



# KAZENERGY

№ 2-3 (07) 2007

АҚПАРАТТЫҚ-АНАЛИТИКАЛЫҚ ЖҰРНАЛ / ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ / INFORMATION-ANALYTICAL MAGAZINE

НОВЫЙ КАЗАХСТАН  
В НОВОМ МИРЕ

ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ  
БЕЗОПАСНОСТЬ США  
анализ основных тенденций

НАУРЫЗ АЙЫ  
БОЛҒАНДА...



02

• 2003

• 2004

• 2005

• 2006

• 2007







**“Часы Данглара - настоящий шедевр Бреге, - которые он тщательно подвел накануне (...), прозвонили полшестого утра.”**

**Александр Дюма, “Граф Монте-Кристо”, 1845**



Коллекция Classique - День недели, Дата и Фазы Луны - 3330BA

**Heritage**  
SWISS WATCHES

Бутик «Breguet» Казахстан, г. Алматы, ул. Богенбай батыра, 121, уг. ул. Фурманова, тел: +7 (3272) 72 47 69  
Бутик «Heritage» Казахстан, г. Астана, Rixos President Hotel, ул. Первая, 7, тел: +7 (3272) 24 28 32



### ГЛАВНЫЕ НОВОСТИ

- 8 Новый Казахстан в новом мире
- 13 Ближний Восток становится ближе
- 16 Новый этап стратегического партнерства

### АКТУАЛЬНО

- 20 Перспективы развития нефтегазового комплекса Республики Казахстан
- 28 Иранский вопрос
- 32 Энергетический клуб ШОС: реализация идеи

### НОВОСТИ KAZENERGY

- 38 Первый управленческий совет Союза конфедераций предприятий Черноморского и Каспийского регионов

### НОВОСТИ

- 44 Казахстан: энергетика, нефть и газ
- 72 Мир: энергетика, нефть и газ

### ЧЛЕНЫ И ПАРТНЕРЫ KAZENERGY

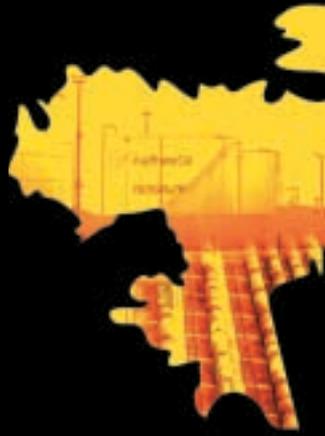
- 46 Финансовая история десятилетия
- 50 Нефть во благо

### ПЕРСОНА

- 54 От долота к компьютеру: современная геология в поисках новых методов

### ТЕМА НОМЕРА

- 58 США в мире: анализ трендов
- 62 Энергетическая безопасность США: анализ основных тенденций
- 68 Фактор Чавеса





## ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ

- 78 Стратегическая цель Казахстана – развитие транзитного потенциала
- 82 Макроэкономические достижения Казахстана

## HUMAN RESOURCES

- 96 Некоторые аспекты развития корпоративного профессионального обучения рабочих кадров

## PROJECT OF KAZENERGY

- 100 Perspectives of investments into the energy sector of the Republic of Kazakhstan
- 136 Стипендиально-грантовая программа KazEnergy

## ПОЛИТИЧЕСКИЙ ОБОЗРЕВАТЕЛЬ

- 104 Политические реформы в Казахстане: ожидания и реальность
- 108 Особенности и проблемы формирования странового рейтинга в Казахстане
- 114 Ел келешегі – саяси жаңаруда

## ЦЕНЫ-КОТИРОВКИ-ИНДИКАТОРЫ

- 118 Динамика нефтяных котировок

## ART KAZENERGY

- 124 Надырбек Жәэренчиев. Золотые руки мастера
- 130 Подлинник, копия или подделка?

## КУЛЬТУРНОЕ НАСЛЕДИЕ

- 128 Наурыз айы болғанда...



Глава государства Нурсултан Назарбаев 28 февраля 2007 года выступил на совместном заседании палат парламента с Посланием к народу Казахстана о положении в стране и основных направлениях внутренней и внешней политики - «Новый Казахстан в новом мире».



# НОВЫЙ КАЗАХСТАН В НОВОМ МИРЕ



Сегодня можно с полной ответственностью заявить: Казахстан успешно завершил переходный этап и уверенно входит в качественно новый этап своего развития. На повестке дня стоят принципиально более высокие общественные задачи, которые диктуются как логикой развития самой страны, так и более широким, глобальным контекстом. Современные вызовы и угрозы настоятельно требуют более динамичной модернизации всей системы социально-экономических и общественно-политических отношений, что позволит Казахстану сохранять свои лидирующие позиции на постсоветском пространстве и в Центральной Азии, стать одним из наиболее конкурентоспособных и динамично развивающихся государств мира. В Послании Президент представил стратегию развития Казахстана на предстоящее десятилетие.

Стабильное развитие экономики позволяет усилить социальную направленность реформ. Это важнейший итог нашей экономической политики, подчеркнул Президент, и поручил правительству принять ряд конкретных мер

по улучшению социального обеспечения материнства и детства, повышению размеров и индексации пенсий, по дальнейшему совершенствованию системы оплаты труда бюджетников. Глава государства, в частности, поручил:

- с 1 января 2008 года повысить размер единовременного государственного пособия в связи с рождением ребенка до 34 740 тенге, или в два раза; увеличить ежемесячные пособия по уходу за ребенком до достижения им одного года;
- ввести обязательное социальное страхование беременности, родов и материнства для работающих женщин и продолжение их пенсионных накоплений в период нахождения в декретном отпуске и отпуске по уходу за ребенком до одного года;
- увеличить размер базовой пенсии и в ближайшие годы обеспечить его сохранение на уровне 40% от прожиточного минимума;
- изменить ограничение дохода, учитываемого для исчисления пенсий, подняв его с 15-кратного до 25-кратного месячного расчетного показателя;

- сохранить индексацию пенсионных выплат и осуществлять ее с опережением прогнозируемого роста индекса потребительских цен на 2%;
- продолжить работу по дальнейшему совершенствованию системы оплаты труда работников бюджетной сферы;
- начиная с 1 января 2008 года ввести выплату пособия на оздоровление при уходе в трудовой отпуск в размере одного должностного оклада для работников образования, социального обеспечения, здравоохранения, культуры и спорта;
- ввести спецпособия в размере 8 месячных расчетных показателей для казахстанцев, которые на 1 января 1998 года выработали свой стаж во вредных и тяжелых условиях труда (список 2).

Общая потребность средств на увеличение этих социальных выплат в 2008 году составит 108 миллиардов тенге. Президент также поручил в течение трех лет построить 100 школ и 100 больниц в тех регионах страны, которые особо нуждаются в этих объектах. Развитие социальной инфраструктуры мы должны возвести в ранг стратегической задачи, подчеркнул Нурсултан Назарбаев.

Президент отметил, что последовательное выполнение Стратегии «Казахстан-2030» обеспечило надежную основу для дальнейшего прогресса нашей страны и ее ускоренной всесторонней модернизации.

– Системность – вот главная формула нашего ускоренного продвижения вперед в современном мире в ближайшее десятилетие. Чтобы Казахстан стал действительно неотъемлемой и динамичной частью мировых рынков товаров, услуг, трудовых ресурсов, капитала, современных идей и технологий,

мы должны решить десять главных задач, сказал Нурсултан Назарбаев.

**ПЕРВАЯ ЗАДАЧА** – не просто обеспечить и поддерживать устойчивое развитие экономики, а управлять ее ростом. Необходимо выйти и надежно закрепиться на внешних рынках, чтобы обеспечить достойное место Казахстана и казахстанцев в современном мире, рост благосостояния, существенное повышение уровня жизни всего населения страны.

На этом пути предстоит, учитывая казахстанские и региональные реалии и воплощая достижения передовых государств мира:

во-первых, форсировать темпы модернизации тех секторов, где у нас уже есть определенные успехи;

во-вторых, распространить модернизацию на все без исключения сферы экономики и социальной жизни Казахстана.

Как отметил глава государства, правительство должно выработать принципиально новый подход к индустриализации Казахстана, сократить сферы естественных монополий, укрепить финансовую систему, создать эффективно работающий фондовый рынок, обеспечить вступление Казахстана в ВТО на выгодных для страны условиях, внедрить международные технические стандарты.

– Это – мое главное поручение правительству, – подчеркнул Нурсултан Назарбаев.

Как следствие, потребует выработка и реализация целостной стратегии для обеспечения устойчивого характера конкурентоспособности экономики, а

также жесткий контроль ее исполнения. Эта стратегия должна исходить из конкретных конкурентных преимуществ отдельных секторов и производств нашей экономики и учитывать тенденции мирового развития и конъюнктуры внешних рынков.

**ВТОРАЯ ЗАДАЧА** – превратить Казахстан в «региональный локомотив» экономического развития и сделать его успешным «игроком» мировой экономики.

Нужно иметь программу-минимум и программу-максимум по поиску и освоению реальных казахстанских «ниш» в системе мирового хозяйства, участие в крупных передовых проектах с зарубежными партнерами, а также – всесторонней и ответственной поддержки участников нашей экономики, в том числе, через оказание им качественных инфраструктурных услуг. Основное внимание надо сосредоточить на рынках России, Китая, Центральной Азии, Каспийского и Черноморского регионов.

**ТРЕТЬЯ ЗАДАЧА** – повысить эффективность добывающего сектора.

Дальнейшее развитие углеводородного сектора, привлечение иностранных и местных инвесторов нужно напрямую увязывать с диверсификацией экономики и через эту призму решать важнейшие задачи по созданию новых перспективных производств. Необходимо настаивать, чтобы иностранные партнеры, работающие на освоении богатейших недр Казахстана, реально и серьезно повернулись к нуждам страны и приняли решительное учас-



тие, разумеется, на рыночной основе, в диверсификации нашей экономики и социальном развитии Казахстана.

#### **ЧЕТВЕРТАЯ ЗАДАЧА**

– обеспечить развитие несырьевого сектора производства, диверсификацию экономики.

У правительства должна быть своя генеральная стратегия реализации «прорывных» инвестиционных проектов в приоритетных несырьевых секторах экономики. Кроме того, необходимо также сформулировать требования и рекомендации по формированию планов индустриальной диверсификации: от пилотного финансирования отдельных проектов пора переходить к масштабному финансированию диверсификации.

**ПЯТАЯ ЗАДАЧА** – развивать современную инфраструктуру в соответствии с нашей новой ролью в региональной и глобальной экономике.

Необходимо отчетливо представлять перспективы развития стратегической инфраструктуры и существенно повысить качество управления в этой сфере, учитывая, в первую очередь, конкурентность отечественных компаний – потребителей инфраструктурных услуг, а также интересы нашей международной экономической интеграции.

Как следствие, важно определить региональные центры экономического роста и конкурентоспособности, подчинив их развитие интересам экономики страны, разработать новые подходы к развитию и управлению электроэнергетическими ресурсами и созданию основ атомной энергетики в Казахстане.

**ШЕСТАЯ ЗАДАЧА** – современное образование и профессиональная переподготовка, формирование основ «умной экономики», использование новых технологий, идей и подходов, развитие инновационной экономики.

Главным критерием успеха образовательной реформы является достижение такого уровня, когда любой гражданин Казахстана, получив соответствующее образование и квалификацию, может стать востребованным специалистом в любой стране мира. Нужно добиться предоставления качественных услуг образования по всей стране на уровне мировых стандартов.

**СЕДЬМАЯ ЗАДАЧА** – адресная социальная поддержка и развитие социальной сферы на рыночных принципах.

В Казахстане будет продолжена политика адресной поддержки тех, кто действительно нуждается в защите, но теперь именно на рыночных принципах.

**ВОСЬМАЯ ЗАДАЧА** – модернизация политической системы и реализация дальнейших системных демократических реформ.

Особенности и характерные черты казахстанского пути – это сохранение президентской формы правления, поэтапность реформ, сбалансированность принимаемых решений, общенациональный диалог и консолидация основных политических сил.

**ДЕВЯТАЯ ЗАДАЧА** – ускоренное проведение административной реформы с учетом международной практики.

Казахстан будет выстраивать качественно новую модель государственного управления на принципах корпоративного управления, результативности, прозрачности и подотчетности обществу. Главная цель – модернизация правительства, создание высокопрофессиональной государственной службы и эффективной структуры управления.

**ДЕСЯТАЯ ЗАДАЧА** – продвижение достижений и возможностей нового Казахстана в Центрально-Азиатском регионе и в мировом сообществе.

Сегодня Казахстан располагает возможностями для внешних инвестиций, что поможет поднять экономику, увеличить товарооборот, улучшить жизнь простых людей во всем Центрально – Азиатском регионе. Казахстан, в свою очередь, заинтересован в экономически и политически стабильной, процветающей Центральной Азии, чтобы иметь благоприятные внешние условия и емкие рынки сбыта продукции.

Для того, чтобы уже через 10 лет представлять новый Казахстан в новом мире, мы должны своевременно и адекватно ответить на вызовы нового времени.

История знает немало ярких примеров того, как народы поднимаются на новый уровень развития, когда объединяют свою волю для реализации проекта исторического масштаба, отметил Нурсултан Назарбаев.







# Ближний Восток становится ближе

11-13 марта Президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев совершил масштабное ближневосточное турне, посетив Катар и Египет.



В начале своего визита Глава государства встретился в Дохе с Эмиром Катара шейхом Хамадом бен Халифа аль Тани. Во время переговоров в узком и расширенном составах были обсуждены вопросы укрепления двусторонних отношений и перспективы развития двустороннего торгово-экономического и культурно-гуманитарного сотрудничества. Стоит напомнить, что основа казахстанско-катарских отношений была заложена в ходе официального визита Президента Казахстана в Катар в мае 1998 года. Ответный визит в Казахстан эмир Катара нанес в апреле 1999 года, придав новый импульс развитию отношений между двумя странами. По итогам переговоров главы государств дали поручения правительствам принять конкретные меры по активизации двустороннего сотрудничества. Лидеры двух стран объявили об открытии в ближайшем будущем посольств Казахстана в Катаре и Катара в Республике Казахстан. Президент Казахстана поблагодарил эмира государства Катар за вклад в строительство Исламского центра в Астане, отметив, что центр стал «подлинным символом дружбы двух стран».

Нурсултан Назарбаев отметил необходимость объединения усилий по восстановлению и поддержанию диалога между религиями и цивилизациями и предложил государству Катар стать участником процесса СВМДА.

По завершении встречи Нурсултан Назарбаев наградил эмира государства Катар орденом «Достык» первой степени. Президенту Казахстана была вручена самая высокая награда Катара – орден Независимости.

В рамках официального визита в Катар Нурсултан Назарбаев посетил научно-образовательный комплекс Дохи «Городок знаний». Президент Казахстана встретился с профессорско-преподавательским составом университетов, входящих в городок. Нурсултан Назарбаев пригласил к сотрудничеству представителей научных кругов Катара и отметил, что в ближайшее время в Доху будет направлена делегация Министерства образования и науки Казахстана для изучения опыта Катара.

**11 марта** глава Казахстана прибыл с официальным визитом в Арабскую Республику Египет. В Каире, в резиденции Президента Египта Хосни Мубарака, состоялась торжественная церемония встречи Президента Казахстана.



Президенты двух стран провели переговоры в узком кругу и в расширенном составе. Во время переговоров был обсужден широкий круг вопросов международной политики и двустороннего сотрудничества Казахстана и Египта. В ходе состоявшихся переговоров в Каире Президент Египта Хосни Мубарак подчеркнул, что прежние встречи в Астане и Шарм-аль-Шейхе дали новый импульс развитию казахстанско-египетского сотрудничества. Президент Египта отметил активизацию работы межправительственной комиссии. Нурсултан Назарбаев в ответном слове подчеркнул, что испытывает братские чувства к главе и народу Египта. Нурсултан Назарбаев высказал полную поддержку и одобрение активной миротворческой деятельности Хосни Мубарака и предложил Египту подключиться к процессу СВМДА. Президент Казахстана обратил внимание на позитивную динамику развития торгово-экономических отношений двух стран. По словам Президента, уже поставлена первая партия зерна из Казахстана, импорт которого в Египет в ближайшем будущем достигнет 1 млн. т в год. Благодаря этому в текущем году товарооборот между двумя странами возрастет от \$90 до \$150 млн. Уже построен зерновой терминал в Баку, такой же терминал будет сооружен в Грузии. Президент Казахстана предложил также построить аналогичный терминал и завод по производству муки в одном из средиземноморских портов Египта. Нурсултан Назарбаев отметил, что, с одной стороны, казахстанские ин-

весторы готовы вкладывать средства в развитие экономики Египта, и, в свою очередь, казахстанская сторона приветствует приход египетского бизнеса в нашу страну. В частности, Казахстан готов вкладывать средства в строительство туристических объектов в Шарм-аль-Шейхе. Большие перспективы имеются для сотрудничества двух стран в области создания и развития хлопкового кластера на юге Казахстана. Казахстан также приветствует приход египетского бизнеса в хлопкопрядильную и фармацевтическую промышленность в Казахстане.

Президент Казахстана предложил разработать подробную конкретную программу – «дорожную карту» по развитию сотрудничества двух стран по всем направлениям, при этом важной сферой взаимодействия могут стать также высокие технологии. В особенности для Казахстана очень интересен опыт Египта в создании проекта «Smart Village».

Кроме того, обсуждался вопрос об открытии авиасообщения между Каиром и Алматы или Астаной. Президент Казахстана предложил провести Дни Египта в Казахстане в 2008 году, в частности, открыть экспозицию Национального музея Египта в Астане, развивать сотрудничество двух столиц.

Хосни Мубарак подчеркнул, что сегодня будут даны конкретные поручения египетским министрам по проработке соглашений в целях реализации предложений, выдвинутых казахстанской стороной.

По завершении переговоров на высшем уровне состоялся официальный прием от имени Президента Арабской Республики Египет Хосни Мубарака в честь Президента Казахстана Нурсултана Назарбаева. В этот же день казахстанский лидер провел встречу с премьер-министром Арабской Республики Египет Ахмед Махмуд Мухаммед Назыфом.

Глава государства Нурсултан Назарбаев принял участие в открытии первого заседания казахстанско-египетского делового совета, состоявшегося в Каире. В ходе заседания было подписано торговое соглашение между Казахстаном и Арабской Республикой Египет. С казахстанской стороны соглашение подписал министр индустрии и торговли Галым Оразбаков, с египетской стороны – министр торговли и индустрии Рашид Мухаммед Рашид.

В этот же день состоялась встреча Президента Казахстана с группой предпринимателей из Ливана. На встрече были обсуждены возможности активизации сотрудничества деловых кругов двух стран.

## КЛЮЧЕВЫЕ ТЕЗИСЫ

### 1. Казахстан намерен активизировать сотрудничество с ведущими государствами ближневосточного региона.

В рамках турне Президента отчетливо проявилось стремление обеспечить условия для активного развития отношений с Египтом и Катаром, причем не только в экономической, но и социально-культурной сфере. Акценты сделаны не случайно.

К примеру, государство Катар является одной из самых влиятельных стран в арабском мире, будучи самым богатым государством во всем мусульманском мире. Текущий ВВП на душу населения достигает \$61 540, причем Катару до сих пор принадлежит мировой рекорд роста ВВП – 1156%, зарегистрированный в конце 70-х годов. Показательно, что к 2010 году Катар намерен стать крупнейшим экспортером природного газа в мире, достигнув уровня 77 млн метрических т ежегодно. При этом влияние проявляется не только в экономическом, но и в идеологическом плане. В связи с этим используется не только потенциал связей правящей семьи ат-Тани,

в первую очередь с Саудовской Аравией, но и высокотехнологические средства, такие, как телеканал «Аль-Жазира».

Египет, со своей стороны, традиционно считается одним из государств-лидеров Ближневосточного региона, играя преопределяющую роль в процессе ближневосточного мирного урегулирования, будучи одновременно самым развитым государством региона в экономическом плане.

Более того, важно отметить, что активно зондируются не только пути развития торгово-экономических связей, но и возможности по закреплению Казахстана в качестве потенциального инвестора в отдельные отрасли экономики данных государств.

### 2. Казахстан открыто воспринимается руководством Катара и Египта в качестве благоприятного партнера и лидера своего региона

Показательно, что визит Президента еще раз продемонстрировал качественный рост

имиджа Казахстана за рубежом. Казахстан воспринимается сейчас уже не как своеобразное переходное государство с относительно слабым потенциалом, но и как экономически прогрессирующая и политически стабильная страна, способная обеспечить масштабное расширение сотрудничества с другими заинтересованными государствами. Проявляется признание Казахстана не только в качестве развитой страны, но и как неоспоримого лидера Центрально-Азиатского региона, что переводит потенциал межгосударственного сотрудничества на качественно новый уровень.

Важно не только признание экономического прогресса, но осознание Казахстана как одного из ведущих компонентов поддержания мира в континентальном масштабе, что крайне символично для такого «горячего» региона, как Ближний Восток. Не случайно в рамках визита активно обсуждались возможности расширения СВМДА, в том числе с привлечением Египта и Катара, и возможные шаги по укреплению региональной безопасности.



# НОВЫЙ ЭТАП СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПАРТНЕРСТВА



19–20 марта 2007 года Нурсултан Назарбаев посетил с рабочим визитом Россию, в рамках которого был проведен ряд встреч на высоком уровне.



В первый день своего визита Президент Казахстана посетил гостиницу The Ritz-Carlton Moscow, построенную при участии казахстанских инвестиций. Главу Казахстана сопровождал мэр Москвы Юрий Лужков.

20 марта состоялась встреча президентов двух стран. В ходе переговоров на высшем уровне главы государств обсудили широкий круг двусторонних и международных вопросов, определили перспективные направления совместной работы, подробно остановились на теме углубления торгово-экономического сотрудничества.

Нурсултан Назарбаев заявил, что на данный момент взгляды России и Казахстана полностью совпадают.

«Казахстан и Россия, согласно подписанному договору о вечной дружбе и союзнничестве, остаются и будут оставаться самыми близкими равноправными соседями как в экономике, так и в политике, и в военно-политических вопросах. Казахстан и Россия обладают богатыми энергетическими запасами, но при этом являемся не конкурентами, а партнерами. Доказательством тому является тот факт, что только за прошлый год Казахстан транспортировал через Россию 43 млн. т нефти», – отметил Президент Казахстана.

В свою очередь Президент России заявил, что стороны остались удовлетворены итогами первой в этом году встречи. В. Путин отметил, что в минувшем году двусторонний товарооборот увеличился почти на треть. В будущем, по

**Лидеры России и Казахстана считают, что именно в рамках ЕврАзЭС может заметно расширяться взаимовыгодная хозяйственная интеграция стран Содружества, а впоследствии может быть сформировано и эффективно действующее единое экономическое пространство.**

словам В. Путина, Россия и Казахстан сосредоточат усилия на наиболее востребованных направлениях сотрудничества, и прежде всего речь идет об энергетике. Российский лидер отметил широкие перспективы в научно-технической кооперации. В первую очередь в более эффективном использовании комплекса Байконур, освоении ресурсов Каспия. На качественно новые рубежи выходит и сотрудничество в атомной энергетике.

В ходе переговоров Нурсултан Назарбаев подтвердил заинтересованность Казахстана в участии в создании совместного с Россией ядерного центра по обогащению урана. «Мы положим начало совместному освоению урановых месторождений Казахстана, обогащению и производству ядерного топлива», – заявил Н. Назарбаев.

Россия и Казахстан, в частности, договорились расширять взаимные инвестиции и укреплять финансовые механизмы сотрудничества, где весомую роль должен сыграть созданный в прошлом году Евразийский банк развития.

Владимир Путин также подчеркнул развитие регионального сотрудничества между двумя странами. «Прочные связи с казахстанскими партнерами на сегодняшний день имеют 76 регионов Российской Федерации. На межрегиональную и приграничную торговлю приходится около 70% нашего торгового оборота», – отметил российский лидер.

Также Россия и Казахстан продолжают сотрудничество в углублении интеграционных процессов на постсоветском пространстве. В. Путин подчеркнул, что позиция стран по базовым вопросам реформирования СНГ, развития Евразийского экономического сообщества созвучны. Лидеры России и Казахстана считают, что именно в рамках ЕврАзЭС может заметно расширяться взаимовыгодная хозяйственная интеграция стран Содружества, а впоследствии может быть сформировано и эффективно действующее единое экономическое пространство.

В свою очередь Президент Казахстана пригласил российского лидера совершить официальный визит в Казахстан летом 2007 года. По словам Нурсултана Назарбаева, это будет новая веха в сотрудничестве между Россией и Казахстаном.

## КЛЮЧЕВОЙ ТЕЗИС

Межгосударственное сотрудничество остается ключевым внешнеполитическим приоритетом как для Казахстана, так и для России.

Рабочий визит Н. Назарбаева в Россию и результаты последующих встреч на высшем уровне подтвердили сохранение высокой степени доверия между Казахстаном и Россией как в экономической, так и политической сферах. По сути, оба государства на данный момент являются важнейшими стратегическими союзниками друг для друга, отношения между которыми отличает стабильность и предсказуемость в расчете на долгосрочную перспективу.

В определенной степени это показательно, в особенности для России, принимая во внимание зачастую проявляющуюся эрозию ее взаимодействия с рядом государств постсоветского пространства. Ведь в отличие от наблюдающихся трендов негативного характера в отношениях, например, с Беларусью, Украиной, Грузией, Молдовой и другими, где Москва пытается позиционировать свои интересы в качестве преопределяющих, сотрудничество с Казахстаном остается своеобразным исключением, которое определяется учетом государственных интересов обоих акторов и отсутствием каких-либо серьезных трений.

Основопологающим моментом в связи с этим является сохранение единого восприятия интеграционных и политических процессов в рамках СНГ, ЕврАзЭС, других объединений, тенденций эволюционирования торгово-экономического взаимодействия на двустороннем уровне, обеспечения государственной и региональной безопасности и иных вопросов.

Показательно, что лидеры двух государств продолжают высказывать и, что самое важное, претворять в жизнь схожие принципы, направленные на укрепление многоструктурного сотрудничества. Принципиально важно, что данные принципы носят не декларативный характер, часто свойственный межгосударственным отношениям, а ярко выраженную практическую направленность с учетом двусторонних интересов. По всей видимости, встреча глав двух государств придаст дополнительный импульс дальнейшей реализации идеи Евразийского банка развития и углубления контактов в энергетической сфере, прежде всего в атомной промышленности.

★★★★



## COMFORT HOTEL ASTANA



### У НАС - КАК ДОМА

*Уникальное сочетание  
швейцарского качества обслуживания  
и казахстанского гостеприимства  
приятно Вас удивят.*

### ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ!

Астана, Казахстан. Микрорайон «Чубары», ул. Космонавтов, 60. Тел.: +7 (3172) 22 10 22, факс: +7 (3172) 22 10 30  
Chubary Microdistrict, Kosmonavtov str., 60. Astana / Kazakhstan. Tel.: +7 (3172) 22 10 22, fax: +7 (3172) 22 10 30

[www.comforthotel.kz](http://www.comforthotel.kz)  
e-mail: [info@comforthotel.kz](mailto:info@comforthotel.kz)



**Бактыкожа  
Измухамбетов,**  
министр энергетики  
и минеральных  
ресурсов РК

# ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН



нергоресурсы и доступ к экспортным магистралям являются важным вопросом внутренней и внешней политики, одной из значимых составляющих национальной безопасности страны.

В связи с этим одним из долгосрочных приоритетов развития Казахстана являются энергетические ресурсы. Стратегическая задача состоит в их эффективном использовании с целью получения доходов, которые будут способствовать устойчивому экономическому росту и повышению уровня жизни народа.

Ориентирами энергетической политики Казахстана определены энергетическая безопасность, энергетическая эффективность и экологическая безопасность энергетики.

Развитие отраслей топливно-энергетического комплекса осуществляется в соответствии со Стратегией развития Казахстана до 2030 года, задачами, поставленными Президентом страны перед правительством и министерством в ежегодных Посланиях народу Казахстана.

Конкретные мероприятия определены в Программе Правительства Республики Казахстан, Стратегии индустриально-инновационного развития Казахстана на 2003-2015 годы, отраслевых программных документах, в том числе Государственной программе освоения казахстанского сектора Каспийского моря.

Нефтегазодобывающим сектором республики разрабатывается более 80 месторождений углеводородного сырья, проводятся работы по прогнозированию и выявлению новых перспективных месторождений нефти и газа, ускоряются их разведка, разработка и ввод в эксплуатацию.

## **Основные показатели нефтегазовой промышленности Республики Казахстан в 2006 году**

По итогам 2006 года в республике добыто 64,8 млн. т нефти и газового конденсата (прирост составил – 5,5%) (см. рис. 1). Экспортировано 57,1 млн. т нефти в т.ч. по нефтепроводу КТК – 24,4 млн. т, по нефтепроводу Атырау-Самара – 15,6 млн. т в дальнее зарубежье; по нефтепроводу Атасу-Алашанькоу – 2,2 млн. т; порт Актау – 9,6 млн. т; Оренбург – 2,4 млн. т, по железной дороге – 2,8, поставка на ПНХЗ – 3,9 млн. т (см. рис. 2).

Нефтеперерабатывающими заводами переработано 11,7 млн. т нефти. Произведено: бензина – 2,3 млн. т (99,4%); дизельного топлива – 3,5 млн. т (105,4%); мазута – 3,3 млн. т (93,2%); керосина – 270,2 тыс. т (115,4%).

За 2006 год объем инвестиций, по оперативным данным, возрос по сравнению с 2005 годом на 17,5 % и составил \$14,8 млрд. Доля иностранных инвестиций осталась на уровне 80%. 83% от общего объема инвестиций в недропользовании направлено на добычу полезных ископаемых. Приоритетным направлением инвестирования остаются объекты уг-

леводородного сырья. Их доля сохраняется на уровне 80% от общего объема инвестиций.

Около 79% от всех инвестиций в УВС направлено на добычу, на проведение геологоразведочных работ – 21% (см. рис. 3).

В настоящее время **утвержденные ГКЗ извлекаемые запасы нефти** в государстве, включая казахстанский сектор Каспийского моря, составляют около 4,8 млрд. т, или 35 млрд. баррелей.

По данному показателю мы вошли в первую десятку стран мира. (Казахстан занимает второе место в мире по запасам среди стран, не входящих в ОПЕК).

Общие прогнозные ресурсы углеводородов РК оцениваются в пределах 12-17 млрд. т, из них более 60% (8 млрд. т) приходится на казахстанский сектор Каспийского моря.

## **Реализация крупных проектов в нефтегазовой промышленности**

Наиболее актуальными проектами для Казахстана на сегодняшний день являются действующие крупные проекты – Карачаганакский, Тенгизский, а также другие проекты, направленные на разведку шельфа казахстанского сектора Каспийского моря и ряда инфраструктурных проектов. Подготавливается к разработке одно из крупнейших в мире месторождений Кашаган.

### **Проекты Тенгиза**

Успешно реализуется проект, обеспечивающий использование высоких технологий повышения нефтеотдачи пластов и охраны окружающей среды на месторождении Тенгиз.

Всего за период с 1993 по 2006 год было добыто 124,3 млн. т сырой нефти, в том числе в 2006 году – 13,3 млн. т.

С 2003 года реализуется проект Завода второго поколения (ЗВП) и Закачки сырого газа (ЗСГ) стоимостью \$5,5 млрд.

С введением в эксплуатацию данных проектов добыча нефти на месторождении Тенгиз достигнет уровня 22 млн. т в год. Завершение проектов намечено на конец 2007 года.

### **Государственная программа освоения казахстанского сектора Каспийского моря**

Программа освоения казахстанского сектора Каспийского моря основана на принципах международного взаимовыгодного сотрудничества и соблюдения интересов Республики Казахстан; снижения рисков при заключении контрактов на недропользование, комплексного и рационального использования природных ресурсов; соблюдения международных стандартов и обеспечения экологической безопасности Каспийского региона.

Основными задачами программы являются введение уровня добычи на стабильно высокий уровень и развитие сопутствующей инфраструктуры; создание собственного производства и формирование собственной научно-технологической базы; подготовка высоко-квалифицированных казахстанских специалистов, комплек-

сное и рациональное использование ресурсов по освоению Каспия для развития других отраслей экономики страны.

Правительство Республики Казахстан утвердило План мероприятий на 2006-2010 годы (II этап) по реализации Государственной программы освоения казахстанского сектора Каспийского моря.

На втором этапе начинается морская добыча углеводородов и рост экономических результатов по первым нефтегазовым проектам освоения КСКМ.

Основными мероприятиями этапа являются: начало морской добычи углеводородов на КСКМ, планомерное выставление на тендеры новых морских блоков, исполнение национальной нефтегазовой компанией функций оператора по морским проектам, совершенствование требований к охране окружающей среды, соответствующих международным экологическим стандартам, мониторинг всех морских проектов, разработка и осуществление дополнительных природоохранных мероприятий, соответствующих повышенным экологическим стандартам, подготовка и переподготовка казахстанских специалистов для нефтегазового комплекса и смежных отраслей, создание инфраструктуры для береговой поддержки морских операций и строительство дополнительных трубопроводных мощностей.

### **Северо-Каспийский проект**

На месторождении Кашаган общее выполнение работ по опытно-промышленной разработке составило 56%.

За весь период действия соглашения по Северо-Каспийскому проекту пробурены 22 скважины. В настоящее время ведется бурение 3 эксплуатационных и 2 оценочных скважин.

На сегодняшний день по Северо-Каспийскому проекту поступления в бюджет республики составили \$547,5 млн. в виде бонусов и других платежей

В соответствии с условиями СРП подрядчик финансирует социальные и инфраструктурные проекты в Атырауской и Мангистауской областях.

### **Проект Курмангазы**

6 июля 2005 года между Министерством энергетики и минеральных ресурсов Республики Казахстан, с одной стороны, и АО МНК «КазМунайТениз» и компанией Роснефть, с другой стороны, подписано Соглашение о разделе продукции (СРП). Согласно СРП подрядные компании должны выполнить обязательный объем разведочных работ, предусматривающий бурение 2 разведочных скважин глубиной 2000 и 1300 м.

По результатам бурения скважины № 1 бурение второй разведочной скважины в 2006 году перенесено на более поздний срок после проведения дополнительного комплекса геолого-геофизических исследований для выявления наиболее перспективных на нефть и газ участков структуры, для выработки обоснованных рекомендаций о месте и глубине заложения разведочной скважины № 2.

Основные показатели нефтегазовой промышленности в 2006 году

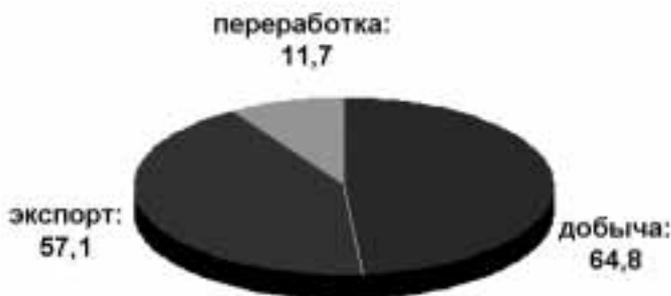


Рисунок 1

Экспорт казахстанской нефти за 2006 г.

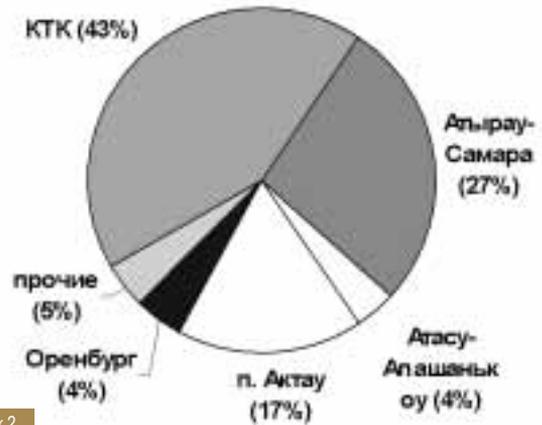


Рисунок 2

**Проект Тюб-Караган**

В 2004 году проведены сейсморазведочные работы 2Д 668 пог. км.

В 2005 году пробурена первая разведочная скважина до проектной глубины 2500 м. Вскрыты проектные меловые, юрские и триасовые отложения. Проведены все проектные исследования. Промышленных нефтепроявлений обнаружено не было.

С целью выделения и оконтуривания уже известных объектов, связанных с залежами углеводородов в юрско-меловых отложениях, на участке Тюб-Караган в настоящее время проводится работа по анализу и обобщению геолого-геофизических данных, с целью уточнения точки заложения второй разведочной скважины и оценки перспективности на нефть и газ Центрально-Мангышлакской зоны поднятия, прилегающих к структуре Тюб-Караган.

**Проекты «Хвалынское» и «Центральная»** реализуются в соответствии с Протоколом от 13 мая 2003 года к Соглашению между Республикой Казахстан и Российской Федерацией о разграничении дна северной части Каспийского моря в целях осуществления суверенных прав на недропользование от 6 июля 1998 года. В соответствии с ним месторождение Хвалынское и структура Центральная находится под юрисдикцией Российской Федерации. Казахская сторона имеет право конкурсного участия в проектах с долей 50%.

**Другие проекты**

На структурах Аташ, Жамбай Южный – Южное Забурунье проведены геолого-разведочные работы в объеме 1450 пог. км, ведется обработка и интерпретация полученных данных и идет подготовка к разведочному бурению.

14 декабря 2005 года подписано Соглашение о разделе продукции (СРП) между Министерством энергетики и минеральных ресурсов Республики Казахстан, и компанией «Оман Перлз Компани Лимитед» и АО «Национальная компания «КазМунайГаз».

По проекту Жемчужины планы на 2007-2009 годы включают строительство скважины на

площади Жемчужина 1 и строительство скважины на площади Жемчужина 6.

**Развитие транспортной инфраструктуры**

Увеличение объемов добычи нефти и газа, освоение перспективных месторождений шельфа Каспия требует динамичного развития нефтегазотранспортной инфраструктуры. В связи с этим актуальной является работа по созданию новых и расширению существующих экспортных систем.

В настоящее время практически создана система, дающая нефтедобывающим компаниям, работающим в Казахстане, возможность выбора наиболее привлекательных и стабильных рынков сбыта казахстанской нефти.

**Нефтепровод КТК**

Данный нефтепровод общей протяженностью 1580 км является крупнейшим направлением экспортных поставок казахстанской нефти. Он соединяет казахстанское нефтяное месторождение «Тенгиз» и нефтетерминал на российском побережье Черного моря вблизи порта Новороссийск.

Одним из актуальных вопросов проекта КТК является расширение пропускной способности нефтепровода до проектного уровня 67 млн. т в год, в том числе казахстанской нефти – до 50 млн. т в год.

Акционером КТК полностью согласован меморандум, и приложение 1 к меморандуму – «Концепция управления экономической эффективностью проекта КТК». Дополнительного согласования требует приложение 2 к меморандуму – «Устав КТК-Р» в части процедурных и организационных вопросов (см. рис. 4).

**Нефтепровод Атырау – Самара**

Вторым крупнейшим действующим направлением экспорта казахстанской нефти является нефтепровод Атырау – Самара. В настоящее время пропускная способность трубопровода составляет не менее 15 млн. тонн в год.

В целях поддержания надежности работы нефтепровода Атырау – Самара на казахстанском участке нефтепровода проводится замена

труб. В 2006 году проведена замена труб общей протяженностью 148 км.

**Казахстанская каспийская система транспортировки**

Проект создания транспортной системы Курык – Баку – Тбилиси – Джейхан, предполагающий транспортировку нефти с казахстанского побережья Каспийского моря в Баку и далее по нефтепроводу Баку – Тбилиси – Джейхан.

Нефтепровод Ескене – Курык предполагается интегрировать в единый транспортный коридор – Казахстанскую каспийскую систему транспортировки. Маршрут включает нефтепровод, который пролегает от Ескене, где размещаются производственные мощности по подготовке нефти, и до пос. Курык – на казахстанском побережье Каспийского моря, где планируется строительство нефтеналивного терминала.

Планируемая пропускная способность нефтепровода Ескене – Курык на первом этапе составит 25 млн. т в год с последующим расширением до 38-60 млн. т при диаметре трубы 42 дюйма и протяженности 739 км.

**Нефтепровод Казахстан – Китай**

Строительство нефтепровода Казахстан – Китай предусматривается в два этапа. Первым этапом явилась реализация проекта нефтепровода Атасу – Алашанькоу.

Магистральный нефтепровод Атасу – Алашанькоу предназначен для транспортировки товарной нефти из районов разработки нефтяных месторождений Западного и Центрального Казахстана и Сибири в Китайскую Народную Республику.

Протяженность трассы нефтепровода Атасу – Алашанькоу составляет 962 км. Диаметр трубопровода – 813 мм. Пропускная способность на первом этапе – 10 млн. т в год с дальнейшим расширением до 20 млн. т в год. Трасса нефтепровода проходит по территории трех областей: Карагандинской, Восточно-Казахстанской и Алматинской до конечного пункта Алашанькоу на территории КНР.

Объем капитальных вложений в строительство нефтепровода Атасу – Алашанькоу составил

### Динамика инвестиций в разведку и добычу УВС

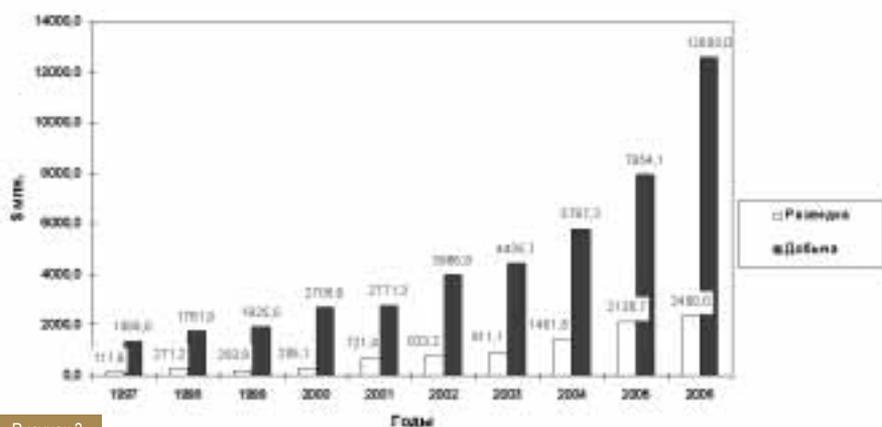


Рисунок 3

### Нефтепровод КТК



Рисунок 4

\$806 млн. Финансирование строительства нефтепровода осуществлялось за счет уставного капитала и заемных средств под гарантии Китайской национальной нефтегазовой корпорации. 28 июня 2006 года Первый пусковой комплекс нефтепровода был принят в промышленную эксплуатацию. На заполнение нефтепровода понадобилось около 400 тыс. т нефти.

Для реализации 2-го этапа нефтепровода Казахстан – Китай необходимо выполнить следующий объем основных работ:

- строительство нового нефтепровода Кенкиак – Кумколь;
- реконструкция и модернизация существующего нефтепровода на участке Кумколь – Каракоин – Атасу;
- реализация второго этапа строительства нефтепровода Атасу – Алашанькоу;
- реконструкция и реверсирование нефтепровода Кенкиак – Атырау.

### Модернизация нефтеперерабатывающих мощностей

Необходимо усиление позиций Казахстана на внешних рынках и вхождение в число крупных мировых поставщиков энергетического сырья и продуктов ее глубокой переработки за счет внедрения передовых технологий производства.

Сегодня министерство планирует продолжить работу по модернизации нефтеперерабатывающих заводов республики с целью выработки продуктов переработки нефти, соответствующих мировым стандартам.

#### Реконструкция Атырауского НПЗ

В августе 2006 года завершена реконструкция Атырауского НПЗ. В результате реконструкции завод сможет перерабатывать до 1 млн. т светлой нефти, что позволит увеличить глубину переработки с 57% до 82%, а также выход светлых нефтепродуктов с 12,8% до 20,0%.

Улучшение экологии будет достигнуто за счет снижения вредных выбросов в окружающую среду на производстве и увеличения потребления качественных нефтепродуктов

Проведенная реконструкция позволит АНПЗ выпускать основные виды нефтепродуктов (автобензин и дизельное топливо), отвечающих современным европейским стандартам на уровне ЕВРО-3 по бензину, по дизельному топливу – ЕВРО-4.

#### Модернизация Павлодарского нефтехимического завода

На Павлодарском нефтехимическом заводе проводится строительство установки производства водорода мощностью 20000 м<sup>3</sup>/час с завершением в четвертом квартале 2007 года.

Пуск установки позволит решить проблему снабжения водородом установки гидроочистки дизельного топлива, увеличить степень очистки товарных продуктов от соединений серы и повысить качество продукции до международных стандартов ЕВРО.

#### Реконструкция Шымкентского нефтеперерабатывающего завода

На Шымкентском НПЗ разрабатывается перспективный план развития завода, в соответствии с которым до конца 2007 года планируется завершить подготовку технико-экономического обоснования реконструкции завода с периодом строительства 2008-2009 годы.

Предполагаются улучшение качества производимой продукции до соответствия мировым требованиям, расширение ассортимента выпускаемых нефтепродуктов, в том числе продуктов нефтехимии.

### Развитие нефтеперерабатывающей отрасли

#### Поставки нефти на внутренний рынок

Поставки нефти на внутренний рынок республики и на экспорт из ресурсов нефтедобывающих компаний производятся:

- на основе баланса внутреннего потребления горюче-смазочных материалов;
- с учетом регионального распределения добычи нефти нефтедобывающих компаний;
- на основании графиков, утверждаемых Министерством энергетики и минеральных ресурсов Республики Казахстан.

#### Ценообразование на ГСМ

На формирование цен на нефтепродукты влияют колебания цен на продажу сырой нефти и сезонная потребность в нефтепродуктах. Конечная цена нефтепродуктов на внутреннем рынке складывается по свободным рыночным ценам на основе принципа «спрос – предложение» на тот или иной вид нефтепродуктов.

#### Организация переработки нефти

Министерство постоянно контролирует и организывает обеспечение ГСМ внутреннего рынка, а также принимает меры по вопросам стабилизации цен на ГСМ. Динамика переработки нефти 2000-2006 годы следующая. А именно, объемы переработки нефти были увеличены практически в два раза с 6,37 млн. т в 2000 году до 11,7 млн. т в 2006 году (см. рис. 5).

Фактические мощности НПЗ в 2006 году от проектной мощности составили: АНПЗ – 75,5%, ПКОП – 66,7% и ПНХЗ – 52,0%.

#### Причины повышения цен на ГСМ

Цены на ГСМ на внутреннем рынке республики в течение полугодия в 2006 году находились на приемлемом ценовом уровне.

Однако с третьей декады июня во многих областях республики отмечен рост мелкооптовых и розничных цен на ГСМ, в частности

на высокооктановые марки бензина.

Возможными причинами роста цен на бензин стали:

- рост мировых цен на нефть с \$68,7 за баррель (в среднем за июнь) до \$73,1 за баррель (в среднем на 06.07.06);
- остановка ПНХЗ с 11.04.06 по 05.05.06 (25 дней) из-за отсутствия нефти поступающей из Российской Федерации;
- остановка ПНХЗ с 21.06.06 до 20.07.06 (30 дней) на планово-предупредительные работы;
- рост цен на ГСМ в Российской Федерации с начала июля.

По оперативным данным Комитета таможенного контроля Министерства финансов РК, за десять месяцев 2006 года импорт светлых видов ГСМ в республику превысил экспорт из Республики Казахстан. В частности, импорт светлых нефтепродуктов составил 1229,8 тыс.т, а экспорт светлых нефтепродуктов – 852,5 тыс.т.

В основном импортируются высокооктановые марки бензина из РФ, т.к. объемы производства высокооктановых марок бензина в республике несколько ниже объемов производства низкооктановых, и недостающий объем на рынке восполняется российским бензином. Повышение стоимости российских нефтепродуктов также отразилось на ценах ГСМ внутреннего рынка республики.

Также необходимо отметить повышение мировой цены на нефть с \$65,6 за баррель 13 июня 2006 года по \$76 за баррель 14 июля 2006 г., что в свою очередь, ухудшило ситуацию с поставками нефти для переработки на отечественные НПЗ и привело к снижению предложения объемов ГСМ на внутреннем рынке.

В феврале 2006 года в целях стабилизации обеспечения внутреннего рынка нефтепродуктами разработан и подписан меморандум «О социальном партнерстве между государственными органами и основными ресурсодержателями нефти и нефтепродуктов по обеспечению внутреннего рынка нефтепродуктами в 2006 года», также был подписан протокол по вопросам стабилизации рынка ГСМ.

Подписание меморандума протокола позволило министерству:

- выполнять поставки ГСМ на внутренний рынок, обеспечивающие потребность в течение 2006года;
- удерживать розничные цены на ГСМ в течение 2006 года на уровне сложившихся в начале 2006 года;
- обеспечить дизельным топливом сельхозтоваропроизводителей на период весенне-полевых работ в количестве 330,0 тыс. т по рыночным ценам, но не более \$400 за тонну.

### Динамика переработки нефти 2000-2006 гг.

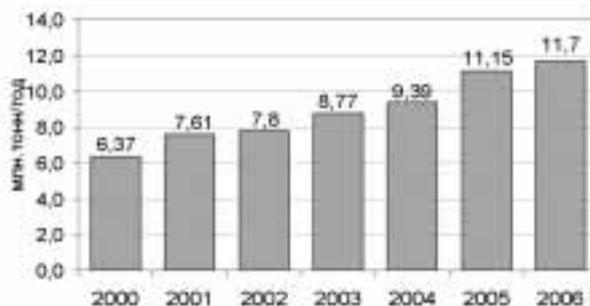


Рисунок 5

### Анализ и прогноз динамики добычи и производства природного газа с 1991 по 2010 гг.

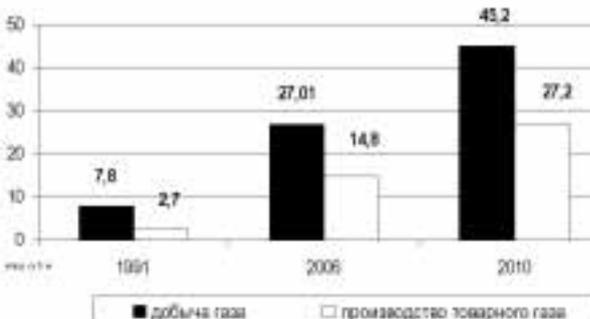


Рисунок 6

### Принимаемые меры по обеспечению внутреннего рынка нефтепродуктами в 2007 году:

- утвержден индикативный план переработки нефти на нефтеперерабатывающих заводах РК не менее 12,0 млн. т (103% к 2006 году), из них планируется произвести: бензина – 2,5 млн. т; дизтоплива – 3,7 млн. т; мазута – 3,5 млн. т; керосина – 285 тыс. т;
- утверждены графики остановок на планово-предупредительные работы НПЗ РК на 2007 год с учетом сезонных полевых работ;
- утвержден график условного закрепления областей за НПЗ по поставке дизельного топлива на весенне-полевые работы 2007 года в количестве 328,0 тыс. т;
- организована ежемесячная переработка нефти не менее 1,0 млн. т в месяц в период проведения весенне-полевых работ;
- производство дизельного топлива будет доведено до 300 тыс. т в месяц при потребности СХТП 110 тыс. т в месяц.

### Анализ и перспективы развития газовой отрасли РК

С целью определения основных приоритетов и направлений развития отрасли Министерством энергетики и минеральных ресурсов разработана и утверждена постановлением пра-

вительства РК №669 от 18.06.04 Программа развития газовой отрасли РК на 2004-2010 годы, основной целью которой является повышение социально-экономического эффекта от увеличения объемов международного транзита и рационального использования внутренних ресурсов газа за счет развития мощностей по транспортировке и переработке попутного газа для более полного обеспечения потребностей внутреннего рынка по газу и достижения энергетической независимости.

Деятельность газовой отрасли осуществляется в соответствии с данной отраслевой программой.

Разведанные и оценочные запасы природного газа (с учетом открытых новых месторождений на Каспийском шельфе) составляют около 3,3 трлн. куб. м, а потенциальные ресурсы достигают 6-8 трлн. куб. м.

По итогам 2006 года увеличение объема добычи составило 101,9% с достижением общего объема добычи до 26,7 млрд. куб. м, что более чем в три раза превысило уровень добычи газа в 1991 году. Увеличение объемов добычи углеводородного сырья связано в первую очередь с освоением новых месторождений (см. рис. 6).

Ожидается, что в среднесрочной перспективе прогнозные объемы добычи сырого газа к 2010 году возрастут более чем в полтора раза и составят порядка 45 млрд. куб. м в год. Все это, в свою очередь, будет способствовать увеличению производственных мощностей, что позволит увеличить производство товарного газа с 14,8 млрд. куб. м в 2006 году до 27 млрд. куб. м в 2010 году и сжиженного с 1,2 млн. т в 2006 году до 1,5 млн.т в 2010 году.

В перспективе ожидается, что Республика Казахстан войдет в число стран, обладающих крупнейшими в мире доказанными запасами природного газа и станет одним из трех основных производителей и экспортеров природного и сжиженного газа на территории стран СНГ.

Основными параметрами ожидаемых результатов по развитию отрасли на среднесрочный период могут быть:

- увеличение экспорта природного газа почти в 1,5 раза с достижением объема экспорта газа 12 млрд. куб. м. в 2010 году;
- увеличение экспорта сжиженного газа почти в 1,1 раза с ростом объема реализации его на экспорт до 897 тыс. т в 2010 году;

Одним из главных результатов промышленного развития отрасли станет более полное обеспечение потребностей населения, социальной сферы и предприятий других отраслей страны за счет собственных ресурсов

### Анализ и прогноз динамики производства сжиженного газа в 2000-2010 гг.

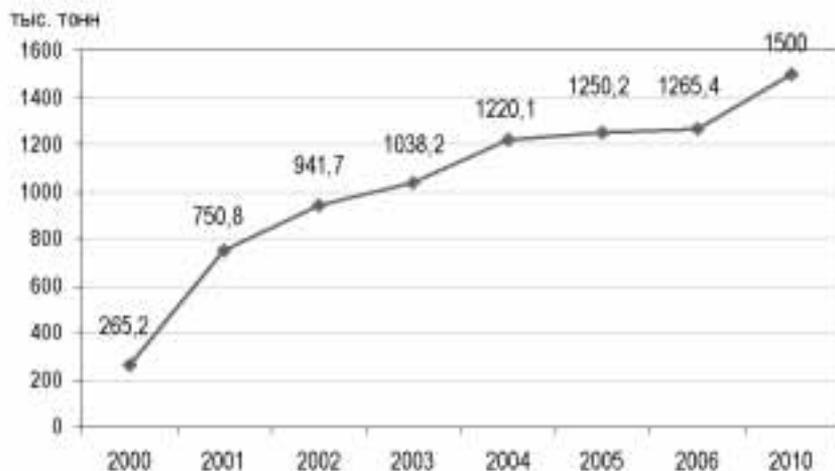


Рисунок 7

### Прогноз добычи, утилизации и сжигания газа недропользователями РК на период 2006-2009 гг.

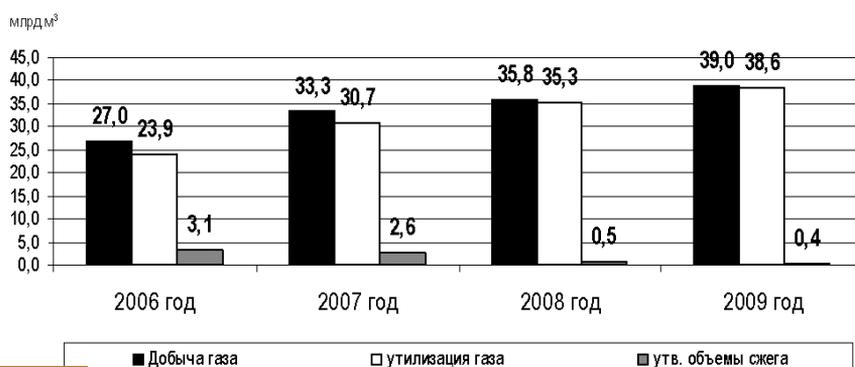


Рисунок 8

природного и сжиженного газа. Прогнозируется, что ежегодный рост потребления природного и сжиженного газа в регионах составит около 10% и к 2010 году этот уровень может достигнуть более 16 млрд. куб. м и 600 тыс. т по природному и сжиженному газу соответственно.

Активное освоение нефтегазовых месторождений и резкий рост объемов добычи нефти в последние годы диктуют необходимость утилизации все увеличивающихся объемов добываемого попутного газа.

Эффективная утилизация попутного нефтяного газа подразумевает максимальное использование ресурсов газа путем выработки электроэнергии, производства товарного газа и закачки газа в пласт для повышения нефтеотдачи.

С целью рационального использования ресурсов газа и снижения экологической нагрузки МЭМР РК совместно с заинтересованными государственными органами проводит активную работу по обеспечению снижения недропользователями РК объемов сжигаемого газа с выполнением мероприятий по утилизации добываемого газа.

Так, за период с 1998 года наблюдается тенденция к снижению процента сжигаемого на факелах газа с 29% до 12% в 2006 году.

МЭМР проделана определенная работа по усовершенствованию и разработке законодательной базы, что позволило развернуть деятельность недропользователей в сторону утилизации попутного газа.

В соответствии с внесенными от 14 октября 2005 года изменениями в Закон «О нефти» сжигание попутного и природного газа в факелах запрещается, и недропользователям необходимо было разработать и согласовать Программы по утилизации газа.

С целью комплексного и оперативного рассмотрения данных программ была создана межведомственная рабочая группа.

Согласно утвержденным рабочей группой программам сжигание попутного газа по республике будет и дальше сокращаться. Так, к 2009 году сжигание газа сократится более чем в 6 раз и составит 430 млн. м³ (см. рис. 8).

Таким образом, МЭМР РК предприняты и принимаются необходимые меры по обеспечению максимальной утилизации попутного газа не только в соответствии с требованиями

Закона «О нефти», Экологическим кодексом, но и с международными актами.

Динамичный рост просто невозможен без развитой трубопроводной системы. За период своей независимости Казахстан активно развивает трубопроводный транспорт и его инфраструктуру.

Наиболее актуальным для газотранспортной отрасли республики является проект реконструкции и модернизации системы магистральных газопроводов, в особенности магистрального газопровода Средняя Азия – Центр (МГСАЦ), который обслуживает экспортные поставки казахстанского и среднеазиатского газа для России, кавказских государств и Европы.

Для определения перспектив развития МГСАЦ АО «Интергаз Центральная Азия» разработало обоснование инвестиций в развитие магистральных газопроводов Средняя Азия – Центр», Макат – Северный Кавказ и Окарем – Бейнеу, в рамках которого предусматривается реализация ряда инвестиционных проектов, направленных на увеличение пропускной способности САЦ до 60 млрд. куб. м/год.

В настоящее время, с целью обеспечения энергетической безопасности и уменьшения зависимости от внешних поставок, а также возможности оперирования объемами транспортируемого по магистральным газопроводам газа, рассматривается вопрос строительства магистральных газопроводов КС Бейнеу – КС Базой, КС Шалкар – КС Самсоновка. Это позволит беспрепятственно подавать газ из западных регионов в южные регионы страны, с последующим выходом к восточной границе РК. АО «НК «КазМунайГаз» завершается разработка обоснования инвестиций данного проекта.

Кроме того, впервые в истории независимости Казахстана было подписано соглашение между АО «НК «КазМунайГаз» и АО «Газпром» об условиях транспортировки и поставок переработанного газа Карачаганакского месторождения на внутренний рынок республики, путем взаимных поставок газа в объеме до 6 млрд. куб. м газа в год.

В целях реализации стратегических задач министерством проводится дальнейшая работа по обеспечению потребностей внутреннего рынка газом, что предполагает реализацию комплекса мер по решению следующих задач:

- наращивание объемов добычи газа с разработкой новых газовых и нефтегазовых месторождений с внедрением мероприятий по утилизации попутных газов;
- реконструкция существующих и создание новых мощностей по переработке и утилизации добываемого газа с увеличением объемов выработки сжиженного газа и другой продукции нефтехимии в рамках программы импортозамещения;
- разработка альтернативных вариантов газификации новых территорий и расширение сферы использования газа в коммунальном хозяйстве, в электроэнергетике, в автотранспорте и т.д.;
- реализация мер по технической реконструкции объектов газотранспортной системы

для обеспечения технической и экологической безопасности при их эксплуатации, а также строительство новых газопроводов и отработка экспортных маршрутов по транспортировке природного газа на внешние рынки;

- разработка и внедрение передовых технологий и технических средств в области добычи, переработки и использования углеводородного сырья;
- совершенствование нормативной базы газовой отрасли.

## Совершенствование Законодательной базы

Статьей 14 Закона Республики Казахстан «О недрах и недропользовании» и статьей 53 Закона Республики Казахстан «О нефти» закреплено, что передача права недропользования и передача доли участия (пакета акций) юридическому лицу являющемуся подрядчиком по контракту, осуществляется с разрешения компетентного органа. Компетентный орган вправе отказать в передаче права недропользования в том случае, если передача права недропользования повлечет за собой несоблюдение требований по обеспечению национальной безопасности страны, в том числе в случае концентрации прав в рамках контракта и/или концентрации прав на проведение операций в области недропользования. Также данное основание предусмотрено недавно введенной нормой в отказе компетентного органа заявителю на право участие в конкурсе (ст. 41-6).

