

KAZENERGY

АКПАРТТЫК-САРАЛТАМАЛЫҚ ЖУРНАЛ / ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ / INFORMATION-ANALYTICAL MAGAZINE



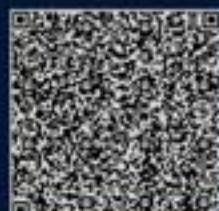
VIP Интервью: Каха Каладзе, Министр энергетики Грузии

Казахстан-Венгрия: курс на сближение

В приоритете – энергосбережение

АССОЦИАЦИЯ KAZENERGY И АЭФ 2013:

новый энергетический ландшафт –
ключевые факторы энергетики будущего





Новый взгляд на роскошь



Полностью
светодиодные
LED фонари



Мультимедийная система и панель
управления в подлокотнике для
пассажиров заднего ряда сидений



Система
кругового
обзора (AVM)



Аудиосистемы
премиум-класса
Lexicon or Harman



Пневматическая
адаптивная
подвеска



Проекционный дисплей
панели приборов (HUD)
на
лобовом стекле

KIA QUORIS



The Power to Surprise

Kia Quoris – это надежность, роскошь и высокие технологии,
гармонично соединившиеся в одно целое.

БИПЭК АВТО

АСТАНА (7172) 22-69-58 | АЛМАТЫ (727) 2-555-777 | АКТАУ (7292) 50-80-22 |
АКТОБЕ (7132) 55-74-72 | АТЫРАУ (7122) 30-10-17 | ЖЕЗКАЗГАН (7102) 72-31-52 |
КАРАГАНДА (7212) 33-95-18 | КОКШЕТАУ (7162) 42-43-07 | КОСТАНАЙ (7142) 55-68-74 |
КЫзылорда (7242) 26-17-03 | ПАвлодар (7182) 70-38-11 | ПЕТРОПАВЛОВСК (7152) 50-78-08 |
РИДДЕР (72336) 4-21-21 | РИДНЫЙ (71431) 7-13-26 | СЕМЕЙ (7222) 53-07-87 |
ТАЛДЫКОРГАН (7282) 24-38-87 | ТАРАЗ (7262) 45-42-45 | ЧУРАЛЬСК (7112) 22-65-65 |
ЧУСТЬ-КАМЕНГОРСК (7232) 52-25-25 | ШЫМКЕНТ (7252) 33-21-66



Күрүлтайшы және шыгарушы:
ЖШС «ENERGY FOCUS»

Редакциялық кеңес:

T. Құлбайев

KAZENERGY Қауымдастырының төрағасы.

Ж. Сарсенов

KAZENERGY Қауымдастыры төрағасының орынбасары.

Ә. Магауов

KAZENERGY Қауымдастырының Бас директоры.

Р. Артыгалиев

Үкіметпен және жүртшылықпен байланыс белімі,
Бас менеджері «Тенгизшевройл».

Брендан Макмахон

Басқарушы Директор,
«Тоталь Э&П Казахстан».

Г. Нұғман

Жүртшылықпен байланыс жөніндегі кеңесші,
«Эксон Мобил Қазақстан».

М. Артықбекова

Үкіметпен байланыс жөніндегі бас кеңесші,
«Норт Каспийн Оперейтинг Компания».

Е. Исенгалиев

Мудделі топтармен қарым-қатынас бойынша
Бас менеджері

Р. Нигматулин

Руководитель пресс-службы АО «НК «Казмунайгаз».

С. Жылқайдаров

Исполнительный директор ОФ «Мунайшы» им. Н. Марабаева,
Почетный разведчик недр РК.

F. Құлахметов
«Energy Focus» ЖШС-нін Директоры

Шыгарушы редактор

Б. Алтынбеков

Жауапты редактор

Ш. Рахимова

Дизайн, беттеу, басуға дайындау
ЖШС «Троя XXI»

Авторлар
Е. Бутырина, К. Конырова, А. Тастенов, Р. Жансентов,
А. Устименко, А. Абдрахманов, М. Толебай, А. Набиева

Жарнама белгімі
Тел.+7 7172 796983
+7 7172 796951
reklama@energyfocus.kz

Суретші
В. Шаповалов, Ф. Құлмұраев

Аудармашылар
F. Құлахметов, A. Сұлтанова

Журнал 2009 жылы 11 тамызда Қазақстан Республикасы мәдениет, әқпарат және қоғамдық келисім министрлігінде тіркеліп, № 10285-Ж құйлігі берілген.

Басылымға байланысты барлық ұсыныстар, тілектер мен есептерлерді KAZENERGY журналының редакциясына жонданыз. Журналда жарияланған кез-келген материалдар мен фрагменттерді көшіріп басуға дайындаудың жаизбаса рұқсаты көрек. Редакция жарнамалық материалдардың мазмұнына жауап бермейді. Редакция жарнамалық материалдардың мазмұнына жауап бермейді. Мақала авторы пікірінің редакция көзқарасын білдіруі міндетті емес. Қазақстан және шетелде аймақтарына тарафды. 2 айна бір рет шығады.

Редакцияның мекен-жайы:

010000, Қазақстан Республикасы, Астана қ.,
Корғалжын тас жолы, 6, ВП-10
тел.+7 (712) 796983, 796984
факс +7 (712) 796951
e-mail: news@energyfocus.kz, kazenergy@energyfocus.kz
www.kazenergy.com
Таралымы - 7 000 дана
© ENERGY FOCUS, 2013

Учредитель и издатель:
ТОО «ENERGY FOCUS»

Редакционный совет:

T. Құлбайев

Председатель Ассоциации KAZENERGY.

Д. Сарсенов

Заместитель Председателя Ассоциации KAZENERGY.

A. Магауов

Генеральный директор Ассоциации KAZENERGY.

R. Артыгалиев

Генеральный менеджер отдела по связям с правительством и общественностью, «Тенгизшевройл».

Брендан Макмахон

Управляющий Директор,
«Тоталь Э&П Казахстан».

Г. Нұғман

Советник по связям с общественностью,
«Эксон Мобил Казахстан».

М. Артықбекова

Старший советник по связям с государственными органами,
«Норт Каспийн Оперейтинг Компания».

З. Исенгалиев

Генеральный менеджер
по работе с заинтересованными сторонами

Р. Нигматулин

Руководитель пресс-службы АО «НК «Казмунайгаз».

С. Жылқайдаров

Исполнительный директор ОФ «Мунайшы» им. Н. Марабаева,
Почетный разведчик недр РК.

Founder and Publisher:
ENERGY FOCUS LLP

Editorial board:

T. Kulibayev

Chairman of KAZENERGY Association.

J. Sarsenov

Deputy Chairman of KAZENERGY Association.

A. Magaurov

General Director of KAZENERGY Association.

R. Artygaliyev

General Manager, Government and Public Affairs,
Tengizchevroil.

Brendan McMahon

Managing Director, Total E&P Kazakhstan.

G. Nugman

Public Affairs Advisor, Exxon Mobil Kazakhstan.

M. Artikbekova

Government Relations Senior Advisor, NCOC.

E. Issengaliyev

Stakeholder Relations General Manager, NCOC

R. Nigmatulin

Head of PR Department, JSC NC KazMunaGaz.

S. Jilkaydarov

Executive director of Munayshy Fund under the
N. Marabayev's name, The Honorary prospector
of the RK

G. Kulakmetov

Director of «Energy Focus» LLP

Publishing Editor

B. Altynbekov

Executive Editor

Sh. Rakhimova

Design, layout, pre-press

«Троя XXI»

Authors

Y. Butyrina, K. Konyrova, A. Tastenov, R. Zhanteitov,
A. Ustimenko, A. Abdrahmanov, M. Tolebay,
A. Nabieva

Advertising Department

Tel.+7 7172 796983

+7 7172 796951

reklama@energyfocus.kz

Photographer

V. Shapovalov, G. Kulmurzayev

Translators

G. Kulakmetov, A. Sultanova

The Magazine is registered by the Ministry of Culture, Information and Social Consensus of the Republic of Kazakhstan. Registration Certificate No. 10285-Ж, dated August 11, 2009.

Any reproduction of the materials or their extracts is only with written permission of the editors.

The editors are not responsible for the contents of the advertisements.

The editors' opinion may not coincide with the opinions of the authors.

Distributed in Kazakhstan and abroad.

2 monthly edition

Address of the editorial office:

010000, 6, Korgalzhin Road, VP-10

Astana, Republic of Kazakhstan

Tel.: +7 (712) 796983, 796984

fax +7 (712) 796951

e-mail: news@energyfocus.kz, kazenergy@energyfocus.kz

www.kazenergy.com

Tираж - 7 000 экземпляров

© ENERGY FOCUS, 2013

Circulation – 7 000 copies

© ENERGY FOCUS, 2013



РЕГИОНЫ РЕСПУБЛИКИ:	
ВОСТОЧНО-КАЗАХСТАНСКАЯ ОБЛАСТЬ	
12 «KAZMEDPRIBOR» – новый бренд в инновационной	
20 медицине	
Инвестиции — в будущее	
22 Шымкент — город будущего	
24 В сердце города	
30 Авиакомпания «SCAT» – стирая границы	
34 Гордость Шымкента – «Мадлен»	
<hr/>	
VIP-ИНТЕРВЬЮ	
36 Каха Каладзе:«Нам комфортно работать	
с казахстанскими партнерами»	
<hr/>	
ГОСТЬ РЕДАКЦИИ	
38 Территория нефтегаза	
<hr/>	
ДИПЛОМАТИЯ	
42 Сотрудничество из глубины веков	
44 Элияу Тасман:«Израиль готов поделиться с азахстаном	
опытом по энергосбережению»	
46 Казахстан – перспективный экономический партнер	
Польши	
<hr/>	
ASTANA ECONOMIC FORUM 2013	
48 VI Экономический форум в Астане:	
глобальные проблемы требуют глобальных решений	
<hr/>	
НОВОСТИ АССОЦИАЦИИ	
52 Казахстан-Венгрия:курс на сближение	
54 В республике будет разработана новая госпрограмма	
«Энергосбережение – 2020»	
56 Kazakhstan – Hungary: a focus on cooperation	
58 Что американцу хорошо, казахстанцу – невыгодно	



СЕНІМДІ
СЕРІКТЕСТІККЕ

20 жыл

\$10 МАРД АСТАМ
ИНВЕСТИЦИЯЛАР

ЕҢ ІРІ 3 КАШАҒАН
КАСПИЙ КҮБІРЖЕЛІСІ
КОНСОРЦИУМЫ
ЖОБАНЫН
ҚАТЫСУШЫСЫ ТЕҢІЗ

ExxonMobil

Дүниежүзілік энергетиканың ең күрделі маселелерін шешу.

АКТУАЛЬНО

- 62 Саят Мынбаев:
«Нам нужен стратегический резерв нефти»
64 Отечественное нефтегазовое машиностроение –
«за бортом» многомиллиардных проектов
68 Кашаган: плюсы и минусы (мини SWOT анализ)
74 Каспий на пятых: хождения по шельфу
84 Газ против бензина
88 Евразийская интеграция: экономика или geopolитика?
90 Растущее влияние БРИКС
92 Национальный фонд РК: изменения назрели
98 В преддверии большой нефти

GREEN KAZENERGY

- 100 Нурлан Каппаров: «В Казахстане дети будут учить
своих родителей принципам «зеленой экономики»»
102 Возможности ВИЭ в Казахстане
104 В приоритете: энергосбережение

ПАРТНЕРСТВО

- 106 Business has transformed the world.
But has it transformed Kazakhstan?
108 Спортивные высоты Павлодарского НХЗ

ЮБИЛЕЙ

- 110 10 лет компании «Промстрой-Энерго»: история успеха
как основа для дальнейшего долгосрочного развития

СТРАХОВАНИЕ

- 114 История страхования нефтяных операций
в Казахстане

ART KAZENERGY

- 118 Искусство выглядеть стильно
120 Тайқазанды тарихи отанына кім әкелді?

ТУФАН ЕЛГЕ ТАҒЗЫМ

- 122 «Тұған елге тағзым» атты өлкетанулық зерттеу
экспедиции

СПОРТ

- 126 Историческая победа «Астана Арланс»

Евразийский форум KAZENERGY

Форум KAZENERGY – это одна из самых авторитетных диалоговых площадок нефтегазового и энергетического комплексов, созданная в целях содействия эффективному развитию энергетики.

Данное мероприятие является крупнейшим в энергетической отрасли Казахстана и привлекает к себе интерес регионального и международного сообщества, включая высокопоставленных официальных лиц, топ-менеджеров национальных и транснациональных компаний, международных энергетических организаций, дипломатических представительств, а также различных исследовательских и аналитических центров.

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ

Правительство Республики Казахстан

УЧРЕДИТЕЛЬ

KAZENERGY

АККРЕДИТОВАННЫЙ ОРГАНИЗАТОР

ITE ENERGY

ГЕНЕРАЛЬНЫЕ СПОНСОРЫ ФОРУМОВ KAZENERGY

КазМунайГаз

TENGESNEFT

СО-ОРГАНИЗАТОРЫ ФОРУМОВ KAZENERGY

WORLD ENERGY SUMMIT

FT

МЕДИА-ПАРТНЕРЫ ФОРУМОВ KAZENERGY

CNN

НУР МЕДИА

УЧАСТНИКИ ФОРУМОВ KAZENERGY



Асқар Мырзахметов, Оңтүстік Қазақстан облысының әкімі

Жалпы ақпарат

Оңтүстік Қазақстан облысы аумағы жағынан да халықтың саны жағынан да еліміздің ең ірі аймағы. Шығыссында Жамбыл облысымен, солтустігінде Жезқазған, батысында Қызылорда облыстарымен, ал оңтүстігінде Өзбекстанмен шекараласып жатыр. Оңтүстік Қазақстан әкімшілік-аумақтық құрылымына 4 қала, 11 аудан кіреді.

Әкімшілік орталығы — Шымкент қаласы
Облыстың аумағы — 117300 шаршы шақырым
Оңтүстік Қазақстан облысының халық саны — 2 110 800 адам

Індустриалды экономикалық келбеті

Оңтүстік Қазақстан облысының экономикалық басымдықтарын екшітін болсақ, өнірде индустріалды-инновациялық бағдарламаларды белсенді түрде жүргізуің арқасында өндірістік пәрмен артып, аймақтың көптеген шаруашылық салаларының даму қарқыны жақсарып, өлкеде шығарылатын тауарлар мен бұйымдар үлкен сұранысқа ие болды.

Облыс мактанды өңдеп шығаратын әрі сыртқа саттын ең ірі өлке. Сонымен бірге, теріден жасалған бұйымдарды, жеміс-жидек, есімдік майы, кекөніс, макарон, темекі өнімдерін, сырға, алкогольсіз су-сындар, мұнай өнімдерін, трактор дәңгелектерін, экскаватор, ауыр машина, текстиль бұйымдарын жасайтын үлкен өндіріс ошақтары бар. Ауыл шаруашылығын дамыту ісі мықтап қолға алынып жатыр.

Оңтүстік Қазақстан облысының жер қойнауы қазба байлықтарына да бай. Барит, көмір, темір мен полиметалл рудасы, бентониттік саз, әктас, гранит, мрамор, кварцит, құмның кен орындары мол. Оңтүстік Қазақстан облысы Қазақстанда уранның қоры бойынша бірінші орын, фосфор мен темір қоры бойынша үшінші орын алады.

Өңірде кәсіпкерлікті дамытуға көптеген жағдайлар жасалып, зор мүмкіндіктер беріліп жатыр. Шағын және орта бизнес өкілдерінің саны жылдан-жылға артып, өндіріске бет бүрған кәсіп иелеріне сан алуан жеңілдіктер қарастырылып келеді. Ауыл шаруашылық өнімдерін өндейтін кәсіпорындармен қатар, мал бордақылап, асыл тұқымды мал өсіруге ниеттенген қожалықтарды қолдауға баса назар аударылып отыр. Аймақ тери, жұн, ет пен сұт өнімдерін өндеп, шығаратын жаңа кәсіпкерлік субъектілер саны жағынан алдыңғы орынға шықты. Айтуға тұрарлық тағы бір жайт, Оңтүстік Қазақстан күріш пен жүзім өсіру ісі бойынша да оқ бойы озық тұр.

Әлеуметтік бастама

Денсаулық сақтау саласының нысандарының (ұзын ырғасы — 64) құрылышы мен қайта жөндеуіне бюджеттен 6 миллиард теңгеге жуық қаржы бөлініп, былтыр 3 жарым миллиардтан артық сомасы игерілді. 26 нысан капиталды жөндеуден өтіп, тағы 28 нысандың жобалау сметалық жобасы әзірленіп жатыр. Денсаулық сақтау мекемелерінің материалдық-техникалық жағдайын жақсартуға республикалық қазынадан 529,1 млн.тенге, облыстан — 4166,9 млн. тенге, оның 59,9 млн. тенгесі — 3 медициналық колледжді жабдықтауға бөлінген. Мемлекеттік денсаулық сақтау ошақтарының саны — 908. Оның ішінде: аурұханалар — 107, амбулаторлы-емхана мекемелері — 251, медпункттар — 462, фельдшерлік-амбулаторлық пункттар — 71, тағы басқалары — 17.

Білім беру

Облыста 1039 мектепке дейінгі мекемелер істейді. Оның ішінде 476 бала бақша, 563 шағын орталықтар. Баратын балар саны 104,8 мың. 1045 жалпы білім беру мектептері мен мектеп-интернаттары бар. 534,2 мың шәкірт оқыды. 7 — жекеменшік мектепте 1,8 мың бала оқыды.

1018 мектеп (828 ауылдық мектеп) телефонға қосылып, Интернет тартылғаны 1009 мектеп.

Маман даярлайтын 27 кәсіби лицей бар. Оқушылар саны — 13,1 мыңнан асады. Жалпы саны 72 колледже (оның 18 мемлекеттік) 62,5 мың шәкірт дәріс алады.

14 жоғарғы оқу орны бар. Төртеуі мемлекеттік. Студенттер саны — 77,7 мың.

Аймақта 750 мәдениет пен өнер ошақтары істейді. 433 кітапхана, 13 мұражай, 272 клубтық мекемелер, 8 театр, 12 демалу саябағы және цирк тімараты бар.

Спортқа келер болсақ, өнірде 4698 спорттық нысандар бой көтерген. 21 стадион, 3495 сан алуан ғимарат халықта қызмет көрсетеді. Спортпен белсенді түрде шұғылданатындар саны 398,8 мың адаму.

ЮЖНО-КАЗАХСТАНСКАЯ ОБЛАСТЬ



Несколько лет назад в Шымкенте при государственной поддержке было создано первое и единственное в Республике Казахстан производство медицинского и лабораторного оборудования и медицинской мебели — ТОО «KAZMEDPRIBOR».

