения и отбора кандидатов для занятия на конкурсной основе вакантных должностей в компании, обновлена база тестовых вопросов для оценки профессиональных знаний работников, возобновлено тестирование кандидатов на способности к анализу числовой и вербальной информации.

Естественно, что эта работа в компании началась не вчера, и ее эффективность мы наблюдаем уже сегодня. Проведенные в компании социологические исследования свидетельствуют об устойчивом снижении текучести кадров с 4,98% в 2005 году до 2,10% в 2010 году и повышении степени удовлетворенности персонала – с 73% до 77% в период с 2008 по 2010 годы.

Среди прочих мероприятий в 2010 году компания инициировала программу «Кадровый резерв», направленную на формирование пула высокопрофессиональных и перспективных специалистов и развитие их потенциала. В кадровый резерв был определен 51 специалист, при этом коэффициент соотношения производственного персонала к административно-управленческому персоналу среди резервистов составил 47% и 53% соответственно. О том, что кадровый резерв для нас – не формальность, а пул будущих успешных управленцев КТО и первоклассных специалистов, которые в перспективе продолжают воплощать в жизнь стратегические планы развития компании, говорит тот факт, что 18 резервистов уже получили повышение по должности. Их обучение и развитие осуществляется на основании утвержденных индивидуальных планов развития карьеры, которые разработаны по итогам ассессмента.

Безусловно, мы делаем большую ставку на наш кадровый резерв, но при этом мы также ориентированы на постоянное улучшение профессиональной подготовки и знаний других специалистов компании. Ведь сегодня на предприятиях компании трудятся свыше 8 тысяч высококвалифицированных специалистов, прошедших целевую подготовку и переподготовку в высших учебных заведениях страны и за рубежом, в профильных колледжах и в учебно-курсовом комбинате АО «КазТрансОйл». К примеру, только в 2010 году обучение прошли свыше 5,5 тысяч наших работников.

Как и прежде, мы сегодня уже задумываемся о преемственности знаний и опыта, на-

ходимся в поиске молодых и перспективных специалистов. В этих целях КТО заключило меморандумы с профильными вузами республики для привлечения лучших выпускников и создания канала подготовки будущих специалистов.

Мы заинтересованы в развитии потенциала казахстанских высших учебных заведений, создании условий и мотивации для подготовки необходимого числа специалистов с должным уровнем знаний. Для этого в ближайшее время мы планируем утвердить программу взаимодействия с вузами Казахстана, в которой будут отражены такие мероприятия как поиск и отбор лучших студентов, выпускников, участие наших специалистов в разработке методических пособий, проведение мастер-классов экспертов КТО для студентов профильных вузов, организация производственной и преддипломной практики студентов, стажировки выпускников в компании. Благодаря этой программе мы, во-первых, сформируем у молодых специалистов представление о деятельности АО «КазТрансОйл», ее уникальности и особенностях, во-вторых, повысим уровень привлекательности компании как будущего работодателя, в-третьих, получим достойную смену одаренных специалистов с интересными и креативными идеями.

В завершении нашего разговора я хотел бы еще раз подчеркнуть, что конкурентоспособность в принципе – это уровень конкурентоспособности непосредственно самого человека, его знаний, культуры, разносторонности мышления, профессионализма. И дальнейшее развитие компании я вижу в непосредственной связи с ростом квалификации каждого работника. Мы будем стремиться к достижению такой планки развития сотрудника, чтобы его навыки и профессиональная компетенция были востребованы вне зависимости от географии рынка. И для этого нам уже сегодня необходимо заложить прочную основу для долгосрочного движения в данном направлении. Это важно в наше время!

Время подарило нам хороший шанс, когда мы можем сравнивать и анализировать, принимать выверенные решения и строить новое. Моя мечта и цель – трансформировать КазТрансОйл в эффективную и мобильную управленческую компанию, способную реализовывать любые нефтепроводные проекты на территории Республики Казахстан и участвовать в международных проектах. Отмечу, что международные проекты очень важны с точки зрения максимизации прибыли от транспортировки казахстанской нефти и рефинансирования в экономику нашей страны.

Мы полностью осознаем свою роль и значимость в обеспечении энергетической безопасности страны, а потому все наши усилия будут направлены на развитие нефтегазовой отрасли Казахстана.

More than 125 years of technology breakthroughs from ExxonMobil and its heritage companies



1950

Magnolia completes oil well 25 miles offshore in the Gulf of Mexico — then farthest distance offshore of any well worldwide.

1942

The world's first commercial fluid catalytic cracker comes on stream at Jersey's Baton Rouge Refinery. The technology eventually becomes the industry standard.

1924

Humble Oil first to use seismic refraction to image Gulf Coast salt domes.

1913

Standard scientist W.M. Burton patents thermal-cracking process, greatly increasing gasoline yields.



1937

Jersey researchers invent process for making butyl rubber.

1920

Jersey produces industry's first commercial petrochemical, isopropyl (rubbing) alcohol.

1932

Imperial Oil, Jersey's Canadian affiliate, brings first Arctic oil field onstream at Norman Wells, Canada.

1898

Capt. John Barneson, founder of General Petroleum, later acquired by Socony, converts SS Enterprise from coal-fired to oil-fired ship — first use of oil as a marine fuel.

1888

Standard Oil's Socony affiliate commissions construction of the SS Standard, the first all-steel tanker.

1879

Vacuum establishes first fully equipped laboratory in oil industry.



1927

Humble discovers Sugarland field near Houston — first major find in United States using seismography.

1929

Jersey scientists use sulfuric acid as catalyst to create polymers.

1919

Jersey opens major scientific and technological research facility in New Jersey, considered industry's first broadly based, organized research and development department.

1893

Vacuum develops transformer oils to allow much higher electrical voltage.

1880's

Dutch chemist Herman Frasch devises method for Standard to remove sulfur from sour crude oil.

Standard hires chemistry professor F.W. Arvine to develop quality-control testing for lubes, leading to improve viscosity and cold-weather performance.

1901

Vacuum develops D.T.E oil for use Diesel's first diesel engine.

Standard's Whiting Refinery laboratory acknowledged as center of research in petroleum chemistry, not only within Standard group but in United States.



1877

Vacuum Oil develops lubricants for first automobile engine, built by George B. Selden.



Source: More than 125 years of technology breakthroughs from ExxonMobil and its heritage companies, an ExxonMobil publication.
exxonmobil.com

1977

Path-breaking Trans-Alaska Pipeline begins operation with many innovations supplied by Exxon, including combined hydraulic-flow model and thermal simulator used to design pipeline and heat pipes for elevated sections.

Exxon demonstrates utility of seismic reflections for stratigraphic interpretation and links depositional sequences to global sea-level curves for use in stratigraphic correlations.

1952

Jersey invents digital reservoir simulation to enhance reservoir understanding.

1963

Humble invents three-dimensional seismic exploration.

1966

Jersey invents cyclic steam stimulation for heavy-oil production.

1973

Mobil develops massive hydro-fracturing method for recovering gas from tight formations.

1980

Exxon pioneers use of floating production, treating, storage and offloading vessels at Hondo field offshore California.

1981

Exxon employs world's largest miscible nitrogen flood in Florida's Jay field.

1989

Exxon Chemical introduces Exxpol metallocene-catalyst technology.

1992

World's first tensionleg platform for both drilling and production, designed by Exxon, installed in Snorre field in Norwegian North Sea.

1997

World's first iceberg-resistant, gravity-based drilling and production platform, designed by Mobil, begins production in Mobil-operated Hibernia field off Canada's east coast.

1998

Mobil unveils new technology for regasification and storage of LNG to lower capital costs versus onshore facilities.

2000

ExxonMobil unveils industry-leading, next-generation reservoir simulator, EM^{POWER}.

2002

ExxonMobil develops R3M, electromagnetic 3D reservoir-imaging method for subsurface exploration.

2009

ExxonMobil with project partners have developed the Adriatic LNG Terminal, the world's first offshore Gravity Based Structure for unloading, storing and regasifying liquefied natural gas, located off the Italian coast.

2007

ExxonMobil, as operator for the Sakhalin-1 project, drills world's longest extended-reach well from shore on Russia's Sakhalin Island to the offshore Chayvo field, achieving total measured depth of more than seven miles using ExxonMobil's proprietary technologies, including Fast Drill Process and Integrated Hole Quality technology.

ExxonMobil and key resource, technology and equipment providers develop world's largest LNG trains and LNG ships.

1974

Exxon deploys first diverless subsea template for subsea production.

Mobil introduces first synthetic automotive lubricant, Mobil 1.

1975

Mobil coordinates construction, installation and operation of world's first concrete production platform (Beryl A) in North Sea.

Exxon introduces first broadband seismic vibrator to improve subsurface resolution.

1990

Exxon applies new four-dimensional seismic technology to optimize thermal recovery in heavy-oil reservoirs.

1999

Exxon-designed Hoover-Diana platform, installed in 4,800 feet of water in the Gulf of Mexico, sets world deepwater record for drilling and production platform.

2005

ExxonMobil's new Fast Drill Process reduces drilling time by up to 35 percent.

2004

ExxonMobil deploys world's largest floating production, storage and offloading vessel offshore Angola.

2011

ExxonMobil, as operator for the Sakhalin-1 project, drills world's longest extended-reach well from shore on Russia's Sakhalin Island to the offshore Odoptu field, achieving total measured depth of more than 7.5 miles and a horizontal reach of more than seven miles using ExxonMobil's Fast Drill Process and Integrated Hole Quality technology to maximize performance in every foot of hole drilled.

ExxonMobil

Taking on the world's toughest energy challenges.™



ЧЕРНЫЕ СОКРОВИЩА СИНЕГО КАСПИЯ



Каспийский регион – центр внимания геополитических и экономических интересов на мировой энергетической арене. «КазМунайТениз» — компания, осуществляющая нефтяные операции на море и прибрежных территориях (Каспийского и Аральского морей) путем эффективного управления морскими проектами. Основной целью деятельности компании является эффективное и рациональное освоение нефтегазовых ресурсов республики, прирост и дальнейшее увеличение ресурсов нефти и газа.



Кенжебек Ниязович, АО «МНК «КазМунайТениз» осуществляет свою деятельность на наиболее перспективном направлении – морской разведке и добыче нефти и газа. Не могли бы Вы рассказать об основных результатах деятельности компании за последнее время?

– Вы правы, морское направление разведки действительно перспективно, поскольку результаты последних исследований показывают, что почти половина перспективных запасов углеводородов в Республике Казахстан связана с морем. «КазМунайТениз» – единственная казахстанская морская нефтегазовая компания, которая, являясь стопроцентной дочерней организацией НК «КазМунайГаз», стремится участвовать в реализации всех морских нефтегазовых проектов в казахстанском секторе Каспийского моря. (КСКМ).

Что касается основных результатов, то, конечно же, таковыми являются открытие месторождений Хазар, Ауэзов и Тулпар на участке Жемчужины.

Первооткрывательницей месторождения Хазар стала разведочная скважина № 1, пробуренная в 2007 году и установившая

нефтегазоносность структуры. В результате проведенных работ были вскрыты 15 продуктивных горизонтов в отложениях средней юры.

По результатам бурения скважины № 1 (с целью уточнения строения и размеров предполагаемых залежей) проведена трехмерная сейсмика, выполнены обработка и интерпретация данных. Также проведены лабораторные исследования скважинных данных. Результаты этой сейсмики и бурения скважины № 1 стали основанием для бурения двух оценочных скважин с целью коммерческой оценки месторождения Хазар и первых разведочных скважин на структурах Ауэзов и Тулпар.

Также положительные, но менее значимые результаты, достигнуты при бурении разведочной скважины на структуре Тулпар в 2010 году. Наличие залежей нефти незначительной толщины установлено в отложениях средней юры.

В настоящее время ведутся работы по уточнению строения и распространения залежей нефти и газа для количественной оценки ожидаемых запасов промышленных категорий на месторождениях Хазар и Ауэзов. Планируется бурение разведочной

и оценочной скважин на структуре Нарын и месторождении Ауэзов. Начаты работы по подсчету запасов выявленных залежей нефти и газа, проектированию и обустройству объектов предстоящей разработки месторождения Хазар, результаты которых планируется получить к концу 2011 года.

– В каких контрактах по недропользованию принимает участие Ваша компания в настоящее время?

– Сегодня АО «МНК «КазМунайТениз» проводит нефтяные операции по разведке и оценке на контрактных территориях Жамбай, Курмангазы, Тюб-Караган и Жемчужины, которые расположены в северной части Каспийского моря.

В трех проектах КазМунайТениз является недропользователем, а в проекте Жамбай – участником ТОО «Жамбай» с долей в 50%. Все действующие проекты направлены на освоение и разработку нефтяных структур, расположенных в казахстанском секторе Каспийского моря, назначены свои операторские компании, которые осуществляют деятельность от имени и по поручению участников проектов.



Кроме этого, в казахстанском секторе Каспийского моря в настоящее время осуществляются нефтяные операции на ряде перспективных участков, таких как Жамбыл, «Н», Сатпаев, которые характеризуются высокой прогнозной оценкой по углеводородному сырью. «КазМунайТениз» участвует во всех органах управления этими проектами от имени и в интересах АО «НК «КазМунайГаз».

– А какие из упомянутых шельфовых проектов Вы считаете наиболее перспективными с точки зрения объемов потенциальной добычи и финансовой прибыли?

– На наш взгляд, все проекты потенциально перспективны. Но, с точки зрения возможности ближайшего освоения, наиболее перспективным является проект «Жемчужины», так как нефтегазоносный потенциал уже доказан открытием месторождений Хазар и Ауэзов.

Данный проект имеет потенциал стать вторым после «Кашагана», который вступил на этап промышленной добычи в казахстанском секторе Каспийского моря и, соответственно, стал стратегически важным для экономики РК.

Основными приоритетами при реализации данного проекта являются: выполнение всех операций с минимальным воздействием на окружающую среду, повышение местного содержания в закупаемых товарах и услугах. Кроме того, для улучшения экономических показателей проекта и повышения финансовой прибыли участники проекта стремятся к его ускоренному вводу в разработку - добычу.

Можно также отметить перспективность контрактной территории "Н", расположенной в 30 километрах к юго-западу от Актау. Площадь территории составляет 8 184 квадратных километра и считается перспективной не только по наличию запасов нефти, но и газа. Следует отметить, что, по аналогии с близлежащими месторождениями газа в российском секторе Каспия, газ здесь, вероятнее всего, не содержит такие агрессивные примеси, как сероводород.

Перед началом нефтяных операций на контрактных территориях проводятся полномасштабные фоновые экологические исследования с целью изучения современного состояния компонентов окружающей среды.

Участниками данного проекта являются "КазМунайГаз", SonocoPhillips и "Мубадала Девелопмент Компани" (ОАЭ). По результатам бурения первой разведочной скважины были обнаружены признаки углеводородного сырья. А по результатам анализа полученных данных и по завершению программы разведочного бурения будет определена степень значимости успеха в этом проекте.

– Некоторые проекты разведки, к примеру «Аташский», не привели к ожидаемым результатам. В чем Вы видите причину этого?

– К сожалению, это так. Основным критерием при выборе этой структуры для бурения, было наличие геоструктурных условий для скопления залежей углеводородов и открытых месторождений Корчагина, Филановского и Хвалынского в российской части данного региона. Результаты бурения разведочной скважины показали, что критическим фактором для скопления нефти и газа на Аташе, стало отсутствие достаточного нефтегенерационного потенциала отложений, слагающих разрез данного и прилегающих участков. По результатам целого ряда анализов, в том числе проведенных за рубежом, таких, как бассейновое моделирование и молекулярный анализ проб керна, было установлено, что участок Аташ развивался в других геологических условиях, нежели район российских месторождений. Таким образом, основной причиной отрицательных результатов бурения скважины

Аташ-1 считается то, что основной осадочный комплекс участка, можно сказать, «не созрел» для образования углеводородов.

– С Вашей точки зрения, можно ли ожидать открытия новых крупных месторождений на шельфе Каспия?

– Прежде чем ответить на вопрос, необходимо определиться с понятием «крупные месторождения». Согласно классификации месторождений Республики Казахстан, по величине извлекаемых запасов к крупным относятся месторождения с запасами от 30 до 100 млн. тонн.

Видимо, под «крупными» вами подразумеваются месторождения, аналогичные Кашагану, Тенгизу, Карачагану. Согласно упомянутой классификации, они, как имеющие запасы свыше 300 млн. тонн, относятся к категории гигантских.

Учеными-геологами страны с участием специалистов национальной компании периодически выполняются анализы нефтегазоносности территории в казахстанском секторе Каспийского моря (КСКМ) и многовариантные расчеты оценок прогнозных ресурсов углеводородов. В результате комплексного анализа всех материалов составляются и обновляются карты перспектив нефтегазоносности. Результаты исследований показывают, что наиболее крупные ресурсы нефти сконцентрированы в подсоловом комплексе северного Каспия, в так называемых карбонатных массивах, в число которых входят месторождения Кашаган, Кайран и Актоты. Меньшими суммарными прогнозными ресурсами обладают мезозойские отложения, но они обладают коммерческой привлекательностью ввиду отсутствия или меньшего содержания в нефти агрессивных веществ, что позволяет ускоренно вводить обнаруженные месторождения в разработку.

Мангистауский регион Каспия, занимающий около 2/3 акватории казахстанского сектора, содержит меньше углеводородов, но их объемы на отдельных локальных участках сопоставимы с рядом крупных месторождений северного Каспия и дос-



таточны для организации коммерческой добычи. Вполне возможно, что эти ресурсы являются заниженными, поскольку территория менее изучена по сравнению с северной частью, и большая доля ресурсов здесь приходится на газ, по аналогии с месторождениями, открытыми в российском секторе Каспия. Наиболее перспективными объектами мангистауской акватории являются крупные по площади структуры, такие как Нурсултан, Ракушечная, Сарыарка и др. В целом, многолетняя общемировая статистика показывает, что в одной нефтегазоносной области редко одновременно встречается группа гигантских и крупных месторождений обнаружения углеводородов. Учитывая открытие в шельфовой части Прикаспийского нефтегазоносного бассейна уникального месторождения Кашаган и крупных - Кайран и Актоты, следующие открытия, возможно, в большей степени будут связаны с крупными и средними по запасам залежами.

– Как Вы оцениваете инвестиционный климат в нефтегазовой отрасли Казахстана, в том числе и в сфере морских операций?

– В настоящее время в Казахстане сложился благоприятный инвестиционный климат, способствующий развитию нефтегазовой отрасли. Вместе с тем, учитывая специфику деятельности нефтегазовых компаний, на наш взгляд, для обеспечения постоянного притока инвестиций необходимо постоянно поддерживать благоприятные условия для инвесторов.

Как известно, Казахстан обладает существенным ресурсным потенциалом углеводородного сырья. Наиболее перспективным направлением для восполнения запасов углеводородов, безусловно, является освоение Каспийского шельфа, где сосредоточены значительные ресурсы нефти и газа. Освоение месторождений на шельфе требует существенных инвестиций, в том числе и для приобретения дорогостоящих технологий, в целях обеспечения безопасной добычи нефти и охраны окружающей среды. В этой связи очень важно участие

иностранных инвесторов/партнеров на этапе геологоразведочных работ. Важно также повышение инвестиционной привлекательности, например, путем применения механизмов стимулирования инвестиций в освоение Каспийского шельфа.

– В рамках реализуемых морских проектов разведки и добычи компания сотрудничает с компаниями-инвесторами из разных стран. Расскажите, пожалуйста, о взаимодействиях Вашей компании с партнерами?

– В ходе реализации морских нефтегазовых проектов КМТ взаимодействует с такими компаниями-лидерами мировой нефтегазовой индустрии, как ШЕЛЛ, РЕПСОЛ, ЛУКОЙЛ, РОСНЕФТЬ, ОМАН ОЙЛ, КОНОКОФИЛПС, МУБАДАЛА, и др.

Реализация всех проектов осуществляется в строгом соответствии с требованиями контрактов на недропользование, в том числе Соглашений о разделе продукции (СРП). СРП является договором, заключенным между Подрядными компаниями с одной стороны и государственным Компетентным органом - с другой стороны, уполномочивающим Подрядчика провести нефтяные операции в пределах определенной контрактной территории в соответствии с условиями соглашения.

В СРП включаются положения, нацеленные на соблюдение национальных экономических интересов. Эти пункты состоят из обязательств относительно обучения персонала, передачи технологии, использования местной продукции, использования местных услуг и местных субподрядчиков, и оказания предпочтения при найме на работу казахстанских кадров.

Для реализации проектов создаются Операторские компании. Например, совместно с Партнерами созданы следующие Операторские компании: «Тюб-Караган Оперейтинг Компани Б.В.», ТОО «Курмангазы Петролеум», «Каспий Меруерты Оперейтинг Компани Б.В.» (расположены в г. Актау Мангистауской области).

Главным органом управления Соглашений о разделе продукции (СРП) является Управ-

Каспий теңізінің
экологиялық жүйесі
бірегей әрі ұрымтал.
Сондықтан, қоршаған
ортаға ықпалдың
ықшамдауы мен теңіздегі
мұнай операциялардың
экологиялық және
өнеркәсіптік қауіпсіздігін
қамтамасыз етуі -
біздің компаниямыздың
басымдылықтары.

ляющий комитет, состоящий из представителей Компетентного органа и Подрядчика. Оперативное управление осуществляется Операционным комитетом, состоящим из представителей Подрядных компаний (КМТ и Партнеров).

Также создаются различные подкомитеты по направлениям – технический, финансовый, и т.д.

В подавляющем большинстве проектов «КазМунайТениз» наши зарубежные Партнеры финансируют геологоразведочные работы до момента коммерческого обнаружения, то есть несут основные риски необнаружения углеводородного сырья. Обязательства КМТ по финансированию нефтяных операций наступают с началом этапа разработки и обустройства месторождений.





TOTAL E&P KAZAKHSTAN

ТОТАЛЬ Э&П Казахстан присутствует в Казахстане с 1993 года. Более пятнадцати лет, в качестве одного из партнеров в составе первого международного консорциума ТОТАЛЬ активно участвовал в самом крупном сейсмическом исследовании, которое привело к открытию Кашаганского месторождения.

Месторождение на данный момент разрабатывается. Основной задачей компании ТОТАЛЬ Разведка и Добыча является исследование и разработка энергетического потенциала Казахстана долгосрочным и ответственным способом.



ТОТАЛЬНЫЙ ПРОРЫВ

— *ТОТАЛЬ принимает активное участие в Казахстане с 1993 года. Как бы вы могли описать вашу деятельность и ваше участие в освоении углеводородных ресурсов страны?*

— В основном мы задействованы в Кашаганском проекте по Северо-Каспийскому Соглашению о Разделе Продукции (NCSPSA), который включает в себя не только Кашаган, но и другие месторождения в оффшорной зоне Каспия. Мы являемся одним из основных акционеров (16,81%) в этом проекте с нашим партнером КМГ и другими компаниями. ТОТАЛЬ имеет основную роль в Норт Каспиан Оперейтинг Компани (NCOC), являющимся Оператором по проекту Кашаган. В качестве инвестора, мы

стареемся пополнить свой опыт в оффшорных разработках при каждой возможности, особенно если это касается сложных проектов. В случае Кашаганского проекта это — мелководье, чувствительная окружающая среда, экстремальные погодные условия, не имеющая прямого доступа в открытое море. ТОТАЛЬ также имеет опыт в научной разведке, планируем привлечь своих экспертов в страну все больше и больше. Перспективы разведки в Казахстане остаются высокими, как в оффшорной, так и в оншорной зонах. Казахстан обладает довольно хорошо образованными кадрами, так, что мы не встретили особых трудностей в поисках высококвалифицированных кандидатов. Это также входит в нашу корпоративную



политику вовлекать местную рабочую силу, вышедшую из Казахской национальной системы образования, способствовать поднятию их профессионального уровня с вовлечением их в нашу операционную деятельность.

– Каков уровень Вашего участия в Казахстанскую систему образования?

– Способствовать устойчивому развитию посредством образования и обучения является частью нашей корпоративной социальной ответственности. Наше сотрудничество с Казахстанско-Британским Техническим Университетом и Казахским Национальным Техническим Университетом является крепким и долгосрочным. Мы развиваем партнерские отношения с Университетом Назарбаева и Академией Государственного Управления. Мы поддерживаем Академию в организации совместной Казахстанско-Французской программы обучения для избранных государственных служащих и руководителей государственного управления во Французской Школе Административного Управления ENA (Ecole Nationale d'Administration). Другим важным проектом для ТОВАЛЬ Э & П Казахстан является внедрение Казахстанского Института Сварки. Эта инициатива была предложена в декабре 2009 года на Пленарной Сессии Совета Иностранных Инвесторов, которая затем была мощно поддержана Казахстанским Правительством. Мы рады сообщить, что Ассоциация Казахстанского Института Сварки была создана в сотрудничестве с Карагандинским Государственным Техническим Университетом и Министерством Образования и Науки РК. Казахстан официально стал 55-м членом Международного Института Сварки. Это поможет в разработке международных промышленных стан-

Способствовать устойчивому развитию посредством образования и обучения является частью корпоративной социальной ответственности компании Тотааль.

дартов и в увеличении профессиональной силы в сварочных работах, и тем самым, в достижении целей увеличения «местного содержания» в этой области, что имеет значительную роль для огромного числа важных проектов в развитии страны.

– Где должен, по-Вашему мнению, находится баланс взаимовыгоды между правительством и частным сектором при разработке нефтяной и газовой промышленности?

– Через партнерство с крупными национальными компаниями, такими как КазМунайГаз например, и работать с ними нужно постепенно. Мы заботимся о передаче технологий и обеспечиваем обучение наших коллег. Что касается распределения доходов, то существуют различные типы контрактов в этой стране. ТОВАЛЬ и его партнеры по Кашаганскому проекту работают в рамках Соглашения о Разделе Продукции. Контракт был согласован и подписан в целях обеспечения сбалансированного распределения доходов. Каждый раз когда мы приходим к соглашению, это означает, что мы сумели достичь прагматического компромисса. В этом и заключается смысл, что такие контракты соблюдаются в долгосрочной перспективе всеми сторонами, так как в этих рамках, инвесторы финансируют такие огромные проекты, беря на себя все

связанные с этим финансированием риски (поскольку если проект успешно завершен, инвесторы покрывают лишь свои затраты). Поэтому стабильность таких контрактов должна быть гарантирована Правительством, что позволит инвесторам в полном объеме принять долгосрочные обязательства для развития проектов.

– Каковы перспективы развития в Казахстане Вы видите в будущем?

– Нефтегазовый сектор сам по себе содержит большие перспективы, особенно в Казахстане, однако я считаю, что должны быть разработаны новые энергетические возможности. Такие компании, как ТОВАЛЬ диверсифицируют все аспекты развития энергии, чтобы полноценно называться глобально энергетической компанией, а не «просто» нефтегазовой компанией. В Казахстане, безусловно, существует потенциал развития солнечной, природной энергии и биомассы. Здесь много возможностей для развития так называемой «чистой энергии», что можно диверсифицировать от нефти и газа или «чистых» угольных технологий. Эти отрасли еще не реализованы, но они представляют хорошие перспективы развития для Казахстана. То есть я думаю, Казахстан имеет многообещающее будущее. В этом году Казахстан отмечает 20-летие своей независимости, и я хотел бы от имени ТОВАЛЬ Э & П Казахстан поздравить всех Казахстанцев с этим важным событием пожелать им всяческих успехов.



TOTAL Exploration and Production has been present in Kazakhstan since 1993. More than fifteen years ago, TOTAL, as one partner of the first International Consortium, actively participated to the world's largest seismic survey that led to the discovery of Kashagan. The field is currently under development. The main objective of TOTAL Exploration and Production is to explore and develop the energy potential of Kazakhstan in a sustainable and responsible manner.

HUGE BREAKTHROUGH

Total has been active in Kazakhstan since 1993. How could you describe your activities and your involvement in the development of the country's hydrocarbon resources?

- We have mainly been involved in the Kashagan project through the North Caspian Production Sharing Agreement (NCPSA), which includes not only the Kashagan field, but also other fields around it as well as in the offshore of the Caspian Sea. We are one of the main shareholders (16,81%) in this project with our partner KazMunayGaz, and other companies. Total is highly involved in the North Caspian Operating Company, which is in charge of the general operatorship of the Kashagan project. As an investor, we try to bring in our experience to offshore developments every time we have the opportunity, especially in complex projects. These are the descriptions of the Kashagan project – shallow water, sensitive environment, extreme weather conditions, and landlocked area. Total also has experience in exploration sciences, we are planning to bring to the country more and more expertises. There is still a potential for exploration in Kazakhstan, both offshore and onshore. Kazakhstan also has a fairly well educated workforce, and we have not encountered any difficulties in finding top candidates to hire. It is also our policy to rely on the local workforce promoted by the Kazakh national educational system, and increase their skills so they are able to be involved in our operations.

– What is the level of your involvement in the Kazakh educational system?