Кроме того, в целях обеспечения национальной безопасности республики в 2004 и 2005 годах в часть третья статьи 71 Закона о недрах были внесены поправки, которые наделили государство приоритетным правом приобретения права недропользования, а также долей в компаниях, осуществляющих операции по недропользованию, а также их материнских компаний.

Данная норма позволила государству приобрести:

- 33% акций компании «PetroKazakhstan Inc.» по цене \$55 за акцию, что составило \$1 347 238 200 в пользу национальной компании АО «НК «КазМунайГаз»;
- 50% доли участия в уставном капитале ТОО СП «Казгермунай» в пользу национальной компании АО «НК «КазМунайГаз» за \$1 000 000 000;
- 50% акций АО «Каражанбасмунай» по Соглашению о принципах, согласно которому компания CITIC Canada Energy Limited уступит АО «НК «КазМунайГаз» (или его аффилированному лицу) 50% акций, приобретенных у компании Nations Energy Company LTD. в первом полугодии 2007 года.

Вместе с тем, учитывая возрастающую роль республики в обеспечении энергетической безопасности мировой экономики и необходимость обеспечения эффективного использования ресурсов недр во благо народа Казахстана, министерство проводит дальнейшую работу по совершенствованию правовых

механизмов регулирования рынка недропользования.

Последние шаги в этом направлении были реализованы законом от 12 января текущего года, которым предусмотрена норма о получении разрешения на передачу долей участия (пакета акций) юридическому лицу, осуществляющему операции по недропользованию по твердым полезным ископаемым. Установлены ограничения на передачу права недропользования в течение 2 двух лет с момента заключения контракта. Данная поправка направлена к сокращению числа спекулятивных сделок в отношении права недропользования, вызванных ростом мировых цен на основные сырьевые ресурсы. Это позволит привлечь в недропользование реальных инвесторов, заинтересованных в рациональном использовании недр.

Также данным законом исключена статья 45-1 Закона «О недрах», устанавливающая право компетентного органа приостанавливать проведение операций по недропользованию. Данное положение позволяет компетентному органу производить расторжение контрактов на недропользование в одностороннем порядке в случае неустранения недропользователем нарушений условий контракта в срок установленный в уведомлении о нарушении.

## Бонусы

За период с 1996 по 2005 год общая сумма выплат недропользователей по бонусам составила \$287,1 млн. По сравнению с 1996 годом в 2005 году сумма выплат по бонусам возросла почти в 10 раз. За 9 месяцев 2006 года бонусов уплачено в сумме \$36,9 тыс., при этом следует отметить, что основная часть новых контрактов на недропользование, главным образом на проведение нефтяных операций, была заключена в декабре 2006 года, что предполагает поступление платежей по бонусам уже в начале 2007 года.

## Внедрение Британской инициативы прозрачности деятельности добывающих отраслей в Республике Казахстан

В соответствии с Посланием Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева «Казахстан на пути ускоренной экономической, социальной и политической модернизации», а также в целях увеличения прозрачности и подотчетности компаний, работающих в добывающем секторе нефтегазовой и горнорудной отрасли, стимулирования эффективного использования ресурсов, Казахстан поддерживает и ведет работу по реализации Инициативы Великобритании по развитию прозрачности деятельности добывающих отраслей.

Британская инициатива по развитию прозрачности добывающих отраслей направлена на увеличение прозрачности платежей между правительством и компаниями, работающими в добывающих отраслях промышленности.

1 декабря 2006 года в Вашингтоне были подписаны два меморандума о взаимопонимании между Республикой Казахстан и Международным банком реконструкции и развития, целью которых являются дальнейшая модернизация экономики страны и усиление контроля над доходами от добывающих отраслей.

Меморандум о взаимопонимании «Об Инициативе повышения прозрачности добывающих отраслей» фокусируется на повышении эффективности усилий страны по увеличению прозрачности выплат и доходов от добывающих отраслей экономики посредством реализации Инициативы.

В настоящее время внесены изменения и дополнения в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам недропользования и проведения нефтяных операций.

Предусмотренные изменения и дополнения в Закон обеспечивают присоединение всех недропользователей (за исключением подземных вод и общераспространенных полезных ископаемых) к меморандуму о взаимопонимании в отношении реализации Инициативы в Республике Казахстан от 5 октября 2005 года, а также соблюдение условий и предоставление отчетности, подтвержденной аудиторским отчетом, в соответствии с требованиями Инициативы в порядке, утвержденном правительством Республики Казахстан.

На сегодняшний день к меморандуму присоединились в общей сложности 91 компания из них 51 нефтегазового и 40 горнорудного сектора.

## Задачи отрасли на 2007 год

1. Довести добычу нефти до уровня 65 млн. т.
2. Довести переработку нефти на НПЗ по индикативному плану до 12 млн. т.
3. Реализовать план мероприятий Государственной программы по освоению казахстанского сектора Каспийского моря на период 2006-2010 годы (II этап).
4. Разработать технико-экономическое обоснование реконструкции Шымкентского нефтеперерабатывающего завода и модернизации Павлодарского нефтехимического завода.
5. Завершить реализацию проекта строительства завода второго поколения и закачки сырого газа на месторождении Тенгиз.
6. Обеспечить работу по созданию новых и расширению существующих экспортных систем, в том числе:
  - расширение пропускной способности нефтепроводов Каспийского трубопроводного консорциума;
  - создание Казахстанской Каспийской системы транспортировки нефти по маршруту Актау – Баку – Тбилиси – Джейхан;
  - подготовка проекта строительства нефтепровода Ескене – Курык;
  - продолжение работ по реализации проекта строительства трубопровода Казахстан – Китай в рамках проекта создания Транскаспийской системы.



15 ЛЕТ С ВАМИ!

РОССИЯ  
ЕВРОПА  
АЗИЯ  
КАНАДА

КОМФОРТАБЕЛЬНЫЕ  
АВИЛАЙНЕРЫ BOEING 737, 767

ОТЛИЧНЫЙ БИЗНЕС КЛАСС

ОТЛИЧНОЕ МЕНЮ

МОСКВА: тел. (495) 788-8080  
(круглосуточная справочная служба)

ГЕНЕРАЛЬНОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО АВИАКОМПАНИИ  
В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

АСТАНА:  
ул. Дружбы, д.7, тел. (3172) 318-350, 317-040, 318-407

АЛМАТЫ:  
ул. Фурманова, д.53, тел. (327) 250-2002, 273-9626

[www.fly-UN.com](http://www.fly-UN.com)

[www.transaero.ru](http://www.transaero.ru)





# ИРАНСКИЙ ВОПРОС

Артем Устименко

В последнее время продолжает накаляться ситуация вокруг Ирана. Уже открыто озвучиваются сценарии не только активизации дипломатических демаршей, но и военного конфликта. В случае реализации подобных тенденций можно ожидать трудно предсказуемых негативных последствий для глобального энергетического рынка и безопасности региона, охватывающего и Казахстан. По этой причине аналитическая группа журнала KazEnergy представляет вниманию читателей собственное видение данной проблемы.



обстановке вокруг одного из ключевых игроков глобальной энергетической системы – Ирана – продолжают проследиваться двойственные тенденции.

Эта двойственность связана, в первую очередь, с продолжающимся кризисом в отношениях между США, Израилем, с одной стороны, и Ираном, которые фактически балансируют на грани открытого конфликта. На протяжении последних месяцев стороны не стремятся форсировать переговорный процесс и рассматривают собственные позиции по разрешению кризиса в качестве приоритетных.

Сразу определимся, что силовая фаза разрешения конфликта, по сути, невыгодна ни Вашингтону, ни Тегерану, прежде всего ввиду возможных негативных последствий. Именно поэтому кризис в течение последних нескольких лет развивался по синусоиде, выражаясь в основном в дипломатической игре и довольно агрессивной словесной риторике, не более того.

Однако несколько недель назад в западных СМИ промелькнула информация о том, что у

Пентагона есть готовый план военной кампании против Ирана. Неназванный представитель американского Министерства обороны утверждал, что ракетные удары в первую очередь будут нанесены по объектам, имеющим отношение к ядерной программе Ирана, в частности по заводам по обогащению урана в Натанце и Исфахане, а также по электростанциям в Араке и Бушере. Эти сведения можно было бы воспринимать без особого энтузиазма, ведь на то они и военные, чтобы разрабатывать различные операции. Однако США уже сосредоточили в Персидском заливе две авианосные ударные группы, демонстрируя готовность перейти к активным действиям. Более того, в Иране уже действуют американские военные и разведывательные группы, проникшие в страну из Ирака и Афганистана. Британские чиновники в неофициальных беседах с журналистами утверждают, что Джордж Буш «готовится решить иранскую проблему военным путем, чтобы не оставлять ее своему преемнику». В связи с этим не исключается, что США начнут операцию против Тегерана до ноября 2008 года, когда состоятся президентские выборы.

Более того, поддержка оказывается и по каналам Европейского союза. Министры иностранных дел стран ЕС 12 февраля этого года одобрили принятые ООН санкции в отношении Ирана. Все 27 стран ЕС обязались предпринять необходимые меры для исполнения наложенных на Иран санкций, в том числе соблюдать запрет на передачу Ирану технологий, материалов и оборудования, которые могут быть использованы для расширения иранской атомной программы.

Иран, со своей стороны, настроен крайне решительно. К примеру, как заявил в конце февраля Президент Исламской Республики Иран Махмуд Амади Неджад, выступая на митинге в прикаспийской провинции Гилян, «иранский народ готов до конца отстаивать свое право на мирные ядерные технологии и не отступит ни на шаг». *«Иран не должен проявлять слабость в отношении своей ядерной программы. Если мы покажем свою слабость перед врагами, они будут от нас ждать большего, а если мы выступим, то они отступят»*, - сказал глава иранской исполнительной власти.

По сути дела, подобная риторика иранского лидера вполне оправданна. Иран гораздо мощнее и экономически, и политически того же Ирака, а США на долгое время завязли в Ираке и Афганистане, что может стать крайне важным обстоятельством. Но, самое главное, Иран смог противостоять идеологической кампании, развернутой против него в глобальном масштабе. Кроме того, у иранского руководства есть серьезный козырь – нефтяные запасы, позволяющие игнорировать, к примеру, международные экономические санкции и политическое давление.

В то же время причина кризиса вовсе не в существовании иранской ядерной программы как таковой и не в оказании Ираном фиктивной или реальной помощи террористическим

движениям в регионе. Эти угрозы являются, по всей видимости, лишь удобной ширмой для оказания давления. К примеру, можно вспомнить ситуацию вокруг ядерных программ Индии и Пакистана, которые вовсе не вызвали столь бурной реакции Вашингтона или Брюсселя.

Основная причина затянувшегося кризиса и очень малой вероятности его благополучного разрешения при существующих подходах той и другой сторон в том, что Иран фактически не вписывается в складывающуюся систему международных отношений, которую Вашингтон и ряд аффилированных с ним государств пытаются выстроить вместо Ялтинско-Потсдамской. Продолжается перестройка отношений не только в глобальном масштабе, но и в масштабах важнейшего стратегического региона – Ближнего Востока.

Более того, Иран вовлечен в геополитическую игру, большей частью в качестве ее объекта, которая преследует гораздо более масштабные цели и задачи, в том числе установление контроля над Большим Ближним Востоком и воплощение идеи Большой Центральной Азии. Ведь Иран – фактически последнее государство, которое открыто «сдерживает» американское влияние.

Можно выделить и другие признаки кризиса.

**Во-первых**, Иран старается позиционировать себя в качестве самостоятельного субъекта региональных и глобальных отношений.

**Во-вторых**, Иран, государство с «невыгодным» для США теократическим режимом, контролирует значительные запасы углеводородного сырья, а также, так или иначе, Персидский залив, по которому пролегают основные экспортные маршруты из Ирака и Саудовской Аравии.

**В-третьих**, при сохранении правящего иранского режима стабилизация обстановки в Ираке и Афганистане по американскому сценарию в расчете на долгосрочную перспективу фактически нереальна, учитывая масштабное влияние, оказываемое Ираном на ситуацию в этих двух государствах.

Не стоит забывать и о том, что, по сути, вокруг Ирана ведется масштабный торг между многими странами, в том числе, к примеру, с его основным конкурентом – Саудовской Аравией, преследующей собственные, причем зачастую кардинально противоположные, стратегические интересы. Но в первую очередь внутренняя борьба идет между США, Россией и Китаем.

США продолжают искать внешнего врага, роль которого ранее отводилась то Ираку, то Югославии, то борьбе с терроризмом. Ведь по сути, чтобы избежать внутригосударственного общественного гедонизма в виде сплачивающей идеи и поддержать дальнейшее развитие оборонного комплекса, являющегося основой американской экономики, внешний враг позарез необходим. Более того, межпартийная борьба накануне президентских выборов 2008 года требует от заинтересованных кругов политической элиты конкретных успехов, способных сгладить продолжающиеся неудачи в Ираке.

В то же время перед американской администрацией стоит целый ряд проблем. Среди них можно выделить две основных. Это, *во-первых*, отсутствие поддержки среди значительной части американской правящей и военной элиты и населения; *во-вторых*, несоответствие военно-политического потенциала США амбициям руководства этого государства. Причем второй фактор, в случае его неправильной оценки самим американским руководством, может сыграть крайне неблагоприятную роль для разработки стратегии США в отношении Ирана.

В частности, по данным газеты The Times, против военной операции выступают министр обороны Роберт Гейтс и госсекретарь Кондолиза Райс. Им оппонируют советник по национальной безопасности Стивен Хедли и вице-президент Дик Чейни. Конгресс США, большинство в котором принадлежит оппонентам Буша – Демократической партии, – тоже жестко настроен против каких-либо военных операций. Кроме того, Президент США рискует остаться и без международной поддержки. *Главный союзник американцев Великобритания уже высказалась против возможного силового разрешения конфликта с Ираном. Остается только Израиль.*

Более того, данные о будто бы гипертрофированной иранской ядерной программе, полученные разведывательными службами США, оказались ложными. Так, газета The Guardian ссылается на сделанное в Вене заявление неназванного сотрудника МАГАТЭ, обладающего подробной информацией о результатах всех инспекций, произведенных в последнее время агентством на иранских ядерных объектах. По словам дипломата, инспекторы МАГАТЭ не нашли подтверждений большей части американских разведанных о якобы ведущейся в Иране разработке оружия массового поражения. «Большинство сведений оказались неверными», – заявил дипломат газете. Он отметил, что, проверив все объекты из списка, предоставленного МАГАТЭ американской стороной, инспекторы не нашли там никаких следов запрещенной ядерной деятельности.

Вскоре появился и полный текст доклада главы МАГАТЭ. В нем, в частности, отмечалось, что уровень обогащения урана на ядерных объектах Ирана значительно ниже, чем необходимо для производства атомного оружия. Кроме того, объем исходного материала (того самого изотопа) составляет всего 66 кг, что годится только для исследовательских целей. Позднее иранский представитель при агентстве Али Ашгар Солтани, ссылаясь на текст документа, отметил, что международные наблюдатели не нашли каких-либо «отступлений» в работе атомных центров страны. По его словам, инспекторы подтвердили ранние сообщения Тегерана о том, что в ядерном центре в Натанце уран обогащается до небольших величин, а именно до пяти процентов. Солтани отметил, что в отчете Эль-Барадея прямо указано на то, что иранская ядерная программа носит мирный характер.

### Возможные последствия военного конфликта между США и Ираном

**Во-первых**, вполне вероятно ожидать возникновения зоны нестабильности от Турции до Пакистана, которая дугой охватит важнейший энергетический регион. В том числе не только в результате долговременной нестабильности в Иране, Ираке и Афганистане, но и как следствие вероятной перекройки политического ландшафта (появление самостоятельного Курдистана, расширение автономии иранского Азербайджана и т.п.). При таком раскладе непонятно, смогут ли США стабилизировать обстановку в расчете на долгосрочную перспективу, поскольку в случае повторения «вьетнамского синдрома» региональная стратегическая ситуация полностью выйдет из-под контроля.

**Во-вторых**, потенциальный военный конфликт может перерасти из разряда локального и стать региональным. Если с приграничными с Ираном странами Штаты договорятся об их участии в конфликте, Иран, ввиду безвыходности ситуации, может пойти на расширение зоны конфликта. При этом понятно, что иранское руководство намерено использовать мощные проиранские группы в Ираке и Афганистане, чтобы установить некоторый стратегический паритет с США. В связи с этим можно ожидать вовлечения в конфликт и некоторых прикаспийских государств.

**В-третьих**, военная операция против Ирана полностью дестабилизирует глобальный энергетический рынок, как минимум на первом этапе. По всей видимости, можно ожидать радикального скачка цен на углеводородное сырье, а также непредсказуемых маневров стран-импортеров, зависящих от иранской нефти, по поиску альтернативных источников импорта нефти. Мировой энергетический рынок может вступить в фазу перманентной нестабильности.

Возможные негативные последствия иранского кризиса могут ущемить национальные и государственные интересы периферийных стран, в том числе и Казахстана.

Однако в целях нейтрализации недовольства населения и «популярной» раскрутки образа врага Вашингтон в течение уже длительного времени использует испытанный прием, а именно обвиняет Тегеран в стремлении заполучить ядерное оружие. Полигоном для его обкатки стал сосед Ирана по Ближнему Востоку – Ирак.

Сложившаяся ситуация практически копирует основные этапы иракского сценария. Это, *во-первых*, позиционирование Ирана и его ядерной программы как угрозы всему миру, а не только интересам США, *во-вторых*, преднамеренное увязывание Ирана с поддержкой терроризма, в частности в Ираке и Афганистане; *в-третьих*, проведение аналогий между тоталитаризмом и нынешним иранским руководством, несовместимым с «ценностями цивилизации».

С другой стороны, ясно, что военно-политический потенциал США, несмотря на всю его мощь, близок к истощению. Заявления некоторых представителей Пентагона, озвученные в том числе и в официальных документах, о возможности ведения Соединенными Штатами «двух с половиной войн», то есть двух операций глобального характера и одной – локального, выглядят довольно неубедительно на фоне развития обстановки в Ираке и Афганистане.

Вовлечение в еще один конфликт с относительно мощным актором, обладающим большим мобилизационным потенциалом и хорошо подготовленной армией, может вызвать значительные негативные последствия для стабильности мировых позиций Вашингтона. А в случае силового конфликта с Ираном его интенсивность и долговременность предсказать очень трудно.

Наиболее вероятны в связи с этим именно ограниченные удары с воздуха или с применением высокоточного оружия по ключевым иранским объектам с целью вынудить его на дальнейшие переговоры.

Однако вполне вероятно, что Вашингтон может сделать акцент на использовании асимметричных инструментов ведения силового конфликта. В первую очередь возможно вовлечение в конфликт этнических иранских меньшинств, прежде всего азербайджанцев и курдов, элементы которого были отработаны в начальных фазах иракской и афганской кампаний, а также иранцев-суннитов.

Кроме того, учитывая раскол в иранской политико-общественной элите, можно ожидать и вполне конкретных акций по расшатыванию внутривнутриполитической обстановки в ИРИ и смене власти. Это косвенно подтверждается и поступающей информацией об активном задействовании американских разведывательных подразделений в иранском Курдистане и Азербайджане.

Показательно, что подобный ход событий ставит серьезные вопросы перед официальным Баку и некоторыми суннитскими государствами Ближнего Востока по их потенциальному участию в силовой фазе конфликта. Причем воздействие на приграничные с Ираном страны будет постепенно усиливаться, если Вашингтон действительно решился на военное разрешение назревающего конфликта в обмен на конкретные уступки. Примечательно, что ряд арабских государств уже согласились предоставить воздушные коридоры для возможной атаки на Иран.

В то же время Совбезу ООН предстоит как-то реагировать на ситуацию – Тегеран уже не в первый раз фактически саботирует решения мирового сообщества, в том числе последнюю резолюцию № 1737. Ведь если совет не поднимет этот вопрос на очередном заседании, он вновь столкнется с обвинениями в его слабости. Но что сделать с Тегераном в этой ситуации, вопрос не менее сложный, и решить его будет очень трудно. Выбор у Совбеза невелик – либо новые санкции, либо одобрение военной операции.

# ИМПОРТ? С НАМИ ЭТО ПРОСТО.

## Импорт



## Импорт с DHL



Импорт грузов кажется Вам сложной задачей?

Воспользовавшись услугами DHL ее можно решить очень просто. Мы организуем доставку Ваших грузов из 214 стран мира и возьмем на себя все заботы, связанные с транспортировкой и таможенным оформлением. Вы можете быть спокойны и уверены, что Вашему грузу дан «зеленый свет».

Посетите [www.dhl.kz](http://www.dhl.kz)





# ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КЛУБ ШОС: РЕАЛИЗАЦИЯ ИДЕИ

**Гульнур Рахматулина,**  
заведующая отделом  
экономических  
исследований КИСИ  
при Президенте РК,  
К.Э.Н.



современной экономике глобализация мировой хозяйственной жизни является одной из ведущих тенденций развития.

Важными факторами экономического роста становятся углубление международной специализации и кооперации, межстрановой обмен технологиями.

Поэтому, решая задачи подъема национальной экономики, ее технического перевооружения, повышения конкурентоспособности производимой продукции, Республика Казахстан стремится наиболее полно использовать открывающиеся возможности ее участия в углубляющемся процессе международного разделения труда, в различных формах межгосударственной кооперации, в создании общего с другими странами экономического пространства.

Необходимость дальнейшего развития интеграционного сотрудничества со странами СНГ, а также других региональных объединений была отмечена в Послании Президента Республики Казахстан 1 марта 2006 года: «Казахстан может и должен активно участвовать в многосторонних международных экономических проектах,

которые способствуют нашей интеграции в глобальную экономику и опираются, в том числе, на наше выгодное экономико-географическое положение и имеющиеся ресурсы».

Поэтому приоритетом внешней политики Казахстана становится развитие взаимовыгодного сотрудничества со странами Шанхайской организации сотрудничества (ШОС). Сегодня эта организация основывается на двух основных моментах: безопасности и экономике, причем ведущую роль пока играют вопросы обеспечения безопасности. И это правильно, потому что в настоящее время угроза безопасности является самой серьезной для региона. В то же время с точки зрения долгосрочных перспектив, центр тяжести интересов ШОС должен быть смещен в сторону экономики, которая займет столь же важное место, как и безопасность.

Следует отметить, что вопросы экономического сотрудничества государств ШОС решаются пока не столь эффективно, как хотелось бы. Это видно даже из названий документов, принимаемых советом глав правительств ШОС: 2003 год – программа многостороннего торгово-экономического сотрудничества;

2004 год – план мероприятий по реализации программы многостороннего торгово-экономического сотрудничества;

2005 год – механизм реализации плана мероприятий по выполнению программы многостороннего торгово-экономического сотрудничества.

Все это вроде бы должно вызывать у наблюдателей лишь усмешку. И тем не менее именно ШОС сегодня становится объектом пристального внимания многих государств мира.

Энергетическое взаимодействие стран ШОС в настоящее время приобретает весьма актуальное значение. В июне прошлого года была выдвинута идея создания Энергетического клуба ШОС, реализация которой, безусловно, будет способствовать укреплению энергетической безопасности государств-участников данного объединения. География ШОС почти идеально подходит для создания Энергетического клуба, в котором будут сочетаться интересы как экспортеров, так и импортеров энергоресурсов. Создание Энергетического клуба ШОС будет способствовать углублению взаимодействия производителей энергоресурсов (Россия – Казахстан – Узбекистан – Иран) и потребителей энергоресурсов (Китай – Таджикистан – Кыргызстан – Индия – Пакистан – Монголия). Фактически реализация данной идеи делает ШОС самодостаточной энергетической системой как в глобальном, так и региональном контекстах. В отличие от ОПЕК Энергетический клуб ШОС объединил бы и производителей, и потребителей энергетических ресурсов.

Создание Энергетического клуба ШОС предполагает проведение этими странами согласованной политики по развитию отраслей топливно-энергетического комплекса. В частности, как известно, Россия, Казахстан и Узбекистан, обладают огромным потенциалом для развития нефтегазового сектора. Таджикистан и Кыргызстан имеют значительные гидроэнергетические ресурсы, рациональное использование которых будет способствовать покрытию потребностей стран региона в энергоресурсах.

Но, к сожалению, в настоящее время каждая страна пытается проводить свою энергетическую политику, отсутствует элементарный энергосберегающий и рациональный подход к добыче нефтегазовых ресурсов. К примеру, Узбекистан увеличивает добычу природного газа, не задумываясь о том, что через какие-то 10-15 лет эти запасы иссякнут. Если бы мы имели реально действующий энергетический союз, тогда бы встал вопрос, а зачем столько сжигать природного газа для производства электроэнергии, когда в соседнем Таджикистане существуют огромные возобновляющие источники электроэнергии? Обе страны с участием других инвесторов (Казахстана и России) могли бы построить десятки крупных гидроэлектростанций на территории Таджикистана, и Узбекистан мог бы использовать природный газ для реализации на внешние рынки.

Такая же ситуация во взаимодействии Кыргызстана и Казахстана, южные регионы которого

энергодефицитные. Рациональное использование гидроэнергетических ресурсов Кыргызстана позволило бы полностью покрыть потребность южных областей нашей республики в энергоресурсах.

Создание Энергетического клуба ШОС позволило бы также решить вопросы электросетевого строительства и модернизации нефтегазотранспортной инфраструктуры.

В связи с увеличением электропотребления в странах актуальное значение приобретает строительство мощных межсистемных линий электропередачи. В частности, казахстанская сторона в настоящее время рассматривает возможность строительства ЛЭП-500 от севера Таджикистана до Шымкента, что позволит также в определенной степени решить вопрос устранения энергодефицита на юге нашей республики.

Что касается развития нефтегазотранспортной инфраструктуры государств ШОС, то важное значение сегодня для нашей республики приобретает реализация проектов нефтепровода и газопровода Казахстан – Китай.

Как известно, в декабре 2005 года было завершено строительство нефтепровода Атасу – Алашанькоу, и 11 июля 2006 года казахстанская нефть начала поступать в Китай. В настоящее время ведутся работы по изучению строительства участка Кенкияк – Кумколь, модернизации существующих мощностей на участке Кумколь – Каракоин – Атасу, реконструкции нефтепровода Кенкияк – Атырау для работы в реверсном направлении и увеличению мощности нефтепровода Атасу – Алашанькоу до 20 млн. т в год.

Казахстанская и китайская стороны в настоящее время решают вопросы по реализации проекта строительства газопровода в китайском направлении. Предполагается, что его проектная пропускная способность составит не менее 30 млрд. куб. м.

Российская Федерация также рассматривает возможности диверсификации поставок энергоресурсов на внешние рынки. Предполагается, что к 2008–2010 годам 30% российского экспортного газа будет поставляться в КНР по двум новым трубопроводам. Основная сибирская нефть пойдет в Китай по трубопроводу Восточная Сибирь – Тихий океан, а оставшаяся – на Находку с расчетом на потребности других стран региона.

Для Казахстана также актуальное значение приобретает реализация проекта нефтепровода Казахстан – Туркменистан – Иран. 20 сентября 2006 года состоялось очередное заседание Координационного комитета по проекту нефтепровода Казахстан – Туркменистан – Иран, на котором были рассмотрены предварительные результаты исследований по переработке нефти на иранских НПЗ, морским перевозкам, СВОП – операциям между Казахстаном и Ираном.

Для Ирана, Индии и Пакистана, которые являются наблюдателями в ШОС, важным представляется решение вопросов строительства газопровода из Ирана в Индию. Но реализация данного проекта сдерживается сложной

ситуацией в Южном Пакистане. Кроме того, рассматриваются возможности прокладки газопровода по дну Аравийского моря и доставки сжиженного газа в Индию танкерами. Экспертами также предлагается поставлять энергоресурсы в южноазиатском направлении через пакистанский порт Гвадар. Китайская сторона также выразила готовность в создании энергетического коридора от данного порта до Синьцзяна.

Таким образом, создание Энергетического клуба ШОС имеет актуальное значение и позволит наиболее оптимально решать вопросы формирования согласованных принципов проведения энергетической политики этими странами.

Кроме того, следует отметить необходимость развития сотрудничества государств ШОС в атомной промышленности. Российской стороной предложено изучить возможность совместного участия в создании международного центра по предоставлению услуг ядерного топливного цикла.

Между Казахстаном и Россией в настоящее время активно развивается сотрудничество в атомной сфере. Так, 25 января 2006 года главы двух государств сделали совместное заявление о сотрудничестве в области использования атомной энергии в мирных целях, для реализации которого была разработана соответствующая программа стратегического партнерства в области атомной энергетики. 12 октября 2006 года были подписаны учредительные документы трех совместных российско-казахстанских предприятий:

- СП по добыче природного урана на территории Казахстана «Акбастау», на месторождении Южное Заречное в Южно-Казахстанской области. Данный проект осуществляется казахстанско-российско-кыргызским предприятием, в состав которого входят НАК «Казатомпром» — 45%, ОАО «ТВЭЛ» (Россия) — 20%, ОАО «Техснабэкспорт» (Россия) — 15%, ОАО «Атомредметзолото» (Россия) — 10%. Общий объем инвестиций оценивается в \$60 млн. Предполагается, что добыча урановых руд будет производиться экологически безопасным способом подземного выщелачивания. Планируется, что первые два года СП будет добывать 500 т урана в год, а выход на проектную мощность запланирован на 2010 год. В настоящее время оценочный объем запасов на месторождении составляет 19 тыс. т урана;
  - СП по обогащению урана на территории России (Ангарск);
  - СП по разработке и продвижению на рынок Казахстана, России и третьих стран атомного реактора с энергоблоком нового типа ВБЭР-300. Месторасположение этого СП еще не определено. Рассматривается несколько вариантов: Курчатов, Актау и т.д.
- Таким образом, вопросы расширения взаимовыгодных связей государств ШОС в атомной сфере также можно будет решать в рамках Энергетического клуба ШОС. Следует подчеркнуть, что эффективное функционирование Энергетического клуба

предполагает выработку соответствующего механизма, который, на наш взгляд, должен предусматривать реализацию следующих направлений энергетического сотрудничества стран ШОС:

**1. Разработка механизма насыщения внутреннего рынка государств ШОС энергоресурсами. Расширение экспортных возможностей их поставок в третьи страны.**

**Его реализация предполагает:**

**а) совместную разработку компетентными органами стран ШОС общегосударственно-энергетического баланса (ТЭБ).**

Данный баланс позволит определить оценки потребности и производства энергоресурсов, возможные объемы экспортных и транзитных поставок. Его реализация будет способствовать проведению согласованной транзитной и экспортной политики поставок энергетических ресурсов на внутренний и внешний рынки;

**б) разработку оптимальной схемы транспортировки энергоресурсов в рамках ШОС, создание новых транспортных систем и реконструкцию действующих, предназначенных для наращивания экспортных потоков энергетических ресурсов стран ШОС.**

Целесообразно на межправительственном уровне принять:

- соответствующее **соглашение**, где должны быть определены наиболее актуальные маршруты транспортировки энергоресурсов и конкретные меры по их развитию.

В области формирования электроэнергетического рынка

- **программу электросетевого строительства**, предполагающую создание ряда крупных межсистемных линий электропередачи для транспортировки электроэнергии в рамках ШОС и в третьи страны.

В области формирования общего нефтегазового рынка

- **программу создания современной нефтегазотранспортной инфраструктуры государств ШОС**, предусматривающую совместное строительство новых и реконструкцию действующих нефтегазопроводов.

**2. Формирование согласованных принципов тарифной, налоговой и таможенной политики в области энергетики в странах ШОС.**

В области тарифной политики целесообразно:

- разработать общие методологические подходы расчета тарифов на транзит энергоресурсов (электроэнергии и нефтегазовых ресурсов) и принять соответствующие соглашения;

- оптимизировать железнодорожные тарифы на поставки и транзит угля в рамках ШОС и в третьи страны и принять соответствующее соглашение, в котором будут определены единые подходы к формированию тарифной политики.

В области налоговой политики целесообразно:

- принять меры по упрощению действующей в энергетическом секторе налоговой системы, повышению ее гибкости и адаптивности;
- унифицировать перечень подакцизных товаров.

В области таможенной политики необходимо:

- разработать соответствующие нормативно-правовые документы, упрощающие процедуру таможенного оформления поставок энергоресурсов в рамках ШОС и в третьи страны (и в том числе перетоков электроэнергии в режиме параллельной работы энергосистем с учетом объема сальдо-перетока).

**3. Принятие мер по унификации и гармонизации национальных законодательств в области энергетики.**

Реализация указанных выше межправительственных соглашений по формированию энергетического рынка требует принятия мер по унификации и гармонизации национальных законодательств. В связи с этим необходимо внести изменения в:

- Таможенные кодексы в части упрощения таможенного контроля поставок энергоресурсов;

- Налоговые кодексы в части проведения гибкой налоговой политики в области энергетики, а также принять соответствующие законодательные акты по проведению согласованной тарифной политики государств ШОС в энергетическом секторе.

**4. Создание финансово-промышленных групп и совместных предприятий по производству и транзиту энергоресурсов, производству энергетического оборудования.**

В области формирования общегосударственно-энергетического рынка:

а) функционирование международного водно-энергетического консорциума;

б) совместное строительство Камбаратинской ГЭС – 1, 2 в Кыргызстане, Рогунской, Сангудинской ГЭС в Таджикистане;

в) развитие кооперации энергетических и машиностроительных предприятий стран СНГ;

В области формирования общего нефтегазового рынка:

а) создание международного нефтегазового консорциума;

Деятельность консорциума будет способствовать эффективному развитию отраслей нефтегазового комплекса стран ШОС, проведению согласованной таможенной, тарифной и налоговой политики, созданию современной нефтегазотранспортной инфраструктуры;

б) создание совместных предприятий по производству нефтегазового оборудования.

**5. Создание энергетической биржи в рамках ШОС.**

Формирование общего рынка энергоресурсов предполагает создание энергетической биржи, база данных которой должна отражать информацию о спросе и предложении энергоресурсов, наличии пиковых и резервных мощностей, ценах на реализуемые энергоносители.

В состав энергетической биржи должны быть включены электроэнергетическая, нефтяная, газовая и угольная биржи.

Функционирование данной биржи будет способствовать покрытию потребностей потребителей в энергоресурсах, созданию на рынке нормальной конкурентной среды, формированию равновесных цен на энергетические ресурсы и определению ценовых ориентиров, задаваемых самим рынком на обозримую перспективу.

Порядок и форма создания биржи должны быть отражены в соответствующем соглашении.

**6. Формирование Единого информационного пространства государств ШОС в области энергетики.**

В Интернете целесообразно создать соответствующий сайт о деятельности отраслей энергетического сектора государств ШОС. Данный сайт должен содержать официальную статистическую, аналитическую, научную информацию по проблеме создания Единого энергетического пространства в рамках ШОС и других интеграционных объединений.

Наличие общей базы данных будет способствовать повышению уровня согласованности стран ШОС в решении вопросов становления и дальнейшего развития общего рынка энергоресурсов. Для создания указанного сайта нужно будет принять соответствующее Соглашение.

**7. Проведение согласованной экологической политики.**

В настоящее время острой экологической проблемой является загрязнение атмосферного воздуха, водных ресурсов, накопление опасных и токсичных отходов. Дальнейшее развитие ТЭК государств ШОС влечет за собой повышение антропогенной нагрузки со стороны его предприятий на окружающую среду.

Решение основных проблем в области экологии возможно путем:

- создания соответствующей правовой базы в области охраны окружающей среды, включающей экологически ориентированное налогообложение предприятий ТЭК, и гармонизации национальных экологических и энергосберегающих законодательств;

- вовлечения в топливно-энергетический баланс возобновляемых источников энергии в целях уменьшения негативного влияния энергетической деятельности на окружающую среду и сохранения потенциала невозобновляемых энергоресурсов для будущих поколений;

- совершенствования системы мониторинга загрязнения окружающей среды на предприятиях энергетики;

- модернизации энергетических объектов;
- снижения выбросов в окружающую среду вредных веществ, а также парниковых газов;

- введения экологического страхования.

Реализация указанных направлений будет способствовать эффективному функционированию Энергетического клуба ШОС и формированию общего энергетического рынка, что в перспективе станет основой для устойчивого экономического роста этих стран.



*Вся земля в проводах, космодромах,  
ректарах и станциях,  
если дождь — это любовь,  
а ветер —  
так суховей,  
своих, все испытавших,  
страна, назови казахстанцами,  
своих самых испытанных, преданных сыновей!*

*О. Сулейменов*



Н. Жезренчиев. Камча "Единорог". Бронза, литье, золочение, бирюза



**5** марта в Алматы состоялось очередное заседание Координационного совета по налогообложению и законотворчеству Казахстанской ассоциации организаций нефтегазового и энергетического комплекса «KazEnergy» под председательством Сагадиева Кенжегали Абеновича, депутата мажилиса парламента Республики Казахстан, председателя Комитета по финансам и бюджету.

В работе Координационного совета приняли участие депутаты мажилиса парламента Республики Казахстан, представители Министерства финансов РК, Налогового комитета МФ РК, Рабочей группы по налогообложению Совета иностранных инвесторов при Президенте РК, Ассоциации налогоплательщиков Казахстана, компаний АО «НК «КазМунайГаз», АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз», Agip Karachaganak B.V., Chevron Munaigas Inc., Petro Kazakhstan Inc., Shell Kazakhstan Development B.V., АО «KEGOC», Тоталь ЕП Казахстан, BG Kazakhstan, Lukoil.

На заседании была представлена новая редакция законопроекта о трансфертном ценообразовании и обсуждены пути его практической реализации.

Были одобрены Положение о Координационном совете, план работы на год, утверждены целевые проекты.

АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» представило свой опыт по внедрению международных стандартов финансовой отчетности и анализ ее влияния на налоговый учет компании.

По итогам заседания были приняты протокольные решения. В частности, Координационному совету по налогообложению и законотворчеству ассоциации KazEnergy было рекомендовано принять участие в разработке схемы взаимодействия государственных органов и компаний-недропользователей по созданию механизмов взаимовыгодного сотрудничества в вопросе налогообложения недропользователей.

**13** марта 2007 года в Астане состоялась презентация Одда Магне Инстефьорда – специального советника компании «Статойл». Данное мероприятие прошло в рамках работы Координационного совета ассоциации KazEnergy по кадровым вопросам и образованию. Тематика презентации была посвящена значимости образования и компетенции для надежного и устойчивого развития нефтегазового сектора.

Специальный советник компании «Статойл» отметил, что при быстром развитии нефтегазового сектора важная роль должна отводиться образованию молодых специалистов в этой области как гаранту успешного развития нефтегазового кластера.

Было подчеркнуто, что в Казахстане наблюдается заметный дефицит кадров, вследствие чего необходимо обратить внимание на профессионально-техническое образование, а также на узкопрофильные специальности, в которых сейчас нуждается нефтяная промышленность страны.

Также было предложено открытие поли-

технических заведений и специализированных школ в регионах, где развивается производство.

Привлекать и направлять молодежь именно в те области, которые будут актуальны и востребованы в будущем через 10 лет, посредством предварительного оповещения, а также уведомлять молодежь о профессиях, которые, наоборот, будут не востребованы. Все эти проблемы господин Инстефьорд осветил на

опыте Норвегии, когда в стране в 1969 году начала развиваться нефтегазовая индустрия и проблема нехватки специалистов стояла очень остро.

Немаловажным остается факт оплаты труда местных и иностранных специалистов. Как отметил специальный советник, разница в оплате труда иностранных и местных специалистов составляет в Норвегии 15-20%. А в США она достигает уровня 40-50%, что является экономически нецелесообразным для компании. Поэтому он обратился к компаниям с предложением открывать учебные центры для местного населения в регионах, где работают нефтегазодобывающие и сервисные компании.

Как отметил господин Инстефьорд, сейчас необходимо инвестировать основные средства в образование молодых специалистов, что позволит увеличить сервисное обслуживание

нефтегазодобывающих предприятий, тем самым создавая новые рабочие места для специалистов с навыками, которым не обучают в Казахстане.

В ходе презентации казахстанские специалисты были ознакомлены с опытом Норвегии в части подготовки высокопрофессиональных кадров, необходимых для развития нефтегазовой отрасли, а также с современными системами обучения и повышения квалификации специалистов нефтяных компаний.

**21** марта 2007 г. в Алматы проведен брифинг на тему «Стипендиально-грантовая программа KazEnergy». Брифинг был организован Казахстанской ассоциацией организаций нефтегазового и энергетического комплекса KazEnergy при участии Казахстанско-Британского технического университета, Казахского научно-технического университета им. К. Сатпаева, Алматинского института энергетики и связи и Атырауского института нефти и газа.



Ассоциация KazEnergy, в рамках совместной работы с Советом иностранных инвесторов при Президенте Республики Казахстан и Министерством образования и науки Республики Казахстан по разработке Программы по подготовке и профессиональному обучению квалифицированных кадров технического и обслуживающего труда, приступила к реализации стипендиальной программы, которая является одним из проектов, реализуемых в данном направлении.

В рамках брифинга были обсуждены этапы реализации данной программы KazEnergy, вопросы активного участия нефтегазовых и энергетических компаний-членов ассоциации, актуальность образовательных программ, опыт других компаний по реализации образовательных программ и многое другое.



## Инициатива по развитию прозрачности в добывающих отраслях промышленности (EITI)

### Что такое EITI?

Инициатива по развитию прозрачности в добывающих отраслях промышленности (EITI) направлена на увеличение прозрачности транзакций между правительствами и компаниями, работающими в добывающих отраслях промышленности. Премьер-министр Великобритании г-н Тони Блэр, выступивший с этой инициативой на Всемирном саммите по устойчивому развитию в Йоханнесбурге в сентябре 2002 г. признает большое значение развития прозрачности в богатых ресурсами странах для дальнейшего экономического роста, поддержания стабильности и мира.

### Какие преимущества дает инициатива?

Преимущества для стран, внедряющих Инициативу, включают лучший инвестиционный климат, поскольку поддержка Инициативы дает четкий сигнал инвесторам и международным финансовым учреждениям о том, что правительство готово к большей прозрачности, а также поможет улучшить подотчетность и надлежащие практики управления и прийти к большей экономической и политической стабильности.

Преимущества для компаний и инвесторов заключаются в основном в уменьшении политических и репутационных рисков. Политическая нестабильность, вызванная непрозрачным управлением, представляет серьезную угрозу инвестициям. В добывающих отраслях, где инвестиции капиталоемки, и где получение отдачи зависит от долгосрочной стабильности, уменьшение нестабильности является преимуществом. Прозрачность платежей правительству может также помочь продемонстрировать, какой вклад вносят инвестиции компаний в развитие страны.

Преимущества для гражданского общества основаны на увеличении количества информации, ставшей общественным достоянием, о тех доходах, которыми правительства рас-

поряжаются от имени граждан. Это сделает правительства более подотчетными.

### Как это работает?

Чтобы успешно внедрить, страна должна выполнить шесть условий:

- публиковать данные обо всех платежах, произведенных компаниями, и всех доходах, полученных правительством в доступной для всех, исчерпывающей и понятной форме;
- проводить постоянный независимый аудит платежей и доходов, полученных от деятельности предприятий добывающей отрасли;
- платежи и расходы должны сверяться независимым официальным лицом, заслуживающим доверия;
- обеспечить участие в этом процессе всех компаний, как частных, так и государственных, действующих в стране;
- обеспечить вовлечение представителей гражданского общества в разработку, мониторинг и оценку процесса;
- составить рабочий план, чтобы обеспечить устойчивое и непрерывное выполнение вышеперечисленных действий. План должен включать измеримые цели, график реализации и оценку потенциальных сдерживающих факторов.

### Кто поддерживает EITI?

17 марта 2005 года в Лондоне состоялась конференция по EITI. Все ее участники поддержали Заключение о результатах конференции. Наиболее заинтересованными в развитии прозрачности в Казахстане были:

- правительства и международные финансовые учреждения: Великобритания, Норвегия, страны «большой восьмерки», Всемирный банк, ЕБРР;
- компании и инвесторы: «ШевронТексако», «Шелл», «Бритиш газ», «КонокоФиллипс», «Тоталь СА», «ЭксонМобил»;

- НПО: коалиция «Обнародуйте, сколько вы платите»; Фонд Сороса/Институт открытого общества; «Транспаренси интернэшнл»; «Глобал уитнес»;
- другие: ПРООН, Международное агентство по энергетике.

### Как можно развивать EITI в Казахстане?

Первый шаг – создание межведомственной рабочей группы для разработки первоначальных механизмов участия заинтересованных сторон. Второй шаг – организация группы заинтересованных участников.

Третий шаг – создание образцов и механизмов отчетности для отражения доходов, включая ежегодный аудит.

### Будут ли компании неконкурентоспособны, если поддержат EITI?

Нет. Принимающие правительства и компании обсудят и согласуют условия раскрытия данных, чтобы гарантировать, что коммерческая конфиденциальность не будет нарушена.

Принимающие правительства должны создать стабильный климат для раскрытия и попросить компании, действующие на их территориях, раскрыть данные.

Маловероятно, что какая-либо компания захочет быть воспринята как менее прозрачная, чем принимающая ее страна.

### Сколько еще стран внедряют EITI?

Одиннадцать стран согласились внедрить EITI. Это Азербайджан, Камерун, Конго, Гана, Кыргызская Республика, Нигер, Нигерия, Перу, Сан-Томе и Принсипи, Восточный Тимор, и Тринидад и Тобаго.

Более подробную информацию о EITI можно найти на сайте: [www.eitransparency.org](http://www.eitransparency.org)



**Первый  
управленческий  
совет Союза  
конфедераций  
предприятий  
Черноморского  
и Каспийского  
регионов**

# UNION OF BLACK SEA AND CASPIAN CONFEDERATION OF ENTERPRISES

## 1<sup>ST</sup> MANAGEMENT COMMITTEE MEETING



В Алматы 6 марта 2007 года прошел Первый управленческий совет Союза конфедераций предприятий Черноморского и Каспийского регионов (УВССЕ), сформированный представителями 12 стран. Управленческий совет фактически закрепил существование УВССЕ, который формально был создан летом 2006 года. Организация, объединяющая представителей бизнес-структур регионов Черноморского и Каспийского бассейнов, будет заниматься вопросами интеграции и создания единого экономического пространства, обладающего большим потенциалом.



KazEnergy.

В конференции приняли участие представители Правительства РК, нефтегазового и нефтехимического секторов, исследовательских институтов, бизнес-ассоциаций. Среди участников конференции были Кенжегали Сагадиев, председатель Комитета по финансам и бюджету мажилиса парламента РК, Ляззат Киинов, вице-министр Министерства энергетики и минеральных ресурсов, Арман Кашкинбеков, исполнительный директор KazEnergy, Ерлан Стамбеков, президент Казахстанского союза промышленников и предпринимателей, Ахмет Еренток, председатель Азербайджанско-турецкой ассоциации бизнесменов, и другие. По мнению представителей Албании, Азербайджана, Боснии и Герцеговины, Болгарии, Грузии, Греции, Ирана, Казахстана, Македонии, Румынии, Сербии и Турции, это долгожданное событие. Несмотря на то, что формально союз был организован летом прошлого года, свои реальные очертания он получил именно 6 марта. Как следствие, управленческий совет должен закрепить существование организации, способной объединить представителей бизнес-структур регионов Черноморского и Каспийского бассейнов.

Программа конференции была разбита на тематические блоки, в частности «Региональная экономическая интеграция», «Стратегическое развитие бизнеса и окружающая среда», «Предпринимательство и инновации». В рамках совещания был обсужден план мероприятий международного союза на весь 2007 год. Позиционировав себя в качестве активно развивающегося энергетического актора, Казахстан продолжает принимать у себя пред-

ставителей стран, желающих активно координировать усилия в нефтегазовой отрасли. Более того, объективно, что решать проблемы и возникающие в ходе сотрудничества вопросы в двустороннем порядке не просто неэффективно, но и нецелесообразно.

Как отметил генеральный секретарь УВССЕ Мурат Зонгур, участники конференции руководствовались не политическими, а исключительно экономическими интересами, в рамках которых основной стала работа над вопросами интеграции и создания единого экономического пространства, обладающего большим потенциалом.

По его словам, основная стратегическая задача нового союза – стать голосом бизнеса в Черноморском и Каспийском регионах, то есть группа, сформированная из стран-участниц, будет иметь вес в постоянно меняющихся мировых условиях, так как эти страны имеют стратегическое расположение. Во времена, когда глобальное равновесие находится под угрозой, Черноморско-Каспийский регион с его все возрастающей стратегической значимостью становится жизненно важным для всего мира.

В свою очередь вице-министр Министерства энергетики и минеральных ресурсов Ляззат Киинов сказал, что Казахстану не просто престижно, но и полезно быть в составе данного альянса. Как заявил Л. Киинов, направление транспорта через Каспийское море и Кавказ в Европу сегодня является одним из основных направлений транспортировки нефти и газа Казахстана.

Как считает вице министр, очень большое значение этому направлению придает и Европейский союз. То есть потенциально все, что интересует страны Европы по энергетическим вопросам, в той или иной степени затрагивает и Казахстан, есть уже много реализованных проектов, но не меньше находится на стадии разработки.



## СОЮЗ КОНФЕДЕРАЦИЙ ПРЕДПРИЯТИЙ ЧЕРНОМОРСКОГО И КАСПИЙСКОГО РЕГИОНОВ

**Целью** СКПЧКР является учреждение институционализованного сотрудничества между добровольными, частными, неправительственными бизнес-организациями стран-участниц в целях содействия экономическому и социальному развитию регионов.

**Миссия** союза - согласовать действия упомянутых организаций между правительствами и бизнес-сообществом, по мере необходимости поддерживать принятую политику, содействующую лучшему функционированию рыночной экономики при оптимальных условиях для стран-участниц.

**Членами-учредителями союза стали**

**12 стран:** Албания, Азербайджан, Босния и Герцеговина, Болгария, Грузия, Греция, Иран, Казахстан, Македония, Румыния, Сербия и Турция.

Ассоциация включает три категории членов: полноправные члены; члены-наблюдатели; ассоциированные члены.

**Генеральная ассамблея** имеет все полномочия и является высшим директивным органом СКПЧКР. Он определяет политику СКПЧКР, стратегию и интерпретирует рамки целей СКПЧКР.

Генеральную ассамблею возглавляет президент. Кроме президента, имеются три вице-президента:

- вице-президент, ответственный за экономическую интеграцию;
- вице-президент, ответственный за стратегическое развитие бизнеса и вопросы окружающей среды;
- вице-президент, ответственный за предпринимательство и инновации.

**Комитет по управлению состоит из трех тематических комитетов:**

Тематический комитет 1: "Региональная экономическая интеграция".

Тематический комитет 2: "Стратегическое развитие бизнеса и вопросы окружающей среды".

Тематический Комитет 3: "Предпринимательство и инновации".

Наличие выхода Казахстана к Каспию – одному из крупнейших секторов в мировом топливно-энергетическом блоке, при этом получив наибольшее количество нефтяных запасов Каспия по сравнению с остальными прибрежными государствами, позволило нашей стране стать если не центром сотрудничества, то одним из перспективнейших партнеров и объектом пристального внимания для многих стран. Определенная независимость от энергоресурсов остальных стран позволила Казахстану заявить о себе как о вполне самостоятельном игроке на международной арене, сохраняя при этом открытость внешнеполитического курса и приверженность к основным началам международного сотрудничества. Это, в частности, выразилось в присоединении Казахстана практически ко многим основополагающим международным конвенциям, составляющим «костяк» международного права.

По словам Рато Нинковича, президента Союза работодателей Сербии, взаимоотношения между нашими странами должны получить свое дальнейшее развитие, более того, уже началось более тесное сотрудничество между странами – членами ЕС (Румыния, Болгария, Греция), в особенности по отношению к развитию локальных регионов.

Как заявил Ахмет Еренток, председатель Азербайджанско-турецкой ассоциации бизнесменов, «группа, сформированная государствами-членами УВССЕ, будет оказывать значительное воздействие и продвигать жизнеспособные идеи в рамках изменяющегося глобального баланса сил, так как входящие в нее страны расположены на стратегическом перекрестке Востока и Запада. Платформа, созданная частным бизнесом и ассоциациями работодателей этого региона, может внести серьезный и позитивный вклад через создание данной структуры в развитие торговли и инвестиций, создавая таким образом обстановку мира и стабильности».

Все участники сошлись во мнении, что путь для добровольной кооперации, который выбрали участники Союза конфедераций предприятий Черноморского и Каспийского регионов, является наиболее верным. Членство в таких международных организациях помогает входящим организациям усилить взаимопонимание, а подобного рода совещания определенно являются хорошим случаем для представителей бизнеса по налаживанию тесных институциональных и персональных контактов.





11-я МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА

# ЭНЕРГЕТИКА И ЭЛЕКТРОТЕХНИКА. ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ - 2007

**15-17**  
**мая**  
**2007**



В рамках выставки  
Казахстанская Ассоциация организаций  
нефтегазового и энергетического комплекса KAZENERGY  
и Союз инженеров-энергетиков РК проведут  
конференцию-семинар на тему “Энергообеспечение  
предприятий нефтегазового комплекса”

ОРГАНИЗАТОР:



КазЭкспоСервис

ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:



Министерство  
энергетики  
и минеральных  
ресурсов РК



Акимат  
города Алматы



Союз  
инженеров-  
энергетиков РК

050022, г. Алматы, пр. Абая, 44  
Спортивно-выставочный павильон  
тел.: +7 (327) 292 08 40, 292 19 66, 292 09 66  
факс: +7 (327) 292 48 38

e-mail: [kazexposervice@nursat.kz](mailto:kazexposervice@nursat.kz)  
[www.kazexposervice.kz](http://www.kazexposervice.kz)



## Нефтепровод привлек Казахстан и Польшу

Казахстан и Польша намерены разработать предложения по транспортировке казахстанской нефти по нефтепроводу Одесса – Броды – Плоцк, сообщили РБК в пресс-службе Министерства энергетики и минеральных ресурсов Казахстана. В рамках встречи представителей министерства, АО «НК «КазМунайГаз», «Польской национальной газовой компании» и RKN Orlen было принято решение о создании рабочей группы для подготовки таких предложений. В ходе встречи обсуждались возможные варианты поставки нефти по системе Одесса – Броды – Плоцк.

В декабре 2006 года Украина продлила срок использования нефтепровода Одесса – Броды в реверсном режиме до 2009 года, тогда как действующее соглашение истекло в конце 2007 года. Однако украинская сторона не исключает, что соглашение останется в силе только в 2007-2008 годах, если с 2009 года Казахстан и Азербайджан смогут предоставить нефть для прокачки через Украину, в том числе с использованием нефтепровода Одесса – Броды в прямом режиме. Ранее Украина также приглашала партнеров в консорциум по достройке нефтепровода до Плоцка и планировала запустить прямой режим уже в текущем году.

## Казахстан весной и осенью не даст вывозить дизтопливо

Правительство Республики Казахстан внесло изменения в два постановления «О взимании таможенных пошлин при вывозе с таможенной территории Республики Казахстан товаров, выработанных из нефти» и «О таможенном тарифе Республики Казахстан», говорится в сообщении правительства Казахстана. Согласно изменениям в период весенних и осенних сельскохозяйственных полевых работ (с 15 февраля по 15 октября ежегодно) на экспорт дизельного топлива предлагается установить таможенную пошлину в размере, при котором отсутствует экономическая выгода экспорта нефтепродуктов (дизтопливо и мазут).

В целях повышения конкурентоспособности мазута на внешних рынках предлагается снизить действующую таможенную пошлину на экспорт мазута. Устанавливаются следующие ставки вывозных таможенных пошлин, применяемых на временной основе в соответствии с

решениями правительства Казахстана: ставка пошлины дизельного топлива (в процентах от таможенной стоимости либо в евро) с 15 февраля по 15 октября (ежегодно) составит 130 евро за 1000 кг; ставка пошлины мазута (в процентах от таможенной стоимости либо в евро) с 15 апреля по 15 августа (ежегодно) составит 15 евро за 1000 кг.

## CITIC привлекла \$220 млн. на покупки в Казахстане

CITIC Resources Ltd., подразделение китайского инвестиционного холдинга China International Trust & Investment Corp. (CITIC Group), привлекла около \$220 млн. за счет размещения новых акций, сообщает агентство Bloomberg.

Акции были проданы у верхней границы объявленного диапазона, говорится в сообщении, направленном компанией на биржу Гонконга. В понедельник акции в ходе торгов взлетели на 10% – до 2,86 гонконгского доллара (цена продажи в ходе размещения составила 2,46 гонконгского доллара).

Средства необходимы CITIC Resources для финансирования сделки по выкупу у материнской компании нефтяных активов в Казахстане, приобретенных ею ранее у канадской Nations Energy за \$1,9 млрд. В рамках расчетов по данной сделке CITIC Resources уже выплатила материнской компании \$200 млн.

Покупка казахстанских активов станет вторым приобретением CITIC Resources в нефтяной сфере, компания уже владеет нефтяными активами в Индонезии. Как сообщалось ранее, CITIC Group 30 декабря завершила сделку по приобретению нефтяных активов канадской Nations Energy в Казахстане за \$1,9 млрд.

Для одобрения сделки казахстанской стороной, что требуется по законодательству республики, CITIC предоставила национальной нефтегазовой компании Казахстана «КазМунайГаз» опцион на выкуп 50% акций приобретенных активов за \$955 млн. «КазМунайГаз» может приобрести эту долю в течение года, сообщает «Интерфакс».

## Казахстан и Иран расширяют сотрудничество в нефтегазовой сфере

С 12 по 15 февраля текущего года в Тегеране состоялся ряд мероприятий по вопросам расширения казахстанско-иранского нефтегазового сотрудничества в рамках реализации решений совместной межправительственной комиссии, сообщили Казинформу в пресс-службе Посольства РК в ИРИ.

В частности, прошла встреча Чрезвычайного и Полномочного Посла Республики Казахстан в Исламской Республике Иран Ерика Утембаева с заместителем министра нефти ИРИ – председателем национальной нефтяной компании Мухаммад-Реза Нематзаде. В ходе встречи были обсуждены возможные пути дальнейшего углубления двустороннего энергетического

сотрудничества. Внимание было акцентировано на перспективности взаимодействия в сфере обмена технологиями и опытом, применяемыми в специальной экономической зоне «Ассалуие» для проектирования производственного кластера в газовой отрасли Казахстана по выпуску вторичной продукции, а также в области производства битума.

По итогам проведенных мероприятий рабочей группой Казахстана достигнута договоренность об обмене соответствующими технологиями и опытом, в частности по проведению технико-экономических обоснований, а также предоставлению иранской стороной нормативно-правовых актов, регулирующих вопросы функционирования СЭЗ «Ассалуие» и деятельности иностранных компаний в нефтегазовой отрасли Ирана. В заключении иранская сторона пригласила казахстанские компании принять участие в открытии нефтехимического комплекса «Ассалуие», ввод которого запланирован на май текущего года.

## Россия и Казахстан по новому поделили дно Каспия

Совет Федерации России ратифицировал протокол к российско-казахстанскому Соглашению о разграничении северной части дна Каспийского моря. Документ вносит изменения в протокол к соглашению о разграничении дна северной части Каспийского моря, подписанному «в целях осуществления суверенных прав на недропользование» 6 июля 1998 года.

Цель изменений – установление упрощенного режима недропользования при совместном освоении углеводородных ресурсов этой территории. Предусматривается возможность заключения соглашений о разделе продукции (СРП) применительно к некоторым геологическим структурам и месторождению Хвалынского без проведения аукционов.

Протокол содержит иные, чем предусмотрено российским законодательством, правила, регулирующие отношения в процессе заключения, исполнения и прекращения действия СРП. Как пояснил председатель Комитета палаты по делам СНГ Вадим Густов, это позволит «выбрать как общий, так и специальный режим налогообложения при совместном освоении недр». Госдума ратифицировала протокол 7 февраля, напоминает ИТАР-ТАСС.

## Консолидированный доход АО «НК «КазМунайГаз» в 2007 году прогнозируется на уровне 978 млрд. тенге

Консолидированный доход национальной нефтегазовой компании «КазМунайГаз» в 2007 году прогнозируется на уровне 978 млрд. тенге (текущий 123,95/\$1) против 812,2 млрд. тенге в 2006 году, сообщила управляющий директор по экономике и финансам АО «НК «КазМунайГаз» Асия Сыргабекова.

Она также отметила, что в 2008 году согласно прогнозам данный показатель увеличится на 11% по сравнению с 2007 годом, в 2009 году – на 3% (в сравнении с 2008 годом). «Суммарные выплаты в бюджет за период 2007 – 2009 годы составят предположительно 535 млрд. тенге», – сообщила А. Сыргабекова.

По ее данным, в минувшем году «КазМунайГаз» перечислил в бюджет республики в виде налогов и платежей более 233 млрд. тенге, что составляет около 10% от доходной части бюджета республики. Всего доля нацкомпании в ВВП Казахстана превышает 8%, подчеркнула она, сообщает «Интерфакс-Казахстан».