«KAZMEDPRIBOR» — новый бренд в инновационной медицине

Сегодня эта компания, ставшая казахстанским брендом на отечественном рынке инновационной медицины, выпускает уникальное медицинское оборудование, не имеющее аналогов в стране и не уступающее международным производителям. Предприятие, считающееся одним из самых устойчивых и перспективных проектов республики, останавливаться на достигнутом вовсе не собирается. По словам генерального директора ТОО «KAZMEDPRIBOR» Рахата Байзакова, в ближайших планах компании — расширение производства и выпуск высокотехнологичного оборудования.

— **ТОО «KAZMEDPRIBOR» — компания достаточно молодая на местном рынке медицинского оборудования. Как за столь короткий срок — всего восемь лет**

— **Вам удалось не просто прочно встать на ноги, но и значительно расширить производство, чтобы не только удовлетворить потребности казахстанского рынка, но даже наладить экспорт выпускаемой продукции?**

— Наше предприятие, действительно, довольно молодое — оно было создано в 2005 году. Сегодня ТОО «KAZMEDPRIBOR» работает по нескольким направлениям: это производство медицинского и лабораторного оборудования и медтехники, оснащение и комплектация автомобилей медицинского назначения, а также строительство фармацевтического завода по выпуску стерильных инфузионных растворов. Вся наша продукция имеет регистрационное удостоверение Республики Казахстан производителя медицинской техники и сертификаты формы СТ-КZ. При этом по своим техническим параметрам и стандартам наше собственное производство ни в чем не уступает характеристикам известных мировых производителей. А стоимость нашей продукции в разы дешевле зарубежных аналогов. Богатый ассортимент медицинского оборудования и мебели позволяет нам включать его в проекты строящихся ЛПУ, не обращаясь к зарубежным производителям и поставщикам, что влечет экономию бюджета клиник.

Добавлю, что высокое качество работы ТОО «KAZMEDPRIBOR» отмечено многочисленными государственными наградами. К примеру, в прошлом году компания была награждена народным знаком качества «Безупречно», а также заняла первое место в региональном конкурсе «Лучший товар Казахстана».

— **Вы реализуете только собственную продукцию или сотрудничаете с другими производителями?**

— Мы реализуем не только свою продукцию, но и производителей мировых брендов. У нас имеются давние тесные и дружественные отношения с японской компанией SHIMADZU — одним из крупнейших мировых производителей диагностического медицинского оборудования. Наши сотрудники ездили на завод компании SHIMADZU, ознакомились с производством и технологией, прошли обучение. Сейчас мы разрабатываем совместный проект по производству диагностического медицинского оборудования последнего поколения.

Помимо этого, у нас много партнеров в странах Европы и Америки — это мировые лидеры в области медицинского оборудования и медтехники: японский Nihon Kohden, американский Philips Medical Systems, германские Drager Medical GmbH, Roche Diagnostics GmbH и B.Braun Melsungen AG. С этими производителями мы успешно сотрудничаем также в рамках нового проекта по комплектации автомобилей медицинского назначения.

— **Что собой представляет данный проект?**

— Мы имеем лицензию, дающую право заниматься переоборудованием автомобилей в специальный медицинский автотранспорт. В сотрудничестве с АО «Агромашхолдинг» на базе автомобиля IVECO были созданы автомобили медицинского назначения: для реанимационных и линейных бригад, деномобили, неонатальные автомобили, санитарный автотранспорт, донорские пункты. Наши высококвалифицированные специалисты доукомплектовали их необходимым медицинским оборудованием. Большая часть оборудования — нашего производства, часть — производства Японии, Германии, США. Все отвечает требованиям международных стандартов (CE). На сегодняшний день компанией «KAZMEDPRIBOR» оснащено более 200 автомобилей «скорой помощи» и 16 передвижных медицинских комплексов. К слову, передвижные медицинские комплексы оснащаются на базе полуприцепа «КамАЗ» и включают в себя клинико-диагностическую лабораторию и несколько кабинетов общего приема: стоматологический, рентгеновский, репродуктивного здоровья, хирурга, лор-врача и окулиста. Мы даем гарантию на все оборудование на срок до 36 месяцев и готовы в любой момент выехать к покупателю для оказания гарантийного и постгарантийного обслуживания. Для этого у нас есть собственная сервисная служба.



— **В ассортименте Вашей продукции уже имеется свыше 200 наименований. Планируете ли Вы и дальше расширять продуктовую линейку?**

— Да, конечно. Сейчас мы занимаемся модернизацией производства — это даст нам более 2000 квадратных метров производственных помещений, обновление станков и создание 60 новых рабочих мест. С этого года мы начали производить операционные столы, медицинские консоли, операционные светильники, электрокардиографы, мониторы пациента и фетальные мониторы, пульсоксиметры, фетальные доплеры и многое другое. Это оборудование используется для постоянного контроля состояния больного в реанимациях, палатах интенсивной терапии, каретах «скорой помощи». Пробная партия уже успешно завершила испытания. В настоящее время полным ходом идет работа по регистрации нашей новой продукции. Кроме того, мы планируем начать производство аппаратов УЗИ, видеогендероскопических комплексов, стерилизаторов и стерилизационного оборудования.

— **На какой стадии сейчас находится реализация проекта строительства нового фармацевтического предприятия по выпуску стерильных инфузионных растворов?**

— Данный завод в рамках реализации государственной про-

На сегодняшний день **компанией «KAZMEDPRIBOR» оснащено** более 200 автомобилей «скорой помощи» и 16 передвижных медицинских комплексов. Мы даем гарантию на все оборудование на срок до 36 месяцев и готовы в любой момент выехать к покупателю для оказания гарантийного и постгарантийного обслуживания

граммы «Саламатты Казахстан» в Шымкенте возводит наша дочерняя компания ТОО «Renovatia». Проект входит в региональную карту форсированного индустриально-инновационного развития республики и строится по стандартам GMP EU. Стоимость проекта оценивается в 3 млрд тенге. На предприятии планируется выпускать 40 наименований наиболее востребованных инфузионных растворов. При строительстве учитываются последние требования, нормы и правила, предъявляемые к современному фармацевтическому производству международными и отечественными стандартами. В частности, как я уже сказал, здесь будет использовано самое передовое оборудование авторитетных в этой области производителей из Швейцарии, Германии и Италии. Ставка на использование высокотехнологичного оборудования позволяет компании рассчитывать на гранты и частичное возмещение затрат со стороны государства. Сегодня в Казахстане не так много предприятий, выпускающих этот вид продукции. Мы надеемся запустить производство инфузионных растворов уже в начале 2014 года.

— Каковы планы компании по выходу на рынки соседних государств?

— В конце прошлого года мы получили регистрацию нашей продукции в Российской Федерации. У нас давно налажены отношения с нашими российскими партнерами, сейчас ведутся переговоры о первых поставках. Планируем выйти на рынки России, Белоруссии, Киргизии, Узбекистана, Таджикистана, Туркменистана и других стран ближайшего зарубежья. Сейчас совместно с национальным агентством KAZNEX INVEST мы отрабатываем возможность поставок нашей продукции по гуманитарным линиям для ООН, Красного Креста и Красного Полумесяца.

— ТОО «Казмедприбор» — участник



— Спасибо за интервью.



держки предпринимательства со стороны государства.

Предприниматель, открывающий новое дело или расширяющий действующий бизнес в приоритетных отраслях экономики, может субсидировать процентную ставку по кредиту, получить частичную гарантию по кредиту либо провести инженерные коммуникации, обучиться за счет средств программы и даже поехать за рубеж для прохождения стажировки на аналогичном предприятии. Выгода от участия в «Дорожной карте бизнеса-2020» для нашей компании состоит в том, что сэкономленные средства пойдут на расширение деятельности, а именно на приобретение нового оборудования и частично на увеличение оборотного капитала, что даст возможность в будущем увеличить товарооборот и создать дополнительные рабочие места.

Также одной из действенных мер государственной поддержки является возможность на конкурсной основе заключить долгосрочный контракт с единственным дистрибутором «СК-Фармация» по поставкам нашего медоборудования и медицинской мебели. Полученные объемы госзакупок позволят нам и дальше расти и расширять производство.

Стоит отметить, что компания «KAZMEDPRIBOR» предъявляет самые высокие требования к качеству своей продукции: ведь от этого зависит здоровье и жизнь людей.

В настоящее время свыше 200 государственных лечебно-профилактических учреждений страны уже успешно сотрудничают с нашей компанией.

Твёрдая уверенность в качестве!



Наша продукция

ТОО Standard Cement производит следующие виды цемента:

- **ПЦ500ДО**
- **ПЦ500ДОН**
- **ПЦ400Д20**
- **ПЦ400ДО**
- **ПЦ400ДОН**
- **ССПЦ400ДО**
- **ПЦ400Д20 в таре**
- **ШПЦ400Д80**



ТОО "СТАНДАРТ ЦЕМЕНТ"

РУ, ЮКО, Сайрамский район, Сайрам с/о, 082 квартал
тел./факс: +7 (7252) 49 40 02

www.standard-cement.com

e-mail: info@standard-cement.com, ste@standard-cement.com

Пожалуй, ни один бизнес в мире не может успешно существовать без качественного развития проектов социальной инфраструктуры, включая образовательные, спортивные и культурные программы. Это — основа для формирования конкурентоспособной промышленной базы, перспективных научных технологий и высокого уровня жизни населения. Особенно важны социальные инвестиции для развития регионов, где зачастую не бюджетные средства, а именно деньги частных инвесторов помогают реализации подобных проектов, делая жизнь жителей качественнее и комфортнее. Ведь инвестирование в социально значимые проекты — есть вложение в будущее нового поколения, которому предстоит строить свою страну, считает известный казахстанский предприниматель Кайрат Балабиев, создающий в родном Шымкенте настоящий «островок» социального благополучия.

ИНВЕСТИЦИИ — в будущее

Часть первая.

КАЖДЫЙ ПЕДАГОГ — МОНТЕССОРИ

Кайрат Балабиев — бизнесмен, что называется, от природы, этакий самородок, каких немного в среде предпринимательства. У каждого человека есть своя философия поведения и мировоззрения, которую он выбирает, наверное, под стать характеру. Несколько лет назад доктор юридических наук, теперь уже бывший прокурор Шымкента, решив оставить госслужбу и уйти в частный бизнес, сделал свой успешный выбор. Понимал, что никакой половинчатости здесь быть не может: если берешься за дело, то нужно отдаваться ему со всей серьезностью и ответственностью.

Сегодня в его портфеле — пять успешных бизнес-направлений, в основном касающихся проектов в области развития социальной инфраструктуры, прежде всего образования и спорта. Все они реализованы при поддержке супруги Карлыгаш Бекбосыновой, медицинским работником по образованию, полностью

«Воспитание детей — это огромные инвестиции в будущее. Мы должны подходить в этом вопросе именно так и стремиться дать нашим детям лучшее образование».

Н. А. Назарбаев

(из Послания народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050» — новый политический курс состоявшегося государства»)



Кайрат Балабиев



разделившей взгляды мужа, решившего построить не просто семейный бизнес, а некий «островок» социального благополучия в родном городе.

Попадая в созданные четой Балабиевых в Шымкенте детские дошкольные учреждения, интеллектуальную школу и фитнес-центр, понимаешь, что они — лучшие не только в Южно-Казахстанском регионе, но, пожалуй, могли бы поспорить с аналогичными объектами главных городов Казахстана — Астаны и Алматы. Это абсолютно новые и уникальные для региона проекты, серьезная и качественная база для формирования образованной и здоровой нации.

Первый детский сад, «Эйгерім», общей площадью 9309 квадратных метров, был открыт в Шымкенте в сентябре 2006 года. Он рассчитан на 300 детей в возрасте от 2 до 7 лет. Групповые комнаты — просторные и светлые, спальни — уютные и теплые.

Структура занятий по подготовке к школе в этом детском саду разработана на основе государственной программы «Біз мектепке барамыз». Учебно-воспитательный процесс здесь выстроен на базе грамотного сочетания основных и вариативных программ дошкольного образования и включает в себя пять областей: «Здоровье», «Коммуникация», «Познание», «Творчество» и «Социум». Действует кабинетная система обучения по отдельным видам учебной деятельности. Помимо основной программы по подготовке к школе, дети изучают казахский, русский и английские языки.

Несколько лет назад руководство «Эйгерім» стало



интенсивно внедрять эффективные оздоровительные программы. Важным для физического развития детей и укрепления их здоровья являются занятия физической культурой и специальные упражнения для развития дыхательной системы ребенка по методу Стрельниковой А. Н., которые проходят в уникально оборудованном спортивном зале площадью 300 квадратных метров. Здесь же проводятся занятия по художественной гимнастике и таэквондо. Детский сад располагает крытым комплексом бассейнов общей площадью 400 квадратных метров, душевыми кабинками, раздевалками и финской сауной. В коллективе есть педиатр, логопед, медсестра. Кухня — исключительно домашняя,



учитывающая все потребности детского организма. Сама К. Бекбосынова считает это конкретным вкладом коллектива, дающим реальные результаты в плане сохранения здоровья детей, духовном и культурном развитии. «Мы собрали великолепный коллектив, который продолжает учиться, внедряет эффективные методики. Именно в этом саду была опробована система известного итальянского педагога Марии Монтессори, дающая положительные результаты при воспитании ребенка», — говорит она.

Другой детский сад — «Бала Би», открытый в Шымкенте в октябре 2008 года, на сегодняшний день единственный в нашей стране, в полном объеме основывающийся на использовании метода Монтессори. Весь его педагогический коллектив имеет сертификат

Монтессори-педагога, допускающий их к работе с детьми. Они прошли обучение и стажировку в странах ближнего и дальнего зарубежья, в частности, в России, Голландии и Италии.

В настоящее время в детском саду «Бала Би» имеются две образовательные программы по методике М. Монтессори. Первая — это центр «Группа с Мамой», где для детей и родителей ежедневно проводятся полуторачасовые занятия, включающие работу в классе Монтессори на модульном оборудовании и занятия музыкой. Вторая программа предусматривает пребывание детей в детском саду полный день. Обучение проходит на казахском, русском и английском языках. Здесь проводятся уникальные уроки музыки, на которых используются инструменты немецкого композитора Карло Орфа



— колокольчики, развивающие музыкальный слух в раннем возрасте. Интересна форма проведения праздников — это совместная работа детей, педагогов и родителей. Так были созданы музыкальные проекты «Парад Планет», «Индийская деревня», «Золотая осень», «Арена цирка», «Наурыз», где родители вместе с детьми изучали обычаи племен, шили костюмы, репетировали танцы, строили вигвам в саду.

Показательно, что в 2010 году детский сад Монтессори «Бала Би» был признан Национальным проектом года.

Как поясняет К.Бекбосынова, при выборе и внедрении системы Монтессори в детских садах учитывалось главное ее отличие от традиционной педагогики — отношение к ребенку как к неповторимой личности с собственным планом развития, способами и сроками освоения окружающего мира. Эта методика внедрена в образовательные системы многих стран и везде признана эффективной. Монтессори-группы оснащаются специальным модульным оборудованием, изготовленным на специализированной фабрике в России. Грандиозный комплекс сенсорно-дидактического материала заключает в себе обучающую цель, самоконтроль ошибок, изоляцию трудностей, возможность самостоятельной работы. А ребенок воспринимает все это как интереснейшее развлечение. Он узнает свое тело, совершенствует координацию, его движения становятся все более точными и гармоничными. Он может складывать и нанизывать, пересыпать и переливать, закрывать и открывать: с помощью дидактического материала Монтессори осуществляется 400 (!) видов деятельности. Задача Монтессори-педагога — создать связь между ребенком и развивающей дидактической средой. Причем каждый Монтессори педагог еще и психолог, он должен поддержать интересы ребенка или помочь им проявиться, обеспечить индивидуальный подход. Одно из правил гласит: «Мы друг другу не мешаем, если надо — помогаем». И эти принципы дети несут домой. К.Бекбосынова находит совершенно правильным то, что в ее Монтессори-садике нет стола для педагога, взрослый находится среди детей и не «учит», а «показывает», как работать с материалом. «Это не дистанцирует малыша от взрослого, укрепляет доверие, — поясняет она. — Главное, что могут сделать взрослые, — помочь ребенку выбрать собственный путь. Ведь те стандарты и шаблоны, которые укоренились в практике нашей педагогики, зачастую не способствуют развитию у детей склонности к самообразованию, умения мыслить творчески, ставить цели и достигать их. Наша миссия — развить индивидуальные особенности ребенка, дать качественное образование в обстановке любви, заботы и безопасности».

Именно на достижение таких задач было нацелено создание казахстанской интеллектуальной школы «Байтерек», открытой в





2010 году, рассчитанной на обучение 550 учащихся и основывающейся на внедрении образовательной технологии «ИнтеллекТ», разработанной доктором педагогических наук Маратом Зигановым. Она стала школой нового типа, аналогов которой в Шымкенте, да и в регионе в целом еще не было.

В школе общей площадью 8000 квадратных метров, состоящей из четырех современных корпусов, расположившихся на 2 гектарах земли, упор сделан на углубленное преподавание математики. Здесь ведется дополнительное преподавание предметов на английском языке: непосредственно английский язык (грамматика, лексика, словообразование и т.д.), математика (алгебра, геометрия), естественные науки (окружающий мир, ботаника, биология, химия, физика, астрономия, география), общественные дисциплины (всемирная история, граждановедение). Идет подготовка старшеклассников к экзаменам ЕНТ, «Болашак», IELTS, TOEFL по программам и учебникам, разработанным Оксфордским и Кембриджским университетами. Немаловажно и то, что школа поддерживает тесные связи с частными общеобразовательными учреждениями Казахстана, стран ближнего и дальнего зарубежья. Школа неоднократно становилась обладателем



международных кубков, наград и различных призов на олимпиадах и конкурсах в России, Турции, Германии и Казахстане.

«Школа стремится не только к качественному образованию детей, но и к тому, чтобы они развивались как полноценные личности, чувствовали себя комфортно во время учебы в школе и были успешны в своей дальнейшей взрослой жизни, — заявляет К. Балабиев. — Мы обеспечиваем глубокий анализ личностных качеств учащихся, их склонностей и способностей. Осуществляем помочь в выборе будущей профессии, даем профессионально обоснованные рекомендации по этим вопросам ученикам и их родителям».

«Требования к детям очень высокие: ведь чтобы поступить в престижные вузы, недостаточно стандартного базового образования, — поддерживает супруга К. Бекбосынова. — Еще несколько лет назад мы проходили этот путь со своими старшими детьми. Как помочь ребенку при выборе будущей профессии и вуза? Каким образом направить его по правильному жизненному пути, где не будет места серьезным ошибкам? Как помочь ребенку адаптироваться во взрослой — трудной, но интересной жизни? Создавая школу нового типа, мы учитывали все эти проблемы».