– A contribution for sustainable development through education and training is a part of our corporate social responsibilities. We

have a strong and longterm partnership with Kazakh-British Technical University and Kazakh National Technical University. We develop a partnership with the Nazarbayev University and Academy of Public Administration. We support The Academy to establish a joint Kazakh-French program of training for selected civil servants and public administration managers at the French School of Administration ENA (Ecole Nationale d'Administration). Another important project for Total E&P Kazakhstan is Kazakhstan Welding Institute implementation. This initiative was proposed in December 2009 at the Foreign Investment Council Plenary Session and then, strongly supported by Kazakhstan Government. We are glad to report that Kazakhstan Welding Institute has been created in collaboration with Karaganda State Technical University and Ministry of Education and Science of the RK. Kazakhstan has officially become the 55th member of the International Institute of Welding. It will be helpful to develop the international industrial rules and increase the available professional welding workforce and therefore, contribute to achieving “local content” targets for this activity which is essential for a large number of important projects in the development of the country.

– Where should the balance be struck between the government and the private sector when developing oil and gas industry and then carving up the returns?

– It is all about partnership with big national actors like KazMunayGaz, and working together progressively. We transfer technology and provide training of our colleagues there. With respect to sharing the benefits, there are different types of contracts in this country. Total and its partners in the Kashagan project are working within the framework of Production Sharing Agreements. This type of contract was negotiated and signed in order to achieve a

balanced sharing on returns. Every time we reach an agreement it means that we have been able to reach a pragmatic compromise. Then it is of the essence that such contracts are respected in the long term by all parties, since this is the framework under which investors are funding such huge projects and taking all associated risks (investors are only reimbursed if and when project is successfully achieved). Therefore stability in these contracts, has to be guaranteed by the Government, which allows investors to fully commit to such long-term development opportunities.

– What opportunities for developing do you see in the future of Kazakhstan?

– The oil and gas industry provides itself a lot of opportunities, especially in Kazakhstan, but I think, in my view, a particular area that should be developed is an area of new energy sources. Companies such as Total are diversifying to the point where they can be considered global energy companies, rather than “simply” oil and gas companies. In this country there is a certain potential for solar, wind, and biomass energy production. There is a lot to do in terms of clean energies to diversify away from the oil and gas, or clean coal technologies. These green industries are not implemented yet, but they represent good opportunities for Kazakhstan. So, I think Kazakhstan has a promising future. This year Kazakhstan is celebrating its 20th Anniversary of Independence and on behalf of Total E&P Kazakhstan I would like to congratulate the people of Kazakhstan on this very important event and wish them success.

Ортақ ықылас

Климат өзгерістеріне қарсы күрес және энергиямен қамтамасыз ету - бәріміз үшін үлкен міндет

Common interests

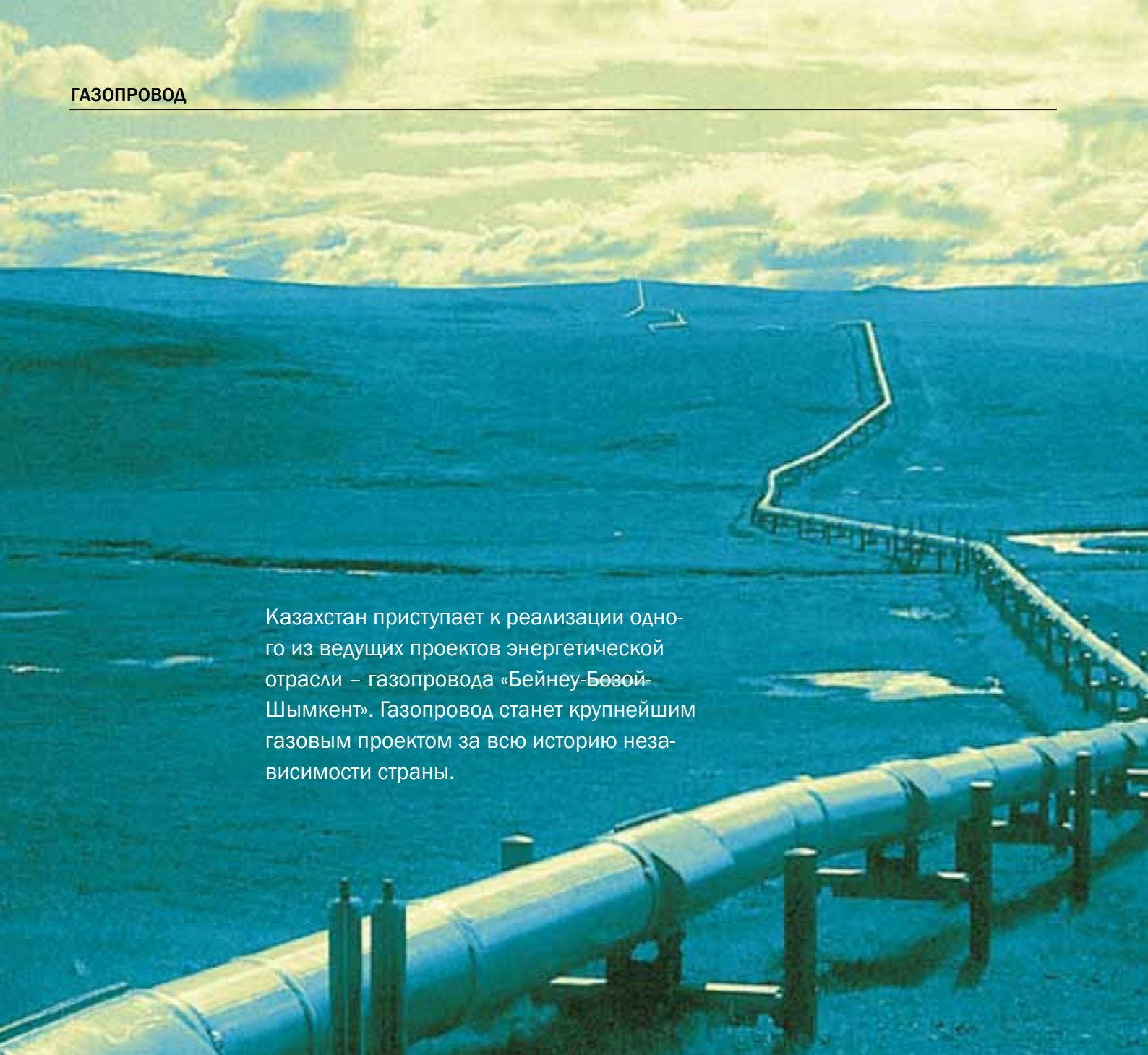
Imagine if confronting climate change and solving energy needs were inseparable



Man-Son



TOTAL E&P KAZAKHSTAN



Казахстан приступает к реализации одного из ведущих проектов энергетической отрасли – газопровода «Бейнеу-Бозой-Шымкент». Газопровод станет крупнейшим газовым проектом за всю историю независимости страны.

Газовый мегапроект



Напомним, что идея создания газопровода «Бейнеу-Бозой-Шымкент» была предложена непосредственно Президентом Нурсултаном Назарбаевым в рамках Послания к народу Казахстана, озвученном в 2008 году. Ключевым фактором стала именно его социальная составляющая, которая направлена на обеспечение «голубым топливом» южных регионов страны, преимущественно потребляющих сейчас импортируемый из Узбекистана природный газ. В результате реализации проекта, впервые весь южный регион Казахстана будет обеспечиваться за счет отечественного газа, поставляемого с месторождений Западного Казахстана. После ввода в строй газопровод позволит полностью отказаться от импорт-

ных поставок природного газа. Его значимость подчеркивается и тем фактом, что газопровод включен в перечень инвестиционных стратегических проектов, а также в Карту индустриализации на 2010-2014 годы. Создание газопровода, который протянется от Мангистауской до Южно-Казахстанской областей, позволит не только повысить жизненный уровень населения, ускорить газификацию южных регионов, но и создаст дополнительный импульс экономическому развитию вовлеченных областей, создаст новые рабочие места.

Так, в период строительства будет задействовано около 3,5 тыс. специалистов различного профиля, после ввода в эксплуатацию первого этапа, в 2013 году, будет создано около 500 постоянных рабочих мест. Кроме того, для подрядных работ будут привлекаться преимущественно казахстанские компании, наряду с задействованием производственного потенциала местных производителей.

Помимо макроэкономической, социальной отдачи и обеспечения газом южных областей страны, проект, по предварительным подсчетам, принесет в госбюджет около \$8 млрд в виде налогов и иных отчислений, а также позволит оперативно ввести в строй крупное нефтегазоконденсатное месторождение Урихтау.

Газопровод «Бейнеу-Бозой-Шымкент» – это действительно масштабный проект. К примеру, его протяженность составит 1475 км. Строительство газопровода будет осуществляться двумя этапами. На первом планируется до 2013 года возвести участок от Бейнеу до компрессорной станции Кереит длиной 1130 км и мощностью до 6 млрд куб. м. В 2014-15 годах будет реализован второй этап – строительство участка Бейнеу-Бозой длиной 311 км с увеличением пропускной способности до 10 млрд куб. м. В перспективе же мощность газопровода достигнет 15 млрд куб. м.

Проект реализуется совместно Казахстаном и Китаем согласно ряду ранее заключенных межгосударственных соглашений, а также договоренностей между АО «НК «КазМунайГаз» и Китайской национальной нефтяной корпорацией. В декабре прошлого года АО «КазТрансГаз» и Trans-Asia Gas Pipeline Ltd на паритетной основе создали ТОО «Газопровод «Бейнеу-Шымкент», которое осуществляет реализацию всех строительно-монтажных и инфраструктурных работ. Уставный капитал компании основан равными вкладами казахстанской и китайской сторон (по \$500 млн).

Сметная стоимость проекта, включая НДС, составляет \$3,5 млрд в форме проектного финансирования. Объем финансирования представляется достаточно сбалансированным, принимая во внимание ожидаю-

щийся объем необходимых к проведению строительных и инженеринговых работ.

Как показывает мировая практика, столь масштабные и затратные проекты ориентируются и на активное использование заемного капитала.

Строительство газопровода «Бейнеу-Бозой-Шымкент» не является исключением. Так, в дополнение к образованному уставному капиталу ТОО «Газопровод «Бейнеу-Шымкент» планируется привлечение заемного финансирования на основе льготного кредита со стороны Китая в размере \$2,5 млрд, с возможностью его досрочного погашения.

Компания намерена покрывать заем за счет прибыли, в дальнейшем получаемой за транзит природного газа. Условия привлечения заемных средств в рамках проектного финансирования представляются достаточно мягкими. К примеру, кредит не предусматривает залог активов или долей участия сторон в проектной компании, также как и регресса на них.

В целом же для Казахстана единственным существенным обязательством по проекту является организация договорных поставок газа с отечественных месторождений в размере 5 млрд куб. м в период срока его окупаемости (около 15 лет), причем допускается возможность согласования отсрочки поставок газа по формуле ship or pay. Вместе с тем, Казахстану предоставлено право назначения в дальнейшем компании-оператора газопровода. Таким образом, республика получает возможность управления созданной газотранспортной инфраструктурой.

Немаловажно, что подключение к реализации проекта китайской стороны дает возможность в перспективе выйти на газовый рынок КНР – один из крупнейших в мире, формируя новое направление экспорта природного газа из Казахстана.

Так, по оценкам компании CNPC, только за период с 2011 по 2015 годы потребление природного газа в Китае возрастет на 77% - с 130 млрд куб. м до 230 млрд куб. м, в то время как объем ежегодной добычи увеличится со 105 млрд куб. м лишь до 150 млрд куб. м. В свою очередь, добыча природного газа в Казахстане увеличивается быстрыми темпами и уже к 2015 году составит 59,3 млрд куб. м (по сравнению с 34,7 млрд куб. м в 2010-м). Как следствие, становится потенциально возможным экспортировать в Китай от 5 до 10 млрд куб. м природного газа (после введения третьей очереди проекта).

Для Казахстана эти возможности становятся долгосрочным стратегическим приоритетом, позволяющим диверсифицировать энергетический экспорт и получить крупные экспортные доходы для экономического и социального прогресса.



Ровно 50 лет назад в Казахстане появился первый в истории страны магистральный газопровод. Событие, столь значительно отражающее непрерывное развитие нефтегазовой промышленности торжественно отмечено на днях в Астане под патронатом компании «Интергаз Центральная Азия». Примечательно, что полувековой юбилей совпадает в этом году с другой не менее важной датой – 20-летием Независимости Республики. Оттого мероприятие обрело еще большую яркость и значимость. В столицу съехались ветераны газовой отрасли со всех концов Родины. Своего рода мероприятие стало слетом профессионалов, настоящих знатоков и экспертов сферы углеводородов. Официальную часть представили Кайргельды Кабылдин – Председатель Правления АО НК «КазМунайГаз», Данияр Берлибаев – Генеральный Директор АО «КазТрансГаз» и Серик Естай – Генеральный Директор АО

«Интергаз Центральная Азия», которые в своих выступлениях выразили благодарность и высоко оценили вклад газодовиков-тружеников, чьи целеустремленность, вера в любимое дело, опыт и знания основали костяк современного энергетического сектора Казахстана. Для представителей нынешнего поколения, они главный пример отваги, оптимизма и профессионализма. Изначально, принимая во внимание советское прошлое нашего государства, газотранспортная система формировалась на базе общесоюзной программы, нацеленной на обеспечение поставками голубого топлива из Центрально-Азиатского региона во внешние рынки – от Урала до Старого Света. Началось активное освоение месторождений углеводородов в районах Сибири и Средней Азии. В 1961 году стартовало строительство газопровода Бухара – Урал, в котором, помимо других республик участвовала и Казахская ССР. До того момента в стране отсутствовала собственная сеть магистральных газопроводов, что в свою очередь дает уверенность утверждать – широкомасштабное мероприятие – своего рода фундамент отечественной газораспределительной системы. Далее, один за другим успешно появились и другие крупные инженерно-технические сооружения, среди них трубопровод «Средняя Азия-Центр»

(САЦ), превратившийся в настоящее время в один из главных экспортных поставщиков природного газа в Европу. Сейчас независимый Казахстан успешно реализовывает международные проекты. Тому яркий пример – нить – Туркменистан – Узбекистан – Казахстан – КНР. В ее основе лежит правительственное соглашение между Астаной и Пекином от 2007 года «О сотрудничестве в строительстве и эксплуатации газопровода Казахстан-Китай». Основное внимание в современном энергетическом секторе уделяется внедрению высоких технологий и научных разработок, позволяющие обеспечить безопасность работы газотранспортной сети. При этом упор делается на диверсификацию маршрутов и выход на новые рынки. С каждым днем в индустрии углеводородов открываются новые возможности, обогащающие историю развития нефтегазовой промышленности РК. Среди главных целей Правительства – создание единой независимой системы снабжения голубым топливом всех регионов страны. В этой связи, планируется к 2013 году соединить западный и южный газопроводы.



*ГАЗОВЫЕ АРТЕРИИ СТРАНЫ
В НАДЕЖНЫХ РУКАХ!*



Ориентир на внутренний рынок



Казахстан становится влиятельным участником мирового газового процесса. Одна из причин – активная и успешная деятельность национальных предприятий в нефтегазовой отрасли, в том числе и ТОО «КазРосГаз».

За короткий срок компании удалось добиться значительных успехов, позволивших бесперебойно и в необходимых объемах поставлять голубое топливо для казахстанских потребителей. Для этого налажены оптимальные производственные цепочки, разработаны и успешно реализуются проекты, имеющие значение для нефтегазовой отрасли. Одним из важных и значительных событий в газовой отрасли Республики Казахстан и в деятельности ТОО «КазРосГаз» стало заключение 31 мая 2007 года долгосрочного договора купли-продажи карачаганского газа с компанией «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В на 15 лет. Данный проект позволяет КазРосГазу использовать максимально ресурсы карачаганского газа для обеспечения потребностей внутреннего рынка Республики Казахстан. Приоритетной задачей для КазРосГаза является обеспечение газом внутреннего рынка Казахстана. Ранее, в 2006 году ТОО «КазРосГаз» реализовало не менее важный проект ликвидации газодифицита в стране и внедрению наиболее экономически выгодных газотранспортных схем между Казахстаном, Россией и Узбекистаном. Впервые в истории независимого Казахстана были использованы и внедрены обменные операции для поставок карачаганского газа в области, ранее полностью зависимые от импортного газа. Так как существующая газотранспортная система не позволяет осуществлять прямые поставки газа в большинство областей Республики, то СВОП поставки – это наиболее экономически выгодные газотранспортные схемы между Казахстаном и Россией. Механизм обеспечения встречных поставок, отработанный ТОО «КазРосГаз», достигается путем замещения российского газа, потребляемого Костанайской областью, и узбекского газа, потребляемого южными регионами Казахстана, равнозначными объемами переработанного карачаганского газа по фиксированным ценам. Таким образом, благодаря

достигнутому уровню сотрудничества с Газпромом через совместное предприятие КазРосГаз, Казахстан получил возможность контролировать стоимость поставляемого природного газа для внутреннего рынка. Стоит заметить, что благодаря ежегодной работе, проделанной ТОО «КазРосГаз» в течение трех последних лет, цена на природный газ для потребителей южных регионов и Костанайской области остается неизменной. Кроме механизма встречных поставок ТОО «КазРосГаз» обеспечивает прямые поставки газа для потребителей ЗКО.

Основной объем ресурсов сухого газа ТОО «КазРосГаз» передается на внутренние рынки. В 2010 году объем прямых поставок газа КазРосГазом для потребителей Западно-Казахстанской области составил 615 млн.м³. Встречные поставки на внутренний рынок в Костанайскую область и на юг РК в 2010 году составили 3,3 млрд м³. Поставки газа в 2011 году для потребителей Западно-Казахстанской области планируются на уровне 700 млн.м³. Планируемый объем встречных поставок газа в Костанайскую область и южные регионы Казахстана составит около 4,35 млрд м³.

В текущем году КазРосГаз продолжает работу в соответствии с поставленными стратегическими целями и задачами. Для достижения высокой эффективности деятельности компании проведены мероприятия для участия в выгодных инвестиционных проектах, заложен фундамент для приобретения и создания производственных объектов. Недавнее наделение ТОО «КазРосГаз» функциями единого оператора по изучению и разведке Имашевского ГКМ позволит увеличить ресурсную базу казахстанского газа и объемы его переработки на перерабатывающих мощностях ОАО «Газпром», а также, в перспективе, поставлять необходимые объемы сухого газа на внутренний рынок РК.



*Алмалет-алмалет,
ты возьми меня в полет!*



appletour
АВИАТУРАГЕНТСТВО

Республика Казахстан, г. Астана, ул.Кабанбай батыра, 17, блок Е, 1 этаж
тел.: +7 7172 79 30 40, +7 701 514 4483, факс: +7 7172 79 30 41, e-mail: info@autor.kz

www.atour.kz

«РИФ-Терминал»: комплексный и индивидуальный подход к решению задач



Компания «РИФ-Терминал» была основана в 1998 году. Свою деятельность начала как инжиниринговая организация в области атомной энергетики. Изначально компания нацелилась на достижение стратегических целей, демонстрируя высокие темпы своего развития. И уже с 2001 года «РИФ-Терминал» начал осуществлять реализацию проектов по строительству объектов для крупнейшей газовой компании ОАО «Газпром». За 13 лет своей деятельности «РИФ-Терминал» прошла путь от небольшой фирмы до успешной компании, хорошо зарекомендовавшей себя на рынке инжиниринговых услуг не только России, но и стран СНГ. Сегодня «РИФ-Терминал» - это полноценное инжиниринговое предприятие, которое активно и успешно внедряет технологии и современное оборудование в различные отрасли промышленности. Наиболее приоритетным направлением компании являются поставки широкого

На рынке инжиниринговых услуг ООО «РИФ-Терминал» занимает одну из лидирующих позиций, предоставляя широкий спектр работ одновременно в нескольких отраслях промышленности. К таким отраслям относятся нефтегазовая, нефтехимическая, металлургическая, горно-рудная и химическая промышленность, а также атомная и тепловая энергетика.



спектра высококачественного нефтегазового оборудования, трубопроводной и запорно-регулирующей арматуры работающих, в том числе, в агрессивных средах – в условиях повышенной температуры и высокого содержания H₂S и CO₂.

Компания занимается реализацией комплексных проектов в нефтегазовой отрасли по строительству с нуля и реконструкции существующих сооружений, проводя организацию работ по импортозамещению оборудования.

В данном направлении «РИФ-Терминал» осуществляет следующие работы:

- инжиниринг и изготовление блочно-модульных нефтеперерабатывающих заводов;
- реконструкция, демонтаж и передислокация НПЗ;
- замена изношенного и морально устаревшего оборудования и трубопроводной арматуры;

- обустройство нефтегазовых месторождений;
- сооружение и комплектация морских буровых платформ;
- реконструкция и сооружение установок комплексной подготовки газа, газотурбинных электростанций, компрессорных станций мощностью 80-96 МВт;
- реконструкция и замена старых газоперекачивающих агрегатов;
- модернизация подземных хранилищ газа и газоперерабатывающих заводов.

Активное и непрерывное развитие ООО «РИФ-Терминал» способствовало и значительному расширению географии оказания услуг. Предприятие осуществляет поставки технологического и промышленного оборудования в организации топливно-энергетического комплекса не только России, но и также стран постсоветского пространства.

Кроме того, «РИФ-Терминал» является эксклюзивным представителем канадской ком-

пании Hyduke Energy Services Inc. в России и странах СНГ, занимаясь производством и ремонтом наземных стационарных и мобильных буровых комплексов для разведки, бурения, капитального ремонта скважин и резки боковых стволов грузоподъемностью до 450 тонн.

На сегодняшний день «РИФ-Терминал» выступает одной из ведущих подрядных организаций, выполняющей работы по реконструкции и техническому перевооружению предприятий топливно-энергетического комплекса.

Помимо этого компания предоставляет сервисное обслуживание поставленного оборудования, разработку технической документации, согласование ее в органах надзора, а также проведение сертификации оборудования.

«РИФ-Терминал» - это, прежде всего, команда высококвалифицированных и единомышленников-профессионалов с богатым практическим опытом. Высокий про-

За время своей работы «РИФ-Терминал» активно принял участие в строительстве модульного нефтеперерабатывающего завода на месторождении для ОАО «НК» Роснефть»

Профессионализм сотрудников, индивидуальный подход к нуждам каждого клиента служат гарантией предоставления высококачественных услуг на всех стадиях осуществления проектов.

Результатом целенаправленной и системной работы стал тот факт, что клиентами компании стали такие крупные национальные предприятия как ОАО «Газпром», ОАО «Лукойл», ОАО «СИБУР Холдинг», ОАО «НК «Роснефть», ОАО «ТНК-ВР Холдинг», ОАО «ПО «Севмаш», ОАО «ЦС Звездочка» и многие другие. При этом список компаний, с которыми работает ООО «РИФ-Терминал» постоянно увеличивается.

Наряду с этим, предприятие представляет в России интересы ведущих мировых производителей высокотехнологичного оборудования для нефтегазовой отрасли топливно-энергетического комплекса: ABB, Armstrong Chemtec, DP-Pumps, Bassi Luigi, CAMERON, Dresser, Efar, Expro Gulf, General Electric, Hitachi Ltd, Hyundai Heavy Industries, IRI, Icarus, Jeumont S.E., Kamat-Pumpen, LOG, Man Turbo, Mitsubishi, Mokveld, National, Nikkiso, Nisse Iwai, Pratt & Whitney, Primex, Samson, Siemens, Spirax Sarco, Schorch Elektrische, SUNDYNE, Symex, SVT, Ventech Engineers, Voith, Wakmet, Сумское МНПО им. М. В. Фрунзе и других - производителей высококачественного энергетического и нефтегазового оборудования.

За время своей работы «РИФ-Терминал» активно принял участие в крупнейших значимых проектах: строительство модульного нефтеперерабатывающего завода на месторождении для ОАО «НК» Роснефть», поставки высокотехнологического оборудования для НПЗ ОАО НК «ЛУКОЙЛ», поставки оборудования для морской нефтяной платформы «Приразломная» для ОАО «Газпром» (ЗАО «Севморнефтегаз»), поставки электротехнического оборудования для ОАО «Газпром» (ОАО «Пермтрансгаз»), комплектация нефтехимического завода в г.Костово для ОАО «Сибур Холдинг» (ОАО «СИБУР-Нефтехим») и мн.др.

Особой гордостью компании является сильная техническая база, предприятие имеет собственный Инженерный центр, который был образован в 2003 году. В состав центра входят специалисты, имеющие многолетний опыт работы в атомной энергетике. Для решения поставленных задач персонал Инженерного центра «РИФ-Терминал» обладает необходимой квалификацией и имеет аттестации в Госатомнадзоре России.

Вся продукция сертифицирована и лицензирована в Российской Федерации, имеет разрешение органов Госгортехнадзора по применению на предприятиях нефтегазового комплекса.

Тем самым, компания ООО «РИФ-Терминал», предоставляет полный спектр инженеринговых услуг для предприятий нефтегазовой отрасли: от проведения предпроектных изысканий до ввода готового объекта в эксплуатацию.

Сегодня ООО «РИФ-Терминал» зарекомендовал себя как крупнейший подрядчик с богатым практическим опытом и надежный поставщик в крупнейших стратегических проектах различных отраслей промышленности.



*At the core of the industry.
At the forefront of developments.
Delivering value.*



pwc

Almaty

29/6 Satpayev Ave., Hyatt Regency Hotel
Office Tower, 4th floor, Almaty 050040, Kazakhstan
Tel.: +7 (727) 330 3200; Fax: +7 (727) 244 6868

Astana

6 Sary Arka Str., «Arman» Business Center,
16th floor, Astana 010000, Kazakhstan
Tel.: +7 (7172) 55 07 07; Fax: +7 (7172) 55 07 08

PwC is the world's leading advisor to the energy industry, working with every segment of the business – from upstream to midstream to downstream – to provide business solutions tailored to meet your needs. We excel in serving oil and gas companies because of our skills, experience and teams of industry specialists. For more than 100 years, we have helped energy companies succeed. We look forward to the opportunity to work with your company.

АО «Мехстройсервис» – 20 лет уверенного роста

АО «Мехстройсервис» (МСС) занимает одну из верхних строчек в рейтинге Генеральных подрядчиков Республики Казахстан в области строительства нефтегазовой инфраструктуры и морского строительства. О деятельности Компании, ее успехах и достижениях мы попросили рассказать Генерального Директора Касымова Рината Аушахмановича.



-АО

«Мехстройсервис» в текущем году отмечает двадцатилетний юбилей своей деятельности, который символично совпадает с двадцатой годовщиной Независимости Казахстана. Как Вы оцениваете путь, который прошла Компания за это время?

— Действительно, наша компания является современником казахстанской Независимости — это является предметом особой гордости для всего коллектива АО «Мехстройсервис». Тогда, в 1991 году, АО «Мехстройсервис» получило государственную лицензию на выполнение основных типов строительных работ, которые и определили круг ранних проектов.

Сегодня двадцатилетний опыт на рынке является одним из великолепных подтверждений правильности выбранного курса развития Компании, что во многом стало следствием и проводимой руководством

государства политики по развитию национальной экономики и поддержки бизнеса. За прошедшие годы наша Компания, также как и страна, с честью выдержала все испытания, и стала на путь уверенного развития. АО «Мехстройсервис» получило признание и неоспоримую репутацию среди своих клиентов, в том числе благодаря применению международно-признанной практики и инновационных методов к выполнению поставленных задач. Сейчас Компания занимает лидирующие позиции в области строительной деятельности, предлагая широкий спектр услуг по эффективному управлению закупками и строительством с привлечением собственных ресурсов.

— Не могли бы Вы рассказать о проектах, которые реализуются компанией в нефтегазовой отрасли?

— Уверенный рост Компании и реалии времени продиктовали необходимость перехода на качественно новый уровень. Именно поэтому мы взяли курс на активное вхождение в нефтегазовую отрасль, в том числе и в проекты морской инфраструктуры. Уже сейчас АО «Мехстройсервис» играет важную роль в осуществлении проектов в области строительства нефтегазовой инфраструктуры и объектов поддержки производства.

Обращу внимание на то, что совокупная стоимость реализуемых нами проектов превысила \$135 млн, а общая стоимость уже осуществленных — более \$700 млн. Выполненные в сжатые сроки, технически сложные проекты, в том числе и в нефтегазовой сфере, являются новаторскими и реализуются с применением передовых технологических наработок, а также мирового опыта.

Немаловажно, что за прошедшее время АО «Мехстройсервис» наладил контакты с

более чем 100 местными поставщиками и получил большой опыт управления закупками. Более того, в целях усиления конкурентных преимуществ, обеспечения роста бизнеса мы также создали 2 стратегически важных совместных предприятия: ТОО «Wetico Kazakhstan» и ТОО «ТенизКазына». Созданные СП предлагают широкий спектр услуг, которые могут составить достойную конкуренцию фактически любой зарубежной компании, в том числе и в сфере оффшорного строительства.

Это позволяет нашей Компании осуществлять задачи практически любой сложности. Пользуясь случаем, хотелось бы отметить один из проектов, имеющий стратегическую важность для Казахстана — это строительство Головной Нефтеперекачивающей станции Кумколь.