## Разработка Кашагана отложена на 2 года



Добыча нефти на гигантском месторождении Кашаган в Казахстане начнется в 2011-2012 годах, то есть как минимум на два года позднее, чем заявлялось, сообщает бюллетень International Oil Daily. Ссылаясь на источники, близкие к работающему над проектом консорциуму во главе с итальянской ENI, бюллетень сообщил, что отсрочка вызвана в основном «сложной геологией резервуаров высокого давления и рисками, которые представляют содержащиеся в них высокие концентрации смертоносного сероводородного газа». ENI, оператор консорциума Agip KCO, отказался комментировать «слухи», передает Lawtek.

За счет Кашагана Казахстан рассчитывает утроить добычу к 2015 году до 150 млн. т в год. Кашаган стал крупнейшим в мире разведанным за последние 30 лет месторождением нефти. На нефть Кашагана в перспективе рассчитывает и международный консорциум, эксплуатирующий нефтепровод Баку – Джейхан, созданный для экспорта каспийской нефти на мировые рынки.

Agip ранее собиралась начать добычу в 2005 году, но затем отложила старт до 2008 года. За это власти Казахстана оштрафовали консорциум на \$150 млн. В 2006 году правительство сообщило, что добыча не начнется и в 2008-м и откладывается до 2009 – го или 2010 года. Правительство решило привлечь внешних аудиторов, чтобы оценить быстро растущие расходы на разработку месторождения – до \$15 млрд. с \$10 млрд. ENI и его партнеры объясняли рост издержек, в частности, расширением проекта и повышением планируемых темпов добычи до почти 1,5 млн. баррелей нефти в сутки.

В капитале консорциума ENI, Exxon Mobil, Royal Dutch Shell и Total принадлежит по 18,5% акций, ConocoPhillips – 9,3%, японской Inpex – 8,3%. АО «НК «КазМунайГаз» также получила 8,3% в проекте, так как власти заставили консорциум в 2004 году поделить доли, изменив законодательство.

## PKN Orlen закрепляется в Казахстане

Польский нефтяной концерн PKN Orlen близок к тому, чтобы начать добычу нефти в Казахстане. Об этом в понедельник сообщило агентство Reuters со ссылкой на польскую газету Puls Biznesu. Ожидается, что соответствующее соглашение между PKN Orlen и государственной казахстанской компанией «КазМунайГаз» будет подписано в конце марта, когда Казахстан с официальным визитом посетит президент Польши Лех Качиньский. Эта сделка позволит полякам уменьшить зависимость от российских энергоносителей.

PKN Orlen входит в число крупнейших в Центральной и Восточной Европе нефтяных компаний и перерабатывает около 32 млн. т нефти в год. Концерну принадлежат семь нефтеперерабатывающих заводов в Польше, Чехии, Литве. Всего в группу Orlen входят 76 предприятий, общий оборот которых по итогам 2005 года составил почти 11 млрд. евро. До настоящего времени польский концерн занимался исключительно переработкой нефти. Теперь компания PKN Orlen, разработавшая в 2005 году новую стратегию своего развития, планирует заняться и нефтедобычей. Как говорится в официальном заявлении концерна, «одним из важнейших элементов обновленной стратегии является введение нефтедобывающей деятельности, которая в перспективе должна дать собственную сырьевую базу». Согласно среднесрочному стратегическому плану PKN Orlen в 2007 -2009 годах, компания будет ежегодно выделять по \$130 млн. на добывающие активы.

## Казахстан не видит выгоды от Транскаспийского газопровода

Целесообразность проекта Транскаспийского газопровода, который бы помог доставлять газ из Средней Азии в Европу без участия России, не доказана. Об этом заявил глава МИД Казахстана Марат Тажин после встречи с представителями Евросоюза и министрами иностранных дел Германии, Узбекистана, Таджикистана, Кыргызстана и Туркменистана. Если бы строительство газопровода было начато, Россия могла бы заблокировать его из-за незавершенности раздела дна Каспийского моря.

Идею Транскаспийского трубопровода впервые предложили США в 1996 году. По их замыслу, ветка газопровода, должна была проходить из Казахстана в Туркменистан, а потом идти в Азербайджан. Там топливо поступало бы

в другой газопровод «Баку –Тбилиси – Эрзерум». Далее среднеазиатский газ попадал бы в трубопровод Nabucco, который будет построен к 2010 году. По нему топливо будет следовать в Европу.

Начало строительства Транскаспийского газопровода было намечено на 2008 год. Не исключено, что если Казахстан окончательно откажется от проекта, будет построена только ветка из Туркменистана в Азербайджан.

## Казахстан выбирает Россию?

Казахстан готов увеличить объемы прокачки нефти на экспорт через Россию при наличии у российской стороны соответствующих мощностей, заявил Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев. «Из 52 млн. т казахстанской экспортной нефти более 41 млн. т проходит транзитом через Россию. Если Россия будет способна транзитом прокачивать еще больше казахской нефти, мы готовы увеличить объем прокачки в этом направлении экспортной нефти», – сказал Президент в интервью программе «Вести недели».

В то же время, по его словам, Казахстан будет развивать другие нефтегазовые маршруты, в частности, это касается прокладки трубопровода в Китай. «Но это будет не конкуренция России, а коммерческая разумность в выстраивании отношений с другим соседом», – сказал Н. Назарбаев. Он констатировал, что Россия и Казахстан – «энергообеспеченные партнеры», которые и в будущем будут развивать это направление сотрудничества. «Нам вместе предстоит осваивать три крупных нефтегазовых проекта», – сказал Президент Казахстана.

## «РД «КазМунайГаз» покупает доли в нефтегазовых компаниях

«Разведка Добыча КазМунайГаз» надеется завершить покупку крупных долей в трех нефтекомпаниях к концу третьего квартала, и ведет переговоры о покупке других активов, заявил агентству «Рейтер» генеральный директор Аскар Балжанов.

Благодаря новым активам «РД «КазМунайГаз» рассчитывает увеличить добычу нефти на 50%. «В этом году мы надеемся выполнить наши желания по поводу приобретения 50% в «Казгермунае», 33% в PetroKazakhstan и 50% в Nations Energy», – сказал Балжанов.

«Имеются также другие активы в Казахстане, где наша национальная компания имеет свои доли, и у нас есть намерение начать приобретение этих активов», – отметил он. Балжанов отказался называть их. Он добавил, что «РД КазМунайГаз» заинтересована лишь в тех объектах, которым принадлежат запасы более чем 350 млн. баррелей, сообщает «Рейтер».

Подготовила Баян Бакумбаева



**Жаннат Сатубалдина,**  
заместитель  
генерального директора  
АО «КазТрансОйл» по  
экономике и финансам

# Финансовая история десятилетия



«КазТрансОйл» эксплуатирует 5371,6 км магистральных нефтепроводов и 2175,2 км водоводов. Общий объем резервуарного парка компании составляет 1306,4 тыс. кубометров, из них по нефти – 1154 тыс. кубометров.

В 2006 году АО «КазТрансОйл» транспортировало по системе магистральных нефтепроводов более 43,2 млн. т нефти, что на 13% больше, чем в 2005 году.

В настоящее время АО «КазТрансОйл» является компанией, предоставляющей услуги по транспортировке нефти на территории Казахстана и обеспечивающей около 60% добываемой в Казахстане нефти.

Основные производственно-финансовые показатели АО «КазТрансОйл» на протяжении многих лет имеют тенденцию к устойчивому росту.

Так, если в 1997 году доход от основной деятельности составляла 9,8 млрд. тенге, то в 2006 году – 70,5 млрд. тенге (см. рис. 1).

Чистая прибыль выросла с 370 млн тенге 10 лет назад до 9,9 млрд. тенге в 2006 году, или

в общей сложности более чем в 29 раз (см. Рисунок 2).

За 10 лет стоимость активов возросла в 9 раз, с 24,9 млрд. тенге в 1997 году до 225,4 млрд. тенге в 2006 году (см. рис. 3).

Собственный капитал начиная с 1997 года возрос почти в 9 раз – до 189,4 млрд тенге за 2006 год.

АО «КазТрансОйл» проводит взвешенную и четкую бюджетную политику, направленную на обеспечение эффективного распределения финансовых ресурсов для выполнения производственной программы и реализации инвестиционных проектов.

АО «КазТрансОйл» сформировал систему бизнес-планирования, отвечающую международным стандартам. Основными принципами бизнес-планирования являются:

- планирование основных форм финансовой отчетности на основе МСФО;
- система двойного контроля получения данных при составлении бюджета;
- выделение процесса закупок и использования ТМЦ в производственном цикле АО «КазТрансОйл» в отдельный бизнес-про-

цесс с составлением отдельного «бюджета закупок»;

- четкое разделение ответственности за предоставление данных и исполнение утвержденных планов (центры ответственности – филиалы, департаменты, отделы);
- ведение операционного бюджета с целью регистрации и проверки данных заключаемых договоров на соответствие бюджету, учета текущих изменений, вызванных корректировками производственных планов департаментов и филиалов, ведения мониторинга исполнения бюджета.

Для ведения бухгалтерского учета и автоматизации процессов бизнес-планирования широко применяются новейшие информационные технологии. В настоящий момент в компании ведется учет на базе программы SAP R/3. Необходимо отметить, что АО «КазТрансОйл» – одно из первых предприятий, кто внедрил данную систему учета среди дочерних организаций системы АО «НК «КазМунайГаз».

Следующим этапом развития системы эффективного управления компанией является

внедрение раздельного учета на базе существующего, построенного на программе SAP.

Целями и задачами данного учета являются:

- установление экономически обоснованных тарифов на услуги по транспортировке нефти и воды по магистральным трубопроводам, услугам по передаче и/или распределению электрической энергии, транспортировке газа, передаче и распределению тепловой энергии, утверждаемых уполномоченным государственным органом, осуществляющим контроль и регулирование деятельностью субъектов естественной монополии;
- создание эффективного управленческого инструмента в АО «КазТрансОйл», обеспечивающего прозрачность структуры расходов, активов и доходов АО «КазТрансОйл», и применение его для целей поддержки стратегических и тактических управленческих решений руководства компании;
- большая прозрачность структуры затрат/тарифообразования;

- лучшее понимание и возможность управления расходами;
- возможность прогнозирования и бизнес-планирования на базе раздельного учета в последующем.

АО «КазТрансОйл» активно сотрудничает с казахстанскими и международными финансовыми институтами, такими, как EBRD, Citigroup, ABN AMRO Bank, HSBC, JPMorgan, АО «Народный банк Казахстана». Компания за 10 лет приобрела статус первоклассного заемщика с безупречной кредитной историей. Так, в 2000 году АО «КазТрансОйл» были выпущены облигации на казахстанском фондовом рынке на общую сумму \$30 млн. со сроком обращения 3 года и ставкой купона 9% годовых. Данные облигации пользовались высоким спросом у казахстанских институциональных инвесторов. В 2001 году АО «КазТрансОйл» осуществило дебютный выпуск еврооблигаций на общую сумму \$150 млн. со сроком обращения 5 лет. Еврооблигации АО «КазТрансОйл» были дебютным выпуском корпоративных облигаций среди казахстанских компаний на международном рынке капитала. Данные еврооблигации прошли процедуру листинга на Люксембургской и Казахской фондовых биржах. Высокий спрос инвесторов и, как следствие, значительное превышение общей суммы книги заявок над объемом эмиссии позволило установить низкую ставку купонного вознаграждения – 8,5% годовых. 44,4% составила доля инвесторов из США, приобретших еврооблигации общества, 26,3% – доля инвесторов из Великобритании. Кроме того, в размещении участвовали инвесторы из Швейцарии, Германии, Австрии, Королевства Нидерландов и Испании. Лид-менеджером выпуска выступил JP Morgan.

В 2006 году АО «КазТрансОйл» успешно погасило дебютный выпуск еврооблигаций. Кроме того, в декабре 2006 года постановлением правления Национального банка Республики Казахстан АО «КазТрансОйл» было признано первоклассным эмитентом векселей с лимитом переучета в размере 2 млрд. тенге. АО «КазТрансОйл» владеет долями участия в уставном капитале следующих компаний: АО «Северо-западная трубопроводная компания «МунайТас» – 51%, ТОО «Казахстанско – китайский Трубопровод» – 50%, АО «КазТрансОйл-Сервис» – 100%, АО «Накопительный пенсионный фонд Народного банка Казахстана» – 9,992% и в 2007 году приобрело 50% акций компании Naftans Capital Partners LTD, эксплуатирующей нефтеналивной терминал в порту Батуми. Данная покупка позволила предоставить прямой доступ казахстанским компаниям к мировому океану и международным рынкам.

Указанные компании успешно привлекают заемные средства у казахстанских и международных финансовых институтов. Так, в 2004 году АО «СЗТК «МунайТас» привлекло кредит Европейского банка реконструкции и развития на финансирование дальнейшего расширения нефтепровода Кенкияк – Атырау под корпоративную гарантию АО «КазТрансОйл».

Рисунок 1

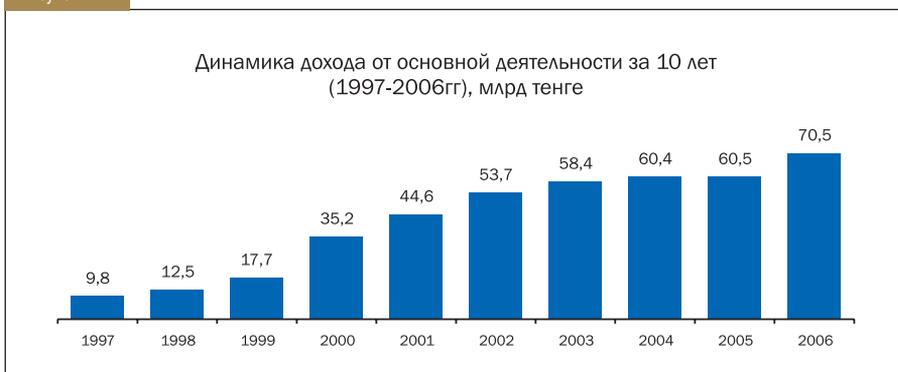


Рисунок 2



Рисунок 3



В этом же году ТОО «Казахстанско-китайский трубопровод» разместило 1 транш дебютного выпуска еврооблигаций для финансирования строительства нефтепровода Атасу – Алашанькоу на общую сумму \$300 млн. Второй транш данного выпуска был размещен в 2005 году на аналогичную сумму.

В 2006 году Банком Китая установлена кредитная линия на общую сумму \$80 млн. для ТОО «Казахстанско-Китайский трубопровод».

Для финансирования инвестиционных проектов и пополнения оборотных средств АО «КазТрансОйл» привлекает заемные средства на казахстанском и международном рынках капитала.

Финансовое состояние АО «КазТрансОйл» также оценили и международные рейтинговые агентства. АО «КазТрансОйл» одной из первых казахстанских компаний получила кредитные рейтинги от ведущих международных рейтинговых агентств. В 2001 году рейтинговое агентство Standard&Poor's присвоило кредитный рейтинг компании на уровне суверенного рейтинга Республики Казахстан – «BB прогноз стабильный». Рейтинговое агентство Fitch Ratings присвоило кредитный рейтинг «BB – прогноз стабильный».

В настоящее время АО «КазТрансОйл» присвоены следующие кредитные рейтинги от трех ведущих рейтинговых агентств: Standard&Poor's, Fitch Ratings и Moody's Investors Service (см. таблицу 1, рисунки 5-7).

Таблица 1  
Рейтинги АО «КазТрансОйл»

№ п/п	Рейтинговое агентство	Кредитный рейтинг
1	Standard&Poor's	BB+, прогноз «позитивный»
2	Moody's Investors Service	Baa1, прогноз «стабильный»
3	Fitch Ratings	BB+, прогноз «позитивный»

Данные рейтинги показывают стратегическую важность для динамично развивающейся экономики и дальнейшего развития Республики Казахстан, а также улучшившиеся в последнее время операционные и финансовые показатели АО «КазТрансОйл» и сильную поддержку государства.

В рамках разработки и внедрения Системы сбалансированных показателей в АО «НК «КазМунайГаз» был создан управляющий комитет по разработке и внедрению системы сбалансированных показателей (далее – ССП) (см. рис. 4).

В 2006 году были разработаны и утверждены Стратегическая карта, перечень и методики расчета ключевых показателей деятельности генерального директора АО «КазТрансОйл». Консультантом АО «НК «КазМунайГаз» выступила компания PriceWaterHouseCoopers.

На сегодняшний день, советом по стратегическому управлению АО «НК «КазМунайГаз» одобрены требования к реализации проектов по разработке и внедрению ССП в дочерних и

зависимых компаниях АО «НК «КазМунайГаз». АО «КазТрансОйл» планирует в 2007-2008 годах на базе утвержденной Стратегической карты генерального директора компании разработать и внедрить ССП в АО «КазТрансОйл» и в его дочерних зависимых организациях.

Сбалансированная система показателей переводит миссию и стратегию развития АО «КазТрансОйл» в систему четко поставленных целей и задач, а также показателей, определяющих степень достижения данных установок в рамках четырех основных проекций: финансов, клиентов, внутренних бизнес – процессов, обучения и роста.

**Ожидаемый результат:**

1. Реализация стратегии развития АО «КазТрансОйл» через перечень определенных ключевых показателей деятельности.
2. Количественная и качественная оценка эффективности деятельности АО «КазТрансОйл» через ключевые показатели стратегической карты генерального директора АО «КазТрансОйл».
3. В проекте автоматизированной модели раздельного учета будут рассчитываться фактические значения КПД на базе результатов раздельного учета и управленческой отчетности, что позволит проводить более детальный анализ в разрезе структурных единиц и в целом по компании.
4. В проекте разработки и автоматизации долгосрочной финансово-экономической модели развития АО «КазТрансОйл» ССП будет интегрирована в финансовую модель, что позволит прогнозировать и анализировать методы и способы реализации АО «КазТрансОйл» стратегии развития.

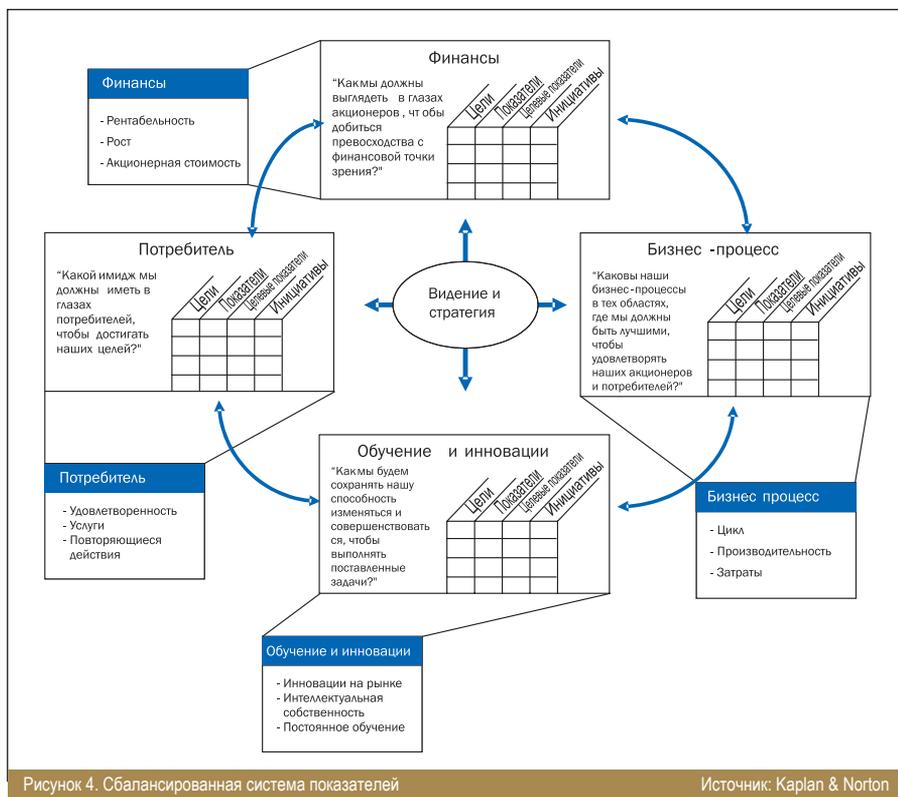
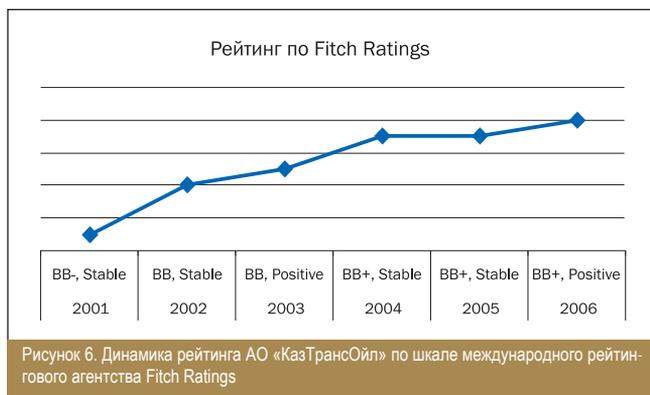


Рисунок 4. Сбалансированная система показателей

Источник: Kaplan & Norton



**В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ АО «КАЗТРАНСОЙЛ» ЯВЛЯЕТСЯ КОМПАНИЕЙ, ПРЕДОСТАВЛЯЮЩЕЙ УСЛУГИ ПО ТРАНСПОРТИРОВКЕ НЕФТИ НА ТЕРРИТОРИИ КАЗАХСТАНА И ОБЕСПЕЧИВАЮЩЕЙ ПОРЯДКА 60% ДОБЫВАЕМОЙ В КАЗАХСТАНЕ НЕФТИ.**





**ҚазМұнайГаз**  
NATIONAL COMPANY ҰЛТТЫҚ КОМПАНИЯСЫ



# НЕФТЬ ВО БЛАГО

Алексей Банцикин



28 февраля АО «Национальная компания «КазМунайГаз» исполнилось пять лет. За этот недолгий, по историческим меркам, отрезок времени казахстанская национальная компания стала брендом республики, торговой маркой в нефтегазовой отрасли, обеспечивающей выход на международные рынки. Сам факт существования крупной отечественной нефтегазовой компании, выстроенной в соответствии с современными представлениями о вертикальной интеграции и корпоративном управлении, поднимает авторитет Казахстана на международной арене до уровня крупнейших государств мира – России, Китая, США.

## Пять лет свершений

Оглядываясь на пройденный путь, можно сказать, что достижением является создание принадлежащей государству вертикально-интегрированной нефтяной компании, отвечающей современным мировым тенденциям и осуществляющей полный цикл работ и услуг по разведке, разработке, добыче, переработке, транспортировке и реализации углеводородов.

Не секрет, что в свое время идея консолидации всех государственных активов страны в едином нефтегазовом холдинге (чем, по сути, и является АО «НК «КазМунайГаз») вызвала весьма противоречивые оценки общественности. Однако, время подтвердило правоту нефтяников: действующая модель холдинга продемонстрировала свою эффективность и доказала право на жизнь.

За пять лет своего существования компания показала все выгоды консолидированного управления. Отмечен рост по всем показателям финансово-экономической деятельности. Объем добычи нефти и газоконденсата в прошлом году достиг 9,5 млн. т. В сравнении с 2002 годом совокупный (накопленный) рост составил 29%. Дальнейший рост показателей связан с освоением новых активов.

За последний год доходы компании достигли 812,2 млрд. тенге и увеличились по сравнению с 2002 годом более чем в два раза. Это позволило только в 2006 году внести в бюджет страны более 233 млрд. тенге в виде разных платежей. Это около 10% от доходной части бюджета республики.

Необходимо отметить, что начиная с 2004 года, темпы роста платежей «КазМунайГаза» в государственный бюджет значительно превосходят темпы роста мировых цен на нефть.

## Будущее прирастает нефтью

Безусловно, только валовыми показателями вопрос функционирования национальной компании не ограничивается. Требуется комплексное сочетание экономических выгод с обеспечением защиты национальных интересов, а также формирование современной корпоративной культуры, социальной ответственности бизнеса.

В последние два года «КазМунайГаз» приобрел более 8% долевого участия в Северо-Каспийском проекте, что дало Казахстану возможность стать полноправным участником освоения залежей Каспия. В прошлом году компанией было также приобретено 50% в СП «КазГерМунай», 33% в «ПетроКазахстан». Подписано Соглашение о принципах в отношении будущего приобретения акций Nations Energy.

В прошедшем году завершён первый этап реконструкции старейшего в стране Атырауского НПЗ. Это позволяет повысить качество выпускаемой продукции до уровня Евро-4, соответствовать международным требованиям по экологии и выбросам в окружающую среду.

Построен и запущен в коммерческую эксплуатацию нефтепровод Атасу – Алашанькоу, открывший нам и нашим российским партнерам путь на перспективный рынок Китая.

И, конечно же, историческим событием для жизни «КазМунайГаза» и нефтегазовой отрасли стало подписание протокола соглашения между Россией и Казахстаном по разграничению северной части Каспия главами двух государств. Это дало нашей республике возможность в 2003 году принять программу освоения казахстанского сектора Каспийского моря.

В настоящее время КМГ обладает ресурсами в 615 млн. т (с учетом покупки АО «Каражанбасмунай»), что обеспечивает возможность добычи нефти и газа на нынешнем уровне в течение 30 лет.

Все это стало возможным благодаря принятию парламентом страны поправок в законодательство о недропользовании. Опираясь на новую законодательную базу, компания намерена жестче представлять интересы государства, добиваться неукоснительного исполнения иностранными партнерами всех ранее взятых обязательств.

Богатая ресурсная база является хорошим показателем. Но учитывая, что с каждым годом возрастает доля трудноизвлекаемых ресурсов, необходимо искать и находить новые месторождения.

О необходимости поиска новых источников добычи углеводородного сырья говорит и факт падения рентабельности ряда месторождений на суше, прошедших свой «пик» добычи.

В 2004 году было отмечено балансовое снижение уровня запасов компании. Однако тому есть и другие причины. По мнению специалистов компании, снижение было связано с продажей неэффективных активов – ТОО «Тенге», «КазахойлТельф», «Арман», «Эмбаведьойл», «Гюрал» и ряда других дочерних организаций.

Впрочем, продажа этих предприятий не оказала заметного влияния на устойчивость компании. Наоборот, процесс передачи части активов частным инвесторам оказал положительное влияние на финансовую ситуацию в «КазМунайГазе»: высвободились средства, направляемые ранее на поддержание убыточных проектов.

## Стремление к совершенству

К числу значимых для компании свершений прошедшей «пяtilетки» относится и выход ее дочерней организации, АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» на IPO.

Этому решению тоже сопутствовали продолжительные дискуссии и споры. Однако результат превзошел все ожидания.

Кампания по размещению акций и глобальных депозитарных расписок на отечественном и зарубежном рынках ценных бумаг позволила привлечь более \$ 2,3 млрд.

В январе текущего года стоимость акций и глобальных депозитарных расписок к цене IPO увеличилась на 35 процентных пунктов. Сегодня АО «Разведка Добыча «КазМунай-



Газ» входит в список наиболее капитализированных листинговых компаний, акции которых торгуются на KASE, объем капитализации составляет \$ 8,7 млрд.

Высокие котировки акций АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» – еще одно свидетельство того, что компания «КазМунайГаз» добилась признания как высокоэффективная компания западного типа.

Другим очевидным свидетельством достижений в сфере улучшения корпоративного управления является сертификация компании по международным стандартам ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001.

В апреле 2006 года представители международного признанной системы сертификации TÜV CERT вручили национальной компании «КазМунайГаз» сертификат о соответствии интегрированной системе управления требованиям международных стандартов ISO 9001, ISO 14001 и спецификации OHSAS 18001.

Это событие еще раз подтвердило правоту слов сказанных Президентом страны в февральском Послании народу Казахстана об успешном опыте корпоративного управления в АО НК «КазМунайГаз», и его использовании в практике других национальных компаний.

## Не отрываясь от реалий рынка

«КазМунайГаз» намерен увеличивать свои активы не только внутри страны, но и за рубежом за счет международных совместных проектов, стремясь максимально расширить географию своего бизнеса, повысить степень его интеграции.

Как известно, прямые инвестиции обеспечивают фактически полный контроль над объектами зарубежных капиталовложений. Вновь возникающие или приобретаемые готовые предприятия становятся филиалами материнской фирмы, расположенной в другой стране и образующей центр транснационального производственного объединения.

Именно поэтому «КазМунайГаз» заинтересован в расширении сферы влияния на международном рынке энергоресурсов и путем прямого инвестирования в профильные активы стремится участвовать в международных проектах разработки месторождений и добычи углеводородов, транспортировки, транзита и сбыта нефти и газа за пределами страны.

Проекты по приобретению нефтеперерабатывающих активов (с предполагаемой окупаемостью не более семи лет) отвечают стратегии развития НК «КазМунайГаз» по созданию международной вертикально-интегрированной компании и решают три глобальные задачи.

Первая – развитие экспортной инфраструктуры транспортировки нефти и нефтепродуктов. Вторая – стабильность и гарантия сбыта экспортных объемов нефти путем ее переработки и непосредственной реализации конечным потребителям. И, наконец, третья – удлинение цепочки добавленной стоимости и, соответственно, рост прибыли от экспортных операций.

Именно на это направлены проекты строительства новых нефтеперерабатывающих заводов в Турции (договоренность о котором достигнута главами двух государств) и в Китае, где под строительство уже выбрана строительная площадка.

В то же время компания последовательно осуществляет все меры по решению еще одной важной задачи – увеличению объемов добычи нефти и газа. Значительный прирост добычи нефти уже сейчас обеспечивается за счет применения новых интенсивных технологий, позволивших максимально эффективно использовать потенциал месторождений, прошедших свой пик добычи. Компания активно внедряет новые технологии, многие из которых впервые применяются на территории Казахстана.

Заметный эффект восстановления и повышения продуктивности скважин принесло применение метода гидроразрыва пласта. Так, на месторождении Новый Узень было проведено 224 скважинных операции с успешностью 98%.

Часто новые технологии в производстве используются в деятельности совместных предприятий с участием НК «КазМунайГаз». Так, осуществляемый ТОО «Тенгизшевройл» проект закачки газа в пласт месторождения позволит увеличить добычу нефти с нынешних 13 млн. до 16 млн. т. Являясь участником этого предприятия, «КазМунайГаз» несет все затраты, соответственно своей доле, и охотно идет на софинансирование ввиду высокого экономического эффекта от применения инноваций. (Примечательно, что метод обратной закачки сырого газа показал свою эффективность в работе другого совместного предприятия – на газоконденсатном месторождении Карачаганак.)

Сказанное в полной мере относится и к уже реализованному ТОО «Тенгизшевройл» проекту ввода в эксплуатацию установки по грануляции и чешуированию серы мощностью до 800 тыс. т в год с доведением сырья до стадии готовой продукции, безопасной для транспортировки и продажи. Уже сейчас гранулированная сера транспортируется по железной дороге к портовой инфраструктуре Черного моря для дальнейшего экспорта. Дополнительные установки грануляции будут введены в эксплуатацию до 2009 года. Таким образом, нашла решение давняя проблема Тенгиза, где добыче нефти, богатой сернистыми соединениями, сопутствует проблема утилизации серы.

Новые технологии, применяемые в ТОО «Казхойл Актобе» и ТОО «Казактуркмунай», уже снискали мировое признание. На месторождениях этих предприятий применяются современные геофизические методы исследования скважин, такие, как FMI-микросканер скважины, определяющий углы падения и трещиноватость пород; MDT-модульный пластоиспытатель, определяющий давление, температуру, проницаемость пластов в новых скважинах, а также отбор пластового флюида для качественного определения насыщенности. А применяемый здесь прибор «Сондекс»

позволяет получить более полную информацию о гидравлическом режиме скважин, значительно повышает достоверность диагностики добычи.

«КазМунайГаз» идет в ногу со временем – это непереносимое условие современного нефтяного бизнеса.

## Социальный эффект

Помимо основной деятельности, компания принимает активное участие в реализации приоритетных государственных и отраслевых программ социального характера, международных и общественно значимых республиканских акций.

Только за последние несколько лет сумма капитальных и текущих затрат группы компаний «КазМунайГаз» на цели социального характера составила около 98 млрд. тенге. Достаточно сказать, что в 2005 году на поддержку аграрно-промышленного комплекса, и, в частности, на проведение осенне-весенних полевых работ компаний было выделено \$ 41 млн. В 2006 году, сельчанам было выделено свыше 145 тыс. т удешевленного ГСМ из ресурсов «КазМунайГаза». Более миллиарда тенге было затрачено компанией на подготовку и проведение отопительного сезона бюджетных организаций.

Значительные средства выделяются на общественно важные проекты в сфере образования, здравоохранения, спорта и культуры, оказывается реальная поддержка социально незащищенным гражданам.

В ближайшее время планируется утвердить политику АО «НК «КазМунайГаз» в области спонсорской деятельности на ближайшие пять лет. Ее основной целью является формирование единых стандартов оказания спонсорской помощи, определение приоритетных направлений такой деятельности, создание механизмов учета общественного мнения.

Одним из основных видов социальной поддержки населения для компании является адресная помощь социально уязвимым слоям и детям-сиротам. Ежегодно спонсорскую поддержку компании получают детский дом «Акбота» (Атырау), детский приют «Светоч» (Астана), Ассоциация женщин-инвалидов «Шырак» (Алматы).

Из года в год укрепляется сотрудничество АО «НК «КазМунайГаз» с ветеранскими движениями, с общественным объединением «Организация ветеранов Казахстана» и Фондом «Мунайши», через которые выделяется благотворительная и спонсорская помощь ветеранам войны и труда, инвалидам, малоимущим пенсионерам и гражданам, заслуженным работникам нефтегазовой отрасли.

Особое внимание уделяется поддержке проектов, направленных на создание новых рабочих мест для социально уязвимых слоев населения. Так, были выделены спонсорские средства Акмолинскому филиалу Союза ветеранов Афганистана и локальных войн Казахстана, учебно-производственному предприятию Казахского общества глухих г. Астаны.



Участие в благотворительных акциях принимают и сами сотрудники компании. В частности, был осуществлен добровольный сбор однодневного заработка в пользу общественного благотворительного фонда «Защита детей от СПИДа» в связи с тяжелой ситуацией в Южно-Казахстанской области. Акцию поддержали и все дочерние организации «КазМунайГаза». Общая сумма перечисленных средств превысила 37 млн. тенге.

Другой пример: в прошлом году работники нашей компании собрали одежду, обувь, игрушки и передали общественному объединению «Ақмолинский союз многодетных семей». Данную акцию мы намерены проводить постоянно.

Можно добавить, что в марте прошлого года компания была удостоена высокой награды. Общество инвалидов стран СНГ вручило руководству «КазМунайГаза» орден «Милосердие».

### **В поддержку регионов**

Говоря о социальных проектах компании, нельзя обойти стороной еще один аспект ее социальной политики. Значительная социальная поддержка регионов осуществляется в рамках соглашений о разделе продукции (СРП) по Северо-Каспийскому и Карачаганакскому проектам, в которых «КазМунайГаз» осуществляет функции полномочного органа.

В соответствии с условиями СРП подрядчиками финансируется ряд социальных и инфраструктурных объектов, оказывается спонсорская помощь малоимущим слоям населения, поддержка студентов из малообеспеченных семей.

За период с 1998 по 2003 год по Северо-Каспийскому проекту на финансирование социальных проектов в Мангистауской и Атырауской областях было выделено \$ 20 млн. С 2004 года финансирование социальных и инфраструктурных проектов осуществляется в размере 1% от расходов на освоение. Так, в 2004 году эта цифра составила почти \$10 млн., в 2005 году – \$ 29 млн., в 2006 году – около \$ 61 млн.

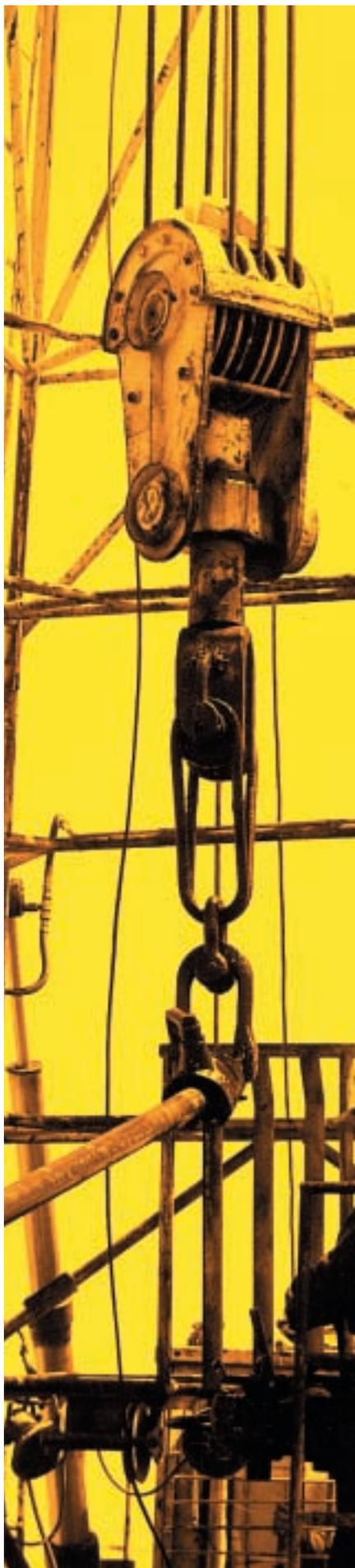
По условиям СРП «Карачаганак Петролеум Оперейтинг» ежегодно инвестирует \$10 млн. в проекты, связанные с развитием социальной инфраструктуры в Западно-Казахстанской области, с учетом потребностей региона.

Не «благотворительность», а ответственность!

Учитывая растущие потребности общества, в компании разработан и утвержден проект Кодекса корпоративной социальной ответственности АО «НК «КазМунайГаз».

В кодексе отражены основные направления работы по развитию и поддержанию корпоративных стандартов в сфере предоставления социальных льгот и гарантий работникам, инвалидам, неработающим пенсионерам-нефтяникам, оказания спонсорской помощи, а также добровольные обязательства по социальной ответственности бизнеса перед обществом.

Сам факт принятия данного кодекса свидетельствует о приверженности национальной компании «КазМунайГаз» международным



стандартам социальной ответственности бизнеса.

В пользу принятия кодекса говорят как минимум два довода. Во-первых, «КазМунайГаз» тратит значительные средства на социальные проекты, напрямую не связанные с профильной деятельностью компании. Но есть требование прозрачности – основа этики современного бизнеса. Партнеры компании, ее работники, сообщество в целом должны иметь четкое представление о приоритетах «КазМунайГаза» в этом направлении.

Во-вторых, как это ни банально прозвучит, но жить в обществе и быть свободным от него невозможно. Катаклизмы, кризисные явления, социальная напряженность, экологические проблемы – все это так или иначе сказывается на конечном результате деятельности компании, на ее прибыльности. Это, так называемые «внеэкономические» факторы, затрагивающие судьбу наших работников, их семей.

И поэтому несмотря на то, что компания связана необходимостью налоговых обязательств перед государством, различными обязательствами по контрактам с партнерами, «КазМунайГаз» будет и далее продолжать развитие социального партнерства, спонсировать различные мероприятия в сфере образования, культуры и спорта. Но сегодня возникла необходимость определить условия, при которых компания берет на себя те или иные обязательства, и описать их на языке формально-юридических дефиниций.

Кодекс затрагивает гораздо больший спектр общественных отношений. В силу своей успешности, высокого уровня капитализации, социальной значимости и брендового имени «КазМунайГаз» не может отказаться от участия в благотворительности, в программах улучшения экологических и социальных условий на территории своей деятельности, и от много другого, поскольку все это опосредованно влияет на результативность работы компании и сегодня, и завтра!

### **Заглядывая в будущее**

Итак, пять лет трудной, но результативной работы. Что же дальше?

Нынешняя стратегия развития Казахстана в нефтегазовой сфере определяет АО «НК «КазМунайГаз» как неотъемлемую часть минерально-сырьевого комплекса Казахстана, необходимый компонент национальной системы управления экономическим и социальным развитием страны, а также активного участника международного бизнеса. И поэтому будущее «КазМунайГаза» видится в перспективе ее роста до уровня высокоэффективной национальной нефтегазовой компании международного класса.

Подытоживая все сказанное, можно утверждать, что сегодня национальная компания «КазМунайГаз» стремится и готова к тому, чтобы вместе со всей страной войти в число 50 наиболее конкурентных стран мира и выполнить задачи, возложенные Президентом нашей страны Нурсултаном Назарбаевым.



**Евгений Огай,**  
управляющий  
директор  
АО «НК «КазМунайГаз»

# ОТ ДОЛОТА К КОМПЬЮТЕРУ: СОВРЕМЕННАЯ ГЕОЛОГИЯ В ПОИСКАХ НОВЫХ МЕТОДОВ



ефть, этот самый востребованный в мире продукт, является итогом переработанной за миллионы лет недрами Земли органики. Но поисковые работы на нефть и газ – это упорный и тяжелый труд, связанный с большой долей риска. И риск тем больше, чем сложнее и глубже объекты поисков.

На помощь приходит наука. О современных геологических методах исследования в разведке углеводородных ресурсов мы беседуем с человеком, чью компетенцию трудно поставить под сомнение. Евгений Киппониевич Огай стоял у истоков разведки месторождений Западного Казахстана.

**– Евгений Киппониевич, нам довольно часто приходится читать в прессе апокалиптические прогнозы о том, что «нефть скоро кончится» и «миру грозит энергетический кризис». Прокомментируйте, пожалуйста эти высказывания, с точки зрения геолога.**

– Общеизвестна тенденция к сокращению мировых запасов углеводородного сырья на доступных глубинах в недрах Земли. По оценкам ряда авторитетных экспертов, при современном уровне потребления (около 3,5 млрд. т в год) нефти хватит человечеству лишь на 50 лет. По ресурсам углеводородного сырья положение Республики Казахстан в мировом рейтинге нефтепроизводителей достаточно устойчивое за счет ожидаемых новых открытий на шельфе Каспийского моря, доразведки известных бассейнов Западного и Южного Казахстана, а также на участках недостаточно изученных районов в Центральном и Восточном Казахстане. С открытием новых месторождений углеводородов на море и суше, при сохранении текущих объемов добычи, наша страна будет обеспечена собственным углеводородным сырьем по крайней мере на столетие.

**– На взгляд обывателя, нет ничего сложного в обнаружении новых месторождений. Что тут сложно: пробурили землю, забил фонтан...**

– Не все так просто. Случается, что разведочное бурение не всегда дает ожидаемый результат. Месторождения нефти и газа действительно иногда открываются первой же поисковой скважиной. Однако отрицательный результат в первой скважине в отдельных случаях может приниматься, как окончательный ответ, только для очень простых, небольших по размерам и хорошо подготовленных объектов в детально изученных районах. При более сложных условиях поиска вероятность открытия месторождения первой же скважиной оценивается не выше 0,5. По данным академика Н. Крылова (возглавлявшего один из головных научных институтов отрасли – Институт геологии и разработки горючих полезных ископаемых), первой скважиной в СНГ открывается менее 60% месторождений.

Первыми скважинами открыты наши крупнейшие месторождения – Узень, Жетыбай, Жанажол и др. Аналогичный успех достигнут геологами Казахстана на месторождении Кашаган, открытого первой же скважиной, однако этому

успеху (после относительно долгого затишья с открытиями) способствовал выход нашей страны на освоение нового региона – шельфа Каспийского моря.

На суше успех многолетних поисков в последнее время редко приходит с бурением первых поисковых скважин в связи с тем, что основные нефтедобывающие районы страны достаточно хорошо изучены геологами, и на их территориях открыты в общей сложности более 200 месторождений с промышленными запасами нефти и газа.

**– И как часто такое случается? Что говорит об этом мировая история нефтедобычи?**

– В каждом новом нефтегазоносном бассейне специалистам необходимо решать сложнейшие головоломки для выявления перспективного района, структуры, ловушки и, наконец, залежи нефти или газа. На всех этих этапах исследуются задачи с несколькими неизвестными: места, глубины, возраст, коллекторские свойства продуктивного пласта, наличие условий для миграции углеводородов и сохранности залежи.

Только после детального анализа обширной информации, собранной тяжелым трудом и пытливым умом, геолог достигает главной цели – намечает оптимальную точку для заложения поисковой скважины и определяет ее глубину. Многолетний процесс поисков завершает инженер-технолог, венчающий труд многих специалистов получением первого фонтана нефти. Недаром геологи образно говорят: «Большая нефть, открытие находится на кончике бурового долота».

Для иллюстрации сложности решаемых геологом задач приведу опубликованные исторические данные по выявлению некоторых крупных месторождений мира. Месторождение Ледюк в Канаде открыли после неудачного бурения компанией «Империал» 133 поисковых скважин. До открытия первых крупных залежей нефти в Северном море крупнейшими мировыми компаниями было пробурено около 200 скважин («сухих» либо только с газопроявлениями). Особо отмечу, что, в отличие от бассейна Северного моря, наш с Россией северный сектор Каспия оказался на редкость счастливым – первыми скважинами были открыты месторождения Хвалынское (1999), Кашаган (2000) и др.

Или, последний пример. По сообщению Associated Press, нефтяные компании безуспешно исследовали район штата Юта в течение 50 лет, хотя он является частью нефтеносного пояса, проходящего от Мексики до Аляски. Из-за геологической обстановки в центральной Юте они бурили лишь сухие скважины (за 25 лет их пробурили 58). В 1999 году небольшая компания Wolverine выкупила арендные права и данные сейсмографии у Chevron и начала самостоятельное исследование района. Первые признаки нефти Wolverine обнаружила в конце 2003 года. А в мае 2004-го она начала добычу из одного участка, содержащего от 100 до 200 млн. баррелей нефти (от 12 до 14 млн.т). В настоящее время компания и правительственные геологи совместно про-

водят исследования 25 месторождений на нефтеносном участке. Месторождение содержит высококачественную нефть.

Американские геологи называют это «самым неожиданным открытием на суше за последние 30 лет». И это при том, что месторождение расположено в регионе, сложная геологическая обстановка которого позволила ему долгое время оставаться незамеченным крупными нефтяными компаниями. Замечу также, что до открытия гигантского Астраханского газоконденсатного месторождения было пробурено 16 непродуктивных поисковых скважин. Прежде чем было открыто Тенгизское нефтяное месторождение в подсолевых отложениях юга Прикаспийской впадины, было отрицательное поисковое бурение на окружающих структурах: Пустынной, Каратон, Южной.

**– В чем причины отрицательных результатов бурения?**

– Основные геологические причины отрицательных результатов поискового бурения на нефть и газ сводятся к следующим факторам. Первое – это отсутствие «ловушки» или неточное определение положения свода структуры, что связано с недостаточной информацией данных сейсморазведки, которая является основным методом выявления и подготовки структуры к глубокому бурению. Второе – это фациальные изменения продуктивной толщи и отсутствие коллектора. Есть и другие геологические причины, обуславливающие при наличии «ловушки» и коллектора отсутствие залежей.

**– Но ведь разведочное бурение связано с серьезными финансовыми затратами?**

– Именно геологические причины риска определяют те огромные затраты, которые несут ведущие мировые компании на поисково-разведочные работы – до \$200-500 млн. Например, расходы на поисково-разведочные работы мирового лидера нефтегазового сектора компании «Эксон Мобил» в последнее десятилетие составляют ежегодно более \$ 1 млрд.

Далеко не каждый объект, вводимый в поисковое бурение, оказывается месторождением. Поэтому для количественной оценки эффективности своей работы геологи, как народ пылкий, используют показатель «коэффициент успешности поиска». Он представляет собой отношение числа открытых месторождений к общему числу объектов, получивших оценку путем глубокого поискового бурения. На практике часто пользуются менее точными терминами – «коэффициент успешности разведки» или «коэффициент удачи».

В среднем по миру коэффициент успешности поиска составляет примерно 0,3. То есть лишь каждый третий разбуренный объект оказывается месторождением, и это с учетом глобального применения новых технических средств и технологий, используемых при предварительной подготовке перспективных объектов к бурению.

**– Насколько известно, коэффициент успешности на первом этапе поиска значительно ниже...**

– Безусловно, более характерным является случай низкого значения успешности в самом начале поисковых работ в районе, затем быстрого кратковременного увеличения коэффициента успешности и постепенного его снижения. Объясняется это тем, что при поисковых работах в бурение вводятся первые подготовленные объекты, для которых геологические критерии их перспективности выяснены не до конца.

Поэтому эти объекты поисков часто оказываются пустыми. Например, в Западной Сибири первые месторождения открыли после того, как был осуществлен значительный объем опорного и поискового бурения на структурах южной части плиты, оказавшихся в основном непродуктивными. По сходному сценарию развивались поиски в Восточной Сибири, в Бухаро-Хивинской газонефтеносной области. Самый трудный этап поисков всегда – начальный: это этап неизбежных ошибок и накопления знаний о строении геологического разреза.

Но эффективность поисков углеводородов оценивается, помимо коэффициента успешности поисков, также долей продуктивных скважин от общего числа поисковых скважин, пробуренных до открытия месторождения или выводе при отсутствии скоплений в пробуренном объекте. Этот показатель ниже, чем охарактеризованный выше коэффициент успешности поисков по соотношению продуктивных и непродуктивных площадей. Во многих ведущих нефтедобывающих странах, например, США, России, доля успешных поисковых скважин (пробуренных на новых площадях) составляет около 0,3 за длительный период.

**– Как складывается ситуация у нас, в Казахстане?**

– В настоящее время на суше Казахстана практически не осталось простых в поисковом отношении неоткрытых месторождений. Теперь при поисках мы делаем акцент на выявление сложно-построенных залежей, залежей неантиклинального типа и глубокозалегающих месторождений. Для решения поисковой задачи применяется современный комплекс геолого-геофизических методов. В бурении – это наклонное, радиальное бурение. В сейсморазведке расширение геофизических исследований в модификациях 3Д, высокоразрешающая сейсмика, в перспективе 4Д.

Исходя из задач стратегического увеличения углеводородного потенциала, геологи и технологи национальной компании «КазМунайГаз» всесторонне применяют мировой и отечественный опыт по продлению жизни нефтяных и газовых месторождений за счет внедрения новейших технологий и продолжают наращивать объемы поисковых работ на новых перспективных объектах. Оптимальная разработка действующих месторождений, кроме повышения рентабельности проектов и получения прибыли, позволяет прирастить значительные запасы нефти и газа.

Опираясь на опыт крупных нефтяных компаний мира, АО «НК «КазМунайГаз» перешло на

новый этап развития – высокотехнологичный режим работы с использованием геолого-геофизического и технологического моделирования и мониторинга крупных нефтегазовых проектов, и в первую очередь на месторождениях Карачаганак, Кашаган, Тенгиз. Решение вышеуказанных целевых задач позволяет оптимизировать режим разработки крупнейших месторождений в стране и получить существенный экономический эффект.

**– Что конкретно делается для достижения этих задач?**

– Для реализации поставленных задач мониторинга, моделирования и эффективного внедрения новых технологий в АО «НК «КазМунайГаз» в ноябре 2004 года была создана геолого-технологическая служба в составе двух департаментов: геологии и геофизики и технологии разработки нефтегазовых месторождений. О квалификационном уровне новой службы можно судить по тому, что в коллективе численностью около 30 человек сейчас трудятся 1 доктор и 4 кандидата наук. Естественно, наша служба работает в тесном контакте с морским блоком, блоками управления совместных предприятий и Соглашений о разделе продукции, дочерними компаниями АО «РД «КазМунайГаз» и АО «МНК «КазМунайТениз», в составе которых также трудятся высокопрофессиональные специалисты отрасли.

Следуя мировым тенденциям в АО «НК «КазМунайГаз» начаты работы по сбору и систематизации геолого-геофизической информации на основе Национального банка данных. В этой работе принимают активное участие с Комитет геологии и оператор Проекта – Петродата. Нами внимательно изучен опыт создания информационных национальных банков данных в передовых компаниях («Статойл» – Норвегия, «Петробас» – Бразилия).

Дальнейшее развитие технического и программного обеспечения комплекса информационных технологий по формированию базы данных и обработке геолого-технологической информации по каждому перспективному блоку, структуре, месторождению, созданию комплексных моделей месторождений в реальном времени позволит освоить также работу месторождения в режиме так как называемой «интеллектуальной скважины».

Прогресс неостановим на всех этапах нефтяных операций. Если еще 20 лет назад для изучения геологического строения и выявления новых объектов, перспективных на нефть и газ, полевые работы проводилось в основном традиционным комплексом геологоразведочных работ с использованием сейсморазведки 2Д, то сегодня значительная доля сейсмических исследований проводится в модификации МОГТ-3Д, позволяющей проводить моделирование среды в трехмерном изображении.

Мы уверены, что активное внедрение новых технологий и технических средств окажет неограниченную помощь в практической деятельности национальной компании «КазМунайГаз» и выходу отрасли на уровень мировых стандартов.



LLADRÓ®

[www.lladro.com](http://www.lladro.com)

Періштелер бар кезде

Пока есть ангелы



HERMITAGE

*Салон подарков*

Алматы,

+7 (327) 271 69 56

Астана,

+7 (3172) 39 08 02

Шымкент,

+7 777 296 11 71



# США В МИРЕ: АНАЛИЗ ТРЕНДОВ



США, без сомнения, являются важнейшим игроком глобальных политических отношений. Официальный Вашингтон и американский частный бизнес, их мотивы и непосредственные действия прямо или косвенно оказывают зачастую определяющее воздействие на основные тенденции развития политических и межгосударственных процессов, как краткосрочного, так и долговременного характера. В связи с этим важно понимать устремления и прогнозировать вероятные концептуальные шаги американской администрации.



Артем Устименко



В течение последних пятнадцати лет США укрепились в статусе гипердержавы. Вашингтон фактически является единственным актором глобального

значения, который в состоянии определять тренды и процессы не только по своей периферии, но и в отдаленных регионах мира. В область национальных интересов США входят практически все важнейшие глобальные и локальные явления и процессы, в особенности в контексте геополитики и энергетических взаимоотношений.

Один из основных императивов американской стратегии является именно поддержание и усиление сложившегося благоприятного статуса для обеспечения и дальнейшего проецирования национальных интересов. И прежде всего это осуществляется через конструирование новых глобальных отношений и постепенное замещение ими старых конструкций, оставшихся после развала биполярной системы. Причем процесс идет не только через внедрение заранее разработанных принципов, но и интуитивно, через задействование как силовых, так и дипломатических инструментов. Объективно говоря, подобная опция является априори единственно верной и доступной для Вашингтона с точки зрения долгосрочных национальных целей и задач, устремлений основной части политической и бизнес – элиты данного государства. Парадокс в том, что отказ от агрессивного внешнеполитического курса способен поставить перед американской администрацией, неважно демократической или республиканской, значительные проблемы, в том числе и фундаментального характера.

Доктрина республиканцев, иначе – нынешней администрацией Буша-младшего, исходит из традиционной американской концепции защиты национальных интересов, ставящей во главу угла обеспечение безопасности США.

Ключевым здесь является понятие национально-государственных интересов — их реализации подчинена внешняя политика государства, для их обеспечения США имеют «безусловное», с точки зрения американского руководства, право на применение военной силы. Глобальное доминирование рассматривается республиканцами как создание благоприятных условий для укрепления именно национальной мощи Соединенных Штатов и расширения сферы их стратегических интересов, что одновременно понимается ими и как выполнение божественного предназначения США руководить миром в целях его совершенствования в соответствии с мессианскими представлениями значительной части элит США о месте и назначении их страны в мире. При этом особый акцент нужно сделать на мессианизме и зачастую ассоциировании США с империями, к примеру, с Римской. Сравнения США с Римской империей, как представляется, корректно относить именно к взглядам на цели США в рамках «республиканской» доктрины. Именно с правлением



республиканских администраций преимущественно связана экспансионистско-силовая традиция в истории американской внешней политики, для них прежде всего характерна особая приверженность проецированию силы, военно-политическим методам достижения гегемонии США.

*Основные векторы приложения усилий американского руководства можно скомпоновать следующим образом.*

*Первое. Недопущение появления государств, способных в долгосрочной перспективе оспорить мировое лидерство США, через использование как традиционных рычагов влияния, так и асимметричных инструментов, в том числе и войну с терроризмом.*

*Второе. Обеспечение прогнозируемости и управляемости процессов в ключевых регионах планеты, и прежде всего на Ближнем Востоке, Восточной Азии и Европе, включая постсоветское пространство.*

*Третье. Нейтрализация основных «государств-изгоев», в том числе Ирана, Венесуэлы и Северной Кореи, то есть стран, с американской точки зрения, открыто не вписывающихся в новое видение региональных отношений.*

*Четвертое. Создание благоприятных условий для обеспечения долгосрочной энергетической безопасности США и закрепления американских энергетических компаний в ключевых регионах планеты, прежде всего на Ближнем Востоке.*

*Пятое. Обеспечение через осуществление тех или иных действий и акций достижения гетерогенных целей и интересов крупных лоббистских групп, аффилированных с действующей властью.*

*Шестое. Демократический мессианиззм.*

Положение США в мире, по сути, играет двойную роль: во-первых, это военный, экономический и технологический лидер всей группы развитых стран Запада со всеми вытекающими из этого проблемами, а, во-вторых, крупнейшая и самая мощная мировая держава, имеющая все основания претендовать на роль глобального лидера, хотя ни о безоговорочности этого статуса, ни о его автоматическом принятии большинством других стран речи пока не идет.

Безусловно одно обстоятельство: обе ипостаси США подтверждают уникальный статус

## **США СТОЛКНУЛИСЬ, В СУЩНОСТИ, С ПРОТИВОРЕЧИВЫМИ ТРЕНДАМИ – КАК ПРИСПОСОБИТЬ СВОИ АМБИЦИИ, НЕРЕДКО ЗАВЫШЕННЫЕ, В ПРОЦЕССЕ ПОСТОЯННОГО ПОИСКА СВОЕЙ РОЛИ В МЕЖДУНАРОДНОЙ СИСТЕМЕ ОТНОШЕНИЙ К РАЗНОРОДНЫМ ПРОЦЕССАМ, ВЫЗОВАМ, А ТАКЖЕ НАЦИОНАЛЬНЫМ ИНТЕРЕСАМ ДРУГИХ ГОСУДАРСТВ.**

единственной гипердержавы, действующей в мире, где практически нет адекватных противников. Даже если допустить гипотетическую мысль, что весь остальной мир в какой-то момент захочет объединиться против США, что не просто маловероятно, а вовсе невысказуемо, то и в этом случае соотношение сил – военных, технических, политических – скорее всего было бы в пользу Соединенных Штатов. Запас прочности в нынешнем положении глобального доминирования США настолько велик, что говорить о какой-либо опасности эрозии этой ситуации или угрозы со стороны конкурентов не приходится, во всяком случае, в обозримом будущем.

По сути США являются единственным государством, которое способно проецировать четыре основных типа воздействия на другие социумы – политическое, экономическое, военно-политическое и культурное. Причем два последних элемента, способность США к глобальному военно-политическому интервенционизму и культурной экспансии, неоспоримы. К примеру, военный бюджет США на 2007 год составляет \$518 млрд., что примерно равно консолидированным оборонным расходам 20 остальных крупнейших стран.

К основной заслуге США, именно глобального масштаба, можно отнести дистанцирование глобальных отношений от их потенциальной хаотизации. Существование своеобразного центра, определяющего тенденции и направления развития глобальных отношений, влечет за собой структурирование отношений, прежде всего на межгосударственном уровне. Как следствие, вероятные деструктивные и выходящие из устанавливаемых «флажков» процессы значительно ослабевают.

В проявляющейся глобальной позиции Соединенных Штатов имеется несколько сильных и слабых сторон. Сильные стороны

связаны, прежде всего, с обилием ресурсов в распоряжении американского политического механизма, что зачастую даже мешает США выбрать наиболее адекватные цели и оптимальные средства их достижения. Располагая военной мощью, огромными экономическими возможностями, технологическими преимуществами и даже таким резервом, как притягательность американской модели для сотен миллионов людей, творцы американской политики довольно часто испытывают интеллектуальные и, отчасти, моральные проблемы, пытаясь определить, что могли бы и должны сделать США, в чем сейчас, когда нет явных противников, состоит подлинный национальный интерес и как его добиваться.

Слабые же стороны позиции США в том, что политика данного государства вызывает все больше опасений и среди союзников, и среди потенциальных или состоявшихся противников. На американскую элиту воздействует и «разлагающий» фактор достатка и благополучия: обычно в истории его отсутствие и наличие врага мобилизовывало общество (те же США в годы холодной войны), давало мощнейший толчок его развитию. Отсутствие же острых проблем или врага расслабляет национальную волю, влечет за собой общественный гедонизм.

В какой-то степени некоторые «аспекты» гегемонизма США стремятся к упадку. К примеру, хорошо известно, что США являются самой большой экономикой в мире, оттягивая на себя около 30% мирового ВВП, однако они являются и самой крупной в мире страной-должником. Согласно ряду оценок внутренние и внешние долгосрочные обязательства, которые взяла на себя правительство США, достигают \$43 трлн., другими словами \$145 тыс. на каждого жителя США. По ряду оценок именно структурная деформация американской экономики стала вынужденной причиной перехода к

## МНОГОПРОФИЛЬНАЯ ПОЛИКЛИНИКА

агрессивному внешнеполитическому курсу в целях активизации ключевых отраслей, прежде всего ВПК.