Часть вторая. ВКЛАД В ФИЗИЧЕСКУЮ КУЛЬТУРУ ОБЩЕСТВА

«Здоровье нации — основа нашего успешного будущего»

Н. А. Назарбаев
(из Послания народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050» — новый политический курс состоявшегося государства»)

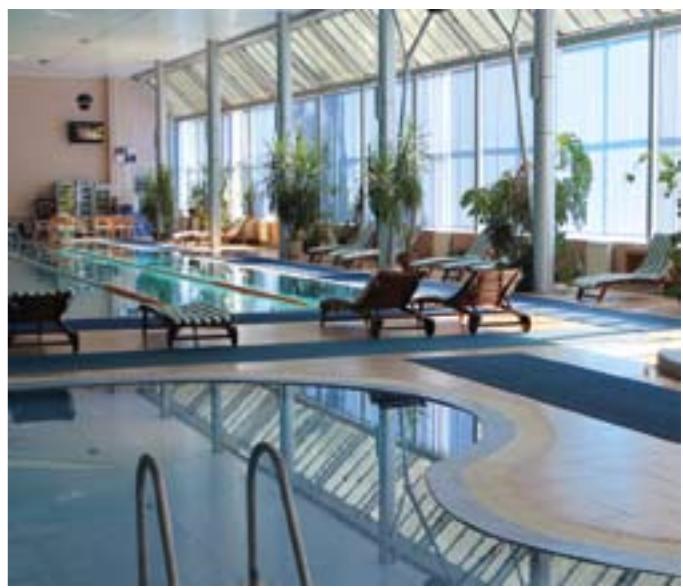
Когда несколько лет назад возникла идея создания абсолютно нового для Шымкента проекта — современного фитнес-центра, аналога которому в городе до сих пор не было, сомнений в его успешности у Кайрата Балабиева и Карлыгаш Бекбосыновой не было.

«Укрепление физического и нравственного здоровья нации — наши национальные приоритеты. Учитывая это, мы одними из первых в Шымкенте открыли «Касиет», ставший единственным в городе фитнес-клубом мирового уровня, — рассказывает К. Балабиев. — Сегодня только у нас вы найдете для себя все интересующие вас направления фитнеса».

Фитнес-комплекс этот и впрямь уникален. Он имеет в своем составе тренажерный зал площадью 700 квадратных метров, оснащенный кардио-зоной и силовыми тренажерами фирмы CYBEX (США) — мировым лидером в производстве профессионального оборудования. Кардио-зона и силовой комплекс насчитывают более 50 тренажеров. Зона свободных весов (штанги и гантельный ряд) позволяет в любой момент подобрать оптимальный вес для силовой тренировки.

Крытый комплекс бассейнов общей площадью 700 квадратных метров — гордость фитнес-клуба «Касиет».

Три зала групповых программ оснащены специальным оборудованием ведущих фирм-производителей спортивного инвентаря. Это позволяет охватить практически все направления аэробики и танцев, наибо-



лее популярных в настоящее время во всем мире. В одном из залов установлено специальное амортизирующее покрытие пола — «плавающий паркет», который предотвращает ударную нагрузку на опорно-двигательный аппарат. К слову, этот зал является единственным в городе, он соответствует мировым стандартам для залов аэробики.

Также пользуются успехом у клиентов залы сайкла, бокса, восточных единоборств, спа-салон, комплекс бани и саун, кроме того, имеется гостиница на 5 номеров (два президентских и три люкс), где создана атмосфера особого уюта.

Сегодня, видя огромный интерес к фитнес-направлению со стороны шымкентцев, Кайрат Балабиев и Карлыгаш Бекбосынова планируют строительство второго фитнес-клуба премиум-класса в своем городе.

Рассуждая в этой связи о созданных в Казахстане условиях для развития частного предпринимательства, К. Балабиев отмечает, полагаясь на свой 10-летний опыт работы в бизнесе, что госаппарату за последние годы удалось выстроить новую систему взаимодействия с бизнес-сообществом. Достаточно сказать, что ставка по банковскому займу для создания сети дошкольных учреждений, школ инновационного типа, а также спортивных объектов в республике была снижена с 18% до 5%. Он напомнил, как в конце прошлого года, выступая с Посланием народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050» — новый политический курс состоявшегося государства», глава страны Нурсултан Назарбаев заявил, что для форсированного развития всех секторов экономики, особенно инфраструктуры, а также поддержки массового развития предпринимательства нужны «длинные» и недорогие финансовые ресурсы. В этом смысле, добавляет К. Балабиев, государство вполне выполняет собственные обещания по поддержке предпринимательства, при этом не вмешиваясь в частный бизнес. «Государство должно дать бизнесу уверенность в завтрашнем дне. Предприниматели должны рассчитывать свои силы и знать, что государство их не обманет и защитит. От них требуется только честно работать, — говорит он. — Учитывая все это, мы и дальше намерены честно и открыто работать на благо общества».





ШЫМКЕНТ – город будущего

Говоря о городе, нельзя обойти темы истории. Шымкент возник на перекрестке Великого Шелкового пути из Китая в Европу, из Сибири в Среднюю Азию. Первым письменным упоминанием о городе является «Зафарнаме», автор которой – летописец эпохи Тимура Шарафдин Иезди (середина XIV в.). С 1864 года Шымкент находился в составе Российской империи. В 1914 году он был переименован в Черняев. С 1921 года город стал называться Чимкент.

Это интересно...

Немало споров ведется вокруг самого названия города. На основе упоминаний о Шымкенте в различных исторических источниках ученые трактуют происхождение его названия по разному: «город-сад», «зеленый город», «город, окруженный дерном». Например, мнение о связи названия с растением дерн объясняется тем, что слово «Шымкент» состоит из двух корней — тюркского «чым» (шым) — «дерн» и иранского «кент» — «город», «поселение». В другом толковании название берет свое начало от согдийского (иранского) «чимины-чемены», то есть «луг», «цветущая долина», или с добавлением «кент» — «зеленый (цветущий) город».

Так или иначе, но местоположение города издревле благоприятствовало жизнедеятельности людей, о чем свидетельствуют многочисленные следы древних поселений и найденные в ходе археологических раскопок остатки высокоразвитой материальной культуры. В предгорной полосе, орошаемой водами рек, успешно развивалось полеводство и виноградарство, а на богатых пастбищах речных долин и альпийских лугов - животноводство. Караванные пути связывали Южный Казахстан со Средней Азией, Средним и Ближним Востоком, Туркестаном, Китаем, кочевниками великого пояса степей.

На протяжении столетий Шымкент был свидетелем многих исторических событий, ареной которых часто служила и его территория. Город нередко подвергался опустошительным нашествиям завоевателей. Через его территорию совершили походы войска Чингисхана, после чего Шымкент становился частью владений потомков завоевателя.

Двадцатый век стал новой вехой в истории города. На долю народа легли как радости новых открытий и достижений, так и горести утрат и разочарований. Создаются новые крупные промышленные предприятия, осваиваются целинные земли, значительно расширяется сеть учебных заведений, учреждений науки и культуры, заметно улучшается облик города. В 30-х годах в Шым-

кенте построен мощный свинцовский завод. На долю этого промышленного гиганта приходилось 70% от общего объема свинца, производимого во всем СССР. Введены в эксплуатацию масложировой комбинат, чулочная и зеркальная фабрики. В 1932 г. создана база сельскохозяйственной авиации, положившая начало созданию и развитию городского аэропорта.

В годы Великой Отечественной войны Шымкент стал одним из основных городов СССР, куда был эвакуирован ряд промышленных предприятий страны. Из прифронтовой полосы сюда было перебазировано 17 заводов и фабрик. Город производил запасные части к танкам, снаряды, металлы, свинец, оптические приборы и другую продукцию. На фронтах Великой Отечественной войны сражались десятки тысяч шымкентцев. Семеро из них были удостоены звания Героя Советского Союза.

Послевоенные 50-80-е годы отмечены ростом экономики. В городе созданы новые крупные предприятия: хлопчатобумажный комбинат, каракульевый, цементный, гидролизный заводы, швейная фабрика «Восход», предприятия металлоконструкций и крупнопанельного домостроения, завод «Электроаппарат», предприятия пищевой промышленности по производству мясомолочной продукции, пива, прохладительных напитков и другие.

Появились новые микрорайоны, улицы, проспекты, парки, скверы. Возросла численность образовательных, медицинских и культурных учреждений. Открыты новые спортивные и развлекательные комплексы. Создана уникальная зона отдыха, включающая в себя дендропарк с искусственным озером, зоопарк и ипподром.

Каждый из жителей по-своему любит свой город: один по душе его шумный южный нрав, другие буквально растворяются в радушии хозяев города, а вот третьим мил его мягкий климат, изобилие.

Кстати, у Шымкента около десятка городов-побратимов, в числе которых Стивенайдж (Великобритания), Измир (Турция), Байин (Китай) и другие.

«САРЫАГАШ»
минеральная вода



ТОО «КУРОРТ-БАРС 2030»

адрес: РК, ЮКО, г. Сарыагаш,
ул. С.Дуйсебайулы, 35

тел/факс: (8-72537) 2 26 15, 2 26 25

e-mail: kurort_bars_2030@mail.ru,

office@kurorbars.com

Гульмира Бисенбаева,
закончив факультет графики
и изобразительного искусства
Международного Казахско-
Турецкого университета имени
Яссави, устроилась секретарем-
делопроизводителем в проектный
институт. Тогда она и не
предполагала, что в будущем станет
возглавлять крупную собственную
кампанию.

В сердце города

Все началось с лихих 90-х годов. В стране еще не были налажены финансовые институты, многие специалисты вошли в число «потерянного поколения», не найдя своей ниши в стремительно меняющемся обществе, которое взяло курс на построение независимого государства.

В 1998 году Гульмира создает товарищество с ограниченной ответственностью «Шол-Тек». Так сложилась судьба, что по сей день она удачно возглавляет свое предприятие и является единственным учредителем и генеральным директором.

В самом начале деятельности предприятие занималось реализацией продуктов питания. Товары привозили из Алматы, Бишкека и других городов. В 1998 году ТОО «Шол-Тек», став генеральным дистрибутором компании «Gallaher Kazakhstan», реализовало на территории Южного Казахстана такие торговые марки как «Соверен», «Матна». Иностранные кампании очень щепетильно наблюдали за деятельностью этого предприятия.



Спустя некоторое время руководство компании «Филипп Моррис Казахстан», учитывая успешную работу молодого предпринимателя на казахстанском рынке, приглашает Гульмиру Бисенбаеву к совместному сотрудничеству. Тогда же ТОО «Шол-Тек» заключает контракт с совместным казахстанско-американским предприятием «Филипп Моррис Казахстан». Успех не заставил себя ждать.

В результате предприятие получило дилерские права на реализацию табачных изделий не только по Южно-Казахстанской, но и в соседней Джамбылской области. Грамотный подход к работе, высокое качество обслуживания населения, умение быть жестким руководителем, понимающим и справедливым, – это слагаемые успеха, которые помогли собрать и сплотить вокруг себя коллектив профессионалов. А хороший коллектив – это уже половина успеха. Занимаясь своей работой, Гульмира Пердебековна всегда мечтала сделать что-то хорошее и полезное для своего родного города. Помимо обязательных налогов, бизнес-леди помогала детским домам, не оставляла без внимания и дома инвалидов.

Огромные финансовые средства были внесены и в развитие транспортной инфраструктуры самого южного города страны.

Сегодня «Шол-Тек» уже имеет более 60 единиц автомобильной техники. Машины с логотипом предприятия, которые бесконечно снуют по южному региону, являются украшением наших городов и всегда свидетельствуют о респектабельности своих владельцев.

О мечте строительства красивого здания

Шли годы. Мысль о том, что все население Земли должно вести здоровый образ жизни, и огромное желание способствовать этому хотя бы на уровне своего родного города Шымкента не давали Гульмире Пердебековне покоя. А свои педагогические навыки она многократно применяла при воспитании молодых сотрудников ТОО «Шол-Тек», которые сегодня представляют нашу страну в различных сферах бизнеса не только в Казахстане. Специалисты, прошедшие «школу» «Шол-Тека» под руководством Бисенбаевой Г. П., востребованы не только на похожих предприятиях города, но и на совместных, так как идеально знакомы с построением политики спроса и предложения с самых азов. Этому учит педагог и руководитель – Гульмира Пердебековна. Наработав такой положительный опыт, она не остановилась на достигнутом, а дерзнула испытать себя в девелоперском бизнесе.

Желание украсить свой город, подарить ему созревший плод, зерно которого было заложено в сердце и голову художниками и дизайнерами еще в институте, тоже дало положительный результат. Человек очень цельный, целеустремленный, воспитанный в истинно интеллигентной казахской семье, она задумала построить здание, которое бы стало зеркалом благополучия и респектабельности нашего современного бизнеса. Именно таким зданием и оказался бизнес-центр «Алтын Орда».

Сегодня это здание – одно из самых стильных украшений центрального проспекта южного метрополиса. Проект здания был задуман в 2005 году, и только в сентябре 2007 года превратился в одну из лучших архитектурных жемчужин города.

Некогда на пустом месте возведено здание, собравшее в себя многие лучшие достижения технического прогресса Европы и Азии, передовые методы и приемы строительных работ и новые строительные технологии и материалы. Здесь на многие годы вперед предусмотрено оснащение здания вентиляцией с индивидуальным климат-контролем в каждом кабинете, грузовым и панорамным лифтом, а также охраной, для чего было специально открыто свое агентство. В здании на четырех этажах располагаются комфортабельные офисные кабинеты. Ядром бизнес-центра являются современные технически оснащенные конференц-залы – большой и малый.

Работая с иностранными компаниями, Гульмира Пердебековна постаралась взять все лучшее, что могли дать состоявшиеся люди мирового бизнеса молодым казахстанским предпринимателям. Опыт, собирающийся по крупице на каждом совместном совещании или брифинге, помог организовать работу конференц-залов так, что сегодня Гульмира Пердебековна может с удовольствием предложить для публичных мероприятий большой зал и для более узких деловых встреч – малый. Она умеет удовлетворить запросы всех гостей: от секретаря, который заказывает зал, до первых руководителей стран, которые тоже являются частыми гостями бизнес-центра.

Как зарождался ресторанный бизнес

Желание вкусно и красиво кормить людей у Гульмиры Пердебековны появилось еще в далекие годы, когда она только становилась на предпринимательскую стезю. Поняв, что ресторанный бизнес – это одна из самых сложных сфер бизнеса, она не отказалась от него, а подтвердив свою целеустремленность, открыла ресторан «Алтын Орда».

Стиль, в котором оформлялся ресторан, был выбран задолго до завершения строительных работ. Посоветовавшись с близкими людьми, родителями, друзьями, коллегами, Гульмира Пердебековна пришла к мнению, что это будет ресторан, основой которого явится исконно казахская кухня. Хотелось, чтобы и интерьер был создан в национальном стиле. А самой главной задачей было желание возродить и напомнить молодому поколению то, что умели делать и что ценили наши предки. Поэтому бизнес-центр и ресторан были названы необычно — «Алтын Орда».

Много времени и труда затратила Бисенбаева Гульмира на оформление интерьера. Были перелистаны энциклопедии, справочники и множество другой литературы, повествующей о традициях и обычаях казахского народа. Старинные предметы быта и домашней утвари – бронзовые кувшины, привезенные ею не только из разных уголков Казахстана, но и из-за рубежа, стали достойным украшением зала ресторана.

Домотканые ковры, выполненные мастерами священного Туркестана, завершили оформление зала в выбранном стиле и наполнили атмосферу помещения теплом, добротой – теми чувствами, с которыми выполняли свою работу казахские женщины. Гордость за свой народ, его красоту, умение подать самые сокровенные чувства своей души и, конечно же, мастерство продемонстрировали и шымкентские художники. Произведения, которые были созданы специально для проекта Бисенбаевной Гульмиры, написаны маслом. Именно они украсили интерьер ресторана.

«Без прошлого нет будущего» – это то, чем руководствовалась она при оформлении зала, где старалась создать особую атмосферу уюта и комфорта. Уважение к родителям, желание воспитать детей в духе почтения к истокам истории родного народа – это то, что ей хотелось донести до каждого посетителя своего здания и ощущать его.





ресторана. В оформлении зала не оказалось ни одной случайной детали. Лучи прожекторов, исходящие от современного оборудования — светомузыки, в новом свете представляют фрески и изображения стариных монет, которыми украшены стены зала, и заставляют играть воображение каждого посетителя ресторана, вызывая в его памяти картинки из школьных учебников истории и добрые сказки, рассказаные теплым, ласковым шепотом бабушки у колыбели внуков.

Сочетание новых, передовых технологий, которыми оснащено здание и рукотворные творения народных умельцев переплелись в единое целое, образовав неразрывную цепь в обеспечении удобства и уюта для посетителей. Искренняя атмосфера тепла, сытости, достоинства и уважения к каждому посетителю все чаще заставляют делать свой выбор каждого из горожан и гостей города в пользу ресторана «Алтын Орда». «Роскошно, вкусно и доступно» — это стиль работы ресторана, задуманного и воплощенного в жизнь Бисенбаевой Гульмирай.

Казахская кухня всегда была сытной и щедрой. Запеченный барашек, нежный бешбармак, поданный гостям на деревянном лягане с шурпой в деревянных кисе, долго держащих тепло, и домашний айран — это визитная карточка нового ресторана. Отведав приготовленные в «Алтын Орде» блюда однажды, гости уже не смогут забыть их ароматного и пряного вкуса.

Гости приходят в ресторан не только чтобы насытиться, но и полакомиться исконно казахскими блюдами, приготовленными по рецептам, которыми пользовались испокон веков, в полной мере раскрывающим всю щедрость казахской земли. Лепешки и бауырсы, как полные колосья пшеницы, дополняют душевность домашнего айрана и нежно тающего мяса, взращенного на разнотравье южноказахстанских лугов.

Человека могут узнать по данным ему задолго до рождения генам, по его определенной внешности, полученному паспорту или идентификационному коду, но вот стать узнаваемым может только он сам. Особая роль в этом принадлежит его делам, его работе, созиданию. Так сложилось, что Гульмира Перебековна сумела сделать узнаваемой не только себя, но и наш город.