Данный проект представлял собой комплексный, сложный в технологическом плане проект, включавший строительство подъездных дорог, офисов и складов, электроподстанции, линий передач и других объектов. Тем не менее, многофункциональный подход к строительству, высокий профессионализм, выполнение всех видов работ на высоком качественном уровне, действующая интегрированная система управления проектами позволили нам сдать проект заказчику — АО «КазТрансОйл» — раньше срока.



Что касается морских проектов Компании, то сейчас стоимость их портфеля оценивается в \$37 млн. В частности, с 2003 года нам удалось обеспечить почти все морские проекты в области инфраструктуры в районе Каспийского моря (г.Актау и п.Баутино), что составляет более 4 млн человеко-часов работы.

Также АО «Мехстройсервис» является ведущим поставщиком известняка для создания Кашаганского искусственного острова – наша Компания разрабатывает карьер, добывает известняк и осуществляет его доставку на причал и баржи. С 2004 года мы добыли уже более 10 млн тонн известняка и достигли около 3,1 млн человеко-часов безаварийной работы по проекту «Кашаган». В рамках проекта Компания построила серпантинную дорогу и полную инфраструктуру для загрузки барж.

АО «Мехстройсервис» выиграло и ряд контрактов по возведению и модернизации магистральных нефтепроводов. Как результат, в течение последних лет нами успешно выполнено более 9 проектов по модернизации нефтепроводов на общую сумму \$50 млн.

Сегодня мы реализуем стратегически важный для страны объект – строительство битумного завода в г.Актау. Новый завод будет ежегодно производить 450 тыс. тонн битума, 225 тыс. тонн дизельного топлива, 277 тыс. тонн газойля. При строительстве битумного завода мы концентрируемся на достижении высоких стандартов производственного совершенства больше, чем когда-либо. Поскольку данный проект – это ключ к достижению новых возможностей.

С 2004 года компания "мехстройсервис" добыла уже более 10 млн т известняка и достигли около 3,1 млн человеко-часов безаварийной работы по проекту «Кашаган». В рамках проекта Компания построила серпантинную дорогу и полную инфраструктуру для загрузки барж.



– Реализация крупных строительных и инженеринговых проектов подразумевает обязательное наличие разветвленной и технологической базы. Как обстоят дела у Вашей Компании в этом направлении?

– Наша Компания располагает строительными базами поддержки в Актау, Баутино, с развитой инфраструктурой, включая офисы, механические и сборочные цеха, заправочную станцию, весовые, общежития, склады, коммунальные услуги, дороги и т.д.

Производственные базы позволяют эффективно распределять ресурсы и оперативно поддерживать выполнение работ по

объектам, они служат своеобразным «логистическими центрами», через которые происходит распределение строительных материалов, техники и рабочей силы между выполняемыми проектами.

С гордостью отмечу, что АО «Мехстройсервис» принадлежит один из крупнейших в республике парк современного строительного оборудования на сумму более \$25 млн – это более чем 200 единиц большегрузной, высокопроизводительной техники таких международно-признанных марок, как Liebherr, Komatsu, Caterpillar, Cukurova, BMC, Hitachi. Технический отдел Компании поддерживает все автомобильное хозяйство в хорошем рабочем состоянии, осуществляя капитальный и другие виды ремонтных работ в собственных хорошо оборудованных ремонтных и механических цехах.

При этом, недавние инвестиции компании в строительство инфраструктуры поддержки и в покупку нового оборудования позволили создать новые и улучшить имеющиеся возможности в области строительства, а также значительно увеличить собственный капитал.

– Что предпринимается руководством Компании в области стратегического развития, повышения конкурентоспособности и обеспечения устойчивого роста?

– АО «Мехстройсервис» с особым вниманием относится к необходимости долгосрочного планирования деятельности Компании, поиску новых стратегических решений как основы для стабильного развития, способного адекватно реагировать и на возможные рыночные риски.

Так, с 2007 года мы взяли курс на поэтапный переход к качественно новому формату корпоративного управления, рассчитанному на долгосрочную перспективу и способному обеспечить дополнительные конкурентные преимущества на рынке.

В частности, в ходе реализуемой политики развития Компания активно задействовала успешный опыт национальных компаний по внедрению передовых технологий строительства, планирования, систем качества и снижения рисков. Это привело к обновлению подходов в строительстве: ориентиром стало качественное выполнение работ и стратегическое планирование деятельности.

Отмечу, что в 2007 году нами был утвержден план реструктуризации, предполагающий поэтапное решение основной задачи с разбивкой по годам. Так, согласно плану была осуществлена автоматизация бизнес-процессов, усовершенствованы программные системы для экономической, управленческой, оперативной и бухгалтерской деятельности. Были четко определены положения, процедуры, инструкции Компании. Система управления проектами, процесс закупок также были выведены на качественно новый уровень.



Это напрямую отразилось на производственно-финансовых результатах АО «Мехстройсервис». К примеру, уровень чистой прибыли МСС по сравнению с 2008 годом вырос в 10 раз, а активы компании за тот же период увеличились втрое.

— Сейчас в Казахстане активное внимание уделяется формированию социально-ответственного бизнеса как механизма обеспечения дополнительных конкурентных преимуществ, создания благоприятного социального климата. В чем заключаются социальные приоритеты Вашей Компании?

— Наша Компания позиционирует сбалансированную социальную политику, осуществляемую на корпоративном уровне, всемерную поддержку коллектива, повышение профессионализма сотрудников всех уровней как одну из ключевых

основ, обеспечивающих устойчивый рост и эффективное исполнение взятых на себя контрактных обязательств. АО «Мехстройсервис» принимает и активное участие в социальной сфере регионов, где ведет работы.

Компания демонстрирует большую лояльность по отношению к своим сотрудникам, что позволяет удерживать персонал на основе долгосрочной перспективы. К примеру, проявление особого отношения к работающим на наших проектах людям выражается в выплате достойной заработной платы, обеспечения максимально комфортных условий проживания, которые дают возможность сохранять стабильный и сплоченный коллектив. Большое внимание отводится и постоянному профессиональному росту сотрудников.

Особо отмечу и политику, проводимую Компанией в области Охраны Здоровья, Труда и Окружающей Среды (ОЗТОС), которая в полной мере отражает менталитет «Нулевого травматизма» как долгосрочную цель. Сертификат компании ТШО, выданный АО «Мехстройсервис» за достижение 1 млн человеко-часов без аварий и происшествий при выполнении Социального Проекта, является серьезным доказательством выполнения программы ОЗТОС на всех уровнях организации.

Мы намерены и в дальнейшем расширять направления социальной поддержки работников Компании и населения, подтверждая свою роль социально-ответственной Компании.



Персональный сервис и особое отношение к каждому клиенту –
главные ценности Нефтяной страховой компании!

**АО «НСК» предлагает специальную программу
«Страхование выхода скважины из-под контроля»
(Страхование нефтяных операций).**

Республика Казахстан является одной из стран богатых углеводородными ресурсами. В связи с этим компании недропользователи сталкиваются с проблемами / вопросами по предупреждению и минимизированию операционных рисков, связанных с разработкой и добычей углеводородного сырья.

В процессе разработки и добычи возникают различные операционные риски:

- убытки, понесенные в результате повреждения и/или потери имущества (как на поверхности, так и в подземной части скважины) для бурения, ремонта и исследования скважин;
- потеря контроля над скважиной;
- межпластовые или заколонные перетоки пластовых флюидов;
- прихват колонны труб;
- аварии при промыслово-геофизических работах;
- аварии в результате поглощения бурового и/или цементного растворов;
- негерметичность обсадных колонн;
- аварии с элементами колонны труб;
- аварии с породоразрушающим инструментом;
- падение в скважину посторонних предметов;
- стандартные риски (огонь, постороннее воздействие, стихийные бедствия);
- превышение пластового давления над давлением, создаваемым столбом промывочной жидкости в интервале пласта, содержащего флюид;
- разрушение оборудования устья скважин;
- превышение пластового давления над давлением, создаваемым столбом промывочной жидкости в интервале пласта, содержащего флюид;
- разрушение оборудования устья скважин.

В настоящее время наиболее востребованным страховым покрытием для недропользователей и сервисных компаний нефтегазового комплекса Казахстана является страхование от следующих рисков:

- Контроль над скважиной
- Повторное бурение / дополнительные расходы
- Утечка и загрязнение, очистка и заражение

АО «Нефтяная страховая компания» имеет богатый опыт в предоставлении данного вида страхования и всегда готова выступить в качестве вашего консультанта по риск менеджменту в данной области.

Рейтинг компании:

АО «НСК» входит в тройку лидеров по 8-ми ключевым классам страхования. По результатам 2010 года АО «НСК» в рейтинге страховых компаний заняло 3-е место по чистым страховым премиям.

Перестрахование:

На протяжении шести лет АО «НСК» пролонгирует договор облигаторного перестрахования со страховым покрытием до 2,5 млрд. тенге с перестраховщиками: **Milli Re** ("A", S&P), **General Insurance corp. of India** ("A-", S&P), **Korean Re** ("A-", S&P), **Trust** ("A-", S&P), **Best Re** ("BB-", S&P), **Unity Re** ("BB-", S&P).

Надежность:

Наша репутация – страховые выплаты. За 2010г. страховые выплаты, осуществленные Компанией по договорам страхования, превысили 1,5 млрд. тенге.

Персональное обслуживание:

Учитывая высокий статус партнерства с корпоративными клиентами, для обслуживания каждой Компании прикрепляется личный менеджер, который берет на себя функции по формированию наиболее выгодного для клиента пакета услуг, консультации, оформление документов и компетентное сопровождение на протяжении всего срока партнерства.



ЧЕМ ЗАКОНЧИТСЯ «ЭНЕРГО-БИТВА ЗА КАЗАХСТАН»?

Юрий Сигов,
Консультант
Всемирного
Банка,
автор книги
«Неизвестный
Казахстан»,
Вашингтон

С момента обретения независимости Казахстан, в силу своего весьма привлекательного энергетического потенциала, стал одним из ключевых инвестиционных рынков для ведущих западных стран. И, хотя условия для вложения крупных денежных сумм извне в энергетический сектор Казахстана за все эти годы неоднократно менялись, общая привлекательность и, прежде всего, в плане получения значительных прибылей стабильно сохранялась. Разумеется, на начальном этапе (как минимум до конца 90-х годов прошлого века) работать в Казахстане, в том числе по-крупному инвестировать в республику, было весьма рискованно. Однако те, кто

рисковал в то время, не только получили солидные прибыли, но и сохранили довольно прочные позиции в инвестиционном раскладе Казахстана и в нынешние времена. И все же ситуация за последние несколько лет в инвестиционном климате энергетического сектора Казахстана стала поэтапно меняться. А общий вектор ориентировки исключительно на западные заемные средства (прежде всего США, Канады, стран Евросоюза, Австралии) стал в республике все больше смещаться в азиатском, и конкретно - китайском направлении.

Америка остается важнейшим инвестором в казахстанскую энергетику, но вряд ли останется таковой на ближайшую перспективу.

БНП

Китай постепенно вытесняет США и Евросоюз с казахстанского инвестиционного рынка в сфере энергетики

Еще несколько лет назад общий объем зарубежных инвестиций в экономику Казахстана составлял \$97,6 млрд., причем львиная доля этих средств шла исключительно в нефтяной и газовый сектора страны. При этом стоит отметить, что Соединенные Штаты существенно опережали в то время все другие зарубежные страны-инвесторы (прежде всего, идущие следом за ними государства Евросоюза: Нидерланды, Великобританию, Италию и Францию) по объемам вкладывавшихся в казахстанскую энергетику средств.

Также стоит учесть тот факт, что на добычу полезных ископаемых приходилось примерно 15% от всей суммы в \$137 млрд., инвестированной в Казахстан из-за рубежа.

В то же время энергетические компании из Соединенных Штатов инвестировали \$9,34 млрд. только в добычу природных ископаемых, включая вложенные в казахстанский нефтяной сектор \$1 млрд. такими ведущими энергетическими гигантами США, как Шеврон, Эксон Мобил и Конокко-Филлипс. В общем, американские компании вложили в нефтяной и газовый сектора казахстанской экономики сумму, превышающую \$11 млрд. А сами перспективы работать в республике они всегда оценивали как вполне комфортные, и не вызывающие у них каких-либо опасений.

Связано это было, прежде всего, с тем, что в стране все эти годы сохранялась стабильная политическая обстановка, американские компании даже при наличии определенных проблем (особенно неуютно им было от высокого уровня коррупции, часто менявшегося законодательства и ряда других помех) все же надежно получали высокие прибыли. Да и общий вектор политического и экономического взаимодействия между Казахстаном и Соединенными Штатами (что при республиканской, что при демократической администрации в Белом доме) давал четкий сигнал компаниям США, работающим в энергетическом секторе, к сохранению и расширению инвестиционного сотрудничества.

Немаловажно и то, что с самого начала работы на казахстанском рынке американские энергетические компании фактически не встречали особой конкуренции ни со стороны России, ни европейских партнеров, ни соседних с Центральной Азией влиятельных

держав (таких, как Китай, Турция или Иран). Однако, в последние годы ситуация обострения конкуренции на казахстанском энергетическом рынке стала создавать для американских компаний немало проблем, причем на перспективу их будет все больше и больше.

Казахстанский «Путь в Европу» через «большую энергетику»?

Еще одним важным инвестиционным вкладчиком в казахстанскую энергетику по-прежнему остается Евросоюз.

Ведущие европейские страны со своей стороны активно используют расширение самого разнообразного экономического сотрудничества и торговли с Казахстаном – особенно для укрепления своего присутствия во всем регионе Центральной Азии. К тому же, торговля европейских стран с Казахстаном по объемам превосходит аналогичные показатели всех остальных четырех государств региона, вместе взятых.

Для Казахстана же расширение разнообразного сотрудничества с Евросоюзом, в том числе и в области энергетики, дает возможность ускоренными темпами осуществлять определенный Астаной на высшем политическом уровне «Путь в Европу». То есть, модернизацию казахстанского государства с ориентирами именно на ключевые европейские ценности и «общественные правила игры». А «большая энергетика» в этом направлении оказывает республике существенную помощь и дополнительно мотивирует единое европейское руководство в Брюсселе к налаживанию более плотных связей с Казахстаном по всем направлениям.

Особый интерес к казахстанской энергетике проявляют французские и итальянские энергетические компании. Так, французская энергетическая компания «Тоталь» имеет 16,8% акций в международном консорциуме, разрабатывающем Кашаганское нефтяное месторождение на Каспийском море. В связи с тем, что Кашаган вообще является самым крупным в мире месторождением нефти, открытым за последние 30 лет (а с начала его эксплуатации к 2015 году добыча нефти в Казахстане возрастет до 60 млн. тонн), французы и итальянцы намерены на очень длительную перспективу работать в республике и участвовать в разработке ее энергетических природных богатств.

Замечу, что более 40% всех зарубежных инвестиций поступают в Казахстан именно из стран Евросоюза. А две трети этого объема приходится исключительно на инвестиции в нефтяной и газовый сектора республики. Также немаловажно, что Казахстан обеспечивает на сегодня свыше 20% энергетических потребностей государств Евросоюза, а к 2015 году эта цифра может возрасти до четверти всех необходимых единой Европе энергопоставок.

Вне всякого сомнения, одним из важнейших связывающих Казахстан и ЕС энергетических звеньев остается идея прокладки Транс-Каспийского трубопровода в рамках проекта «Набукко». В Брюсселе очень наде-



ются на то, что Казахстан в нем все-таки будет участвовать, и тем самым объемы энергетического сотрудничества между двумя сторонами могут резко возрасти.

В этом случае, со своей стороны европейские компании могли бы увеличить свои инвестиции (и об этом их неоднократно просила казахстанская сторона на самом высоком уровне) в новые технологии (а не только в добычу нефти и газа) и в неэнергетические сферы экономики республики. Но только в том случае, если, разумеется, Астана подключится к проекту «Набукко» и по своим каналам мотивирует участие в проекте своих Центрально-Азиатских соседей и Азербайджана.

Да, здесь непременно нужно учитывать тот факт, что Казахстан в коммерческих раскладах проекта «Набукко» играет далеко не ведущую роль, поскольку главными «газовыми игроками» здесь для Европы являются Туркменистан, частично – Узбекистан, а также – Азербайджан. Но политический вес в этом регионе и самой Астаны, и лично Президента Н. Назарбаева весьма высок, что может при определенных обстоятельствах оказать «Набукко» определенную поддержку.

Для европейцев также важно, чтобы Казахстан координировал свою энергетическую политику с соседними странами Центральной Азии, и привлекал в регион европейские компании для налаживания доставки энергоресурсов на европейские рынки. Подобное сотрудничество уже осуществляется в рамках международного проекта ТРАСЕКА, а также программы «Международной транспортировки нефти и природного газа в Европу».

Также принципиально важно, что европейские энергетические компании уже обустроились и привыкли работать в новых для себя условиях в Казахстане. А при наличии тесных политических связей между ЕС и Казахстаном сотрудничество в области энергетики, в том числе и в инвестиционном направлении, вполне перспективно

на будущее. Сейчас оно, правда, несколько «просело» по причине серьезных финансовых и экономических пробелов, с которыми сталкивается Евросоюз.

Но общий вектор на взаимопонимание и кооперацию Астана и Брюссель сохраняют, хотя объемы подобного сотрудничества будут по вполне объективным причинам постепенно снижаться. И главная из них – резкая активизация работы на инвестиционных проектах в сфере энергетики в Казахстане со стороны Китая.

Пекин просчитывает казахстанскую энергетику «на длинную»

Нынешние экономические отношения Китая с другими государствами и особенно в том, что касается сферы энергетики, строятся исключительно на прагматической основе, лишены излишеств «высокой политики», и, как правило, базируются не только на «дружбе по бизнесу внизу», но и прочных и надежных политических контактах на самом «верху».

Именно эти составляющие укрепления позиций КНР в Казахстане вкупе с важностью получения от Астаны полезных ископаемых и энергоресурсов сыграли важнейшую роль в нынешнем состоянии инвестиционного взаимодействия между Астаной и Пекином. Фактически с самого момента обретения независимости Казахстаном китайское руководство уделяло повышенное внимание развитию сотрудничества со своим Центрально-Азиатским партнером. Очень тесные личные связи сохранялись все эти годы на уровне первых лиц государств и глав правительств вне зависимости от того, кто занимал эти посты в разное время.

Немаловажен и тот факт, что за прошедшее время китайцы предлагали Казахстану весьма выгодные финансовые условия для осуществления всех без исключения нефтегазовых сделок по сравнению с американскими, европейскими и российскими конкурентами.

Символическим, и во многом прорывным в этом плане, считается визит в Казахстан в августе 2007 года китайского Президента Ху Цзинтао, заложивший основу для постепенного усиления китайского присутствия в энергетическом секторе республики. При этом одной из важных составляющих сотрудничества Пекина и Астаны стала прокладка магистральных трубопроводов по доставке нефти и природного газа с территории Казахстана к промышленным объектам Синцзянь-Уйгурского автономного округа КНР.

Следует отметить в этой связи, что ни Россия, ни США, ни страны Евросоюза не только не предлагают Казахстану активно прокладывать новые трубопроводные маршруты (о Прикаспийском газопроводе в сторону России уже давно никто и ничего не вспоминает), но и тем более не собираются и инвестировать в них. Китай же, со своей стороны, делает ставку именно на долговременное сотрудничество в «трубопроводной дипломатии», причем даже не столько на ближайшую, сколько на отдаленную перспективу.

По оценкам американских экспертов, еще одним важным привлекательным моментом китайской инвестиционной экспансии является тот факт, что китайские компании постоянно переплачивают при приобретении тех или иных нефтегазовых активов на территории Казахстана, чем с одной стороны, отсекают от энергетических сделок своих прямых конкурентов (США, ЕС, Россия), а с другой – все чаще получают карт-бланш на дальнейшую работу с казахстанской стороны.

Так, для того, чтобы капитально внедриться на казахстанский энергорынок, Китай заведомо предлагает значительно большие суммы при приобретении тех или иных энерго-активов в республике (к примеру, за покупку «Нейшенс Энерджи» китайцы предлагали \$4,18 млрд.). Плюс, КНР намеревалась купить американскую нефтяную компанию Унокал, через которую они планировали войти в несколько проектов в сфере энергетики на территории Казахстана.

Показательно и то, что еще в начале нынешнего века, Китай практически вообще не фигурировал в списке инвесторов Казахстана, и уж тем более – в сфере энергетики. Но по мере ускоренного развития экономики КНР в Пекине стали все активнее искать источники энергоресурсов. И Казахстан, как и другие страны Центральной Азии, первым попал в «китайский энергообъектив» по причине и близкого к границам Китая географического расположения, и относительно налаженной советской перерабатывающей и транспортной инфраструктуры. Китайские нефтяные компании в Казахстане стали вести себя столь успешно и активно, что в прошлом году они участвовали практически в половине добычи всех объемов казахстанской нефти. Совместные



Более 40% всех зарубежных инвестиций поступают в Казахстан именно из стран Евросоюза. А две трети этого объема приходится исключительно на инвестиции в нефтяной и газовый сектора республики.

предприятия с китайским участием добыли 22 из 40 млн. тонн нефти в Казахстане. А компании, которые полностью подконтрольны китайскому капиталу, добыли 18 млн. тонн нефти из казахстанских недр. В результате, можно с уверенностью констатировать, что китайский «нефтяной инвестиционный напор» в Казахстане был и быстрым по времени реализации, и по объемам роста. К примеру, в 1999 году Китай инвестировал в нефтяной сектор Казахстана всего \$5 млн. А вот в прошлом году эта цифра возросла уже более чем в сто раз – \$550 млн. Китай вложил в нефтяной и газовый сектора республики.

Только за последние пять лет китайские компании приобрели столько активов в нефтяной сфере Казахстана, что на сегодня они контролируют примерно 1 млрд. тонн нефтяных запасов республики. Среди крупнейших инвестиционных проектов, осуществленных Китаем в Казахстане, стоит упомянуть приобретение Китайской национальной нефтяной корпорацией 70% акций компании «Петроказakhstan», имеется китайский интерес к месторождению Каражанбасмунай с разведанными запасами в 46,6 млн. тонн нефти и ряду других проектов.

Нельзя забывать и о том, что помимо нефтегазового сектора, Китай также самым активным образом вкладывает огромные средства в горнодобывающую и металлургическую индустрию Казахстана. С конца 90-х годов прошлого столетия инвестиции Китая в Казахстане превысили сумму в \$3,6 млрд., что делает КНР восьмым по объемам зарубежным инвестором в республике. При этом \$1,3 млрд. китайская сторона инвестирует исключительно в добывающие отрасли казахстанской экономики.

А посему нет ничего удивительного в том, что почти весь казахстанский экспорт в Китай – это сырье, прежде всего, энергетическое. На нефть и газ приходится около половины казахстанского экспорта в КНР, а сам Китай за последние несколько лет в обмен на казахстанское сырье фактически превратил республику в чрезвычайно выгодный для себя рынок для сбыта китайских товаров.

Опять-таки, в отличие от Европы, США и России, которые подобными «рыночными достижениями» в Казахстане похвастаться не могут, Китай не просто постепенно подминает под себя казахстанский рынок свои-

ми товарами, но и использует территорию республики для перевалки этих товаров на весь центральноазиатский регион, а также прилегающие к нему районы Афганистана, российских Сибири и Урала, а также республик Закавказья.

Недавно Китай подписал с Казахстаном соглашение о сотрудничестве в области возобновляемых источников энергии, совместном финансировании второй очереди газопровода из Казахстана в КНР, а также кредитное соглашение о реконструкции нефтеперерабатывающего завода в Атырау, Западный Казахстан.

Ускоренными темпами идет дело в области трубопроводного сотрудничества между двумя странами.

Один газопровод протяженностью 1304 км от казахстанско-узбекской границы к границе с Китаем уже проложен. Завершена прокладка второй очереди газопровода протяженностью в 1500 км (его пропускная мощность – 10 млрд. куб. м природного газа) через Бейнеу, Базой, Балкар и Самсонову в западные районы КНР, что тем самым дает возможность Пекину получать теперь и нефть, и газ из района Каспия (а значит, в перспективе подключать к этим проектам и поставкам Туркменистан и Азербайджан).

Можно отметить и тот факт, что месторождение газа в Жанажол в Актюбинской области также потенциально привлекает китайские компании для возможного вложения инвестиций. Вот только объемы

этого месторождения вряд ли устроят китайцев с точки зрения долгосрочной перспективы газовых поставок (а это для китайской стороны – основной приоритет).

По оценкам экспертов, в ближайшие два-три года китайские инвестиции в энергокомплекс Казахстана превысят сумму в \$20 млрд. И при этом важно отметить, что в отличие от российских или западных инвестиций, деньги из Китая поступают в Казахстан всегда без какого-либо влияния политики и идеологических «привязок».

КНР традиционно никогда не обсуждает предоставление кредитов Казахстану в «пакете» с правами человека, свободами прессы, собраний и политических партий, и многими другими «подобными условиями», которые всегда стоят на первом плане в Вашингтоне и Брюсселе.

Поэтому, без вопросов, тот же фонд «Самрук-Казына» получил от Государственного банка КНР кредит в \$3 млрд., а также был предоставлен китайский заем Казахстану в \$5 млрд. для сооружения одного из нефтехимических комплексов. А ведь есть еще немалые инвестиции Китая в добычу урана, развитие атомной индустрии и другие энергетические проекты в Казахстане.

В целом же, общая стратегия Китая в сфере инвестиций в энергетический комплекс Казахстана по сравнению с аналогичной политикой со стороны США, Евросоюза и России выглядит более целеустремленной, просчитанной на длительную перспективу, и в финансовом плане, более выгодной для Астаны. Дальнейшему проведению этой политики Пекина могут помешать лишь повышенные опасения со стороны руководства Казахстана относительно чрезмерного китайского контроля над казахстанским энергокомплексом с помощью «длинных юаней», и какие-либо серьезные потрясения на мировых энергетических рынках в будущем.





С ПОЗИЦИИ ЛИДЕРА

**На сегодняшний день
АО «НСК» имеет 18 филиалов
по стране. Компания
реализует продукты
практически по всем видам
страхования.**

Нефтяная страховая компания входит в число ведущих страховых компаний страны. Расскажите о ключевых моментах развития Вашей компании. Каковы успехи на сегодняшний день?

— Название компании родилось в 1997 году. В нашем портфеле в то время было 80-90% поступлений от работы нефтяного сектора, хотя по финансовому состоянию компания не совсем соответствовала слову «нефтяная». Сейчас мы не акцентируем в названии компании на слове «нефтяная», называемся больше НСК. Мы присутствуем как на розничном рынке, так и на корпоративном, поэтому, где проходит слово «нефтяная», не всегда проходит НСК, и наоборот. Сегодня мы имеем сбалансированный портфель, который в равных долях ориентирован как на корпоративного, так и на розничного клиента.

ФАКТЫ О КОМПАНИИ:

По данным годового отчета АО «НСК» за 2010 год компания собрала 9,15 млрд. тенге премий, увеличив этот показатель на 40% по сравнению с 2009 г. По состоянию на 1 января 2011г., суммарная стоимость активов АО «НСК» достигла 9,7 млрд. тенге. По сравнению с 2009г. страховые резервы увеличились на 22%, составив 5,1 млрд. тенге. Агентская сеть АО «НСК» насчитывает более 1500 сертифицированных агентов, из них 170 человек прошли дополнительное профессиональное обучение, и выбрали для себя профессию «Страховой Консультант». Четкая и налаженная работа агентской сети позволила только за 2010 г. привлечь 16 тысяч клиентов, которые получили возможность обслуживания персональными страховыми консультантами. Прирост договоров, заключенных за 2010 г. составил 66%.

Мы уже давно вкладываем в развитие нашей компании по двум ключевым направлениям. Первое – это развитие и расширение розничной сети. Сегодня, по Казахстану действует более 850 розничных точек продаж, мы активно стремимся к открытию новых офисов и представительств по всей стране. Второе направление это инвестиции в обучение сотрудников нашей агентской сети. На перманентной основе мы проводим обучающие тренинги, семинары и курсы повышения квалификации для наших агентов.

– НСК является одной из немногих страховых компаний, неаффилированных с финансовыми группами. В чем заключаются преимущества подобной бизнес-стратегии?

– Нельзя все яйца держать в одной корзине и страховать у себя. В некоторых российских банках в идеологию входит не страховать риски у себя, и банк распределяет риски между всеми компаниями. Я думаю это правильно.

Говоря откровенно, благодаря неаффилированности с банковским сектором, кризис нас практически не коснулся, поэтому и посткризисный период мы прошли безболезненно. В последние два года Компания показывала рост на 10-15%.

– НСК активно сотрудничает с РЕСО-Гарантия – крупной российской страховой компанией. На каких принципах основывается кооперация?

– РЕСО является одним из крупнейших российских холдингов, в составе которого имеется и страховая компания РЕСО-Гарантия. Данный холдинг не является прямым акционером АО «НСК». Но учредители (физические лица) холдинга РЕСО и компании РЕСО-Гарантия владеют долями акций в АО «НСК». Стратегия развития РЕСО предполагала выход на страховые рынки СНГ, и с 2006г. она активизировала свою деятельность в таких странах как Беларусь, Украина, Литва и Казахстан. Ее опыт в страховом секторе огромен и он нам очень пригодился.