США не смогли смоделировать полноценный однополюсный мир, способный позиционировать Соединенные Штаты в качестве единственного гегемона, по канонам Ф. Фукуямы. И дело не в том, что Соединенные Штаты не пытались сформировать хотя бы подобие «американского мира» – наоборот, данная идея была и остается фактически центральной для правящей элиты. Причина в том, что в современных условиях достичь уровня «абсолютной гегемонии» фактически невозможно. Чем больше Вашингтон расширяет свою «зону ответственности», тем с большим числом угроз и вызовов им приходится сталкиваться.

Более того, имидж США в мире серьезно подорван. Если раньше Вашингтон ассоциировался со свободой, то в результате ряда непродуманных акции и маневров в течение последних нескольких лет значительный процент населения и представителей правящей элиты других государств стали воспринимать США с большой долей опасения, а зачастую и с нескрываемым недовольством. Да и сами Соединенные Штаты в последнее время серьезно «антидемократизировались».

Во многом это стало следствием внедрения на официальном уровне поведенческой формулировки «с нами или против нас» и концепции «ограниченного суверенитета», которые в определенные отрезки времени являются основным принципом американского руководства в процессе принятия и осуществления тех или иных решений. К сожалению, очень многое в американской политике, в том числе ключевые решения и действия, сводится к идеологизации и упрощению до самых простых категорий.

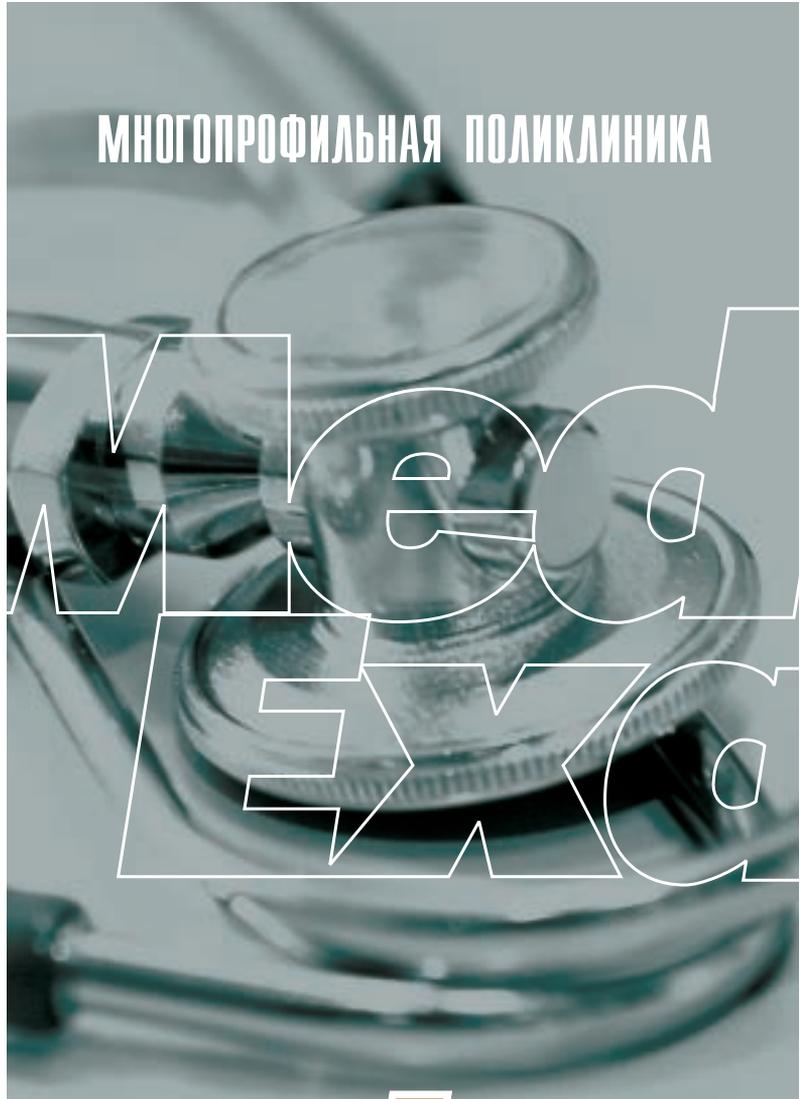
Стратегической проблемой для США является проявляющаяся неуверенность насчет дальнейшего развития ситуации в Ираке и Афганистане и, что самое главное, неопределенность, в первую очередь среди представителей политической элиты, путей выхода из кризиса. Прямые попытки демократизировать эти государства и сделать из них своеобразных региональных союзников-протекторов провалились. Это, по сути, и своеобразный показатель того, что в США зачастую происходит смещение интересов частного бизнеса и лоббистских групп в область государственной политики, вытесняющих реальные национальные интересы на второй план.

В то же время возможности структуризации внутренних процессов в данных государствах и недопущение возможного выхода негативных импульсов за их пределы крайне ограничены. Соединенные Штаты, как следствие, могут столкнуться с «вьетнамизацией» конфликтов, что чревато, в том числе, потерей влияния в ключевом регионе планеты. А учитывая все большую вероятность силовой интервенции в Иран, возможные сценарии для США выглядят не очень оптимистичными.

Показательно и то, что в последнее время руководство США откровенно идет на восстановление варианта «железного занавеса» в отношении ряда «целевых» государств, которые хотя и не позиционируются открыто в качестве «изгоев», но, тем не менее, представляют долгосрочную и масштабную угрозу для американских государственно-национальных интересов и безопасности, таких, как Китай и Россия. Об этом свидетельствует и декларируемая в последнее время официальная риторика, и косвенные шаги, к примеру, размещение элементов системы ПРО в некоторых государствах Восточной Европы и Дальнего Востока.

В то же время объективным фактом является целенаправленное продвижение США универсальных ценностей и глобализационных процессов, которые, по сути, носят положительный характер для большинства государств мира, усиливая, прежде всего, экономическую кооперацию. США по-прежнему остаются главнейшим проводником идеалов глобализации, правда, часто используя их в качестве обновленной версии доктрины «открытых дверей»

В результате США столкнулись, в сущности, с противоречивыми трендами – как приспособить свои амбиции, нередко завышенные, в процессе постоянного поиска своей роли в международной системе отношений к разнородным процессам, вызовам, а также национальным интересам других государств. Именно поиск своеобразного компромисса между этими частностями, который может «пойти» как в сторону изоляционизма, так и к еще большей глобальной вовлеченности, будет сопровождать дальнейшие шаги американской администрации.



# МедЕха

**Для Вас и для Ваших близких**



г. Алматы, Орбита-1, ул. Навои, 310  
(между ул. Фрунзе и ул. Аль Фараби)  
тел.: +7 (327) 229-39-39, 220-86-86



# ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ США: АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ТЕНДЕНЦИЙ

Маулен Намазбеков



США потребляют нефти примерно столько же, сколько государства Западной и Восточной Европы, Прибалтики и СНГ, вместе взятые. На США приходится около 1/4 мирового потребления нефти. В то же время их доля в общемировой добыче этого энергоносителя в последние годы существенно снизилась и составляет немногим более 10%. Около 56% потребляемой нефти импортируется. В связи с этим процессы в энергетической сфере США играют зачастую ключевую роль для всего глобального энергетического рынка.

### Главные особенности американской «петрополитики»

Одним из ключевых факторов для США, учитывая, в первую очередь, возрастающую зависимость от внешних энергетических источников, является необходимость акцентированного моделирования процессов и явлений, связанных с поддержанием долгосрочной энергетической безопасности государства.

Соединенные Штаты в течение последних нескольких лет фактически поставили долгосрочную энергетическую безопасность во главу осуществляемого внешнеполитического курса и ряда внутривнутриполитических инициатив. Выражаясь иначе, в США активно формируются элементы, а зачастую уже сформированы, нового веяния – «петрополитики», то есть комплекса политических шагов, реализуемых в расчете на достижение тех или иных результатов по обеспечению долгосрочной энергетической безопасности государства и интересов лоббистских групп из нефтегазового комплекса.

Это обстоятельство объясняется в первую очередь двумя основными составляющими, оказывающими воздействие на текущие политические решения и шаги.

Первое. США нуждаются в активной защите собственных энергетических интересов за рубежом, принимая во внимание устойчивую тенденцию роста импорта энергетического сырья при одновременном сокращении доли местной добычи в общем объеме потребления.

В этой связи закрепление влияния на Ближнем Востоке, в том числе акции против Ирака и, потенциально, Ирана являются вполне логичными, позволяя обеспечить контроль над основным стратегическим регионом добычи углеводородного сырья, а также сократить возможности других акторов (Китая, России, Индии и других) по проецированию собственных интересов в данном регионе. То есть Вашингтон стремится обеспечить прогнозируемость и подконтрольность основных процессов, так или иначе связанных с Ближним Востоком, выступая в качестве главного их модератора. По сути, следует ожидать аналогичных действий и в отношении ряда латиноамериканских государств (Боливии, Венесуэлы) в случае, если они выйдут за рамки установленных США «правил игры».

Второе. Администрация США активно взаимодействует и зачастую зависит от энергетического лобби, прежде всего от ряда крупнейших американских нефтегазовых компаний.

Как следствие, реализация американского политического курса при нынешней республиканской администрации Дж. Буша-младшего, происходит с явной оглядкой на интересы данных лоббистских групп, которые

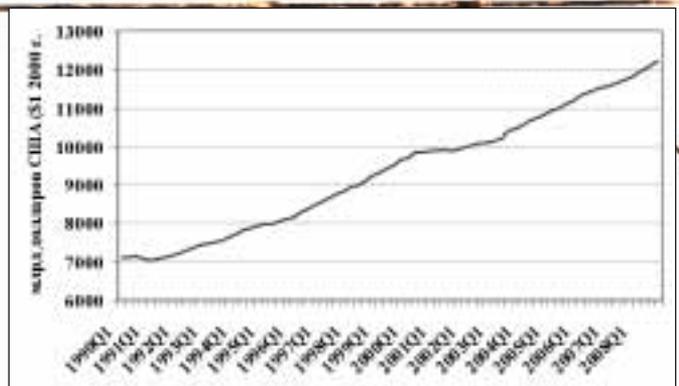


Рисунок 1. Динамика изменения ВВП США (с учетом инфляции, в долларах 2000 года).

часто не совпадают или вовсе идут вразрез с национально-государственными.

В то же время перед руководством США с точки зрения энергетической безопасности стоит ряд фундаментальных проблем, решение которых, вероятно, примет затяжной и системный характер. Среди основных целесообразно выделить следующие.

Во-первых, обеспечение надежности и постоянства энергетических поставок из-за рубежа в расчете на долгосрочную перспективу.

Во-вторых, закрепление влияния в ключевых «энергетических» регионах и недопущение масштабного проникновения в них других крупных акторов, нуждающихся в импорте сырья.

В-третьих, «обеспечение» процесса реализации единых правил поведения на глобальном энергетическом рынке и сокращение возможностей ведущих государств-экспортеров энергетического сырья по диктовке своих условий.

В-четвертых, необходимость защиты и продвижения интересов американских энергетических компаний на внешних рынках.

В-пятых, нахождение и использование альтернативных источников и видов энергетического сырья, которое в то же время, по сути, противоречит четвертой задаче.

### Оценка основных энергетических трендов

По всей вероятности, потребление Соединенными Штатами энергетического сырья в расчете на долгосрочную перспективу будет иметь тенденцию к росту.

В первую очередь это обусловлено потенциальным сохранением относительно стабильных темпов экономического роста.

К примеру, согласно долгосрочным оценкам EIA и Fedstats, при сценарии высоких темпов роста повышение реального ВВП США прогнозируется на уровне 3,9% в год как результат активного роста рабочей силы (+1% ежегодно), занятости в несельскохозяйственных секторах эконо-

мики (+1,3%) и производительности труда (+2,8%). При сценарии низких темпов роста прогнозируется снижение прироста реального ВВП до 2,2% в год как результат более умеренного увеличения рабочей силы (+0,5% ежегодно), занятости в несельскохозяйственных секторах экономики (+0,6%) и производительности труда (+1,9%) (см. рис. 1).

Несмотря на ряд условностей и возможных неточностей в долгосрочных оценках, подобные варианты развития экономики США влекут за собой необходимость постоянного увеличения уровня местной добычи и объемов импортируемого сырья.

В то же время стоит отметить, что увеличение объемов импорта энерго-ресурсов, к примеру, уже сейчас является одной из главных причин значительного увеличения дефицита торгового баланса США (см. рис. 2).

Общие расходы на энергетические нужды в экономике США составили ориентировочно \$1 трлн. в 2005 году. Причем, согласно прогнозам EIA, данные расходы возрастут к 2030 году до \$1,5 трлн. в ценах 2005 года. Для экономики США соотношение расходов на энергию к объему ВВП составило 8,4%, причем 4,8% составляли расходы, связанные с операциями с нефтью и нефтепродуктами. Стоит отметить, что начиная с 1992 года энергетическая нагрузка на экономику США сокращалась на 1,9% ежегодно и имеет тенденцию к дальнейшему ослаблению.

Потребление углеводородного сырья в США на протяжении 2006 года незначительно снизилось на 0,9% по сравнению с 2005 годом. Данное снижение объяснялось сокращением объемов потребления топочного мазута, которое сократилось на 245 тыс. баррелей в день, или на 27%. Это было связано с тем, что относительно низкие по сравнению со стоимостью барреля нефти цены на природный газ стали причиной активного его использования тепловыми электростанциями. Дополнительной причиной снижения стала и аномально теплая погода в конце 2006 года.

В течение 2007 и 2008 годов экспертами EIA прогнозируется рост потребления нефти на 1,4% и 1,5% соответственно (см. рис. 3).

Однако местная добыча нефти в 2006 году составила 5,1 млн. баррелей в день, что несколько меньше уровня 2005 года. На протяжении 2007 и 2008 годов возможно увеличение объемов добычи до 5,3 и 5,4 млн. баррелей в день соответственно, что является следствием, прежде всего, окончательного восстановления добывающей базы Мексиканского залива после ураганов 2005 года и начала использования новых глубоководных месторождений.

Сохраняется динамика значительного превышения объемов потребления нефти в США над уровнем отечественной добычи. Показательно, что добыча нефти в США упала с 1965 года на 20%, тогда как потребление возросло на 25% (см. рис. 4).

Одной из основных проблем является и планомерное сокращение доказанных запасов сырой нефти и попутного газа в США.

Нефтегазовая промышленность США испытала проблему ограничения доступа к ресурсной базе в связи с тем, что значительные территории федеральных земель были закрыты для разработки нефти и газа. Разведанные нефтяные запасы значительно снизились. Если двадцать лет назад 75% федеральных земель могли быть использованы для разработки месторождений, то сегодня эта цифра сократилась до 17%. Дополнительным препятствием стали нормативные и экологические акты, принятые в ряде штатов (см. рис. 5).

Вследствие сокращения роли государства в регулировании существенно снизились незагруженные или резервные производственные мощности, возникли узкие места в инфраструктуре. Это касается, прежде всего, НПЗ, которые оказались загружены почти на 100% и с большим трудом справляются со снабжением внутреннего рынка нефтепродуктами (см. рис. 6).

Показательно в данном случае, что Конгресс США, который с января 2007 года контролирует Демократическая партия, проголосовал за отмену одной из привилегий, предоставленных несколько лет назад республиканской администрацией Буша американской нефтяной промышленности – налоговые послабления нефтяным компаниям, добывающим и перерабатывающим нефть в США, будут отменены. А значит, такие американские компании, как Exxon Mobil или Chevron, а также иностранные, такие, как Royal Dutch/Shell или British Petroleum, в течение последующих 10 лет заплатят налогов на \$14 млрд. больше.

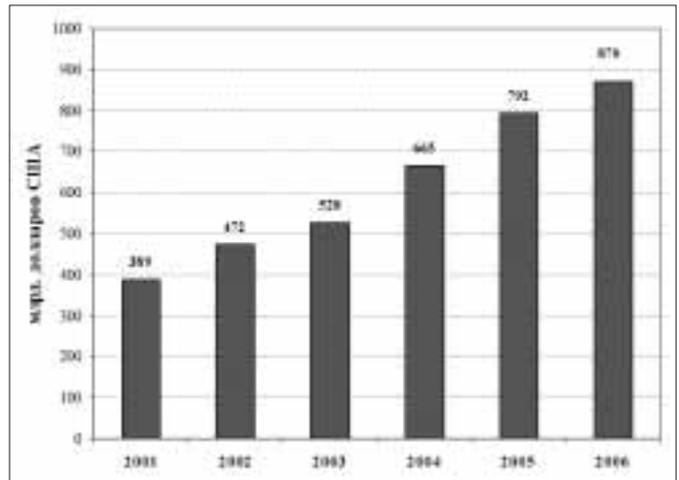


Рисунок 2. Изменение уровня дефицита торгового баланса США.

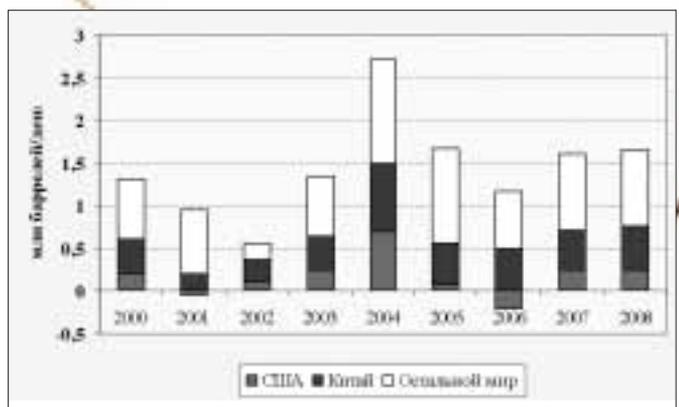


Рисунок 3. Рост мировых потребностей в нефти (изменения по сравнению с прошлым годом).

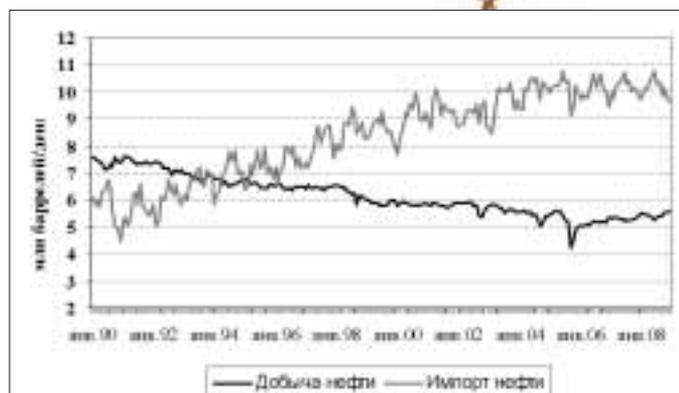


Рисунок 4. Динамика изменения объемов добычи и импорта нефти США.

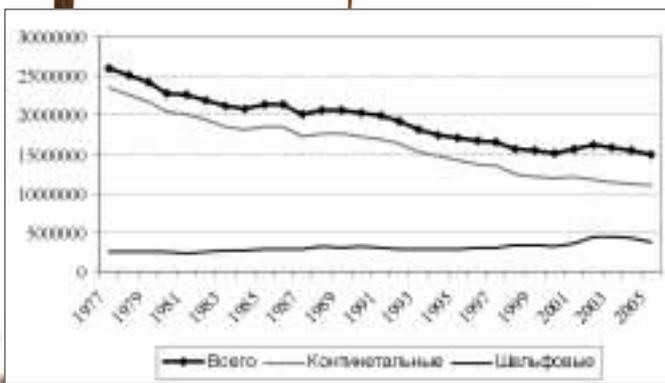


Рисунок 5. Доказанные запасы сырой нефти и попутного газа в США (млн баррелей).

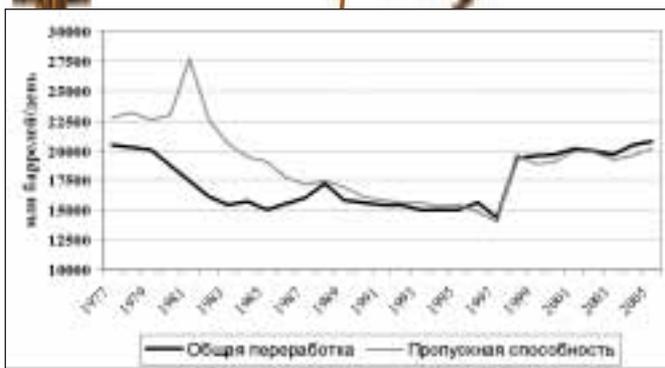


Рисунок 6. Динамика изменения объемов общей переработки нефти США и пропускной способности нефтеперерабатывающих заводов.

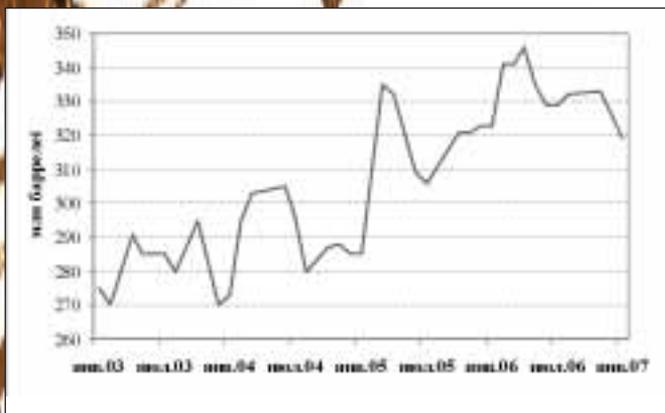


Рисунок 7. Динамика изменения стратегических резервов нефти в США.

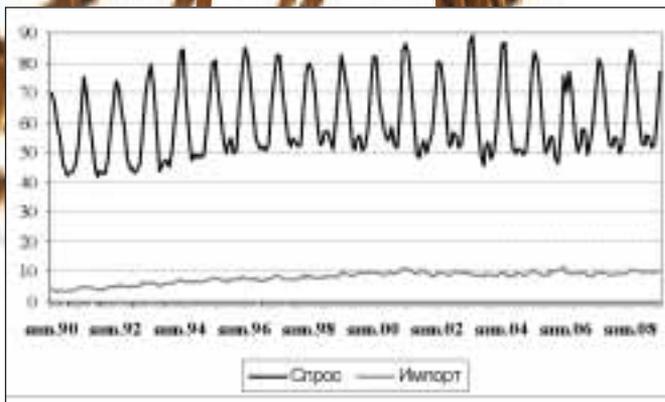


Рисунок 8. Динамика изменения объемов добычи и импорта природного газа США.

К каким последствиям для американского нефтяного рынка предлагаемый шаг может привести, непонятно.

Одновременно с этим сохраняется неопределенность с надежностью импортных поставок. Вашингтон имеет крайне напряженные отношения с Тегераном и Каракасом. Довольно неожиданным для США стало и решение Мексики сократить экспорт нефти своему северному соседу: за период с 2007 по 2010 год экспорт нефти в США сократится на 150 тыс. баррелей в день, а в последующие два года снижение экспорта достигнет 500 тыс. баррелей в сутки.

В результате любые деструктивные явления и процессы на глобальном энергетическом рынке или в основных государствах, экспортирующих нефть в США, к примеру, Венесуэле, Ираке, Иране или Саудовской Аравии, могут серьезно осложнить энергетическую безопасность США. Так же как и стремление стран ОПЕК дальше снижать добычу и, как следствие, экспорт нефти.

В соответствии с законом об энергетической политике и энергосбережении 1975 года, начиная с 1977 года, в США стали целенаправленно создаваться крупные федеральные стратегические запасы нефти (US Strategic Petroleum Reserve – SPR), сохраняемые в подземных полостях соляных пластов, залегающих вдоль берегов Мексиканского залива. Была поставлена задача – обеспечить минимальный резерв потребления в случаях критических ситуаций на 90 дней.

Технические возможности хранилищ стратегического резерва позволяют разместить 730 млн. баррелей нефти, которой, в случае полного отсутствия внешних поставок нефти, будет достаточно только примерно на 80 дней потребления.

В целях улучшения ситуации в январе 2007 года Дж. Буш-младший предложил довести вместимость стратегических хранилищ нефти в течение ближайших 20 лет до 1,5 млрд. баррелей, а уже в конце февраля 2007 года администрация США приняла решение пополнять стратегический резерв на 100 тыс. баррелей ежедневно.

Но, как следует из рисунка 7, уровень стратегических резервов нефти в США значительно отстает от даже намеченных гораздо раньше планов, составляя менее 50% от вместимости существующих хранилищ (см. рис. 7).

Однако стоит отметить, что значительная часть нефтяных месторождений США преднамеренно законсервирована. Прежде всего речь идет о районе Green River Formation с частичным вовлечением территорий штатов Колорадо, Юты и Вашингтона. С позиций политики целевого планирования экспертами рассчитано, что средняя точка в амплитуде добычи будет находиться на уровне 800 млрд. баррелей, что больше, чем нефтяные резервы Саудовской Аравии. Не вызывает сомнения и то, что США как лидер технологического инновационного развития имеют возможность достичь этих горизонтов, причем даже не используя возможности развития других энергоносителей или разработок их альтернативных разновидностей.

Таким образом, понятно, что, вступая в борьбу за контроль над энергетическими рынками, США не просто решают задачи собственной экономической безопасности, но и стараются использовать объективную логику мирового экономического развития для практического упорядочения системы международных отношений выгодным для себя образом.

В частности, нужно обратить внимание на то, что, хотя четверть американского импорта нефти поступает из стран Ближнего Востока, другие ключевые потребители находятся в еще большей зависимости: например, японцы покупают 75% нефти как раз в Персидском заливе, а быстрый экономический рост Китая является причиной ближневосточного происхождения половины его нефтяного импорта.

Что касается природного газа, то его потребление в США, согласно большинству оценок, возрастет в течение 2007 года на 2,6-2,7%.

Местная добыча природного газа увеличилась в 2006 году на 2,2%, прогноз роста на 2007 и 2008 годы составляет 2,7% и только 0,7% соответственно. Нетто-импорт природного газа Соединенными Штатами возрастет в течение тех же лет на 0,5% и 7,9% соответственно, после сокращения на 5,3% в 2006 году. Ожидается снижение объемов импорта природного газа из Канады и Мексики, что планируется компенсировать увеличением сжиженного природного газа из Персидского залива, в частности из Катара.

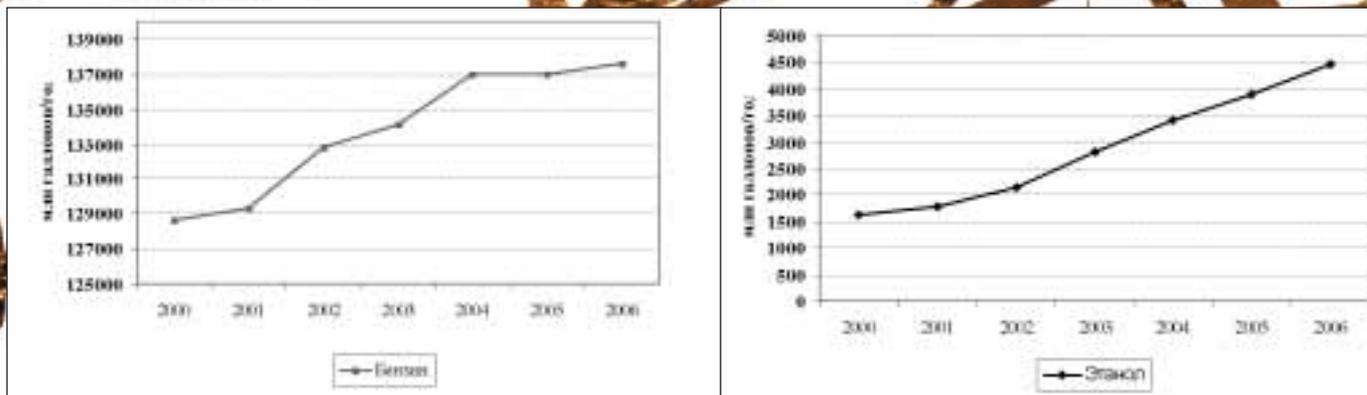


Рисунок 9. Динамика изменения уровня потребления этанола и бензина в США.

Согласно правительственным данным, на конец февраля 2007 года стратегические запасы природного газа составляли 1,733 трлн. куб. футов, что на 263 млрд. куб. футов ниже уровня запасов за аналогичный период прошлого года, но на 179 млрд. куб. футов выше среднего пятилетнего уровня. В течение года ожидается средний уровень запасов природного газа в размере 1,720 трлн. куб. футов, что будет являться самым высоким среднегодовым показателем с 1991 года (см. рис. 8). Темпы роста объемов импорта угля Соединенными Штатами уже в течение последних двух лет выражаются двузначными цифрами. К примеру, в 2006 году рост импорта угля составил 18% к уровню 2005 года. Согласно прогнозам импорт угля будет иметь тенденцию к дальнейшему увеличению, правда, несколько меньшими темпами. Местная добыча угля в 2007 году сократится, согласно данным EIA, ориентировочно на 3,1%. Потребление угля энергогенерирующим сектором экономики США в 2006 году сократилось на 1,1%, чего не наблюдалось с 2001 года. В 2007 и 2008 годах планируется увеличение потребности в угле на 2% и 0,8% соответственно.

Главный вывод – США все больше зависят от импортных поставок не только нефти и нефтепродуктов, но и природного газа и угля, что ставит дополнительные проблемы в контексте осуществления единой энергетической политики.

### Возможности альтернативной энергетики

Президент США Джордж Буш в ежегодном обращении к Конгрессу США «О положении в стране» в конце января 2007 года призвал сократить импорт нефти из стран Ближнего Востока на 75%. К тому же Америка, по его мнению, в течение 10 лет просто обязана сократить на 20% потребление бензина. Этого можно достичь с помощью увеличения производства альтернативного топлива к 2017 году до 132,5 млн. куб. м. Однако сегодня альтернативная энергетика в США, к примеру, дает всего лишь 2% электроэнергии.

Своими заявлениями о новой энергетической политике Буш пытается перехватить электоральную инициативу у демократов в контексте приближения президентских выборов 2008 года и прежде всего обеспечить поддержку «аграрного» Среднего Запада. Однако сам факт озвучивания подобных шагов является довольно неожиданным и способен, в случае их реализации кардинально изменить энергетические приоритеты США и оказать существенное воздействие на глобальный энергетический рынок, уровень спроса и ценового диапазона на углеводородное сырье.

Однако стоит напомнить, что еще в январе 2003 года в своем очередном ежегодном послании Конгрессу о положении в стране президент Дж. Буш-младший впервые объявил о планах выделения \$1,2 млрд. на программу по снижению зависимости от зарубежных поставок нефти путем создания конкурентоспособных водородных топливных элементов для легковых и грузовых автомобилей, коммунального хозяйства и прочих видов коммерческого использования. Результатов же пока что очень и очень мало.

Тем не менее министр сельского хозяйства США Майк Йоханнс заявил, что до 2017 года администрация США выделит на финансирование научных разработок в сфере производства возобновляемых видов энергии \$1,6 млрд. Для сравнения: с 2001 по 2005 год Минсельхоз США выделил на развитие энергетики около \$1,7 млрд, а в 2006 году эта сумма составила \$270 млн.

Особое внимание планируется уделять ее производству из целлюлозы, содержащейся в древесине, растительной массе; ожидается, что в будущем она станет основным сырьем для получения биоэтанола. На текущий момент он производится в США в основном из кукурузы и второсортной пшеницы.

Стоит отметить, что администрация США серьезно субсидирует свою этаноловую отрасль. Те нефтеперерабатывающие заводы и сбытчики нефтепродуктов, которые смешивают этанол с бензином, экономят в налогах в размере до \$0,51. В то же время на импорт этанола из стран Центральной и Южной Америки в США введен существенный тариф – \$0,54 за галлон.

Согласно данным EIA, потребление этанола в США к 2030 году возрастет только до 14,6 млрд. галлонов, что будет равнозначно 8% от общего потребления бензина (см. рис. 9).

Однако, по мнению критиков «политики этанола», потребуются значительные технологические инновации, чтобы сделать его производство более эффективным. В связи с этим администрация Дж. Буша-младшего будет просить Конгресс выделить \$3,6 млрд. для исследования и развития технологий производства этанола.

Более того, одних зерновых культур для решения поставленных Бушем целей будет недостаточно. Ведь для того, чтобы достичь установленной на 2017 год цели в 132,5 млрд. куб. м этанола, США потребуются на 12% больше зерновых, чем было произведено в 2006 году. Как следствие, планы Буша потребуют как увеличения посевных площадей под зерновые в самих США, так и масштабного роста импорта. Стоит напомнить, что общее производство зерновых в США составило в 2006 году 338,1 млн. т.

Важен и ценовой фактор. Так, галлон этанола в США в январе 2007 года стоил \$2,04, что в среднем на 35-40% больше, чем за галлон неэтилированного бензина. Однако этанол, получаемый из зерновых, производит лишь 68% энергии, выделяемой таким же объемом бензина. Интересно, что заявление Буша по поводу этанола и прочего взвинтило котировки фьючерсных контрактов на кукурузу на чикагской товарной бирже. Мартовские контракты выросли в цене на \$1,87 за тонну – до \$161,02 за тонну. Подобное произошло и с пшеницей: мартовские контракты в Чикаго на мягкую пшеницу SRW выросли на \$5,6 за тонну – до \$176,46 за тонну.

Крайне технологичное и затратное предложение нынешней администрации США может стать еще одним мертворожденным проектом. Ведь большинство экспертов склоняются к мысли, что традиционные источники энергии, такие, как нефть, природный газ и уголь в обозримой перспективе будут сохранять ключевые позиции в энергетическом комплексе США.



14-я КАЗАХСТАНСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ  
ВЫСТАВКА И КОНФЕРЕНЦИЯ ПО НЕФТИ И ГАЗУ

**3–6 октября 2006**

● Алматы, Казахстан



MANGYSTAU OIL & GAS

1-я РЕГИОНАЛЬНАЯ ВЫСТАВКА И КОНФЕРЕНЦИЯ ПО НЕФТИ,  
ГАЗУ И ЭНЕРГЕТИКЕ

**26–28 октября 2006**

● Актау, Казахстан



GIOGIE

6-я ГРУЗИНСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ  
ПО НЕФТИ И ГАЗУ, ЭНЕРГЕТИКЕ И РАЗВИТИЮ ИНФРАСТРУКТУРЫ

**22–23 марта 2007**

● Тбилиси, Грузия



TUROGE

6-я ТУРЕЦКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ  
ВЫСТАВКА И КОНФЕРЕНЦИЯ ПО НЕФТИ И ГАЗУ

**27–29 марта 2007**

● Анкара, Турция



CIOGE

1-я КИТАЙСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ПО НЕФТИ И ГАЗУ  
в рамках выставки Cipe 2007, организатор Zhenwei Exhibition Company Ltd.

**3–4 апреля 2007**

● Пекин, Китай



ATYRAU OIL & GAS

6-я СЕВЕРО-КАСПИЙСКАЯ РЕГИОНАЛЬНАЯ ВЫСТАВКА  
и 1-я ТЕХНИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ "OILTECH 2007"

**11–13 апреля 2007**

● Атырау, Казахстан



OGU

11-я УЗБЕКСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ  
ВЫСТАВКА И КОНФЕРЕНЦИЯ ПО НЕФТИ И ГАЗУ

**15–17 мая 2007**

● Ташкент, Узбекистан



11-я АФРИКАНСКАЯ ВЫСТАВКА И КОНФЕРЕНЦИЯ ПО  
НЕФТИ И ГАЗУ, ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ФИНАНСАМ

**23–25 мая 2007**

● Найроби, Кения



CASPIAN OIL & GAS

14-я МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА И КОНФЕРЕНЦИЯ ПО  
НЕФТИ И ГАЗУ, НЕФТЕПЕРЕРАБОТКЕ И НЕФТЕХИМИИ

**5–8 июня 2007**

● Баку, Азербайджан



MIOGE

9-я МОСКОВСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА  
ПО НЕФТИ И ГАЗУ, ТОРГОВЛИ И ФИНАНСАМ

**26–29 июня 2007**

● Москва, Россия



RPGC

5-й РОССИЙСКИЙ НЕФТЕГАЗОВЫЙ КОНГРЕСС  
в рамках выставки МИОГЕ 2007

**26–28 июня 2007**

● Москва, Россия



XIOGE

1-я ЗАПАДНО-КИТАЙСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ  
ПО НЕФТИ И ГАЗУ

**26–27 июля 2007**

● Урумчи, Китай



KIOGE

15-я ЮБИЛЕЙНАЯ КАЗАХСТАНСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ  
ВЫСТАВКА И КОНФЕРЕНЦИЯ ПО НЕФТИ И ГАЗУ

**2–5 октября 2007**

● Алматы, Казахстан



MANGYSTAU OIL & GAS

2-я РЕГИОНАЛЬНАЯ ВЫСТАВКА И КОНФЕРЕНЦИЯ ПО НЕФТИ,  
ГАЗУ И ЭНЕРГЕТИКЕ

**7–9 ноября 2007**

● Актау, Казахстан



19-й ВСЕМИРНЫЙ НЕФТЕГАЗОВЫЙ КОНГРЕСС

**29 июня – 3 июля 2008**

● Мадрид, Испания



**ITE Group Plc:**

Tel: + 44 (0) 20 7596 5233;

Fax: + 44 (0) 20 7596 5106;

E-mail: julia.romanenko@ite-exhibitions.com



**Iteca:**

Tel.: +7 3272 583434;

Fax: +7 3272 583444;

E-mail: oil-gas@iteca.kz



**ITE LLC Moscow:**

Tel: +7 495 935 7350;

Fax: +7 495 935 7351;

E-mail: Luniova@ite-expo.ru



**GIMA (Hamburg):**

Tel: +49 (0) 40 235 24 201;

Fax: +49 (0) 40 235 24 410;

E-mail: freckmann@gima.de

INTERNET: [www.ite-exhibitions.com/og](http://www.ite-exhibitions.com/og)

REGIONAL PORTAL: [caspiantworld.com](http://caspiantworld.com)

2006–2008

Международные выставки и  
конференции по Нефти и Газу



В поддержке энергетической безопасности США особое место занимает Венесуэла. Однако, как это с первого взгляда ни парадоксально, отношения между двумя государствами находятся на нижнем пике своей интенсивности. Иначе говоря, отношения между Венесуэлой и США в течение последних лет характеризуются системным кризисом, который имеет тенденцию к дальнейшей интенсификации. Возможные последствия могут повлиять не только на двустороннее взаимодействие, но и на стабильность глобального энергетического рынка. Аналитическая группа журнала KazEnergy представляет собственное видение этой проблемы.



Артем  
Устименко

# ФАКТОР ЧАВЕСА



В

то время как администрация Джорджа Буша пытается найти выход из своих неудач в Ираке и Афганистане и разрешить иранскую дилемму, под боком

у США постепенно назревает гораздо более серьезная проблема – Латинская Америка, где в последние годы заметно усилились левые и явно антиамериканские силы.

Согласно ряду оценок США фактически перестали воспринимать Латинскую Америку в рамках исторического восприятия а-ля «доктрина Монро», особенно в последнее время, увлекшись перестройкой и демократизацией Ближнего и Среднего Востока. Точнее выражаясь, рамки дозволенного поведения для региональных акторов были существенно расшире-

ны, прежде всего в контексте самостоятельного моделирования политических процессов.

Однако Латиноамериканский «проект» является составной частью поддержания национальной безопасности и концепции глобальной вовлеченности США. Это, по всей видимости, обозначит уже в ближайшей перспективе смещение внешнеполитических акцентов американской администрации на гораздо большее проецирование влияния в Латинской Америке, в том числе с использованием как традиционных средств воздействия, включая военную силу, так и асимметричных механизмов, таких, как путчи и поддержка праворадикальных партий.

В случае, если Вашингтон не воспринимает наблюдаемые в Латинской Америке политичес-

кие подвижки как угрозу, что вполне вероятно, то главный акцент ставится именно на возможности установления баланса между правыми и левыми движениями. Но если подобная оценка неверна, то США рискуют столкнуться с масштабными проблемами как геополитического, так и энергетического характера.

Задача по восстановлению влияния в прежнем объеме падет уже на плечи новой администрации, от которой многие эксперты ожидают ужесточения позиции.

За последнее десятилетие в результате выборов левые партии и движения пришли к власти в Венесуэле, Бразилии, Аргентине, Уругвае, Боливии, Чили, Эквадоре и Никарагуа. Причем вполне демократическим путем, лишавшим Вашингтон возможности задействовать свой

главный инструмент вовлечения во внутривнутриполитические отношения. В других же странах континента левые если и не пришли пока к власти, то значительно укрепили свои позиции. Более того, в целом в Латинской Америке крепнет тенденция к активному противодействию политической и экономической гегемонии США под вывеской антиглобализма и национализма.

Расчет на то, что главный пример «латиноамериканского социализма» – Куба – наконец-то сменит политическую ориентированность после отхода от дел Фиделя Кастро, фактически не оправдался. Хотя именно на этот вариант и рассчитывали представители американской администрации.

Наиболее ярким выразителем этих настроений является харизматичный президент Венесуэлы Уго Чавес, ставший преемником Фиделя Кастро в «борьбе с американским империализмом» в Латинской Америке. Венесуэла в глазах США – это вторая Куба, и ей, возможно, уготовят похожую судьбу. Хотя вполне вероятно, что образ Венесуэлы может быть демонизирован по северокорейскому или иракскому сценариям со всеми вытекающими последствиями.

Чавес, объявивший себя идейным наследником и продолжателем дела Симона Боливара, призывает к новой социалистической «боливарианской» революции на континенте и к объединению всех или хотя бы большой группы государств Латинской Америки в единое политико-экономическое и оборонное сообщество, способное противостоять США.

В отличие от Кубы Венесуэла обладает богатыми природными ресурсами, что делает правительство Чавеса более устойчивым к попыткам экономического и силового давления извне и обеспечивает достаточную внутривнутриполитическую стабильность. В этой ситуации руководство Венесуэлы может даже оказывать поддержку той же Кубе безвозмездными поставками нефтепродуктов или продавать нефть по льготным ценам другим латиноамериканским странам, усиливая свой авторитет и влияние на континенте. Не случайно американские аналитики считают Чавеса гораздо более опасным противником США, чем Фидель Кастро в годы своего расцвета.

Стилизованные Уго Чавесом под новые реалии идеи Симона Боливара отличаются высокой степенью популярности. Как показывают опросы, почти 70% латиноамериканцев считают неприемлемой демократию американского типа, что при целенаправленной популистской обработке идеями социализма и исторического неприятия гегемона может серьезно дистанцировать латиноамериканцев от своего северного соседа.

Стоит отметить, что Чавес, благополучно переживший несколько попыток американских спецслужб устранить его с политической арены, успешно в четвертый раз переизбран на очередной президентский срок в декабре 2006 года, набрав 63% голосов.

Нынешний президентский срок должен был стать для Уго Чавеса последним. Однако с властью «новый Боливар» расставаться в

се не намерен. Еще за несколько месяцев до последних выборов он заявил, что в случае избрания на новый шестилетний срок в Конституцию Венесуэлы будут внесены поправки, позволяющие президенту переизбираться неограниченное число раз. Более того, президент Венесуэлы уже объявил, что собирается вновь баллотироваться на высший государственный пост в 2012 году. Учитывая, что власть контролирует практически все гражданские институты, в том числе орган, осуществляющий контроль над выборами – Национальный избирательный совет, сомневаться в итогах голосования не приходится.

Более того, интересы Чавеса явно не ущемляются в границах одной страны. Так, «красный полковник» предложил президенту Аргентины приступить к созданию «Единого южноамериканского национального проекта». Постепенно к этому союзу «присоединятся все страны, республики и правительства Южной Америки», которая должна объединиться в единую нацию

нефтегазодобычи», — сказал президент Венесуэлы, объявив миру, что «эра дешевой нефти закончилась».

Отметим, что Чавес не впервые резко реагирует на комментарии или действия США. Когда официальный представитель государственного департамента США Том Кейси выразил «некоторую озабоченность» здоровьем венесуэльской демократии в связи с тем, что Чавес получил чрезвычайные полномочия от Национального собрания, последний буквально послал его «ко всем чертям». «Этот вопрос – священное и законное право Венесуэлы. Идите к черту, гринго! Отправляйтесь домой! Мы здесь ни от кого не зависим. И с каждым днем будем становиться все более свободными», – заявил президент. Кроме того, Венесуэла готова прекратить экспорт нефти в США, если возникнет такая необходимость. Такое заявление сделал министр нефти Венесуэлы Рафаэль Рамирес в интервью национальным СМИ еще в феврале 2006 года. По словам министра, Каракас вполне мо-

**«ЕСЛИ США ВТОРНУТСЯ НА НАШУ ТЕРРИТОРИЮ С ЦЕЛЬЮ ЗАВЛАДЕТЬ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ, КАК ЭТО ОНИ СДЕЛАЛИ В ИРАКЕ, У НАС НЕ ОСТАНЕТСЯ ДРУГОГО ВЫХОДА, КАК ТОЛЬКО ВЗОРВАТЬ ВСЕ НАШИ НЕФТЕРАЗРАБОТКИ»**

жет перекрыть поставки нефти американской стороне, если администрация президента США Джорджа Буша попытается напасть на Венесуэлу или будет угрожать ее Конституции. «Тогда и посмотрим, какая из двух стран лучше справиться с такой ситуацией», – добавил министр. Его слова не лишены оснований: на долю венесуэльской нефти в конце 2006 года приходилось 11% всего импорта нефти Соединенным Штатам. Кроме того, компания Citgo Petroleum Corp., дочернее предприятие государственной венесуэльской нефтяной компании Petroleos de Venezuela, действующее на территории США, ежедневно перерабатывает 859 тыс. баррелей нефти. Ей принадлежат 8 нефтеперерабатывающих заводов и 14 тыс. бензоколонок на территории США.

Возможно, подобная задумка уже воплощается. По сообщению ряда источников, в 2006 году экспорт нефти из Венесуэлы в США упал ориентировочно на 6%. Государственная венесуэльская компания PDVSA отправила больше танкеров с нефтью, к примеру, в Индию и Китай, несмотря на то, что гораздо большее расстояние до азиатского рынка. Кроме того, Венесуэла подписала новые контракты на экспорт своей нефти в Китай, Индию, Ямайку, Гаити, Парагвай и Боливию.

Однако надо принимать во внимание, что нефтедобыча в Венесуэле не растет, хотя, по оценочным прогнозам, к 2012 году крупнейшая нефтегазовая компания Латинской Америки PDVSA достигнет объемов добычи нефти в 5 млн. 847 тыс. баррелей в сутки. Стоит напомнить в связи с этим, что ежедневный объем жет перекрыть поставки нефти американской стороне, если администрация президента США Джорджа Буша попытается напасть на Венесуэлу или будет угрожать ее Конституции. «Тогда и посмотрим, какая из двух стран лучше справиться с такой ситуацией», – добавил министр. Его слова не лишены оснований: на долю венесуэльской нефти в конце 2006 года приходилось 11% всего импорта нефти Соединенным Штатам. Кроме того, компания Citgo Petroleum Corp., дочернее предприятие государственной венесуэльской нефтяной компании Petroleos de Venezuela, действующее на территории США, ежедневно перерабатывает 859 тыс. баррелей нефти. Ей принадлежат 8 нефтеперерабатывающих заводов и 14 тыс. бензоколонок на территории США.

Возможно, подобная задумка уже воплощается. По сообщению ряда источников, в 2006 году экспорт нефти из Венесуэлы в США упал ориентировочно на 6%. Государственная венесуэльская компания PDVSA отправила больше танкеров с нефтью, к примеру, в Индию и Китай, несмотря на то, что гораздо большее расстояние до азиатского рынка. Кроме того, Венесуэла подписала новые контракты на экспорт своей нефти в Китай, Индию, Ямайку, Гаити, Парагвай и Боливию.

Однако надо принимать во внимание, что нефтедобыча в Венесуэле не растет, хотя, по оценочным прогнозам, к 2012 году крупнейшая нефтегазовая компания Латинской Америки PDVSA достигнет объемов добычи нефти в 5 млн. 847 тыс. баррелей в сутки. Стоит напомнить в связи с этим, что ежедневный объем

добываемой в Венесуэле нефти составляет 3,3 млн. баррелей (по итогам 2006 года).

Как следствие новые экспортные контракты будут осуществляться в основном за счет уменьшения поставок на североамериканский нефтяной рынок, на который в настоящее время Венесуэла поставляет 60% своего экспорта углеводородного сырья. Дело и в том, что отмена торгового соглашения между США и Венесуэлой о поставках нефти может негативно сказаться и на экономике этой южноамериканской страны. Ведь США – крупнейший потребитель венесуэльской нефти, они закупают около

Разведку, добычу и дорогостоящую первичную обработку сырой нефти на месторождениях Ориноко иностранные игроки с самого начала осуществляли совместно с венесуэльской госкомпанией *Petroleos de Venezuela SA (PDVSA)*. Теперь у осваивавших Ориноко иностранных компаний есть два выхода: уйти из Венесуэлы или согласиться на роль миноритарных акционеров в создаваемых совместных предприятиях. В связи с этим Уго Чавес заметил, что Каракас не заинтересован, чтобы иностранные компании совсем уходили с венесуэльского рынка. Иностранцам предложено войти в со-

ские выступления, организованные нефтяными олигархами и профсоюзами, в ходе которых на сторону оппозиции перешла армия. В 2002 году «красный полковник» был свергнут, но уже через два дня вернулся к власти.

О новом переделе рынка заговорили в декабре прошлого года, вскоре после переизбрания Уго Чавеса на новый срок. После победы на выборах господин Чавес заявил о необходимости национализировать все стратегические отрасли промышленности «в интересах народа Венесуэлы». В конце января 2007 года парламент принял закон, который предоставляет президенту право в течение 18 месяцев издавать указы, направленные на полную национализацию экономики.

Первыми целями новой волны национализации стали ведущие электрические и телекоммуникационные компании. После этого в феврале Уго Чавес пообещал национализировать пищевую промышленность

Показательно, что венесуэльский президент активно диверсифицирует свою внешнеполитическую стратегию, стараясь обеспечить механизмы сдерживания США.

Так, в конце августа 2006 года Китай и Венесуэла в результате четвертого за последние семь лет визита Чавеса в Пекин договорились о взаимовыгодном сотрудничестве. В течение ближайших пяти лет Венесуэла будет поставлять в Китай 500 тыс. баррелей в сутки (25 млн. т в год) нефти. В 2006 году Венесуэла экспортировала около 155 тыс. баррелей в сутки (7,7 млн. т в год). Кроме того, в прошлом году компании *CNPC* и *Petroleos de Venezuela* объявили о начале работ по увеличению добычи на востоке Венесуэлы в блоке Джанин-4 пояса Ориноко и на нефтяном месторождении Зумано.

В то же время Россия позиционируется руководством Венесуэлы как новый военно-политический союзник. К примеру, за последние два года Венесуэла закупила у России военной техники и вооружений на сумму более \$4 млрд.

Показательно, что, по данным аргентинской газеты «Насьон», сейчас Венесуэла является лидером в Латинской Америке по закупкам военной техники и вооружений. Политическое и военное руководство Венесуэлы заявляет, что перевооружение армии вызвано отказом Соединенных Штатов поставлять в Венесуэлу запасные части, а также продавать боевую технику. Однако основным аргументом в пользу приобретения современной российской военной техники является необходимость наращивания оборонного потенциала в связи с возможным военным вторжением США на территорию Венесуэлы.

В результате Венесуэла стремится к полномасштабному пересмотру всего комплекса отношений и правил игры со своим североамериканским соседом. Но чем завершатся подобные подвиги – появлением «новой Кубы» или же неудачей еще одного одиозного лидера построить «государство будущего», во многом зависит именно от Вашингтона. А американское руководство вряд ли хочет потерять своего важнейшего энергетического партнера.



**ВЕНЕСУЭЛА СРЕМИТСЯ К ПОЛНОМАСШТАБНОМУ ПЕРЕСМОТРУ ВСЕГО КОМПЛЕКСА ОТНОШЕНИЙ И ПРАВИЛ ИГРЫ СО СВОИМ СЕВЕРОАМЕРИКАНСКИМ СОСЕДОМ.**

половины всей нефти, которая идет из страны на экспорт.

Кроме того, эксперты отмечают, что Каракасу будет нелегко найти покупателей на свою тяжелую сернистую нефть, поскольку она нуждается в специальной сложной переработке. Государственная нефтяная компания Венесуэлы доставляет к берегам США нефть танкерами всего за пять дней, путь же в другую страну займет больше времени, что, соответственно, приведет к удорожанию барреля.

Президент Венесуэлы подписал закон о национализации нефтяных месторождений. Президентский указ затронет компании *Chevron Corp.*, *ConocoPhillips*, *Exxon Mobil Corp.* (США), *Total SA* (Франция), *Statoil ASA* (Норвегия) и *British Petroleum* (Великобритания), которые лишатся контроля над разрабатываемыми в бассейне реки Ориноко нефтяными месторождениями. Разведанные здесь запасы нефти являются самыми большими в мире и составляют примерно 316 млн. баррелей.

Следует отметить, что нефтяная отрасль Венесуэлы находится в руках государства не один год. Определенную самостоятельность иностранные инвесторы сохраняли только на месторождениях нефтеносного пояса Ориноко, где им до последнего времени принадлежала ведущая роль. В 90-е годы правительство допустило иностранных игроков в Ориноко, поскольку тамошние месторождения считались не перспективными и требовали крупных капиталовложений. Но постепенно ведущие транснациональные корпорации довели добычу нефти в Ориноко до 600 тыс. баррелей в день.

став совместных предприятий (СП), 60% акций которых должно принадлежать *PDVSA*.

На раздумье иностранным компаниям президент Чавес дал два месяца – до 1 мая 2007 года. «Если вы решите отвергнуть наше предложение – пожалуйста! Уходите из страны! Нам же будет лучше!» – в свойственной ему манере заявил венесуэльский президент.

Неясным остается вопрос о компенсациях, которые правительство выплатит иностранным нефтяникам. По некоторым данным, шесть вышеупомянутых компаний инвестировали в подлежащие национализации активы не менее \$17 млрд. Примерно такую же сумму, по мнению экспертов, могут потребовать эти компании в качестве компенсации. Но это лишь в том случае, если они откажутся войти в совместные предприятия с *PDVSA* в качестве миноритарных акционеров.

Стоит отметить, что Уго Чавес развернул борьбу с иностранным капиталом еще в 1999 году, через несколько месяцев после избрания на пост главы государства. Еще на заре своего президентства Чавес утвердил пакет из 49 законов, сильно подорвавших влияние крупного капитала, до его прихода к власти занимавшего господствующее положение в стране.

Однако получить контроль над энергетической промышленностью оказалось не так просто. Решение этой задачи растянулось на несколько лет – до настоящего момента. Уго Чавес начал с того, что стал менять руководство нефтяных компаний. Но, уволив руководство *PDVSA* и назначив ее управленцами бывших военных, он спровоцировал масштабные антипрезидент-

2-5 октября 2007

Алматы, Казахстан



KIOGE

15-я Юбилейная Казахстанская  
международная выставка  
и конференция

**НЕФТЬ И ГАЗ**

Организаторы:



ITE Group Plc (Лондон) : Тел.: +44 (0)20 7596 5000; Факс: + 44 (0)20 7596 5106; julia.romanenko@ite-exhibitions.com

Itessa (Алматы): Тел.: +7 (3272) 58 34 34; Факс: +7 (3272) 58 34 44; olessya.makarenko@itessa.kz

ITE LLC (Москва) : Тел.: +7 095 9357350; Факс: +7 095 9357351; oil-gas@ite-expo.ru

GIMA (Гамбург): Тел.: +49 (0) 40 235 24 201 ; Факс: +49 (0) 40 235 24 410; freckmann@gima.de

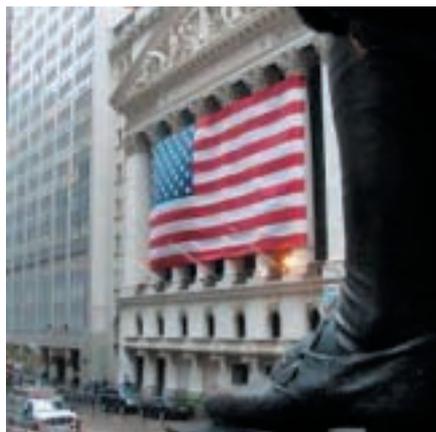
При поддержке:



Министерства энергетики  
и минеральных ресурсов  
Республики Казахстан



**КазМұнайГаз**  
NATIONAL COMPANY ҰЛТТЫҚ ҚОМПАНИЯСЫ



### **США будут зависеть от зарубежных поставок энергоресурсов**

Независимость Соединенных Штатов от зарубежных поставок энергоресурсов в ближайшее время невозможна, считает бывший посол Саудовской Аравии в Вашингтоне принц Турки аль-Фаисаль. «Сегодня среди американских политиков стали популярными выражения «независимость от иностранной нефти» и «энергетическая независимость»; эти фразы используются исключительно для завоевания популярности», – сказал он. По словам принца, «невозможно, чтобы США отказались от широкого использования нефти и нефтепродуктов в течение ближайших десятилетий, если не веков», передает Reuters. Ранее президент США Джордж Буш заявил, что Вашингтон намерен сократить объемы импорта нефти с Ближнего Востока на 75% к 2025 году. Саудовская Аравия, располагающая примерно четвертью мировых запасов «черного золота», является одним из крупнейших поставщиков этого энергоносителя в Соединенные Штаты.

### **Япония заключила долгосрочный контракт на поставки венесуэльской нефти**

Японские компании Marubeni и Mitsui bussan летом 2007 года впервые начнут поставки венесуэльской нефти, сообщает газета «Никкэй симбун». Эти компании заключили контракт на 15 лет с венесуэльским государственным нефтяным концерном Petroleos de Venezuela. Японская сторона планирует внести в качестве предоплаты \$3,5 млрд., из которых почти \$1,9 млрд. составят средства японского банка международного сотрудничества. За эти деньги она получает 20 тыс. баррелей нефти в день, что составляет около 1% от общих объемов импортируемой нефти. Эта договоренность соответствует политике Токио, стремящегося снизить свою зависимость от ближневосточной нефти, на которую приходится 90% от всех закупок. В свете высоких цен на нефть стоимость ее доставки из Южной Америки, являвшаяся

раньше главным препятствием для налаживания сотрудничества, стала относительно недорогой, поэтому «Марубэни» и «Мицзуи буссан» сочли возможным заключить такой договор.

### **Япония намерена обогащать свой уран в России**

Правительство Японии намерено рассмотреть возможность обогащения урана на территории России. Об этом сообщил заместитель министра экономики, торговли и промышленности Такао Китабата. Он сказал, что Токио надеется поднять этот вопрос во время визита в Японию председателя правительства РФ Михаила Фрадкова. Япония и владельцы частных атомных электростанций этого государства в настоящее время пытаются найти страну, которая бы предоставила свои объекты по обогащению урана, полученного после переработки отработанного ядерного топлива для АЭС. В печати появились сообщения, что японское правительство уже два года назад вступило в предварительные контакты с Россией по этому вопросу и надеется достичь принципиальной договоренности до лета нынешнего года. В Японии сейчас действует более 50 энергетических ядерных реакторов, и использованное на них радиоактивное топливо перерабатывается в Великобритании и Франции. В этих странах скопилось 6,4 тыс. т извлеченного отсюда урана. Он может быть вновь применен в качестве топлива для АЭС.

### **ONGC Mittal Energy купит долю Oman Oil в нефтепроводе КТК**



ONGC Mittal Energy, совместное предприятие индийской ONGC и стального магната Лакшми Миттала, близка к покупке 7-процентной доли Oman Oil в Каспийском трубопроводном консорциуме (КТК), сообщили источники. КТК, запущенный в 2001 году, является одним из основных маршрутов экспорта нефти из Казахстана. «Oman Oil сама предложила нам свою долю примерно за \$200 млн.», – сказал источник, близкий к сделке. Глава OMEL Нареш Найар отказался комментировать эту информацию.

Источник сообщил, что сделку должны одобрить другие участники консорциума, в который входят Chevron, ExxonMobil, BP, Royal Dutch Shell, «ЛУКОЙЛ» и «Роснефть», – сообщает Reuters.

### **Перевозки нефти по Транссибу в Китай в 2007 году вырастут**

ОАО «Российские железные дороги» планируют перевезти в 2007 году в Китай 15 млн. т нефти. Об этом сообщил президент компании Владимир Якунин. «Мы ориентируемся на 15 млн. т нефти в 2007 году», – сказал он журналистам, уточнив, что около двух третей этого объема обеспечит «Роснефть». По итогам 2006 года нефтепоставки по Транссибу в Китай выросли на 33,6% – до 10,3 млн. т. При этом экспортные перевозки через погранпереход Забайкальск увеличились на 71% – до 9 млн. т. Якунин также сообщил, что «Роснефть», в настоящее время транспортирующая нефть только через этот погранпереход, просит рассмотреть вопрос о перевозках и через погранпереход Наушки – через него в минувшем году в Китай было вывезено 1,3 млн. т нефти.