Бисенбаева Гульмира за свой трудовой путь достигла очень

Бисенбаева Гульмира за свой трудовой путь достигла очень много — сумела сплотить вокруг себя семью, мама четырех замечательных детей, благодарная дочь, уважаемый, уверенный руководитель

много — сумела сплотить вокруг себя семью (она мама четырех замечательных детей), благодарная дочь, уважаемый, уверенный руководитель, за которым стоит более 300 сотрудников. Результат ее целеустремленности и разносторонних интересов — объединенная и возглавляемая ею корпорация предприятий — торговая, девелоперская, строительная компания, охранное агентство и ресторан.

Постоянно развивая себя и изыскивая новые возможности для реализации собственной энергии и приобретенных знаний, Гульмира Перебековна с неудержимым интересом ступила и на стезю строительного бизнеса. Результаты труда на этом поприще можно будет оценить по достоинству спустя годы, так как созидаемые и реставрируемые здания и помещения будут использоваться много лет.

Творческий подход к делу, неуемная молодая энергия, сформировавшаяся в разных сферах коммерческой деятельности, деловая репутация бизнес-леди Бисенбаевой Гульмиры не только не отвлекают ее от основного предназначения женщины — материнства, но и дают возможность правильно воспитать своих детей.

Сердце, горячее на работе, является и маяком для четверых детей, которым она стремится дать все самое лучшее — образование, стартовые возможности для самостоятельной жизни. В каждом из своих детей — Шолпан, Амине, Жангире и Айбаре — Бисенбаева Гульмира хочет увидеть прежде всего достойных людей, умеющих продолжить ее дело и достойно представить свой народ на мировом уровне.



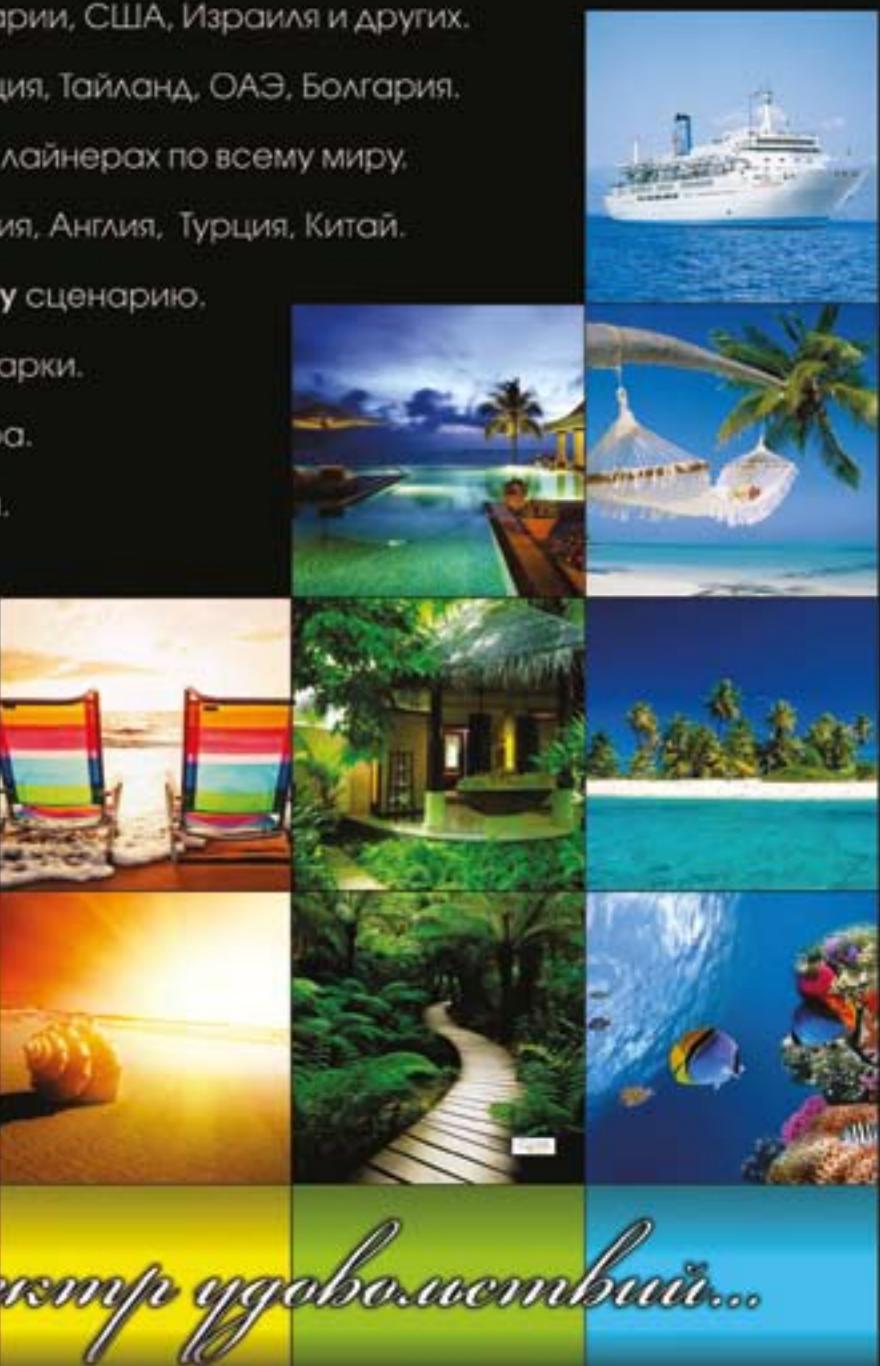
- Аренда — яхт, самолетов, замков, вилл, апартаментов, автомобилей.
- Входные **билеты** на спортивные и культурно-зрелищные мероприятия — чемпионаты мира, Европы, лига чемпионов, матчи сборных и другие.
- Отдых на изумительных по красоте — островах, курортах и пляжах.
- Медицинские туры за рубежом — обследование в лучших клиниках Южной Кореи, Германии, Швейцарии, США, Израиля и других.
- Недвижимость за рубежом — Турция, Таиланд, ОАЭ, Болгария.
- Лучшие **круизы** на современных лайнерах по всему миру.
- Шопинг: Италия, Франция, Испания, Англия, Турция, Китай.
- Индивидуальные туры — по **вашему** сценарию.
- Международные **выставки** и ярмарки.
- Размещение в лучших **отелях** мира.
- Профессиональные **гольф клубы**.
- Туры красоты и здоровья — СПА

программы, омолаживание,
анти стресс, beauty.

- Обучение за рубежом.

- Дайвинг, рыбалка.

- Свадебные
путешествия.



Весь спектр удовольствий...

050010, г. Алматы, ул. Толе би 30 - 03
skype: silkplus2, ICQ: 616342324

тел.: +7 (727) 2938093, 2914498
факс: +7 (727) 2939343



Добро пожаловать на официальный сайт Гранд-Отель «Шымкент»!

Город Шымкент является административным центром Южно-Казахстанской области, расположенной в живописных предгорьях Тянь-Шаня, Лежащий на пересечении караванных дорог Великого Шелкового пути.

Четырех звездочный гранд-отель «Шымкент» – расположен в самом центре нашего города, всего в 20 минутах от аэропорта и 15 минутах от железнодорожного вокзала. Рядом с отелем находятся все главные культурные и торговые центры Шымкента.

Постоянными клиентами отеля являются известные политики, актеры, бизнесмены, писатели, журналисты, любознательные туристы желающие познакомиться с культурой Казахстана и Средней Азии.

Отель располагает бизнес-центром, который предоставляет: услуги специалистов со знанием иностранного языка, компьютер, Интернет, факс, аренду офиса. Имеются в отеле 3 конференц-зала для проведения различных семинаров, деловых встреч. Функционирует оздоровительный тренажерный зал, в котором единовременно может заниматься 50 человек.

Наряду с традиционными видами гостиничных услуг вы можете посетить салон красоты, фитнес-центр, воспользоваться услугами авиа и железнодорожной кассы, обменным пунктом, химчисткой и прачечной. Круглосуточно охраняемая стоянка позволит Вам не беспокоиться о своем автомобиле!

В холле первого этажа расположен лобби бар со всевозможными напитками, где Вам обязательно предложат фирменный кофе и настоящий казахский чай.

На первом этаже расположен современный, уютный Итальянский ресторан, где гости могут отведать изысканные итальянские и французские блюда.

На 2-ом этаже расположен уютный ре-



В отеле 150 комфортабельных, просторных и уютных номеров с современным коммуникационным оборудованием и электронной системой охраны. Президентский «Пентхауз», «Хайтек», VIP номера (с сауной, бильярдной комнатой, эксклюзивной мебелью, Интернетом, кабельным TV) соответствующие мировым стандартам. Единовременная вместимость гранд-отеля «Шымкент» – 300 человек.

сторан «Айсберг» с великолепной европейской и национальной кухней, широким выбором самых разнообразных блюд, соответствующих вкусам самых утонченных гурманов.

Гранд-отель «Шымкент» располагает собственной немецкой пивоваренной и пивным рестораном, где Вы сможете отведать вкусного, освежающего пива 8 сортов. Пиво готовиться с соблюдением всех мировых стандартов качества и с ис-

пользованием новейших технологий, что позволяет получать великолепный, незабываемый вкус.

В ночном баре Вы можете отведать великолепно приготовленные суши, заказать кальян на свой вкус, отдохнуть, послушать музыку, наблюдая за исполнением танцев наслаждаясь грацией и изяществом восточных красавиц.

Поселившись однажды, Вы обязательно вернетесь вновь!

медицина орталығы
“Сымбат-Нұр”
медицинский центр

медицинский центр
“Сымбат-Нұр”

Медицинский центр "Сымбат-Нұр" предоставляет все виды медицинских услуг:

Консультации специалистов по следующим направлениям:

- терапия
 - педиатрия
 - кардиология
 - неврология(детская и взрослая)
 - гастроэнтерология
 - урология(лечение мужских проблем и др.)
 - гинекология(лечение женских проблем, бесплодия, планирование беременности и др.)
 - ЛОР(детский и взрослый, исследование слуха, слуховые аппараты)
 - стоматология(лечение кариеса и его осложнений, десен, все виды отбеливания)
 - офтальмология
 - дерматология
 - хирургия
 - эндокринология
 - маммология
 - физиотерапия(УФО, УВЧ, озокерит(парафин), небулайзер, электросон, токи Бернара и др.)
 - массаж(детский и взрослый)
 - барокамера(ГБО)
- Функциональная диагностика всех органов на самом современном оборудовании:
- видеоэндоскопия "Olympus CV-70"(ЭФГДС)
 - кольпоскопия
 - ультразвуковое исследование (УЗИ), доплерометрия
 - электрокардиография(ЭКГ), рэзинцефалография(РЭГ)
 - все виды лабораторного исследования(общеклиническое, биохимическое, ИФА, гормоны, онкомаркеры и др.)
 - рентгенография

г.Шымкент ул.Г.Иляева 105
e-mail.: [сымбат-нур@mail.ru](mailto:symbat-nur@mail.ru)

тел.: 8(7252)54-86-19
43-22-84



Авиакомпания «SCAT» – стирая границы

Авиакомпания «SCAT» является неотъемлемой частью гражданской авиации Республики Казахстан уже более 15 лет. За эти годы авиакомпания создала внушительный парк собственных воздушных судов и совершила тысячи рейсов. Ежегодно «SCAT» перевозит более миллиона пассажиров по разным направлениям внутри страны и за рубеж и отчисляет более 400 миллионов тенге в государственный бюджет.

Авиакомпанию уже знают по всему миру, но более всего ценят в родной Южно-Казахстанской области и как авиаперевозчика, обеспечивающего пассажирское сообщение со многими городами и странами, и как ответственного налогоплательщика, вносящего огромный вклад в развитие экономики Казахстана, и как надежного работодателя, дающего людям рабочие места и уверенность в завтрашнем дне.

Головной офис компании находится в городе Шымкент, а ее представительства функционируют в каждом городе республики, СНГ и дальнего зарубежья. Созданная в 1997 году, авиакомпания сегодня является одним из ведущих лидеров гражданской авиации Казахстана, демонстрируя постоянный динамичный рост и улучшение сервиса.

Нарашивая обороты, авиакомпания регулярно обновляет авиационный парк, который на сегодняшний день состоит преимущественно из техники западного производства: четырех Boeing 757, шести Boeing 737, шести Bombardier CRJ.

Развитие маршрутной сети компании дает возможность жителям и гостям Республики Казахстан совершать увлекательные путешествия и способствует развитию туристической отрасли Казахстана

Десять из них являются собственностью авиакомпании и находятся в реестре Республики Казахстан. Все воздушные суда своевременно проходят необходимое техническое обслуживание в соответствии с Европейским сертификатом PART 145. По итогам 2012 года объем инвестиций в воздушные суда компании составил более 8 миллиардов тенге. В июне 2013 года авиапарк пополнился очередным бело-синим Boeing 737 с золотистой символикой «SCAT».

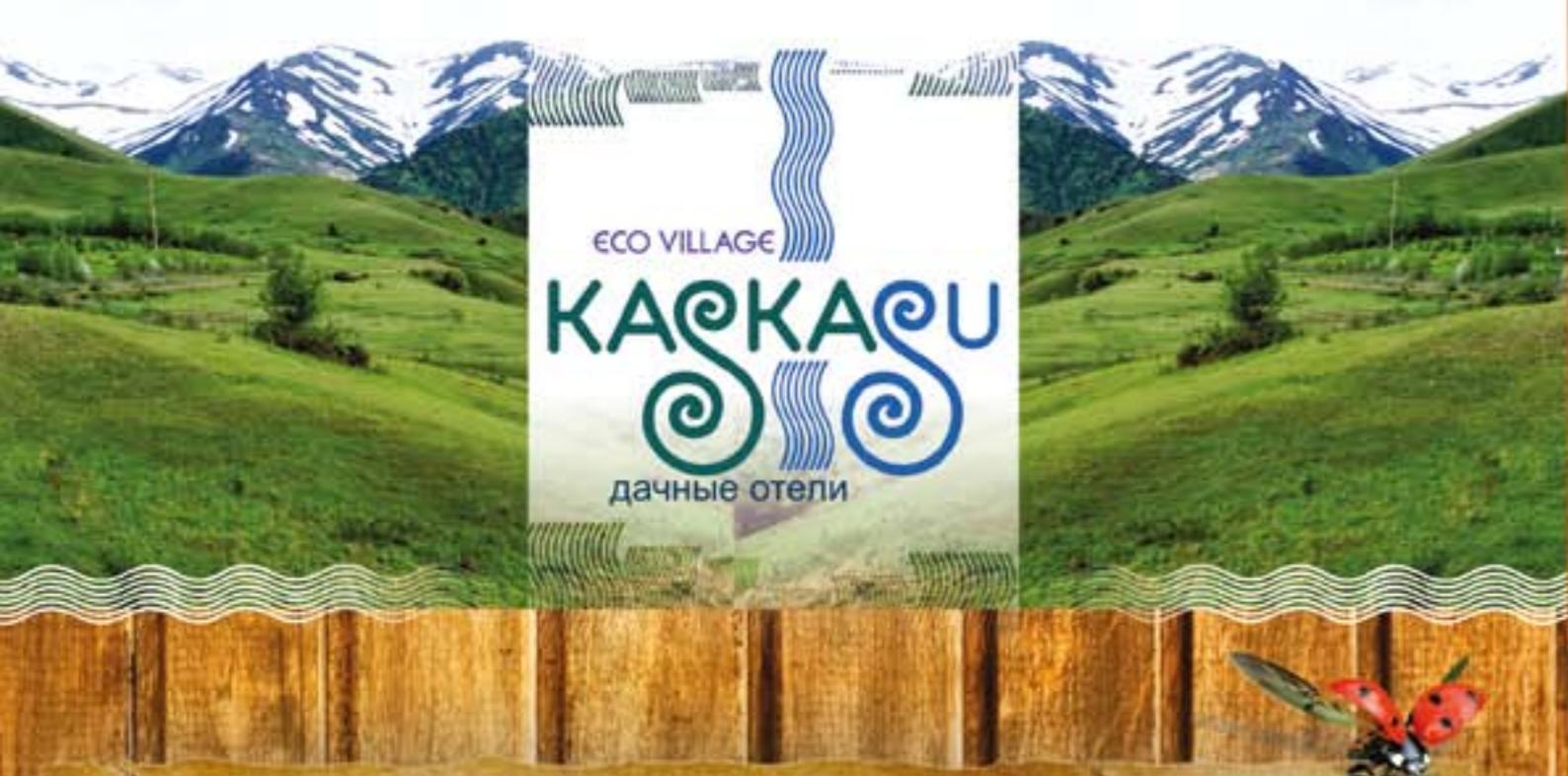
Наряду с безопасностью полетов, одним из приоритетных направлений компании является развитие маршрутной сети, в результате чего самолеты «SCAT» можно увидеть в большинстве городов нашей страны, а также в крупнейших аэропортах мира. В 2013 году совместно с государством авиакомпания открыла социальноважимые рейсы в такие населенные пункты, как Урджар, Зайсан и Семипалатинск. Специальные единые тарифы, применяемые на этих направлениях, позволяют населению Восточно-Казахстанской области свободно передвигаться по Казахстану, не тратя много времени на дорогу и пересадки в нескольких городах. Все это направлено на улучшение стандартов жизни граждан нашей страны и экономической обстановки в целом.

Развитие маршрутной сети компании дает возможность жителям и гостям Республики Казахстан совершать увлекательные путешествия и способствует развитию туристической отрасли Казахстана. Только за пять месяцев текущего года компания освоила три новых международных маршрута из Актау в Симферополь, Ростов и Сочи. Но, помимо жителей Мангистауской области, новыми рейсами могут воспользоваться жители Шымкента, Алматы, Астаны, Актобе, Атырау и Уральска

Расширение сферы деятельности и увеличение парка воздушных судов способствует значительному росту штата сотрудников авиакомпании. Если в 2011 году в «SCAT» трудилось около 600 человек, то к началу 2013 года число рабочих мест в компании выросло до 800. Увеличивая численность персонала, компания регулярно вкладывает собственные инвестиции в повышение квалификации своих сотрудников. Их сумма составила 92 040 920 тенге за последние два года. Такие вложения являются залогом успеха компании и безопасности полетов, тогда как для сотрудников открываются новые возможности для реализации их потенциала.

Жители Казахстана, особенно Южно-Казахстанской области, получив рабочее место в авиакомпании «SCAT», имеют достойную заработную плату, а также возможность личностного и профессионального роста.

Став своеобразным мостом между государствами, компания налаживает международные отношения и является представителем казахстанской культуры, продвигая интересы и имидж Казахстана во всем мире. Осуществляя свою деятельность на протяжении более 15 лет на авиационном рынке Казахстана, авиакомпания «SCAT» является одним из немногих предприятий в сфере транспортных услуг Южно-Казахстанской области, которое способствует развитию своего региона.