– С Вашей точки зрения, в чем заключаются основные отличия казахстанского рынка страхования, к примеру, от российского?

– В Казахстане страхование не развито, и объемы данного сектора ничтожно малы, особенно если сравнивать с Европой и США. Следовательно, у страхования в РК потенциал огромный. Чтобы дойти до уровня нашего ближайшего соседа, России, потребуется примерно 10 лет. За это время должна поменяться ментальность у людей и у предприятий. Мы развивались в условиях разрушенной советской страховой системы, Тогда, во второй половине 90-х, мы начали все строить заново. Да, обязательное страхование помогает капитализироваться, но основной проблемой остается относительная неразвитость розничного рынка страхования. В России же розничное страхование развито намного сильнее. Например, в портфеле РЕСО-Гарантия, такой инструмент как ОСАГО, аналог нашего обязательного страхования ГПО автовладельцев, за 2010г. принес сборов на сумму около 8,5 млрд. рублей, а вот сборы по КАСКО сос-

тавили 15,5 млрд. рублей. В Казахстане все обстоит далеко не так. КАСКО в большей степени это банковский продукт, реализуемый банками при оформлении авто кредитов. Народ еще не понимает, что страхование это инструмент для сбережения своего капитала на случай наступления страхового события. В этой связи естественно нам нужно вести активную работу по повышению уровня знаний в области страхования среди населения: в СМИ, на различных пресс-конференциях, форумах и иными доступными средствами.

– Использует ли НСК зарубежный опыт для укрепления своего бизнеса?

– Шестой год подряд АО «НСК» пролонгирует договор обязательного перестрахования со страховым покрытием до 2.5 млрд. тенге с перестраховщиками: Scor, Milli Re, General insurance corp. of India, Korean Re, Trust Re, Best Re, Unity Re. В рамках этого договора может гарантировать своим клиентам выплаты по рискам до 2.5 миллиардов тенге.

Перестрахование - важная часть страхового бизнеса, позволяющая диверсифицировать риски страховой компании. Из-за низкой капитализации казахстанских страховых компаний, контракты по перестрахованию в основном заключаются с нерезидентами. Кроме того, ряд страхователей предъявляют требования к наличию рейтинга «А» у перестраховочных компаний.

Однако, зачастую отечественные страховщики все же передают риски на перестрахование премий по обязательным видам страхования местным партнерам ввиду того, что иностранным перестраховщикам подобные риски не выгодны. Именно поэтому подавляющее большинство рисков, передаваемых нерезидентам, именно большие. В число крупных партнеров АО «НСК» по перестрахованию входят: В Германии – «ACE insurance company», «Hannover Re», «Munich Re», в Швейцарии «Swiss Re»; в России ЗАО «САК «Альянс», ОАО «Ингосстрах», ООО СПК «Юнити Ре», «ОАО «СОГАЗ», СК «РОСНО».

– Как Вы видите долгосрочные перспективы НСК? Какова стратегия развития компании на ближайшие несколько лет?

– На сегодняшний день АО «НСК» имеет 18 филиалов по стране. По корпоративному страхованию, например, мы каждый год проводим определенные процедуры, тренинги, которые повышают качество наших услуг и продуктов, т.к. корпоративных клиентов можно удержать лишь высоким качеством. Наша компания реализует продукты практически по всем видам страхования. В ближайшие годы мы собираемся наращивать потенциал, улучшать качество наших услуг и продуктов, расширять и укреплять наше присутствие в региональных и областных центрах.



Уважаемые коллеги-нефтянники!

Позвольте поздравить Вас с профессиональным праздником – Днем работника нефтегазовой промышленности.

Для всех нефтяников Казахстана 2011 год – юбилейный. Исполняется 100 лет Доссорскому месторождению, 50 лет Мангышлакской нефти и 25 лет с начала промышленного освоения месторождения Кумколь, которое стало сердцем индустриализации Кызылординской области.

Неоценим вклад нефтегазовой промышленности в становление и успешное экономическое развитие Казахстана. Сегодня нефтегазовые компании стали и надежными партнерами общественности в реализации социальных проектов. Поэтому, со страниц журнала «КазЭнерджи», с особой благодарностью мы хотим поздравить с профессиональным праздником сотрудников всех нефтяных компаний страны, ведь мы вместе делаем нашу трудную, но ответственную и благородную работу. Уверены, что благодаря нашим общим усилиям, инициативе и профессионализму Казахстан станет процветающим государством.

Желаем успехов, счастья и здоровья вам и вашим семьям!

С наилучшими пожеланиями,
компания «ПетроКазахстан»

Dear colleagues of oil industry!

Let me congratulate you on professional holiday – the Day of Oil and Gas Industry Worker.

The year 2011 is an anniversary year for all oilmen of Kazakhstan. It is the 100th Anniversary of Dossor oil field, the 50th Anniversary of Mangistau oil discovery and the 25th Anniversary of Kumkol commercial field development which became a heart of Kyzylorda oblast industrialization.

The oil and gas industry makes an invaluable contribution to the formation and successful economic development of Kazakhstan. Nowadays oil and gas companies also turned into reliable partners of community in implementation of social projects. Therefore, on the pages of KazEnergy magazine, with a special gratitude we would like to congratulate all employees of oil and gas companies of the country with professional holiday, since we perform our difficult, but responsible and noble work all together. We are sure, that due to our joint efforts, initiative and professionalism Kazakhstan will become a prosperous state.

We wish success, happiness and good health to you and your families!

With the best wishes,
PetroKazakhstan

25 ЖЫЛ ҚҰМЖОЛ



PK Petro
Kazakhstan



ЭКОЛОГИ НЕФТИ



«Компания Мунай-Экология» является одним из лидеров инновационного бизнеса в Республике Казахстан. Компания, отмечаящая в этом году 10-летний юбилей, в то время когда вся Республика 20-летие Независимости, сделала ставку на внедрение экологических технологий и подтвердила верность избранной стратегии. Сегодня среди ее партнеров крупнейшие мировые компании. Достижения предприятия неоднократно отмечались престижными национальными и международными наградами.

История началась десять лет назад, когда в Казахстане проблемы экологии не были столь актуальны. Сегодня Компания предоставляет широкую гамму услуг от улучшения качества автомобильного топлива, переработки нефтешлама, очистки нефтяных резервуаров от донных отложений, очистки нефтесодержащей эмульсии до селективной изоляции водопритоков в нефтяных скважинах. С 2001 года предприятие успешно сотрудничает с химическим концерном BASF по поставкам нефтехимической продукции и компанией Flottweg AG в сфере центробежного разделительного оборудования как центрифуги, ленточные прессы, трикантеры, седимантеры и т.д. Вот уже на протяжении более семи лет Компания имеет статус эксклюзивного представителя на территории Республики Казахстан продуктов BASF

для нефтепереработки и Flottweg AG по промышленному оборудованию.

В условиях роста добычи, переработки и транспортировки нефти растет и диапазон проблем окружающей среды. В настоящее время интенсивно осуществляются работы по очистке нефтяного амбара в городе Жанаозен Мангистауской области, который наносит ощутимое вредное воздействие не только на природу, но и здоровье населения. Для очистки площади нефтяного загрязнения применяется оборудование Flottweg AG, процесс подразумевает промывку нефтяного шлама водой и дальнейшее центрифугирование с получением товарной нефти. Тем самым, в результате такой кропотливой работы удается не только очистить огромную территорию от исторического нефтяного загрязнения, но и вернуть в хозяйственный оборот те проливы нефти, которые годами скапливались на амбаре, образуя вязкую густую массу, и оказывали свое негативное воздействие на окружающую среду региона. Используя в работе уникальные и эффективные технологии, благодаря большому труду и сплоченности команды достигнут большой успех в ликвидации загрязнений, на сегодня из площади загрязнения в 85 гектар осталось около 20 гектар, которые Компания планирует полностью ликвидировать в течение ближайших 2011-2012 годов.

Одним из оказываемых услуг Компании является очистка резервуаров от донных отложений, которые снижают полезный объем емкости и качество хранящейся нефти. На практике извлеченный гач утилизируется путем сжигания, что также неблагоприятно для окружающей среды. В связи с этим была предложена технология очистки гача на трикантере Flottweg, при этом восстанавливается большая часть нефти и отделенная вода может быть направлена на очистные сооружения. Очистка резервуаров от отложений является ярким примером безотходного и экономически целесообразного производства.

Компания также осуществляет свою деятельность в области переработки трудноразрушаемых нефтяных эмульсий с применением комплексного мобильного оборудования. Передвижная трикантерная установка путем центрифугирования разделяет трудноразрушаемые нефтяные эмульсии на нефтяную, водную фазы и механические примеси (отложения). Экономический эффект этого проекта - получение дополнительных объемов товарной нефти из эмульсии, экологический эффект - сокращение количества нефтесодержащих отходов. С ростом автопарка страны, в особенности городов Алматы и Астана, увеличились выбросы выхлопных газов в атмосферу. В связи с отличным географическим расположением южной столицы Казахстана, так называемой «ямой» и низким качеством автомобильного топлива, над городом наблюдается слой смога, который отрица-

тельно сказывается на состоянии здоровья горожан.

Следует отметить, что впервые не только в Казахстане, но и на всем постсоветском пространстве, Компанией в 2003 году была предложена лидеру розничной сети по продаже автомобильного топлива фирме «Гелиос» реализация совместного уникального проекта «EcoForce» по применению моющих присадок BASF в топливе. При этом существенно снижаются не только выбросы от автотранспортных средств и, соответственно, концентрация вредных и опасных веществ в выхлопных газах, но и продлевается срок службы двигателя в автомобиле. Этот успешный опыт казахстанского топливного бренда был создан по примеру мировых нефтяных компаний, таких как SHELL с топливным брендом «V-Power», BP - «Ultimate», NESTE - «Futura», ExxonMobil, Agir и многих других компаний, продукция которых позиционируется на рынке как топлива наивысшего качества. В 2006 году в России нефтяная компания ЛУКОЙЛ приступила к реализации таких брендовых бензинов под маркой «ЭКТО». В США, которые являются крупнейшим мировым потребителем автомобильного топлива, начиная с 1 января 1995 года применение присадок



для предотвращения образования нагаров в двигателях или системах подачи топлива (моющих присадок) является обязательным в соответствии с Законом о чистом воздухе и это утверждено Конгрессом. В Европейских странах с 2009 года принятыми Директивами предписано обязательное использование моющих присадок к автомобильным топливам, улучшающих их качественные характеристики и показатели. В последние годы тем или иным путем применение присадок или ограничения по нагарообразованию топлив законодательно уже закреплено в Китае, Индии, Латинской Америке (Бразилия), Северной Европе (Швеция), азиатских странах (Тайланд) и т.п. В июне 2004 года была организована поездка рабочей группы, включившей представителей Министерства нефти и газа (Министерства энергетики и минеральных

За десять лет успешной работы Компании удалось решить множество задач и добиться уверенного лидерства на рынке высоких экологических технологий, все это внушает уверенность в завтрашнем успехе и желание ее коллектива не останавливаться на достигнутом.



В 2010 году Компания Мунай-Экология стала Лауреатом премии ежегодного фестиваля – «Выбор года №1» в номинации «Компания по внедрению экологических технологий в области переработки нефтяных шламов, эмульсий и применению присадок в области производства нефтепродуктов», ранее в рамках Оксфордского саммита лидеров «За применение современных технологий и внедрение европейских стандартов в области экологии с использованием современного оборудования в своей деятельности» по решению Европейской Ассамблеи Бизнеса за 2009 год была признана «Лучшим Предприятием Европы», а его первый руководитель удостоен звания «Менеджер года».



ресурсов), Комитета по техническому регулированию и метрологии, АО «Павлодарский нефтехимический завод», ТОО «Атырауский нефтеперерабатывающий завод», ТОО «ПетроКазахстанОйлПродактс», ТОО «Гелиос». Представители из Казахстана посетили производство концерна BASF и нефтебазу компании SHELL, ознакомились с работой независимой нефтехимической лаборатории PetroLab и провели консультации с ведущими специалистами нефтеперерабатывающей отрасли Европы.

В настоящее время большинство нефтегазовых месторождений состоят на поздней стадии разработки и имеют высокую степень обводненности продукции и низкий выход нефти, что приводит к большим затратам со стороны нефтедобывающих компаний. Одной из опробованных и зарекомендовавших себя на месторождениях Казахстана является технология обработки добывающих скважин с применением гелеобразующих систем на основе силиката натрия (жидкого стекла). Задача данной технологии заключается в селективной изоляции высокопроницаемых пропластков, заколонных и межпластовых перетоков как в добывающих, так и в нагнетательных скважинах. Технологический процесс состоит из определения зоны притока воды, либо поглощения воды методами геофизических исследований, приготовления и закачки гелеобразующего состава, выдержки

его до образования геля с последующим запуском скважины в работу. Основным преимуществом технологии ограничения водопритока с применением силиката натрия (жидкое стекло) является селективность изоляционных работ, прочность и стабильность во времени изоляционного материала, технологичность приготовления и закачки состава в пласт, экологичность используемых реагентов, технологическая эффективность применения.

Таким образом, задача Компании заключается в регулярном предложении рынку высококачественных, инновационных продуктов и услуг, соответствующих самым высоким мировым стандартам. Команда, состоящая из 150 человек, на счету которой контракты с лидерами нефтяной отрасли Казахстана и ведущими зарубежными корпорациями, сегодня находится на пороге нового прорыва. Не будет также преувеличением сказать, что в части применения инновационных технологий Компания считается одним из лидеров в Республике Казахстан, что подтверждают не только престижные награды, но и отзывы постоянных клиентов, в том числе зарубежных.

В прошлом году Компания Мунай-Экология стала Лауреатом премии ежегодного фестиваля - «Выбор года №1» 2010 года в номинации «Компания по внедрению экологических технологий в области переработки нефтяных шламов, эмульсий и приме-

ню присадок в области производства нефтепродуктов», ранее в рамках Оксфордского саммита лидеров «За применение современных технологий и внедрение европейских стандартов в области экологии с использованием современного оборудования в своей деятельности» по решению Европейской Ассамблеи Бизнеса за 2009 год была признана «Лучшим Предприятием Европы», а его первый руководитель удостоен звания «Менеджер года».

Компания открыта для новых идей и ориентирована на пожелания своих покупателей и потребителей. Сегодня предприятие является ведущей организацией в области внедрения инновационных технологий и поэтому ее перспективная цель не только расширение бизнеса, но и также постоянное стремление к использованию уникальных индустриально-инновационных идей и технологий для процветания и улучшения благосостояния страны и граждан.

За десять лет успешной работы Компании удалось решить множество задач и добиться уверенного лидерства на рынке высоких экологических технологий, все это внушает уверенность в завтрашнем успехе и желание ее коллектива не останавливаться на достигнутом.



НАСЛЕДИ ЧИСТОТОЙ



КОМПАНИЯ «ТЕЛЛИ КАЗАХСТАН» СОВМЕСТНО С ИНИЦИАТИВНОЙ ГРУППОЙ ОРГАНИЗОВАЛИ МЕРОПРИЯТИЕ ПО ОЧИЩЕНИЮ МЕДЕУСКОГО УЩЕЛЬЯ.

Кампания «Наследи ЧИСТОТОЙ!», которая проходит по всему миру уже четвертый год, является частью глобального движения за чистоту. Идея кампании заключается в пропаганде здорового образа жизни, бережного отношения к природе и информированию населения о правильной утилизации мусора - в этом ее принципиальное отличие от обычных субботников. Во всех странах эта кампания объединяет все общество: простых граждан, НПО, бизнес и власть для достижения общей мечты о чистой стране. Совместно они организуют акции и активно участвуют в деятельности организационного комитета. Движение по очистке городов впервые началось с эстонской «Let's do it» («Сделай это») в 2008 году. Компания «ТЕЛЛИ Казахстан» является официальным партнером экологической акции «НАСЛЕДИ ЧИСТОТОЙ» по Казахстану. «Недавно наша компания провела национальную экологическую акцию в городе Алматы, — рассказывает Алан Бесен, менеджер по работе с клиентами. Мы выбрали для очистки от мусора место, которое когда-то было одним из красивейших мест в стране - Медеуское ущелье. Сегодня прекрасный уголок для семейного отдыха и пикников под угрозой превращения в мусорную свалку.

Цель проведенной нами акции - привлечь внимание общественности к проблеме защиты окружающей среды и воспитать у людей культуру поведения на природе, а также

призвать другие компании продолжить это движение по очистке нашего города!»

Участниками акции было собрано около тонны мусора, которую направили на переработку. Для энтузиастов компания организовала чаепитие с вкуснейшим чаем английской марки «CLIPPER» и символические призы фирменной печенье кафе ТЕЛЛИ.

На сегодняшний день к кампании «Наследи ЧИСТОТОЙ» присоединились: Министерство охраны окружающей среды РК; Leo Burnett; Carlsberg; крупнейшая блог-платформа Казахстана Yvision.kz; Международное климатическое движение «350.org»; Международная организация «Let's do it», Эстония; «Мусора Больше Нет», Общественный Фонд «АДАМ» и «ТЕЛЛИ Казахстан». Основные действия в Казахстане запланированы на 24 сентября. В этот день во всех регионах страны одновременно пройдут акции по уборке мусора.

По итогам пяти субботников, в которых приняли участие примерно 10500 волонтеров, собрано около 114 тонн мусора.

Внесите и Вы свой вклад своим участием! Давайте вместе вернем Природе Красоту!





ВОЗДУШНЫЕ ЛИНИИ ЖЕЛЕЗНЫХ ДОРОГ



КОМПАНИЯ «ПРОМСТРОЙ-ЭНЕРГО»- ЛИДЕР В ЭЛЕКТРО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ СФЕРЕ КАЗАХСТАНА. УСПЕШНО РЕАЛИЗУЕТ МАСШТАБНЫЕ ПРОЕКТЫ.



К

числу таких проектов относятся строительство второй линии электропередачи 500 кВ транзита Север-Юг Казахстана, Проект «Северный Казахстан-Актюбинская область», строительство Коксарайского контррегулятора и многие другие.

С осени 2010 года ТОО «Промстрой-Энерго» выполняет стратегически важный государственный проект – строительно-монтажные работы по внешнему электроснабжению железнодорожной линии «Жетыген-Коргас». Прежде всего, это строительство ВЛ 10кВ АБ (автоблокировки) и ПЭ (продольного электроснабжения) общей протяженностью 482,8 км. и питающих ВЛ 10кВ общей протяженностью 175,2 км. Строительство данной железнодорожной линии – это один из крупнейших проектов транспортной отрасли Казахстана, которую имеет особую значимость и актуальность. Как известно, Правительством Республики Казахстан реализация проекта поручена Национальной компании АО «Казахстан Темір Жолы», которая входит в состав Фонда национального благосостояния «Самрук-Казына».

Линия «Жетыген-Коргас» значительно повысит транзитный потенциал Казахстана. С вводом в эксплуатацию второго международного пограничного железнодорожного перехода с КНР увеличится конкурентоспособность транспортного потенциала экономики страны.

Новое направление китайско-казахстанского транспортного коридора будет способствовать развитию и расширению экономических связей Китая и государств Юго-Восточной Азии с Казахстаном, странами Центральной Азии и Евразийского континента. Линия «Жетыген - Коргас» позволит значительно сократить расстояние от Китая до южных регионов Казахстана и стран Центральной Азии на 550 км. Район строительства новой железнодорожной линии Жетыген-Коргас - государственная граница Республики Казахстан проходит по территории Илийского, Талгарского, Енбекшиказахского и Уйгурского районов Алматинской области.

Следует отметить, что реализация проекта достаточно сложна в силу неоднородности рельефа. Трасса железной дороги проходит по южному побережью Капшагайского водохранилища. Рельеф местности равнинный с абсолютными отметками от 492 м до 542 м, изрезанный руслами многочисленных рек и ручьев.

Общая длина строительного участка составляет 329 км., из них порядка 101,8 км. находятся на территории где преобладает болотистая, влажная и затопляемая поймами реки местность.

Участок работ ТОО «Промстрой-Энерго» - ст.Жетыген-раз.Керимагаш. Вдоль проектируемой железной дороги участка ст.Жетыген – раз.Керимагаш предусматривается строительство двух одноцепных воздушных линий автоблокировки и продольного электроснабжения ВЛ-10 кВ с пунктами питания и дизель-генераторными установками на ст.Курозек, раз.Жарсу, ст.Шелек, раз.Ортакудык и ст.Таскарасу.

Подача напряжения на них производится от существующих роенных подстанций, на которых идет реконструкция/расширение. Расширение касается РУ-10кВ ПС-35/10кВ №97И «Озтемир», реконструкция - КРУН-

10кВ ПС-110/10кВ №67И «Толкын», расширение - РУ-10кВ ПС-220/110/35/10кВ №68И «Шелек», расширение - РУ-10кВ ПС-35/10кВ №45И «Нурлы» и реконструкция - ПС-110/35/10кВ №84И «Таскарасу». Согласно техническим условиям выданных АО «АЖК», также проектом предусмотрено строительство комплектов двухтрансформаторных подстанции наружной установки на ст.Жетыген, ст.Шелек и ст.Таскарасу.

Также осуществляется электроснабжение устройств СЦБ и связи, технологического и сантехнического оборудования устройств эксплуатации и обслуживания подвижного состава, железнодорожного пути и соответствующие им служебно-технические здания, средства обеспечения их жизнедеятельности (освещение, вентиляция, кондиционирование), наружное освещение станций и развязов, освещение пере-ездов.

Питание проектируемых зданий и сооружений предусматриваются, в основном, проводом СИП. В объём работ входит: монтаж железобетонных опор типа «УАП-35-5» «С», «СК» и «СВ», с последующим заземлением и монтажом провода марки АС-50, АС-70. В целом, несмотря на сложность проекта компания «Промстрой-Энерго» демонстрирует высокие показатели эффективности и работоспособности. Ввод в эксплуатацию проекта намечен на ноябрь этого года.



УГЛЕРОДНЫЙ

Политика сокращения выбросов парниковых газов

В последние годы Европейский Союз активно проводит климатическую политику, направленную на принудительную радикальную и масштабную модернизацию промышленности. Целью этой политики является снижение выбросов парниковых газов (ПГ) и экономия энергетических и материальных ресурсов.

Конечным результатом должно стать формирование нового рынка продуктов и услуг, доступ к которым будет ограничен технологическими требованиями, установленными государствами ЕС, а также сформированными новыми требованиями европейских покупателей.

В рамках новой политики Европейский Союз утвердил углеродный бюджет ЕС и государств-членов на период до 2020 года, установив четкие правила лимитиро-

вания национальных выбросов и использования гибких механизмов в условиях неопределенности, связанной с перспективой заключения нового соглашения по климату.

В своей климатической стратегии до 2020 года ЕС предполагает достичь сокращений выбросов в этом сегменте на 20% без государственных затрат на указанные сокращения, переложив бремя финансирования и ответственность на субъекты хозяйствования. Между тем была существенно повышена ответственность национальных правительств за выбросы в секторах общего природопользования (ОПр).

Положительный опыт Европейского Союза доказал эффективность реализации дифференцированной политики для сектора специального природопользования и сектора общего природопользования в сфере выбросов ПГ.

Другими мерами, направленными на сокращение выбросов ПГ, является повышение энергоэффективности, увеличение доли возобновляемых источников энергии и биотоплива, вовлечение в хозяйственный оборот сбросового потенциала металлургических газов, метана угольных месторождений, попутного газа при нефтедобыче, метана полигонов ТБО и животноводческих ферм, развитие когенерации, снижение материалоемкости продукции, улавливание и захоронение углерода в геологических формациях.

В настоящее время задачи повышения энергоэффективности и развития возобновляемой энергетики во всех документах ЕС подчинены задаче сокращения выбросов ПГ. Примечательно, что до этого



время Казахстан представлен как страна для целей Киотского Протокола, и активно ведет переговоры по вступлению.

Киотский Протокол обязывает развитые страны и страны с переходной экономикой сократить или стабилизировать выбросы парниковых газов в период с 2008 по 2012 год по сравнению с 1990 годом.

Для того чтобы получить возможность участвовать в экономических механизмах, страна Приложения 1 Киотского Протокола должна удовлетворять ряду критериев участия (требованиям приемлемости), в основе которых лежат требования к методическим аспектам инвентаризации выбросов и учета установленного количества, а также соответствующей отчетности. Соответствие этим критериям означает, что страна Приложения 1 обеспечивает точный учет своих выбросов и установленного количества, и не создает риск для выполнения ею своих обязательств.

Поскольку в настоящее время Казахстан не является страной Приложения Б, то он не может участвовать в международной системе торговли квотами на выбросы, однако у страны существует возможность организовать внутренний добровольный рынок торговли квотами на выбросы парниковых газов.

Помимо Киотского Протокола, Республика Казахстан присоединилась к Копенгагенскому аккорду (договоренностям) и объявила о своем намерении сократить уровень выбросов парниковых газов в 2020 году на 15% по сравнению с 1992 годом.

Политическое заявление Республики Казахстан о своей цели по снижению выбросов отвечает национальным интересам страны и находится в соответствии со стремлением политического руководства республики достигнуть в ближайшее десятилетие показателей экономического и гуманитарного развития развитых стран мира.

Реализации этих задач обеспечит продвижение республики в «клуб» развитых стран, входящих в ОЭСР. В целевом сценарии удвоение к 2020 г. индикатора «ВВП на душу населения» будет сопровождаться снижением углеродной интенсивности экономики в 2 раза по сравнению с 2004 годом и приемлемым (15-20%) ростом выбросов ПГ на душу населения.

Согласно проекту Закона, природопользователи, уровень выбросов парниковых газов которых превышает 20 тыс. тонн CO₂-экв, обязаны участвовать в Национальной системе торговли (НСТ).

Представляется, что 20 тыс. тонн выбросов парниковых газов является очень низким показателем для включения установки в Национальную систему торговли (НСТ), в которую могут попасть даже котельни некоторых учреждений здравоохранения и образования (около 5 МВт).

На основании расчетов выбросов ПГ каждого оператора, поданных в индивидуальных заявках на выделение квот, будет формироваться Национальный план распределения ЕНК, и утверждаться Правительством РК.

Институциональным инструментом государственной политики сокращения выбросов парниковых газов является Углеродный фонд Республики Казахстан, который создается для координации и финансирования мероприятий, направленных на сокращение выбросов парниковых газов на 15% к 2020 г., эффективного управления нематериальными и материальными активами РК, выделяемых для достижения указанной цели.

С целью снижения выбросов ПГ в секторе специального природопользования Фонд будет назначен администратором Национальной системы торговли и должен будет обеспечить ликвидность углеродной единицы, поддержание ее рыночной цены и создать условия для прямого доступа на европейский углеродный рынок операторов РК. В случае недостаточности углеродных единиц для покрытия выбросов, за которые отвечает Правительство РК, фонд осуществит закупку указанных единиц на рынке РК или международных рынках.

Интеграция Казахстана в международный углеродный рынок

Вхождение Казахстана на углеродный рынок Европейского Союза может осуществляться путем поставки углеродных кредитов, а также участия в обязательной национальной системе торговли РК при ее линковании с Европейской Схемой Торговли (ЕСТ).

В настоящее время максимальные оценки неиспользованной квоты углеродных кредитов не превышают 800 млн. единиц, однако полная ясность в этом вопросе появится не ранее 2015 года. В то же время, можно с определенной долей уверенности предположить, что ми-

РЫНОК

определяющей целью выступала энергетическая безопасность и повышение эффективности общественного производства.

Особенности казахстанских условий

Казахстан, ратифицировав Киотский Протокол в 2009 году, обязан провести имплементацию его положений, т.е. привести национальную нормативную базу в соответствии с его требованиями. В настоящее



нимальная квота поставок углеродных кредитов из РК в ЕС в пост-киотский период может составить не менее 20 млн. единиц (240 млн. евро по текущим ценам).

Линкование, как ожидает Еврокомиссия, приведет к созданию глобальной сети торговых систем, в которых участники смогут приобретать разрешительные единицы других торговых систем для выполнения своих обязательств по сокращению выбросов.

Участие казахстанских предприятий в национальной системе торговли, линкованной с ЕС, обеспечит их прямой доступ к более сильному углеродному рынку ЕС. Предварительные расчеты показывают, что количество оборотных разрешений на выбросы, необходимых для обслуживания Национальной системы торговли РК будет находиться в пределах 1,6-1,7 млрд. единиц (сопоставимо с Республикой Польша), а количество разрешений в ЕС – около 16 млрд. единиц.

Однако для линкования с ЕС необходимо заключение двустороннего соглашения «ЕС-Республика Казахстан». При этом, следует ожидать, что Европейский Союз будет настаивать на включение в двустороннее соглашение кроме требований к гармонизации систем торговли также положений, обязывающих стороны проводить активную политику по снижению выбросов ПГ и их лимитирования на национальном уровне.

Альтернативным направлением интеграции может быть создание объединенного углеродного рынка Беларуси, Казахстана, России и Украины. Однако следует учитывать, что маржинальная стоимость сокращения 1 тонны CO₂ у постсоветских стран приблизительно одинакова, поэтому вряд ли стоит ожидать значительного притока капитала в РК.