### **«Газпром» будет добывать углеводороды в Боливии**



20-22 февраля состоялся рабочий визит делегации ОАО «Газпром» во главе с начальником департамента внешнеэкономической деятельности Станиславом Цыганковым в Боливию. В ходе визита состоялись переговоры с президентом боливийской государственной нефтегазовой компании YFPB Мануэлем Моралесом. Результатом визита стало подписание меморандума о взаимопонимании между ОАО «Газпром» и YFPB. Документ предусматривает сотрудничество в области разведки и разработки углеводородов в Боливии, изучение возможности участия в инфраструктурных проектах, в том числе по производству СПГ, а также возможность повышения квалификации и обучения специалистов для нефтегазового сектора. Боливийская сторона также проявила интерес к предложению «Газпрома» разработать генеральную схему развития газовой отрасли, которая позволила бы планировать дальнейшие шаги по расширению добывающих и транспортных мощностей на среднесрочную

перспективу, сообщают в пресс-службе газовой монополии.

## Еврокомиссия: СЕГ – приоритетный проект



Строительство Северо-Европейского газопровода, морская часть которого пройдет по дну Балтийского моря из России в Германию, в Еврокомиссии считают «приоритетным проектом».

«Это приоритетный проект, который может обеспечить поставки газа из России на север, восток и запад Европейского союза», – заявил в Брюсселе представитель Еврокомиссии Ферран Таррадельяс Эспуни.

Отвечая на вопрос о готовности исполнительной власти ЕС в ответ на призывы Польши и стран Балтии провести экологическую экспертизу СЕГ, он сказал, что этим надлежит заниматься акционерам частного консорциума, созданного для реализации этого проекта, передает РИА Новости.

«Мы считаем, что соблюдение экологических норм должно стать одним из приоритетов в процессе реализации проекта и что он должен реализовываться с соблюдением международного и европейского законодательства в плане его влияния на окружающую среду», – сказал представитель Еврокомиссии.

Председатель комитета акционеров СЕГ, бывший федеральный канцлер Германии Герхард Шредер, информировал ранее журналистов в Брюсселе, что экологическая экспертиза проекта будет обнародована в третьем квартале текущего года.

Строительство первой нитки СЕГ намечено завершить к июлю 2010 года, а вывести обе нитки газопровода на проектную мощность в 55 млрд. куб. м – в 2013 году. Первую нитку СЕГ предполагается вывести на проектную ежегодную мощность 30 млрд. куб. м к 2012 году. Оператором проекта является компания Nord Stream AG, в капитале которой ОАО «Газпром» принадлежит 51%, а компаниям BASF AG и E.ON AG – по 24,5%.

## Иран предлагает Турции сотрудничество в атомной энергетике

Иран предложил Турции сотрудничество в реализации совместных проектов по мирному использованию атомной энергии. Предложение официального Тегерана турецкому руководству озвучил глава МИД Ирана Манучер Моттаки на состоявшемся в Анкаре заседании

турецко-иранской межправительственной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству.

«Моттаки отметил, что Турция и Иран могут играть активную роль в деятельности международных организаций, и заявил о желании Тегерана совместно сотрудничать в такой области, как производство атомной энергии», – пишет газета «Ени Шафак», на информацию которой ссылается РИА Новости.

Глава МИД Ирана предложил проводить совместные работы по использованию современных технологий, в частности ядерной энергии в мирных целях», – отмечает издание.

Показательно, что визит министра иностранных дел Ирана в Турцию осуществлялся спустя несколько дней после посещения Анкары Премьер-министром Израиля Эхудом Ольмертом. В ходе визита израильский Премьер заявил о необходимости принятия политических и экономических санкций в отношении Ирана, чтобы не допустить его превращения в ядерную державу.

## Российский «Газпром» – самая дорогая компания в Старом Свете



Российский концерн «Газпром» с капитализацией в размере 184 млрд. евро является самым дорогостоящим предприятием на континенте. Об этом сообщает «Немецкая волна».

За «Газпромом» следуют три британские предприятия: финансовый концерн HSBC, энергетический концерн BP (каждое имеет рыночную стоимость по 156 млрд. евро) и фармацевтическое предприятие Glaxosmithkline с оценкой в 126 млрд. евро.

На пятом месте оказался французский энергетический гигант Total с биржевой стоимостью 125 млрд. евро. Германия, представляя самую крупную экономику Европы, не может предъявить ни одного предприятия, которое вошло бы в Топ-15. Крупнейшим из «немцев», если верить Bild, является Siemens, который со своими 75 млрд. евро может претендовать лишь на 19 место. Deutsche Telekom, еще в 2000 году занимавший нынешнее место «Газпрома», с сегодняшней капитализацией в 59 млрд. евро опустился на 32 позицию.

Для сравнения: самое крупное предприятие такой промышленно развитой страны, как Австрия, концерн OMV, имеет рыночную стоимость лишь 12 млрд. евро.

## Польша выдвинула новое условие достройки нефтепровода Одесса – Броды до Плоцка

В вопросе достройки нефтепровода Одесса – Броды до Плоцка между Киевом и Варшавой наметились новые противоречия. Польская сторона предлагает предоставить госкомпания PERN первоочередное право проводить приватизацию «Укртранснефти», которая эксплуатирует магистральные нефтепроводы. Зампред «Укртранснефти» Игорь Горобец уже заявил, что предложения польской стороны противоречат ранее достигнутым договоренностям и могут привести к существенному торможению переговорного процесса. Вопрос о разногласиях с польскими партнерами руководство «Укртранснефти» поднимало в ходе переговоров с представителями Еврокомиссии.

Бывший глава «Укртранснефти», ныне координатор экспертов Евросоюза в рамках реализации меморандума Украина-ЕС в энергетической сфере Александр Тодийчук сказал, что Польша не настаивает на приватизации «Укртранснефти». По его словам, Варшава хочет получить гарантии, что «если будет принято решение о приватизации «Укртранснефти», то этот трубопровод не перейдет в руки другой недружественной или конкурентной стороны». По оценкам экс-зампреда «Укртранснефти» Михаила Гончара, стремление польской стороны добиться приоритетного права на приватизацию «Укртранснефти» связано с тем, что нынешняя непродуманная финансовая политика «Укртранснефти» может в перспективе угрожать ей банкротством с последующей приватизацией, прежде всего российскими компаниями.

## В. Язев: «Газовый альянс МАННГО» будет презентован на форуме ЕврАзЭС в сентябре



Газовый альянс МАННГО (Международный альянс неправительственных некоммерческих организаций газовой отрасли) будет презентован на энергофоруме ЕврАзЭС в сентябре 2007 года, сообщил глава Российского газового общества, председатель Комитета Госдумы по энергетике Валерий Язев. «Там нам надо выступить единой организацией и презентовать себя в этом качестве», – добавил он, передает ПРАЙМ-ТАСС.



Газовое сообщество в октябре прошлого года выступило с инициативой о создании Газового альянса, в состав которого могли бы войти Россия, Туркменистан, Казахстан, Узбекистан, Украина и Беларусь, а в перспективе и Иран. Целью альянса должны стать развитие топливно-энергетического комплекса стран и их влияние в глобальной энергетике, а также налаживание диалога покупателей и продавцов газа.

Как сообщил заместитель газового общества Олег Жилин, ОАО «Газпром» уже положительно оценило инициативу по созданию МАННГО. Кроме того, поддержал необходимость такой организации и президент компании Total. «Позитивный отклик нашла идея и в Катаре, Саудовской Аравии», – добавил Язев. Его заместитель, в свою очередь, отметил, что «достигнута принципиальная договоренность о двусторонних встречах с послом Кыргызстана в России, представителем «КазМунайГаза» и представителями Беларуси. Надеюсь, уже в ближайшее время мы сможем встретиться и обсудить перспективу создания альянса», – добавил он.

По словам Язева, такой альянс должен предполагать координацию стран – участниц в вводе новых крупных месторождений, ценовой политике и обмену технологиями.

## Пекин опасается России



Китай опасается, что выполнение новым руководством Туркменистана обязательств перед Россией по поставкам природного газа негативно отразится на китайских интересах в этой сфере, сообщил в понедельник специализированный сайт китайской нефтегазовой отрасли «Чжунго шию Ван», передает «Интерфакс-Китай».

«Монополизация Россией импорта газа из Туркменистана представляет собой опасность для планов Китая по импорту газа из этой страны», – говорится в сообщении. В нем отмечается: «Как представляется, если Туркменистан в соответствии с подписанным с Россией контрактом в течение 20 лет будет в приоритетном порядке поставлять весь газ России, это нанесет ущерб планам Китая по закупке туркменского газа. В то же время весной 2006 года Ниязов во время визита в Китай принял обязательства поставлять в Китай, начиная с 2009 года, по 30 млрд. куб. м газа ежегодно».

Одновременно, со ссылкой на информированный российский источник сообщается, что «Ниязов перед своей кончиной не успел подписать с Китаем соответствующий контракт о поставках газа, что, с точки зрения России, ей очень выгодно».

## Кувейт спасет Грузию от энергозависимости от России

Фонд экономического развития Кувейта вложит \$720 млн. в строительство на реке Риони в Западной Грузии трех гидроэлектростанций (ГЭС). Как сообщил журналистам премьер-министр Грузии Зураб Ногаидели по возвращении из Кувейта, где состоялись соответствующие деловые переговоры, строительство ГЭС завершится в течение пяти лет. После ввода электростанций в эксплуатацию Грузия не только сможет полностью обеспечить себя электроэнергией, но и будет экспортировать ее излишки в Армению и Азербайджан.

По информации Ногаидели, Кувейт также возьмет на себя финансирование 80% стоимости (\$30 млн.) строительства автобана в Восточной Грузии. Остальные расходы покроет Грузия.

Кроме того, Кувейт примет участие (10%) в строительстве аэропорта в Батуми, которое уже начато на средства турецкой компании TAV URBAN. На прошлой неделе она завершила строительство и реконструкцию международного аэропорта в Тбилиси, отмечает «Росбалт».

## Баку удалось восстановить добычу газа на Каспии

Восстановлена добыча газа на азербайджанском месторождении Шах-Дениз на Каспии, что позволит, начиная со второго квартала 2007 года, экспортировать газ из Азербайджана в Грузию. Добыча газа на первой скважине началась 15 декабря 2006 года, однако почти сразу же была остановлена из-за технических неполадок.

«Возобновление добычи стало возможным благодаря вводу в эксплуатацию второй скважины на месторождении», – заявили в государственной нефтяной компании Азербайджана (ГНКАР), отметив, что «суточная добыча составляет 5,6 млн. куб. м». По данным ГНКАР, газ с Шах-Дениз уже поступает в национальную газораспределительную систему «Азери-газ». Предполагается, что этот газ не только обеспечит внутренние потребности страны, но еще и будет поставляться на экспорт по трубопроводу Баку – Тбилиси – Эрзурум.

В ГНКАР полагают, что стабилизация добычи на Шах-Дениз может позволить Азербайджану экспортировать газ в Грузию с апреля 2007 года. Правительство Азербайджана прогнозирует, что в 2007 году с месторождения будет получено около 5,5 млрд. куб. м газа. Оператор месторождения британская компания British Petroleum более осторожна в прогнозах:

по ее оценкам, в этом году удастся получить около 2,6-2,8 млрд. куб. м газа.

Шах-Дениз считается крупнейшим азербайджанским месторождением газа. Его запасы оцениваются в 1 трлн. куб. м газа и 200 млн. т газового конденсата, отмечает ВВС.

## Иран готов инвестировать в нефть и газ Туркменистана



Первый вице-президент Ирана Парвис Да-воуди сообщил, что Иран готовится к предстоящему сотрудничеству с Туркменистаном и собирается инвестировать в различные нефтяные и газовые проекты в этой стране. Основное внимание будет уделено разведке, транспортировке и переработке нефти и газа. Данное заявление было сделано на встрече с недавно избранным президентом Туркменистана Гурбангулы Бердымухаммедовым в Ашхабаде. В свою очередь Гурбангулы Бердымухаммедов указал на важный стратегический статус Ирана на Ближнем востоке и высказался за необходимость дальнейшего расширения сотрудничества среди региональных держав.

## Иран может построить нефтепровод от Каспия до Персидского залива

«Мы провели исследовательские работы на предмет строительства нефтепровода с пропускной способностью в 1 млн. баррелей в сутки. И мы хотели бы обсудить возможность реализации этого проекта с заинтересованными странами», – заявил Мохаммад-Реза Намат-заде на прошедшей 17 февраля в Тегеране конференции по нефти и газу.

Заместитель министра не указал приблизительную стоимость строительства нефтепровода и источники финансирования, сообщило агентство Bloomberg. По словам заместителя министра, иранское правительство также планирует увеличить возможности по разгрузке танкеров в каспийском порту Нека. В настоящее время через территорию Ирана проходит 150 тыс. баррелей в сутки от России, Казахстана и Туркменистана. В казну страны поступает \$2 за баррель, отгружаемый через терминал на острове Харг.

В сфере транспортировки каспийской нефти Иран сталкивается с конкуренцией со стороны трубопровода Баку – Тбилиси – Джейхан. Про-



пускная способность БТД составляет 1 млн. баррелей в сутки, – сообщает «Интерфакс».

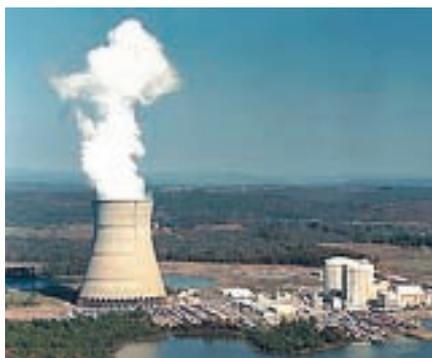
## Соглашение по иранско-индийскому газопроводу близко к подписанию

Пакистан близок к подписанию соглашения с Индией и Ираном о строительстве трубопровода стоимостью \$7 млрд., который будет поставлять газ от Ирана в Южную Азию. Об этом заявил премьер-министр Пакистана Саукаат Азиз. Проект трубопровода обсуждается в течение многих лет, но из-за сложных отношений между ядерными державами Пакистаном и Индией строительство постоянно откладывалось.

Соединенные Штаты выступают против проекта из-за разногласий с Ираном по поводу его ядерной программы.

Тем не менее Пакистан, Иран и Индия готовы подписать соглашение уже в июне этого года. Цена газа будет привязана к стоимости нефтяной корзины на мировых рынках. Начальный объем составит 60 млн. куб. м природного газа в сутки (22 млрд. куб. м в год).

## Французская Areva построит два атомных реактора в Китае.



Французская группа Areva выиграла контракт на сумму \$5 млрд. на строительство двух атомных реакторов на юге Китая, передает Reuters со ссылкой на представителя ведомства атомной промышленности КНР. Конкретные детали проекта пока не оговорены, однако известно, что строительство атомных реакторов планируется завершить к 2013 году.

В декабре 2006 года Areva проиграла тендер на строительство 4 атомных реакторов в Китае. Тогда контракт выиграла американская Westinghouse Electric. Общая сумма контракта составила \$6-7 млрд. Позднее Китай провел дополнительный тендер на строительство еще двух атомных реактора помимо тех четырех, о которых было заявлено первоначально.

Французская промышленная группа Areva – электроэнергетический концерн, предлагающий своим клиентам современные технологические решения в сфере атомной энергетики, а также в области генерации и передачи электроэнергии. Производственные мощности

концерна расположены в 40 странах мира, на предприятиях Areva трудятся более 58 тыс. человек. Объем продаж компании по итогам 2005 года составил 10,13 млрд. евро. 68% из этой суммы приходится на подразделение атомной энергетики.

## У Израиля появится своя нефть?



У берегов Израиля обнаружены «признаки нефти», которые в перспективе могут стать месторождениями. После повторного анализа данных, собранных со дна Средиземного моря, проведенного при помощи новейших технологических средств, ответственный за поиск нефти и газа Яков Маймеран пришел к выводу о высокой вероятности обнаружения месторождений энергоносителей на шельфе. Данные были собраны институтом геологии и институтом геофизики.

О вероятных нефтяных и газовых месторождениях у средиземноморских берегов Израиля говорят уже несколько лет, но единственным результатом поисков стало обнаружение залежей природного газа в районе Ашкелона и Газы. Природный газ, добываемый напротив Ашкелона, поступает на две электростанции «Хеврат Хашмаль» и снабжает электричеством несколько заводов, но для снижения зависимости страны от внешних поставок энергоносителей этого явно недостаточно, отмечает NEWSru Israel.

Маймеран полагает, что, скорее всего, на дне в районе израильских берегов можно обнаружить месторождения природного газа, хотя некоторые признаки позволяют надеяться и на присутствие там нефти.

В ближайшее время Министерство инфраструктуры должно выдать новые концессии на поиск нефти и газа в Средиземном море. В течение нескольких лет концессии не выдавались, так как возник спор относительно доли государства в возможной прибыли от эксплуатации новых месторождений.

## Венесуэла и Китай раскрыли детали энергетических соглашений

Венесуэла раскрыла детали плана китайских инвестиций в нефтяные месторождения в бассейне реки Ориноко, соглашение о которых было подписано 26 марта, передает Reuters.

Как сообщил министр энергетики страны Рафаэль Рамирес, соглашение с Китаем предусматривает поставку 320 тыс. баррелей нефти и нефтепродуктов в сутки в течение 12 месяцев. При этом совместное предприятие с китайской China National Petroleum Corp. будет добывать 200 тыс. баррелей в сутки на блоке Хунин-4 в бассейне Ориноко, 400 тыс. баррелей в сутки на блоке Карабобо и еще 200 тыс. баррелей в сутки – в районе МРЕЗ. CNPC уже сертифицирует запасы на блоке Хунин-4 и будет владеть 40% разработки. Р. Рамирес также сообщил, что конгресс одобрил выдачу разрешения на деятельность на месторождениях Зумано на востоке Венесуэлы, чтобы повысить добычу с 40 до 100 тыс. баррелей в сутки.

Кроме того, Китай и Венесуэла планируют также построить три НПЗ на территории Китая и танкерный флот.

## В Китае нашли «большую» нефть



Китай сообщил об обнаружении нового нефтяного месторождения – крупнейшего на территории страны за последние пару десятков лет. Как сообщило китайское информационное агентство «Синьхуа», запасы месторождения в заливе Бохайвань Желтого моря, об обнаружении которого без каких бы то ни было подробностей было объявлено на прошлой неделе, составляют около 2 млрд. баррелей. Китайская нефтедобывающая компания пообещала, что постарается довести добычу на месторождении до 200 тыс. баррелей нефти в сутки в ближайшие три года, передает Associated Press.

## ОПЕК повысила спрос на нефть в 2007 году

Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК) повысила прогноз спроса на нефть в 2007 году из-за сокращения поставок из стран, не входящих в ее состав.

ОПЕК, источник больше трети мировых поставок нефти, ожидает, что спрос в 2007 году составит 30,25 млн. баррелей нефти в сутки по сравнению с 30,09 млн. баррелей, прогнозируемых ранее. ОПЕК сообщила, что мировой спрос на нефть вырастет на 1,2 млн. баррелей в сутки, или на 1,5% в этом году, не изменив свою предыдущую оценку.

Подготовила Баян Бакумбаева



*Мир грезит одновременно благом и злом:  
Все, что строит, — немедя пускает на слом.  
Будь бесстрашен, живи настоящей минутой,  
Не пейись о грядущем, не плачь о былом.*

*Смар Хайям*







**Лариса Гусева,**  
 ученый секретарь КИСИ  
 при Президенте РК

# СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ЦЕЛЬ КАЗАХСТАНА – РАЗВИТИЕ ТРАНЗИТНОГО ПОТЕНЦИАЛА

На рубеже нового этапа социально-экономической модернизации приоритетной задачей для Казахстана в области развития национального транспортно-коммуникационного комплекса является обеспечение его конкурентоспособности на мировом рынке услуг и, соответственно, стимулирование роста торговых потоков через территорию республики.

## В центре внимания – транзит

Задача поиска наиболее эффективных путей реализации транспортного транзитного потенциала (ТТП) республики была поставлена руководством страны практически с первых лет обретения независимости. В нормативно-правовом плане был разработан и принят ряд важнейших государственных документов, касающихся вопроса развития транспорта. Среди них: Стратегия долгосрочного развития Казахстана на период до 2030 года, Концепция государственной транспортной политики Республики Казахстан на период до 2008 года., Стратегия развития международных транспортных коридоров Республики Казахстан, ряд отраслевых программ по развитию транспорта РК и т.д.

Непосредственно развитие транзитного потенциала осуществлялось в соответствии с Программой развития транзитно-транспортного потенциала Республики Казахстан на 2004–2006 годы. В ее рамках был принят комплекс актуальных мер правового, организационного, технического, экономического и финансового характера, направленных на совершенствование и опережающее развитие транзитно-транспортного потенциала. Республика Казахстан участвует в развитии международных транспортных коридоров. Работа в этом направлении проводится в рамках ряда интеграционных сообществ и международных организаций, таких, как ЕврАзЭС, ШОС, Экономическая и социальная комиссия ООН для Азии и Тихого океана (ЭСКАТО ООН), Европейская экономическая комиссия

ООН (ЕЭК ООН), Организация экономического сотрудничества (ОЭС), Организация сотрудничества железных дорог (ОСЖД), Центральный совет по железнодорожному транспорту государств-участников СНГ и др.

Также осуществляется работа по совершенствованию международной договорно-правовой базы, в результате чего на данном этапе республикой в области транспорта и коммуникаций заключено 169 международных договоров.

В 2006 году руководство страны предложило по-новому взглянуть на преимущества транзитного положения Казахстана. Была разработана и принята Транспортная стратегия Казахстана до 2015 года, согласно которой будет развиваться эффективная национальная инфраструктура, обеспечивающая потребности экономики и отвечающая задачам эффективной интеграции страны в мировую экономику. Также Главой государства была утверждена Стратегия территориального развития республики до 2015 года, в которой в качестве важнейшего направления позиционирования республики определено развитие страны как трансконтинентального экономического моста взаимодействия европейской, азиатско-тихоокеанской и южно-азиатской экономических систем.

В стратегии за основу принят «осевой» подход к формированию региональной инфраструктуры. Его базой станут существующие и намечаемые к формированию транспортно-коммуникационные коридоры, обеспечивающие выход на внешние рынки и интеграцию страны в региональную и мировую экономику. В частности, предполагается формирование трех основных транспортно-коммуникационных коридоров («осей»). Северная ось соединит города востока, севера и зернового центра страны с каспийским побережьем, с выходом в приграничные регионы России. Южная, аналогично, пройдет через юг страны, с выходом на сопредельные республики Центральной Азии. А центральная ось соединит северную и южную через Астану и Караганду. Итоговая задача – создать два трансевроазиатских транспортных коридора, повторяющих исторический Шелковый путь, и встроить Казахстан в глобальную транспортную систему Евразийского материка. Ставится вопрос не только о создании сквозной «осевой» инфраструктурной сети, но и о концентрации всего экономического развития регионов вокруг «опорных городов» и «экономических центров территориально-хозяйственных систем» вдоль будущих осей.

Этот проект является важным событием в современном экономическом развитии Казахстана. Достаточно четко сформулированы перспективы будущего развития страны как полноценного транзитного государства. Поставив задачу создать в республике современную инфраструктуру для всех наземных видов транспорта, руководство Казахстана стремится сделать страну полноценным звеном континентального транзита.

## Достижения и проблемы

В настоящее время реализация транспортного транзитного потенциала республики выступает как отдельный аспект задачи по формированию основы для качественного прорыва в экономическом развитии страны. В республике уже создана достаточно развитая сеть транзитных маршрутов. В основу современной концепции развития сети международных магистралей, проходящих через Казахстан, заложено три приоритетных направления: Россия, страны Европы и Балтии; Китай, Япония и страны Юго-Восточной Азии; страны Центральной Азии и Закавказья, Персидского залива и Турция. В каждом из указанных направлений существуют сложившиеся международные транспортные коридоры. В частности, на территории республики определены и признаны международным сообществом 6 железнодорожных, 6 автомобильных и 4 воздушных транспортных коридора. Национальная транспортная политика Казахстана, являющегося внутриконтинентальной страной, в настоящее время строится с акцентом на развитие наземных видов транспорта – железнодорожного и автомобильного. В течение последних лет наблюдается положительная динамика роста объема транзитных перевозок грузов по территории государства, в среднем увеличение составляет 12–13% в год. В основном это обусловлено ростом объемов традиционно перевозимых транзитом по казахстанской железной дороге лесных грузов, нефтепродуктов, сахара, овощей и фруктов, других продовольственных грузов, перевозимых в направлении Россия – республики Центральной Азии. Кроме того, отмечен рост перевозок в Китай и из Китая в страны Центральной Азии. В этих направлениях транспортируются продовольствие, строительные материалы, химикаты, машины и оборудование.

Таким образом, увеличение объема транзитных перевозок только железнодорожным транспортом за период 2002-2006 годов составило более 60% (2002 год – 6,2 млн. т, 2006 год – 10,1 млн. т). По итогам 2006 года доля транзита в общем объеме железнодорожных перевозок по нашей стране составила 4%. Доля доходов от транзита составляет 14% от общего объема доходов от перевозок. Другими словами, транзитные перевозки являются наиболее доходными на казахстанской железной дороге.

Согласно расчетам Министерства транспорта и коммуникаций РК, представленным в Транспортной стратегии Республики Казахстан до 2015 года, объемы транзита сухопутным транспортом через территорию Республики Казахстан возрастут к 2015 году до 32,2 млн. т грузов; воздушным транспортом - до 190,0 млн. самолето-километров, а доходы от транзитного движения должны составить около 136,3 млрд. тенге.

Увеличение объемов транзитных перевозок стало возможным благодаря проводимым мероприятиям в области модернизации, ремонта

и развития магистральной железнодорожной сети, автомобильных дорог, инфраструктуры аэропортов, развития международного сотрудничества. Росту перевозок транзитом способствовало предоставление клиентам конкурентоспособных тарифных ставок. Так, к примеру, за последние годы предоставлялись понижающие коэффициенты к тарифам на железнодорожную перевозку глинозема, бензина, металлопроката, удобрений, продукции химической промышленности и других грузов. Благодаря этим понижающим коэффициентам в 2006 году удалось привлечь в Казахстан приблизительно 700 тысяч т транзитных грузов.

В то же время стоит отметить, что часть транзитного для Казахстана железнодорожного грузопотока была переориентирована в 2006 году на альтернативные направления, отмечалось снижение спроса на транзит воздушным транспортом.

Анализ причин развития подобной ситуации показывает, что в настоящее время транспортный комплекс Республики Казахстан еще имеет определенный ряд проблем. Прежде всего это касается состояния инфраструктуры и транспортного сервиса, которые пока не в полной мере отвечают уровню и статусу трансконтинентальных транспортных сообщений. Актуальным остается вопрос совершенствования тарифной политики в области транспорта. Все эти проблемы взаимосвязаны. Например, стоимость автомобильных перевозок остается высокой из-за неудовлетворительного состояния дорог, а перевозки железнодорожным транспортом имеют высокую себестоимость из-за отсталости инфраструктуры (изношенные вагоны, неполное покрытие дорожной сети электротягой и прочие технические проблемы). Отмечается несовершенство механизмов внедрения научно-технических разработок, недостаточность пропускной и перерабатывающей способности отдельных станций и участков железнодорожной сети, недостаточность финансирования работ по эксплуатации дорожной сети, включая капитальный, средний, текущий ремонты и содержание и т.п.

Очевидно, что все эти проблемы требуют скорейшего устранения. Идея сделать Казахстан привлекательным транзитным государством предполагает современные пути сообщения и автотрассы, пункты перевалки с современной логистикой. Эта идея требует нового качества внутренней инфраструктуры Казахстана. Нынешний момент особенно ценен тем, что сегодня многие базовые условия выглядят более благоприятными для дальнейшей реализации планов по развитию транзитного потенциала республики.

## Основные направления дальнейшего развития транспортно-транзитного потенциала республики

Завершение в РК структурных базовых реформ, переход экономики в фазу роста, создание основ правовой базы работы транспорта в рыночных условиях создают предпосылки для

комплексного развития транспортной транзитной инфраструктуры, интеграции преимуществ различных видов транспорта для повышения общей эффективности использования транзитного потенциала.

В связи с этим на данном этапе требуется реализация целостного и более активного подхода, во-первых, к ускоренному развитию внутренней транспортной инфраструктуры и, во-вторых, к последовательному и неуклонному продвижению инфраструктурных, институционально-организационных и правовых решений во внешней сфере.

В этом контексте представляется актуальным выделить ряд основных направлений дальнейшего развития транспортно-транзитного потенциала республики.

**Во-первых, ускорение реализации мер по устранению физических и нефизических барьеров.** В частности, в целях снижения действия физических и нефизических барьеров на пути продвижения транзитных потоков через территорию Казахстана требуется провести дополнительный анализ технического

упрощению таможенных и иных контрольных процедур, созданию благоприятного налогового и таможенного режимов для пропуска транзитных потоков.

Кроме того, целесообразным является реализация соответствующих мероприятий по ускоренному обустройству и развитию единых контрольно-пропускных пунктов на государственной границе Республики Казахстан; строительству и оснащению таможенных терминалов, отвечающих международным требованиям; обеспечению автоматизации контрольно-оформительских процедур при пересечении государственной границы и т.д.

Актуальным сегодня является и дальнейшее ускоренное развитие придорожной инфраструктуры, которая позволит обеспечить оптимальное размещение и количество сервисных предприятий на всем пути транзитного движения по магистральным маршрутам, их организацию в соответствии со стандартами и требованиями международных правил, а также высокое качество предоставления услуг.

Достаточно важным в контексте устранения

новых современных транспортных средств и пересмотра практики начисления амортизационных отчислений на основные транспортные средства с учетом и их ремонта. Это позволит обеспечить ускоренную замену действующего парка транспортных средств на современные, безопасные, в том числе экологически, экономичные виды транспорта и снизить уровень затрат прямого и косвенного характера.

Кроме того, так как транспортная отрасль является очень капиталоемкой, целесообразно в целом реализовать меры по совершенствованию фискальной политики.

**В-четвертых, содействие улучшению функционирования интеграционных объединений.** Накопленный опыт самостоятельного развития постсоветских государств показал необходимость более системного подхода к решению задач развития транспортного комплекса, формированию общего транспортного пространства и общего рынка транспортных услуг.

В отношении транзитного потенциала Казахстана существует мнение о целесообразности

## ГРАМОТНО ИСПОЛЬЗУЯ СВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ, КАЗАХСТАН СМОЖЕТ НЕ ТОЛЬКО ПОЛУЧАТЬ ДОХОД ЗА СЧЕТ ТРАНЗИТА, НО И РАЗВИВАТЬ РЕГИОНЫ НА ОСНОВЕ ИХ ВОВЛЕЧЕНИЯ В ТОВАРООБМЕН, СОЗДАНИЯ НА МЕСТАХ ПРОИЗВОДСТВА ТЕХ ТОВАРОВ, КОТОРЫЕ ИМЕЮТ СПРОС НА ВНЕШНИХ РЫНКАХ.



состояния магистральных сетей и пунктов переходов на границе Республики Казахстан для определения узких мест, снижающих пропускную способность и/или скорость движения транспортных средств, их соответствия международным нормам и требованиям, необходимости внедрения новых технологий, модернизации и последующего содержания в рабочем состоянии. Данный анализ необходим для составления первоочередных и долгосрочных мер реконструкции и модернизации этих объектов, расчета требуемых затрат и планирования реализации инвестиционных проектов, учитывающих приоритеты государственной транзитной политики.

Необходимо обеспечить функционирование отечественных аэропортов на уровне, соответствующем международным нормам и требованиям, с достаточной системой защиты и степени обеспечения авиационной безопасности.

Немаловажным является проведение оценки действующих норм контрольно-оформительских процедур на пунктах пограничного перехода и производимых сборов надзорными органами. Данная оценка должна учитывать расчет возможных потерь доходов государственного бюджета как в случае изменения таможенного и других режимов, так и в случае снижения транзитных объемов. Это даст возможность правильного принятия мер по

препятствий для движения транзитных грузов выступает проведение оценки возможностей республики по содействию устранению нефизических барьеров на территории государств, формирующих совместно с Казахстаном единые транспортные коридоры.

**Во-вторых, совершенствование системы инвестирования в транспортную отрасль.** В этом контексте важно создание условий, делающих привлекательным для инвесторов участие в поддержке, обновлении и расширении транспортной инфраструктуры. Инвестиции должны направляться на модернизацию существующих транспортных систем, ликвидацию узких мест, добавление недостающих звеньев. Государство сегодня не должно выступать в роли единственного инвестора. В современных условиях задача государства – создать благоприятные экономические условия для реализации проектов, привлечь частных инвесторов и подрядчиков, выступить гарантом капиталов.

**В-третьих, совершенствование фискальной политики в отношении развития транспортной инфраструктуры.** В целях ускорения модернизации транспортной инфраструктуры требуется провести выработку мер по поддержке отечественных транспортных организаций по стимулированию обновления транспортных средств путем предоставления налоговых льгот на приобретение

развития прежде всего регионального транзита, а в последующем и трансконтинентального. Поэтому на современном этапе важно предпринять усилия по улучшению деятельности существующих интеграционных объединений. Прежде всего это касается ЕврАзЭС. В рамках этого объединения необходимо дальнейшее продвижение к созданию более централизованной организации перевозок для формирования максимально оптимальных финансово-экономических условий транспортировки. Для этого важно продолжить работу по согласованию принципов тарифной, налоговой и таможенной политики государств в области транспорта.

С наступлением этапа стабилизации экономики государств ЕврАзЭС, обусловившей рост объема межгосударственных перевозок, важное значение приобретает дальнейшее развитие транспортного машиностроения, создание совместных предприятий и финансово-промышленных групп.

Создание в перспективе общего рынка транспортных услуг не представляется возможным без развития научно-технического сотрудничества государств в области транспорта. В этом контексте важное значение имеют следующие направления: формирование методологических принципов общей тарифной политики государств в области транспорта; дальнейшее развитие транспортных коридоров; совер-

шенствование транспортной инфраструктуры государств; внедрение высокоэффективных технологий для обеспечения внешнеторговых и транзитных перевозок; повышение надежности и эффективности транспортных систем; создание автоматизированных систем контроля за движением грузов железнодорожным и автомобильным транспортом; совершенствование навигационного обеспечения перевозок воздушным транспортом.

Реальной базой для повышения эффективности реализации транзитной политики Казахстана могут выступить *Шанхайская организация сотрудничества и Организация экономического сотрудничества*. В рамках ШОС и ОЭС целесообразно продолжить на консультативной основе дальнейшую, более детальную и предметную проработку методов усовершенствования межгосударственного взаимодействия в транспортной сфере с целью расширения транзита как в направлении Запад - Восток, так и Север - Юг (через Узбекистан, Туркменистан на Иран и дальше Персидский залив).

Кроме того, задача повышения эффективности существующих интеграционных объединений требует от стран работы по налаживанию сотрудничества на микроуровне, через развитие поддерживающих институтов, гибкую тарифную политику и выгодные межфирменные связи.

**В-пятых, совершенствование стратегического подхода для более эффективного развития транспортного транзитного потенциала.** Необходимо проведение регулярного изучения грузопотока, на который может рассчитывать Казахстан. На наш взгляд, целесообразно в этом случае выстраивать транзитную политику по двум основным направлениям:

**стабилизация и наращивание транзитных грузопотоков, уже транспортируемых через территорию Казахстана; оценка потенциального транзита через территорию Казахстана и выработка мер по его привлечению.**

В первом направлении основной задачей является *обеспечение условий* (экономических и политических) для *дополнительного устойчивого притока на казахстанские маршруты транзитных грузов* тех стран, которые уже в настоящее время осуществляют транспортировку своих грузов через Казахстан или использовали эти маршруты в прошлом, а также наиболее тяготеющих к казахстанским маршрутам грузов.

В этом контексте в настоящее время Казахстан может реально проводить мероприятия для обеспечения устойчивого притока на свои транспортные магистрали в основном грузов России, Китая и четырех центральноазиатских республик (Узбекистан, Кыргызстан, Таджикистан, Туркменистан). Эти потоки могут быть достаточно стабильными в силу определенных географических причин.

Объем транзитных перевозок этих стран через территории РК может быть принят в целом как максимально возможный с точки зрения обще-

го транзитного потенциала. Вероятность того, что эти потоки будут использовать маршруты, проходящие через Казахстан, зависят напрямую от:

- *усилий, направленных на развитие транзитной политики;*
- *двустороннего и многостороннего регионального сотрудничества;*
- *маркетингового подхода.*

Относительно второго направления речь идет о достаточно сложной задаче - оценить возможность и реальность привлечения транзитных потоков, страны формирования и получения которых имеют альтернативные традиционные транспортные связи и пока не рассматривают маршруты через территорию Казахстана как достаточно привлекательные (например, торговые потоки, идущие из Китая в Германию, или между Польшей и Японией, грузопотоки стран АТР).

Так, например, для перевозок из стран АТР традиционными являются морские перевозки. Транснациональные судоходные компании, осуществляя массированные инвестиции в строительство высокоэффективного флота и, как следствие, снижая фрахтовые ставки, добились того, что средний тариф на морские перевозки контейнера стал вдвое ниже железнодорожного. Поэтому несмотря на то, что путь по железной дороге почти втрое короче, проводимая ценовая политика определяет предпочтения владельцев грузов пользоваться морским путем.

В целом, согласно проведенным исследованиям по поддержке развития транзитных коридоров, самым важным в контексте реализации второго направления является развитие отношений с *Китаем, Монголией, Южной Кореей, Северной Кореей, Японией, Гонконгом, Тайванем и странами Европы.*

По отношению к потенциальным клиентам должны применяться активная политика транзитных перевозок и маркетинг, что потребует более значительных усилий. Объем перевозок, осуществляемых этими странами, при постановке задач развития ТТП следует рассматривать как потенциально достижимый. Его необходимо обязательно тщательно изучить и спрогнозировать. Вероятность того, что их максимум будет достигнут, очень низка, но на первоначальном этапе достижение от 10 до 20 процентов от этого уровня вполне реально.

Таким образом, разработка и реализация мероприятий в комплексе по данным направлениям должны способствовать выстраиванию последовательной политики по развитию транспортного транзитного потенциала во внешней сфере.

**В-шестых, совершенствование системы транспортной безопасности.** Необходимо проведение *корректировки действующих программ по обеспечению транспортной безопасности* на предмет внедрения современных технологий обеспечения сохранности грузов и защиты жизни людей, контроля технического состояния и режима работы транспортных предприятий, соблюдения от-

ветственности контролирующих органов по неправомерным действиям их сотрудников в отношении перевозчиков, приведения системы транспортной безопасности к соответствию международным нормам и требованиям. Актуально создание более современной и одновременно более упрощенной системы выявления наркотиков, запрещенных массовых изданий, нелегальной миграции при переходе границы республики. Данная система должна создаваться на принципах использования современных технологий определения подобных грузов и пассажиров, а также на внедрении механизма ранжирования принимаемых мер в зависимости от страны, исходящего пункта отправки грузов.

**В-седьмых, в долгосрочной перспективе целесообразна проработка вопроса по созданию международных объединений,** по сути представляющих собой единого над-оператора по осуществлению транзитных перевозок.

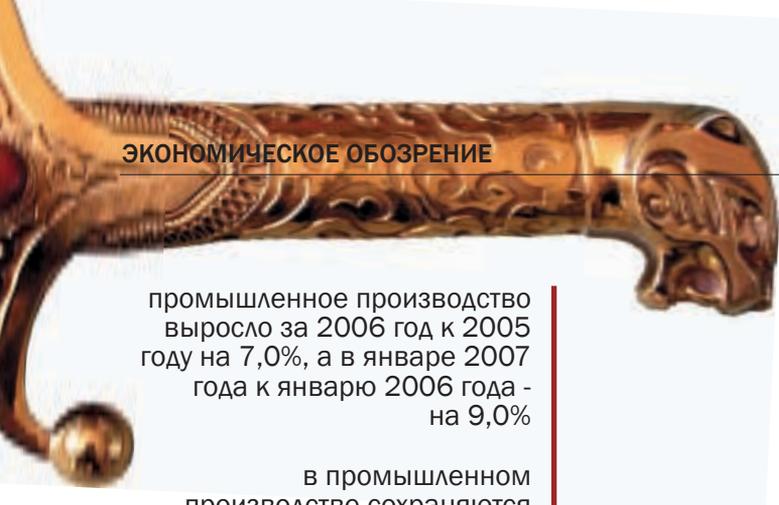
Для осуществления работы в рамках таких соглашений уже в ближайшей перспективе целесообразно *начать проработку наиболее подходящих механизмов их функционирования, способов раздела финансирования, клиринговых механизмов, методики совместного управления.*

Такие соглашения могли бы быть заключены как в двустороннем формате, так и в многостороннем. Они не влекут за собой потерю суверенитета, наоборот, могут способствовать созданию мощных объединений на основе взаимочета интересов всех сторон, обладающих значительной технической базой для привлечения грузопотоков. Объединение в крупные международные альянсы может позволить объединить активы, добиться улучшения сервиса, снижения цен, и разработать эффективные транспортные направления.

.....  
*Актуальность развития транспортного транзитного потенциала страны на современном этапе продиктована необходимостью реализации национальных интересов республики и дальнейшего наращивания собственных политических и экономических преимуществ. Поэтому сегодня Республика Казахстан находится в процессе активного выстраивания своей транзитной политики, совершенствования ее направлений и формирования новых векторов.*

*Грамотно используя свое положение, Казахстан сможет не только получать доход за счет транзита, но и развивать регионы на основе их вовлечения в товарообмен, создания на местах производства тех товаров, которые имеют спрос на внешних рынках.*

*Таким образом, в настоящее время активно возникает необходимость усовершенствовать комплекс практических мероприятий, нацеленных на развитие транспортного транзитного потенциала РК. Этот комплекс мер должен интегрировать экономическую, технологическую, промышленную, транспортную, информационную и международную политику Казахстана.*



промышленное производство выросло за 2006 год к 2005 году на 7,0%, а в январе 2007 года к январю 2006 года - на 9,0%

в промышленном производстве сохраняются высокие темпы производства, главным образом благодаря положительной динамике в добыче сырой нефти и попутного газа и в металлургической промышленности

в январе текущего года рост наблюдается во всех основных отраслях промышленности, за исключением производства в целлюлозно-бумажной промышленности и в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды

доля добычи сырой нефти и природного газа в промышленности по итогам 2006 года составила 50% (для сравнения: в 1999 году - 30,6%)

экспорт за 12 месяцев 2006 года вырос на 37,3%, в т.ч. нефти на 35,7%. В 2006 году средневзвешенная расчетная цена поставленной на экспорт нефти увеличилась на \$13,8 по сравнению с 2005 годом и составила 59,3 долл./баррель

положительное торговое сальдо за 2006 год выросло в 1,4 раза - до \$14,6 млрд., при этом негативный торговый баланс с СНГ увеличился в 1,4 раза (до минус \$5,5 млрд.)

по итогам 2006 года инфляция составила 8,6% к 2005 году.

В январе текущего года инфляция составила 1,1% к декабрю 2006 г. и 8,5% к январю 2006 года

продолжилось снижение цен на автомобильный бензин: в январе текущего года к декабрю прошлого года - на 3,1%, что обусловлено сокращением сезонного спроса, ростом производства и ограничением экспорта

# Макроэкономические достижения Казахстана

## Валовой внутренний продукт

Прирост ВВП Казахстана, по оперативным данным Агентства РК по статистике, за 2006 год составил 10,6%, в 2005 году - 9,7%, в 2004 году - 9,6% к аналогичному периоду прошлого года. Относительно 1990 года ВВП вырос на 25,7%. В структуре ВВП наиболее интенсивный рост добавленной стоимости в производстве товаров показывает строительство: за 2006 год - 35,6% (за 2005 год - 37,8%, 2004 год - 14,4%). Высокие, относительно предыдущего года, темпы роста промышленности главным образом связаны с ростом добычи сырой нефти и попутного газа - на 6,1% и производства в металлургической промышленности - на 6,3% в 2006 году к 2005 году.

Высокие темпы роста производства услуг связаны, главным образом, с динамичными темпами роста по операциям с недвижимым имуществом, арендой и услугами потребителям - на 9,9%, услугами финансовой деятельности - на 43,4%, и ростом торговли - на 9,8% (см. таблицу 1).

## Промышленность

За 2006 год промышленными предприятиями Казахстана произведено продукции на 6 432,5 млрд. тенге, к 2005 году прирост составил 7,0% (из них 4,0% приходится на горнодобывающую промышленность, вклад обрабатывающей промышленности - 2,8% и производство и распределение электроэнергии, газа и воды - 0,2%). Увеличение темпов роста промышленности в 2006 году по сравнению с темпами

Таблица 1. Структура ВВП

	Структура ВВП			ИФО ВВП, в % к аналогичному периоду предыдущего года		
	2005	2006	Доля (среднее за 2 года)	2004 год	2005 год	2006 год
Валовой внутренний продукт	100	100	100	109,6	109,7	110,6
Производство товаров	44,0	43,9	44,0	109,1	109,8	112,0
Сельское хозяйство, лесоводство и рыболовство	6,4	5,5	6,0	99,9	107,3	107,0
Промышленность	29,8	29,5	29,7	110,5	104,6	106,9
Строительство	7,8	8,9	8,4	114,4	137,8	135,6

Источник: по данным Агентства РК по статистике

	Структура ВВП			ИФО ВВП, в % к аналогичному периоду предыдущего года		
	2005	2006	Доля (среднее за 2 года)	2004 год	2005 год	2006 год
Производство услуг	52,0	52,6	52,3	110,8	110,4	110,8
Торговля, ремонт автомобилей и изделий домашнего пользования	11,8	12,0	11,9	110,5	109,3	109,8
Гостиницы и рестораны	0,9	0,9	0,9	117,8	117,5	110,5
Транспорт	9,8	9,0	9,4	109,5	107,0	107,0
Связь	2,0	2,1	2,1	130,0	127,7	120,4
Финансовая деятельность	3,2	4,5	3,9	125,3	137,1	143,4
Операции с недвижимым имуществом, аренда и услуги потребителям	15,1	15,1	15,1	109,4	110,5	109,9
Государственное управление	2,1	2,0	2,1	106,7	104,3	103,2
Образование	3,5	3,4	3,5	105,6	105,0	102,6
Здравоохранение и социальные услуги	1,7	1,7	1,7	106,3	102,8	103,1
Предоставление коммунальных, социальных и персональных услуг	1,8	1,7	1,8	105,8	104,0	109,1

Источник: по данным Агентства РК по статистике

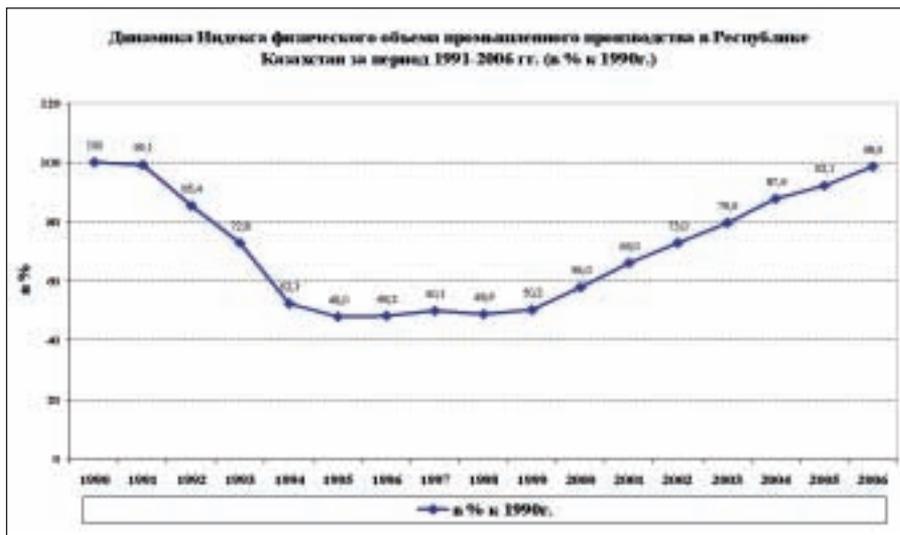


Рисунок №1

Источник: по данным Агентства РК по статистике

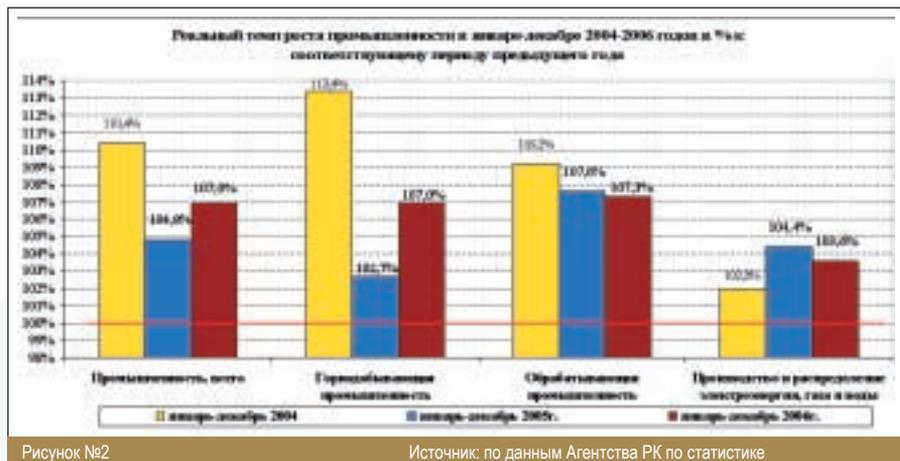


Рисунок №2

Источник: по данным Агентства РК по статистике

2005 года составило 2,2 процентных пункта (темпы роста в 2005 году к 2004 году составили 104,8) (см. рис. 1).

Если разложить увеличение от прошлого года в 2,2 процентных пункта, то 2,3 процентных пункта из них приходится на увеличение темпов роста в горнодобывающей промышленности; без изменения осталась обрабатывающая промышленность (металлургия) и уменьшение на 0,09 процентных пункта на производство и распределение электроэнергии, газа и воды (расчетно, по удельному весу каждой отрасли).

Рост в горнодобывающей промышленности за 2006 год составил 107,0% против 102,7% в 2005 году (больше на 4,3 процентных пункта). Превышение темпов по сравнению с прошлогодними показателями связано, главным образом, с ростом темпов добычи сырой нефти и попутного газа (106,1% против 103,6%) (см. рис. 2).

За январь 2007 года промышленными предприятиями Казахстана произведено продукции на 517,0 млрд. тенге. К январю 2006 года прирост составил 9,0%, что значительно выше января 2006 года, когда прирост составлял всего 0,5%. Относительно декабря январское производство снизилось на минус 5,8%, что связано с сезонным фактором (месячное снижение добычи нефти). Хотя январское снижение статистически традиционно для всех лет, все же в текущем году оно вдвое ниже снижения января 2006 года, когда было минус 11,3% (см. рис. 3).

За 2006 год в горнодобывающей промышленности увеличено производство руд железной агломерированной (на 24,5%), свинцово-цинковой (на 18,2%), марганцевой (на 13,0%), окатышей железорудных (на 13,1%). При этом сокращено производство руд: медно-цинковой (на 17,5%); золотосодержащей (на 14,9%); железной неагломерированной (на 8,0%); хромовой (на 6,0%) и медной (на 0,8%).

В отрасли по добыче топливно-энергетических полезных ископаемых увеличена добыча угля каменного (на 11,5%), сырой нефти (на 6,8%), лигнита (на 6,1%), газа природного (естественного) (на 2,8%), конденсата газового (на 0,4%) (см. рис. 4)

Прирост в обрабатывающей промышленности составил 7,3% (в 2005 году было 7,6%).

Относительно прошлого года, несмотря на положительные показатели, все же несколько замедлились темпы прироста по машиностроению, пищевой, нефтеперерабатывающей промышленности, а темпы роста производства химической промышленности остаются на низком уровне.

По итогам 2006 года в черной металлургии производство возросло на 1,4% за счет увеличения выпуска труб и профилей пустотелых стальных (в 1,6 раза) и ферросплавов на 5,5%. Производство стали и чугуна снижено соответственно на 6,8% и на 5,9%, плоского проката – на 3,2%, что, однако, не повлияло на рост металлургии в целом.

В производстве цветных металлов прирост производства составил 6,4%. В основном



Рисунок №3

Источник: по данным Агентства РК по статистике

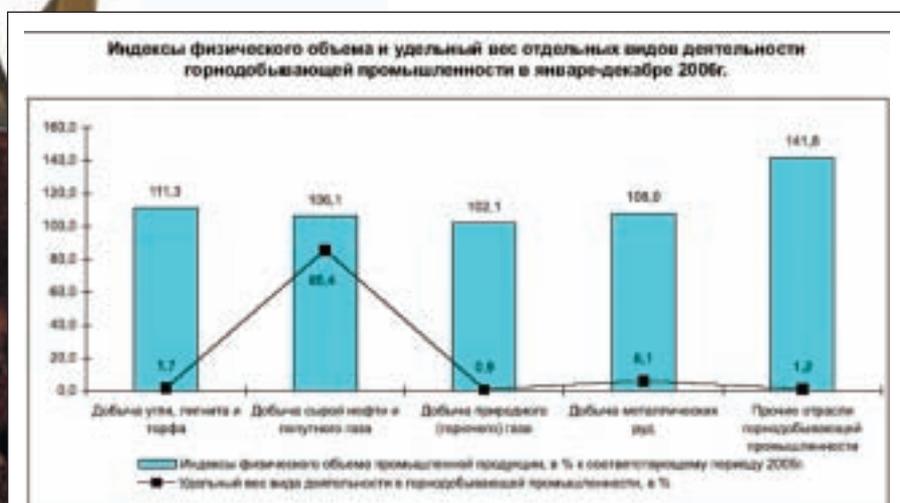


Рисунок №4

Источник: по данным Агентства РК по статистике

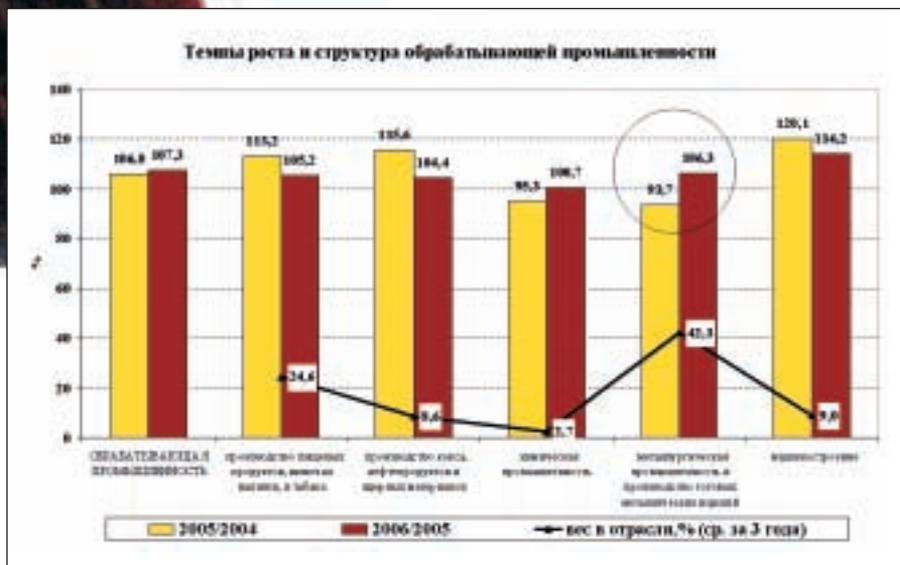


Рисунок №5

Источник: по данным Агентства РК по статистике

увеличено производство медной проволоки (в 3,1 раза), золота необработанного прочего (в 2,3 раза), цинка необработанного (на 2,7%), меди рафинированной (на 2,2%) и глинозема (на 0,6%). Снижено производство свинца необработанного (на 14,9%), золота (на 7,8%) и серебра аффинированного (на 2,0%).

В машиностроении темп роста составил 114,2%, главным образом благодаря набранным с начала 2006 года высоким темпам (1 квартал 2006 года -134,4%). За прошедший месяц производство увеличено на 3,0% к ноябрю 2006 года, в основном увеличено производство машин и оборудования – на 11,3%, транспортных средств и оборудования - на 8,2%.

Рост производства в химической промышленности составил 0,7% из-за увеличения выпуска удобрений минеральных или химических азотных (в 2,4 раза); трифосфата натрия - в 2 раза, кислоты ортофосфорной (фосфорной) - в 1,6 раза и серной - на 0,8%, препаратов фармацевтических - на 26%. При этом снижено производство окиси хрома на 33,7%, удобрений минеральных или химических фосфорных - на 33,0%; фосфора - на 20,6%; дубителя хромового - на 2,1% (см. рис. 5).

В текстильной и швейной промышленности по итогам 2006 года производство сокращено на 0,1% против роста на 9,4% в 2005 году. Снижение производства связано в основном с сокращением производства волокна хлопкового на 10,8%, на долю которого приходится около 70% объема промышленного производства данного вида деятельности. Также сокращено производство пряжи шерстяной на 45,4%, свитеров, джемперов, пуловеров и изделий аналогичных - на 14,8%, белья постельного - на 14,6%, ковров и изделий ковровых - на 8,1%). Снижение темпов производства машин и оборудования (подотрасль машиностроения) на 4,5% в 2006 году к 2005 году произошло из-за сокращения выпуска насосов центробежных - на 39,6%, жаток рядковых - на 34,3%, оборудования нефтегазоперерабатывающего - на 31,4% и подшипников - на 8,6% (см. рис. 6).

Темпы роста производства и распределения электроэнергии, газа и воды в 2006 году составили 103,6% против 104,4% в 2005 году, что связано в основном с увеличением темпов прироста в производстве и распределения электроэнергии на 7,8% в 2006 году.

По итогам 2006 года к 2005 году промышленное производство увеличено во всех регионах республики. Наименьший прирост отмечен в Атырауской области (на 0,1%).

Наибольший прирост достигнут в Акмолинской области (на 34,1%). Высокие темпы прироста отмечены также в Кызылординской области (на 28,8%), в г. Астане (на 16,6%), в Алматинской, Костанайской и Южно-Казахстанской областях (соответственно на 10,2%, 9,2% и 9,1%) и в г. Алматы (на 7,1%).

### Внешний сектор

Без учета неорганизованной торговли салдо торгового баланса за январь-декабрь 2006 года, по данным Агентства РК по статистике, составило \$14 573,5 млн. (+38,8% к январю-

декабрю 2005 года), средняя цена экспорта нефти за январь-декабрь 2006 года составила 59,3 долл./баррель (+30,4% к январю-декабрю 2005 г.), экспортировано 54,6 млн. тонн нефти (83,9% от добычи) (см. рис. 7 и рис. 8).

Прирост положительного торгового баланса в \$4 076,7 млн. в январе-декабре 2006 года к январю-декабрю 2005 года связан с преобладающим ростом экспорта (+\$10 401,3 млн. к январю-декабрю 2005 года) над импортом (+\$6 324,6 млн.). Положительный баланс со странами Европейского сообщества увеличился в 1,5 раза, со странами СНГ складывается отрицательное торговое сальдо, которое увеличилось в 1,4 раза.

Рост положительного сальдо в торговле со странами Европейского сообщества вызван в первую очередь увеличением стоимостного объема экспорта сырой нефти в Италию в 1,5 раза и Францию - на 18,3%.

Негативный баланс в торговле с СНГ вырос на \$1 422,3 млн. и достиг

\$5 489,5 млн. В основном импорт из СНГ увеличился за счет следующих товаров: нефтепродукты - в 1,4 раза (бензин - на 42,1%, дизтопливо - на 80%), трубы из черных металлов, включая чугунные - в 1,3 раза, прутки из железа, нелегированной, легированной и нержавеющей стали - в 1,4 раза (см. табл. 2).

## Экспорт

В январе-декабре 2006 года экспорт составил \$38,3 млрд. и вырос на 37,3% (+\$10 401,3 млн.) в сравнении с январем-декабрем 2005 года.

В 2006 году относительно 2005 года главным образом наблюдается увеличение в стоимостном выражении экспорта металлов и сплавов в 1,4 раза, сырой нефти и газового конденсата - на 35,7% (при этом в физическом выражении экспорт нефти увеличился всего на 4,1%), пшеницы и меслина - в 2,4 раза.

Увеличению стоимости экспорта сырой нефти способствовали высокие цены на мировых рынках. Доля экспорта сырой нефти и газового конденсата в общем объеме экспорта уменьшилась с 62,5% в 2005 году до 61,7% в 2006 году (см. табл. 3).

## Импорт

За 2006 год импорт составил \$23,7 млрд. и вырос на 36,4% (+\$6 324,4 млн.) в сравнении с 2005 годом.