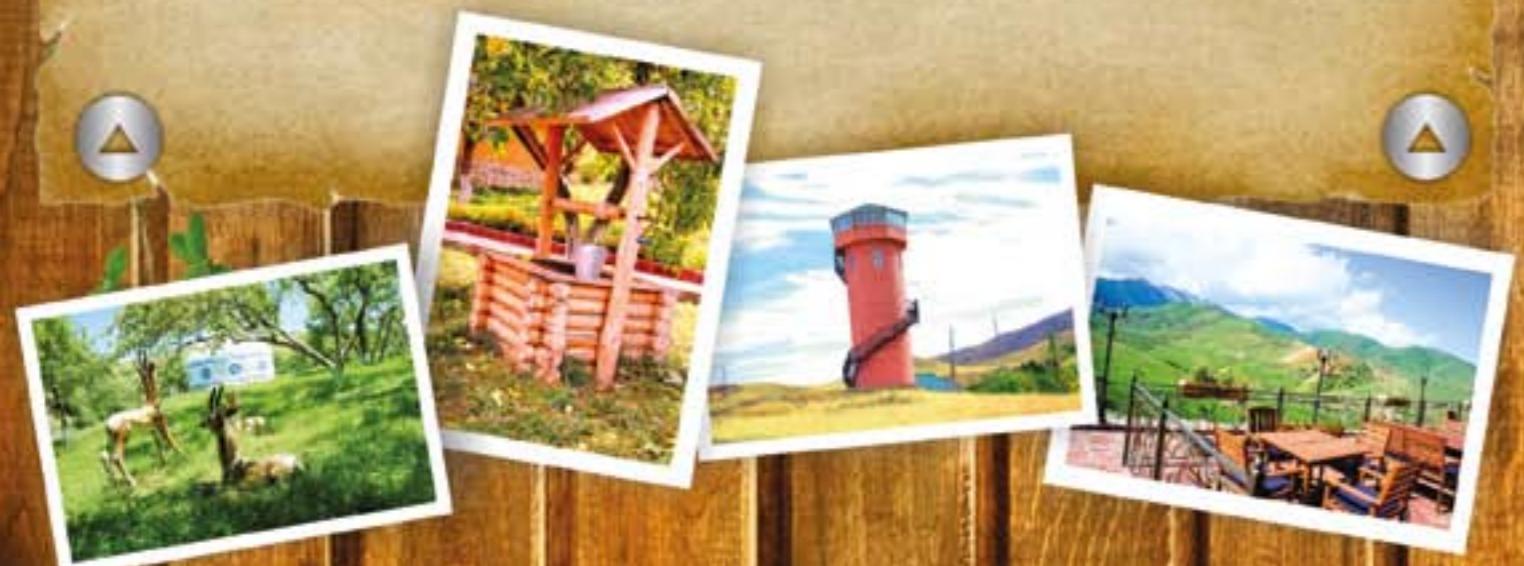


ECO VILLAGE
КАСКАСУ
дачные отели

Появление дачных отелей ecovillage - это новый современный этап в развитии казахстанского туризма. Мы давно собирались открыть подобную зону отдыха, ведь климат и природа в наших горах ничем не отличаются от климата внутренних районов Европы, пейзажами которых мы так восхищаемся! Теперь мы с гордостью можем сказать – достойно отдыхать можно и на Родине! Дачные отели Ecovillage «Kaskasu» - это великолепная альтернатива всем заморским курортам! Свежий воздух, разнообразие флоры и фауны, великолепная инфраструктура – все это теперь есть в нашей области.

Ecovillage «Kaskasu»

удачно подходит как для семейного отдыха, так и для отдыха энергичных молодых людей. Тихое, уютное и красивое место, в котором расположен «Kaskasu» - отличный вариант и для корпоративных поездок за город!



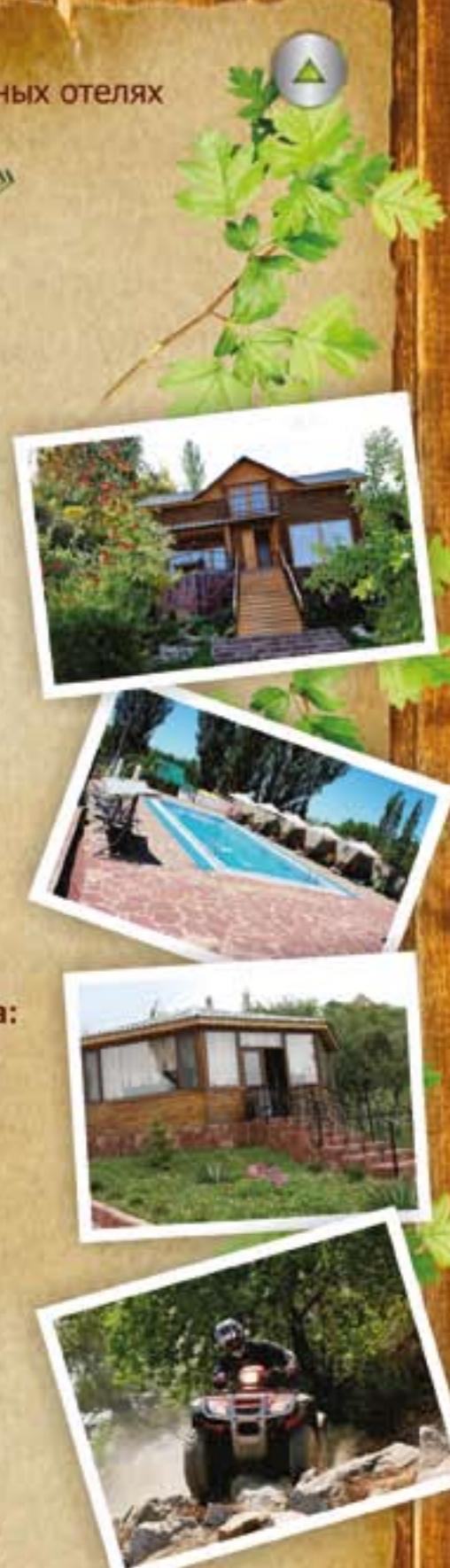
Перечень услуг предоставляемых в Дачных отелях

Ecovillage «Kaskasu»

- Срубы
- Чистейшие бассейны
- Баня финская
- Баня русская
- Хамам
- Конные прогулки
- Езда на квадроциклах
- Экскурсия в пещеру
- Рыбалка
- Массаж
- Мини футбол
- Волейбол
- Баскетбол
- Горные велосипеды
- Бадминтон
- Дартс

Детская игровая комната:

- Настольный теннис
- Настольный футбол
- Настольный хоккей
- Аэрохоккей
- Детские игры Xbox
- Стрельба из лука
- Шахматы, шашки, нарды
- WI-FI Интернет
- Караоке кабинка
- Конференц-зал
- Ресторан (европейская кухня)
- Кафе-бар (восточная кухня)



Республика Казахстан, ЮКО,
Толебийский район, с. Верхнее Каскасу
Телефоны в г. Шымкенте:
+7 7252/ 975 170, +7 7252/ 550 656
+7 7252/ 535 511 (вн. 121)
Но8.: +7 700 967 88 67

На сегодняшний день кондитерская кофейня «Мадлен» является ярким образцом в системе общественного питания в стране. Этот бренд на устах у жителей самых крупных мегаполисов Казахстана. Только в Шымкенте, где начала свою историю эта «сладкая» компания, действует шесть крупных точек кондитерской кофейни. У южан слово «Мадлен» ассоциируется с вкусным обедом, обильным застольем в кругу семьи, ароматным угощением своих гостей. Шымкентцы по праву гордятся тем, что именно в их городе зародился этот доступный и в то же время качественный сервис общественного питания с приемлемыми ценами.



Гордость Шымкента – «МАДЛЕН»

Начало

Компания «Мадлен» была основана в 1997 году, в этом году она уже отмечает 16 лет деятельности. А все начиналось вовсе не помпезно и просто – буквально с двухкомнатной квартиры. Основательница «Мадлен» Елена Харитиди захотелось накормить горожан кофе и порадовать посетителей домашней выпечкой. Несмотря на то, что родные отнеслись к этой затеи весьма скептически, Елена начала смело воплощать свою мечту. Муж и вовсе противился, указывая, что на этом невозможно получить прибыль. Хозяйка небольшой и уютной кофейни была очень горда, когда они приобрели самое первое оборудование по производству мороженого. А дальше все закрутилось и завертелось...

С момента открытия «Мадлен» и по сегодняшний день, когда кафе переродилось в сеть уютных кофеен, она была и остается законодателем «кофейной моды» в Казахстане. Кофейная карта «Мадлен» насчитывает более 37 наименований горячего и холодного кофе, а также кофе без кофеина. На сегодня сеть кофеен «Мадлен» состоит из 17 филиалов в Шымкенте, Алматы, Астане, Таразе.

Специалисты очень скрупулезно выбирают поставщиков сырья и ингредиенты для выпечки, обучаются персонал и вкладывают душу в каждую мелочь, чтобы удовлетворить вкусы искушенных потребителей. В любой кондитерской представлен большой выбор эксклюзивных тортов, пирожных, выпечки и десертов, разработанных и приготовленных в собственном кондитерском цеху.

Команда профессионалов-кондитеров круглосуточно выпекает более 120 видов кондитерских и кулинарных изделий, которые каждое утро развозятся по кофейням. Кондитерская продукция настолько популярна, что многие рестораны и кафе предпочитают покупать для своих клиентов только эти торты и пирожные. Завсегдатай «Мадлен» также часто заказывают торты для самых различных праздников – дней рождения, корпоративных вечеринок, свадеб и семейных торжеств.

Мадленовцы могут предложить и выездное обслуживание, доставку продукции на дом или просто напоить чашечкой кофе в одной из кофеен.

Отличительная особенность каждой из кофеен – изыскан-

ный и уютный дизайн интерьера, теплая и неповторимая атмосфера. Гости имеют возможность обозревать специальную витрину, где можно сразу выбрать понравившийся десерт и лично пообщаться с баристой – специалистом по приготовлению кофе. Все помещения разделены на курящие и некурящие зоны. В теплый сезон открываются уютные летние веранды.

В 2007 г. в Лос-Анджелесе «Мадлен» заняла первое место в номинации «За лучший логотип». В 2009 г. компания получила Гран-при на конкурсе «Золотые Лидеры», как лучшая кофейня-кондитерская в Казахстане. А в 2011 г. на том же конкурсе «Золотые лидеры» заняла первое место в номинации «Лучшее производство кондитерских изделий» и получила сертификат в номинации «Качество товара оценивает покупатель». В 2012 г компания заняла первое место в номинации «Выбор Нации» на этом же конкурсе.

Что делает кофейни особенными? Следование традициям приготовления выпечки высочайшего качества, использование исключительно натуральных и сертифицированных продуктов и, самое главное, безграничной любовь к своему делу.

Мы гордимся тем, что наши кофейни и рестораны принимали таких известных гостей, как президент РК Нурсултан Абишевич Назарбаев, президент Турции Абдула Гюль, первый премьер-министр РК Сергей Терещенко, министр культуры и информации Дархан Мынбай, министр по ЧС Владимир Божко, вице-премьер РК Асылбек Жабагин, посол Украины Олег Демин, депутаты Куаныш Султанов, Загипа Балиева, Нургали Ашимов, Нурдаulet Сарсенов, Тукайбай Жармахан, герой СССР, летчик-испытатель Василий Колошенко, главный редактор российского журнала «Чудеса и приключения» Герман Смирнов, виртуоз-домбрист Асылбек Енисев, народный артист РФ Евгений Петросян, народный артист Грузинской ССР Вахтанг Кикабидзе, посол Греции Эвангелос Денаксас, посол Кубы Абелардо Фабио Эрнандес Феррер, консул Франции Гийом Наржоле и другие известные личности.

Благотворительность

Благотворительность всегда была одним из приоритетных направлений компании. С 2009 г. компания «Мадлен» организовала акцию «День Милосердия». Каждый месяц в последнюю субботу в кофейне собираются именинники из детских домов. Детишкам дарят подарки и угощают коктейлями,

С момента открытия «Мадлен» и по сегодняшний день, когда кафе переродилось в сеть уютных кофеен, она была и остается законодателем «кофейной моды» в Казахстане. Кофейная карта «Мадлен» насчитывает более 37 наименований горячего и холодного кофе, а также кофе без кофеина

предлагается развлекательная шоу-программа, а кульминацией праздника является огромный торт со множеством свечей, которые дети задувают все вместе.

Но это еще не все. Компания предлагает всем желающим принять участие в проекте на волонтерской основе, где вы можете оказать адресную помощь конкретному ребенку или взять его на патронаж. Главная цель – подарить частичку своего тепла и заботы детям, лишенным родительской ласки.

Елена Харитиди со своим успешным коллективом не собирается останавливаться на достигнутом. Очень часто бывает за рубежом. «Отдыхать не приходится», – признается бизнес-леди. Она всегда стремится к идеалу, правда, не всегда все удается и не сразу получается. Бывают неудачи и промахи. Но они никогда не сбиваются с намеченного пути. К примеру, в крупных мегаполисах Европы они посещают рестораны и кафе, но не для празднества: уже за столиком начинается наблюдение за всем окружающим. Там они проходят своеобразный ликбез, учатся всему новому и тщательно следят, как работает персонал, как налажена система. И уже по приезду стараются внедрить у себя все самое передовое и совершенное.

Дарим людям праздник

У коллектива в праздники оживляется работа. Некоторые сотрудники часто жалуются Елене Харитиди, что работа у них такая неблагодарная. Но с этим категорически не согласна руководитель сладкого предприятия «Мадлен»: важна благодарность, услышанная от покупателей и посетителей кофеен. «И человеческое спасибо должно служить стимулом для дальнейшей работы», – не устает повторять успешная бизнес-леди Елена Харитиди.



КАХА КАЛАДЗЕ: «Нам комфортно работать с казахстанскими партнерами»

Кульпаш Конырова

Известный грузинский футболист, дважды побеждавший в Лиге чемпионов УЕФА, а ныне министр энергетики Грузии Каха Каладзе в конце мая прилетел в Астану, чтобы, наконец-то, поставить точку в спорном вопросе относительно будущего газораспределительной станции «КазТрансГаз – Тбилиси». Задача была выполнена. Стороны пришли к соглашению о том, что казахстанский менеджмент вновь вернется к управлению этой компанией к началу четвертого квартала текущего года. О результатах г-н Каладзе подробно рассказал в интервью KAZENERGY.

— Господин Каладзе, каковы итоги Вашего визита в Астану? С кем встречались и какие вопросы обсуждались?

— Мой первый визит в Астану в качестве министра энергетики Грузии был достаточно продуктивным. Я встретился с премьером – министром Казахстана Сериком Ахметовым, министром нефти и газа Саятом Мынбаевым, главой Ассоциации KAZENERGY Тимуром Кулибаевым и мэром Астаны Имангали Тасмагамбетовым.

Главный вопрос, который был в центре нашего внимания, – это дальнейшая судьба газораспределительной станции грузинской столицы «КазТрансГаз – Тбилиси», которая, как известно, является собственностью казахстанской компании «КазТрансГаз». Самое главное, что теперь есть ясность, в каком направлении мы с нашими казахстанскими партнерами будем двигаться относительно «КазТрансГаз – Тбилиси». Ранее я не раз делал заявления о том, что грузинская сторона готова вернуть компанию под управление казахстанского менеджмента. Здесь, в Астане, мы договорились о создании специальной совместной комиссии, которая займется решением спорных вопросов, связанных, в первую очередь, с возникшими долгами компаний. Комиссия будет работать в тандеме с министерством финансов Грузии.

— Какова сумма долга компании «КазТрансГаз – Тбилиси» на сегодня?

— Речь идет о 70 миллионах лари. Это долги компании перед минфином Грузии. Кроме этого, у правительства Грузии есть долги перед Казахстаном. Этим займется минфин Грузии.

— Когда по времени должна произойти передача?

— Думаю, что до начала нынешней зимы мы закончим все процедуры с передачей компании под юрисдикцию казахстанского менеджмента.

— Одним из самых важных вопросов в работе газораспределительной станции был вопрос о цене получаемого Грузией газа из соседнего Азербайджана. Какова его стоимость и о каких объемах идет речь?

— Да, мы закупаем газ у Азербайджана. Его цена по договору – коммерческая тайна, могу лишь сказать, что цена очень для нас хорошая. В год Грузия получает 2 миллиарда кубометров газа, а непосредственно «КазТрансГаз – Тбилиси» порядка 500 миллионов кубометров газа.

— Одно время озвучивались планы о том, что Грузия может перейти на российский газ... Как обстоят дела с этими планами?

— Азербайджан был и остается нашим стратегическим партнером. И мы довольны, что получаем газ из Азербайджана за очень хорошую цену. Что касается других поставщиков, то это могут быть не только Россияне, но и Казахстан. Альтернатива – это нормально, это диверсификация поставок.

— Еще одна казахстанская компания — «Ромпетрол» — работает в Грузии. Каковы планы по ее присутствию в вашей стране?

— В ходе моих встреч в Астане был разговор и о расширении присутствия «Ромпетрол» в Грузии. У этой компании есть желание открыть новые АЗС, в чем мы готовы ей оказать серьезную поддержку. Для нас важно, что, чем больше будет компаний на внутреннем рынке АЗС, тем большая конкуренция и ниже цена. Сегодня у нас, кроме грузинских компаний, присутствуют SOCAR, ЛУКОЙЛ и Ромпетрол.

— Что еще обсуждали с казахстанской стороной в рамках визита?



— Это вопрос реконструкции казахстанской компанией «КазМунайГаз – Сервис» курортного санатория «Ликани-Боржоми». В ноябре текущего года планируется закончить строительство.

Как известно, этот вопрос стоял на повестке дня с 2006 года. Работы завершаются, казахстанские инвесторы выполнили свои обязательства, здесь стало очень красиво, появились добродушные здания.

— Одно время Грузия поднимала вопрос об использовании энергии горных рек. Что в настоящее время реализуется в данном направлении?

— Да, строительство гидроэлектростанций в Грузии выгодно и активно развивается. Самые большие инвестиции в настоящее время осуществляются в эту сферу. Недавно мы подписали контракт с индийской «Тата Групп» на строительство четырех гидроэлектростанций мощностью 400 МегаВт. Речь идет об инвестициях в размере 600–700 миллионов долларов. По завершении строительства мы сможем продавать электроэнергию в Турцию и Европу.

— Господин Каладзе, не секрет, что Вы в прошлом были футболистом. Став министром, Вы завершили спортивную карьеру?