Все постсоветские страны являются потенциальными объектами углеродного инвестирования стран ОЭСР и равным образом больше заинтересованы в его привлечении, чем в экспорте климатических инвестиций в постсоветские страны. Учитывая позитивный опыт ЕС, целесообразным будет создание Объеди-

Киотский Протокол обязывает развитие страны и страны с переходной экономикой сократить или стабилизировать выбросы парниковых газов в период с 2008 по 2012 год по сравнению с 1990 годом.

ненного углеродного рынка государств Таможенного союза и его дальнейшая интеграция в международный углеродный рынок.

Казахстан на сегодняшний день обладает лучшими стартовыми условиями для создания национального углеродного рынка и его интеграции с европейскими и японскими углеродными рынками на основе двусторонних договоренностей. Более того, наличие таких двусторонних соглашений на момент создания Объединенного углеродного рынка, обеспечит временные преимущества для РК.

«КазахКарбон» – ключевой партнер на углеродном рынке

Компания «КазахКарбон» была создана специально для реализации целей Киотского протокола в Казахстане», и призвана эффективно применять международные механизмы и стандарты для улучшения экологической ситуации посредством модернизации существующих производственных мощностей.

На сегодняшний день это первая в Республике Казахстан компания, предлагающая решения «под ключ» в области рыночных механизмов сокращения выбросов парниковых газов.

«КазахКарбон» осуществляет полный цикл – от участия в мониторинге международных переговоров до подготовки проектной документации, привлечения финансирования и операций с углеродными единицами. Ее партнерами являются известные казахстанские и зарубежные компании в данной области.

Как компания-эксперт в области реализации механизмов Киотского протокола и Посткиотских соглашений, «КазахКарбон» на постоянной основе консультирует Мажилис Парламента Республики Казахстана. Кроме того, «КазахКарбон» принимал непосредственное участие в разработке законопроекта, который внесет изменения в действующий Экологический кодекс. Целью нововведений является создание условий для системы внутренней торговли сокращениями выбросов парниковых газов. В ближайшее время он будет рассматриваться Сенатом Парламента РК.

Активно развивается партнерство с Ассоциацией топливно-энергетических компаний Казахстана «KAZENERGY» в области углеродных рынков и низкоэмиссионного развития. С Ассоциацией ТОО «КазахКарбон» подписал Соглашение о партнерстве в сфере реализации мер по сокращению выбросов парниковых газов. Компания оказывает консалтинговые услуги членам Ассоциации по вопросам инвентаризации парниковых газов, разработки, формирования и совершенствования корпоративной системы в области охраны окружающей среды.

Также интенсивно идет сотрудничество с МООС РК и КазНИИЭК в создании нормативно-правовой и методологической базы и в международной деятельности. ТОО «КазахКарбон» принимает участие в создании корпоративной системы управления выбросами парниковых газов для АО НК «КазМунайГаз», включая идентификацию проектов.



The Imperial Tailoring Co.
Императорский Портной

Эксклюзивный салон индивидуального
пошива мужской деловой одежды из лучших
итальянских и английских тканей.

г. Алматы, ул. Кабанбай батыра, 88/1, уг. ул. Уалиханова,
тел.: (727) 2588 220, 2587 617, моб.: +7 777 2218374,
e-mail: almaty@mytailor.ru

г. Астана, ул. Абая, 41, тел.: (7172) 326 161, 326 164,
моб.: +7 777 2275598, e-mail: astana@mytailor.ru

г. Атырау, моб.: +7 777 2517950, e-mail: atyrau@mytailor.ru

www.mytailor.ru



НАЗАРБАЕВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ ШКОЛЫ

Прорывной проект в сфере образования

Формирование инновационной модели среднего образования, сочетающей лучшие традиции казахстанской и мировой образовательной систем.

Глава государства в своей лекции «Казахстан в посткризисном мире: интеллектуальный прорыв в будущее» в КазНУ имени Аль-Фараби 13 октября 2009 года отметил необходимость создания ядра национально-го интеллекта, создания школ, способных стать фундаментом для воспитания интеллектуальной элиты Казахстана¹. Объективной необходимостью в условиях современного образования становится создание инновационной модели общего среднего образования, сочетающей лучшие традиции казахстанской и мировой образовательных систем, позволяющей уже в стенах школы приобщать учащихся к научно-исследовательской и экспериментальной деятельности, воспитывать

высокообразованную личность с активной жизненной позицией, способной конкурировать на международном уровне. Для воспитания интеллектуальной личности требуются изменения сложившейся структуры школы, системы взаимоотношений, содержания образования, методик обучения, принципов оценивания учебных достижений.

Для модернизации системы среднего образования создан прорывной проект «Назарбаев Интеллектуальные школы», где обучение строится полностью по международным стандартам. Назарбаев Интеллектуальные школы будут адаптировать лучший международный опыт в области среднего образования, и транслировать его в общеобразовательные школы Казахстана. Сеть 20 Интеллектуальных школ станет основной базой подготовки школьников для Назарбаев Университета, лучших вузов Казахстана и топовых университетов мира.

1. Из лекции Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева, «Казахстан в посткризисном мире: интеллектуальный прорыв в будущее» в Казахском национальном университете имени Аль-Фараби





Средний бал учащихся Интеллектуальной школы г. Астаны по международным экзаменам по математике, физике, химии, биологии на английском языке по SAT1 составил 1586, при среднем балле 1200 в мире (1980 максимальный) и по SAT2 – 1720 при среднем балле 1250 в мире (2200 максимальный).

Миссия Интеллектуальных школ – способствовать развитию интеллектуального потенциала нации, предоставлять знания и развитие навыков, способствующих формированию образованного, высоконравственного, критически мыслящего, физически и духовно развитого гражданина, стремящегося к саморазвитию и творчеству.

Деятельность Интеллектуальных школ направлена на формирование инновационной модели среднего образования, сочетающей лучшие традиции казахстанской и мировой образовательной систем.

Интеллектуальные школы призваны совершенствовать систему и повысить качество казахстанского среднего образования.

Главной целью данного проекта является воспитание казахстанцев новой формации, становление Казахстана страной с конкурентоспособным человеческим капиталом. Вместе с тем, работа Интеллектуальных школ, как и всех организаций образования, будет оцениваться не только с точки зрения образовательной, но и гражданской состоятельности выпускников.

Профессионал и грамотный специалист – это одна сторона инновационной личности, которую должны готовить образовательные учреждения. Другая сторона – патриотизм, высокая духовность и гражданская ответственность, социальная зрелость и активность.

Интеллектуальные школы непосредственно участвуют в разработке и апробации экспериментальных интегрированных учебных программ с последующим внедрением их в учебный процесс.

Особенности содержания образования.

В Интеллектуальных школах реализуются две модели образования.

Первая модель реализует Экспериментальную Интегрированную Образовательную программу естественно-математического направления. По данной программе дети углубленно изучают физику, математику, химию, биологию в трехязычной среде.

Положительные результаты данной Образовательной программы уже сейчас позволяют сделать вывод о ее успешной реализации.

Так, выпускники успешно сдают единое национальное тестирование и показывают лучший результат в своем регионе. Средний бал учащихся Интеллектуальных школ в этом году составил 112,3, тогда как сред-

ний бал в целом по стране – 86,7. Средний балл учащихся Интеллектуальной школы г. Астаны по международным экзаменам по математике, физике, химии, биологии на английском языке по SAT1 составил 1586, при среднем балле 1200 в мире (1980 максимальный) и по SAT2 – 1720 при среднем балле 1250 в мире (2200 максимальный). Показатели экзамена по английскому языку IELTS растут с каждым годом, средний балл в этом году по этой школе – 6,2 (5,7 в прошлом году). Только за один учебный год количество побед в международных, республиканских, областных и городских предметных олимпиадах и научных соревнованиях выросло почти в два раза (742/1380).

Вторая модель это обучение в основной и старшей школе детей по программам Международного Бакалавриата. Она более 35 лет имеет мировую репутацию программы, предоставляющую образование высокого качества. Диплом Международного Бакалавриата признается более чем 1300 университетами в 102 странах мира. Среди них такие всемирно известные ВУЗы как: Гарвард, Оксфорд, Кембридж, Йель, Сорбонна, Лондонская школа экономики и т.д. Получение авторизации в Международном Бакалавриате обеспечит интеграцию в мировое образовательное пространство, позволит на практике ознакомиться с фило-

софией, принципами и подходами к обучению, практикуемыми в одной из самых распространенных в мире образовательных программ и транслировать накопленный опыт на всю сеть Интеллектуальных школ. Вместе с тем авторизация даст возможность выпускникам Интеллектуальных школ поступать в лучшие университеты мира, овладеть навыками, необходимыми для дальнейшего обучения и совершенствования на протяжении всей жизни.

С целью обеспечения успешной интеграции в мировое образовательное пространство, а также обеспечения доступа учащихся к актуальной информации на любом из трех языков: казахском, русском, английском языках, образовательные программы Интеллектуальных школ предусматривают трехязычное обучение.

На сегодняшний день, специалистами по языковым предметам Интеллектуальных школ разработана проектная версия языковой политики и модели трехязычного обучения. Данная работа ведется под руководством Профессора Университета Калифорнии, эксперта в области полиязычного обучения и эксперта по билингвальному обучению Международного Экзаменационного Совета Кембридж.

На основе разработанной модели трехязычного обучения будут усовершенствованы все учебные программы Интеллектуальных школ, с целью создания целостного подхода к изучению языков в процессе обучения.

Неотъемлемой частью содержания образования является объективная и эффективная система оценки учебных достижений учащихся.

В новом учебном году запускается пилотный проект по внедрению системы критериального оценивания по всем предметам в 7-8 классах Интеллектуальных школ. Этот процесс оценивания основан на сравнении учебных достижений учащихся с четко определенными, коллективно выработанными, заранее известными всем участникам процесса критериями, соответствующими целям и содержанию образования.

Причиной внедрения новой системы критериального оценивания служит недостаточность и уязвимость современной системы оценивания учебных достижений. Ведь объективная система оценивания должна быть направлена не на поощрение ученика



Сегодня функционируют 6 Назарбаев Интеллектуальных школ в городах Астана, Кокшетау, Семей, Талдыкорган и Усть-Каменогорск, в которых обучаются более 4 тыс. учащихся.

за наличие знаний или наказание за их отсутствие, а на формирование мотивации у ребенка к успешному обучению, обеспечение наглядной демонстрации его роста и на выявление пробелов в знаниях.

Для организации качественного процесса обучения, в Интеллектуальные школы педагоги принимаются на работу по результатам конкурсного отбора.

Его результаты показали, что даже учителя первой и высшей категории, имеющие достаточно высокий предметный уровень знаний, не обладают языковыми и ИКТ компетенциями, новейшими методиками преподавания. Поэтому повышение квалификации учителей идет параллельно с учебным процессом в школе.

Разработана система повышения квалификации педагогических работников Интеллектуальных школ.

Разработаны **индивидуальные маршруты профессионального роста учителя.**

Кроме того в этом году в Интеллектуальных школах начнут работать 40 иностранных педагогов из США, Канады, Новой Зеландии, Ирландии, ЮАР и Китая.

В целях подготовки учителей для вновь открываемых Назарбаев Интеллектуальных школ в этом году будет организовано обучение для 100 учителей на базе Назарбаев Университета.

В целях трансляции опыта Интеллектуальных школ Правительством одобрен проект создания **Центра педагогического мастерства (далее ЦПМ) на базе Интеллектуальной школы г. Астаны и мини-центров в регионах** для учителей общеобразовательных школ в партнерстве с Международным Экзаменационным Советом Университета Кембриджа. Организацию курсов планируется начинать с будущего года.

На базе ЦПМ будут организованы 3-месячные курсы повышения квалификации по специальной программе, сочетающей смешанную очную подготовку и обучение в режиме online.

Для функционирования ЦПМ и **реализации единой политики** в повышении квалификации педагогов **в масштабах всей страны** начата работа по разработке уровней образовательных программ по 7 модулям:

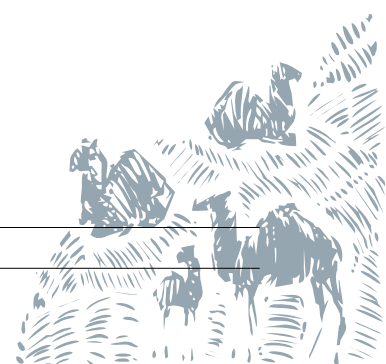
- Новые педагогические технологии в образовании;
- Критическое мышление;
- Критериальное оценивание учебных достижений учащихся;
- Менеджмент в среднем образовании и обучение на основе компетенций в условиях перехода на 12 - летнее обучение.
- Использование ИКТ в преподавании;
- Современные технологии работы с одаренными детьми;
- Психолого-педагогические особенности преподавания в конкретных возрастных группах школьников.

По окончании курсов учителя будут сдавать квалификационный экзамен и получат сертификат 1,2,3 уровня, который дает учителю право на увеличение заработной платы.

Для трансляции опыта Интеллектуальных школ организованы проекты:

- **online уроки** для учащихся по предметам естественно-математического направления;
- **online семинары** для учителей общеобразовательных школ.

Сегодня функционируют 6 Назарбаев Интеллектуальных школ в городах Астана, Кокшетау, Семей, Талдыкорган и Усть-Каменогорск, в которых обучаются более 4 тыс. учащихся.





INTERNATIONAL BUSINESS CENTER

АРЕНДА

- элитные офисные помещения в престижном деловом центре столицы Казахстана (Левобережье)
- все коммуникации
- удобный заезд
- парковка
- круглосуточная охрана
- клиринг

тел. +7 /7172/ 79 76 00
79 76 01
79 76 03
79 76 06

e-mail: IBC_ur@mail.ru



КАДРОВЫЙ РЕЗЕРВ

Казахстанская Ассоциация организаций нефтегазового и энергетического комплекса «KAZENERGY» вот уже пять лет совместно с членами ассоциации успешно реализует Образовательную программу «KAZENERGY». Данная программа была создана решением Координационного Совета по вопросам образования и подготовки кадров с целью консолидации усилий и ресурсов членов ассоциации в решении вопросов подготовки высококвалифицированных кадров, вовлечения талантливой молодежи в совместные проекты, так

же создания кадрового резерва из числа выпускников-стипендиатов «KAZENERGY». Поддержку Образовательной программе «KAZENERGY» оказывают такие члены Ассоциации, как: АО НК «КазМунайГаз», Chevron Munaigas Inc., "Lukoil Overseas Service B.V.", Shell Kazakhstan Development B.V., Филиал «Statoil North Caspian AS» в РК, АО «Интергаз, Центральная Азия», ТОО «КазРосГаз». Создание дискуссий между старшими лидерами организаций нефтегазового и энергетического комплекса и молодыми специалистами лежит в основе инициативы Образовательной программы Ассоциации KAZENERGY.



28 июня 2011 года в гостиничном комплексе «Думан» прошел «Слет стипендиатов Образовательной Программы «KAZENERGY». По сложившейся традиции с лучшими стипендиатами – выпускниками Образовательной программы встретился Председатель Ассоциации «KAZENERGY» Тимур Кулибаев. Он выразил надежду на то, что стипендиаты образовательной программы «KAZENERGY» смогут внести весомый вклад в развитие нефтегазовой отрасли страны.

«В течение пяти лет в рамках Образовательной программы KAZENERGY было подготовлено более 500 специалистов, многих из которых я вижу и здесь. Организован Молодежный комитет Ассоциации, который зарекомендовал себя на международном уровне, также одним из членов Молодежного комитета Всемирного нефтяного совета является наш выпускник.

Причем, сейчас мы помогаем не только студентам, которые получают степень бакалавров, но и магистрантам, что обеспечивает поступательность и непрерывность образовательного процесса. Ассоциация активно поддерживает студентов и при трудоустройстве, с тем, чтобы молодые специалисты смогли успешно реализовать полученные знания во благо устойчивого развития нашего государства», - сказал Тимур Кулибаев в приветственной речи.

30 лучших стипендиатов получили из рук его рук сертификаты и памятные подарки.

Отвечая на вопрос журналистов о целях и задачах Образовательной программы, Председатель Ассоциации «KAZENERGY» отметил: «Самая главная задача заключается в том, чтобы создать кадровый резерв. Потому что все в Казахстане движется вперед, индустриальный сектор развивается. Огромные средства инвестируются в экономику, в том числе в нефтегазовую отрасль. И тут важно развитие человеческого капитала. Наша главная цель - чтобы в этих новых нефтегазовых проектах работали казахстанцы. Мы говорим о повышении казахстанского содержания, о национализации кадров, но для того, чтобы работать на крупнейших предприятиях, человек должен быть подготовленным. И выпускники стипендиальной программы «KAZENERGY» - это как раз те ребята, которые соответствуют лучшим международным стандартам, и я надеюсь, что они будут успешно работать на крупнейших проектах в Казахстане».

Сегодня осуществляются стипендиальные проекты для магистрантов, студентов высших учебных заведений, учащихся профессиональных лицеев и колледжей, грантовые проекты для студентов профильных ВУЗов, проект «Стипендии и гранты имени Сафи Утебаева» для студентов ВУЗов и преподавателей нефтегазовых дисциплин учебных заведений ТПО. За период работы Образовательной программы обладателями грантов и стипендий «KAZENERGY» стали свыше 500 человек.

Тимур Кулибаев:
«Самая главная задача заключается в том, чтобы создать кадровый резерв. Потому что все в Казахстане движется вперед, индустриальный сектор развивается».

Рынок справедливости для электро- энергетики

Необходимость создания в Казахстане балансирующего рынка электроэнергии обсуждается не один год. Но его внедрение откладывается уже не первый раз. Так, в последний раз, сроки его введения были перенесены на начало 2012 года. О том, для чего нашей стране балансирующий тариф и что мешает создать его в нашей стране рассказывает Валерий Ли, управляющий директор по экономике и системным услугам АО «KEGOC»

Валерий Константинович, что, по вашему мнению, даст новая система сфере электроэнергетики?

— Когда мы говорим о рынке, то подразумеваем некую свободу. Но рынок электроэнергетики очень специфичен — здесь ежесекундно вырабатывается и потребляется огромный объем электричества. При таких скоростях без строгих правил обойтись невозможно. Балансирующий рынок, как раз, и создает эффективные механизмы регулирования.

Главное условие стабильного функционирования схемы электроснабжения заключается в том, чтобы объем производимого электричества как можно точнее совпадал с объемом его потребления. Для этого ежедневно оптовые покупатели (в том числе и энергоснабжающие компании) делают заявки, сколько электричества они станут потреблять в каждый час следующих суток. Но не все эти графики потом соблюдают. Происходит это как по объективным, так и по субъективным причинам. Такое положение вещей и приводит систему к разбалансировке, из-за чего мы и получаем нехватку энергии в часы-пик или ее избыток в ночное время.

При введении балансирующего рынка оптовые потребители будут вынуждены точнее составлять свои заявки. В основе этого будет лежать самый эффективный

способ регулирования – финансовый. Чем сильнее отклоняешься от графика, тем больше платишь, причем в обоих случаях. Если потребил меньше заявленного объема, то покупаешь разницу по большей цене. В случае, когда ожидания превысили реальный расход – продаешь остатки по меньшей цене, чем купил.

Таким образом, балансирующий рынок, становится гарантом справедливости для всех его участников. Это подтверждает и еще одно его условие: электроэнергия в разные часы суток должна стоить по-разному. Ночью дешевле, а вечером, когда ее не хватает, дороже. Механизма, который бы это регулировал, сегодня в Казахстане нет. Все оптовые потребители рассчитываются за общий объем электроэнергии, полученной в течение месяца. Такой подход приводит к дисбалансу в системе генерации и потребления энергии.

– С начала 2011 года энергетики Казахстана уже работают в условиях балансирующего рынка, правда, введен он в виде имитационной модели. Что показала эта, так скажем, тренировочная программа?

– Это демонстрационная модель, которая предполагает, что мы делаем все, как при балансирующем рынке, но оптовые компании еще не платят за разницу между заявленной и реально потребленной энергией. В имитационном режиме они пока только видят свои расходы и вероятные доходы. То есть, участникам рынка дали время, чтобы они скорректировали свои заявки. Есть те, кому это удалось. Некоторые оптовые

потребители не только снизили свои затраты, а, наоборот, сумели дополнительно заработать в новых условиях. Но таких примеров не очень много.

– Получается, что рядовым потребителям с введением балансирующего рынка стоит ждать резкого повышения цен на электроэнергию по всей стране?

– Мы подсчитали, что повышение тарифов для энергоснабжающих компаний ожидается в районе 3%. Цифра не такая большая, при этом конечные затраты этих предприятий будут зависеть от эффективности их работы при планировании своего энергопотребления. Конечно, многие могут сказать, что балансирующий тариф это – палка о двух концах. С одной стороны, мы должны защищать интересы граждан, но, с другой – электростанции тоже должны получать справедливую оплату своей работы. Для генераторов электроэнергии балансирующий тариф дает дополнительный рынок, а значит и дополнительные доходы. Вполне возможно, что через какое-то время это позволит государству снизить уровень предельных тарифов, которые сейчас установлены на электроэнергию. Если у электростанций повысится прибыль, то для выполнения инвестплана они смогут реализовывать электроэнергию по меньшей цене.

– Сейчас в Казахстане активно пытаются внедрять дифференцированные тарифы по зонам суток для рядовых потребителей. Как это будет сочетаться с условиями балансирующего рынка?

– Я думаю, внедрение БР только подтолкнет развитие многоставочной системы оплаты за электричество. По крайней мере, у энергоснабжающих компаний появится реальный стимул этого добиваться. Внедрение таких счетчиков приобретет экономический базис. РЭКи будут точно знать, во сколько им обходится электроэнергия днем, вечером и ночью. Стараясь оптимизировать свои затраты, компании станут активнее предлагать потребителям экономить, переходя на тарифы по зонам суток. По моему мнению, сейчас у этой работы нет конкретного ценового наполнения. Чтобы этот вопрос эффективнее внедрялся у каждого участника рынка – от электростанций до конечного потребителя – должна быть прямая экономическая выгода.

– Наряду с внедрением балансирующего рынка, в Казахстане обсуждается вопрос создания так называемого «рынка мощности». Для чего это нужно нашей стране?

– Когда в 1996-97 годах государство передало функции генерации и поставки электроэнергии в частные руки, необходимо было в короткие сроки создать условия функционирования этого нового рынка. Какие-то механизмы регулирования, определенная сфера услуг по балансированию создавались буквально на ходу. С такими условиями мы и живем до сих пор. Это, в какой-то степени, анахронизм. Механизмы необходимо менять на более справедливые. Чтобы это сделать, нужно иметь резервы мощности. Грубо говоря – это электростанции или блоки на них, которые не задействованы, простаивают, то есть – в запасе. Для чего это нужно? Оборудование имеет свойство ломаться, но потребителя это не должно волновать. В случае выхода из строя одного, двух генерирующих блоков, должна быть адекватная замена.

Также есть часы, когда нужно увеличить нагрузку (выработку электроэнергии) или наоборот уменьшить. Как утверждает мировая теория и показывает наша практика, чистый рынок электроэнергии, когда генераторы могут производить ровно столько электричества, сколько необходимо потребителю, не обеспечивает этого резерва. Электростанции сегодня не заинтересованы, чтобы эти «запасы» иметь. Они ремонтируют, модернизируют свое оборудование ровно на столько, чтобы закрыть потребности рынка. Это и понятно, зачем хозяину вкладывать деньги в то, что не будет постоянно работать.

Есть разные схемы получения резервов. Мы предложили этого добиваться с помощью создания рынка мощности. Такая практика применяется во многих странах. Заключается она в том, что мы оплачиваем электростанции не тот объем энергии, который она произвела, а тот, который она может выработать. Так, например, компания заявляет, что способна вырабатывать 1000 МВт. Проводится процедура аттестации, которая подтверждает, действительно ли предприятие может нести такую нагрузку. После чего производитель волен работать по своим договоренностям, производя 800 или 700 МВт. Но платить мы ему станем за 1000 МВт, только за то, что он в состоянии их производить.

Такие условия создают, во-первых, стабильный и бесперебойный рынок производства электроэнергии. А во-вторых – стимул для модернизации оборудования, расширения мощностей, строительства новых электростанций.

Перспективы и проблемы модернизации промышленности Казахстана

4

НА ПРОШЕДШЕМ В МАЕ ПРОШЛОГО ГОДА 23-ЕМ ЗАСЕДАНИИ СОВЕТА ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИТОРОВ ПРАВИТЕЛЬСТВУ БЫЛО ПОРУЧЕНО ПРОВЕСТИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ АУДИТ ДЕЙСТВУЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ И ВЫРАБОТАТЬ СИСТЕМНЫЕ МЕРЫ ИХ МОДЕРНИЗАЦИИ.

С.Ж.Галиев, С.А.Жумабекова,
Э.Б.Шукитова
АО «Казахстанский институт
развития индустрии»



В о исполнение данного поручения был проведен технологический аудит более чем 200 предприятий. По 150 предприятиям технологический аудит проведен АО «Казахстанским институтом развития индустрии» МИНТ РК. Аудит 54 системообразующих предприятий проведен Министерством финансов в соответствии с Законом «О государственном мониторин-

могут участвовать в модернизации из-за нехватки собственных средств.

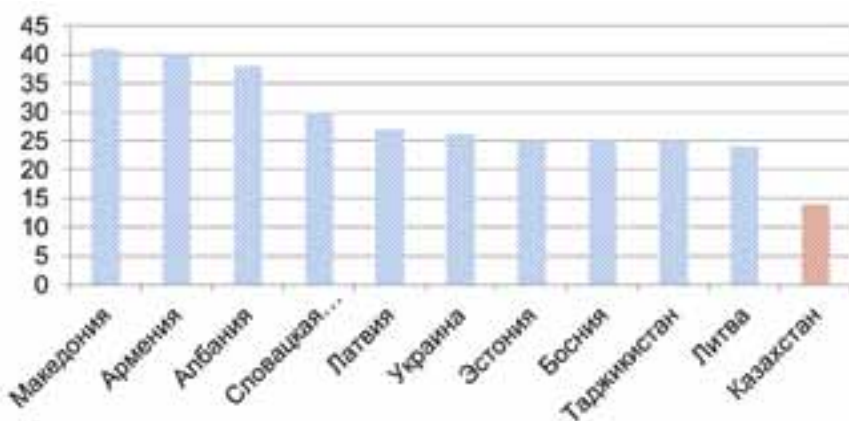
Проведенный анализ также выявил, что всего 14,6% казахстанских предприятий используют технологии по лицензии иностранных компаний, 10,8% предприятий имеют международно-признанные сертификаты качества и только 2,6% – осуществляют экспорт напрямую. Очевидно и то, что по техническому уровню, уровню автоматизации и механизации, комплексности и глубине переработки сырья, экологическим показателям и энергоемкости, имеющиеся производства Казахстана заметно отстают от передовых производств за рубежом. Значительно и отставание от зарубежных конкурентов в использовании новых прогрессивных технологий и инноваций.

Результаты и выводы технологического аудита легли в основу разработки системных мер. Системные меры модернизации промышленности частично нашли свое отражение в программе «Производительность 2020», которая направлена на поддержку действующих предприятий и развитие новых производств. В рамках данной Программы, поддержкой Государства могут воспользоваться предприятия, которые имеют четко выработанную стратегию развития компании и отвечают требованиям индустриально-инновационной политики страны (повышение производительности, конкурентоспособности, высокой добавленной стоимости, энергоэффективности и др.).

Программа, широко обсуждалась с представителями международных организаций, бизнес общественностью, учеными и практиками. По каждому направлению программы подготовлены пакеты инструментов, определены операторы, предусмотрено финансирование. В рамках её подготовки были продуманы схемы отбора первоклассных консалтинговых и инженеринговых компаний, а также экспертов, которые будут оказывать широкий спектр услуг предприятиям, желающим войти в программу. Ожидается заинтересованное участие в ней большого круга зарубежных компаний.

В целом, можно констатировать, что государство активно демонстрирует свою

Предприятия, использующие международные лицензионные технологии



ге собственности в отраслях экономики, имеющих стратегическое значение». Итоги этой масштабной работы подведены, выводы широко обсуждались.

В целом по промышленности имеет место высокая степень износа оборудования (в среднем по отраслям на уровне 48,7%), низкая загруженность мощностей (61,4%), что в целом обуславливает низкую производительность труда. Более 50% предприятий нуждаются в финансовом оздоровлении, их финансовое состояние оценивается как «неудовлетворительное», что обусловлено использованием устаревших технологий и низкой загруженностью изношенного оборудования. Из компаний несырьевого сектора около 33% не способны участвовать в Государственной программе форсированного-индустриально-инновационного развития, около 24% не



готовность масштабно и системно заниматься вопросами модернизации промышленности, доведением её потенциала до уровня конкурентоспособности и эффективности высокоразвитых индустриальных стран мира.

В ближайшей перспективе Казахстану необходимо решить следующие важные задачи, требующие своего безотлагательного решения.

Первое - формирование долгосрочной промышленной политики, не уступающей успешным зарубежным практикам, в основе которых лежат совместные усилия уче-

ных, практиков, государственных управленцев и бизнес-сообщества.