В структуре импорта увеличилась доля импорта машин, оборудования и транспортных средств на 1,5 процентных пункта - с 43,8% до 45,2% за счет увеличения импорта легковых и грузовых автомобилей соответственно - на 85,8% и на 35,7% и бульдозеров - на 30%. (см. табл. 4)

## Инвестиции

Объем инвестиций в основной капитал за 2006 год составил 2 810,3 млрд. тенге и по сравнению с 2005 годом возрос на 10,6%. (см. рис. 9)

Рост инвестиций в основной капитал в 2006 году к уровню 2005 года отмечен в 14 регионах республики. Наибольший рост наблюдался в

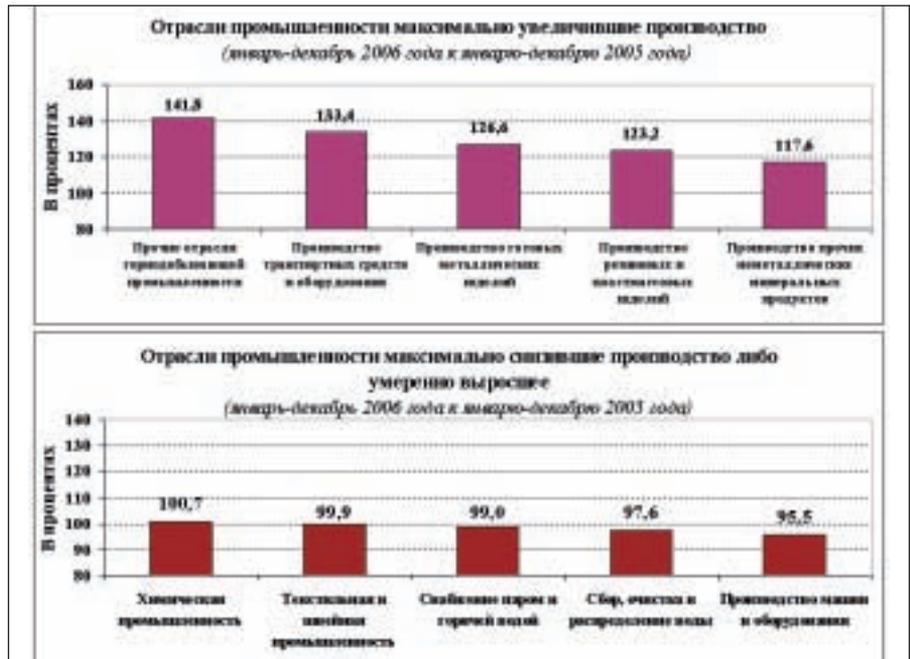


Рисунок №6

Источник: по данным Агентства РК по статистике

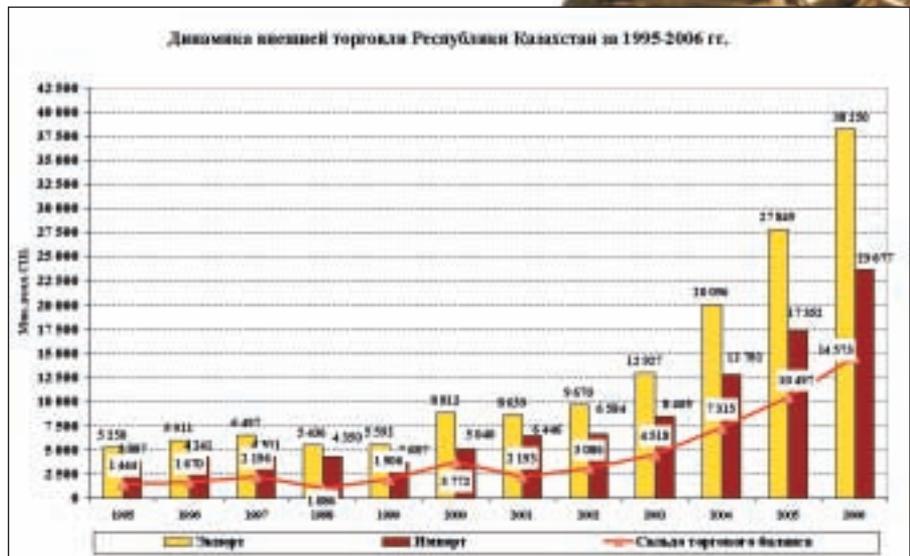


Рисунок №7

Источник: по данным Агентства РК по статистике



Рисунок №8

Источник: по данным Агентства РК по статистике

Таблица 2. Основные показатели внешней торговли Республики Казахстан за январь-декабрь 2005-2006 гг.

Млн. долларов США

Наименование континента и группы стран	Экспорт			Импорт		
	2005г.	2006г.	Темп роста, в %	2005г.	2006г.	Темп роста, в %
<b>ВСЕГО</b>	27 849,0	38 250,4	137,3	17 352,5	23 676,9	136,4
в том числе:						
<b>СТРАНЫ СНГ</b>	4 066,8	5 574,0	137,1	8 133,9	11 063,5	136,0
СТРАНЫ ЕврАзЭС	3 329,7	4 611,9	138,5	6 934,8	9 842,9	141,9
СТРАНЫ ВНЕ ЕврАзЭС	737,0	962,1	130,5	1 199,1	1 220,6	101,8
<b>ОСТАЛЬНЫЕ СТРАНЫ МИРА</b>	23 782,3	32 676,3	137,4	9 218,6	12 613,3	136,8
ЕВРОПА	17 100,8	24 032,4	140,5	4 622,9	6 506,5	140,7
СТРАНЫ ЕС	10 999,4	16 533,8	150,3	4 287,8	6 256,3	145,9
СТРАНЫ ВНЕ ЕС	6 101,4	7 498,6	122,9	335,1	250,2	74,7
АЗИЯ	4 887,8	7 648,8	156,5	2 883,8	4 385,0	152,1
Америка	1 767,9	895,9	50,7	1 621,1	1 613,0	99,5
Африка	16,5	91,6	555,8	55,0	67,2	122,3
Австралия и Океания	9,3	7,6	82,0	35,9	41,6	116,1

Источник: по данным Агентства РК по статистике

Таблица 3. Структура экспорта Республики Казахстан по основным товарным группам за январь-декабрь 2005-2006 гг.

Млн. долларов

	2005 год	2006 год	Разница	Темп роста в %
Всего	27 849,0	38 250,4	10 401,3	137,3
Нефть и газовый конденсат	17 395,2	23 612,0	6 216,7	135,7
Пшеница и меслин	219,7	522,8	303,0	237,9
Руды и уголь	1 083,8	1 154,7	70,9	106,5
Металлы и сплавы	4 103,6	5 746,3	1 642,7	140,0
Прочие	5 046,7	7 214,6	2 167,9	143,0

Источник: по данным Агентства РК по статистике

Таблица 4. Структура импорта Республики Казахстан по основным товарным группам за январь-декабрь 2005-2006 гг.

Млн. долларов

	2005 год	2006 год	Разница	Темп роста в %
ВСЕГО	17 352,5	23 676,9	6 324,4	136,4
Продовольственные товары	1 273,9	1 662,0	388,0	130,5
Минеральные продукты	2 322,8	3 375,3	1 052,5	145,3
Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности (включая каучук и пластмассы)	2 001,8	2 567,1	565,3	128,2
Металлы и изделия из них	2 546,3	3 149,7	603,4	123,7
Машины, оборудование, транспортные средства, приборы и аппараты	7 595,2	10 708,0	3 112,8	141,0
Прочие товары	1 612,4	2 214,8	602,4	137,4

Источник: по данным Агентства РК по статистике

Павлодарской (в 1,8 раза), Мангистауской (в 1,4 раза), Восточно-Казахстанской (в 1,2 раза), Южно-Казахстанской (на 11,6%), Акмолинской (на 7,5%), Костанайской (на 7%) областях, в Алматы и Астане (в 1,2 раза).

Снижение объемов инвестиций по сравнению с 2005 годом наблюдалось в Северо-Казахстанской (в 1,4 раза) и Карагандинской (на 8,7%) областях.

Темпы прироста связаны с увеличением объемов строительных работ по сравнению с 2005 годом.

Приоритетными отраслями являются добыча нефти и природного газа – 32,9% от общего объема инвестиций в основной капитал, операции с недвижимым имуществом – 21,0%, транспорт и связь – 13,5%, обрабатывающая промышленность – 11,3%. Наибольшая доля общереспубликанского объема иностранных инвестиций осваивалась в Атырауской области (70,5%).

### Инфляция

В декабре 2006 года инфляция составила 8,4% (к декабрю 2005 г.), превысив на 0,9 процентных пункта ее уровень декабря 2005 года (в декабре 2005 года было 7,5%). Повышение цен на продовольственные товары на 7,3% внесло в общий прирост цен 3,3%, непродовольственные – на 7,1% (2,2% по вкладу), платные услуги – на 11,6% (2,9% по вкладу).

В феврале 2007 года месячный ИПЦ составил 0,8%, что ниже февраля 2006 г. на 0,7 процентных пункта. С учетом сложившейся динамики за январь и февраль и при последующей среднемесячной инфляции до конца 2007 года в 0,6% (среднее по аналогичному периоду прошлого года) технический прогноз ИПЦ за 2007 год составит 7,9%, что выше целевых прогнозных показателей 105,0%-107,0%. С другой стороны, в силу инерционности процесса, а также воздействия фундаментальных факторов (приток валюты, рост заработной платы, ограниченность конкуренции и т.п.).

В целом за последние 4 года уровень инфляции на все товары и услуги составил 132,7% (декабрь 2006г. к дек.2002г.). При этом инфляция, которую чувствует население, увеличилась еще более высокими темпами. Так, цены на свежие овощи в декабре 2006 года к декабрю 2002 года подорожали в 2,3 раза, яйца и говядина соответственно на 46,5% и 41,4%. (см. рис. 10 и рис. 11).

### Мониторинг цен на автомобильный бензин

Потребительские цены на бензин в январе т.г. к декабрю 2006 года подешевели на 3,1%.

В целом за 2006 год объем бензина на внутреннем рынке вырос на 17,4% в сравнении с 2005 годом, однако количество ввезенного легкового и грузового транспорта увеличилось в 1,7 раза, а мировые котировки цены сырой нефти увеличились на 19,7%.

В январе 2007 года объемы реализации бензина на внутреннем рынке относительно декабря 2006 года сократились на 2,9% вслед-

твие сокращения производства (см. табл. 5 и табл. 6).

## Динамика денежных показателей

В декабре 2006 года денежная масса выросла на 79,9% к декабрю 2005 года - до 3 716,0 млрд. тенге, при этом наличные деньги в обращении увеличились на 45,9% - до 600,8 млрд. тенге. За январь 2007 года чистые международные резервы Национального банка увеличились на \$1 788 млн. и составили \$20,9 млрд. Увеличение вызвано покупкой Национальным банком валюты на внутреннем рынке и пополнением активов Нацфонда. Международные резервы страны в целом, включая деньги Национального фонда, за январь выросли на \$2 443 млн. и составляют \$35,6 млрд.

## Валютный рынок

В январе 2007 года наблюдалось укрепление курса тенге по отношению к доллару США. За прошедший месяц номинальный обменный курс тенге к доллару США укрепился на 0,60% (со 127,00 тенге/долл. США на конец декабря до 126,24 тенге/долл. США). За 2006 год укрепление тенге составило 5,06%.

Официальный обменный курс тенге в среднем за январь 2007 года составил 125,74 тенге за доллар США, 163,45 тенге - за евро и 4,75 тенге - за российский рубль (см. рис. 12).

## Уровень безработицы

Численность экономически активного населения в возрасте 15 лет и старше в 2006 году (по оперативным данным АС РК) составила 8 млн. человек. В экономике республики были заняты 7,4 млн. человек, это больше 2005 года на 142,7 тыс. человек (на 2,0%). В структуре занятых доля наемных работников составляет 64,5%, самостоятельно занятых - 35,5%.

Численность безработных (лиц в возрасте 15 лет и старше, которые не имели доходного занятия, активно его искали и были готовы приступить к нему) в 2006 году составила 625,4 тыс. человек и по сравнению с 2005 годом сократилась на 15,3 тыс. человек, или на 2,4%. Уровень безработицы сложился в 7,8% (в 2005 г. - 8,1%).

Число граждан, зарегистрированных в качестве безработных (по данным Министерства труда и социальной защиты населения), на конец декабря составило 75,1 тыс. человек, что на 18,9 тыс., или на 20,1%, меньше, чем в аналогичном периоде 2005 года (см. рис. 13).

## Социальный мониторинг

Средняя заработная плата одного работника по республике в январе-декабре 2006 года по сравнению с аналогичным периодом 2005 года выросла в номинальном выражении на 19,7% и составила 40 775 тенге (\$323,4). В реальном выражении прирост составил 10,2%, что на 1,5 процентных пункта меньше роста января-декабря 2005 года (январь-декабрь 2005 года - 11,7%).

В разрезе отраслей в течение 2006 года высокая оплата труда сохранялась в финансовой

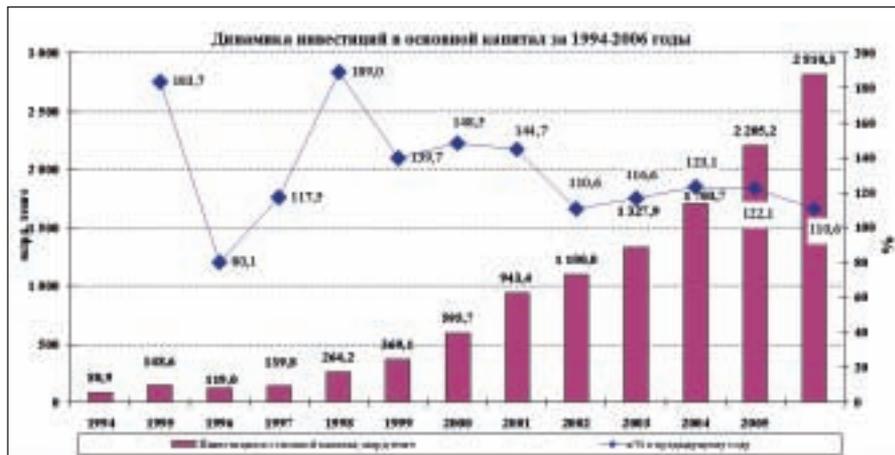


Рисунок №9

Источник: по данным Агентства РК по статистике



Рисунок №10

Источник: по данным Агентства РК по статистике

Таблица 5. Ресурсы и использование автомобильного бензина за январь-декабрь 2005/2006гг.

	Январь-декабрь 2005 года	Удельный вес в % (январь-декабрь 2005г.)	Январь-декабрь 2006 года	Удельный вес в % (январь-декабрь 2006г.)	Январь-декабрь 2006 года к январю-декабрю 2005 года, в %
<b>Бензин автомобильный, тыс. тонн</b>					
Ресурсы (производство + импорт)	3 105,3	100,0	3 085,0	100,0	99,3
Производство	2 359,1	76,0	2 349,7	76,2	99,6
Импорт	746,1	24,0	735,3	23,8	98,5
Экспорт	666,6	21,5	221,7	7,2	33,3
Реализация на внутреннем рынке (ресурсы - экспорт)	2 438,6	78,5	2 863,3	92,8	117,4

Источник: по данным Агентства РК по статистике

Таблица 6. Ежемесячная динамика производства и экспорта бензина за июль 2006 г. - январь 2007 г.

	июл.06	авг.06	сен.06	окт.06	ноя.06	дек.06	январь.07
Топливо моторное (бензин, в том числе авиационный), тыс. тонн	180,3	198,1	237,9	201,7	195,9	224,8	215,2
в % к предыдущему месяцу	93,2	109,9	120,1	84,8	97,1	114,8	95,7
Экспорт бензина, тыс. тонн	30,8	30,6	11,5	2,0	0,5	1,3	...
в % к предыдущему месяцу	51,9	99,2	37,7	17,5	26,6	251,3	...
Импорт бензина, тыс. тонн	55,8	72,8	48,6	119,1	127,9	107,5	...
в % к предыдущему месяцу	131,1	130,5	66,8	245,0	107,3	84,1	...

## ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ

сфере и в целом за год составила 97,8 тыс. тенге, что в 2,4 раза больше, чем в среднем по республике. В горнодобывающей промышленности ее уровень сложился в 76 тыс. тенге, это в 1,9 раза выше среднереспубликанского показателя, в строительстве соответственно 55,5 тыс. тенге и в 1,4 раза.

Заработная плата работников образования составила 24 010 тенге, что на 41% ниже среднего показателя по стране, здравоохранения, соответственно, 21 519 тенге и на 47,2%, сельского хозяйства – 18 740 тенге и на 54%.

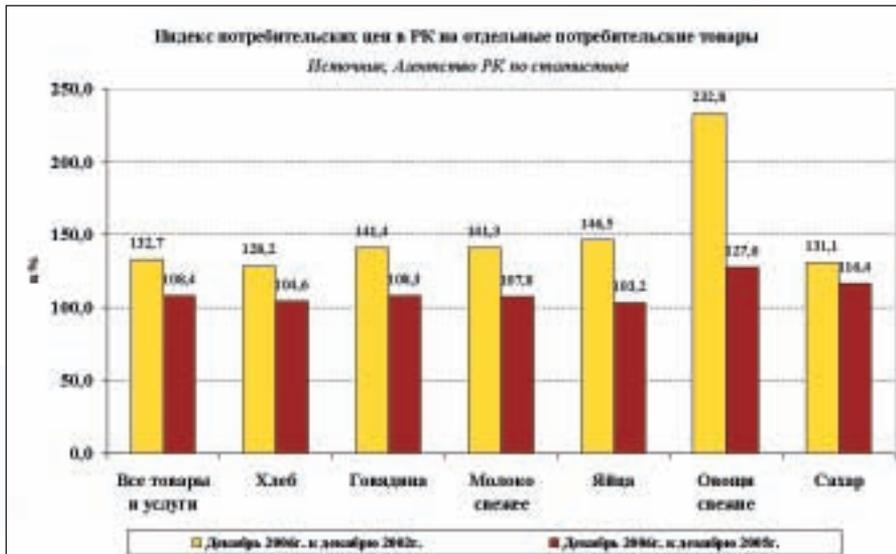


Рисунок №11

Источник: по данным Агентства РК по статистике

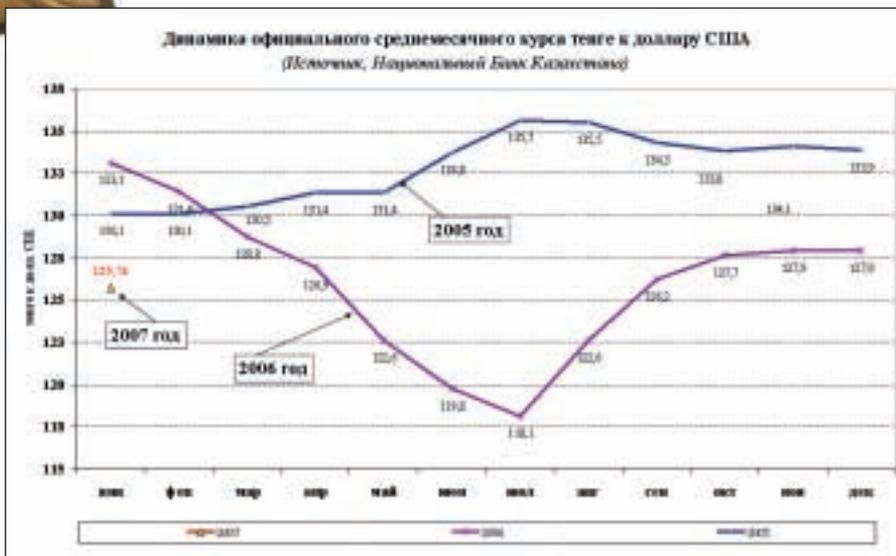


Рисунок №12

Источник: по данным Агентства РК по статистике

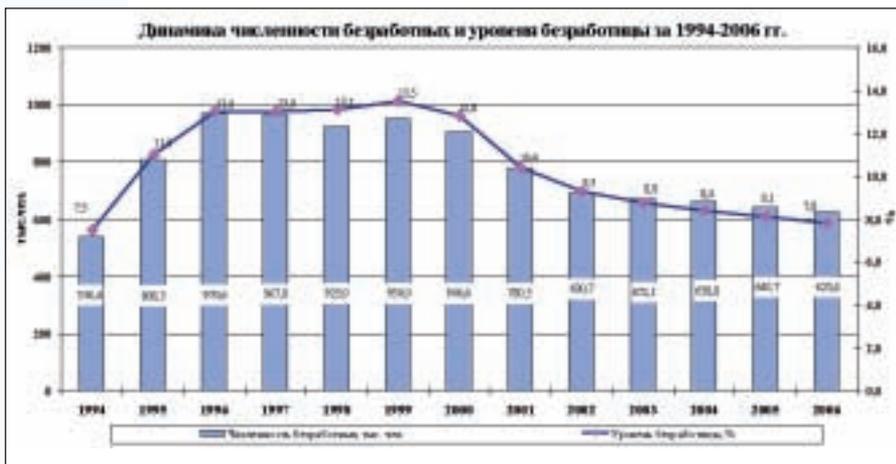


Рисунок №13

Источник: по данным Агентства РК по статистике

# Kazakhstan Association of Oil&Gas and Energy Sector Organizations KazEnergy



Oil&gas and energy sector represent the main strategic resource in development of Kazakhstani economy and is to play key role in the realization of Governmental

strategies and programs, including country's strategy to enter list of the 50 most developed nations in the world. Within this strategy as one of the main tasks it was announced «organization of new level of effectiveness of energy sector of the economy», which precisely outlined the main idea of creation of KazEnergy Association.

KazEnergy was established on November 2, 2005, and is an independent non-commercial union of legal entities, aimed at providing assistance in formation of favorable conditions for dynamic and sustainable development of the energy sector of Kazakhstan, as well as to become united "informational haven" for oil and gas, energy, transportation industry workers, other subsoil users, and for the wide audience of users and consumers of products and services provided by the oil&gas and energy complex.

Creation of the Association was dictated by the necessity of the promotion of dialogue of oil&gas and energy companies with the State bodies and the people of Kazakhstan.

Main areas of activities of Association can be defined as:

**1.** Support and assistance to the development of oil&gas and energy sector organizations of the Republic of Kazakhstan – members of the Association.

**2.** Assistance in development, coordination and implementation of goal-oriented programs and projects in the sphere of development and support of entrepreneurship.

**3.** Support of industry-related and other scientific, consultative and educational organizations and establishments.

**4.** Organization of informative-consultative, scientific-methodological and publishing work, as well as PR work.

**5.** Promotion of international cooperation projects.

Five coordination committees were created in order to implement activities of Association:

**1.** Coordination committee on HR and Educational issues.

**2.** Coordination committee on local content in investment projects.

**3.** Coordination committee on the development of oil&gas and energy sectors.

**4.** Coordination committee on tax and legislative issues.

**5.** Coordination committee on realization of EITI – extractive industries transparency initiative.

Currently, 36 members make up our Association. Among them oil&gas companies: National company KazMunaiGaz, KMG Exploration and Production, KazTransOil, KazTransGas, Inter-gas – Central Asia, Trade House KMG, KazMunaiTeniz, KazRosGaz, KazakhstanCaspianShelf, KMG Service, Atyrau Refinery, Kazakh Institute

of Oil&Gas, ArnaOil, Chevron Munaigaz, AGIP Karachaganak B.V., LUKoil Overseas Service Ltd., PetroKazakhstan, Repsol Exploration Kazakhstan C.A., Shell Kazakhstan Development B.V., Total E&P Kazakhstan, KazakhTurkMunai, Merkuriy LLP, Public Fund «Munaishy», BG International Limited Kazakhstan, ConocoPhillips, CNOOC Caspian Kazakhstan Ltd. Energy companies: Access Energy, AES Silk Road Inc., KEGOC, KMG – Energo. Industrial Sector: Kazakhstan's Union of Industrialists and Entrepreneurs. Partners: «Zhanar-Zhagarmai» Association, Atyrau Oil JSC, Kazakhstan Operator of Electricity Market, Union of engineering companies of Kazakhstan.

Some statistics is quite interesting about the role of the members of Association in the economy of Kazakhstan:

**1.** Members form more than 50% of the Kazakhstan industrial production volume.

**2.** Members paid in taxes and other obligatory payments 860 billion tenge, which is about 40% of all state budget expenditures.

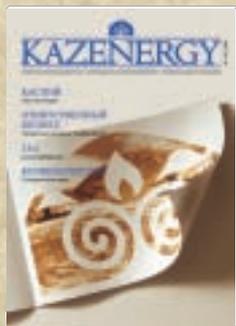
**3.** Members employ 44 thousand employees, or about 26% of total number of industry workers in Kazakhstan.

**4.** Members form 12% of all regional budget tax revenues.

**5.** Members form 43.2% of Kazakhstan's export revenues – \$16.5 billion.

**6.** Members form 65.2% of total crude oil and gas condensate exports from Kazakhstan.

# ПОДПИСКА 2007

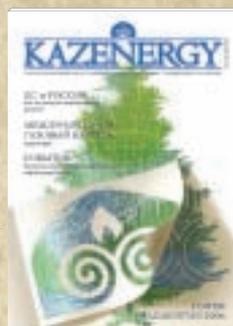
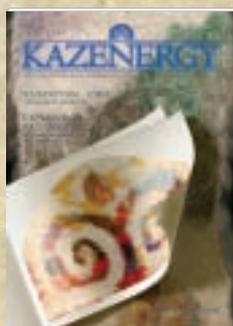


НАШ  
ПОДПИСНОЙ  
ИНДЕКС

# 75467

СТОИМОСТЬ ПОДПИСКИ:

12 месяцев	36 000 тенге
6 месяцев	18 000 тенге
3 месяца	9 000 тенге
1 месяц	3 000 тенге



В стоимость подписки  
включены доставка  
по Казахстану и НДС

**Оформить подписку на журнал KazEnergy можно двумя способами:**

1. В любом отделении «Казпочты»
2. Через редакцию журнала.

Для этого необходимо заполнить купон и отправить его в конверте по адресу:  
050043, г. Алматы, ул. Навои, 310 или по факсу 8 (327) 255-25-01  
и по электронной почте kazenergy@inbox.ru

**Для корпоративных подписчиков (свыше 3-х экземпляров) предусмотрены скидки**

## КУПОН

Подписка на журнал **KAZENERGY** \_\_\_\_\_

Вид платежа \_\_\_\_\_ Дата \_\_\_\_\_ Сумма \_\_\_\_\_

Количество номеров \_\_\_\_\_ Количество экземпляров \_\_\_\_\_

РНН

Расчетный счет

Наименование банка \_\_\_\_\_

БИК  Код

Адрес \_\_\_\_\_

Индекс

Компания \_\_\_\_\_ Должность \_\_\_\_\_

ФИО \_\_\_\_\_ Подпись плательщика \_\_\_\_\_

**Подписка на текущий номер журнала через редакцию возможна с любого числа любого месяца. Оплата и оформление подписки в любой удобной для вас форме.**



Многокилометровые горнолыжные и сноубордистские спуски, уникальная канатная дорога, конные прогулки, тонизирующий массаж, бассейн, тренажерные залы, фито-бар, теннисные корты, сауна – все это мы предлагаем нашим гостям. Вечером Вы сможете сыграть в боулинг, партию на бильярде, спеть в караоке, развлечься в баре или потанцевать на дискотеке.

Многокилометровые горнолыжные и сноубордистские спуски, уникальная канатная дорога, конные прогулки, тонизирующий массаж, бассейн, тренажерные залы, фито-бар, теннисные корты, сауна – все это мы предлагаем нашим гостям. Вечером Вы сможете сыграть в боулинг, партию на бильярде, спеть в караоке, развлечься в баре или потанцевать на дискотеке.

Многокилометровые горнолыжные и сноубордистские спуски, уникальная канатная дорога, конные прогулки, тонизирующий массаж, бассейн, тренажерные залы, фито-бар, теннисные корты, сауна – все это мы предлагаем нашим гостям. Вечером Вы сможете сыграть в боулинг, партию на бильярде, спеть в караоке, развлечься в баре или потанцевать на дискотеке.

*В сердце удовольствий,  
в центре наслаждений*



**«АК БУЛАК»**  
ВЫСОКОГОРНЫЙ КУРОРТ

Республика Казахстан, Алматинская область,  
Талгарский район, Солдатское ущелье  
Тел.: 8 327 2 599 490, 2 599 491, 2 599 492  
e-mail: ak-bulak@list.ru  
www.akbulak-resort.kz

# СТРОИТЕЛЬСТВО + ТРАНСПОРТ + ЭНЕРГЕТИКА = ПРОЕКТ «ИНФРАСТРУКТУРА АКТАУ»



Мангистауская область Казахстана с центром в Актау является одним из наиболее динамично развивающихся регионов республики. Общий объем инвестиций в развитие транспортной инфраструктуры Мангистауской области в ближайшие годы составит 200 млрд. тенге (\$1 млрд. 600 млн.). Объем продукции предприятий по добыче сырой нефти и попутного газа составил в 2006 году более 300 млрд. тенге (\$2 млрд. 400 млн.). Объем инвестиций в основной капитал составил 46,5 млрд. тенге (\$372 млн.), что на 74,2% больше, чем в предыдущем году.

Глава государства Нурсултан Назарбаев 6 февраля нынешнего года на встрече с акимом Мангистауской области Крымбек Кусербаевым дал ряд конкретных поручений по дальнейшему развитию Мангистауского региона, в особенности особо сосредоточиться на выпуске экспортно ориентированной продукции в рамках расширения специальной экономической зоны «Морской порт Актау». Кроме того, совместно с правительством, Министерством энергетики и минеральных ресурсов РК и национальной компанией «КазМунайГаз» поручено приступить к разработке генерального плана развития морского порта Курык и его инфраструктуры.

«Наша область по своим показателям входит в первую четверку регионов-лидеров. Позитивные изменения, происходящие в экономическом развитии региона, характеризуют рост экономики страны», - отметил аким Мангистауской области Крымбек Кусербаев на брифинге 6 февраля этого года в ходе встречи с Президентом республики Назарбаевым Н.А. Сегодня в Казахстане происходит переориентация экономики сырьевой направленности на развитие промышленного сектора и сопут-

ствующей инфраструктуры. Эффективной превентивной мерой для предотвращения экономических кризисов является диверсификация экономики, в частности, развитие недобывающих отраслей, а также Стратегия индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2003-2015 годы. В 2004 году в Казахстане стартовал проект «Диверсификация экономики Казахстана посредством развития кластеров в недобывающих отраслях экономики», основным заказчиком которого выступило Правительство РК.

В проекте прослеживается смещение акцентов на стратегически-экономические приоритеты в программах развития страны посредством семи перспективных пилотных кластеров. Это транспортно-логистические услуги, нефтегазовое машиностроение, металлургия, строительные материалы, туризм, пищевая и текстильная промышленность. Важнейшей задачей Казахстана на 2006-2008 годы для Мангистауской области является развитие транспортного кластера, нефтегазового машиностроения, промышленного строительства и туризма. В связи с этим в Актау планируется создание международного мультимодального транспортно-логистического узла, а также в Мангистауской области в рамках региональной программы индустриально-инновационного развития на данный момент разработано 22 инвестиционных проекта.

Исходя из последних политико-экономических тенденций, Казахская выставочно-конференционная компания «Expo.kz» начиная с прошлого года взяла инициативу проведения ежегодной региональной комплексной PR-кампании - «Инфраструктура Актау», 16-18 мая 2007/ ТВЦ «Астана», целью которой является установление взаимодействия всех составляющих любой инфраструктуры: транспорт, строительство и энергетика - и их комплексное

освещение в СМИ. Проект «Инфраструктура Актау» включает в себя три промышленных события:

## **ВЫСТАВКА ПО ТРАНСПОРТУ**

«Aktau.Transport.kz»;

## **ВЫСТАВКА ПО ЭНЕРГЕТИКЕ**

«Aktau.Energy.kz»;

## **ВЫСТАВКА ПО СТРОИТЕЛЬСТВУ**

«Aktau.Building.kz».

Данный проект проходит под патронажем Министерства Энергетики и Минеральных Ресурсов РК, Министерства Индустрии и Торговли РК, Министерства Транспорта и Коммуникации РК, Акимата Мангистауской области, Акимата г. Актау, Комитета по делам строительства и ЖКХ, НК «КазМунайГаз» и РД «КазМунайГаз». «Инфраструктура Актау» имеет цель - представить конгломерат транспортных, строительных и энергетических структур в связке с госаппаратом РК; связать поставщиков специализированного оборудования и материалов по вышеназванным трем направлениям с потребителями через отделы закупок крупных национальных нефтедобывающих компаний, Комитет по госзакупкам, районные и городские администрации; пригласить к посещению руководителей высшего и среднего звена - профессионалов различных отраслей по городам Атырау, Актау, Актюбинск и Уральск по профессиональной базе из 30 000 адресов; осветить инвестиционные проекты национальных фондов и различных инвестгрупп; провести круглые столы с главами министерств, профессиональных ассоциаций, специализированных НПО и СМИ. Более подробно читайте на [www.expo-kz.kz](http://www.expo-kz.kz).



По вопросам участия просим Вас обращаться в оргкомитет:

компания «Expo.kz», Алматы, тел/факс +7 (327) 258 10 11, 12; [www.expo-kz.kz](http://www.expo-kz.kz)

## **Выставка по строительству:**

Алина Антонян, моб. тел. +7 (705) 2 201 367  
[Alina.Antonyan@expo-kz.kz](mailto:Alina.Antonyan@expo-kz.kz)

## **Выставка по транспорту:**

Айсүлу Ниязова,  
моб. +7 (705) 2 177 727  
[Aisulu.Niyazova@expo-kz.kz](mailto:Aisulu.Niyazova@expo-kz.kz)

## **Выставка по энергетике:**

Айбек Досбаев, моб. тел. +7 (701) 7 646 494  
[Aibek.Dosbayev@expo-kz.kz](mailto:Aibek.Dosbayev@expo-kz.kz)

МЕЖДУНАРОДНЫЕ  
ВЫСТАВКИ И  
КОНФЕРЕНЦИИ

EXPO•KZ

16-18. 05. 2007

**Официальная поддержка:**

Министерство Индустрии и Торговли Республики Казахстан  
Комитет по делам строительства и ЖКХ РК  
Акимат (администрация) Мангистауской области  
Акимат (администрация) города Актау

**Official support:**

Ministry of Industry and Trade of the Republic of Kazakhstan  
Committee for Construction and Housing Utilities of the RoK  
Mangistau Region Akimat (administration)  
Aktau City Akimat (administration)

**Informational support:**

**Информационная поддержка:**



2-ая Каспийская Региональная Выставка

2nd Caspian Regional Exhibition

# AKTAU•INFRASTRUCTURE•KZ

Включает / Includes: [Aktau.Building.kz](http://Aktau.Building.kz), [Aktau.Transport.kz](http://Aktau.Transport.kz), [Aktau.Energy.kz](http://Aktau.Energy.kz)



Все о транспорте,  
строительстве и энергетике  
All about transport,  
building and energy

Торгово-Выставочный  
Центр "Астана"  
г. Актау, Казахстан

Trade and Exhibition  
Center "Astana"  
Aktau City, Kazakhstan

Алматы / Almaty  
Атырау / Atyrau



+7 (327) 2581011, -12  
+7 (3122) 586011, -12

e-mail: [office@expo-kz.kz](mailto:office@expo-kz.kz)  
e-mail: [atyrau@expo-kz.kz](mailto:atyrau@expo-kz.kz)

[www.expo-kz.kz](http://www.expo-kz.kz)



*Народ ценит батыра,  
а батыр — землю и народ.*

*Казахская пословица*





# НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ КОРПОРАТИВНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБУЧЕНИЯ РАБОЧИХ КАДРОВ

**Жанат Далабаев,**  
менеджер обучающих программ,  
Единый центр развития персонала  
АО «НК «КазМунайГаз»

**В** настоящее время во многих профессиональных областях обнаруживается, что выпускники, недавно окончившие обучение в профессиональных учебных заведениях, не отвечают практическим требованиям работодателей и нуждаются в дальнейшем образовании и обучении. В свете сказанного большое значение приобретает дополнительное профессиональное образование, как повышение квалификации и переподготовка кадров, что повышает конкурентоспособность молодых специалистов на рынке труда. Роль этого фактора на фоне почти полного исчезновения отраслевой и внутрипроизводственной подготовки значительно возросла.

Развитие системы повышения квалификации и переподготовки кадров в настоящее время относится к числу наиболее приоритетных направлений дальнейшей модернизации социальной сферы республики. Как указывает Президент Республики Казахстан Н.А. Назарбаев: «Переподготовка кадров подразумевает подготовку трудовых ресурсов, квалификация которых адекватна реальным экономическим потребностям страны. Нам предстоит повысить число образовательных учреждений для переподготовки кадров...» (Стратегия вхождения Казахстана в число 50 наиболее конкурентоспособных стран мира, III приоритет, пятое – направление).

Существование и функционирование отечественной системы повышения квалификации и переподготовки кадров возможно только в

русле общемировых тенденций по подготовке специалистов, вызванных изменением требований к рабочей силе. К первой из таких тенденций относится установка на универсалов, то есть людей, либо владеющих несколькими специальностями, либо имеющих разностороннюю подготовку в широкой сфере деятельности. Не случайно и у нас парадигма узкого специалиста в системе образования постепенно вытесняется парадигмой профессионала, гибко реагирующего на изменение внешних условий, ориентированного не столько на реализацию должностных инструкций, сколько на достижение конкретных целей путем использования широкого арсенала методических и инструментальных средств. Отдача от такого работника выше, а издержки меньше.

В западных странах крупный бизнес стремится сократить расходы на труд, который является самым дорогим товаром. В малом и среднем бизнесе предприниматель совмещает в одном лице несколько функций (например, менеджера, маркетолога, бухгалтера, шофера, экспедитора, грузчика), понимая, что освоение широкого спектра профессий неизбежно.

Второй тенденцией является перманентное образование на протяжении всей трудовой жизни, постоянное самосовершенствование работника, необходимость его профессиональной мобильности. Дело в том, что средняя норма времени обновления прикладных, а во многом и базовых профессиональных знаний в технологически продвинутых отраслях составляет 3–5 лет, на протяжении которых обесценивается до трети специальных

знаний работника. Таким образом, за время активной деятельности человеку предстоит возобновлять свое профессиональное образование три-четыре раза, что приводит к возникновению спроса на последующее и продолжающееся образование. Действительно, как восстанавливаемое, так и зарождающееся производство требует опережающего развития человеческих ресурсов всего контингента работающих, а не только отдельных групп (руководителей, инженерно-технических работников или работников основных профессий и участков производства). В связи с этим определенные надежды возлагаются на возрождение постоянного внутри- или межфирменного образовательного процесса, который мог бы способствовать решению проблемы незрелости молодого специалиста, позволяя быстрее включить его в сферу труда.

В настоящее время крупные производственные объединения экономически развитых стран активно занимаются подготовкой собственных кадров в так называемой системе корпоративного профессионального образования и обучения. Аналогичные тенденции прослеживаются и на ряде крупных предприятий Казахстана, которые создают собственные образовательные структуры наработывают опыт подготовки, переподготовки, поддержания и повышения квалификации персонала (например, Единый центр развития персонала АО «НК «КазМунайГаз»).

Корпоративное профессиональное обучение процесс непосредственной передачи профессиональных знаний, умений, навыков персоналу корпорации через разные образовательные системы (программы, образовательные корпоративные учреждения) и является важнейшим средством достижения стратегических целей предприятия; средством повышения ценности человеческих ресурсов; основой проведения организационных изменений; основой повышения профессионализма.

Основными принципами корпоративного профессионального обучения являются:

- вовлечение высшего руководства в процесс подготовки кадров на предприятиях, его персональная ответственность;
- приведение учебных программ в соответствие с корпоративными задачами, производственной и рыночной стратегией предприятия;
- соотнесение личного плана подготовки каждого сотрудника с общим планом и программами корпоративного профессионального обучения персонала.

Единый центр развития персонала национальной компании «КазМунайГаз» (ЕЦРП) создан в марте 2004 года для повышения профессиональной квалификации персонала, внедрения корпоративных моделей обучения и создания непрерывной системы обучения в сфере нефтегазовой отрасли. Учредители ЕЦРП – АО «НК «КазМунайГаз», АО «КазТрансОйл», АО «Торговый дом «КазМунайГаз», АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз», ЗАО «МНК «КазМунайТениз», ОАО «Казахстанкаспийшельф».

(Более подробная информация на сайте ЕЦРП – [www.ecrp.kz](http://www.ecrp.kz)).

Особое внимание ЕЦРП уделяет развитию корпоративного профессионального обучения рабочих кадров; главной задачей является создание единой корпоративной системы обучения и сертификации рабочих кадров в группе компаний «КазМунайГаз» на основе международных стандартов.

Актуальность исследования путей повышения эффективности корпоративного профессионального обучения рабочих кадров в настоящее время обусловлена не только постоянно обновляющимися и усложняющимися социальными требованиями к профессиональным качествам специалистов, но и необходимостью учета индивидуально проявленных личностных мотивов и устремлений людей к постоянному обновлению своих знаний, к приобретению новых профессий, к самореализации.

В современных социально-экономических условиях основным контингентом корпоративного профессионального обучения рабочих кадров является взрослое население, которому может быть предоставлен широкий спектр образовательных услуг, направленных на повышение их профессионализма, конкурентоспособности, а именно:

- профессиональная подготовка в целях ускоренного приобретения навыков, необходимых для выполнения определенной работы, группы работ;
- переподготовка лиц, имеющих профессии рабочих, в целях приобретения ими новых профессий;
- обучение лиц, имеющих профессии рабочих, вторым (смежным) профессиям в целях расширения их профессионального профиля, возможностей для совмещения профессий;
- повышение квалификации в целях обеспечения роста профессионального мастерства по имеющимся профессиям;
- освоение прогрессивной технологии, организации труда и другие вопросы по профилю профессиональной деятельности;
- стажировка (как самостоятельный вид обучения и как один из разделов курса обучения) лиц из числа рабочих в целях формирования и закрепления на практике ранее полученных знаний, умений и навыков;
- изучение лучшего опыта, приобретение профессиональных и организаторских навыков для выполнения обязанностей (работ) по более высокой должности (квалификации).

Корпоративное профессиональное обучение рабочих кадров, имеющее свою специфику, требует иных подходов к построению содержания, выбору технологий и организационных форм обучения.

Содержание корпоративного обучения рабочих кадров должно:

- отражать требования конкретного производства, учитывать местные особенности;
- учитывать государственные требования к квалификации работника согласно Единому

тарифно-квалификационному справочнику (ЕТКС);

- учитывать интересы, индивидуальные особенности, образовательный и производственный опыт обучаемых;
- обеспечивать достижение уровня квалификации, адекватного требованиям рынка труда.

Технологии обучения должны быть интенсивными и максимально индивидуализированными, учитывать накопленный профессиональный и жизненный опыт работников. В настоящее время при огромном избытке источников информации организационная форма обучения, в основе которой лежит классно-урочная система, становится недостаточной, особенно при обучении взрослого населения. Предусматривается широкое внедрение в образовательный процесс: средств мультимедиа; дифференциации и индивидуализации профессионального обучения, обеспечивающих его высокое качество и эффективность и др.

При повышении квалификации и переподготовке рабочих кадров в практике корпоративного обучения весьма перспективным направлением является модульная технология обучения, которая позволяет в определенной мере решать проблемы, связанные со сжатым сроком обучения, постоянным обновлением учебных программ, несоответствием содержания обучения требованиям рабочих мест, низкой результативностью обучения.

Развитие корпоративного профессионального обучения рабочих кадров на современном этапе определяется следующими положениями:

- изменение социально-экономической политики государства привело к тому, что заказчиком на образование становится не государство, а работодатель;
- современный рынок труда требует конкурентоспособных, мобильных, высокопрофессиональных рабочих кадров с установкой на самосовершенствование, подготовка которых должно проходить по новым технологиям обучения с большей долей самостоятельности, ориентированных на формирование навыков;
- необходимость сокращения сроков обучения рабочих кадров в современных экономических условиях поставила перед компаниями задачу организации обучения по узловым, кардинальным проблемам профессиональной деятельности, актуальным для конкретного рабочего места или отдельной личности;
- одна из современных тенденций развития образовательных систем заключается в переходе от информационно-сообщающего обучения к моделирующему, которое позволяет адекватно отразить профессиональную деятельность работника и ориентировать обучение на скорейшее профессиональное развитие. Это требует проектирование обучения на основе системного анализа профессиональной деятельности и структурирования его в модули, в соответствии с профессиональными функциями и видами деятельности.

«МЕЙІРІМ»:

**ваше здоровье  
в надежных  
руках**



**Важнейшей стратегической целью центра развития является достижение качественного непрерывного процесса «пациент – лечение – реабилитация».**



Товарищество с ограниченной ответственностью «Многопрофильный медицинский центр «Мейірім» создано на основании решения единственного участника АО «КазТрансОйл» 4 ноября 2003 года. Уставный капитал предприятия составляет один миллиард пятьсот миллионов тенге.

ТОО «КазМунайГаз – Сервис» является доверительным управляющим со стопроцентной долей участия акционерного общества «КазТрансОйл – Сервис» в многопрофильном медицинском центре.

На рынке медицинских услуг «Мейірім» работает с 2004 года. «Мейірім» сегодня – это уникальное элитное медицинское учреждение современного уровня. Изначально он выбрал в себя самое лучшее: новейшее оборудование ведущих мировых фирм, прогрессивные технологии, высокопрофессиональный персонал и отличный сервис. Оказание медицинских услуг включает консультативную, диагностическую, стационарную, лечебную, и экстренную неотложную медицинскую помощь.

Целью создания центра «Мейірім» являлось оказание высокоспециализированных, многопрофильных медицинских услуг сотрудникам дочерних и зависимых предприятий акционерного общества «Национальная компания «КазМунайГаз», членам их семей, жителям и гостям столицы. Центр оснащен современным медицинским диагностическим и исследовательским оборудованием. В центре работают высококвалифицированные специалисты-медики.

Активами центра являются административное здание медицинского центра, хозяйственный

блок, автотранспорт, гараж, медицинское оборудование и хозяйственный инвентарь.

В центре «Мейірім» функционируют клиничко-диагностическая лаборатория, отделения клинической физиологии и ультразвуковой диагностики, лучевой диагностики, эндоскопическое отделение, стоматологическое, физиотерапевтическое, хирургии, терапевтическое, операционный блок, отделение анестезиологии и интенсивной терапии.

Численность персонала центра «Мейірім» составляет 90 человек (из которых управленческий персонал – 11, врачебный персонал – 53, младший и вспомогательный персонал – 26 единиц).

Важнейшей стратегической целью центра развития является достижение качественного непрерывного процесса «пациент – лечение – реабилитация».

Центр «Мейірім» регулярно (в соответствии с установленными требованиями) участвует в конкурсах на медицинское обслуживание сотрудников и членов их семей, дочерних и зависимых предприятий акционерного общества «Национальная компания «КазМунайГаз».

В настоящее время медицинская помощь населению Астаны оказывается 42 медицинскими организациями, большая часть которых узкоспециализированные (стоматологические, дерматовенерические и прочие) медицинские кабинеты и клиники.

Высокоспециализированная медицинская помощь оказывается лишь в Национальном научном медицинском центре, Научно-исследовательском институте травматологии и ортопедии.

Как показывает анализ, проведенный специалистами Департамента здравоохранения

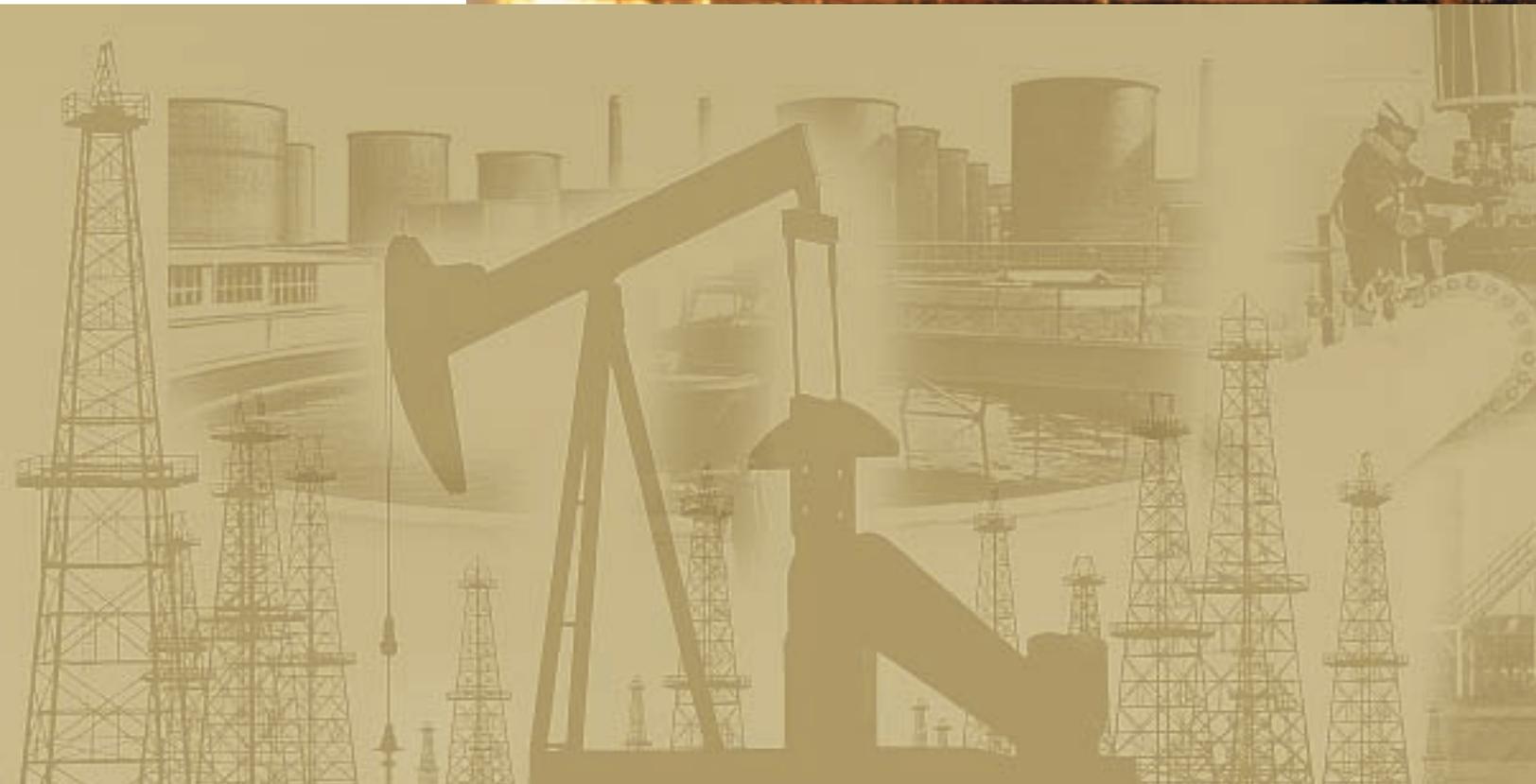
Астаны, часть медицинских организаций остается без капитального ремонта, на проведение которого требуется более 2 млрд. тенге. Материально-техническая база амбулаторно-поликлинических организаций не вполне соответствует санитарным нормам.

В настоящее время в медицинских организациях используется морально и технически устаревшее оборудование, 30% которого со сроком эксплуатации более 15 лет. Около 70% парка медицинского оборудования оцениваются удовлетворительно.

Нагрузка взрослых поликлиник превышает плановую в 2-3 раза. Остро стоит вопрос оказания стоматологической помощи детскому населению, особенно детям с врожденными аномалиями челюстно-лицевой области. В городе население остро ощущает нехватку койко-мест, отсутствуют профильные отделения – ревматологические, гастроэнтерологические, пульмонологическое, неврологическое.

Таким образом, на сегодняшний день по уровню и качеству оказания медицинских услуг с применением современного диагностического, лабораторного оборудования в Астане имеются две клиники: Национальный научный медицинский центр и Товарищество с ограниченной ответственностью «Многопрофильный медицинский центр «Мейірім».

Учитывая новизну оснащения медицинским оборудованием, кадрами, широкий спектр и уровень предоставляемых медицинских услуг (а в некоторых видах и их эксклюзивность), рекомендации пациентов, гибкую тарифную политику центр «Мейірім» может занять более прочную нишу на столичном рынке медицинских услуг



PERSPECTIVES OF  
INVESTMENTS INTO  
THE ENERGY SECTOR  
OF THE REPUBLIC OF  
KAZAKHSTAN



The objective of KazEnergy Association is creating favorable conditions to ensure balanced growth and development of energy and oil & gas sector. KazEnergy, being as informal link between oil & gas and energy (power supply) companies working in the Republic of Kazakhstan would like to share a few thoughts on the perspectives of foreign and domestic investments into the power generating industry not going into details about the statistical data on total investments into the oil & gas and energy sector as it's believed to be the task of the relevant state authorities and development institutions. Moreover, after organizing IPO (initial public offering) there is no need to speak about the perspectives of investment into the oil & gas sector.

Cooperating with professionals who are applying modern methods in projects implementation as well as taking into account the practical experience of the veterans of the energy sector of the Republic of Kazakhstan, we came to the conclusion that there are a number of opportunities and initiatives to attract long-term foreign and domestic investment into the power generating industry. We will give you certain examples with reference to the experience, knowledge and recommendation of the Kazakhstani specialists stating that under annual GDP growth of 8-9% the average annual growth of power consumption amounts to 5-6%.

Nowadays the total capacity of power generating stations in Kazakhstan amounts only to 14,410 MW. The issue of placing large-scale power

generating stations in highly deficit zones, such as South and West Kazakhstan needs to be considered in nearest future. The structure of generating capacities is also need to be changed by increasing maneuver (peak-loaded) capacities of hydroelectric power stations (HPS) from 12% to 20% of the total set capacity of power generating stations.

Without taking urgent measures of upgrading the existing facilities of power generating stations, the ultimate amount of power generation in 2008 will not exceed 72-73 billion KW per annum. At the same time the energy consumption in 2008 is forecasted at the level of 74 billion KW. So far, the electricity deficit in the year 2008 will exceed 1 billion KW that may impact negatively on GDP growth of the Republic of Kazakhstan and further impede the implementation of the President's task to increase GDP growth threefold by year 2015.

As Prime Minister the Republic of Kazakhstan stated at the expanded government session in Astana: «The growing economy is demanding more electricity; and according to the estimations, there is a real threat of the power deficit at the amount of 4 billion KW in 2009. Furthermore, the whole infrastructure depreciated for more than 70%».

The major actual problems in electricity transmitting and distribution network are rehabilitation of regional power supply network due to the depreciation over 65% and continuation of upgrading the National Power Grid. As witnessed in the southern part of Kazakhstan during winter 2006-2007 the power supply deficit amounted near 800 MW, including the Almaty region, where the deficit was near 400 MW.

In order to cover growing deficit in the southern area of Kazakhstan it is necessary to begin the first stage of construction Moinak HPS with capacity of 300 MW, Kerbulak HPS with capacity of 50 MW HPP, implement the expansion project of Almaty Central Heating and Power Station-2 with capacity of 360 MW, where the construction of new Heat Power Station on the territory of South Kazakhstan is needed.

Taking into account all the above stated data on power supply deficit issue and historical background in the power generation sector, it is necessary to point out that the sector is being in a critical demand for not long future but this or next year investments into the long-term projects since the implementation of any project implies assessment, planning, engineering and other time-consuming procedures. There is hope that all understand that the implementation of any power generating project are the investments for the benefit of the real consumer – the citizens of the Republic of Kazakhstan and each single tenge invested into the power generating sector helps to solve social problems.

With reference to the power supply problems it is necessary to draw attention to the advantages of geopolitical location of Kazakhstan and suggesting commercializing power generating facilities. We believe that China root is can be considered as one of the main ways to cope with the problems and the next step to develop power generating sector.

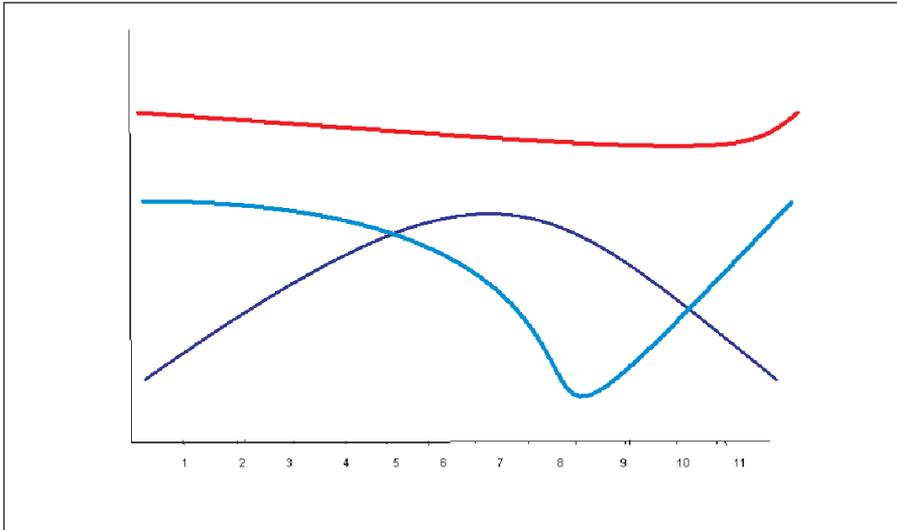


Diagram 1. Production capacity of hydroelectric power stations and wind energy stations.

generate about 35 billion KW/h which is more than two thirds of required amount of electricity under the same delivery terms. The creation of the HPS and wind mills complex will cost approximately 14 billion USD. The idea is that the electricity export project will be on-going and will enable to export electricity to China even under earlier terms.

The advantages of the project:

- The project can be carried out by local construction companies and specialists, who will get an opportunity to strengthen their hydro technical and wind energy sector potential;
- 110-220-500 kV power transmission lines (PTL) in the eastern Kazakhstan on the border-line with China will help to develop National Power Grid, which is truly necessary due to the fact that nowadays the power transmitting connection between Almaty and East Kazakhstan regions do not exist;
- National Power Grid will obtain additional North-

## Investing into the innovative power generating projects will improve the image of the Republic of Kazakhstan before the global community who is already today facing the issues of global warming and environmental pollution.

Due to the growing power supply deficit on the border of eastern and southern regions of Kazakhstan where international energy transport channels such as oil pipeline, gas pipeline and railway will be passing, the present day situation gives rise to pressing necessity for implementation of the existing concept of power exporting opportunities to China based on a combined usage of power generating facilities ensuring reduction of heat gas emissions (the global warming environmental issue was widely discussed on economic forum in Davos).

The concept was developed by the Kazakhstani scientists and it is based on the fact that the border-line territory of the country has inexhaustible renewable energy sources that can be obtained from mountain rivers and wind corridors. For instance the production capacity of wind energy in the Djungar Gate (the intermountain pass-way to China) where the above stated energy exporting transport routes will be passing, is more than enough to meet power exporting demands to China.

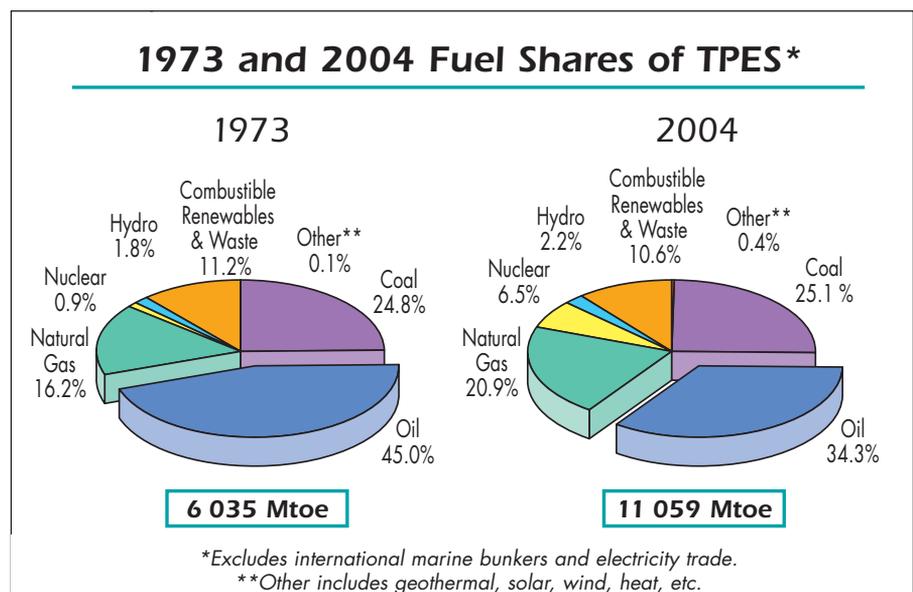
Moreover energy export resources will be located near potential consumers in China since eastern part of the Djungarian Gate is located in China. It is possible to build a number of hydroelectric power stations (HPS) with the total capacity up to 4000 MW on the mountain rivers of Almaty and East Kazakhstan region, as well as wind power stations (wind mills) with the total capacity up to 6000 MW. Furthermore HPS and wind mills will successfully complement each other de-

pending on the seasons. In warm seasons HPS production capacity increases (see violet line in Diagramm 1) and in cold seasons production of wind energy grows (see blue line). (Red line on the given scheme means summarized production capacity.) Technically the two types of power supply resources can meet the scheduled demand of inter-state supply with environmentally friendly electricity.

The combined production capacity of wind mills and HPSs of up to 10 000 MW can potentially

South PTL at cost less than 1 billion US dollars. The connection will maintain its functional as well as operational flexibility and safety of the whole Power Grid. In order to maintain export of power supply from South Kazakhstan heat power stations to China we can construct PTL of 500kV on the north coast of Balhash lake.