— Спортивную карьеру я закончил. Планирую организовать прощальный матч, куда будут приглашены все звезды мирового

футбола. Я обещал своим болельщикам, что проведу такой матч на Центральном стадионе Тбилиси. Вообще, по образованию я историк, закончил истфак Тбилисского университета. Понадобилось, когда вступил в должность министра энергетики, не скрою, было сложно, но после того, как вник во все проекты, понял, что энергетика – очень многообещающая и интересная сфера.

СПРАВКА

В 2007 году АО «КазТрансГаз» приобрело движимые и недвижимые активы АО «Тбилгаз» за 12,5 млн. долларов США. Казахстанская компания заявила тогда о своих намерениях инвестировать в газораспределительную систему Тбилиси 82 млн. долларов США. За два последующих года казахстанский инвестор вложил в этот зарубежный актив инвестиций в объеме 45,5 млн. долларов США. На сегодня общая инвестиционная стоимость этого казахстанско-грузинского СП составляет около 100 млн. долларов.

Однако уже через год, то есть в 2008, между партнерами возник финансовый спор. Население не платило за предоставленные услуги (то военные действия, то сложная социальная ситуация), а цена на газ росла, что делало бизнес для казахстанского партнера убыточным. Власти города не оказывали в данной ситуации никакой помощи в сборе средств.

В 2009 году к управлению «КазТрансГаз- Тбилиси» приступил временный управляющий от грузинского правительства, сменив казахстанский менеджмент

Территория нефтегаза

Казахстан в ближайшем будущем собирается совершить новый экономический прыжок, вновь поразив мир впечатляющими результатами своего развития. Понятно, что во многом этому росту будет способствовать нефтегазовая отрасль, где ставка будет сделана на крупные проекты на шельфе Каспийского моря и на суше. Предусматривается усиление работы в области геологоразведки с целью определения прироста запасов, увеличение добычи нефти и газа, создание гибкой системы транспортировки углеводородов, увеличение мощностей НПЗ и повышение качества нефтепродуктов. Об этом и многом другом рассказывает Председатель Правления АО НК «КазМунайГаз» Ляззат Киинов.

Три «столпа»

— Ляззат Кетебаевич, в настоящее время все пребывают в ожидании начала добычи нефти на крупнейшем месторождении Кашаган на Каспии. Почему добыча вновь была перенесена на осень?

— 23 апреля министр нефти и газа Саят Мынбаев сообщил, что добыча на нефтяном месторождении Кашаган должна начаться максимум до сентября нынешнего года. Текущая степень готовности наземного и морского комплексов Кашагана сегодня достигла 98%. Но есть необходимость в тестировании оборудования для соблюдения безопасности и экологических требований, то есть необходимо провести испытания в условиях высокого давления. Кашаган — это сложное месторождение. Нельзя приступать к его разработке, не учитывая целый комплекс вопросов безопасности.



— В свете намерений ConocoPhillips продать акции Северо-Каспийского проекта все ожидали, что именно «КазМунайГаз» станет их покупателем. Но, судя по всему, этого не произойдет?

— 27 ноября 2012 года в адрес компании «KMGKashaganB.V.», как одному из подрядчиков Северо-Каспийского проекта, действительно поступило уведомление от ConocoPhillips о планируемой продаже долевого участия в 8,4% в Соглашении о разделе продукции по Северному Каспию от 18 ноября 1997 года в пользу индийской компании ONGC VideshLimited. Уже 6 декабря ConocoPhillips подала соответствующие документы на рассмотрение в Министерство нефти и газа Республики Казахстан. Существующие акционеры Северо-Каспийского проекта отказались от преимущественного права покупки вы свобождаемой доли, а вопрос осуществления приоритетного права государства о покупке либо об отказе от использования такого права рассматривался Межведомственной комиссией по развитию нефтегазовой и энергетической отраслей. Хочу только заметить, что этот вопрос еще в стадии обсуждения.

— Готова ли на сегодняшний день инфраструктура, связанная с экспортом кашаганской нефти? Какой маршрут будет главным для нее на первом этапе? Какой объем нефти планируется экспорттировать с Кашагана в 2013–2014 годах?

— На сегодняшний день партнеры Кашаганского проекта рассматривают различные варианты направления экспорта нефти. Это система Каспийского трубопроводного консорциума, трубопровод Атырау-Самара, железнодорожные маршруты Атырау-Тамань и Атырау-Актау-Баку-Батуми, а далее морем.

КТК является приоритетным маршрутом транспортировки, как наиболее экономически выгодный, однако не все партнеры по Северо-Каспийскому проекту сегодня имеют доступ к этой системе. Предполагается, что после полного расширения системы КТК в 2015 году большая часть объемов пойдет по КТК, а часть по другим маршрутам для диверсификации объемов.

Что касается объемов экспорта кашаганской нефти, то в соответствии с утвержденной в мае 2012 года Поправкой №4 к Плану и Бюджету освоения Кашагана в 2013 году планируется транспортировать до 3 млн тонн, а в 2014 году — около 12 млн. тонн. Указанные плановые объемы добычи нефти напрямую зависят от даты начала Кашаганской добычи и, соответственно, могут корректироваться.

— Готовы ли на сегодняшний день партнеры по Северо-Каспийскому проекту к разного рода неприятным неожиданностям при осуществлении добычи нефти на Кашагане?

— Нами в 2012 году было завершено строительство Северо-Каспийской экологической базы реагирования (СКЭБР) в Атырауской области. Данный объект является первым в казахстанской части Каспийского моря и направлен на оперативное реагирование на потенциальные угрозы разливов нефти. При этом считаем, что непосредственно реагированием на ситуации данного вида должна заниматься специальная организация.

Так, в связи с началом промышленной эксплуатации Кашагана Министерством чрезвычайных ситуаций предпринимаются меры, направленные на обеспечение промышленной безопасности на Каспии. Планируется создание морского аварийно-спасательного отряда — первой подобной специализированной структуры МЧС на море.

— Недавно представитель Chevron заявил о планах продления контракта по Тенгизскому проекту, в котором также участвует «КазМунайГаз», с 2033-го до, как минимум, 2070 года. Якобы лицензия будет расширена с центральной платформы на склоны Тенгизского коллектора, где сосредоточена треть запасов месторождения. Возможно ли это? И связано ли такое желание с Проектом будущего расширения, на одобрение которого рассчитывает ТОО «Тенгизшевройл»?

— Вопросы продления контракта с недропользователями входят в компетенцию Министерства нефти и газа и Комитета геологии Министерства индустрии и новых технологий. Отмету лишь, что существующая лицензия на добычу нефти на месторождении Тенгиз распространяется на все объекты продуктивного коллектора, без разделения на платформенные или склоновые части.

Касательно дальнейшего развития Тенгизского проекта всеми партнерами ТШО (включая «КазМунайГаз») принято согласованное решение о целесообразности реализации проектов Управления устьевым давлением и будущего расширения. ТШО был подготовлен соответствующий проект Технологической схемы

разработки месторождения Тенгиз, который направлен на рассмотрение в Центральную комиссию по разработке Миннефтегаза в феврале 2013 года.

С момента своего образования «Тенгизшевройл» демонстрирует высокие показатели производственной деятельности по экологии и по технике безопасности. На прошедшем 18 апреля 2013 года Совете партнерства ТШО по инициативе «КазМунайГаз» партнеры одобрили Стратегический план по постепенному замещению руководящих позиций ТШО подготовленными казахстанскими кадрами, включая позицию генерального директора ТШО.

«КазМунайГаз» не располагает информацией касательно планов продления контракта по Тенгизскому проекту после 2033 года. Однако желание Chevron продолжить работу в Казахстане после завершения контракта вполне понятно. Это подтверждает веру этой компании, также как и «КазМунайГаз», в большой потенциал добычи нефти на месторождении Тенгиз после 2033 года и уверенность в стабильности и высокой инвестиционной привлекательности Казахстана.

— Больше года назад был презентован проект строительства ГПЗ на Караганаке мощностью 5 млрд кубометров газа в год. Когда может начаться разработка ТЭО данного проекта, когда — строительство и ввод в эксплуатацию? Каковы планы в отношении 3 фазы разработки Караганака?

— До сих пор реализация проекта строительства Караганакского ГПЗ сталкивалась с рядом объективных трудностей, связанных с обеспечением завода сырьем и реализацией товарного газа из-за отсутствия у Казахстана собственных магистральных трубопроводов, выходящих на мировые рынки газа. В настоящее время объем добываемого караганакского газа составляет приблизительно 15 млрд кубометров в год, и этот объем полностью распределен следующим образом: около 6 млрд кубометров в год (40%) направляется на обратную закачку; порядка 1 млрд кубометров в год используется на месторождении для собственных нужд; еще примерно 8 млрд кубометров в год приобретается ТОО «КазРосГаз» и направляется на переработку на Оренбургский ГПЗ в рамках межправительственного соглашения между Казахстаном и Россией от 2006 года. При увеличении объемов поставок газа с 8 до 15 млрд кубометров газа в год, согласно Межправ соглашению, предусматривается создание СП на базе Оренбургского ГПЗ.

При увеличении объемов добычи на 5 млрд кубометров мы получим на Караганаке после обратной закачки приблизительно 20 млрд кубометров в год. Появление дополнительных объемов газа для ГПЗ возможно при переходе к 3-му этапу разработки месторождения, однако до настоящего времени решение о переходе к 3-му этапу не принято. Выработка предложений по варианту развития 3-го этапа будет возможна после выбора концепции развития консорциумом участников Караганакского проекта и завершения переговоров с российской стороной.

В настоящий момент вопрос строительства Караганакского ГПЗ прорабатывается в части экономической эффективности, экологической экспертизы и других аспектов. Ведутся переговоры с участниками консорциума КРЮ по техническому взаимодействию по проекту. Предлагаются различные концепции дальнейшего развития месторождения Караганак, которые в том числе включают в себя варианты поставки 5 млрд кубометров караганакского газа на новый ГПЗ. Все варианты в первую очередь призваны обеспечить эффективную и рациональную разработку месторождения с соблюдением высоких требований по охране труда и экологии. Проведенные расчеты и исследования показывают, что, чем больший объем добываемого газа закачивается обратно в пласт, тем больше можно добывать жидких углеводородов. В связи с этим надо еще подсчитать, что более выгодно — про-

давать газ или добывать больше нефти и конденсата. Выбранную концепцию дальнейшего развития месторождения Караганган планируется представить на одобрение госорганам в рамках отчета по Пересчету запасов и ТЭО КИ в конце 2013 года. На основе утверждения отчета планируется подготовить уточненную Технологическую схему разработки месторождения Караганган в 4-м квартале 2014 года.

— В прошлом году в Казахстане заявляли о желании отказаться от продажи конденсата на Оренбургский ГПЗ из-за низкой цены... Как это возможно? Разве нас не связывают с Оренбургом долгосрочные договоры о поставках? Такой отказ от поставок связан с планируемым строительством ГПЗ на Караганаке? Не ударит ли этот шаг по взаимоотношениям с «Газпромом»?

— Касательно долгосрочных договоров на поставку — в 2007 году был подписан долгосрочный контракт на поставку караганакского газа на Оренбургский ГПЗ сроком на 15 лет. Обязательства по данному контракту выполняются: ежегодно на ОГПЗ направляется порядка 8 млрд кубометров караганакского газа. Некоторые объемы нестабильного конденсата поставляются в Оренбург для выработки масла адсорбции, применяемого при подготовке караганакского газа. Однако не существует долгосрочного контракта на поставку нестабильного конденсата на Оренбургский ГПЗ и, соответственно, обязательств по его долгосрочной поставке в Россию. И необходимо заметить, что это вопрос Караганака и Оренбурга, это они решают. Однако со вводом в эксплуатацию в 2011 году 4-й технологической линии Караганакского перерабатывающего комплекса у КРК есть техническая возможность стабилизовать весь объем добычи конденсата и направлять его на экспорт по мировым ценам.

В целом, конечно, «КазМунайГаз» и «Газпром» связывают хорошие деловые взаимоотношения, мы являемся давними партнерами, поэтому возникающие рабочие вопросы никоим образом не влияют на наши долгосрочные партнерские отношения.

Наращивая потенциал

— Как Вы оцениваете потенциал мелких и средних углеводородных месторождений?

— Геологоразведка — это одно из главных направлений в деятельности любой нефтегазовой компании, ценность, стоимость и значение которой определяется объемами разведенных и подтвержденных запасов. Конечно, разведка — дело рискованное, но без такой работы «КазМунайГаз» не сможет существовать как мировая национальная компания. Республике сегодня необходима мощная ресурсная база углеводородного сырья.

В 2012 году в Министерство нефти и газа РК было подано 6 заявок на проведение переговоров по проектам Кансу, Жазгуры, Урихтау, Устюрт, Исатай и Абай. В результате активизации геологоразведочных работ в последние 3 года получены положительные результаты на площадях Рожковская, Урихтау, Тасым Юго-Восточный и Новобогатинск Юго-Восточный в Прикаспийском бассейне. Определенный оптимизм для дальнейшего развертывания работ внушают результаты бурения в акватории Каспия на структуре Ракушечное море и Нурсултан в пределах блока Н. В Южно-Торгайском бассейне установлены залежи в долгорых отложениях с отличными промышленными кондициями. Во-вторых, осуществлен прирост новых запасов в результате геологоразведки новых участков и доразведки разрабатываемых месторождений. Так, по объектам АО НК «КазМунайГаз» в рамках геологоразведочных работ на участках/площадях Кайран, Каламак-Море, Жемчужины, Лиман, Договорной Блок IV и до-

Нами в 2012 году было завершено строительство Северо-Каспийской экологической базы реагирования (СКЭБР) в Атырауской области.

Данный объект является первым в казахстанской части Каспийского моря и направлен на оперативное реагирование на потенциальные угрозы разливов нефти

разведки месторождений В.Кумколь, Акшабулак, Тенгиз, Камышитовый ЮЗ, Жанаталап, С.Нуржанов, В.Макат прирост извлекаемых запасов нефти в период с 2008 по 2013 годы составил 77 млн тонн на долю КМГ. Новые возможности связываются с применением новых инновационных технологий. Это касается, прежде всего, наращивания потенциала при изучении и освоении крупных подсолевых объектов Караган, Караганак и Тенгиз в Прикаспийском бассейне. И, наконец, следует также учесть планы по разведке в предстоящие 2-3 года на ряде крупных проектов на Каспии (Блок «Н», Жамбыл, Сатпаев, Исатай, Абай, Бобек, Махамбет и Жемчужины.) и на суше (Урихтау, Узенб., Темир и Кансу). Уже в ближайший период планируется бурение 5 поисковых и оценочных скважин на блоках Сатпаев (1 скв.), Жамбыл (1 скв.), Жемчужины (2 скв.) и Н (1скв.). Определяется дальнейшая стратегия оценочных работ по блоку «Н» на открытой структуре Ракушечное Море.

— Вы намерены привлекать партнеров для разведки этих и других перспективных блоков?

— У нас уже имеются стратегические партнеры для проведения разведки месторождений нефти и газа. Это компании Eni, Лукойл, Петровьетнам, CNPC. То есть разведку мы ведем практически со всеми известными крупными нефтяными компаниями. Причем эти работы мы проводим не только в Казахстане, но и в Румынии, где на основании геологоразведочных данных прошлых лет и проведенных сейсмических и гравиметрических работ «КазМунайГазом» пробурена разведочная скважина глубиной 5000 метров на одном из разведочных блоков. По итогам бурения обнаружены 3 перспективных пласта общей мощностью до 90 метров и 1 пласт мощностью 100 метров. На данный момент проводятся работы по проведению каротажа и испытания скважины. Кроме того, в марте 2013 года на основе проведенного анализа всей имеющейся геологоразведочной информации было начато бурение разведочной скважины на втором разведочном блоке в Румынии.

Сейчас продолжаются переговоры с CNPC по совместному освоению месторождения Урихтау в Актюбинской области, с Eni — по совместной реализации каспийского блока Исатай. В 2012 году в целях потенциального сотрудничества в области разведки и добычи на море и суше Казахстаном были заключены Меморандумы о взаимопонимании с компаниями OMV, ЛУКОЙЛ, Pertamina, Петровьетнам, UnionFieldGroup, Maersk. Безусловно, проекты в РК будут являться основой для международной экспансии. Но мы, кроме того, ставим перед собой задачу проведения большого объема разведочных работ собственными силами.

Еврооблигации

— Недавно «КазМунайГаз» успешно разместил два выпуска еврооблигаций на общую сумму 3 миллиарда долларов. На что компания предполагает направить средства от размещения?

— Размещение облигаций производилось одновременно в Казахстане и за рубежом. Организаторами данного выпуска стали Bank of America Merrill Lynch, Barclays, Halyk Finance и VISOR Capital.

Целью привлечения является финансирование общих корпоративных целей «КазМунайГаза», включая и обеспечение выплат, связанных с погашением существующих долговых обязательств (например, погашение еврооблигаций 2008 года в объеме 1,4 млрд долларов СПА). То есть мы ожидаем, что вследствие данного привлечения не произойдет значительного прироста консолидированного долга Компании, поскольку основная его часть будет направлена именно на погашение ранее привлеченных заемствований.

Стоит добавить, что мы сумели взять эти кредиты с небольшими процентами. К примеру, по 10-летним бумагам на сумму 1 миллиард долларов доходность к погашению составила 4,45% годовых, по 30-летним на 2 миллиарда долларов доходность составила 5,80% годовых, а нам предлагали 6,3-6,4%. Мы сумели снизить эти цифры. Это подняло настроение, я поблагодарил своих коллег, которые занимались этим вопросом.

Трансграничные проекты

— «КазМунайГаз» является партнером России по трансграничным углеводородным проектам. Как, к примеру, на сегодняшний день обстоит дело с Имашевским проектом?

— В настоящее время пока не определены конкретные сроки начала совместных разведочных работ на Имашевском месторождении, хотя заинтересованность в ускорении этого процесса с обеих сторон есть. Геологическое изучение и разведка на этом месторождении начнется, как только ТОО «КазРосГаз» закончит оформление права недропользования в качестве оператора проекта. Конкретные сроки начала разведки спрогнозировать трудно, однако получение ТОО «КазРосГаз» права недропользования как от казахстанской, так и от российской стороны должно быть осуществлено синхронно.

— Можно ли ожидать, что в этом году между Казахстаном и Россией будет подписано СРП по каспийскому месторождению Центральное? И каковы ближайшие планы Казахстана и России в отношении другого каспийского месторождения — Хвалынского? По какой причине спустя 10 лет с момента подписания между РК и РФ документов о совместной разработке приграничных структур на Каспийском море вопросы казахстанско-российского освоения этих двух месторождений, находящихся под юрисдикцией России, не решены?

— Решение вопроса по Центральному месторождению действительно затянулось.