На данном этапе необходимо сформировать долгосрочное видение развития промышленности, наметить стратегические ориентиры. По сути, предстоит разработать промышленную политику и мы, в лице Института, готовы приступить к этой непростой и актуальной задаче.

В нашем понимании промышленная политика – это система мер, направленных на прогрессивные изменения, прежде всего, в структуре промышленного производства в соответствии с выбранными национальными целями и приоритетами. В этой связи необходимо максимально приложить усилия на таких направлениях модернизации промышленности, как диверсификация производства, совершенствование обрабатывающих и развитие новых более высоких технологий.

Второе – это технологическая модернизация, реализуемая с апреля месяца в рамках программы «Производительность-2020». На первом, пилотном этапе ее реализации будут подготовлены к модернизации не менее 50-ти компаний. На их примере будут отработаны и усовершенствованы инструменты государственного регулирования процессами модернизации. По мере выполнения задачи, будут вноситься изменения как в саму Программу, так и в законодательную базу.

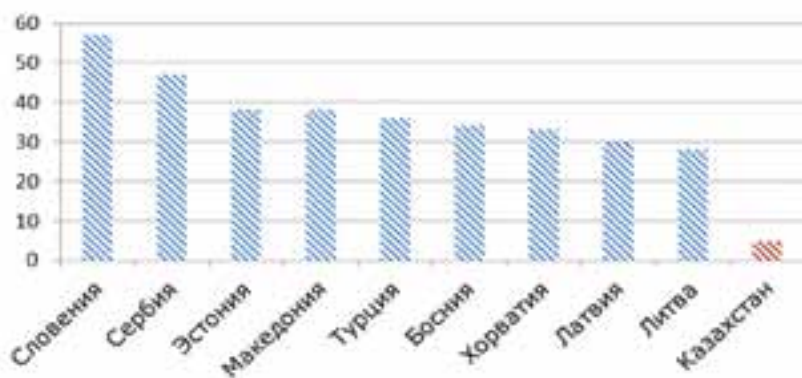
Важную роль в этом процессе должен сыграть созданный при Министерстве индустрии и новых технологий Казахстанский институт развития индустрии, который должен стать основным участником формирования и реализации стратегии модернизации промышленности.

Для решения задачи обновления основных фондов промышленных предприятий предусмотрен механизм лизингового финансирования через БРК-Лизинг в объеме 15 млрд. тенге на текущий год. По экспертным оценкам по итогам технологического аудита выявлено, что до конца 2014 года на модернизацию действующих предприятий потребуется не менее 8 млрд. долларов США. В перспективе будет увеличен объем финансирования и расширен перечень инструментов.

Необходимо отметить, что при реализации этого инструмента важно неукоснительно придерживаться следующего принципа – инвестиции в обновление основных фондов должны сопровождаться созданием соответствующего инновационного потенциала, позволяющего не только эффектив-

К масштабным работам по индустриализации уже привлекаются ресурсы и опыт международных организаций. Правительство тесно и эффективно сотрудничает со Всемирным банком, ЮНИДО, Европейским банком реконструкции и развития.

Конкурентоспособность предприятий Казахстана на мировой арене



но использовать, но и совершенствовать современное оборудование на местном уровне.

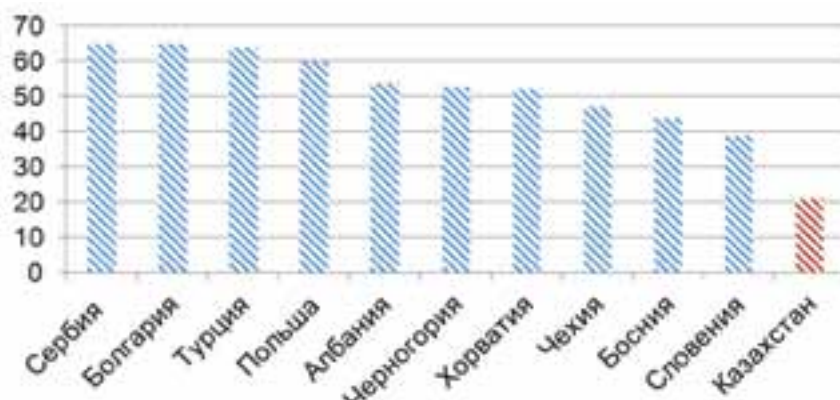
Современные технологии требуют внедрения и новых методов управления компаниями, новых бизнес-моделей. Поэтому не вызывает сомнений создание системы подготовки топ-менеджеров среднего звена, высококвалифицированных и компетентных руководителей. В текущем году необходимо обучить и переобучить минимум 300 человек, а в среднесрочной перспективе – ежегодно не менее 1000 чел. Это обуславливает необходимость сотрудничества иностранных инвесторов и казахстанских институтов развития с университетами, реализации специальных программ, требующих существенных инвестиционных объемов. Здесь важно подчеркнуть необходимость развития на предприятиях инструментов и механизмов стимулирующих инновационную деятельность.

Что касается маркетингово-сбытовых технологий, то безусловно этот фактор является ключевым для успеха модернизации. Действительно, эффективность хозяйственной деятельности зависит в равной степени как от каналов поставок сырья и материалов, так и от наличия рынков сбыта. Более того, модернизируемое предприятие нуждается в качественном сырье. Поэтому необходимо создание условий для формирования современных рыночных институтов, для обеспечения процесса модернизации. Определяющим является роль национальных компаний, а также крупных иностранных компаний – недропользователей, формирующих спрос. Мы продолжим работу по совершенствованию существующих и созданию новых механизмов и процедур, способствующих вхождению предприятий на их рынки. Это обеспечит повышение казахстанского содержания в контрактах на недропользование. В данном направлении важна совместная работа с Советом иностранных инвесторов и крупными горнодобывающими компаниями.

Хочу подчеркнуть, что обязательным условием является высокое качество продукции, соответствие международным стандартам. Государство возьмет на себя ответственность по стимулированию и поддержке внедрения технологических регламентов и стандартов, главного фактора системы обеспечения качества продукции. Третье – подготовка квалифицированных инженерных кадров нового поколения. Мы понимаем, что все вышеназванные направления модернизации и реструктуризации невозможно осуществить без критической массы соответствующего уровня специалистов, способных проектировать, управлять и поддерживать сложные и высокотехнологичные процессы. Реализуемые сегодня инвестиционные проекты в скором времени будут генерировать спрос на инженеров и технологов различных специальностей.



Доля сотрудников на предприятиях, получающих официальное образование или обучение



Поэтому мы ставим перед собой задачу – запустить программу целевой подготовки и переподготовки инженерно-технических кадров для обеспечения реальных потребностей строящихся и модернизируемых производств. Вместе с тем, мы понимаем, что процесс создания собственного кадрового потенциала в Казахстане сегодня отстает от развитых стран мира. В этом плане существенный сдвиг обозначен созданием Назарбаев Университета, нацеленного на решение задачи подготовки кадров для промышленности. Однако такие меры должны сопровождаться формированием отраслевых и региональных сетей реализации качественной кадровой политики на всех уровнях подготовки и переподготовки высококвалифицированных кадров. Обучение должно вестись на конкретных предприятиях, в том числе зарубежных, на современном оборудовании и новейших технологиях. Программы обучения будут соответствовать потребностям модернизируемой экономики.

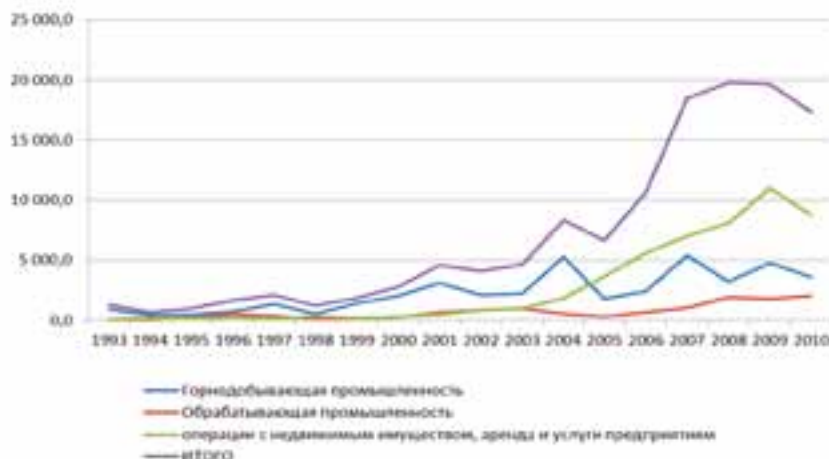
Четвертое – активизация инновационной составляющей. Сегодня основной пробле-

мой инновационного развития является, с одной стороны, слабая заинтересованность бизнеса в реализации инновационных проектов, с другой стороны – отстраненность отечественной науки и не востребованность ее технологических продуктов, и с третьей стороны – недостаточность финансовых и иных возможностей для разработки и внедрения новейших технологий и техники для многих предприятий реального сектора экономики.

В мировой практике эти функции и задачи решаются в рамках национальных инновационных систем. Они призваны обеспечивать организационные, структурные, правовые и другие условия развития научно-инновационного потенциала, стимулировать полноту реализации инновационных факторов. Поэтому важнейшей задачей является модернизация именно инновационной системы, которая должна быть способной обеспечить эффективную, и, главное, результативную связь науки с производством.

Соответствующие работы продолжаются. Мы имеем ясные и конкретные планы по

Валовый приток иностранных прямых инвестиций в экономику Республики Казахстан, млрд. долл. США.



созданию инновационной инфраструктуры и формированию нормативной правовой базы. Однако требуется более активная работа для доведения планов до логического завершения. Сегодня крайне необходимо создать стимулы и условия для вовлечения в этот процесс не только предприятий, но и научного сообщества. Необходимо активизировать работу по развитию рыночных институтов, предоставляющих услуги, обеспечивающих создание, распространение и сопровождение инноваций.

В этом вопросе, внимание необходимо сконцентрировать на активизации государственно-частного партнерства – формирование научно-производственных альянсов и кластеров, создание малых и средних инновационных предприятий, создание эффективной национальной инновационной системы.

Пятое – инвестиционное обеспечение программы индустриализации. Мировой опыт свидетельствует, что модернизацию промышленности нельзя осуществить только за счет продуктов банковской системы. Необходимо определить дополнительные источники финансирования модернизации или диверсифицировать источники финансирования реструктуризации.

В этой связи необходимо задействовать новые возможности формирования долгосрочного ресурса на финансовых рынках, шире привлекать механизмы исламского финансирования. Для этого необходимо пересмотреть принципы, механизмы и инструменты стимулирования банковской среды в плане эффективного взаимодействия с субъектами научно-производственной сферы деятельности.

Важным направлением реализации инвестиционной и инновационной политики модернизации промышленности должно стать создание сети отраслевых и региональных венчурных фондов с долевым участием каждого региона и отрасли.

В качестве новых источников формирования «длинных» ресурсов, предлагаются вклады населения, в виде пенсионной и страховой системы. Должны быть выработаны основы государственной политики по долгосрочной поддержке развития инструментов страхования жизни, проработаны вопросы расширения возможностей использования банковских вкладов населения, через стимулирование увеличения сроков вкладов.

В формировании долгосрочного инвестиционного ресурса должны участвовать иностранные инвесторы, для чего необходимо обеспечить привлечение и сопровождение инвестиций путем создания совместных фондов, в стратегических секторах требующих модернизации.

В этой связи по опыту стран прошедших модернизацию (Турция, Япония, Китай и др). Правительству совместно с финансовым блоком необходимо продумать институциональные предложения по развитию финансовых инструментов и формированию долгосрочного инвестиционного ресурса в виде создания «Фонда модернизации промышленности», с определением источников финансирования и целевых направлений использования.

Шестое – активизация участия крупного бизнеса. Известно, что крупный бизнес, представленный в основном предприятиями горно-металлургического комплекса, обеспечивает налоговые и валовые поступления в бюджет.

В этих целях государство на законодательном уровне должно пойти по пути создания необходимых предпосылок. В частности, одним из путей может явиться изменение позиции государства в отношении своей доли в крупных компаниях, придание дополнительных степеней свободы самим компаниям в процессе принятия финансово-хозяйственных решений.

Перед менеджментом крупного казахстанского бизнеса государству необходимо ставить задачу повышения производительности, оптимизации бизнес-процессов путем аутсорсинга – создания вокруг крупных предприятий, компаний поясов смежных производств малого и среднего бизнеса с высокой добавленной стоимостью. К решению этих задач могут активно подключиться отраслевые ассоциации, НЭП Союз «Атамекен» и другие представители бизнес-сообщества.

Седьмое – региональный аспект индустриальной политики. Взаимодействие бизнеса и государства происходит преимущественно на региональном уровне. Организация строительства новых и обеспечение функционирования действующих предприятий входит в сферу ответственности региональных органов власти. Вместе с тем у регионов не всегда достаточно ресурсов и полномочий. Более того, слабо урегулированы вопросы взаимодействия центральных и региональных административных институтов. Эти аспекты государственного управления будут регулироваться обновленной региональной политикой, которая должна быть способной оптимально мобилизовать ресурсы и потенциал центральных и региональных органов власти, координировать их согласованные действия. Она должна обеспечить эффективное исполнение региональными и центральными органами власти своих функций для достижения целей модернизации и реструктуризации промышленности.

В решении обозначенных задач важно четко координировать действия основных участников процесса модернизации. При этом необходимо обеспечить сбалансированное развитие отраслей промышленности и регионов.

К масштабным работам по индустриализации уже привлекаются ресурсы и опыт международных организаций. Так, Правительство тесно и эффективно сотрудничает со Всемирным банком, ЮНИДО, Европейским банком реконструкции и развития. Большую методическую помощь в этом деле нам оказывают германские, корейский и японские институты.

Таким образом, решение вышеперечисленных задач обеспечит эффективную модернизацию промышленности в целом.

Ожидается, что в ближайшие годы модернизация промышленности станет одним из стержневых факторов развития страны. Через нее будет достигнуто инновационное развитие промышленности, диверсификация производств, повышение конкурентоспособности продукции, обновление капитала и в целом качественная индустриализация в виде улучшения структуры промышленности.

Our mission is a source of pride each and every day: responding to today's needs while shaping the world of tomorrow.



© JAN INGE HAGA, AGENCE MARC PRAQUIN, GDF SUEZ : S.A. AU CAPITAL DE 2 260 976 267 €. RCS PARIS 542 107 651.

Throughout the world, the men and women at GDF SUEZ focus their businesses on responsible growth to take up today's major energy and environmental challenges: responding to energy needs, fighting against climate ensuring the security of supply and maximizing the use of resources. Present in the exploration-production activity for more than ten years, GDF SUEZ carries out its offshore activities in 13 countries and has 156 offshore exploration-production licences in its asset portfolio, which are mainly in the United Kingdom, the Netherlands and Norway. At the end of 2010, thanks to the expertise of more than 1,500 employees, GDFSUEZ held 815 million of barrels of oil equivalent (Mboe) of 2P reserves and produced 51.2 million of barrels of oil equivalent (Mboe). Deploying its activity in new exploration zones, as Australia and Indonesia, GDF SUEZ is committed to the sustainable and responsible development of its exploration-production activities in terms of the respect and safety of its teams.

gdfsuez.com

GDF SUEZ

BY PEOPLE FOR PEOPLE



Нурлыхан Бекбосынов и казахская нефть

1961 ГОД, 6 ИЮЛЯ

На маленьком кусочке бескрайней казахской степи под названием полуостров Мангышлак наступил день, ставший первой страницей незабываемой истории. Именно в этот день в местечке Жетибай из скважины №6 неожиданно взмыл в небо сильнейший фонтан нефти. Счастливая земля не обделила никого из бурильщиков, напротив – искупала каждого через край. Никто не беспокоился и не переживал. Наоборот, преисполненные радостью, все они бросали в небо свои тубетейки.

Ныне присутствующие, единственные свидетели этого события Токжанов Жолдас и Бекбосынов Нурлыхан работали тогда в этом же месте. Я встретился с Бекбосыновым в Алматы, чтобы побеседовать, и вот, как он вспоминает о случившемся: - Это было время, когда в Мангыстау только начали массово добывать нефть. Количество вновь появлявшихся нефтяных скважин, а также численность пребывающих на них работников возрастала день ото дня. Я закончил Гурьевский техникум и первое время работал мотористом на нефтяном предприятии Каратон, а затем вместе с 40 ребятами из бригады Салиха Рыскалиева, следовавшей из Кульсары, продолжая свой трудовой путь, приехал сюда. В момент, когда нефть выстрельнула в небо, я почувствовал себя одним из тех, кто по-



беспокоил сокровищницу исторического наследия - священную землю и изгнал ее вечный сон. Прямо перед взрывом фонтана мы услышали, стонущий, свистящий, пугающий звук, исходящий от земли. После этого земля-матушка, разбрызгивая нефть повсюду, выпустила ее на свою поверхность. Это был первый фонтан, позволявший проводить массовую добычу нефти в течение 4-5 лет. Таким образом, это стало одним из событий, относящихся к моей судьбе. Последующие 55 лет образовали связь с этим событием и стали одним целым. Молодой специалист принимал непосредственное участие в воздвижение таких буровых скважин как Тобеджик, Кызан, Имаганбет, Кокымбай, Аксу, Жетибай, Озен. Проработав здесь сравнительно недолгое время, он стал главным энергетиком.

Нурлыхан Бекбосынов – редчайшая личность, он основал крупную отрасль нефтегазовой промышленности Казахстана и посвятил этому всю свою сознательную жизнь, не будет лишним сказать, что он сам преобразовал свою историческую эпопею из «социализма» как общественной формации в следующий тип – «примитивный капитализм». Потому что господин Бекбосынов как новая глава нового общества сам заново создал нефтегазовую отрасль Казахстана. На этом мы остановимся чуть дальше.

Таким образом, 50 лет назад, то есть, начиная с июля 1961 года в Жетибайе и с декабря этого же года в Озене, открылся источник Мангистауской нефти, началось активное промышленное освоение вышеуказанных месторождений.

Нурлыхан Бекбосынов решил работать на одном из осваиваемых месторождений, а точнее на нефтяном предприятии Озен. Однако, его специальность - дизелист, а на производстве она уже считалась устаревшей. Он почувствовал, как его первая профессия исчерпывает себя в сегодняшнем дне.

Задавшись вопросом «Что делать?», Бекбосынов поступает в институт города Иванова, где готовят специалистов-энергетиков и оканчивает его с красным дипломом. Итак, будучи когда-то специалистом среднего уровня по части оборудования буровых скважин, теперь он высококвалифицированный энергетик в сфере обеспечения энергией всего нефтегазового производства.

Помимо этого проявилась его организованность и чувство особой ответственности перед своим делом... В те времена особо требовались высококвалифицированные специалисты в данной местности в области почти всех отраслей производства, а особенно по организации рабочего процесса и технологии. Показав инженерные и организаторские способности, наш герой поднимается по служебной лестнице и становится главным энергетиком Управления по выработке нефти на Озене. Для специалиста, осведомленного во все подробности своего дела и набравшего достаточно весомый опыт в этой области, новая работа не показалась затруднительной. Однако нельзя сказать, что этот участок работы был легким. Доказательством этому являются: нехватка воды и электричества, отсутствие устойчивой транспортной системы с поставщиками материалов и оборудования, а также особенности физико-химического состава озеньской нефти. Коллектив инженеров озеньского управления по выработке нефти при решении различных техно-

логических и организационных проблем, проявив все свои творческие способности, обеспечили стабильной энергией все нефтяные предприятия и городские объекты, вырастили высококвалифицированных кадров по энергетике и механике из местных специалистов, что и стало их первой победой.

В начале семидесятых годов на месторождении каждый год открывалось 120-140 новых скважин, 5-6 нефтедобывающих групповых установок, в промышленности прокладывались и сдавались в эксплуатацию 350-400 километровые проводные трубы. В добавок к этому высокими темпами начали строиться объекты социальной сферы. И этот темп не снижался, если только площадь строящегося дома не превышала 60 тысяч квадратных метров.

В связи с необходимостью эффективной организации и мастерского управления данной работой Нурлыхана Бекбосынова назначают заместителем начальника Управления по сложному строительству, здесь он скоординировал деятельность десятков подрядных организаций, обеспечил плановое материально-техническое снабжение строящихся объектов, а также своевременную сдачу объектов в эксплуатацию. В то время город Жана Озен строился невероятными темпами. В ходе своей службы, будучи всесторонне осведомленным инженером, Нурлыхан своевременно и успешно решал проблемы не только связанные с энергетикой, но и с оборудованием для нефтяных предприятий, автоматизацией месторождений, а также со строительством промышленных объектов и заводов.

Даже успешно справляясь со всеми возложенными на него обязанностями, Нурлыхан никогда не был всецело удовлетворен имеющимися у него знаниями и навыками. Поэтому теперь он поступает в институт нефтяников имени академика Губкина и, проучившись здесь, получает диплом специалиста-инженера по освоению нефтегазовых месторождений.

1974 год, нефтяной район преобразовался в Мангистаускую область.

В этот год Нурлыхан Бекбосынов приглашается на работу вторым секретарем по системе промышленной, транспортной и городской



В начале семидесятых годов на месторождении Озен каждый год открывалось 120-140 новых скважин, 5-6 нефтедобывающих групповых установок, в промышленности прокладывались и сдавались в эксплуатацию 350-400 километровые проводные трубы.



коммуникаций Комитета городской партии Жана Озен. Не многим позднее ему выдается направление на учебу в прошедшую высшую профессиональную подготовку Академию общественных наук при ЦК КПСС, которая готовит политических руководителей; после окончания учебы он назначается первым секретарем городского комитета.

Таким образом, в жизни Нурлыхана Бекбосынова наступает новый этап – партийная работа.

Коммунист Бекбосынов (в то время почти все были коммунистами), 4 раза пройдя через обсуждения на партийной конференции, прослужил в Комитете 9 лет и 8 месяцев, что составило рекорд среди всех, кто когда-либо работал на этой должности. За годы его правления последовательно осуществлялась комплексная программа социального развития, и город стал одним из самых красивых и молодых городов республики, здесь также построились многие объекты высокой общественной значимости для нефтяников, строителей нефтяных предприятий и их семей. В частности – появилась возможность для открытия техникума по нефтегазовым специальностям и первого медицинского училища по всей области. Провелась вода по трубам с реки Едиль, открылись: водоочистительное учреждение, вахтовая и межгородская автостанция, Дворец культуры, Дворец пионеров и школьников, Спортивный комплекс, Общественный торговый центр, Санаторий-профилакторий, Пионерский лагерь, хлебный и молочный заводы и многое другое. В это время также проложили асфальтированную дорогу между Жана Озеном и Кендири – местом, куда приезжали отдыхать не только с Мангистау, но и со всего Казахстана, находящимся в 60 километрах от Жана Озена на отмени побережья древнего Каспия. Теперь этот берег моря, оснащенный всеми необходимыми коммуникациями, представляет собой красивейшее место. Здесь глава государства Нурсултан Абишевич Назарбаев встречал целый ряд иностранных глав государств и

проводил встречи. Также тут проводится множество мероприятий областного значения.

В 1987 году партийные организации представили Нурлыхана Бекбосынова на должность Главного директора производственного Объединения «Мангышлакнефть» – одного из крупнейших в системе предприятий Министерства нефтяной промышленности СССР с численностью работников в 35 тысяч и объединяющего более 60 промышленных учреждений. Но здесь насколько бы нынешняя должность ни была выше предыдущей, а ответственность за нее была еще больше.

- Перед началом новой работы, говоря: «завершили то, теперь перейдем к другому», хочу обратить ваше внимание на то, что я не могу похвалиться тем, что сделал это в одиночку, – говорит Нурлыхан. – Когда я об этом говорю, в памяти всплывают образы, слова и радостный смех людей, которые работали совместно со мной, разделяли и горе, и радость, вспоминаю их на праздновании 50-летия, да и не только во время торжественных дней, но и всегда – их образы не исчезают из моей головы, их слова не стираются с моей памяти. К примеру, нефтяники, которые разделили со мной трудности первого открытия нефтегазовых месторождений Жетибай, Озен и Бозашы – Озбеккалиев Халел, Хисметов Асабай, Усенов Дуйсен, Тажиев Хасен, Мырзагалиев Камысбай, некоторые имена я не запомнил: Токарев и Нурманов, мастера разведочных буров, Герои Социалистического Труда – Рыскалиев Салих, Кадыров Торекали, ордены Ленина получили: Опиев Тынышбай, Токжанов Жолдас, Абдирзаков Газиз, бурильщики – механики – Алиев Жаку, Шульц А. и Боковой Анатолий, а также многие другие люди образцового труда. К сожалению, есть среди них и те, кто покинул нас, и пусть земля им будет пухом.

Трудолюбие и доведение каждого дела до конца были неуклонными правилами работы Главного директора Объединения; на новом рабочем месте он, как и прежде, совмещал производственные и общественные проблемы и ставил их на один уровень; добился оснащения больничных комплексов современным диагностическим оборудованием в городах Шевченко, нынешнем Актау, Алматы и в других городах Казахстана, не отставая от отраслевого министерства, добился решения о необходимом финансировании строительства жилого дома для нефтяников в городе Актау, после этого строительством жилого дома в городе в равной мере занимались министерства «Средмаш» и нефтегазовой индустрии. На берегу моря, в городе Актау, в ход пошло строительство 320-местного пионерского лагеря и 500-местной зоны отдыха для нефтяников. Особым достижением Бекбосынова является строительство завода по глубокой переработке нефти и газа в 40 км от Актау. Строительство этого предприятия началось только после того, как, пройдя через большие препятствия и трудности, он дошел до высшего руководства Советского Союза. Это целая легенда.

Сәлімгерей Сұлтанғалиев





Эксперттік бюро
“Energy Focus”
шығаратын
“KAZENERGY”,
“Ring.kz” және
“Медикер”
басылымдары
IV Республикалық
бірлескен БАҚ-ның
байқауына сәйкес ең
жақсы сыртқы
бірлескен журналдар
болып танылды

Издания
“KAZENERGY”,
“Ring.kz” и “Медикер”,
выпускаемые
экспертным бюро
“Energy Focus” были
признаны лучшими
внешними
корпоративными
журналами 2011 года
по результатам IV
Республиканского
конкурса
корпоративных СМИ

“KAZENERGY”,
“Ring.kz” and
“Mediker” publications,
produced by expert
bureau “Energy Focus”
were recognized as the
best external
corporate magazines in
2011 according to the
results of IV
Republican contest of
the corporate media



Flamant

HOME INTERIORS

СТИЛЬ ВНЕ ВРЕМЕНИ И МОДЫ...



МЕБЕЛЬ ОСВЕЩЕНИЕ АКСЕССУАРЫ ПОДАРКИ

РЕСПУБЛИКА КАЗАХСТАН

Г. АЛМАТЫ, ПР. АБЫЛАЙ ХАНА, 96, УГ. УЛ. ДЖАМБУЛА

ТЕЛ. +7 727 261 87 21, ФАКС +7 727 261 51 67

СОТ. +7 701 220 09 64

E-MAIL: INFO@FLAMANT.KZ

Г. АСТАНА, УЛ. ИМАНОВА, 7

ТЕЛ/ФАКС +7 7172 21 90 21

WWW.FLAMANT.KZ

La Maison

ИНТЕРЬЕРНЫЙ САЛОН

мебель из европы



Г.АЛМАТЫ
ПРАБЫЛАЙ ХАНА, 96
+7 727 261 51 67
+7 727 261 87 21

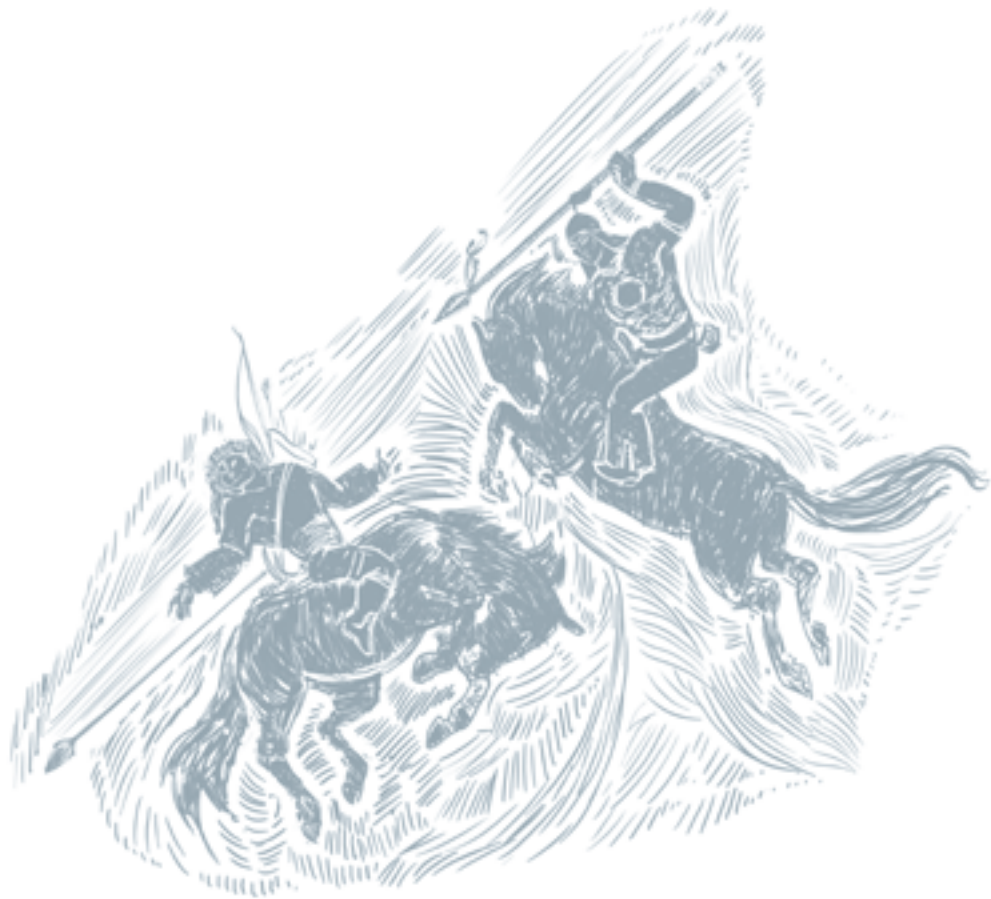


Наверное, каждый, кто впервые знакомится с географической картой Казахстана, ловит себя на мысли: «Сколько земли!». Действительно, у казахов много земли, но ничего не дается просто так. Цена за эту землю отдана великая – тысячи и тысячи человеческих жизней, бесконечные реки крови, пота и слез; храбрость, мужество и сила наших предков! Родная Земля, какая бы она ни была – цветущая нежным урюком на юге или пустынная с порывистыми ветрами на западе, щедрая или засушливая, знойная или студеная, была и остается главной ценностью народа.