To avoid non-synchronism of power frequency between Kazakhstan and China Power Grids timely power transmitting deliveries the direct



current insertion module is preferably to construct on the border between Kazakhstan and China (suggesting using practical experience of Russia and Finland that had built such insertion module 40 years ago). At the same time the nominal voltage will be lower in comparison with the long way Ekibastuz transit PTL and will significantly reduce its cost. The direct current PTL will consist of several short (about 10km) parallel lines on the border-line with the neighbor country.

The development of power export opportunities to China would promote not only to develop National Power Grid of Kazakhstan, but will also solve the problem of stable power supply with renewable energy sources, and so far, Kazakhstan will also be able to contribute to solving global environmental pollution issues.

As far as geopolitical location of Kazakhstan is concerned and its increasing positioning in ad-

which are very perspective in the context of evolution of the global energy scenarios.

Availability of vast mineral resources, potential of scientific and engineering specialists, number of technological methodologies shall be the key foundation for creation of silicon industry in Kazakhstan that could trigger the development of photo galvanic, instrument making, electrical engineering, chemical and other industries.

Following activities needs to be carried out for the development of solar energy industry in Kazakhstan:

- Building the strong scientific research base to stimulate the development of solar energy scientific researches at the level of laboratory tests and small-scale pilot production.
- Setting up experimental & industrial production of solar elements and modules including the patented scientific-research innovations.

Organizing experimental & industrial production

Park (Almaty, Atyrau) will consist of the following key components:

- Directed crystallization equipment,
- Equipment for cutting bars on plates,
- Equipment for chemical purification and polishing plates,
- Photo elements production, assembling into batteries,
- Control equipment,
- Infrastructure (premises, power and water supply, and etc.)

At present moment the Ministry of Education and Science, the Ministry of Agriculture, the Ministry of Industry & Trade and the Ministry of Environmental Protection are preparing a program on development of renewable energy in the Republic of Kazakhstan for years 2007-2009 aimed at creating innovative infrastructure for scientific research and technology development that will result in production of competitive scientific-technical



ressing global environmental as well as energy security problems the Association would like to submit for consideration the attractive long-term profitable investment options such as development of alternative energy resources by creating venture enterprises.

For example, investing into the rapidly growing photovoltaic electricity systems market could be considered as one of such long term projects

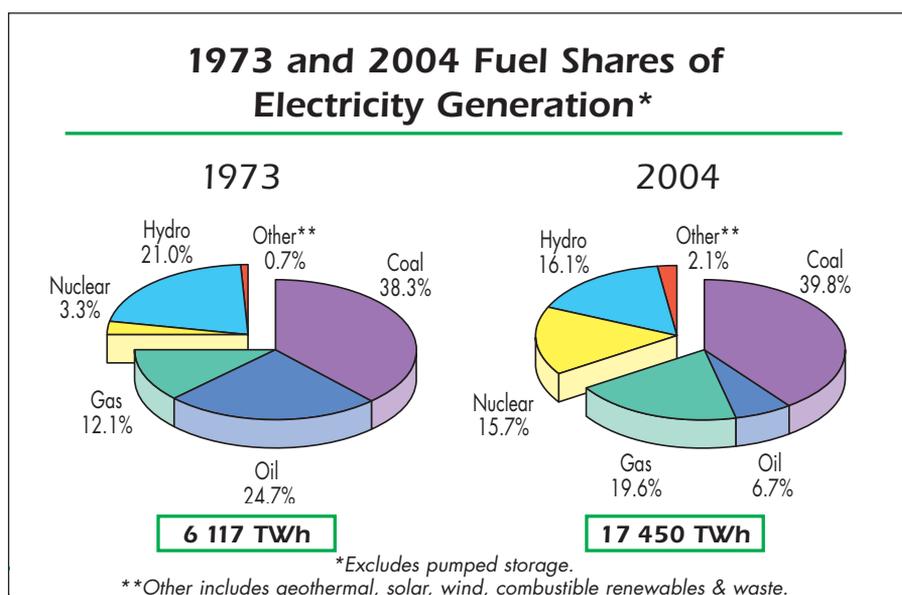
of silicon solar elements and modules is very important. For establishing experimental & industrial production of silicon solar elements and modules a technical assignment on projecting high-tech enterprises producing monocrystalline or coarse-grained silicon, silicon sublayers and solar batteries is envisaged in IT Park (Alatau vilage, Almaty).

The experimental & industrial line on production of the silicon solar elements and modules in IT

products, new experimental scientific production units and mechanisms of transfer of new technologies to the industrial production units that could supply 10% of total power generating demands of Kazakhstan by 2015.

The program implementation will be partially subsidized, however without attracting domestic and foreign investment it may slow down, since such important mission requires participation of all significant market players.

Investing into the innovative power generating projects will improve the image of the Republic of Kazakhstan before the global community who is already today facing the issues of global warming and environmental pollution.



В статье предоставлен анализ текущей ситуации в энергоснабжающей сфере Казахстана, в частности дана оценка проблемы недостатка электроэнергии и предложены необходимые пути ее решения. Главный тезис: инвестирование в инновационные и перспективные проекты по выработке энергии, безусловно, будет содействовать улучшению имиджа Республики Казахстан в международном сообществе, в том числе с экологической точки зрения, а также позволит обеспечить стабильный экономический рост и дополнительные прибыли от экспорта электроэнергии в соседние страны, и, прежде всего, в Китай.

# ПОЛИТИЧЕСКИЕ РЕФОРМЫ В КАЗАХСТАНЕ: ОЖИДАНИЯ И РЕАЛЬНОСТЬ

**Ерболат Сейлеханов,**  
ПОЛИТОЛОГ



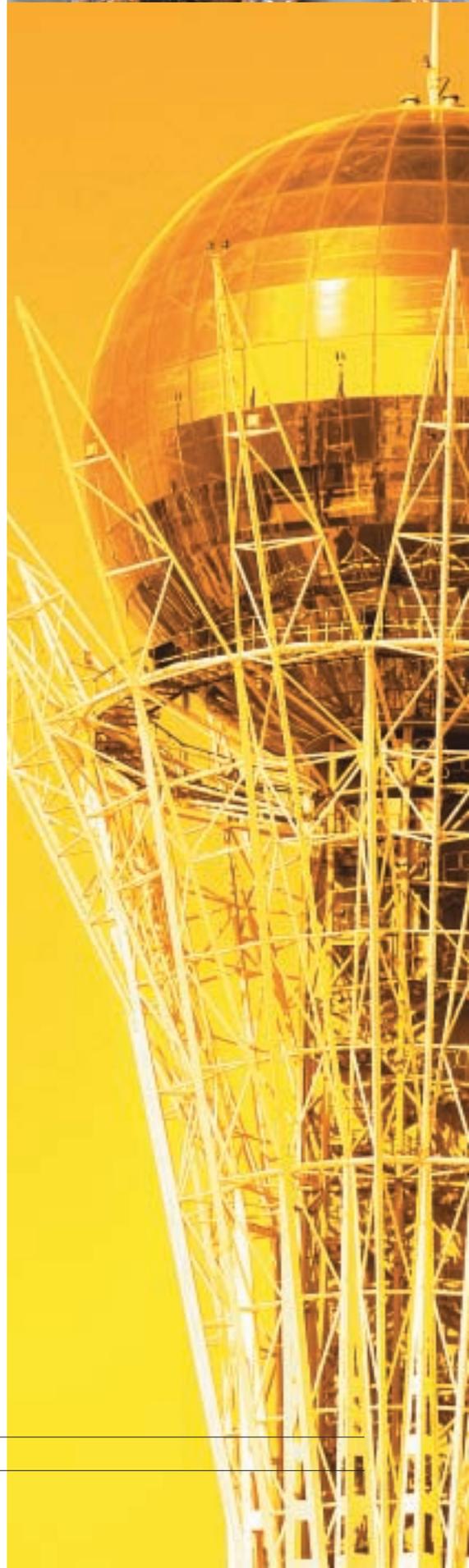
Президентские выборы 2005 года подвели черту под целой эпохой суверенного развития страны и одновременно стали прологом его нового этапа, основной спецификой которого

выступает глубокая политическая модернизация казахстанского общества в купе со структурной перестройкой экономики.

Переход к новой парадигме развития можно считать вполне закономерным, если учесть, что базисные политические и экономические задачи в Казахстане в целом были решены на предыдущем этапе. В частности, к текущему моменту было осуществлено формирование рыночных отношений с соответствующей нормативно-правовой базой; Казахстан вышел на траекторию устойчивого экономического развития; последовательно происходит подъем уровня жизни. Казахскими реалиями стали также многопартийная система и плюралистическое общество; достигнута и успешно сохраняется общественная стабильность; произошло укрепление независимости и суверенитета государства. Вместе с тем прохождение точки бифуркации, гарантирующее невозвращение к коммунистическому прошлому, не означало автоматического решения всех проблем, стоявших перед страной в период транзита. В связи с этим одной из наиболее насущных задач развития республики, требовавших своего решения уже с начала 2000-х годов, выступала проблема политического реформирования казахстанского общества.

Ее возникновение было связано с возникшей в конце 90-х годов прошлого века системной диспропорцией между уровнем базисных экономических и политических преобразований в Казахстане. Опережающая либерализация экономики при отставании социальной и политической сфер обусловила нарастание глубинных противоречий структурного характера, от неотложного разрешения которых стала зависеть стабильность государства и общества. Между тем, как известно, устойчивое развитие любого государства определяется сбалансированностью его экономических, политических и социальных институтов, в оптимальной степени выражающих совокупность общественных интересов и отношений.

Отметим, что опасность возникшего дисбаланса адекватно учитывалась руководством страны. Еще в октябре 2000 года в своем Послании к казахстанскому народу Н.А.Назарбаев отмечал: «...Сегодня мы должны признать, что темпы политической реформы в обществе несколько отстают от масштабов экономических преобразований. Как говорили древние, «не идти вперед – значит идти назад». К сожалению, ряд объективных и субъективных проблем и рисков на протяжении нескольких лет не давали возможности приступить к осуществлению намечавшейся программы демократических реформ. Тем не менее определенные шаги, направленные на реализацию ее отдельных пунктов и подготовку условий для перехода к полномасштабной политической модернизации, делались все это время, а





сама задача по приведению в соответствие экономического базиса и политической надстройки оставалась постоянной целью всех общественно-политических сил республики. Сегодня ситуация в корне другая. Помимо вышеуказанных объективных причин стабильности в Казахстане, в обществе сложился определенный консенсус в отношении «правил игры» на политическом пространстве; можно также констатировать достигнутое понимание основных элитных групп в вопросе о необходимости сохранения экономической стабильности, во многом зависящей от легитимации приобретенной в период приватизации собственности. На наш взгляд, именно данное обстоятельство, вкуче с разработанной Госкомиссией программой политических реформ, дает в настоящее время Казахстану шанс приступить к непосредственной реализации демократических и политических реформ.

Векторы демократического развития Казахстана на сегодняшний день, в целом, практически определены.

В частности, очевидно, что в ближайшем будущем расширятся полномочия и функции парламента и маслихатов всех уровней, что увеличит вес представительской власти в государственно-политическом устройстве страны. Всеми политическими силами разделяется точка зрения о необходимости расширения партийного представительства в выборных органах власти и соответствующего увеличения численности депутатского корпуса. В будущем предполагается формирование правительства на основе парламентского большинства, что значительно повышает ответственность как самой исполнительной власти, так и партий, выигравших выборы. В рамках реформы исполнительной власти предусмотрено поэтапное введение выборности акимов, местного самоуправления с соответствующим разделением межуровневых функций и полномочий, профессионализация деятельности госаппарата и снижение бюрократизма.

Реальные шаги будут предприняты по усилению независимости и объективности судебной власти, что лежит в русле такого имманентного атрибута демократии, как верховенство закона. В рамках судебной реформы предполагается введение институтов суда присяжных и мировых судей, избираемых населением; полная передача санкционирования ареста и иных действий, связанных с ограничением прав и свобод граждан, в исключительную компетенцию суда; повышение роли адвокатов в судебном процессе. В результате ратификации парламентом РК в 2005 году Международных пактов по правам человека на качественно новый уровень будет выведено отечественное законодательство в области защиты прав и свобод населения.

Определенные изменения коснутся выборного законодательства. Возможно, большие права по формированию избирательных комиссий будут предоставлены представительным органам власти. Одновременно ожидается снятие наиболее одиозных ограничений на

электоральную деятельность, не отвечающих международным стандартам в этой области.

Существенная поддержка будет оказана государством «третьему сектору», или НПО. Наряду с финансовой подпиткой, основанной на госзаказе, НПО получают большие права в осуществлении гражданского контроля за деятельностью органов государственной власти и принимаемыми ими решениями, связанными с защитой прав и интересов граждан.

Предположительно будет либерализовано законодательство в области партийного строительства. Так, на уровне Госкомиссии выдвигаются предложения по снижению количественного ценза для регистрации партии (до 25 тыс. членов). Данная норма могла бы помочь выживанию так называемых «малых» партий (КНПК, «Руханият», ДПК), которые в настоящее время испытывают заметные трудности с рекрутированием членского состава.

В то же время наиболее спорным моментом общественно-политической дискуссии остается вопрос о форме будущего государственного устройства. Несмотря на то, что в настоящее время преобладающей точкой зрения является предпочтительность президентской формы правления, в дальнейшем, с точки зрения экспертов, по мере складывания соответствующих условий, не исключен переход к президентско-парламентской форме правления.

Произойдет ли это в реальности, сейчас трудногадать, конечно, трудно, но все же хотелось бы отметить следующее.

При понимании того, что в основе всех демократических режимов лежат общие принципы (наличие гражданских прав и свобод, верховенство закона, выборность и др.), следует учесть, что в зависимости от конкретных исторических условий и общественных традиций форма демократического устройства государства может иметь разный характер. Так, в США существует президентская республика, во Франции – полупрезидентская республика, в Великобритании, Норвегии и Бельгии – конституционная монархия, в ФРГ и Италии – парламентская республика. К тому же, как показывает опыт той же Франции, в зависимости от конкретных исторических обстоятельств и вызовов она может меняться (переход от парламентской республики в период Четвертой республики к президентской форме правления при генерале де Голле). Таким образом, как гласит известная китайская поговорка, неважно, какого цвета кошка, главное, чтобы она ловила мышей. Иными словами, главное в реформах не столько форма государственного устройства, сколько то, чтобы они обеспечивали реализацию демократических механизмов управления государством, прав и свобод населения в полном объеме.

Следует также отметить, что проведение политической модернизации должно следовать за созданием ее экономической основы. В связи с этим первоочередной задачей на предстоящую перспективу выступает общественная легитимация собственности, выступающая гарантией невозможности передела собственности внеэкономическим путем. Это



этапе (2006-2008) будет осуществлено реформирование выборной системы с целью ее подготовки к кампаниям будущего электорального цикла. Думается, другие вопросы, связанные с основополагающими конституционными изменениями, касающимися деятельности центральных органов власти, будут отнесены ко второму этапу процесса реформирования (2009-2011).

Важным фактором влияния на темпы и объем реформ в среднесрочной перспективе станет вопрос транзита власти. От выбора сценария передачи власти во многом будет зависеть позиция правящего истеблишмента в отношении таких ключевых вопросов реформ, как форма правления (президентская, президентско-парламентская, парламентская), а также объем передаваемых от Президента полномочий и функций, степень либерализации общества и др.

Гипотетически существуют три варианта передачи власти, которые условно можно обозначить как «династийный», «аппаратный» и «конкурентный».

В первом случае подразумевается передача власти от действующего Президента кому-либо из числа своих близких родственников

предполагает провозглашение нерушимости принципа частной собственности при любых обстоятельствах, за исключением ее незаконного приобретения или угрозы существования государству (в последнем случае – на условиях последующей компенсации). С другой стороны, легитимация частной собственности и выработка общего уважения к ней осуществимы, как правило, лишь при наличии достаточно широкого слоя собственников. В свою очередь это обуславливает дальнейшую либерализацию экономики в Казахстане, развитие малого и среднего бизнеса, уменьшение масштабов теневой экономики. Как представляется, предпринимаемые в последнее время государством меры по легализации (амнистии) капиталов и имущества – это как раз шаг в таком направлении.

Несмотря на то, что осуществление указанных реформ предполагает, что в Казахстане установится демократический режим, ожидать, что это произойдет на самом деле, думается, преждевременно. Учитывая, что реальная демократия зиждется на глубинных изменениях всей структуры общественных отношений, включая уровень политической культуры и общую ментальность населения, более логичным было бы предположить, что в результате реформ произойдет только формально-правовое оформление демократических институтов, в то время как содержательный характер демократии станет делом более отдаленного будущего. В то же время, как считают ряд исследователей, в настоящее время существует ряд факторов, которые могут в значительной мере приблизить этот момент. В частности, по их мнению, на ускорение темпов формирования демократических обществ оказывают влияние процессы глобализации, рост информационного

## В ЛЮБОМ СЛУЧАЕ ОБЩИМ МОМЕНТОМ ДЛЯ ЛЮБЫХ ВАРИАНТОВ ПЕРЕДАЧИ ВЛАСТИ, ВИДИМО, ВЫСТУПИТ УМЕНЬШЕНИЕ КОНЦЕНТРАЦИИ ВЛАСТНЫХ ПОЛНОМОЧИЙ В ЕДИНОМ ЦЕНТРЕ СИЛЫ, ТАК КАК ИМЕННО ЭТОТ ФАКТОР ПОСТЕПЕННО СТАНОВИТСЯ ГЛАВНОЙ УГРОЗОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ СТАБИЛЬНОСТИ КАЗАХСТАНА

обмена, более высокий уровень образования и культуры в современном мире.

В ходе осуществления реформ на повестку дня неизбежно ставятся вопросы о том, как, в каком объеме и какими темпами должны быть проведены политические реформы, чтобы обеспечить не только устойчивость самого государства, но и поступательную динамику его развития.

В связи с этим важно определить, какие реформы имеют первостепенное значение (первоочередность) и какова поэтапность их осуществления. Вполне очевидно, что выбор здесь будет детерминирован тем, какой из двух вариантов их осуществления («сверху» или «снизу») в наибольшей степени отвечает подконтрольности процесса реформ и, следовательно, сохранению управляемости ситуацией в стране. В этом плане более предпочтительным видится переход к децентрализации управления с низовых структур (создание органов местного самоуправления, введение прямой выборности акимов и т.д.) с постепенным ее распространением на верхние этажи госаппарата. Нет оснований также для откладывания судебной реформы, что может значительно укрепить правовую основу жизнедеятельности общества и государства. Одновременно можно ожидать, что на текущем

(по примеру Азербайджана). Зондаж общественного мнения на эту тему был произведен путем публикации 1 сентября 2006 года в еженедельнике «Караван» статьи Р. Алиева о целесообразности введения в Казахстане конституционной монархии. Однако негативный резонанс общественности на эту публикацию, равно как и заявление в рамках интервью британской телерадиокорпорации ВВС в конце сентября 2006 года самого Президента Н. Назарбаева о недопустимости установления в стране монархии, заставляет предполагать, что пока данный вариант передачи власти не имеет реальных шансов для воплощения.

Второй вариант предполагает передачу власти кому-либо из ближайшего аппаратного окружения Президента либо «назначенцу», выражающему общие интересы госбюрократии (по примеру России). Судя по ряду косвенных признаков (принудительная консолидация элиты, отбор политических возможностей у ФПГ и др.), данному варианту транзита власти отдается большее предпочтение. Вполне очевидно, что политическое решение по вопросу о преемнике в таком случае будет приниматься и оформляться в рамках НДП «Нур Отан», или, иными словами, под контролем лидера этой партии Н. Назарбаева.

С точки зрения властной элиты, наименее привлекательным выглядит «конкурентный» вариант преемственности власти, предусматривающий передачу президентских полномочий в результате проведения выборной процедуры (условно) самостоятельному лицу. Вероятность наступления данного варианта может быть обусловлена только форс-мажорными обстоятельствами, связанными с отсутствием у властной элиты готового решения по кандидатуре преемника, либо с внутриэлитной войной.

Следует отметить, что первый и третий варианты чреваты внутривластным кризисом, связанным с высокой степенью вероятности передела собственности в случае их реализации и, соответственно, внутриэлитным конфликтом. В связи с этим для минимизации последствий такого риска вероятно использование сценария по дисперсии властных полномочий, чтобы не допустить их концентрации в одном центре силы (т.е. варианты парламентско-президентской или парламентской формы правления, с соответствующим набором и объемом реформ). Второй вариант предполагает наличие заранее оговоренных «правил игры» после передачи власти, что служит консолидирующим моментом для большей части властной элиты, а следовательно, обеспечивает и большую внутреннюю стабильность в среднесрочной перспективе. При таком раскладе в стране создается система власти, в оптимальной степени отвечающая текущим вызовам внутренней и внешней политики. В результате формируются прозрачные правила игры, политика приобретает публичный характер, повышается степень общественного контроля над властью, оппозиция становится системной. Данные процессы способствуют повышению легитимности власти и собственности, упрочению динамической устойчивости политической системы и стабильности в стране. Общество получит в свои руки инструмент для решения имеющихся проблем, возможность разделить ответственность за будущее страны. Наиболее вероятным в данном случае становится выбор президентской или президентско-парламентской формы правления, отражающей общее стремление властной элиты к сохранению существующего статус-кво с необходимыми изменениями в сторону либерализации.

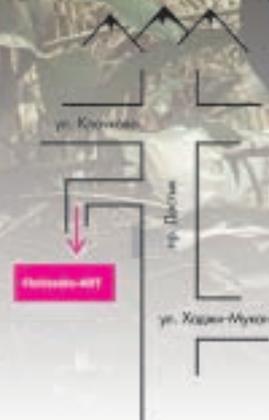
Вмешательство же в процесс транзита власти каких-либо других сил, помимо политической элиты, на фоне преобладающих у населения абсентеистских настроений представляется маловероятным.

Что касается варианта дальнейшей эволюции президентской (президентско-парламентской) формы правления к парламентской, то, на наш взгляд, он вряд ли в обозримой перспективе может быть осуществлен. Являясь одной из наиболее сложных форм демократического правления, парламентская республика для эффективного функционирования требует длительных демократических традиций, укорененности в менталитете населения демократических ценностей и высокой политической культуры, самоорганизованности населения в лице институтов гражданского общества и многого другого, что для Казахстана является делом отдаленного будущего. Попытка же искусственного ввода парламентской формы правления, особенно в условиях незрелых обществ, всегда приводит к их дестабилизации и откату от демократии.

В любом случае общим моментом для любых вариантов передачи власти, видимо, выступит уменьшение концентрации властных полномочий в едином центре силы, так как именно этот фактор постепенно становится главной угрозой политической стабильности Казахстана (в том числе и для самой верхушки властного олимпа). С другой стороны, сегодня совершенно ясно, что мирный характер трансформации власти и ее транзита может быть достигнут только под руководством действующего Президента, обладающего как необходимыми для этого ресурсами власти, так и выраженным на последних выборах абсолютным доверием народа. Отсюда лимитирующим обстоятельством для проведения реформ становится текущий срок Президента Н. Назарбаева, что и определяет нашу уверенность в реализации программы демократических реформ в ближайшие годы.

Вне зависимости от выбора формы государственного устройства и варианта передачи власти основным содержанием политической модернизации останется выстраивание политической системы, отвечающей критериям легитимности, устойчивости, адаптивности и дееспособности, для чего необходимо создание совершенно новой системы сдержек и противовесов, способных либо самостоятельно, либо в совокупности обеспечивать: сохранение социально-политической стабильности в обществе; консенсус элит; гарантии мирного процесса политической трансформации и преемственности власти; локализацию возможной угрозы передела собственности или сведение к минимуму ее негативных последствий. Результатом может стать серьезное повышение динамической устойчивости и стабильности всей политической системы, а следовательно, и Казахстана как государства.

- фитодизайн интерьеров
- зимние сады, флорарии
- флористические композиции и букеты



г. Алматы,  
пр. Достык, 248Б  
тел. +7 (3272) 588 965  
факс +7 (3272) 588 942  
e-mail: florissele-art@nursat.kz



# ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАНОВОГО РЕЙТИНГА В КАЗАХСТАНЕ

**Алишер Тастенов,**  
ПОЛИТОЛОГ



Мнения и суждения человека о другом государстве выстраиваются на основе деятельности этого государства на международной арене, высказываний отечественных влиятельных и авторитетных личностей, политических и общественных лидеров страны и др.

Каждое государство есть уникальный по набору конгломерат ценностей, национальных интересов, специфических особенностей географического положения, характеристик внутригосударственной экономической системы, социальных и политических процессов, этнических и культурных особенностей, традиций, нравов и обычаев, эволюционирующих в permanently развивающемся сообществе людей. Перечисленные компоненты так или иначе участвуют в формировании бренда страны в глобальном измерении, задачей которого, по сути, является конструирование имиджа за рубежом, положительно сказывающегося и на развитии туризма, и на привлечении инвесторов, и на общественном мнении.

В эпоху глобализации, стирающей национальные и культурные границы, потребность иметь собственный бренд как никогда актуальна. И

для страны эта задача не менее важна, чем для любой компании. В конечном результате государства тоже предлагают иностранным компаниям и иностранным гражданам некий продукт, а именно себя в качестве центра туризма, подходящего места для ведения бизнеса или вложения инвестиций, поставщика качественных товаров и т.д.

Чтобы привлечь деньги из-за рубежа, страна должна обладать оригинальным, узнаваемым и, главное, положительным образом - одним словом, всем тем, что входит в понятие бренд. Ряд стран и территорий уже создали такие бренды и теперь по всем правилам ведут маркетинговые кампании по продвижению как среди своих граждан, так и за рубежом.

## Теория странового брендинга

Создание бренда страны - сильнейший инструмент повышения привлекательности товаров страны-производителя, т.к. бренд несет высокую прибыль и обеспечивает долгосрочное развитие. Один из основных признаков бренда – наличие устойчиво существующего большого числа лояльных потребителей. Страна, имеющая бренд, не только привлекает туристов, ее национальный бизнес и товары получают сильную поддержку в конкурентной борьбе.

Любая страна, претендующая быть конкурентоспособной на международной арене, должна осознавать, что отсутствие узнаваемых позитивных брендов или наличие негативных брендов является серьезным препятствием для действий государства. В итоге государства профессионально позиционируют себя на мировом рынке: бренд и имидж страны становятся составляющими национального капитала.

Целостный бренд государства складывается из множества составляющих компонентов: политический или общественный деятель данного государства, отдельные сферы жизнедеятельности государства – власть, экономика, армия, внешняя и внутренняя политика и т.д. Это именно то, что определяет репутацию, которую приобретает или приобретает государство в сознании мировой общественности в результате взаимодействия тех или иных ее субъектов, взаимодействующих с остальным миром. Поэтому бренд страны является совокупным показателем авторитета и успешности его действий на международной арене, оценкой мнения зарубежной общественности о стране.

Формирование странового брендинга выполняет ряд существенных функций в развитии государства.

Во-первых, внутренний брендинг государства способствует преодолению конфликтности и абсентеизма в обществе, развитию патриотизма и идентичности.

Во-вторых, международный брендинг государства помогает сформировать совершенно различные восприятия собственной страны, отношения других государств и собственных

граждан к государству. Положительный международный имидж государства помогает закреплять политические успехи на мировой арене, выстраивать нужный ассоциативный ряд практически любому действию государства.

Сущность бренда страны заключается в совокупности непреходящих ценностей, отражающих своеобразие, неповторимые оригинальные потребительские характеристики данной территории и сообщества, широко известные, получившие общественное признание. Бренд формируется на основе ярко выраженного позитивного имиджа страны, в основе которого лежат уникальные возможности удовлетворения тех или иных запросов ее потребителей; бренд страны является высшим проявлением эмоциональных потребительских предпочтений.

В итоге страновой брендинг олицетворяет собой комплекс возможностей и гарантий реализации существенных интересов членов различных групп целевой аудитории, заинтересованных в наиболее эффективном использовании конкурентных преимуществ данной территории для жизни, бизнеса, капиталовложений, отдыха, учебы и т.д. При этом имидж страны – это его конкурентное преимущество. Брендинг страны – это стратегический подход к развитию этого преимущества и видения того, куда страна может двигаться. Без такого видения страна не сможет быть конкурентоспособной. Проецируемый во внешний мир бренд страны имеет эффект и в отношении ее населения.

Рассматривать государство как бренд невозможно без понятия национальной идентичности. Это тот фундамент, на котором можно строить мнения, отношения и ассоциации среди целевых аудиторий. Источником идентичности бренда является набор идей, ценностей, характерных особенностей, культуры, слов, образов, которые в совокупности создают в сознании представителей целевой аудитории определенные ассоциации с государством - брендом.

Именно индивидуальность государства, его идентичность делает одну страну отличимой от другой и формирует узнаваемый имидж. Причина, по которой государства формируют и реформируют свои идентичности, заключается в том, что меняются их реалии, и государствам необходимо проецировать эти реальные изменения посредством символов на все аудитории, с которыми они соприкасаются.

Основой для формирования бренда страны является страновая индивидуальность, которая включает в себя, с одной стороны, официальные «опознавательные» характеристики страны. Это комплекс визуальных, вербальных и других признаков, по которым люди идентифицируют страну (место на карте, название, герб, флаг, гимн и т.д.).

Кроме того, страновая индивидуальность также включает в себя характеристику совокупности особенностей и ресурсов страны. К ним относятся: природные, демографические,

исторические, социальные и культурные особенности и ресурсы; экономические особенности и ресурсы; организационно-правовые и информационные особенности и ресурсы.

Страновая индивидуальность отражает также технологии и подходы к работе, доверие партнеров и экспертную информацию, уровень и качество руководства, степень развития корпорации, особенности общения и многое другое. Все эти факторы влияют на бренд, имидж и конкурентоспособность страны. На Западе и постсоветском пространстве проблемы формирования и продвижения бренда и имиджа страны сегодня зачастую трактуются с позиции определения стратегических приоритетов ее развития и даже формулировки национальной идеи.

Поэтому концепция построения бренда должна включать следующие шаги:

- поиск ценностей, характеристик и атрибутов, которые должны ассоциироваться с брендом;
- определение идентичности бренда;
- трансформация идентичности в некое «видимое» предложение для его потребителей в форме услуг, продуктов и т.п.;
- коммуницирование и проецирование идентичности соответствующим путем.

Таким образом, продвижение национального бренда является крайне важным для любого государства. Экономический рост и динамичное развитие отношений с другими государствами во многом зависит от того, каким образом сформирован и продвигается на внешнем рынке бренд страны. В этом смысле законы конкуренции и маркетингового продвижения одинаковы и на уровне государства, и на уровне бизнеса.

## Особенности странового брендинга в Казахстане

Казахстан является одной из новых стран, для которой бренд играет основополагающую, важную роль. Использование потенциала бренда означает, что такие страны, как Казахстан, могут конкурировать на глобальном рынке, даже если он не имеет огромного влияния и не обладает значительной экономической, военной или политической силой. Обеспечение национальной безопасности Казахстана, укрепление суверенитета и сохранение территориальной целостности, политическое и экономическое развитие государства зависят от эффективности формирования странового брендинга.

Работа по созданию бренда Казахстана началась, по большому счету, с момента обретения независимости, когда перед страной встал ряд масштабных задач. Нужно было перестроить всю экономику, радикально трансформировать политическое устройство, войти в мировое сообщество на правах его равноправного участника. За 15 лет с момента обретения независимости страна изменилась радикально. В итоге сегодня Казахстан - один из лидеров СНГ по уровню экономического развития, политическая система страны прочно стоит на

демократическом фундаменте. Республика активно вовлечена в процессы мирового развития, а в региональном значении Казахстан играет одну из заметных ролей.

Однако страновой брендинг в Казахстане не был управляемым и систематическим процессом. Поэтому успехи и достижения оставались локальной информацией для населения Казахстана и об этом мало кто знал вне его пределов. Неверное, искаженное представление о Казахстане складывалось зачастую из-за отсутствия объективной информации, и информационный вакуум заполнялся домыслами или специально спланированной дезинформацией.

Сейчас государство столкнулось с тем, что большинство зарубежных журналистов, пишущих о Казахстане, пользуются стандартным набором стереотипов. Однако жизнь нашей страны намного сложнее и многограннее.

В результате следует отметить, что на сегодняшний день имидж Казахстана не соответствует новым сложившимся реалиям и, следовательно, не оказывает нужного эффекта ни на значительный приток инвестиций и туристов, ни на подъем патриотических настроений среди населения, ни на укрепление влияния и авторитета страны на международной арене. Формирование странового брендинга Казахстана в глазах зарубежной общественности связано с определенными сложностями.

Во-первых, на сегодняшний день в Казахстане еще не разработана единая программа инициатив в сфере национального брендинга. Отдельные мероприятия, проводимые часто в отрыве от реальности, не приносят желаемого эффекта. Все действия по формированию странового брендинга сводятся лишь к разрозненным и непоследовательным мероприятиям, о которых представители ключевых аудиторий либо ничего не знают, либо знают поверхностно.

Во-вторых, отсутствует единый государственный орган, ответственный за формирование и продвижение странового брендинга в республике. В данной сфере весь фронт работ ограничен редкими и незаметными действиями дипломатического ведомства в лице его посольств и представительств в зарубежных странах. Кроме того, в данных структурах практически нет специалистов по брендмейкингу.

В-третьих, Казахстан пока еще не имеет в своем активе крупных коммерческих брендов, т.к. казахстанские компании пока еще не освоили потенциально перспективные ниши и не вышли на международный рынок товаров и услуг.

В-четвертых, большинство находящихся во внешнеполитическом обороте образов Казахстана зачастую основываются лишь на достаточно поверхностной информации.

В-пятых, в Казахстане до сих пор нет продуманной и постоянной политики в области внешних коммуникаций. Отсутствуют эффективные каналы передачи информации в международное информационное пространство.

В-шестых, в Казахстане, несмотря на большое число туристических фирм, слабо развит сегмент внутреннего туризма, т.е. страна слабо позиционирует себя на внешних туристических рынках в качестве привлекательного объекта мирового туризма.

В-седьмых, в Казахстане отсутствует общественный институт, который занимался бы формированием бренда посредством публичной дипломатии, например, такой, как Фонд им. Ф. Эберта, Международный институт Гёте, Британский совет и т.д.

Изучение и систематизация информации, представленной в различных аналитических материалах зарубежных авторов, позволяющая сформировать базовые основания, в разрезе которых должен создаваться страновой брендинг Казахстана:

1. Стабильность во всех сферах социально-политической жизни, устойчивость внутригосударственной системы власти и управления,



предсказуемость Казахстана и его открытость, способствующая формированию только тех представлений, которые соответствуют действительности.

2. Привлекательность экономической системы для внешних инвесторов, связанная не только с совершенствованием государственных механизмов обеспечения их прав и гарантий на территории Казахстана, но и с правильной подачей потенциальным инвесторам информации и акцентированием их внимания на объективных преимуществах работы с Казахстаном.

3. Транспарентность казахстанского общества, которое характеризуется сохранением и укреплением межнационального мира и межконфессионального согласия социума, стремлением к диалогу культур и религий.

Сегодня уже признано, что программы создания и продвижения бренда, формирования имиджа страны в современном мире можно и нужно реализовать с использованием инструментов маркетинга. Для победы Казахстана в страновой конкуренции, а также в целях его эффективной интеграции в мировое экономическое пространство требуется изучение

и развитие его конкурентных преимуществ, в том числе брендингового и имиджевого характера.

Принципиальная позиция состоит в том, что нейтрализация негативных характеристик Казахстана в глобальном информационном пространстве и задача формирования нового образа республики является стратегически важным направлением государственного строительства. Рост международного престижа Казахстана будет зависеть от того, насколько адекватно наша страна сможет реагировать на стремительные изменения внешних ситуаций, одновременно разрешая внутренние социально-экономические и политические проблемы.

## Формирование новых брендов

Перспективы формирования странового брендинга Казахстана имеют достаточно благо-

приятные условия. Среди них целесообразно выделить историческую уникальность, многонациональность и самобытность государства, миролюбие казахстанской общности народов, развитая инфраструктура, современные достижения и т.д.

Новые бренды, которые необходимо продвигать, могли бы ускоренно и эффективно развиваться на основе старых и позитивно известных брендов. Для Казахстана, имеющего невысокий уровень узнаваемости в мире, жизненно важно найти свое уникальное преимущество.

Ключевые ценности национальной идентичности новых брендов помогут понять, кто наши конкуренты, кто наши целевые аудитории, какие сообщения и каналы коммуникаций необходимы для того, чтобы эффективно воздействовать на них для борьбы с негативными стереотипами и для взращивания позитивных восприятий. На основе сформированной ключевой идеи национальной идентичности необходима разработка позитивных элементов идентичности бренда: логотип, слоган, визуальный язык, используемый в каждом контексте, и т.д.

Помимо визуализации бренда и всех вытекающих дизайнерских работ, Казахстану необходимо формирование событий, привлекающих всеобщее внимание. Практика последних лет показывает, что в области внешнего взаимодействия наибольший эффект от восприятия образа страны другими государствами оказывает проведение комплексных крупномасштабных мероприятий и акций с участием большой группы стран и с привлечением широких кругов международной общественности. Ключевые ценности национальной идентичности позволят вычленировать позиционирование страны. Это сложная задача, поскольку позиционирование на уровне страны должно быть вдохновляющим, дифференцированным, желаемым и, самое главное, должно быть понято на языках разных аудиторий. Кроме того, целесообразно определить потенциальные направления странового брендинга Казахстана, которые необходимо активно развивать в дальнейшем. На базе данных на-

Бренд Казахстана, как символ целой страны, должен быть эксклюзивным, качественно отличающимся от других стран мира и легко узнаваемым. Основной целью публичной дипломатии должно стать объяснение внешней политики Казахстана, а также популяризация страны, ее ценностей и формирование положительного имиджа. Подавляющее большинство людей за рубежом имеют неверное либо устаревшее представление о Казахстане, которое не отражает настоящей ситуации в стране. Это вызвано недостаточной информацией о новых достижениях в общественных отношениях Республики Казахстан, экономических и политических реформах, проводимых в нашей стране. Имидж страны формируется не только при помощи популяризации и целенаправленного распространения информации, но и базируется на всех гранях жизни общества и экономики. Здесь имеют значение все контакты с Казахстаном, начиная от чтения казахстанских

ках. В этом плане целесообразно на законодательном уровне предоставлять значительные льготы национальным туроператорам. При продвижении страны на внешнем рынке используются типичные каналы коммуникаций, и каждый из них нацелен на свою целевую аудиторию. Например, с целью охвата наибольшей части потенциальных клиентов в приоритетных для страны государствах широко используются СМИ этого государства. Для полноты и комплексности предоставления информации о стране наибольшему количеству заинтересованных лиц следует активно участвовать в международных выставках. Большие возможности для брендинга государства и привлечения туристов открывает Интернет.

Необходимо провести масштабные социологические и маркетинговые исследования имиджа страны, существующих позитивных и негативных восприятий Казахстана внутри страны и за ее пределами среди целевых аудиторий, а также серию обсуждений в рабочих группах и «брейнсторм» сессий среди групп людей, представляющих все социальные срезы казахстанского общества: бизнес, искусство, спорт, политику, масс-медиа и т.п. И, конечно, группа видения должна создать не только реалистичную и правдивую национальную идентичность для страны, но и попытаться найти ее уникальные характеристики.

Для пропаганды нового Казахстана необходимо значительно увеличить поддержку кинопроизводства. Кинематограф – самый мощный медиум в трансформации национальной идентичности. Это давно поняли и США, и Испания, и Британия, и Южная Корея.

Вкладывать деньги в бренд страны выгодно всем: правительству, бизнесу, обществу. Опыт развитых стран показывает, что правительство должно финансировать приблизительно 10-20% от общего бюджета данного направления. В то же время бизнес может выступить основным спонсором, поскольку от положительного имиджа Казахстана в первую очередь выиграет он сам, а потом уже государство и население. Бизнес способен выступить инициатором создания фонда, который финансировал бы формирование бренда Казахстана.

Национальный бренд придает импульс развитию каждого кластера и необходимую эластичность для позитивного восприятия потребителя, сохраняя наработанный годами имидж. Национальный бренд, как инструмент, максимизирует использование природного, кадрового, финансового, инновационного и интеграционного потенциала.

Таким образом, с учетом изложенных факторов формирование странового брендинга Казахстана в глобальном измерении представляется проблемой и государства, и общества. Для ее решения требуются моделирование нескольких наиболее действенных концептов страны и дальнейшая их оценка с целью определения оптимально соответствующих национальным интересам.

## **Концепция нового бренда Казахстана поможет не только создать узнаваемый позитивный имидж страны в мире, но будет содействовать формированию и развитию казахстанской национальной идентичности, общего чувства цели и национальной гордости.**

правлений и будет создаваться новый бренд страны.

Основными задачами концепции нового бренда Казахстана могут быть следующие направления:

- создание качественно нового казахстанского бренда, способного нивелировать имеющиеся негативные стереотипы и представления о республике, усилить позитивный имидж и репутацию Казахстана, занять собственную нишу в мировом сообществе;
- формирование устойчивых механизмов и постоянных каналов развития концепции нового бренда. Разработка национального маркетингового инструмента продвижения как национального бренда, так и составляющих его кластеров продукции и услуг;
- ключевым вектором нового бренда должна стать новая национальная идея «конкурентоспособность Казахстана», которая должна постоянно развиваться.

Новый бренд Казахстана должен будет очерчивать качества, характер и индивидуальность страны. Прежде всего он должен быть построен вокруг тех сфер, в которых Казахстан уже преуспел, на его сильных конкурентоспособных сторонах. Он должен подчеркнуть все самые лучшие качества казахстанцев. В то же время он должен быть истинным и основанным на реальных ценностях.

средств массовой информации и заканчивая личными встречами с казахстанцами.

Таким образом, концепция нового бренда Казахстана поможет не только создать узнаваемый позитивный имидж страны в мире, но будет содействовать формированию и развитию казахстанской национальной идентичности, общего чувства цели и национальной гордости. Залогом ее успешной реализации должна быть координация работы задействованных государственных органов и соответствующих организаций компетентным специалистом.

### **Продвижение брендов страны**

Продвижение бренда страны осуществляется по аналогии с товарными брендами. Ключевыми элементами его создания являются: индивидуальность (те достопримечательности, которые отличают страну от других туристических центров), стереотипы (устоявшиеся аксиоматические представления о стране), эмоции («душевный» образ страны); атрибуты бренда: общепринятые логотип и слоган страны. На этих составляющих строится большинство маркетинговых стратегий различных государств.

Внедрение и поддержка бренда осуществляется как на внутреннем, так и на внешнем рын-



# Pride of Kazakhstan! Apple Town

Самый лучший жилой комплекс в Казахстане.  
Это город будущего, в котором ваше сердце начинает биться!



- Название проекта: Apple Town • Концепция проекта: Mixed Use Development (квартиры, офисные помещения, торговые и оздоровительные центры)
- Место расположения: г. Алматы, ул. Саина (мкр. Каргалы) • Общая площадь – 27 га
- Количество квартир: свыше 3 000

   
WWW.APPLETOWN.KZ



# ЕЛ КЕЛЕШЕГІ САЯСИ ЖАҢАРУДА

Нұрлан СЕЙДІН,  
саясаттанушы





әуелсіз мемлекет ретінде өмір сүрген 15 жылдан астам уақыттың ішінде Қазақстан өз дамуында айтарлықтай жетістіктерге қол жеткізгені баршаға аян.

Әлемдік қауымдастықтың белді бір мүшесі бола отырып, Елбасы Н.Ә. Назарбаевтың жүргізіп келе жатқан салиқалы саясатының арқасында ол өзінің сыртқы және ішкі саясатында, экономикалық дамуында нақты нәтижелерге қол жеткізуде.

Алға қойған мақсаттары да болашаққа үлкен сеніммен қарауға мүмкіндік береді. 2009 жылы ЕҚЫҰ-ға төрағалық ету, алдағы он жылда әлемнің бәсекеге қабілетті 50 елінің қатарына қосылу, Дүниежүзілік сауда ұйымына мүшелікке ену сияқты алға қойған маңызды жоспарлар бірқатар нақты шараларды іс жүзіне асыруды талап етуде. Соның бірі Қазақстанның саяси жүйесін жаңарту, азаматтық қоғамды қалыптастыру мен шынайы демократиялық үрдістерді енгізу болып отыр. Осы мақсатта Қазақстан Республикасының Президенті Н. Назарбаевтың арнайы Жарлығымен 2006 жылы 20 наурызда Демократиялық реформалар бағдарламасын әзірлеу және нақтылау жөніндегі мемлекеттік комиссия құрылды.

Мемлекеттік комиссия Демократияландыру және азаматтық қоғам мәселелері жөніндегі ұлттық комиссияның тәжірибесіне сүйене отырып, Қазақстанның саяси жүйесін жаңарту және елдегі демократиялық өзгерістерді тереңдету мәселелері бойынша талдамалық жұмысты және жалпыұлттық диалогты дамытуды жалғастыратын болады. Сонымен бірге Мемлекет басшысының тапсырмасы бойынша Мемлекеттік комиссияның жұмысында саяси реформалау және оны нақты іске асыруды қамтамасыз ету жөніндегі шараларды нақтылауға жіті назар аударылады. Нақ осы жағдай жаңадан құрылған мемлекеттік органның ерекшелігін анықтайтын шешуші буын болып табылады. Комиссия құрамына ҚР Мемлекеттік хатшысы, Парламент палаталары төрағаларының орынбасарлары, тіркелген саяси партиялар мен өзге де қоғамдық бірлестіктерден, Парламенттегі депутаттық фракциялар басшылығынан бір-бір өкілден, Үкіметтен өкілдер, саясаткерлер мен қоғам қайраткерлері кіреді. Бұл құрам комиссияның алдында тұрған мәселелерді жедел шешуге мүмкіндік береді.

Мемлекеттік комиссия қоғамның түрлі өкілдерінің ортақ шешім қабылдауға жиналатын алыңына айналды. Жалпы мұнда мемлекеттің дамуына бей-жай қарамайтын, оның болашағына жаны ауратын, тілеулес тұлғалар топтасты өз ойларын ортаға салды, яғни, бүгінгі биліктің жүргізіп отырған саясатын қолдайтындар мен қатар оппозициялық топ өкілдері де белсене араласты. Ал комиссияның жұмысына басшылықты Елбасы өз қолына алды. Комиссия жұмысын президенттің өзі басқаруын, бұл мәселенің аса үлкен назарда екенін аңғаруға болады. Бұл осы жерде талданып, талқыланған мәселелердің өз орнында қалып қоймай дер кезінде іс жүзіне асатындығына кепіл болмақ. Яғни, осы мәжілісте қарастырылған әр бір мәселе Елбасының жіті бақылауында. Қазақстан басшылығы саяси жаңарулар процесіне тәуекел етті. Тәуелсіздіктің негізін қалап, қуатты нарықтық экономика құрған соң, халқымызға өмір сапасы жоғары, бәсекеге лайықты, ең дамыған елдердің

қатарына қосылу міндеті тұр. Яғни Қазақстан үшін тұрақты даму кезеңі келді. Демократия - әлемдегі өркениетті елдердің таңдауы, яғни біздің де таңдауымыз. Қазір біз саяси модернизациялауды жүзеге асыруға бекем бел буып отырмыз. Енді сөзден іске көшетін кез келді.

Комиссияның алғашқы отырысында мемлекет басшысы «Қазақстандағы демократиялық реформалар бағдарламасын әзірлеу және нақтылау жөніндегі Мемлекеттік Комиссияның» өзіне жүктелген міндеттерді толық игеретіндігіне, елдегі либералдық өзгерістерді кезең-кезеңімен жүзеге асыра бастайтынына толық сенетіндігін мәлімдеген еді. Бұған осы жиын төңерегінде топтасқан тұлғалардың білімі мен біліктілігі және тәжірибелері ықпал етті. Президент сонымен бірге Қазақстанда конституциялық реформа жүруі мүмкіндігін де жеткізді. «Демократиялық реформа үрдісі ретті болуы керек және ол қандай да бір ішкі қауіптер, не қоғамдық шиеленістер сылтауымен орта жолдан кері қайырылмауға тиіс! - деді Нұрсұлтан Назарбаев. - Бұл бізге де байланысты: уақтылы келіп түскен барлық ұсыныстарды толымды талдап, оларды құқықтық рәсімдеуге қажетті тұжырымдарды әзірлеу қажет. Бұл жерде олардың Ата заңымызға реформа жүргізуді талап ететінін жоққа шығаруға болмайды» деп атап өтті.

Демократиялық реформалар бағдарламасын әзірлеу және нақтылау жөніндегі мемлекеттік комиссияның алғашқы отырысында елдегі саяси реформалар бағдарламасы 2006 жылдан қоса алғанда 2011 жылға дейінгі 6 жылдық кезеңді қамтитыны белгілі болды. Бұл кезең екі негізгі аралыққа бөлінеді: 2006-2008 және 2009-2011 жылдар.

Қазақстан Республикасында Демократиялық реформалар бағдарламасын әзірлеу және нақтылау жөніндегі мемлекеттік комиссияның мүшелерінен 5 жұмыс тобы құрылды. Олар Ата заңның әлеуетін арттыру, жергілікті өзін-өзі басқару, азаматтық қоғам мен демократиялық үрдістерді қалыптастыру, парламенттің құзіретін арттыру, сот жүйесін реформалау т.б. мәселелер бойынша жұмыс жасады. Жұмыс топтары өздері дайындауға алған мәселелер бойынша зиялы қауым, ғылымдар, сарапшылар, мамандар арасында талқылаулар өткізіп, сұрақты әбден пісіріп қорытындылап негізгі тұжырымдарын ортаға салып отырды.

Саяси реформалар бағдарламасы Парламенттің ықпалын нығайтуды, саяси партиялар мен ҮЕҰ рөлін күшейтуді, БАҚ-ты ырықтандыруды, әкімдердің сайланып қойылуын кезең-кезеңмен енгізуді, сайлау тетіктерін жетілдіруді, әкімшілік және сот-құқықтық реформалар жүргізуді қамтиды. Осында жария етілген Президенттің сөзі жұртшылық тарапынан үндестік туғызды, өйткені саяси реформалар бағдарламасын әзірлеумен айналысатын Мемлекеттік комиссияның құрылуы мен жұмысы халықтың үмітіне сай келіп отыр. Елбасы ұсынған елді дамыту бағдары өткен Президент сайлауында халықтың қызу қолдауына ие болды. Осы бағыт Мемлекеттік комиссияның бұдан былайғы жұмысына ерек болды.

Осыған байланысты мына бір жәйтті тағы да атап өткен абзал, елді саяси реформалау әйтеуір реформалау үшін жасалып отырған жоқ. Біздің алға қойған басты міндетіміз - еліміздің әлемдегі дамыған елдердің қатарына серпінді өтуін қамтамасыз ету үшін мемлекеттік басқарудың, Қазақстандағы бүкіл саяси жүйенің тиімділігін арттыруға



жәрдемдесу. Саяси реформалау - бұл тұрақты даму мен халықтың әл-ауқатын арттыруды қамтамасыз ету жөнінде елде жүзеге асырылып жатқан жалпы шаралар жүйесінің құрамдас элементі.

Алғашқы отырыста саяси жаңарту жөніндегі айтылған көзқарастардың бәрі Мемкомиссияның шешімі тұрғысында ұйымдық қорытындыға ие болған жоқ. Нақты құжаттар әзірлеу үшін бәрін тағы да ой елегінен өткізіп, сараптауға уақыт қажет болды. Комиссия мүшелері мәжілісте айтылған ұсыныстар мен пікірлерді ой елегінен өткізіп, оның болашақ жұмыс тәртібі мен қарастырылатын мәселелердің бағытына қатысты ойларын ортаға салды.

Осыдан барып мемлекеттік комиссияның демократиялық реформалар бағдарламасы жобасының аса маңызды бағыттары бойынша, соның ішінде биліктің өкілетті органдарының беделі мен жауапкершілігін күшейту, жергілікті өзін-өзі басқаруды қалыптастыру, құқық қорғау органдарының қызметін жетілдіру, азаматтық қоғамды (соның ішінде саяси партиялар мен БАҚ қызметін) дамыту, Қазақстанда конституциялық дамуы перспективалары мәселелері бойынша бірнеше жұмыс топтарын құру көзделді. Олар мемлекеттік комиссия мүшелерінің ұсыныстары бойынша құрылған жеке жоспар бойынша жұмыс істейді деп келісілді.

Жалпы, комиссияның қызметі барысында оның атқарған жұмысы мен дайындаған тұжырымдары және ұсыныстары нақты және ғылыми негізде болу үшін қосымша бір қатар шаралар ұйымдастырылған еді. Отандық және шетелдік сарапшыларды қатыстыра отырып мемлекеттік комиссияның бірнеше негізгі мәжілістерін, диалогтық алаңдар мен ел Президентінің жанындағы кеңесші органдардың бірқатар отырыстарын, сондай-ақ саяси реформалар бағдарламасының жекелеген бағыттарын талқылау жөнінде ғылыми-практикалық конференциялар өткізілді.

Әлеуметтік зерттеулер, сараптамалық сұрау салулар сериясы, демократиялық реформалардың бағыттары бойынша интервью алынатын фокус-топтар өткізілді. Демократиялық өзгерістерді жүргізудің халықаралық тәжірибесі де зерттелді. Мемлекеттік комиссия мен оның жұмысшы топтары жұмысының қорытындысы бойынша диалогтық алаңдар, ел Президенті жанындағы сабағатшы-кеңесші органдар отырыстары мен конференциялардың материалдар жинақтары жарияланды.

## Мемлекет басшысының тапсырмасы бойынша Мемлекеттік комиссияның жұмысында саяси реформалау және оны нақты іске асыруды қамтамасыз ету жөніндегі шараларды нақтылауға жіті назар аударылады.

Мемлекеттік комиссия саяси реформаларға бастамашылық етуде шешуші рөл атқарып, тұрақтылық пен демократиялық дамудың басты бір факторына айналды. Оның жұмысының басталуы саяси партиялар қызметін жандандырды, қоғам өміріндегі олардың рөлін өсірді. Осы комиссияның құрамында жұмыс жасап, жер-жерлерде халық өкілдерімен, зиялы қауыммен кездесіп азаматтық қоғам мен демократиялық үрдістерді қалыптастыру жөніндегі өзекті мәселелерді талқылауда белсенділік танытуларының арқасында олар халықтың сеніміне көптеп бөленуде. Партиялардың электоралды алаңы кеңейді, қолдаушыларының саны артты, жақтаушыларының мемлекеттің дамуына қатысты ойларын ортаға салды және олардың кейбірі бүгінде іске асырылуда. Яғни, өзінің болашағын дамыған, гүлденген Қазақстанмен ұштастыратын партиялар, мемлекеттің оларға беріп отырған таптыртпас мүмкіндігін орынды пайдалануға тырысты, өйткені мұндай мүмкіндіктер күн сайын бола бермейді.

Мемлекеттік комиссия жұмысында партиялардың лидерлері өкілдік танытқанымен, партиялардың барлық мүшелері, олардың өңірлік бөлімшелері саяси реформалау үрдісіне өз үлестерін қосып, белсене араласып отырды. Талқылауға ұсынылған мәселелер бойынша ішкі партиялық пікірталастар өрістеді, партиялар мүшелері күн тәртібіне қойылған әр бір сұрақ бойынша ойларын ортаға салды. Барынша тиімді нәтижеге бағытталған бірлескен жұмыс саяси партиялардың сындарлы көңіл күйін қалыптастыруға және қоғамымыздағы түрлі әлеуметтік топтардың үмітін ақтауға мүмкіндік берді.

Жұмыстың маңызды бір жәйті саяси реформалар бағдарламасы бойынша қоғамдық диалогқа оппозициялық күштердің қатысуы болды. Жалпы, комиссия жұмысына қоғамды жаңартуға, азаматтық қоғамды қалыптастыруға, демократиялық үрдістерді нәтижелі жүргізуге мүдделі топтардың 90%

қатысты. Барлығының ұсыныстары мен пікірлері тыңдалып, ескерілді. Оппозиция саяси реформалар бағдарламасына өздерінің сындарлы ұсыныстарын енгізіп, мемлекеттік комиссияның топтастырушы әлеуетін оң қоғамдық істер үшін пайдаланды. Өйткені мемлекеттік комиссия - бұл айтылған сөз естілмей қалуы мүмкін емес қоғамдық мінбер.

Біржылуақытішінде Үкіметтің демократиялық реформаларды тереңдету жөніндегі 2006 жылға арналған Іс-қимыл жоспарына ұсыныстар әзірлеу жөніндегі қауырт жұмыс жүргізілді. Саяси реформаларды нақтылауға және оларды іске асыруды қамтамасыз етуге қол жеткізе отырып, бір жылдың өзінде саяси жаңару бағыттары бойынша 10 шақты өзекті құжат қабылданды. Олардың бәрі қоғамда талқыланды және олар бойынша түрлі саяси күштердің қағидаттық келісіміне қол жеткізілген. Барлық жобалар өз кезегінде мемлекеттік комиссия мүшелеріне жолданып, оның отырыстарында талқылау тақырыбына айналады.

Жұмыс тобының мүшелері алғашқы күннен бастап демократия «жоғарыдан» орнықтырылмайды, «төменнен» өсіп жетіледі дейтін қағидатты басшылыққа алуды ұсынды. Сондықтан да саяси үдерісте қазіргі кезеңде халықтың қалың бұқарасының демократиялық рәсімдерге жаппай қатысуы және тиісінше саяси мәдениетті тәрбиелеу, халықтың бойында өз құқықтарын және оларды іске асыру жауапкершілігін түсінуді тәрбиелеу үшін жағдайлар қалыптастыратын шаралардың орындалуына жіті назар аударды.

Президенттің ұсынуы бойынша комиссия жұмысын, ең алдымен, жергілікті өзін-өзі басқаруды ендіру мен азаматтық қоғамды дамытуға шоғырландырудан бастады. Сондай-ақ саяси жаңару бойынша басқа да шаралар: мемлекеттік билік тармақтары арасындағы өзара қатынастың тетіктерін ұтымды ету, «тежемелік және тепе-теңдік» жүйесін жетілдіру, биліктің өкілетті органдарының өкілеттіліктерін арттыру секілді басқа да шаралар бірінші кезек-

те қаралатын болды. Комиссияның басты мақсаты - демократиялық ресімдер негізінде осы заманғы жаңандық сынақтарға сай болауға қабілетті саяси жүйе құру еді.

Комиссия жұмысында ең алдымен, қоғамның тұрақтылығы және Қазақстанды жаңартудың өзекті құндылықтары бойынша жан-жақты қоғамдық келісім біздің саяси реформалар стратегиясының іргетасы болып табылады. Комиссия аясында Ассамблея беделін нығайту, оның практикалық қызмет саласын кеңейту жөніндегі жұмыстар жүргізілді. Көпұлтты Қазақстан қоғамы өкілдері айтып жүрген пікірлердің негізінде түрлі этностық тамырларға сүйенетін құндылық бағдарлары мен қазіргі бар конъюнктураның сипатына қалыпты емес көзқарастар жатыр. Сондықтан жұмыс тобының мүшелері қазақстандық қоғамды жаңартудың өзекті құндылықтары бойынша жан-жақты қоғамдық консенсусты қалыптастыру үшін қызмет атқарды.

Қазақстанның барлық азаматтары үшін, олардың нәсілдік, ұлттық, әлеуметтік, топтық тегіне және «бастапқы» қоғамдық жағдайлары деп аталатын басқаларына қарамастан, тең мүмкіндіктерге негізделген біртұтас азаматтықты нығайту жөнінде бірқатар айқындалмалық қағидаларды талдап жасау жөніндегі бұдан былайғы жұмыс орынды деген ойдамыз.

Мемлекеттік комиссияның мүшелері өз жұмыстарында құқықтық мемлекет негіздерін нығайтуға бағдар ұстайтын жариялады. Демократия мен заңдылық - ажырағысыз нәрселер, олардың бірі екіншісінің бола алмайды. Адамның мүдделерін мемлекеттік мүдделердің негізіне қоятын барлық гуманистік идеялар, демократия, құқықтар мен бостандықтар идеялары заң салтанат құрмаса іске аспай қалады. Ырықтандырылған қоғам оның әр мүшесінің заң алдындағы мәртебелі жауапкершілігін көздейді. Бұл кезеңде Қазақстан азаматтарының құқықтары мен бостандықтарына берілетін кепілдіктерді және құқық тәртібін қамтамасыз етуді реттейтін заңнамалық база айрықша маңызды болады. Заңдылық, құқық тәртібі, әлеуметтік прогресс және адам құқығы ажырағысыз бірлікте болады. Президент атап айтқандай, «Отан, Тәуелсіздік, тұрақты даму! Біздің ортақ ұранымыз осындай. Нақ осылар барша қазақстандықтардың тыныш та өркенді өмірін қамтамасыз етеді».

Мемлекеттік комиссия өзін саяси диалог орнатудың тиімді институты ретінде көрсетіп, реформалардың логикасы мен мазмұны тұрғысында қоғамдық консенсусқа қол жеткізуге болатынын паш етіп, болашақ демократиялық дамудың айқын сұрлеуін сызып берді. Саяси реформалар бағдарламасы - бұл уақыт сыны, Қазақстан дамуының заңды белесі.

Еліміздің бәсекелестікке қабілеттілігі мен оның саяси мәдениетінің деңгейі, сосын «демократиямыздың сапасы» арасында тікелей байланыс бар.