В этом году подписание СРП по месторождению Центральное не предполагается по следующим причинам: месторождение недопозучено, по результатам бурения первой разведочной скважины глубиной 4200 метров на государственный баланс были поставлены запасы углеводородов. При этом извлекаемые запасы нефти по категории С1 (доказанные) составили 6404 тыс.тонн или 7% от общего объема извлекаемых запасов нефти — а это 90916 тыс.тонн. Для уточнения запасов и геологического строения месторождения, по мнению казахстанской стороны, требуется доразведка (программа работ будет включать бурение как минимум еще одной разведочной скважины). На сегодняшний день «КазМунайГаз» и ООО «ЦентрКаспнеф-

тегаз» создали совместное предприятие, которое и проведет доразведку месторождения Центральное. Данное СП готовит пакет документов для подачи заявки в Роснедра РФ на получение лицензии для проведения доразведки. При этом «КазМунайГаз» не будет нести финансовых обязательств на этапе доразведки, она будет финансироваться российской стороной. Если по результатам доразведки продолжение работ будет признано целесообразным, стороны подготовят технико-экономическое обоснование проекта и предложения по условиям заключения СРП. Все вышеуказанные положения относительно проведения доразведки месторождения Центральное закреплены в Плане совместных действий Казахстана и России на 2013-2015 годы, утвержденном Президентами РК и РФ 19 декабря 2012 года. По окончании доразведки работа будет вестись в соотношении 50 на 50.

Что касается Хвалынского, здесь совместная работа ведется, необходимое понимание есть, сейчас готовится проектный документ. Разведка этого месторождения проводилась российской компанией «Лукойл» самостоятельно в 1996-2004 годах. Запасы нефти и газа по месторождению утверждены ГКЗ РК в 2003 году. Для совместной реализации освоения данного месторождения в 2005 году «КазМунайГаз» и «Лукойл» на паритетной основе создали совместное предприятие ООО «Каспийская нефтегазовая компания» (оператор). В 2006-2009 годах были проведены работы по выбору концепции разработки, подготовке, согласованию и утверждению Технологической схемы разработки месторождения, которая была утверждена в 2008 году Центральной комиссией по разработке РФ. Максимальный уровень добычи газа был определен на уровне 8,2 млрд кубометров, максимальный уровень добычи конденсата — 533 тыс.тонн. По нефтяной залежи предусмотрено проведение доразведки в рамках опытно-промышленной разработки.

Для определения условий Соглашения о разделе продукции по обращению «КазМунайГаз» и «Лукойл» Минэнерго РФ в 2011 году была создана Межведомственная комиссия, которая рассматривала проект СРП и ТЭО СРП. На сегодняшний день участник и проекта проводят переговоры с государственными органами РФ на уровне Межведомственной комиссии по разработке условий пользования недрами и подготовке проекта СРП на месторождении Хвалынское. Согласно Плану совместных действий Казахстана и России на 2013-2015 годы (от 19 декабря 2012 года), предполагается подписание СРП по проекту «Хвалынское» в 2013 году.

Сегмент ГСМ

— Как в настоящее время обстоит дело с развитием «КазМунайГазом» сети АЗС?

— По Казахстану у нас есть 315 АЗС и 7 нефтебаз, которые работают под брендом «КазМунайГаз» и имеют 15%-ую долю на различном рынке. Сегодня эти 315 АЗС представлены практически во всех регионах страны и помогают республике поддерживать стабильность в вопросах обеспечения топливом.

При этом мы планируем расширять сеть АЗС в целом по Казахстану. Только в первом квартале текущего года было введено в эксплуатацию 8 АЗС. Нами принята Программа дальнейшего развития розничной сети до 2016 года, которая позволит довести долю нашего присутствия до 25% (или 551 АЗС).

Мы не хотим составить конкуренцию частному бизнесу ни в коем случае. Мы будем открывать АЗС не только в областных, но и в районных центрах и поселках, что позволит обеспечить жителей регионов качественным топливом по стабильным ценам.

— Спасибо за интервью!

СОТРУДНИЧЕСТВО из глубины веков

Голландия, входящая в пятерку крупнейших инвесторов в экономику Казахстана, старается сохранить свои позиции в этом рейтинге. При этом быстро перестраивается с учетом новых веяний в казахстанской политике. В последние годы все больший и больший упор стал делаться на передачу голландскими компаниями нам новых технологий. О нынешних тенденциях в сотрудничестве между двумя странами более подробно в интервью KAZENERGY рассказал Чрезвычайный и Полномочный Посол Нидерландов Пейтер ван Леувен.

Energy Focus

Д

ля начала напомним, что торговые отношения Казахстана и Голландии зародились еще в начале прошлого века. И, как гласит история, начали всему положили луковицы тюльпана, привезенные восточными торговцами с предгорий Заилийского Алатау.

Если Голландию считают, образно говоря, матерью тюльпанов, то Казахстан однозначно, отец. Еще в древние времена торговцы из казахских степей преподнесли в дар голландцам луковицы этих цветов. Последние оценили их красоту. И заслуга голландцев в том, что благодаря селекции тюльпаны стали еще красивее и, к тому же, явились выгодным товаром, который экспортируется сейчас по всему миру.

«Я очень горжусь тем, что вижу в Казахстане голландские тюльпаны, которые спустя несколько веков вернулись на «историческую родину». Так что наше сотрудничество, можно сказать, началось давно, а не последние 20 лет с момента обретения Казахстаном независимости», — заметил Пейтер ван Леувен.

Но этот легкий реверанс в сторону тюльпановой истории стал лишь «мостиком» для обсуждения более серьезных тем, касающихся перспектив двусторонних отношений.

Следует напомнить, что Нидерланды (неофициальное название Голландия — прим. автора), 20 лет назад наладившие отношения с только что обретшим независимость Казахстаном, с первых же дней оказали серьезную поддержку нашей экономике. Голландский бизнес одним из первых вошел в самый серьезный и важный для нас нефтегазовый сектор.

— Господин Посол, прошло 20 лет, как Голландия после обретения Казахстаном независимости открыла свое посольство. Каковы итоги этих лет?

— Что касается наших нынешних взаимоотношений, то я могу с уверенностью констатировать, что за эти 20 лет они активно развивались. Несмотря на то, что Голландия — это маленькая по размерам страна, по объему инвестиций она не уступает таким странам, как США, Великобритания и Китай. Так, общий объем наших инвестиций в вашу экономику составил 4,8 миллиардов долларов США. В основном они направляются в энергетическую сферу. Как известно, наша нефтяная компания Shell является одним из участников проекта освоения крупнейшего месторождения в Казахстане — Карагана.

Далее значатся сельское хозяйство, транспорт, банковский сектор, строительство, сервисные услуги. Что касается товарооборота, то динамика его развития только положительная.

— А есть ли планы перейти из сырьевого сектора в другие отрасли?

— Несомненно. Многое делается в этом направлении. Возьмем сферу образования. Так, голландские педагоги будут обучать молодых казахстанцев секретам морского дела. Совсем недавно в Казахстанско-Британском техническом университете (КБТУ) в Алматы был открыт курс морских инженеров, которые могут получить образование с помощью опытных педагогов одной из старейших и известнейших голландских школ морского дела — «Морского института Роттердама». Этот вуз выиграл тендер, объявленный одной из нефтегазодобывающих компаний Казахстана совместно с КБТУ, так как у «Морского института Роттердама» многовековая история. А в характере наших народов есть что-то общее. Для казахов степи значат то же самое, что для голландцев — водные просторы. Они способствовали развитию у нас тяги к кочевому образу жизни, к путешествиям, а это всегда познание чего-то нового. Весь курс, предоставленный «Морским институтом Роттердама», разработан голландскими специалистами, которые приехали и живут в Алматы. Это большая возможность для молодых казахстанцев получить образование в своей стране, не выезжая далеко от дома.

Кстати, этот курс предназначен не только для освоения Карагана, но и для осуществления морских перевозок, так как готовит специалистов разного профиля: от капитанов до моряков, которые к тому же смогут работать не только на Каспийском море, но и по всему миру.

У нас сильные вузы, где обучение ведется на английском языке по многим другим специальностям. И год от года растет число казахстанских студентов, получающих образование в Голландии.

— Сегодня Казахстан взял курс на развитие «зеленой экономики», объявив в приоритете таких принципов, как энерго- и водосбережение. Учитывают ли голландские компании новые веяния нашей политики?

— Несомненно. Во-первых, в Голландии накоплен большой опыт в проведении анализа загрязнения охраны окружающей среды, которым мы можем охотно поделиться с казахстанскими специалистами. У нас есть технологии по снижению вредного влияния на экологию. Наши компании известны также своими разработками в сфере строительства энергосберегающих домов. У нас имеются такие технологии, которые позволяют не тратить впустую как электроэнергию, так и воду. Но для более широкого вхождения в эти сферы мы ждем перемен на законодательном уровне в Казахстане.

— Примут ли голландские компании участие в подготовке и проведении международной выставки EXPO-2017 в Астане?

— Мы на это надеемся. По крайней мере, сейчас идут переговоры с группой голландских дизайнеров и архитекторов. Они примут участие в тендере по строительству будущих объектов выставки. В рамках самой EXPO наши компании могут привлечь в сфере предоставления услуг и организации менеджмента.

— Какие, на Ваш взгляд, трудности существуют на пути расширения двустороннего сотрудничества?

— Мои соотечественники стали больше и чаще посещать вашу страну. Основная цель — это бизнес. Сегодня в мире растет интерес к Казахстану, к его рынку. Он становится все более и более известным. Голландские бизнесмены видят для себя здесь большие перспективы и потенциал. И, несмотря на то, что Казахстан стремится улучшить инвестиционный климат, все же есть преграды, мешающие вхождению инвесторов на ваш рынок. Одна из них — это получение визы и разрешения на работу, в то время как президент республики сказал о необходимости привлечения высококвалифицированных специалистов.

— В конце апреля текущего года королева Нидерландов Беатрикс передала королевский престол своему старшему сыну Виллему-Александру. Стоит ли ожидать каких-то перемен в политике Нидерландов в связи с этим?

— В январе этого года королеве Беатрикс исполнилось 75 лет, она вступила на престол Нидерландов в 1980 году после отречения своей матери — королевы Юлианы. Известие об ее отречении от престола в пользу сына было объявлено еще 28 января текущего года. Новый король Нидерландов Виллем — Александр будет первым мужчиной после четырех королев за последние 123 года монаршей династии.

Передача короны — это традиционная церемония. Так было и раньше, когда старшее поколение монархов передавало свой трон молодым. Пришло время для нового поколения монархов.

Виллем-Александр имеет блестящее техническое образование. Он закончил Лейденский университет и имеет большой опыт работы в сфере водоснабжения, чем всегда была сильна Голландия.

Да, мы не исключаем некоторых перемен со вступлением на трон Виллема-Александра. Во-первых, он — человек нынешнего времени. Недаром его называют «классным». Он вполне демократичен. Недавно в интервью журналистам Виллем —



Голландия — это маленькая по размерам страна, но по объему инвестиций она не уступает таким странам, как США, Великобритания и Китай. Так, общий объем наших инвестиций в вашу экономику составил 4,8 миллиардов долларов США. В основном они направляются в энергетическую сферу.

Александр признался, что к нему не обязательно обращаться со словами «Ваше превосходительство», а можно просто по имени. Жизнь страны управляет правительство. Монархия — дань вековым традициям нидерландского народа. У нас демократическая страна, и у нашего народа есть право проголосовать против королевы, но королевская семья у нас любима и почтаема народом.

Элияу Тасман:

«Израиль готов поделиться с Казахстаном опытом по энергосбережению»

Energy Focus

Израиль, который в качестве национальной идеи давно взял курс на развитие высоких технологий, может и готов поделиться своими «ноу-хая» с Казахстаном по многим направлениям: вода — и энергосбережение, борьба с терроризмом, развитие «зеленой экономики», медицина. Однако, по мнению Чрезвычайного и Полномочного Посла Израиля в РК Элияу Тасмана, отсутствие должной информации о Казахстане, а также прямого авиасообщения между двумя странами стало серьезным препятствием для активного двустороннего сотрудничества.

В этом году Израиль в 65-й раз отпразднует День своей независимости. За это время страна, не имеющая природных ресурсов и полезных ископаемых, превратилась в сильное и состоявшееся государство, технологическую державу с мощными вооруженными силами, передовым сельским хозяйством и медицинской мирового уровня. Причина такого успеха в том, что Израиль сделал ставку на качественное образование и разработку высоких технологий. «Сегодня Израиль занимает первое место в мире по количеству научных публикаций на душу населения. Труды наших ученых отмечены десятью Нобелевскими премиями, тремя премиями Тьюринга по вычислительной технике и одной премией Филдинга по математике. Отсюда — активное развитие высоких технологий. Все это превратило израильтян, если можно так выразиться, в нацию «старт-апа», — не без гордости подчеркнул Чрезвычайный и Полномочный Посол государства Израиль в Астане господин Элияу Тасман, начиная беседу.

Но он тут же сожалением отметил, что Казахстан пока для израильских компаний еще «тетта incognita» — земля неизведанная. «Вот уже скоро восемь месяцев, как, получив назначение, я нахожусь в качестве главы нашей дипломатической миссии в Казахстане. К своему огорчению, обнаружил, что почему-то израильские компании, будучи самыми смелыми и присутствующие почти во всему миру, мало представлены в вашей стране. И мне стало обидно: ведь у нас много технологий, которые мы могли бы предложить с учетом ваших новых целей и задач», — сказал посол.

Он напомнил, что между нашими странами подписано более 20 договоров и соглашений. На высшем уровне между лидерами двух независимых государств есть взаимопонимание и взаимоуважение. Казахстан был первым из центральноазиатских стран, кто открыл свое посольство в Тель-Авиве.

По информации Элияу Тасмана, объем импорта из Казахстана в Израиль составляет порядка полутора миллиардов долларов США. В основном это нефть и зерно. В то же время объем экспорта из Израиля в Казахстан по итогам прошлого года составляет 126 миллионов долларов США. «Как видите, наши показатели товарооборота намного уступают вашим. И свою задачу на должности посла своей страны в Казахстане я вижу в том, чтобы исправить сложившуюся ситуацию и устранить имеющиеся преграды, значительно улучшив нынешний уровень», — отметил израильский дипломат.

— Господин Посол, Вы упомянули о преградах. Если можно, поподробнее о них и о том, за счет каких именно сфер экономики наши страны могли бы расширить сотрудничество?

— Самая первая и главная проблема в том, что израильтяне, к моему большому сожалению, мало знают о Казахстане и, следовательно, о тех больших возможностях, которые здесь существуют с активным развитием вашей экономики. Что же касается сфер для расширения сотрудничества, то их много. В Израиле есть все в плане новейших технологий, начиная от сельского хозяйства и заканчивая строительством. Мы сделали ставку на качественное образование. У нас порядка 60 вузов, выпускники которых свои ум и знания вкладывают в разработку новейших технологий. Наши бизнесмены самые активные и «всегда живые». Они присутствуют почти во всех уголках мира. А у вас море возможностей для внедрения уже разработанных нами технологий и есть деньги, есть чуткий, грамотный народ.

Возьмем такую сферу, как сохранение правопорядка. Для правоохранительных органов Казахстана сегодня актуален вопрос борьбы с экстремизмом. А для нас, израильтян, это повседневная жизнь. Наш опыт по сохранению порядка в моменты митингов и забастовок мог бы вам пригодиться. У нас есть опыт, с помощью которого, не применяя физической силы и не причиняя вреда людям, можно бороться с акциями протеста.

На Средиземном море у берегов Израиля обнаружены многообещающие месторождения газа с запасами в объеме более одного миллиарда кубометров. Это даст толчок развитию новых технологий, которые могут быть интересны и вашей стране.

Как только я прибыл в Казахстан, я обратился к крупным израильским бизнесменам, рассказав им о том, какие возможности могут открыться перед ними здесь. И вот уже есть



Чрезвычайный и Полномочный Посол Израиля в РК Элияу Тасман

первый результат: подписан большой контракт с крупной израильской компанией, которая намерена наладить здесь производство качественной говядины. Также наши компании могут реализовать проекты по развитию деревень, которые успешно претворяются в жизнь в африканских странах. У нас есть технологии по очистке воды, строительству водосберегающей инфраструктуры, что очень актуально для вашей страны, которая испытывает дефицит водных ресурсов, о чем часто в последние годы говорит казахстанский министр охраны окружающей среды Нурлан Каппаров.

У нас накоплен немалый опыт в строительстве энергосберегающих домов, что актуально для вашего климата. Кстати, Израиль был второй страной, поддержавшей проведение Международной выставки EXPO — 2017 в Астане. Это очень важное мероприятие, которое сюда привлечет десятки тысяч гостей. Вам предстоит построить новый аэропорт, гостиницы, дороги, выставочные центры. Вот еще одна сфера приложения израильских технологий.

Мы знаем, что Казахстан поставил перед собой цель к 2050 году осуществить переход к зеленой экономике. Опять же, это одно из перспективных направлений для расширения нашего взаимодействия. Солнечные панели были установлены на крыше наших домов еще в 60-х годах прошлого столетия. В Казахстане много солнца, которое, как я уже успел заметить, светит ярко даже зимой. Это удивительно: мороз и солнце, в то время как в других странах в это время года всегда пасмурно.

У вас также много ветра. Когда его нет — это почти праздник (смеется — прим. автора). А ветер — это тоже бесплатная энергия. И каждый раз, когда я рассказываю своим землякам — бизнесменам о Казахстане, то я говорю им: «Это страна больших возможностей, но если здесь поймут, что вы пришли всерьез и надолго, то Ваш бизнес будет успешным».

— Что еще, кроме отсутствия информации, мешает развитию двусторонних отношений?

— Вторая преграда — это двойное налогообложение. Третья — отсутствие прямого рейса. Сегодня попасть в Израиль из Казахстана можно через Киев, Германию, Турцию или Австрию. Это занимает много времени, учитывая пересадки, время стыковок, что не привлекает бизнесменов обеих сторон. Я намерен встретиться с руководством национальной компании «Эйр Астана», чтобы обратить внимание на тот факт, что шесть тысяч виз в год, выданных казахстанцам нашим посольством — это достаточный аргумент для открытия прямого авиасообщения. Из 6 тысяч человек оставшиеся 60% — это туристы (40% казахстанцев едут на лечение). И для любого любознательного человека в Израиле есть что посмотреть: это и святые места христианства и мусульманства, знаменитая Стена плача, прекрасные пляжи, воды Красного и Средиземного морей для лечения различных кожных заболеваний...

Израиль — прекрасное место для гурманов. У нас много различных кафе, где можно отведать любую кухню — и восточную, и европейскую. Ее привезли евреи из всех стран мира, где они жили.