300-ЛЕТИЮ
АБЫЛАЙ ХАНА
ПОСВЯЩАЕТСЯ

СУДЬБА





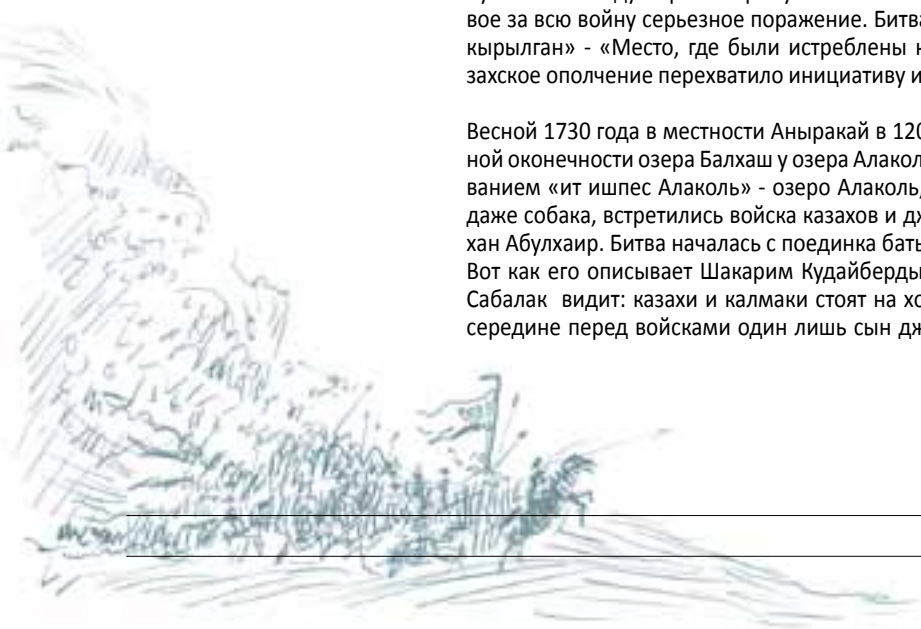
Первая треть XVIII века... почти сто лет жестоких войн между Казахским и Джунгарским кочевыми государствами за пастбищные земли... победы сменяются поражениями... лук и стрелы против огнестрельного оружия.

Казахские ханы борются за лидерство, центробежные силы настолько велики, что брат пошел на брата, а в это время значительные части раздробленных казахских племен безжалостно уничтожаются ненасытными джунгарами, народ, не помня себя, вынужден бежать кто на юг, кто на запад. Время запечатлело в памяти эти годы, как «Ақтабан шубырынды» - «Годы великого бедствия» или дословно - «волоклись до белых подошв». Государственность казахов на грани распада, на карте обозначены лишь кочевки ослабленных племен, разделенных на три жуза.

Наконец, политическое верховенство — ханы-чингизиды, родоплеменная знать в лице авторитетных Толе би, Казыбек би, Айтеке би, при участии известных народных батыров Богенбая, Кабанбая, Тайлака, Саурыка, Жаныбека, Малайсары, Утегена и других, путем переговоров стабилизируют обстановку, консолидируются и выдвигают единого лидера в лице Абулхаир хана. Войска всех трех жузов объединяются, действуют согласовано, что сразу приносит свои результаты. В 1726 (1728) году на берегу небольшой речки Буланты к западу от реки Сарысу казахи нанесли джунгарским войскам первое за всю войну серьезное поражение. Битва получила название «Калмаккырылган» - «Место, где были истреблены калмыки». Объединенное казахское ополчение перехватило инициативу и перешло в контрнаступление.

Весной 1730 года в местности Аныракай в 120 верстах на юго-восток от южной оконечности озера Балхаш у озера Алаколь, известное у казахов под названием «ит ишпес Алаколь» - озеро Алаколь, воду которого не станет пить даже собака, встретились войска казахов и джунгар. Сражением руководил хан Абулхаир. Битва началась с поединка батыров.

Вот как его описывает Шакарим Кудайберды-улы: « Придя на поле брани, Сабалак видит: казахи и калмаки стоят на холмах друг против друга, а посередине перед войсками один лишь сын джунгарского хунтайши, зять са-





мого Галдана Церена, батыр Шарыш казахских батыров на поединок вызывает. Абилямсур, спросив разрешения выйти на поединок и получив благословение, разогнал коня и, издав клич: «Аблай! Аблай!», налетел и сразил Шарыша. Одним махом отрубив ему голову, он с криком «Враг сражен!» увлек за собой казахских воинов. Калмаки дрогнули, побежали и были рассеяны казахами.» Юношей, взывавшим к духу своего деда Абылай хана Каншера, был будущий хан Аблай.

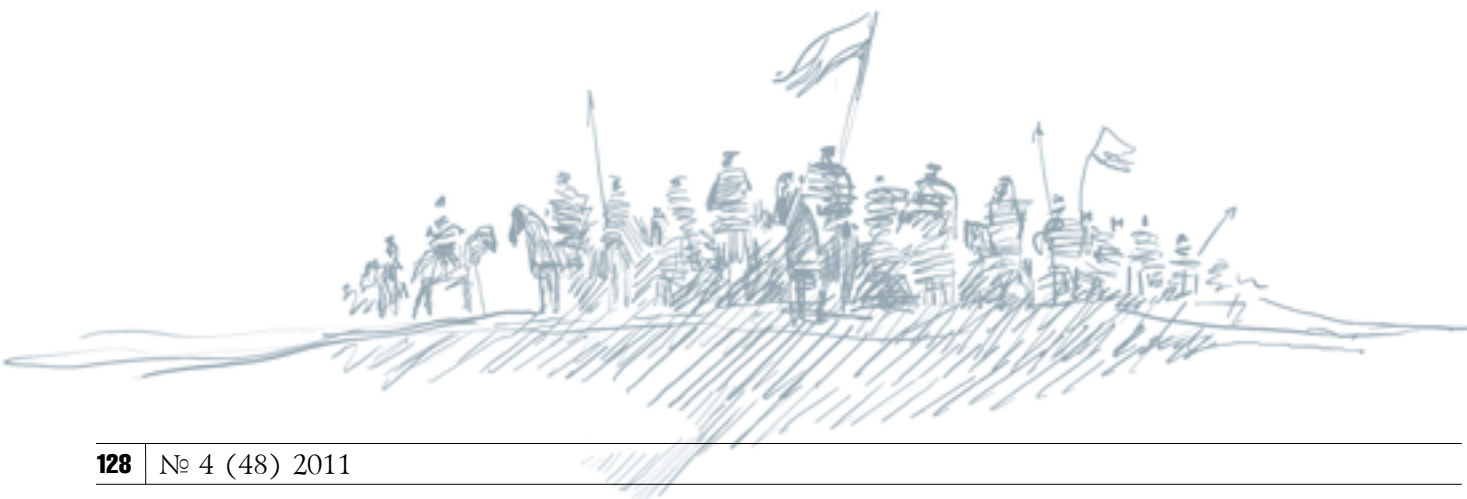
Абилямсур - сын Коркем Уали султана (его генеалогию можно возвести к сыну Чингисхана Джучи ; потомок основателя Казахской орды Аз-Жанибека, потомок великого Есим хана) в 13 лет потерял отца, убитого сартами, спасся благодаря рабу Оразу. Скрываясь, был вынужден под кличкой Сабалак пасти скот, познавая все тяготы нищенского существования. Однако, природный ум, находчивость и умение выходить из любых ситуаций, способствовали тому, что его подвиг послужил началом выдающейся карьеры.

После победоносного сражения хан Абулмамбет (тоже потомок Есим хана и Жангир хана) подзывает к себе храбреца и спрашивает: "Кто ты такой, и что за клич у тебя Аблай?" Абульмансур отвечает: "Я - внук Аблая и взывал к его духу". Тогда хан, растроганно обняв юношу, обратился к народу со следующими словами: "Когда-то я слышал, что от Баки Вали остался единственный сын, так вот он перед нами, если вы одобрите, то ему пристало быть великим ханом". Через пять лет, получив одобрение со стороны лучших представителей трех жузов, Абульмансур был избран великим ханом и поднят на белой кошке.

Судьба распорядилась так, что доселе никому неизвестный юноша, служивший простым пастухом у одного из казахских биев, в одночасье становится представителем высшей верховной власти степи. Известны описания народного поэта-любимца Бухар-жырау: "В двадцать лет взвился ты храбрым соколом, высоко и гордо поднялись твои звезда, удача, успех сопутствовали твоим деяниям. В 25 лет птица счастья села тебе на голову, посадив тебя на трон."

Историческая судьба казахской земли тесно переплетается с судьбами многих поколений людей, живущих на этой земле. Жизненный путь человека порой очень сильно зависит от вызовов времени, в котором он живет. Однако, лишь героям дана воля и силы взламывать, преодолевать и подчинять законы жизни. Таких судьба любит...

Роза Жусупова



"МЫ ВСЕ - КАЗАХСТАНЦЫ"

Благотворительный фонд "АЯЛА" в рамках этого проекта призывает всех успешных людей нашей страны помочь детским социальным учреждениям на своей "малой Родине".

+7 (727) 250 90 52, 327 60 43

www.ayala.kz



Zhersu Metal является динамично развивающейся производственной компанией Казахстана, добившейся за время своего существования заметных успехов и сумевшей создать свой уникальный корпоративный имидж. Мы попросили более подробно рассказать о деятельности компании, входящей в состав инвестиционно-промышленной корпорации Zhersu, ее Генерального директора ...

Zhersu Metal – лидер казахстанского рынка металло- конструкци



- Как давно Ваша компания существует на отечественном рынке? Каковы производственные мощности Zhersu Metal?

— Наш завод начал свою деятельность в 2008 году. И за этот короткий отрезок времени компания достигла отличных производственных результатов, при значительном потенциале дальнейшего устойчивого роста. Иными словами, нам удалось сформировать бренд компании как надежного партнера и производителя высококачественной продукции.

С гордостью отмечу, что на настоящий момент Zhersu Metal является одним из крупнейших производителей металлических конструкций в Казахстане. К примеру, производственная мощность завода составляет около 20 тыс. тонн готовой продукции в год. Мы имеем соответствующие лицензии на проектирование, производство и СМР металлических конструкций.

Важной отличительной особенностью нашей компании является четкое ориентирование на передовой мировой опыт и использование последних технологических наработок в сфере проектирования и производства металлических конструкций. Это позволяет на равных конкурировать с зарубежными производителями аналогичной продукции и идти вровень с мировыми стандартами.

В частности, на этапе реализации проекта завода в качестве консультантов были привлечены ведущие компании, такие как итальянская FICER, немецкая Weber Ko Mechanics, российские ТОО «Защита металлов» и НПП «ВМП». Данный шаг позволил выстроить оптимальную технологическую цепочку и выбрать производственное обо-

рудование, в наибольшей степени отвечающее долгосрочной стратегии развития завода.

На текущий момент завод оснащен современными, зачастую уникальными для казахстанской практики высокопроизводительными автоматическими линиями и оборудованием с ЧПУ ведущих мировых производителей.

Так, оборудование для изготовления деталей из уголков, швеллеров, балок и листовых фасонки было поставлено компанией FICER; оборудование для резки и гибки из листового проката — немецкой Dr.Hochstrate и т.д. Хотелось бы в дополнение отметить, что наш завод является единственным предприятием в Центральной Азии и СНГ, имеющим полный набор линий ЧПУ FICER. На заводе имеется и собственное конструкторское бюро.

Подобный уровень технического оснащения позволяет решать весь комплекс производственных задач, начиная от проектирования вплоть до непосредственного изготовления высококачественной готовой продукции.

Мы намерены и в дальнейшем поддерживать высокотехнологичный статус нашего предприятия, в том числе через поэтапные инвестиции в модернизацию имеющихся производственных мощностей и их расширение.

— Каков ассортимент продукции завода Zhersu Metal?

— Основным направлением деятельности завода является производство металлических опор для линий электропередач 35-1150 кВ и оборудования для трансформаторных подстанций.

Однако весь производственный ассортимент гораздо шире. Отмечу, что, среди прочего, наш завод изготавливает металлоконструкции для промышленного и гражданского строительства, металлоконструкции для сотовой и телевизионной связи, жилых и производственных сооружений, оборудование для оснащения автомобильных и железных дорог и многое другое.

В целом же, продукция Zhersu Metal охватывает запросы электроэнергетических, нефтегазовых, строительно-дорожных, коммуникационных и других предприятий, которые активно применяют в своей деятельности металлические конструкции.

— Не могли бы Вы рассказать о кадровом потенциале Вашей компании?

— Наш завод укомплектован опытным высококвалифицированным инженерно-техническим составом общей численностью 150 человек.

Отмечу, что специалисты по обслуживанию высокотехнологичного оборудования прошли обучение за рубежом, в том числе на заводах фирм-производителей. К примеру, наши работники прошли продолжительную стажировку на производственных

мощностях компании FICER. Тем не менее, Zhersu Metal прилагает активные усилия по дальнейшему повышению профессионального уровня сотрудников.

Большое внимание мы также уделяем социальной поддержке наших работников, созданию оптимальных условий для трудовой деятельности. Положительный эффект от этого, безусловно, вносит свой значительный вклад в успешность всего предприятия.

— Качество продукции является ключевым фактором для успешности любого производственного бизнеса. Как Вы оцениваете политику, осуществляемую Вашей компанией по обеспечению качества вырабатываемой продукции?

— Наша компания рассматривает высокое качество продукции как важное конкурентное преимущество, позволяющее расширять присутствие на рынке. Ввиду этого, с самого начала деятельности завода мы взяли курс на апробирование передовых методов обеспечения высокого качества производимой продукции, которое удовлетворяет запросам всех заказчиков.

В частности, на заводе успешно внедрена международная система менеджмента качества ИСО 9001-2009. Немаловажно, что наша компания вошла в реестр отечественных товаропроизводителей Фонда национального благосостояния «Самрук-Казына», что является подтверждением высокой оценки производимой продукции. Отмечу, что качество применяемых при изготовлении конструкций и материалов подтверждается сертификатом соответствия от производителя на каждую партию. В частности, поставщики металла выбираются по принципам соответствия качества сырья и материалов, работающие в системе соответствия СМК ИСО.

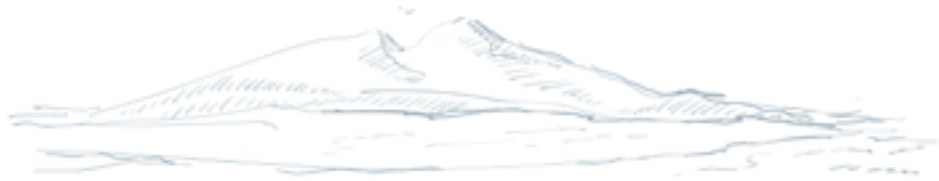
Основными поставщиками металла являются компании, зарекомендовавшие себя на мировом рынке. Среди них можно выделить Магнитогорский металлургический комбинат, Западно-Сибирский металлургический комбинат, Новокузнецкий металлургический комбинат, Торговый дом «Евразхолдинг». Вместе с тем, приоритет при выборе поставщика имеют отечественные компании: ТОО «КазФерроСталь» и Торговый дом «Кармет».

Тщательный мониторинг качества продукции осуществляется отделом контроля качества по стандарту организации СТ ТОО 40964908-01-2007. Также Zhersu Metal постоянно осуществляет обратную связь с потребителями и поставщиками с целью непрерывного входного контроля качества сырья и материалов.

Станция управления и защиты «Акбулак» отечественного производства

В последние десять лет правительство особое внимание уделяет вопросу обеспечения населения питьевой водой в необходимом количестве и гарантированного качества.





Одной из главных задач, согласно реализованной программе «Питьевая вода» в период с 2002 по 2010 годы, была «создание отраслевых баз, новых технологических производств по выпуску оборудования, приборов и комплектующих для водоснабжения в республике». В прошлом году Министерством экономического развития и торговли РК разработана отраслевая программа по обеспечению населенных пунктов питьевой водой «Акбулак» на 2011-2020 годы. В рамках указанных программ и учитывая нужды сектора водоснабжения ТОО «Корпорация Сайман» разработала и запустила производство станции управления и защиты «Акбулак» для глубинных водяных насосов и химических насосов.

Функции и возможности СУЗ «Акбулак»

СУЗ «Акбулак» предназначена для автоматического, местного и дистанционного управления любыми центробежными погружными и поверхностными насосными агрегатами в режиме водоподъема и дренажа с электродвигателями мощностью от 3 до 32 кВт в зависимости от модификаций станций и защиты от аварийных режимов при питании от трехфазных, трехпроводных сетей с глухозаземленной нейтралью и номинальным напряжением 380 В, частотой 50 Гц.

Во всех режимах станция обеспечивает полную и эффективную защиту электродвигателя насоса путем отключения от сети и/или блокированием его пуска в следующих случаях:

1. При некачественном сетевом напряжении с самостоятельным запуском после восстановления питания в автоматическом режиме работы:

- обрыв фаз, отсутствие фазы;
- недопустимые отклонения от номинального значения напряжения (скачки, провалы);
- неверное чередование фаз;
- «слипание» фаз, одноименные фазы на зажимах;
- перекос фазных напряжений;

2. Без самозапуска в автоматическом режиме работы:

- механические перегрузки «заклинивание» (симметричный перегруз по фазным/линейным токам) - защита от перегруза с выдержкой времени в момент пуска и во время работы;
- короткое замыкание, в цепях питания и на самой нагрузке;
- несимметричные перегрузки по токам, связанных с повреждениями внутри двигателя - защита от перекосов фазных токов (асимметрия токов);
- "холостой ход" - для насосов - защита по минимальному пусковому и/или рабочему току (по току холостого хода);



№ светодиода	Расшифровка причин отключения
1	Нарушена фазировка (неправильное чередование фаз)
2	Нет контакта МП или обрыв кабеля до ЭД (нет нагрузки)
3	КЗ в нагрузке
4	Асимметрия U
5	Заклинивание ЭД при пуске
6	Перегруз
7	Холостой ход
8	Индикация состояния памяти и захвата токового диапазона
9	Асимметрия I
10	Слипание фаз (Одноименные фазы)
11	Обрыв фаз (Отсутствие фазы)
12	Отклонение +/- от U номинального

Станция обеспечивает защиту электродвигателя путем управления катушкой магнитного пускателя (контактора), со световой сигнализацией причин аварийного отключения на местном пульте управления;

Особенности устройства:

- интеллектуальность устройства - выбор токовых диапазонов определяется автоматически нажатием одной кнопки при подключенной нагрузке (насоса с асинхронным электродвигателем);
- устанавливаемая селективность запуска, с выдержкой от 10 до 300 секунд, в автоматическом режиме работы;
- возможность контроля контактов магнитного пускателя (контактора) – контроль как самого электродвигателя насоса, так и подводных проводов;
- обеспечивает возможность одновременного контроля качества подводящего питающего напряжения и потребляемого нагрузкой тока;
- питание внутренней схемы по трем фазам (сохранение работоспособности электронного блока защиты при наличии одной фазы из трех);
- обеспечивает индикацию включения питания, включения нагрузки и вида аварии с расшифровкой на электронном блоке защиты электродвигателей;
 - обеспечивает контроль потребляемого тока в одной из фаз амперметром;
 - обеспечивает цифровую индикацию среднего потребляемого тока по трем фазам (опционально);
 - индикация на передней панели шкафа включенного и отключенного состояния двигателя;
 - возможность включения и отключения электродвигателя с закрытой дверцей шкафа;
 - возможность работы станции в трех режимах – ручном, автоматическом и дистанционном;
 - наличие сухого контакта в станции для подключения внешних сигнализирующих устройств работы, а также возможность подключения кнопок управления от дистанционного пульта;
 - станция имеет встроенный модуль памяти с таймером реального времени – в нем записыва-

ваются все события, происходящие с питающей сетью и насосом, включения, выключения, а также аварийные отключения с датой временем, причиной отключения и текущими параметрами напряжения и потребляемого тока. Возможно считывание памяти событий в любой момент работы за последний год эксплуатации через интерфейс USB. Для этого разработана специальная программа верхнего уровня Akbulak для любого компьютера;

- защита от сухого хода контролируется двумя независимыми путями - по сигналу от датчика «сухого хода» и по току холостого хода насоса;
- возможность работы по контактным датчикам верхнего, нижнего уровней либо по датчикам давления для контроля наполняемости бака (емкости) или водонапорной башни (опционально);
- все управляющие цепи имеют гальваническую развязку;
- широкий диапазон рабочей температуры от -40 до +80 °С;
- пыле/влагозащищенное исполнение оболочки IP54 – возможность установки станции как в помещении, так и вне его.

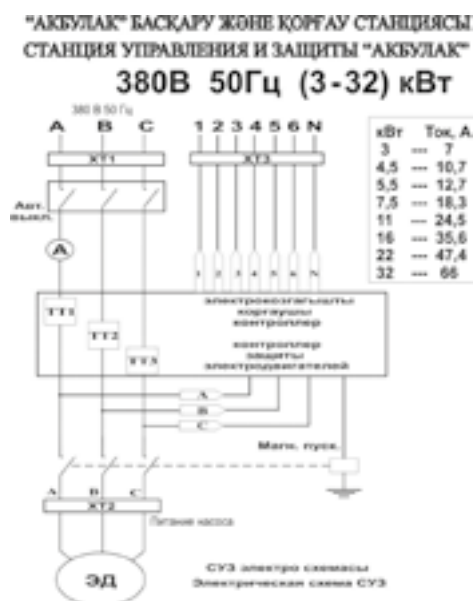
Станции производятся четырех модификаций в зависимости от мощности подключаемых асинхронных электродвигателей.

СУЗ «Акбулак» имеет сертификат соответствия требованиям по безопасности и сертификат СТ-KZ.

На сегодняшний день, СУЗ «Акбулак» применяется в различных организациях водоснабжения, таких как, в ГКП «Семей-Водоканал», ГКП «Оскемен Водоканал» и других, а также в химической промышленности для защиты и управления насосами на месторождениях АО «НАК Казатомпром».

Продукция ТОО «Корпорация Сайман» это:

1. Современное, надежное и качественное оборудование, отвечающее всем требованиям.
2. Своевременная, оперативная и профессиональная техническая поддержка.
3. Локальное гарантийное и после гарантийное обслуживание.



О КОМПАНИИ

ТОО «Корпорация Сайман» – единственная в Центрально-Азиатском регионе производственная компания в области производства приборов учета электроэнергии. 19 лет мы производим продукцию и разрабатываем уникальные решения для энергетической промышленности, основанные на передовом собственном и международном опыте.

ТОО «Корпорация Сайман» выпускает широкую номенклатуру бытовых и промышленных электронных электросчетчиков:

- однофазные класса точности 1,0;
- трехфазные класса точности 1,0; 0,2S;
- однотарифные и многотарифные - с шестиразрядным счетным механизмом на шаговых двигателях и с жидкокристаллическим индикатором;
- с памятью;
- с интерфейсами RS-485, RS-232, IrDA, оптическим портом;
- с возможностью обмена данными по силовой сети 0,4 кВ на базе технологии PLC (Power Line Communication);

А также:

- стандартный ряд шинных трансформаторов тока класса точности 0,5 (50/5-600/5);
- контроллеры для проверки точности работы счетчиков на месте их эксплуатации;
- шкафы учета электроэнергии внутренней и наружной установки;

С 2008 года запущено производство станций управления и защиты глубинными насосами «Акбулак».

Тест на знание теплообменного оборудования:

Вопрос: Как превратить 1000 м² в 3 м³?

Ответ:



Compabloc® – сварной пластинчатый теплообменный аппарат последнего поколения производства компании Альфа Лаваль. Главное преимущество выбора данного аппарата заключается в его исключительной компактности и эффективности.

В объеме **Compabloc®** не превышает 3 м³, однако при этом он способен заменить традиционный кожухотрубный аппарат с общей площадью теплообмена более 1000 м².

Иными словами, **Compabloc®** – это революционное решение достойное века высоких технологий, в котором мы живем.

В сравнении с традиционными кожухотрубными теплообменниками аппараты **Compabloc®** позволяют добиться высочайшей эффективности, он занимает многократно меньше места, требует значительно меньших затрат при монтаже и техническом обслуживании, вместе с этим он ничем не уступает им в надежности и безопасности.

Для получения более подробной информации посетите сайт:
www.alfalaval.com/magicbox

Представительство в республике Казахстан

50059, г. Алматы, пр. Аль-Фараби д.15,
БЦ Нурлы-Тау, корп. 4В, офис 19, 17 этаж
Тел: +7 (727) 311 1370; Факс: +7 (727) 311 1371
e-mail: central.asia@alfalaval.com



www.alfalaval.com



Sky Beach Club

место, где сбываются мечты тех, кто ценит отдых на море.

Тропический пляж и теплый песок, привезенный с Мальдивских островов, теперь доступны для жителей Астаны!

У вас есть возможность насладиться бархатным песком, таким же как на самых престижных курортах мира.

Окунитесь в тропическую атмосферу и удивительный мир тепла и комфорта в холодные зимние дни.

Stays in your heart!

Остается в вашем сердце!

Khan Shatyr Shopping & Entertainment Center
010000, Astana city, Kazakhstan, Turan Avenue 37,
"Sky Beach Club", 8 (7172) 577 787



Sky Beach Club



Самая теплая осень в шатре!

Продлите удовольствие
с новыми ценами в

Sky Beach Club

Только с 15 сентября до 10 октября 2011 года
стоимость входа для взрослых: 4000 тенге,
для детей (с 5 до 11 лет): 2500 тенге.

Sky Fit

Наш фитнес центр – настоящий подарок для любителей спорта и здорового образа жизни. Современное оборудование и профессиональный тренерский состав поможет Вам добиться поставленных целей с удовольствием.



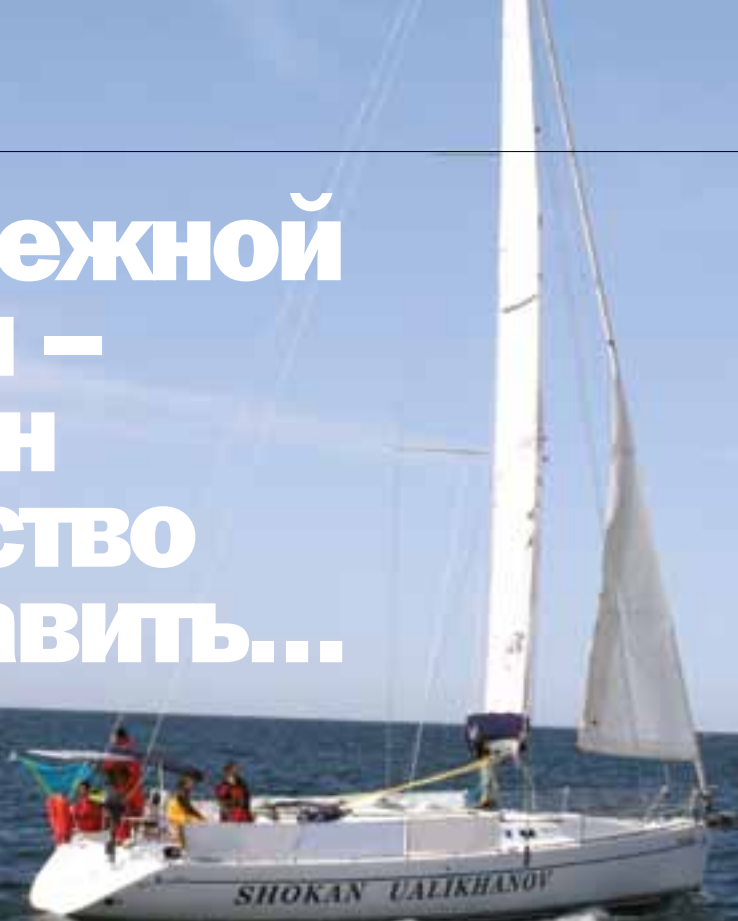
Sky SPA

идеальное место, где Вы можете расслабиться после тяжелого трудового дня. Разнообразие услуг нашего SPA заставит удивиться даже самого искушенного гостя. Комплекс Sky SPA включает в себя:

- Турецкую баню
- Финскую сауну
- Парную
- Косметологические процедуры
- Пилинг
- Массаж



Из надежной гавани – в океан Отечество прославить...