Бір жыл бойы Тұрақты жұмыс істейтін кеңес, келесі жыл бойы - Демократиялық және азаматтық қоғам мәселелері жөніндегі ұлттық комиссия жұмыс жасады. Осы комиссиялардың мүшелері барлық өңірлер мен аймақтарды аралап, еліміздегі қоғамдық және саяси мекемелердің, жер-жердегі азаматтардың пікірлері мен ұсыныстарын тыңдап, теріп қайтты. Ал Мемлекеттік комиссия өткен жыл көлемінде осындай ұсыныс-пікірлердің бәрін сараптан өткізіп

қорытынды жасады, соның нәтижесінде саяси реформалаудың басты бағыттарын дайындап шығарды.

Мемлекеттік комиссия үлкен жұмыс жасады - алты отырыс ұйымдастырылды, жұмысшы топтары 20 рет бас қосты, бірқатар халықаралық конференциялар мен «дөңгелек үстелдер» өткізілді. Бір жылдың ішінде мемлекеттік комиссияның қатысуымен әртүрлі 35 іс-шара жасалыпты. Сонымен қатар, халықаралық тәжірибені електен өткізе отырып, өзіміздің сарапшыларымыздың ой-пікірлерін жинақтап, қоғамымызға саяси реформаның қажеттілігін анықтаудағы жан-жақты жасалған зерттеу жұмыстарын атап айтқан жөн.

Қазақстан шетелдік тәжірибені жан-жақты зерттеп оның біз үшін тиімді тұстарын пайдалануға тырысуда. Өтпелі кезеңде ұлттық ерекшелігімізді ескеріп, әрдайым бүгінгі нақты жағдайымызды есепке алып отырды. Сондықтан да біз қазір саяси жүйемізді модернизациялаудың қазақстандық жолын қалыптастырып жатырмыз деп айтуға құқымыз бар. Осыдан барып демократиялық реформаларды әзірлеу мен нақтылау жөніндегі мемлекеттік комиссия жұмысының маңыздылығы шығады. Бірнеше жылға созылған күрделі де, нәтижелі еңбектің арқасында алға қойған негізгі мәселелерді топтастырған «Қазақстан Республикасының 2007-2008 жылдарға арналған саяси реформалаудың басты бағыттары» құжатын дайындауға мүмкіндік туды. Бұл құжатта азаматтық қоғамды қалыптастыру мен демократиялық үрдістерді енгізуге қатысты кешенді жоспар қарастырылған.

Бағдарлама бойынша Конституцияның кейбір баптарына өзгертулер мен толықтырулар енгізу, жергілікті өзін-өзі басқаруға қатысты заңдарды қабылдау, біртіндеп әкімдер сайлауын ұйымдастыру, сот және құқықорғау жүйесін реформалау, парламенттің, жергілікті мәслихаттардың құзыретін арттыру, оларға қосымша атқарушы билікті қалыптастыруда және оның жұмысын қадағалауда өкілеттік беру, саяси партияларды сайлауда қол жеткізген жетістіктеріне сай республикалық бюджет есебінен қаржыландыру қарастырылған. Комиссия жұмысының қорытындысы бойынша демократиялық реформаларды жүргізу екі бағытта қатар дамымақ. Ата заңға өзгерістер мен толықтырулар енгізу бойынша Елбасының төрағалығымен жұмыс тобы құрылып өз жұмысын бастап кетті. Ал «Қазақстан Республикасының 2007-2008 жылдарға арналған саяси реформалаудың басты бағыттары» стратегиясы бойынша іс шаралар басталып кетті. Оған екі жылда мемлекет тарапынан 1 млрд. теңгеден астам қаржы қарастырылған.

Біз өз мемлекетіміз бен халқымыздың ерекшеліктерін ескере отырып, басқа бір мемлекеттің үлгісін көшіріп алмай, өз жолымызды табуымыз қажет. Демократияны жариялауға болмайды, оны өз басымыздан өткізіміз қажет. Бәрі де осы жолдан өтеді. Экономикалық реформалар, құқықтық мемлекет және демократия - Қазақстан үшін нағыз тиімді жол.

Өз қызметін нәтижелі аяқтаған мемлекеттік комиссия саяси реформалардың жалпыұлттық бағдарламасын талдап жасаумен айналыса отырып, Қазақстанда жүйелік өзгерудің болашағы аясында дамитын саяси жүйенің ұлттық моделін құруға шешуші түрде ықпал ететіні сөзсіз.



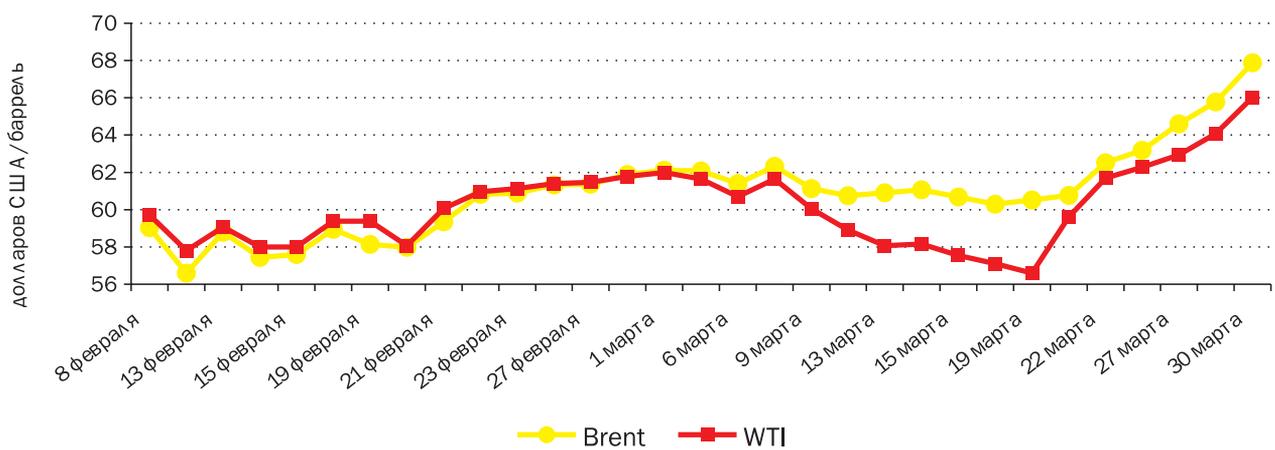
## РЕЗЮМЕ

Данная статья посвящена деятельности Государственной комиссии по разработке и конкретизации программы демократических реформ. Государственная комиссия по разработке и конкретизации программы демократических реформ в течение года провела большую работу. В рамках комиссии достигнуто единство политических сил по принципиальным вопросам политической модернизации. Госкомиссия проявила себя как эффективный институт политического диалога и достижения общественного консенсуса по поводу логики и содержания политических реформ, задала четкую траекторию дальнейшего демократического развития Казахстана.

В рамках Госкомиссии политические партии, депутаты, экспертное сообщество, неправительственные организации приняли участие в разработке важнейших политических решений. Благодаря ее работе повысился уровень доверия к выработываемым решениям в сфере демократизации.

Госкомиссия способствовала более полной и целостной реализации потенциала Конституции, совершенствованию законодательства. Всего в сферу интересов Госкомиссии попало два десятка законов и иных нормативно-правовых актов, связанных с вопросами продвижения демократических реформ. Многие изменения в законы уже внесены. Работа Государственной комиссии, нацеленная на выработку политических инноваций, способствовала росту политической культуры казахстанцев. Рабочими группами Госкомиссии проведена большая работа по анализу многочисленных предложений, выработаны конкретные рекомендации. В рамках Госкомиссии значительное внимание было уделено реформированию судебной и правоохранительной систем.

# ДИНАМИКА НЕФТЯНЫХ КОТИРОВОК





В конце 2006-го – начале 2007 года на мировом рынке топливно-энергетических товаров произошло существенное снижение цен на нефть. Если традиционно для января был характерен рост цен на нефть, обусловленный холодной погодой в США и высоким спросом на нефтепродукты, то в январе 2007 года аномально теплая погода в Северной Америке снизила потребность в «черном золоте». С начала нового года нефтяные котировки показали нисходящую динамику. Основным фактором снижения цен стала теплая погода в США, которые являются крупнейшим потребителем нефти в мире. На стоимость углеводородного сырья не повлияло прекращение транзита российской нефти в Венгрию, Германию, Польшу, Словакию и Чехию по причине введения Беларусью пошлины на транзит. Европейские страны в дни, когда нефть из России не поступала, использовали стратегические запасы, рассчитывая на скорое разрешение спорных отношений между Россией и Беларусью. Со второй половины января последовала положительная коррекция мировых цен на нефть. Основными факторами роста являлись: холодная погода на большей части территории США, что повысило спрос на топливо и способствовало решению США об увеличении стратегических запасов нефти в два раза, а также нервная обстановка вокруг иранской ядерной программы.

**8 февраля**  
Итоги торгов на биржах 8 февраля по контрактам ближайшего месяца поставки составили:  
– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil (март) выросла на \$2 (+3,5%) и установилась на отметке \$59,71 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$57,30-59,87 за баррель;  
– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude (март) повысилась на \$1,80 (+3,1%) и установилась на отметке \$59,03 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$56,81-56,81 за баррель.  
Повышение цен на нефтяные фьючерсы было вызвано информацией Министерства энергетики США о существенном сокращении в стране промышленных запасов природного газа.

**12 февраля**  
Итоги торгов на биржах 12 февраля по контрактам ближайшего месяца поставки составили:  
– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil (март) упала на \$2,08 (-3,5%) и установилась на отметке \$57,81 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$57,38-59,76 за баррель;  
– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude (март) обвалилась на 2,41 (-4,1%) и установилась на отметке \$56,60

за баррель при ценах по сделкам за сессию \$56,26-58,68 за баррель.  
Падение 12 февраля цен на нефть стало самым существенным более чем за пять недель, когда 4 января 2007 года за одну сессию цены упали почти на \$2,80 за баррель. Резкое падение цен на нефтяные фьючерсы было вызвано заявлением министра нефти Саудовской Аравии, из которого следовало, что с началом II квартала, когда потребление нефти в мире традиционно снижается, ее поставки из стран ОПЕК останутся стабильными.

**13 февраля**  
Итоги торгов на биржах 13 февраля по контрактам ближайшего месяца поставки составили:  
– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil (март) поднялась на \$1,25(+2,2%) и установилась на отметке \$59,06 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$57,24-59,60 за баррель;  
– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude (апрель) выросла на \$1,40 (+2,4%) и установилась на отметке \$58,78 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$56,88-59,31 за баррель.  
Повышение 13 февраля цен на нефтяные фьючерсы было вызвано техническими покупками. Дополнительно росту нефтяных котировок способствовал прогноз сохранения сжатого рынка из-за более существенного, чем предполагалось ранее, увеличения потребления нефти в мире в 2007 году.

**14 февраля**  
По итогам регулярной сессии на Нью-Йоркской товарной бирже мартовский контракт на поставку нефти марки WTI упал на \$1,06, или на 1,8%, до \$58 за баррель.  
На ICE Futures апрельский контракт на нефть марки Brent упал на \$1,35, или на 2,3%, до \$57,43 за баррель.  
Стоимость нефти 14 февраля упала на фоне прогнозов потепления в восточной части США и отчета Министерства энергетики США, который продемонстрировал снижение запасов нефти и нефтепродуктов, которое оказалось ниже ожидаемой величины.

**15 февраля**  
По итогам регулярной сессии на Нью-Йоркской товарной бирже мартовский контракт на поставку нефти марки WTI снизился на \$0,01 до \$57,99 за баррель.  
На ICE Futures апрельский контракт на нефть марки Brent вырос на \$0,17, или на 0,3%, до \$57,60 за баррель.  
Торги 15 февраля закрылись с небольшим снижением из-за прогнозов потепления на восточном побережье США и ожидания снижения спроса на нефть, вызванного скорым завершением отопительного сезона и началом плановых ремонтных работ на американских нефтеперерабатывающих заводах.

**16 февраля** Итоги торгов на биржах 16 февраля по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на New York Mercantile Exchange (NYMEX) официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil (март) выросла на \$1,40 (+2,4%) и установилась на отметке \$59,39 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$57,59-59,45 за баррель;

– на InterContinental Exchange Futures (ICE Futures) официальная цена фьючерса IPE Brent Crude (апрель) повысилась на \$1,35 (+2,3%) и установилась на отметке \$58,95 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$57,06-59,03 за баррель.

Покупки нефтяных фьючерсов были вызваны окончанием торговой недели и сокращением коротких позиций накануне праздничного уик-энда в США. Покупкам нефтяных фьючерсов также способствовали опасения новых нападения боевиков на объекты иностранных нефтяных компаний в Нигерии, о чем предупредило 16 февраля консульство США в этой стране.

**19 февраля** Итоги торгов 19 февраля по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude (апрель) снизилась на \$0,81 (-1,4%) и установилась на отметке \$58,14 за баррель.

На NYMEX торги 19 февраля не проводились в связи с нерабочим днем в США, где отмечался федеральный праздник – День президента. Снижение 19 февраля цен на нефтяные фьючерсы было вызвано фиксацией прибыли. Напомним, что 16 февраля цены на нефть повысились более чем на 2% и достигли максимального уровня за пять дней, что несколько ослабило интерес к покупкам. Пониженные котировки были также обусловлены скорым окончанием зимы в северном полушарии и ожиданиями традиционного к началу II квартала снижения спроса на нефть.

**20 февраля** По итогам регулярной сессии на Нью-Йоркской товарной бирже во вторник мартовский контракт на поставку нефти марки WTI упал на \$1,32, или на 2,2%, до \$58,07 за баррель.

На Лондонской межконтинентальной бирже апрельский контракт на нефть марки Brent снизился на \$0,16, или на 0,3%, до \$57,98 за баррель.

Трейдерам посчитали, что конец отопительного сезона уже близок и, скорее всего, США закончат его со значительными запасами топлива. Кроме того, проявлялись ожидания того, что увеличение запасов сырой нефти в США в связи с плановым обслуживанием большинства нефтеперерабатывающих заводов, которые готовятся к летнему скачку потребления автомобильного бензина.

Более существенное снижение цен на нефть WTI было обусловлено отсутствием торговой

сессии на NYMEX 19 февраля в связи с федеральным праздником в США, а общий тренд рынка 20 февраля обусловил ожидание сезонного падения спроса на котельное топливо с окончанием зимы в северном полушарии.

**21 февраля** Итоги торгов на биржах 21 февраля по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil выросла на \$1,22 (+2,1%) и установилась на отметке \$60,07 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$58,07-60,63 за баррель;

– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude повысилась на \$1,37 (+2,4%) и установилась на отметке \$59,35 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$57,22-59,94 за баррель.

Подорожание нефти было вызвано ожиданием снижения запасов нефти и нефтепродуктов в США, вызванного холодной погодой и закрытием нефтеперерабатывающих заводов в Калифорнии и Техасе. Повышение цен на нефтяные фьючерсы было вызвано и ожиданиями дальнейшего развития ситуации вокруг ядерного досье Ирана и техническими проблемами на некоторых объектах нефтяной инфраструктуры США.

**22 февраля** По итогам регулярной сессии на Нью-Йоркской товарной бирже апрельский контракт на поставку нефти марки WTI вырос на \$0,88, или на 1,5%, до \$60,95 за баррель.

На Лондонской межконтинентальной бирже апрельский контракт на нефть марки Brent подорожал на \$1,27, или на 2,1%, до \$60,82 за баррель. Нефть 22 февраля дорожала на фоне значительного снижения запасов топочного мазута, бензина и дизельного топлива в США.

**23 февраля** По итогам регулярной сессии на Нью-Йоркской товарной бирже апрельский контракт на поставку нефти марки WTI вырос на \$0,19, или на 0,3%, до \$61,14 за баррель.

Апрельские фьючерсы на нефть марки Brent на InterContinental Exchange Futures закрылись на отметке \$60,88 за баррель.

Подъем цен на нефть выше \$60 стал результатом стечения нескольких обстоятельств: пожары на НПЗ корпорации Valero в городе Санрэй в штате Техас и НПЗ компании Impregial Oil в канадской провинции Онтарио, аварии на крупном продуктопроводе, транспортирующем бензин в северо-восточный регион США, и на нефтяной платформе компании BP на месторождении Northstar у берегов Аляски. Кроме того, появились данные о значительном сокращении товарных запасов нефтепродуктов в США и высоким спросе на бензин на американском рынке. Также обострилась кризисная ситуация вокруг иранской ядерной программы, долго пребывавшая в латентном состоянии.

**26 февраля** Итоги торгов на биржах 26 февраля по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil повысилась на 25 центов и установилась на отметке \$61,39 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$60,65-61,75 за баррель;

– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude выросла на 45 центов и установилась на отметке \$61,33 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$60,51-61,59 за баррель.

Нервозность трейдеров подняло увеличение спроса на котельное топливо в США и позволило ценам на нефтяные фьючерсы закрепиться выше отметки \$61 за баррель. Кроме того, рынок ожидал дальнейшего ухудшения отношений между Вашингтоном и Тегераном, который упорно игнорирует требования США о прекращении собственных ядерных исследований.

**27 февраля** Итоги торгов на биржах 27 февраля по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil (апрель) повысилась на 7 центов и установилась на отметке \$61,46 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$60,06-62,25 за баррель;

– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude (апрель) поднялась на 3 цента и установилась на отметке \$61,36 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$60,10-62,18 за баррель.

Рост по итогам регулярных торгов был вызван прогнозами, которые свидетельствуют о значительном сокращении запасов автомобильного бензина и дистиллятов в США. Причиной снижения запасов является плановый ремонт американских нефтеперерабатывающих заводов, который длился до апреля. Основную поддержку нефтяному рынку оказали 27 февраля и ожидания дальнейшего развития событий вокруг ядерного досье Ирана и опасения дальнейшего ухудшения отношений между Вашингтоном и Тегераном, что может привести к нарушению экспорта нефти из региона Персидского залива.

**28 февраля** По итогам регулярной сессии на Нью-Йоркской товарной бирже апрельский контракт на поставку нефти марки WTI вырос на \$0,33, или на 0,5%, до \$61,79 за баррель.

На Лондонской межконтинентальной бирже апрельский контракт на нефть марки Brent подорожал на \$0,53, или на 0,9%, до \$61,89 за баррель.

В целом за февраль нефть подорожала на 5%. Цены на нефть выросли 28 февраля из-за существенного сокращения в США запасов нефтепродуктов. Недельное сокращение запасов нефтепродуктов в США превысило про-



гноз и оказало на рынок более сильное влияние, чем опасения падения спроса на нефть в Китае, и обеспечило продолжение ценового роста.

## 1 марта

По итогам регулярной сессии на Нью-Йоркской товарной бирже апрельский контракт на поставку нефти марки WTI вырос на \$0,21, или на 0,3%, до \$62 за баррель.

На Лондонской межконтинентальной бирже апрельский контракт на нефть марки Brent подорожал на \$0,22, или на 0,4%, до \$62,11 за баррель.

Нефть 1 марта поднялась до максимальной отметки с 22 декабря прошлого года на фоне увеличения потребления топлива в США и готовности Совета безопасности ООН обсудить новые санкции против Ирана, который игнорирует требования о прекращении обогащения урана.

## 2 марта

По итогам регулярной сессии на Нью-Йоркской товарной бирже 2 марта апрельский контракт на поставку нефти марки WTI упал на \$0,36, или на 0,6%, до \$61,64 за баррель.

На Лондонской межконтинентальной бирже апрельский контракт на нефть марки Brent подешевел на \$0,03 – до \$62,08 за баррель.

Торги 2 марта закрылись с небольшим снижением впервые за прошедшие 8 торговых сессий на фоне опасений, вызванных падением на мировых фондовых рынках. Некоторые трейдеры и аналитики считают, что это может быть признаком замедления темпов роста мировой экономики и, как следствие, снижения спроса на нефть.

## 6 марта

Итоги торгов по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil выросла на 62 цента (+1,0%) и установилась на отметке \$60,69 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$59,65-60,80 за баррель;

– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude поднялась на 85 центов (+1,4%) и установилась на отметке \$61,39 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$60,55-61,50 за баррель.

Энергоносители подорожали 6 марта на фоне похолодания в восточной части США и данных американского Министерства энергетики, говорящих об увеличении спроса на нефть в этом году. Поддержку рынку оказывала информация о низких, по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года, запасах сырой нефти и нефтепродуктов в США и ожидания дальнейшего сокращения в стране запасов бензинов и тяжелых дистиллятов.

## 8 марта

Итоги торгов по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil составила \$61,65;

– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude установилась на отметке \$62,33.

Цены на энергоносители повысились ввиду уменьшения запасов нефтепродуктов в США и сохранения холодной погоды на восточном побережье США.

## 9 марта

По итогам регулярной сессии на Нью-Йоркской товарной бирже апрельский контракт на поставку нефти марки WTI упал на \$1,59, или на 2,6%, до \$60,05 за баррель.

Фьючерсы на поставку нефти марки Brent в ходе торгов на Лондонской межконтинентальной бирже подешевели на \$1,2, или 1,9%, до \$61,13 за баррель.

Цены на нефть снизились 9 марта до своего минимума за более чем две недели в связи с прогнозами синоптиков, которые объявили, что уже в ближайшее время на северо-восток США может прийти теплая погода, уменьшив тем самым расход топлива для отопления.

## 12 марта

Итоги торгов 12 марта по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil упала на \$1,14 цента (-1,9%) и установилась на отметке \$58,91 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$58,60-59,96 за баррель;

– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude снизилась на 39 центов (-0,6%) и установилась на отметке \$60,74 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$60,17-61,14 за баррель.

Снижение цен на нефтяные фьючерсы 12 марта продолжилось из-за ликвидации длинных позиций в целях фиксации прибыли и углубления коррекции. Продажи нефтяных фьючерсов были обусловлены сезонным потеплением в северном полушарии и перспективами падения спроса на нефтепродукты, в первую очередь на котельное топливо.

## 13 марта

Итоги торгов 13 марта по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil выросла на \$0,16 и составила \$58,09 за баррель.

– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude закрылась с повышением на \$0,16 на отметке \$60,90 за баррель.

Рост нефтяных котировок был связан с обрушением 13 марта американских фондовых индексов из-за роста числа невыплат по ипотечным кредитам, а также данных о недостаточном росте розничных продаж. Также свою роль сыграло заявление Международного энергетического агентства (IEA) о сокращении запасов нефти в промышленно развитых странах до десятилетнего минимума из-за холодной погоды в феврале, а также снижения поставок ОПЕК

## 14 марта

Итоги торгов 14 марта по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil повысилась на 23 цента и установилась на отметке \$58,16 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$57,30-58,94 за баррель.

– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude выросла на 16 центов и установилась на отметке \$61,06 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$60,50-61,51 за баррель. Повышение цен на нефтяные фьючерсы было вызвано меньшим, чем прогнозировалось, недельным увеличением в США запасов сырой нефти и дальнейшим сокращением запасов нефтепродуктов.

## 15 марта

Итоги торгов на биржах по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil опустилась на 61 цент (-1,0%) и установилась на отметке \$57,55 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$57,40-58,64 за баррель;

– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude снизилась на 61 цент (-1,0%), но установилась на отметке \$60,68 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$60,49-61,90 за баррель.

Торговый день 15 марта открылся ростом котировок, что было вызвано дальнейшим сокращением в США запасов нефтепродуктов. Интерес к покупкам снизился после того, как стало известно решение ОПЕК о сохранении нефтедобычи на существующем уровне. В то же время сильного давления на рынок решение ОПЕК не оказало, поскольку было ожидаемым.

## 16 марта

По итогам регулярной сессии на Нью-Йоркской товарной бирже, апрельский контракт на поставку нефти марки WTI понизился на \$0,44, или на 0,8%, до \$57,11 за баррель.

Майский контракт на поставку нефти марки Brent в ходе торгов на Лондонской межконтинентальной бирже, ICE, упал на \$0,38, или на 0,6%, до \$60,30 за баррель.

Цена на нефть понизилась в связи с информацией, что президент Ирана Махмуд Ахмади Нежад обратился с просьбой выступить перед Советом безопасности ООН.

## 19 марта

Итоги торгов 19 марта на ведущих нефтяных биржах по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil понизилась на 52 цента (-0,9%) и установилась на отметке \$56,59 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$56,30-57,59 за баррель;



## ЦЕНЫ-КОТИРОВКИ-ИНДИКАТОРЫ

– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude повысилась на 22 цента (+0,4%) и установилась на отметке \$60,52 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$60,11-61,08 за баррель.

Цены на нефть были обусловлены снижением спроса со стороны нефтеперерабатывающих заводов, которые проводят техническое обслуживание и ремонтные работы в преддверии летнего сезона. В то же время поддержку нефтяным фьючерсам оказали ожидания высоких цен на автомобильное топливо в этом сезоне.

### 21 марта

Итоги торгов на биржах 21 марта по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil выросла на 36 центов (+0,6%) и установилась на отметке \$59,61 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$59,21-60,13 за баррель;

– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude повысилась на 57 центов (+0,9%) и установилась на отметке \$60,77 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$60,35-61,31 за баррель.

Рост цен на нефть обеспечила информация о дальнейшем сокращении в США запасов бензинов и тяжелых дистиллятов. Снижение запасов бензина произошло несмотря на то, что американские нефтеперерабатывающие заводы увеличили использование производственных мощностей на 0,7% – до 86,3%.

### 22 марта

Итоги торгов на биржах 22 марта по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil выросла на \$2,08 (+3,5%) и установилась на отметке \$61,69 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$59,95-62,05 за баррель;

– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude повысилась на \$1,74 (+2,9%) и установилась на отметке \$62,51 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$61,01-62,83 за баррель.

Покупки нефтяных фьючерсов 22 марта продолжились под влиянием информации о дальнейшем сокращении в США запасов нефтепродуктов, в первую очередь бензинов. Покупкам нефтяных фьючерсов 22 марта также способствовало ослабление опасений по поводу спада в мировой экономике, возникших ранее из-за серии обвалов на фондовых биржах. Поддержку рынку также оказали ожидания того, что ОПЕК предпримет усилия по приведению нефтедобычи в соответствие с действующей квотой.

### 23 марта

Итоги торгов на биржах по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil повысилась на 59 центов (+1,0%) и установилась на отметке \$62,28 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$61,25-62,65 за баррель;

– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude поднялась на 67 центов (+1,1%) и установилась на отметке \$63,18 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$62,13-63,68 за баррель.

Рынок нефтяных фьючерсов 23 марта оставался под влиянием информации о низких, по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года, запасах сырой нефти и нефтепродуктов в США, что удержало рынок после трех сессий роста от фиксации прибыли и ликвидации длинных позиций. По состоянию на 16 марта запасы сырой нефти и нефтепродуктов в США (без учета нефти стратегического резерва) опустились до самого низкого уровня с конца апреля 2005 года и составили 979,1 млн. баррелей, что на 4,3% ниже их прошлогоднего уровня.

Дополнительную поддержку рынку в конце недели оказали усилившиеся опасения, связанные с нарушением поставок нефти из региона Персидского залива. Опасения укрепились после того, как ВМС Ирана захватили в плен 15 военных моряков Великобритании.

### 27 марта

Итоги торгов на биржах 27 марта по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil повысилась на 2 цента и установилась на отметке \$62,93 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$62,24-68,09 за баррель;

– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude выросла на 19 центов и установилась на отметке \$64,60 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$64,03-69,00 за баррель.

Рост был обусловлен спекулятивными ожиданиями дальнейшего развития обстановки вокруг Ирана и вероятности эскалации конфликта.

### 28 марта

Итоги торгов на биржах по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil поднялась на \$1,15 (+1,8%) и установилась на отметке \$64,08 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$63,36-64,96 за баррель;

– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude выросла на \$1,18 (+1,8%) и установилась на отметке \$65,78 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$65,19-66,67 за баррель.

Нефть на срочном рынке 28 марта дорожала в связи с опасениями дальнейшего ухудшения отношений между Ираном и западными странами и угрозой эскалации напряженности в регионе Персидского залива, если усилия бри-

танской дипломатии по освобождению своих граждан не увенчаются успехом. Напомним, что захват 15 британских военных моряков, осуществленный 23 марта ВМС Ирана, поставил под угрозу поставки нефти из региона Персидского залива.

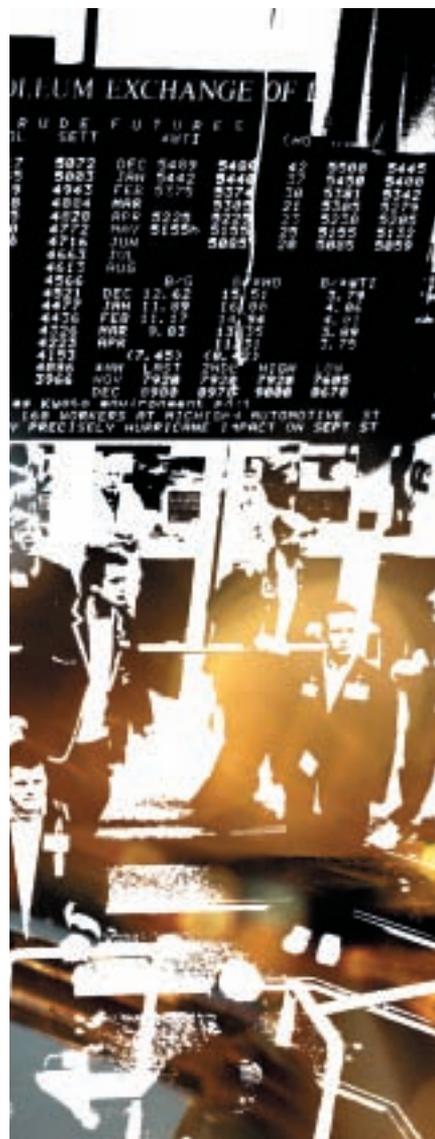
### 30 марта

Итоги торгов на биржах по контрактам ближайшего месяца поставки составили:

– на NYMEX официальная цена фьючерса Light, Sweet Crude Oil поднялась на \$1,95 центов и установилась на отметке \$66,03 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$63,50-66,50 за баррель;

– на ICE Futures официальная цена фьючерса IPE Brent Crude повысилась на \$2,10 и установилась на отметке \$67,88 за баррель при ценах по сделкам за сессию \$65,36-68,36 за баррель.

Рост цен на нефть продолжился под влиянием дальнейшего ухудшения взаимоотношений между Ираном и странами Запада, что поставило под угрозу поставки нефти из региона Персидского залива.



# ОГОНЁК

КАЗАХСТАН

Нам светит

«ОГОНЁК»!



Мне думается, что самое интересное в искусстве – личность художника, и если она оригинальна, то я готов простить ему тысячи ошибок.

Уильям Сомерсет Моэм (1874-1965)

# Надырбек Жээренчиев

## Золотые руки мастера



Надырбек Жээрэнчиев – выбрал в себя сочетание многих профессий из изобразительного искусства. Он и художник, и скульптор, и мастер прикладного дела. Он – ювелир глубокого таланта, сумевший наполнить этим даром свои создания. Его называют новатором и экспериментатором изумительного в мире искусства ювелирного творчества. Коллекции ювелирных украшений, выполненных Надырбеком, хранятся в центральных музеях Алматы, Астаны, а также за границей. Известно, что ювелирное изделие скипетр-асатаяк “Евразия”, отождествляющее Европу и Азию, Надырбек Жээрэнчиев изготовил специально для Президента Нурсултана Назарбаева к эпохальному мероприятию – инаугурации. Его красочное творение – корона «Красота Евразии» – отличается богатством цвета и неповторимой глубиной многогранных лучей. Она была представлена на 1-м Евразийском медиафоруме в Алматы.



Акинақ, 2003.  
Литье, серебро,  
золочение, бирюза,  
сердолик.



Древо. 2003.  
Серебро,  
золочение,  
бирюза,  
сердолик.



Надырбек родился в Тянь-Шаньских горах. В горном селении прожил до 18 лет. В детстве он любил подниматься на могучие вершины и любоваться закатом. С замиранием сердца наблюдал за всеми состояниями природы, будь то снег, дождь или ветер. Это и повлияло на выбор будущей профессии. Уже тогда в его детской душе зародилась мечта стать художником. Родители понимали своего сына и старались помочь ему в выборе пути. Он один из 14 детей, выбрал дорогу творца.

Свой путь он окончательно определил, когда поступал в Алматинский государственный

театрально-художественный институт в 1982 году. Окончил успешно и работал в Центральном государственном музее реставратором. Работа была спокойная и, казалось, устраивала Надырбека. Но после того, как он впервые увидел знаменитого "Золотого человека", что-то внутри встрепенулось и загорелось искрой творческого полета. Это стало толчком его дальнейшей деятельности. Он стал создавать вечные и в то же время сиюминутные формы далекого и прекрасного.

Надыр признается, что в своих работах он тяготеет к старинным мотивам. Ювелир все чаще придает своим произведениям некий философский смысл, обращаясь к идеям





«Однако, – сетует мастер, – не многие понимают значение и культуру этих вещей, являющихся редкими произведениями искусства». Мастер годами работает над каждым своим творением. Он никогда не торопится, вдумывается, что нужно вложить в тот или иной элемент. Иногда он просто может отложить начатое, чтобы после вернуться и сотворить нечто дивное. Автор, посмеиваясь, говорит о себе: «Я делаю что-то абстрактное, архаичное, все стараюсь смешать. Как-то один мой друг сказал, что у меня такой беспорядок, а в

## «Как-то один мой друг сказал, что у меня такой беспорядок, а в конечном итоге получается абсолютный порядок и гармония»

вербально насыщенного концептуального искусства, выражающего глубинную сущность явлений. Его лейтмотивом становится бытие наших далеких предков, которые создавали те или иные изделия не только для красоты и зрелищ, а главным образом для того, чтобы обозначить свою суть, свой род. К примеру обособленный знак «Танба» или обереги-амулеты, называемые в народе «Тумарами», носили люди от мала до велика в то неспокойное время, уздечки, сбруи и седла для основного кочевого транспорта – степного коня.

Теперь, благодаря развитию новейших технологий, Надырбек может создавать и восстанавливать изделия давно ушедших дней, определяя для себя формирование дизайна «хай-тек» в купе с классическими видами. В свои творения мастер всегда умело вводит те, не противоречащие друг другу, формы и выразительные средства, благодаря которым его произведения соответствуют костюму и стилю жизни определенного времени.

Многое интересует знаменитого ювелира в наше многовекторное время, и желание отобразить все и всех присутствует в каждой его работе, где доминируют два основных металла – надменное золото и благородное серебро, доведены до фантастического совершенства.

конечном итоге получается абсолютный порядок и гармония».

Действительно, его оригинальные произведения, поражают своим разнообразием и качеством работы. Его неисчерпаемый талант и заслуга заключаются в том, что он умеет хранить очень важные и ценные направления национального творчества. Воссоздавать исчезнувшие стили древних мастеров, которые отличались душевностью. Казах-станский Ювелир с большой буквы Надырбек Жэзренчиев не суетливо и степенно, в ногу со временем движется все дальше. Свободный и дерзкий во вкусе и выборе своем, оставляет после себя потомкам на земле казахстанской ювелирные знаки наших современников.

*Беседовала Жанна Мукатаева*



Байтерек.  
2005.  
Серебро,  
золочение,  
бирюза,  
сердолик,  
нефрит,  
хризопраз,  
хризопал,  
халцедон.



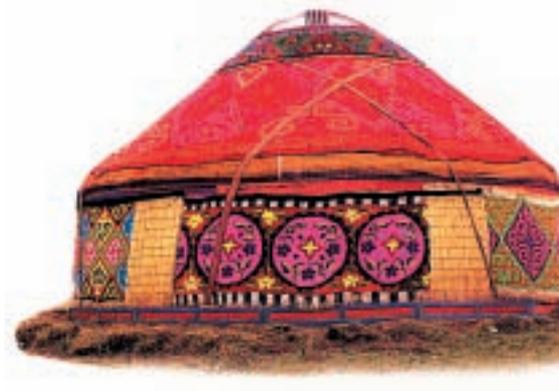
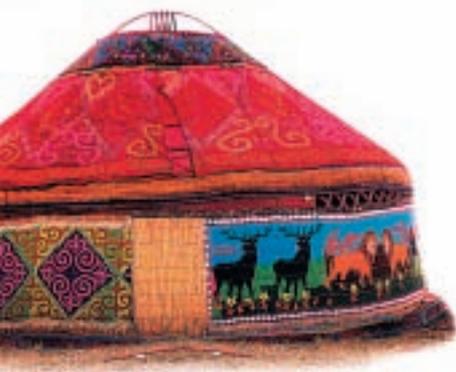
Композиция с барсами.  
2006. Литье, серебро,  
бронза, золочение.



# НАУРЫЗ АЙЫ БОЛҒАНДА...

Гүлназ ҚАЙЫМҚЫЗЫ





**Н**

аурыз - мұсылманша жыл басы. Әлемнің 50-ден астам елінде дәстүрлі аталып өтілетін мейрам Орта Азияда, Таяу Шығыста, түркі, парсы елдерінде көктем шығып, табиғаттың тоңы еріген шақта тойланады. Мұсылман халқының ұлы мерекесі саналатын Наурыз - парсы тілінен ауларғанда /ноу - жаңа, руз - күн/ «жаңа күн» деген мағынаны білдіреді. Бұл мерекенің тарихына үңілсек, жер шарындағы әр халық жаңа жылдың басын әр уақытта атап өткен. Ежелгі халықтар негізінен, жаңа жылды табиғат жаңарып, тіршілік басталған наурыз айында атап өтетін болса, көне яхудиердің таным - түсінігінде жаңа-жыл «авив» айы, наурыз айының соңы, сәуірдің басына сәйкес келген. Наурыздің қалыптасуы, ел ұғымында орнығу себебін Омар Хаям былайша түсіндіреді: Күннің екі айналымы бар, оның бірі әрбір 365 күн мен 7 сағат ішінде Күн өзінің Тоқты шоқжұлдызындағы бастапқы сәтіне, яғни өзінің одан шыққан күнгі уақытына қайта оралады. Және жыл сайын бұл уақыт аралығы қысқара түседі... Осы ерекшелікті байқаған Жамшид патша ол күнді «Наурыз» /жаңа күн/ деп атап, оны мерекелеу үрдісін енгізген.

Ал мұсылман халықтары үшін «Ұлыстың ұлы күні» күні ретінде мәнін жоймаған Наурыз - қазақ халқының ұғымында қашаннан қадірлі, қастерлі күн саналады. Бұл күні игі тілектер айтылып, ақ дастарханға дәм молынан қойылады. Қыстың соғымынан қалған соңғы сыбаға қазандарда асылып, наурыз айының көжесі жасалады. 7 немесе 9 түрлі дәмнен дайындалатын көженің құрамына май, ет, бидай, күріш, кеспе, тары, сүт, қатық секілді дән-дақылдар, оған қоса қазы, шұжық сияқты сыйлы қонаққа ұсынлатын мал мүшелері қосылып асылады. Наурыз көжені әр адам «жылдан жылға аман - есен жете берейік» деген ниетпен ішеді. Сондай-ақ осы наурыз көженің тарихты туралы көнекөз қариялардан қалған мынандай аңыз бар. Ертеде қазақтың бір ауылында Наурыз деген жалғыздікті, ешкімі жоқ қария өмір

сүріпті. Жыл сайын көктем келгенде есіктің алдындағы қара қазанға су құйып, ішіне қолында бар дәмді салып қайнатып, айналада ойнап жүрген ауыл балаларын шақырып сол асқа тойдырады екен. Сөйтіп, жыл сайын күн еріп, табиғат жаңарған уақытта Наурыз ақсақалдың үйіне жиналатын балалар «Наурыз ата жасаған көжені ішеміз» деп асыға күтіп жүретін көрінеді. Осылай жыл сайын қазанын көжеге толтыратын қарияның артында ұрпағы болмаса да, Наурыздай аты қалып бүткіл мұсылманның қасиетті асы - «Наурыз көжесіне» айналған екен дейді. Қасиетті айддың тағы бір ерекшелігі - ол адамдар арасындағы араздықты татуластыратын кешірім айы болып саналатындығы. Осы күнге дейін бір-бірімен ымыраға келмей, дүрдараз болып дауласып жүрген ағайын не болмаса, көрші-қолаң қасиетті айда кешірім жасап, өздерінің артық кеткендеріне тәуба айтулары керек. Алланың бергеніне шүкіршілік еткен барша мұсылман, бұл күні бір-біріне жылы шырай білдіріп, мейіріммен құшақ жайып бауырласқан адамдар кеңпейіл, ашық-жарқын мінезді болуға ұмтылады.

Жалпы, Наурыз мейрамы туралы қазақтың классигі Сәбит Дөнентайұлы: «Бұл мейрам - дін мейрамы емес, ұлт мейрамы. Тегінде, Наурыз ұлт мейрамы болғандығының үстіне маңызының тереңдігі бар. Ызғарлы қыстың кетіп, жан иесі өмір қуатын туғызған жыл, жаздың келетіндігіне барлық қазақ елі де қуанатын. «Қыс бойы өлімнің есігін күзетіп, үңгірде жатқан көрі құйрық, мертік-шортықтар да қыбырлап дүние білгізе бастайтын, аурулар сауығамын деп, аттар тойынамын деп, жалаңаштар киімсіз де күн көрімінен дегендей» жұрттың бетінен жылы шырай сезіне бастап, «бәріміз де табиғаттың бергеніне ортақпыз» дегендей сағынышты көрісулері, жалынды құшақпен жаңа жылды қарсы алатын. «Бүгінгі күні Самарқанның көк тасы да жібіпті» десіп Наурыз күні пейілін кеңітпеген адамды тастан да қатты болма дейтін. Еңбекші қазақ елі, аттарының басын тарта ұстап, тарихи мейрамдарың Наурызды жаңа тұрмысқа лайықтап өткізудің жолына

түсіңдер. Жаңа жылға жаңа тілек, игі үмітпен шығуымыз керек» деп жазған болатын.

Мұсылман күнтізбесі бойынша жыл басталғанда тойланатын Наурыз Ресейде 1917 жылы жаңа жыл ретінде аталып өтілген. Бұл дәстүр 1926 жылға дейін созылып, кейіннен дінге қудалау басталғаннан кейін тоқтап қалған еді. Содан бері араға 70 жыл салып халқымен қайта қауышқан «Ұлыстың ұлы күні» 1988 жылы Алматыда алғаш рет ұлттық мереке ретінде тойланған болатын. Бүгінде әр жыл сайын мерекеленетін Наурыз - барша мұсылман халықтары үшін бірліктің, татулықтың, еңбектің, көктемнің, ізгіліктің мейрамы саналады. Наурыз айының 21-нен 22-сіне қараған күннің шапағатын қарсы алуды дәстүрге айналдырған кейбір халық сол түнді ұйқысыз қарсы алып жүр. Дәстүрдің озығы да, тозығы да бар демеуші, бұл күнді асыға күткен жұрт мерекеге лайық жиын-той өткізеді. Наурызанама кезінде қыз-жігіттер жиналып, бастарын қосып «ұйқыашар» әзірлейді. Ол уыз, ет сияқты дәмді тағамдардан жасалады. Жігіттер қыз - келіншектерге сақина, сырға, айна, тарақ сияқты сыйлықтар береді. Оны «селт еткізер» деп атайды. Жастардың бағы ашылып, бір-бірлерін тауып, бақытты болуына жасалған жөн-жоралғыдан бұл күні көнекөз қарттар да қалыс қалмайды. Оларға арнап жылы - жұмсақ тағамдардан «бел көтерер» деп аталатын дәм дайындалып таратылады. Наурыз - адам көңілінің ғана емес, жалпы, өмірдің, тіршіліктің сілкінетін кезі. Соны сезінген көпшілік үйде де, түзде де қызу тірліктерін бастайды. Әйелдер отбасын кір-қоңнан тазартып, жуып шайып жатса, ал ер-азаматтар қолдарына кетпен-күрек алып, бау-бақша мен қора-қосқыны ретке келтіре бастайды. Бұл айдың өзіндік ерекшеліктерінің бірі - ол бір ай бойы тойланып, наурыздың 22-сінен сәуірдің 21-не дейін жалғасады.

Сондықтан, мұсылман күнтізбесі бойынша босағамызды аттаған жаңа жыл мерекесі халқымызға - ынтымақ пен бірлік, тыныштық пен татулық, ортақ отанымыздың шаңырағына - береке мен байлық әкелісін, Әз-Наурыз!



**Мусагалиева А.А.,**  
хранитель высшей категории,  
эксперт-рентгенолог  
Государственного музея  
изобразительных искусств  
им. А.Кастеева

Левицкий Д.Г.  
Портрет Воронцовой. ГРМ, макроснимок  
(фрагмент).

# ПОДЛИННИК, КОПИЯ ИЛИ ПОДДЕЛКА?

«Н тальянский художник XVII века», «Мастерская Рубенса», «Круг Рокотова» – такие или подобные им этикетки можно встретить под многими картинами. ...Родившись однажды по замыслу художника, картина проживает отмеренный ей путь. История любого произведения искусства состоит из двух частей. Первая часть – о времени создания, заказчике и исполнителе-художнике. Вторая – о коллекциях и владельцах, которые меняются на каждом историческом витке.

История искусства знает огромное количество анонимных картин и немалое число живописцев без произведений. Тысячи произведений

русских иконописцев и лишь несколько дошедших до нас имен мастеров, сотни известных по архивным документам имен живописцев, работавших в Южных Нидерландах в XV веке, и 4,5 тыс. картин, среди которых лишь единицы имеют документально подтвержденное авторство; огромное число анонимных картин характерно для русской живописи XVIII века. В XVIII веке в России получил распространение, как один из жанров живописи, парадный портрет. Портреты царской семьи, придворных писали приезжие европейские мастера и известные русские художники. Для дворцов и государственных учреждений стали делать их повторения, иногда авторские, но чаще выполненные другими, как правило неизвестными мастерами. В это же время, когда картинная галерея становится почти обязательной принадлежностью богатой дворянской усадьбы, появляются оригинальные произведения безвестных крепостных мастеров и многочисленные копии с произведений наиболее известных европейских и русских художников.

Страсть к коллекционированию, мода, приобретение предметов искусства с целью помещения капитала, наживы, спекуляции привели к быстрому росту цен на произведения искусства. Сегодня кажется невероятным, что в конце XIX века картины Ренуара не покупались даже по самым низким ценам, что полотно Гогена Люксембургский музей отказался принять даже в подарок, что «Белый индюк» Клода Моне стоил 96 франков, тогда как через 20 лет стоимость его возрастет в тысячу раз. Такой безудержный рост цен не может не притягивать мошенников и фальсификаторов. Художественный рынок скудеет – число подлинных произведений искусства, находящихся в руках наследников, ограничено, почти все они давно находятся в музеях. И эту образовавшуюся пустоту стремятся заполнить мошенники, в случае удачи их прибыль достигает фантастических процентов.

Еще при жизни Дюрера многочисленные копии повторяли картины великого нюрнбергского художника, ставя на них его монограммы. Так, Леопольд Вильгельм Австрийский приобрел в середине XVI века 68 подделок Дюрера, считая их оригиналами.

В XVII веке в Европе был неимоверный спрос на картины итальянских мастеров. Голландский антиквар Г. Уленборх организовал мастерскую, в которой молодые художники в соответствии со своими вкусами и способностями занимались фабрикацией подделок. В 1671 году Уленборх продал бранденбургскому курфюрсту 13 «итальянских» картин. Хорошо, что подделка была обнаружена, и амстердамский магистрат назначил для разбирательства 50 экспертов, часть которых признали картины подлинными, а другие объявили их поддельными.

В 1896 году Лувром была приобретена знаменитая «тиара Сайтафарна». После научного изучения именуемых на ней изображений известным исследователем классического искусства Адольфом Фуртвенглером и длительных научных дебатов вплоть до 1903 года вы-



Кастеев А.  
В вечерней школе для взрослых.  
1938-1939.

яснилось, что тиара была сделана ювелиром из Одессы Израилем Рухомовским и продана в Париж торговцем Гохманом, по заказу которого эта тиара и была сделана. Гохман дал ювелиру куски подлинных вещей и рисунки из научных публикаций для создания уникального предмета.

С 1890 по 1920 год частные коллекции и музеи Европы и Северной Америки пополнились вещами из золота, серебра и золоченого серебра, которые были якобы награблены местными жителями из могильников юга России. Происхождение таких вещей стало понятным после статьи А.А. Иессена, опубликованной лишь в 1961 году. Иессен убедительно доказывает, что так называемый «майкопский

Калмыков С.И.  
Этюд с группой деревьев. 1948.





Эйферт В.А. На пляже. 1932.

Айвазовский И.К. Море. 1881.



пояс» в Эрмитаже и подобный пояс, поступивший в Британский музей из Болгарии, имеют также одесское происхождение. Разработка и применение естественно-научных методов при изучении древних предметов из металла во многих случаях позволяют выявлять подделки.

По данным М.Тоха (1931), число картин, считающихся произведениями Рембрандта, в 6 раз больше действительно им написанных, а также, если Коро написал приблизительно 2800 картин, то в одной Америке сейчас насчитывается около 8 тысяч.

Сотни историй о фальсификациях в области искусства говорят о том, что эксперты, ограничивающиеся при атрибуции и определении подлинности картин только особенностями стиля и внешними признаками живописи, часто оказываются по отношению к мастерски выполненным имитациям удивительно несостоятельными.

Как же среди бесчисленного количества картин неизвестных мастеров, поновленных, переписанных, испорченных реставрациями произведений, среди огромного количества копий, подражаний, повторений и подделок найти те бесспорные подлинники, которые должны украшать музей? Ответить на эти вопросы помогают естественно-научные методы

исследования. Изучение картины в ультрафиолетовых и инфракрасных лучах, специальные виды фотографии и рентгенографии, микрохимический анализ и различные виды физико-химического исследования – вот не полный перечень средств, которыми располагают музейные лаборатории и реставрационные мастерские.

Технико-технологические исследования вместе со стилистическим анализом, со сравнением с бесспорными произведениями дают возможность глубже проникнуть в лабораторию художника, постигнуть процесс рождения картины и, что особенно важно, уяснить индивидуальность живописных манер, индивидуальных технологических приемов известных, малоизвестных, а подчас и просто забытых, затерянных во времени мастеров.

Атрибуция – определение возраста картины и, если это возможно, ее автора.

Обычно исследование начинается с рентгенографии.

Рентгеновские лучи, проникая сквозь живопись, фиксируют на пленке структуру всего красочного слоя и основы.

Исследование картины в инфракрасном диапазоне излучения, проникающем сквозь лак и живописные слои, выявляет первоначальный рисунок, сделанный углем или графитом.



Патель П.А. (1648-1707)  
Пейзаж с Эдипом.

Воздействие ультрафиолетового излучения вызывает люминесценцию лака, которым покрыт слой авторской живописи. Поздние поновления, обычно нанесенные поверх лака, не светятся. Они проступают темными пятнами. Огромную информацию можно получить, используя при исследованиях микроскоп. Характер взаимодействия различных слоев живописи, состав красочного слоя, характер мазков, нажим и другие характеристики – вот не полный перечень возможностей микроскопа. В 1981 году в новом здании Музея искусств КазССР была открыта исследовательская лаборатория. В те годы эта лаборатория была единственной в азиатской части Советского Союза, она и теперь является единственным центром исследования живописи во всей Средней Азии. Много лет потребовалось на

то, чтобы оснастить лабораторию необходимым оборудованием, набраться опыта подобного рода изучения.

Свой скромный вклад в области атрибуции и экспертизы произведений живописи вносит небольшой по численности коллектив исследовательской лаборатории Государственного музея искусств им А. Кастеева.

Как известно, в любом музейном фонде имеются картины неизвестных авторов, копии, повторения. Главной задачей нашей лаборатории является установление автора, времени создания произведения. Для этого, используя микроскоп, ультрафиолетовые, инфракрасные и рентгеновские лучи, различные виды фотосъемок, изучаются техника и технология живописи исследуемого произведения, ведется сравнительный анализ с бесспорными произведениями изучаемого автора.

«Портрет молодой женщины в темно-розовом казакине» был приобретен музеем как работа неизвестного художника второй половины XVIII века. Стилистически произведение близко работам известного русского художника XVIII века Федора Степановича Рокотова. Сравнительный анализ рентгенограмм и результатов микроскопического исследования техники письма данной картины с техникой живописи самого Рокотова, проведенный в 90-е годы в Государственном русском музее, обнаружил значительные сходства с подлинными произведениями Ф.С. Рокотова раннего периода его творчества.

В связи с активизацией художественного рынка в нашей стране и, в частности, в нашем городе, все чаще к нам обращаются коллекционеры, частные лица с просьбой помочь им определить подлинность и соответствие автора и времени.

Анализируя поток поступавших на экспертизу работ, надо сказать, что фальсификаторы разные. Одни очень тонко и точно передают видимое, вплоть до отдельных мазков, но копируют – то они не с самих произведений,

Лосенко.  
Жервоприношение Авраама.  
ГРМ, рентгенограмма фрагмента  
(авторские изменения).





Кенбаев М.С. Беседа. 1958.



Лагорио Л.Ф. Венеция. 1859.

Рождественский В.В.  
Натюрморт с капустой. 1921.

а с репродукций, отсюда и огрехи. Другие не церемонятся – могут написать на одном формате, на одном материале и одним почерком копию с произведений совершенно разных авторов, например, А. Исаева, В.В. Верещагина, Л.Ф. Лагорио, В.А. Серова, а новый владелец был уверен, что у него авторские произведения. Попадались нам поддельные работы с произведений Хлудова Н.Г., Рериха Н.К., Айвазовского И.К., Туржанского Л.В. и других художников.

Гуляют сейчас "по миру" оттиски с оригинальных матриц С.И.Калмыкова, но в них нет духа знаменитого художника.

Очень любопытный случай произошел в прошлом году. Один посетитель принес нам работу С.И. Калмыкова. По его словам, эту картину подарил в 60-е годы его отцу друг семьи, который купил ее у самого автора. Картина гра-

фологически очень близка работам С.И. Калмыкова, и бумага стала от времени хрупкой. В фондах музея мы нашли подобную картину, называется она «Осенний мотив». Изучив технику живописи, особенности письма С.И. Калмыкова и проведя сравнительный анализ обнаружили значительные различия по мазку, способу наложения красок, способу построения отдельных элементов пейзажа. С.И. Калмыков уже долгое время любимый художник фальсификаторов.

Но бывают и другие случаи. В 2005 году к нам на экспертизу принесли акварель «В чайхане» как работу А. Якулова. Стилистический анализ данной акварели, проведенный искусствоведом Н.А. Пузановой, заведующей центром русского и западноевропейского классического искусства, подтолкнул сравнить ее с произведениями Рождественского. Комплексный сравнительный анализ подтвердил догадки. Эта акварель относится к азиатскому периоду творчества известного русского художника XX века В.В. Рождественскому.

Государственный музей искусств им А.Кастеева является сокровищницей мирового, национального и современного искусства. В нашей коллекции широко представлены работы известных казахстанских художников, таких, как Н.Г. Хлудов, С.И. Калмыков, Ж. Шарденов, В.А. Эйферт, М.С. Кенбаев, А. Исмаилов и другие. Усилиями первых руководителей музея, стоявшие у истоков собирательской деятельности в нашей стране, Л.Г. Плахотной, К.Т.-Б. Тельжанова музей приобрел немало прекрасных работ известных и малоизвестных западноевропейских и русских мастеров. Среди них – живописные полотна А.П.Боголюбова, В.Д.Поленова, К.А. Коровина, рисунки В.Н.Чекрыгина, такой шедевр, как «Беспредметная композиция» О.В. Розановой и другие. В трудные годы Великой Отечественной войны сотрудники галереи сумели пополнить фонды ценнейшими полотнами, такими, как «Заброшенная усадьба» А.Я. Головина, «Натюрморт» и «Девушка из племени кабиллов» К.С. Петрова-Водкина, приобретенными у коллекционеров, эвакуированных в Алма-Ату. В 1972 году комиссия Министерства культуры СССР, определив коллекцию русского отдела алматинской галереи как «одну из лучших среди музеев СССР», подтвердили ее уникальность и высокий художественный уровень.

Огромное число подлинных произведений казахстанских художников, русских и западноевропейских мастеров из фондов нашего музея позволяют нам проводить сравнительный анализ при экспертизе той или иной работы.

В заключение хочется посоветовать всем коллекционерам, любителям живописи: прежде чем купить дорогую картину, имеющую коллекционную или антикварную ценность, обращайтесь в Государственный музей искусств им. А. Кастеева для уточнения подлинности этого художественного произведения.

**P.S.** Для данной статьи использовались иллюстрации только подлинных картин.



# «Стипендиально-грантовая программа «KazEnergy»

«Стипендиально-грантовая программа KazEnergy» реализуется в рамках основных направлений деятельности ассоциации KazEnergy и включает такое важное для развития отрасли направление, как поддержка профильных и иных научных, консультативных и образовательных организаций и учреждений.



В соответствии с этим миссия программы заключается в том, чтобы способствовать развитию научно-технического прогресса в топливно-энергетической сфере посредством стимулирования молодежи к научным исследованиям в данной области и создания эффективного взаимодействия между бизнес-сообществом, сферой высшего технического образования и широкой общественностью.

Целями «Стипендиально-грантовой программы KazEnergy» являются:

- стимулирование будущих отечественных специалистов нефтегазовой и энергетической отрасли к активной профессиональной самореализации как в рамках учебной программы вузов, так и на основе самостоятельной творческой и познавательной деятельности;
- содействие в организации обучения, стажировки, производственной практики в ведущих отечественных и иностранных компаниях, специализирующихся в нефтегазовой и энергетической отрасли, для наиболее активной, одаренной и образованной части молодежи как перспективного ресурса казахстанского общества;
- содействие в реализации отдельных проектов по исследованию или внедрению новаций в топливно-энергетической сфере.

Стипендиальная программа проводится в несколько этапов. Работа по первому, пилотному, этапу была начата еще в сентябре 2006 года. На этом этапе студенты четырех казахстанских вузов, специализирующихся на подготовке специалистов для нефтегазовой и энергетической отрасли, приняли участие в конкурсе научных работ. Основными критериями отбора студентов стали высокие показатели академической успеваемости, активное участие в научно-исследовательской работе и успешность прохождения производственной практики.

В рамках первого этапа программы были успешно решены следующие задачи: создание

обновляемой электронной базы данных по кадровым резервам топливно-энергетического комплекса и анализ информации об уровне подготовки и степени вовлеченности студентов в научно-исследовательскую деятельность. Этот этап стал своего рода генеральной репетицией основного этапа стипендиально-грантовой программы и позволил отработать многие организационные вопросы. Логическим завершением данного этапа стипендиальной программы станет вручение премий ассоциации KazEnergy в рамках совместной с Союзом инженеров-энергетиков конференции в мае 2007 года.

Следующий этап стипендиальной программы, который планируется запустить уже в сентябре 2007 г., предполагает более широкое вовлечение будущих специалистов отрасли, а также более широкие возможности для выявления инновационных, прорывных идей, потенциально полезных для развития экономики Казахстана.

Участниками открытых конкурсов на получение специальных стипендий и именных грантов ассоциации смогут стать студенты, аспиранты, магистранты, докторанты, научные работники, преподаватели вузов и практикующие специалисты отрасли. Помимо материальной поддержки перспективных специалистов топливно-энергетического комплекса, стипендиально-грантовая программа призвана способствовать развитию научно-технического прогресса страны путем стимулирования молодежи к научным исследованиям и внедрению конкретных проектов в данной отрасли.

Стипендиальная программа фонда KazEnergy включает:

- стипендии;
- премии;
- гранты на обучение;
- финансирование отдельных проектов;
- предоставление практики на нефтегазовых предприятиях;
- стажировку за рубежом;
- трудоустройство в компаниях.



Возможности для студентов:

- участие в перспективных международных проектах;
- стажировка и практика в крупных нефтегазовых и энергетических компаниях на территории Казахстана и за рубежом, в дальнейшем заинтересованных в трудоустройстве лучших выпускников вузов РК.

Вузами-участниками пилотного проекта «Стипендиально-грантовой программы KazEnergy-2007» стали:

1. Казахский национальный технический университет (КазНТУ);
2. Казахстанско-Британский технический университет (КБТУ);
3. Аلماتинский институт энергетики и связи (АИЭС);
4. Атырауский институт нефти и газа (АИНГ).

Критерии отбора участников «Стипендиальной программы KazEnergy»

1. Хорошая успеваемость. Оценки успеваемости «4», «5». Наличие подтверждающих документов.
2. Знание языков. Умение презентовать работу на нескольких языках: казахском, русском, английском, немецком, французском, китайском и др.
3. Участие в научных конференциях вуза (актуальность работы для нефтегазовой и энергетической отрасли в Казахстане, инновационность работы). Применение новых технологий, обоснование применения в Казахстане и т.п.
4. Прохождение производственной профильной практики. Наличие подтверждающих документов.
5. Опыт работы в профильных компаниях. При наличии стажа и опыта работы. Наличие подтверждающих документов.
6. Участие в общественных/политических мероприятиях РК. Пр., активность, включение в состав обществ инженеров-нефтяников (SPE, SEG) и т.п.
7. Наличие рекомендаций от компаний. Наличие подтверждающих документов.