27 августа 2011 года экипаж яхты «Чокан Валиханов» в составе: Александра Лавринова (капитан яхты), Дмитрия Петрухина, Алмаса Мынбаева, Виталия Мельникова, Контстантина Руденко и Михаила Тарабановского, вылетели из Алматы в Панаму для того, чтобы продолжить заключительный этап первого казахстанского морского кругосветного путешествия «Terra Vita». Экспедиция стала возможна благодаря спонсорской поддержке ассоциации KAZENERGY, АО «МангистауМунайГаз», АО НК «КазМунайгаз», акимату мангистауской области.



Записки члена команды

Наконец-то мы продолжаем "прерванный полёт" - кругосветное путешествие яхты "Чокан Валиханов" из Казахстана (порт Актау) в Мировой Океан. А ведь шансов на продолжение экспедиции не было никаких. Лишённая финансирования, яхта застыла на острове Гваделупа, и, казалось, ей так и суждено было окончить свои дни на якоре у этого карибского острова. Но компанию по спасению проекта возглавил человек, о пробивной силе которого ходят легенды. Главный байкер страны, Президент Центрально Азиатского Географического Общества РК, Дмитрий Иванович Петрухин, возобновил проект и возглавил экспедицию.

Итак, мы подлетаем к Панаме. Атлантическое побережье этой страны представляет собой сотни, тысячи островов с кокосовыми пальмами, белыми коралловыми пля-

жами, изумрудно-бирюзовыми лагунами. Совсем, как на рекламных проспектах! Повернули в сторону Тихого океана - и перед нами небоскрёбы Панама-Сити - Столицы Республики Панама. Жара. Вероятно, далеко за 30 градусов, воздух очень влажный. Едем в Порт Колон, что на атлантическом побережье. Именно там нас ждёт красавица яхта – "Чокан Валиханов", которую перегнали с карибских островов наши яхтсмены ещё 2 месяца назад.

Панама – интересная страна. Своей национальной валюты здесь нет, только доллары США. Несмотря на то, что это спасает экономику Панамы от инфляционных процессов, бушующих в других латиноамериканских странах, отсутствие национальной валюты больно ранит самолюбие гордых панамцев. Поэтому в разговорах между собой они называют доллары именем известного конкистадора - "Бальбоа". Правда, в стране чеканятся монеты с изображением





профиля великого завоевателя, достоинством 5, 10, 25 и 50 центов.

Национальный герой панамцев - индейский вождь Уррака. Он более 9 лет вел борьбу с испанскими завоевателями. А теперь его именем и статуями украшаются улицы, площади, здания. Медная одноцентровая монета знакомит нас с его гордым профилем.

Теперь перед нами стоит вопрос, каким образом перегнать яхту на тихоокеанское побережье в условиях дефицита времени, учитывая большую любовь чиновников канала к различного рода бюрократическим играм, а также огромное скопление ждущих своей очереди прохода канала, судов. Склоняемся к предложению, сделанному агентом - погрузить яхту на грузовое судно ("лодковоз"), стоящему в очереди далеко впереди нас и таким образом переправиться "на ту сторону".

Надёжно закрепив лодку на палубе "лодковоза", в окружении других катеров и яхт, снова едем в Панама-Сити, на автобусный терминал. К вечеру мы уже на пограничном пункте, выгружаемся вместе с вещами из автобуса. Нам предстоит таможенный досмотр. Здесь это довольно утомительная процедура. Таможенники скрупулёзно осматривают каждую сумку. Наконец, снова грузимся в автобус и продолжаем путь. Несмотря на то, что уже глубокая ночь, автобус дважды останавливали вооружённые полицейские. Проверка документов и, вы-



борочно, багажа. Наконец, ранним утром высаживаемся в Сан-Хосе. Высота над уровнем моря более тысячи метров. Поэтому нет той жары и духоты, что в Панаме.

Пароход пришёл где-то в одиннадцать. Поехали получать нашу лодку. В экипаже парохода оказалось трое моряков-россиян. Очень тепло пообщались. "Чокан Валиханов" закачался на лёгкой волне. Как же она красива, наша яхточка! Перегнали в "Марину" на моторе. Дел много. Проблемы с автопилотом, гидравликой (руля), некоторыми приборами. Нужно заправиться топливом, водой. Но главное - документы. Время, время, время... Повезло с хозяйкой "Марины", сеньорой Лидией. У неё тут всё, как у нас говорят, "схвачено". Умудрилась даже в выходной день (!) прямо с какого-то семейного торжества вытащить нужного чиновника, который оформил необходимую справку!

Итак, все формальности соблюдены, горячее - танки и 14 двадцатилитровых канистр заполнены топливом, все три водяных танка полны, продукты закуплены. Приобрели необходимые флаги (Коста-Рики, Эквадора и карантинный). Но утро, как по заказу какого-нибудь недруга, дождливое. Дождь идёт не переставая, постоянно меняясь от просто сильного до густоты тропического ливня. Ждали всё утро, но он не прекращался. После обеда решили выходить. Вода в заливе спокойная, ветер - "самое то!". Подняли грот, стаксель. Идём на парусах. Истосковавшаяся по воде яхта, весело режет воду острым форштевнем. Скорость - 7,5 узла. Несмотря на дождь, настроение праздничное, как выразился капитан: "Душа поёт"! Но вот, на выходе из залива первый сюрприз - ветер, очень сильный, прямо в лицо. Волны, как говорили на флоте, "выше Сельсовету". И все тот же непрекращающийся дождь, переходящий в ливень. Идти на парусах можно только галсами, но тогда время перехода растянется вдвое, а то и втрое. Принимаем решение идти на моторе. Автопилот не работает. Проблемы с гидравликой - стоит хоть на мгновение отпустить руль, как лодка бежит

влево. Козырёк не спасает рулевого от ливня, хотя вахта уже вся в комбинезонах.

Раннее утро шестого дня. Дождь прекратился. Волна и ветер пошли на убыль. Идём вдоль берега. Нужно быть осторожными - вокруг много сетей и лодок с рыбаками. Впереди по курсу множество больших и малых судов.

Получено разрешение войти в "Марину" и пришвартоваться у причала. Новая проблема: близок конец рабочего дня. Завтра и послезавтра - выходные. Если сегодня не проставим визы - вынуждены будем сидеть на яхте три дня, без права выхода из "Марины". Но представителя миграционной службы всё нет. Хотя ещё утром мы предупредили о нашем приходе. Все приуныли. Но наше начальство, в лице Петрухина и Лавринова, нашло совершенно гениальный выход из ситуации. Они решили напугать представителя всемогущего ведомства с целью заставить его проставить визы сегодня же, не откладывая это действие до понедельника. Все члены экипажа были посвящены в детали хитроумного плана. Главную роль должен был сыграть наш переводчик, Алмас и кто-нибудь из матросов, вооружённый имеющейся на борту большой видеокамерой. Когда в "Марине" появился офицер миграционной службы капитан, начальник экспедиции и остальные члены экипажа кинулись ему навстречу, извлекли из машины и, не давая опомниться, поставили перед камерой. Алмас, наклонившись к уху чиновника, попросил его дать интервью для всех казахстанцев, которые, по его словам, должны будут слушать его пламенную речь в вечерних новостях. Гость явно занервничал. Чего он не хотел, так это стать звездой государства, расположенного где-то в другом полушарии. Чиновник поспешил собрать паспорта и немедленно уехал в свой офис, проставлять необходимые штампы. Менее чем через полчаса он вернулся с радостным известием, что завтра в 11 часов утра (это в нерабочий-то день!) сюда прибудет капитан порта и главный таможенник, собственной персоной, для оформления всех необходимых документов.

Ровно в 11 утра (пунктуальность, немыслимая в Латинской Америке) у причала остановилась машина, из которой, в ослепительной форме, появились вышеуказанные персоны, вместе со вчерашним офицером, и важно направились к нашей яхте. Быстро оформив документы, получив на память значки яхты "Чокан Валиханов", наговорив кучу любезностей, выслушав ответные и, по морскому обычаю, скрепив свои подписи несколькими рюмками "Катти Сарк", гости покинули борт флагмана тихоокеанского флота Республики Казахстан. А мы занялись подготовкой к старту второго этапа легендарного кругосветного путешествия «Terra Vita»: уборкой, чисткой и устранением неисправностей нашего корабля ...

Сплочение спортом



Любовь к футболу не только расширяет круг любителей здорового образа жизни, но и поднимает корпоративный дух, раскрывает новые качества сотрудников.



На спортивном поле нет должностей и возрастов, есть свежий воздух, положительные эмоции, боевой дух и воля к победе. Как следствие – здоровые сотрудники и сплоченный коллектив. Коллектив группы компаний АО «КазТрансГаз».

За последние годы компания «КазТрансГаз» не раз демонстрировала спортивный подход к тимбилдингу. Это – ставшие доброй традицией летние спартакиады. Сотрудники компании ежегодно соревнуются в таких видах спорта, как волейбол, мини-футбол, легкая атлетика, плавание, шахматы, настольный теннис и бильярд.

Но видимо, с особым трепетом газовики относятся к футболу. Этим летом футболисты «КазТрансГаза» стали героями спортивной хроники. Сначала команда компании выиграла турнир по мини-футболу, организованный казахстанской ассоциацией предпринимателей «КАЗКА». Стоит отметить, что на этом состязании сотрудники АО «КазТрансГаз» защищали честь всей нефтегазовой отрасли, выступив от имени

Ассоциации «KAZENERGY». Они легко стали фаворитами соревнований, оставив позади около 30 команд.

Но самым запоминающимся стал успех команды в международном турнире по футболу на кубок «Gazprom Germania». Сборная команда АО «КазТрансГаз» в составе своих дочерних и зависимых компаний вернулась из столицы Германии с почетным третьим местом. В турнире принимали участие 12 команд из Германии, Великобритании, Швейцарии, России, Турции, Казахстана и Чехии. К слову, сборная АО «КазТрансГаз» впервые принимала участие в этом престижном турнире, и в упорной борьбе, продемонстрировав высокий уровень игры, дошла до полуфинала. В полуфинале они со счетом 0:1 уступили команде FC «Schalke 04». И в итоге, обыграв в матче за третье место команду «Hertha», завоевали бронзу. А игрок команды АО «КазТрансГаз» - Ерлан Уразаев был признан лучшим бомбардиром соревнований. Более того, зарубежные партнеры назвали казахстанскую команду открытием турнира.

Как отмечают в компании, любовь к футболу не только расширяет круг любителей здорового образа жизни, но и поднимает корпоративный дух, раскрывает новые качества сотрудников. Порой происходит так, что скромный и неприметный работник становится звездой футбольного поля, приятно удивляя своих коллег.



Oil and Gas Exploration & Production in Western Kazakhstan

Tethys Petroleum Limited is an independent oil and gas exploration and production company focused on the prolific sedimentary basins of Central Asia and the Caspian Region with its current projects in Kazakhstan, Uzbekistan and Tajikistan.

Tethys Petroleum is the only independent oil & gas producer operating in these three former Soviet Republics.

Tethys is actively seeking new projects to expand its business beyond the areas of its current operations.



Тетис Петролеум Лимитед является независимой нефтегазодобывающей компанией, работающей в Средней Азии и Каспийском регионе, известном своими богатыми осадочными бассейнами. Проекты компании находятся в Казахстане, Узбекистане и Таджикистане.

Тетис является единственным независимым производителем, работающим одновременно в этих трех республиках.

Тетис Петролеум рассматривает возможности участия в нефтегазодобывающих проектах в регионе.

Разведка и добыча нефти и газа в Западном Казахстане



Tethys Petroleum Limited is listed on the main board of the Toronto Stock Exchange (TSX:TPL) in Canada and London Stock Exchange ('TPL') and on the Kazakhstan Stock Exchange (KASE: GG_TPL_)

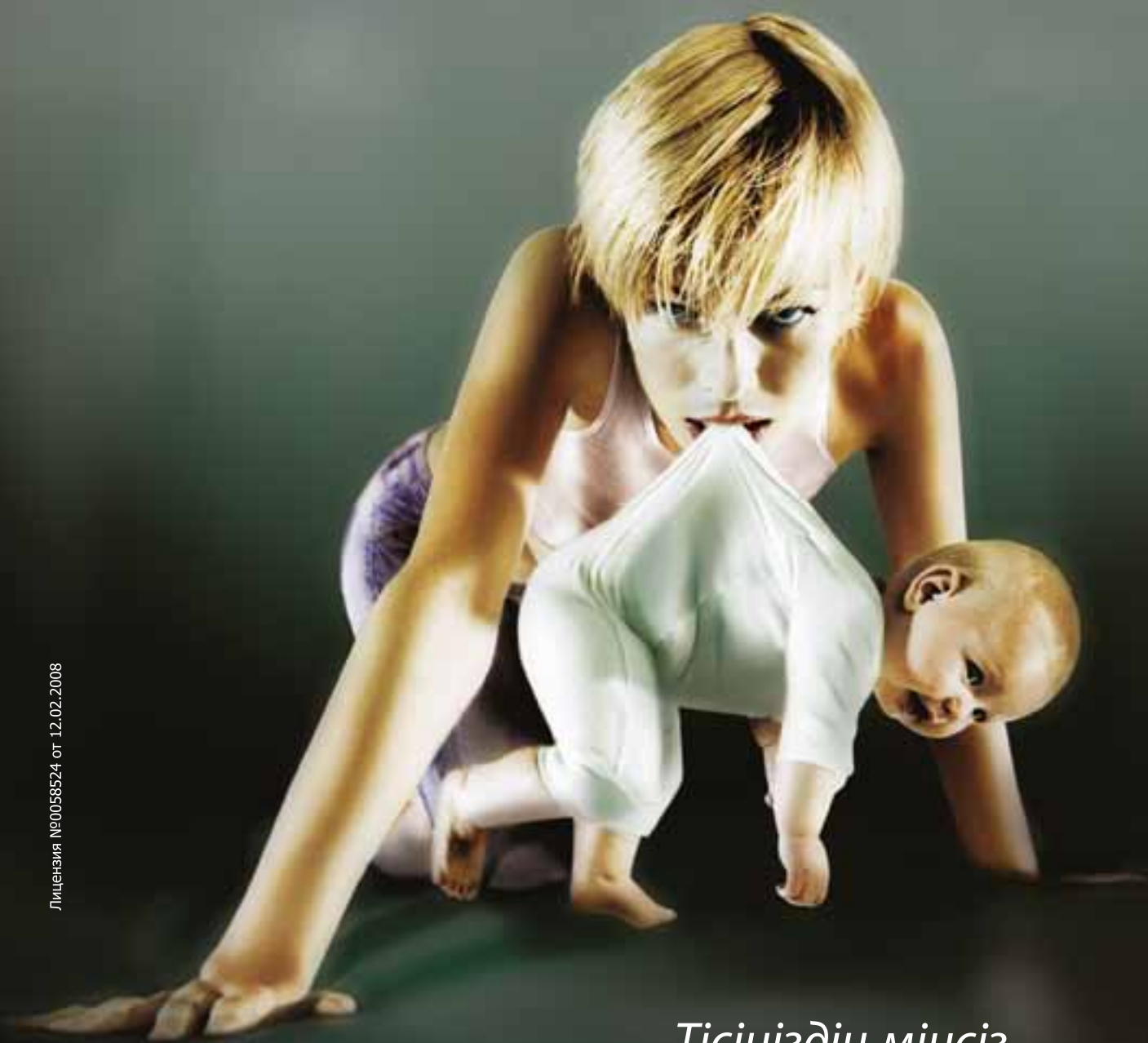
Тетис Петролеум Лимитед зарегистрирована в Основном списке Фондовой биржи Торонто (TSX:TPL) в Канаде, в Основном списке Фондовой биржи Лондона ('TPL') и на Казахстанской Фондовой бирже (KASE: GG_TPL_)



Website: www.tethyspetroleum.com
Mobile web: m.tethyspetroleum.com
Email: info@tethyspetroleum.com



Сила и Красота ваших зубов.



Лицензия №0058524 от 12.02.2008

www.alfa-stom.kz

*Тісіңіздің мінсіз
Күші мен Әдемілігі*

АСТУОН *SPORTS*

ПЕРВЫЙ **ПИКАП** КАЗАХСТАНСКОЙ СБОРКИ



ОГРАНИЧЕННОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

за **23 990** у.е.

Автоцентр AllurAuto
г. Алматы, пр. Суюнбая, д. 38а
Тел.: +7 727 300-55-55

Автоцентр AllurAuto Астана
г. Астана, Есильский район,
Коргалжинское шоссе, д. 19
Тел.: +7 717 279-31-37

Автоцентр AllurAuto Кызылорда
г. Кызылорда, ул. Панфилов, д. 72
Тел.: +7 724 220-16-69

Автоцентр КАМКОР АВТО
г. Павлодар, ул. Торговая, д. 1
Тел.: +7 7182 53-74-04

Автоцентр Актау
г. Актау, мкр. 23, ориентир рынок Асар
Тел.: +7 7292 20-33-10, 20 30 28

Автоцентр АВТОПАРТНЕР
г. Актобе, ул. Санкибай Батыра, д. 364а
Тел.: +7 7132 94-79-22

Автоцентр Усть-Каменогорск
г. Усть-Каменогорск, пр. Абая, д. 181/1
Тел.: 7 7232 55-02-81

Автоцентр Шериф-Атырау
г. Атырау, ул. Бигельдинова, д. 25
Тел.: +7 7122 26-60-03, 26-60-06

Автоцентр Автодом Motors KST
г. Костанай, ул. Баймагамбетова, д. 153
Тел.: +7 7142 50-02-05

Автоцентр ERDI MOTORS
г. Петропавловск, ул. Чкалова, д. 48, оф. 309
Тел.: +7 7152 52-09-08

Автоцентр Шериф Авто
г. Шымкент, Темирлановское шоссе, д. 62
Тел.: +7 7252 33-08-88, 33-09-99



Место встречи – Астана...

Одним из значимых событий в жизни отечественного спорта текущего года стал прошедший с 23 по 30 июля в Астане чемпионат мира по боксу среди юниоров. Хотя, у нашей страны не счесть достижений в этом ударном виде спорта, Казахстан впервые принимал первенство планеты, и, надо признать, прошедший чемпионат планеты стал настоящим праздником спорта!



**Тимур Кулибаев:
«Для Казахстана
огромная честь
принять у себя
такой турнир, как
чемпионат мира!
В нашей стране
большие традиции
в боксе, у нас есть
немало знаменитых
на весь мир
боксеров, которые
поднимались на
пьедестал почета на
чемпионатах мира и
олимпийских играх».**

отечественного бокса учитывались и большие возможности Астаны по проведению таких масштабных мероприятий. В положительном для столицы Казахстана исходе важную роль сыграл и фактор личности президента федерации бокса РК Тимура Кулибаева, одного из самых уважаемых руководителей национальных федераций.

В Астану оспаривать медали юниорского чемпионата мира приехали около 400 спортсменов из 48 стран. Началу баталий на ринге предшествовало торжественное открытие, на котором перед многочисленной публикой выступили Премьер-Министр нашей страны Карим Масимов, глава мирового бокса Чинг-Куо Ву и президент Казахстанской Федерации бокса Тимур Кулибаев. В частности, председатель Правительства подчеркнул: «Для Казахстана огромная честь принять у себя такой турнир, как чемпионат мира! В нашей стране большие традиции в боксе, у нас есть немало знаменитых на весь мир боксеров, которые поднимались на пьедестал почета на чемпионатах мира и олимпийских играх. Я уверен, что наша молодая столица Астана не только проведет данный турнир на высоком уровне, но и оставит у всех участников и гостей соревнований неизгладимые впечатления! Желаю всем удачи, пусть победят сильнейшие», — сказал в своем выступлении Карим Кажимканович. В свою очередь Чинг-Куо Ву вновь напомнил, что Казахстан — одна из немногих стран, где бокс считается спортом №1: «Я думаю, ваша страна дав-

Что касается непосредственно состязаний, то отметим, что на турнир из-за финансовых затруднений не смогла прибыть одна из ведущих боксерских команд планеты — сборная Кубы. Ввиду отсутствия боксеров с Острова свободы, основными претендентами на первое место в общем зачете стали коллективы, представляющие постсоветское пространство — команды Казахстана, России, Украины, Узбекистана. Наша дружина на предшествующем астанинском чемпионату мира среди юниоров первенстве планеты-2009 в Ереване впервые за долгие годы осталась без наград высшего достоинства. Домашние стены и целенаправленная подготовка к турниру позволяли надеяться на успешное выступление хозяев турнира

Правда, уже на предварительной стадии соревнований сборная Казахстана потеряла четырех бойцов — Олжаса Калаубека (46 кг), Алибека Басапу (50 кг), Рауана Затулла (52 кг) и Ерболата Ермакова (57 кг).

В ¼ финала из ЧМ выбрали еще четыре наших боксера: Зангар Темирхан (48 кг), Даулет Байгобатов (70 кг), Тлек Козбаков (80 кг) и Акылбек Адильгалиев (66 кг). Причины поражений были разными: кто уступал с большим перевесом в баллах, кто лишь по дополнительным показателям при общем равенстве очков, кто безвольно, кто упорно. Однако болельщики верили в то, что гимн нашей страны в итоге будет играть на чемпионате, и мы возьмем награду высшего достоинства.



Право принять у себя лучших юных боксеров Земли Астана получила в январе прошлого года в Китае на расширенном заседании Международной ассоциации бокса (АИБА), когда в выборе между казахстанской стороной и другими странами АИБА решила доверить провести столь значимое соревнование столице нашего государства Астане. Стоит отметить, что при определении хозяев первенства помимо значительных достижений

но заслужила, чтобы проводить в родных стенах самые крупные соревнования! Со своей стороны желаю участникам бескомпромиссных боев, а зрителям насладиться великолепным боксом в исполнении будущих звезд мирового бокса!». Президент Казахстанской Федерации бокса Тимур Кулибаев без ложной скромности под занавес своего выступления сказал: «Пусть победят наши», после чего зал, в буквальном смысле, «взорвался» аплодисментами!

В полуфиналах проиграли трое из пяти оставшихся членов сборной Казахстана: Каиргельды Даутбек, Аян Калибеков (60 кг) и Аскар Дюсалы (75 кг). Тем самым, все они стали бронзовыми призерами первенства. Другие двое — Бекжан Кибиткалиев (54 кг) и Дидар Толеген (свыше 80 кг) свои матчи выиграли, и вышли в финал чемпионата. И в своем решающем матче Бекжан Кибиткалиев принес нашей стране золотую награду! Выход Кибиткалиева на ринг про-



Исполком АИБА в столице Казахстана выбрал страну-хозяйку чемпионата мира среди взрослых-2013. Этой страной стал Казахстан!

тив венгра Норберта Херцога в финальном матче заполненные трибуны приветствовали ревом. В первом раунде соперники провели обмен ударами, и трехминутка закончилась со счетом 3:3. Во втором раунде казахстанец действовал более активно, и после окончания одного раунда был уже 8:6 в пользу нашего бойца. Заключительную трехминутку Кибиткалиев провел, что называется «на зубах», венгр очень активно атаковал и после финального гонга даже победно поднял руки. Упорный матч завершился с ничейным результатом - 10:10, а по дополнительным показателям судьи золотую медаль отдали Бекжану. Казахстан берет золотую награду ЧМ.

«Тактическая задача состояла в том, чтобы сделать необходимый задел в первых двух раундах, - сказал после матча счастливый новоиспеченный чемпион мира. - Да, я осознавал, какая на мне лежит ответственность, но не позволил себе «перегореть». В моей голове была только одна мысль: «Я не должен подвести свою страну». После того как судья поднял мою руку, я испытал непередаваемое чувство. Я его хочу почувствовать и в дальнейшем и принести стране победы на других турнирах. Самым трудным был третий раунд. Он был тяжел как в физическом, так и в моральном плане».

А вот в поединке, закрывающем программу мирового первенства, в самой тяжелой весовой категории золотую медаль выиграл узбекский боксер Ойбек Шарипов, в решающем бою сломавший сопротивление нашего тяжа Дидара Толегена.

Зрители на трибунах встретили выход Толегена бурными аплодисментами и, горячо поддерживая соотечественника, до последнего надеялись на благоприятный исход. Но, увы, противник оказался к этой встрече более подготовленным. Первый раунд полностью остался за узбеком, как

ни пытался казахстанец нащупать слабые стороны соперника, ему это не удалось. В следующем раунде Толеген начал свои действия с атак, но снова наткнулся на непробиваемую оборону Шарипова. Третий раунд получился у Дидара лучшим, нежели предыдущие. Но итог противостояния 14:10 - в пользу узбекского мастера перчаток.

И, хотя Дидар Толеген после матча был очень сильно расстроен, но все же нашел в себе силы дать комментарий нашему изданию:

— Мой проигрыш можно назвать тактическим. Задача на бой состояла в том, чтобы набрать как можно больше баллов в дебюте встречи. Но с самого начала все пошло не так. А в третьем раунде я не смог наверстать упущенное. Я хорошо готовился к этому бою, но не повезло. У узбека очень хорошая подготовка. Тем не менее, мне удалось все-таки стать призером чемпионата мира.

— Считаю наше выступление удачным. У нас на чемпионатах мира не было наград высшего достоинства с 2006-го года, что среди юниоров, что среди «молодежки», что среди взрослых. Перед началом турнира я обещал «золото», и сдержал свое слово, - заявил после окончания турнира наставник казахстанской команды Султан Кастоев.

Первое же место в общем зачете заняла сборная России, выигравшая четыре зо-

лотые награды. Одной из главных причин успеха старший тренер российской команды Виктор Волков назвал правильную методику функциональной подготовки и равномерное распределение физических сил своих ребят на турнир.

Итак, чемпионат мира по боксу среди юниоров в Астане завершен. Для отечественного болельщика помимо пяти медалей сборной, одна из которых является наградой высшего достоинства, он ознаменовался еще одной приятной вестью. После окончания первенства исполком АИБА в столице Казахстана выбрал страну-хозяйку чемпионата мира среди взрослых-2013. И этой страной члены исполнительного комитета АИБА избрали Казахстан!

Глава Международной Ассоциации бокса Чинг-Куо Ву подчеркнул, что данное решение было принято единогласно. Заявку Казахстана на проведение чемпионата мира по боксу в 2013-м году презентовал вице-президент Казахской Федерации бокса, член исполкома АИБА, наш прославленный боксер Серик Конакбаев. Также на заседании исполкома состоялась презентация проекта Всемирной Академии бокса, строительство которой должно начаться близ Алматы. В этом учебном заведении мирового класса будут готовить квалифицированных специалистов для бокса.



ULYSSE NARDIN

SINCE 1846  LE LOCLE - SUISSE



EL TORO

PATENTED PERPETUAL CALENDAR.

SELF-WINDING MOVEMENT.

18 CT ROSE GOLD CASE WITH CERAMIC BEZEL.

WATER-RESISTANT TO 100 M. ALSO AVAILABLE IN PLATINUM.

LIMITED TO 500 PIECES.

WWW.ULYSSE-NARDIN.COM

Premier

Алматы • ул. Богенбай Батыра, 125
тел. +7 (727) 250 77 33

Астана • Radisson SAS Hotel,
пр. Сары-Арка, 4
тел. +7 (7172) 991 888
e-mail: cast@castkz.ch

BMW 7 серии

www.bmw.kz



С удовольствием
за рулем



ВОСТОРГ ПРЕВРАТИЛ АВТОМОБИЛЬ В ШЕДЕВР.

Яркая харизма. Роскошный комфорт. Элегантная функциональность – это новый BMW 7-ой серии Седан. Импозантные линии капота и мощные обводы багажника BMW 7-ой серии Седан излучают уверенность.

Простор, аккуратность, элегантность, красота и функциональность – вот определяющие черты BMW 7-ой серии Седан. Отделка салона из высококачественных материалов создает впечатление ручной работы, предлагая новую интерпретацию притягательной современности.

Традиционно в новом BMW 7-ой серии представлены инновационные разработки технологии Connected Drive, предлагающие насладиться последними достижениями в сфере электронных развлечений и систем связи, а пакет интеллектуальных решений EfficientDynamics позволит с одной стороны значительно сократить уровень выбросов и расход топлива, а с другой – увеличить мощность.

BMW 7-ой серии - это роскошь и превосходство, соединенные с динамикой и эффективностью.

ВОСТОРГ – ЭТО BMW 7 СЕРИИ.

BMW EfficientDynamics
Меньше топлива. Больше динамики.