У нас прекрасные дороги, Израиль можно изъездить вдоль и поперек. В длину моя страна занимает 470 км и 120 км в ширину. Что это для казахстанцев, привыкших к большим расстояниям? Словом, мы готовы к новым контактам, и было бы замечательно, если бы в ближайшее время состоялись бы визиты на высшем уровне.

Наши лидеры — Шимон Перес и Нурсултан Назарбаев поддерживают дружеские отношения. И мы рады были бы видеть у нас казахстанского президента, премьера — министра и министра иностранных дел, чтобы дать новый толчок развитию нашего сотрудничества.



КАЗАХСТАН – перспективный экономический партнер Польши

Energy Focus

Казахстан и Польша намерены расширить двустороннее торгово – экономическое сотрудничество. Объем товарооборота между двумя странами, перешагнувший планку в 2,1 миллиарда долларов США, по мнению сторон, уже не отвечает имеющемуся потенциалу. Казахстану лучше всего поставлять свои товары в Польшу, так как она расположена в самом центре Европы. Так считает Чрезвычайный и Полномочный Посол этой страны в Астане Яцек Ключковски.

B прошлом году правительство Польши признало Казахстан одной из пяти перспективных стран для польской экономики. Как известно, основная статья казахстанского экспорта – это нефть. А из Польши в нашу республику везут оборудование для горнодобывающей отрасли, продукцию машиностроения, стройматериалы, лекарственные препараты, фрукты и овощи.

«Если сравнить с другими странами СНГ, то Казахстан после России и Украины занимает третье место в числе важных экономических партнеров Польши и пятое место среди стран Азиатского континента – Китая, Японии, Индии и Сингапура», – сообщил Яцек Ключковски, начиная наш с ним разговор. По его информации, объем товарооборота между двумя нашими странами по итогам прошлого года по

Первостепенным остается сотрудничество в нефтегазовом секторе, так как Польша особенно интересуется поиском новых источников энергоресурсов. В настоящее время на нефтегазовом рынке Казахстана присутствуют **польская нефтяная компания Petrolinvest и государственный газовый концерн Polskiego Gornictwo Naftowe i Gazownictwo (PGNIG)**



предварительным данным превысил 2 миллиарда 100 миллионов долларов США. При этом доля экспорта Польши в Казахстан составляет 600 миллионов долларов США, что выше на 20–25% по сравнению с предыдущими годами. Однако, по мнению посла, этот показатель не отвечает имеющемуся потенциальному.

«Если мы видим, что Казахстан – это страна экономического успеха, то мы можем направить государственную помощь тем компаниям, которые заинтересованы работать на казахстанском рынке. Для этого у нас есть инструменты поддержки бизнеса для налаживания контактов за рубежом», – уточнил дипломат.

По словам посла, речь идет о целевых программах и проектах, которые будут согласованы с казахстанским правительством.

Первостепенным остается сотрудничество в нефтегазовом секторе, так как Польша особенно интересуется поиском новых источников энергоресурсов. В настоящее время на нефтегазовом рынке Казахстана присутствуют **польская нефтяная компания Petrolinvest и государственный газовый концерн Polskiego Gornictwo Naftowe i Gazownictwo (PGNIG)**

«Если мы видим, что Казахстан – это страна экономического успеха, то мы можем направить государственную помощь тем компаниям, которые заинтересованы работать на казахстанском рынке. Для этого у нас есть инструменты поддержки бизнеса для налаживания контактов за рубежом», – уточнил дипломат.

По его мнению, этот показатель был бы на порядок выше, если бы

между Польшей и Казахстаном имелось прямое авиасообщение.

Дипломат напомнил, что с 2007 года заморожено открытие прямых рейсов между Европой и Казахстаном до завершения урегулирования ряда юридических и технических вопросов, связанных с обеспечением безопасности воздушных судов. «Мы ждем завершения переговорного процесса Казахстана с Евросоюзом по данной проблеме и уже после этого сможем обсудить вопрос открытия прямого авиасообщения между нашими странами», – резюмировал Ключковски.

СПРАВКА

В 2011 году польская компания Petrolinvest заявила об открытии нефтяного месторождения в Казахстане. Тогда цены на ее акции взлетели на 89 процентов – с пяти до 9,5 золотых.

В то время польская газета Gazeta Wyborcza со ссылкой на главу компании Ричарда Краузе сообщила, что Petrolinvest приобрела четыре компании, включая лицензии на эксплуатацию нефтяных месторождений в Казахстане, оценочные запасы которых составляют два миллиона баррелей стоимостью 400 миллионов долларов.

По информации самой компании, она приобрела 50 процентов акций трех компаний и 35 процентов акций четвертой компании. Еще 400 миллионов долларов будет инвестировано в осуществление работ по бурению и обустройству нефтяных скважин.

В публикации Gazeta Wyborcza не были указаны точное местоположение месторождения и качество будущей нефти. Неизвестно также, можно ли будет транспортировать нефть напрямую в Польшу по трубопроводам или Польша будет осуществлять бартерные сделки.

VI ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ В АСТАНЕ:

глобальные проблемы требуют глобальных решений

Рустем Жансентов

С 22 по 24 мая 2013 года состоялся шестой Астанинский экономический форум (АЭФ), который традиционно собирает мировых лидеров, экспертов финансового мира, известных политиков, государственных деятелей, глав международных организаций и региональных ассоциаций.



Bэтт раз в казахстанскую столицу приехали более 9 тыс. делегатов – представителей 131 страны.

Была также проведена Всемирная антикризисная конференция, поддержанная Генеральной Ассамблеей ООН. Главной целью Форума и Всемирной антикризисной конференции являлись обмен мнениями по поиску решений для сбалансированного экономического роста мировой экономики. Действовала виртуальная дискуссионная платформа G-Global, доступная для широкой интернет-аудитории. Главный смысл инновационной социальной сети G-Global, предложенной год назад Нурсултаном Назарбаевым, заключается в том, чтобы предложить позитивную альтернативу хаотической динамике смены глобальных парадигм мирового развития. Она основана на объединяющем потенциале пяти простых и ясных принципов. Это, во-первых, эволюция и отказ от революционных изменений в политике; во-вторых, справедливость, равенство, консенсус; в-третьих, глобальная толерантность и доверие; в-четвертых, глобальная транспарентность; в-пятых, конструктивная многополярность.

На торжественном открытии, подчеркивая высокий уровень мероприятия, заместителем генерального секретаря ООН по экономическим и социальным вопросам У. Хумбо было зачитано обращение генерального секретаря Организации Объединенных Наций Пан Ги Муна к участникам Астанинского экономического форума и Всемирной антикризисной конференции.

Одним из центральных событий Форума явилось выступление Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева. Президент акцентировал внимание на пяти основных уроках мировой экономики за последнее время, чтобы применить их для выработки Глобального антикризисного плана.

Первый урок – причины кризиса не устранины. Как известно, в конце прошлого года почти все в мире были убеждены в том, что первый всеобщий кризис мировой экономики XXI века уже закончился и его последствия почти преодолены. Но обвал финансовой системы на Кипре показал, что стабильность мировой финансовой системы до сих пор под угрозой. Почти одни и те же причины спровоцировали проблемы кипрских банков и обвал американской ипотечной системы пять лет назад. Главная причина заключается в беспринципной жажде наживы – искусственном «раздувании» финансовых пузырей и отсутствии ответственности национальных финансовых институтов, а также слабости глобального финансового управления. Все эти причины глобального кризиса существуют и по сей день, и их суть в самой природе капитализма – получении прибыли любой ценой. А это означает, что глобальный кризис нельзя считать завершенным. Тем более что в настоящее время наблюдаются признаки перехода кризиса в новую стадию, при которой начинает поочередно «лихорадить» локальные финансовые системы.

Вторым уроком, отмеченным в выступлении Назарбаева, являются антикризисные меры, принимаемые на национальных уровнях, но не взаимоувязанные с мерами других государств, которые служат источником глобальной рецессии. Понятным выглядит стремление каждой страны предпринимать какие-то меры для своей экономики в период кризиса. Так, например, Казахстан, как известно, осуществил успешную антикризисную программу. Но многие государства применили протекционистские меры, не учитывая глобального взаимодействия национальных финансовых и экономических систем. Это привело к замедлению темпов роста мировой торговли, снижению цен на глобальных и региональных рынках. Национальные антикризисные планы смягчили последствия кризиса, но

за ними не последовало эффективных корневых действий на глобальном уровне. По мнению Президента РК, глобальными мерами могли бы стать изменение порядка эмиссии и обращения мировой валюты, который не отвечает критериям законности, демократичности, эффективной контролируемости и ответственности.

Третьим уроком, по словам Нурсултана Назарбаева, являются проблемы, связанные с преодолением дефицита доверия. Глобальный кризис стал, прежде всего, кризисом доверия. Нет доверия между глобальными финансовыми институтами и национальными государствами, между субъектами финансового сектора и реальной экономики, между странами и так далее. Мировой антикризисный план для успешной реализации нуждается во всеобщем доверии. Глава государства выразил уверенность, что в XXI веке миру нужна новая экономическая модель. Она должна базироваться, прежде всего, на честной и справедливой мировой финансовой системе, где не будет обмана, безответственности и расточительности.

Четвертый урок связан с необходимостью четкого баланса между реальным производством и рынком ценных бумаг на глобальном и на национальном уровне.

Также необходимо решить вопрос о контроле за офшорами. Бесконтрольные средства, выведенные из национальных экономик, представляют собой угрозу мировой экономике. И ситуация вокруг Кипра – наглядное предупреждение об этой проблеме.

Пятый урок показывает, что решения глобальных вызовов взаимоувязаны по многим вопросам и требуют комплексного подхода, кроющегося в политических, гуманитарных и нравственно-ценостных причинах. Например, нельзя не видеть проблемы, связанной с расширением числа стран, ставших «хроническими реципиентами» международной помощи. Однако, считает Президент, «мировой экономический пожар» невозможно остановить «всемирным потопом» политической дестабилизации. Новая глобальная экономика немыслима без нового, справедливого миропорядка.

Учет этих пяти уроков, осмысленных в ходе глобального кризиса, по мнению Н. Назарбаева, принципиально важен для определения верного антикризисного тренда развития мира в текущем столетии.

Также в выступлении главы государства были затронуты вопросы развития экономики Казахстана. Через четыре года в Астане пройдет Всемирная выставка ЭКСПО под девизом «Энергия будущего». Нурсултан Назарбаев, пользуясь случаем, пригласил деловые круги всех частей света принять участие в подготовительной работе и проведении ЭКСПО-2017.

Ассоциация «KAZENERGY» и АЭФ 2013

Ассоциацией «KAZENERGY» в рамках Форума была проведена дискуссионная сессия «Новый энергетический ландшафт – ключевые факторы энергетики будущего». Данное мероприятие было организовано в двух панельных секциях. Первая секция была посвящена развитию нефтегазового сектора и мирового энергетического рынка, были обсуждены глобальные мировые тенденции и вызовы, а также их влияние на региональные рынки, текущие проблемы и варианты их решения. На заседании выступили: Болат Акчулаков, вице-министр нефти и газа РК; посол Урбан Руснак, генеральный секретарь Энергетической хартии; Альдо Флорес-Кирога, генеральный секретарь Международного энергетического форума; Валерио Зони, Председатель Палаты Депутатов Парламента Румынии; Ви Йин, заместитель главы Национальной энергетической администрации КНР; Майкл Борль, старший вице-президент Total S.A.; Марк Роллинс, президент BG International Limited Kazakhstan; Мэтт Сейперс, старший директор IHS CERA; Шандор Фашимон, ис-



полнитительный вице-президент MOL Group; модератор – Джуди Нанэй, управляющий директор PFC Energy.

Вторая, не менее интересная, секция затрагивала тенденции развития альтернативных источников энергии, а также потенциал их применения в Республике Казахстан. Заседание прошло в формате дискуссии между участниками и аудиторией. Были обсуждены текущее состояние и перспективы развития «зеленой» и альтернативной энергетики в Казахстане, озвучены основные проблемы и масштабные планы страны в самое ближайшее время. На секции выступили Гульбану Пазылханова, заместитель председателя правления АО «Самрук-Энерго»; Микеле Миччио, вице-президент по быстрорастущим регионам, Honeywell; Мехмет Огюччу, специальный посланник генерального секретаря Энергетической хартии, председатель Global Resources Corporation; Анна Гальцева, старший аналитик, IHS CERA; Жильбер Лонзарих, профессор Канадского института перспективных исследований; Геннадий Дорошин, советник по энергоэффективности и ВИЭ, ПРООН в РК. Модератор мероприятия – Мэтт Сейгерс, старший директор, IHS CERA.

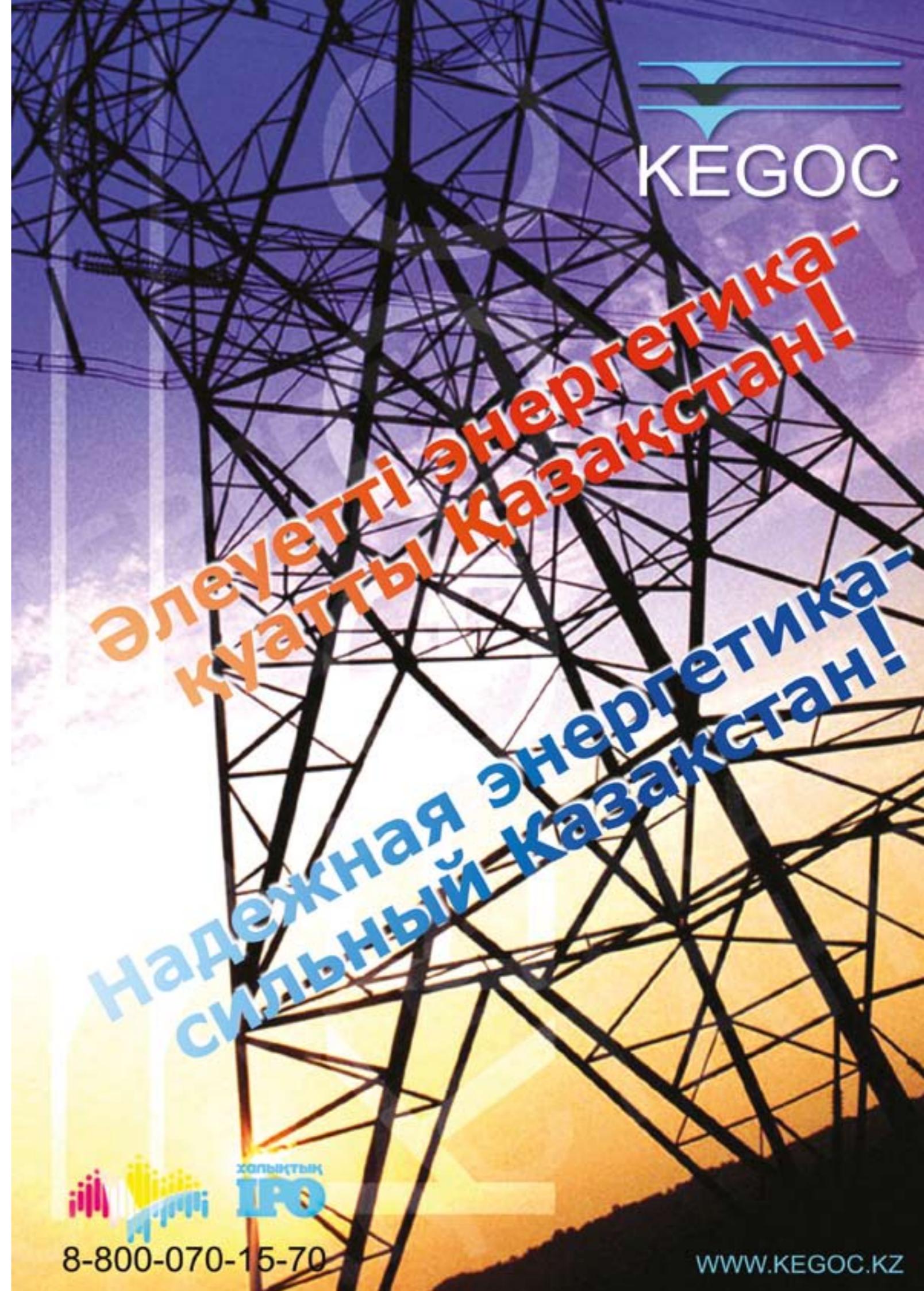
Также одной из главных тем обсуждения стала стратегия восстановления мировых экономик после глубокой рецессии, вызванной экономическим кризисом. Как отмечают эксперты, предупредить новые кризисы глобальной финансовой системы может лишь принципиальный пересмотр ее основ и масштабная модернизация. Роль фундамента устойчивой мировой экономики в этом случае отводится интеграционным процессам. В этой связи была отмечена важность и успешность внедрения Евразийского проекта, связанная с Таможенным Союзом, Единым экономическим пространством и следующей ступенью интеграции для Казахстана – вступлением в ВТО.

В заключительный день Форума и Всемирной антикризисной конференции, поддержанной ООН, Премьер-Министр РК Серик Ахметов выступил в рамках диалога лидеров по обеспечению сбалансированного экономического роста в формате G-Global. Глава Правительства, выражая признательность всем участникам форума за работу в дни его проведения, отметил, что Казахстан «приветствует меры, принимаемые

международным сообществом по стабильному развитию мировой экономики, восстановлению доверия к рынкам и снижению финансовой уязвимости». Он также сообщил: в рамках Астанинского форума предложено разработать Декларацию Всемирной антикризисной конференции. Документ будет направлен на рассмотрение очередного саммита государств – участников G-20.

В этот же день в рамках Форума прошло традиционное инвестиционное бизнес-мероприятие Astana Invest, нацеленное на привлечение в столицу инвестиций, налаживание международного и делового сотрудничества, продвижение бренда Астаны. Его темами стали «Инвестиционный имидж Астаны в мире», «Государственно-частное партнерство как инструмент привлечения инвестиций» и «Астана – место проведения международной специализированной выставки «ЭКСПО-2017». В своем выступлении глава правительства отметил важность бизнес-мероприятия как эффективной площадки для диалога, налаживания деловых контактов между инвесторами, учеными кругами. По его мнению, для предпринимателей и инвесторов, готовых принять участие в реализации второго этапа индустриально-инновационной модернизации Казахстана, открываются новые возможности.

Также в рамках VI Астанинского экономического форума проходила выставка-ярмарка инновационных проектов «Европейский союз – Казахстан: инновации через сотрудничество», организованная Министерством индустрии и новых технологий РК, АО «Национальное агентство по технологическому развитию» совместно с Национальным координационным центром 7-й Рамочной программы ЕС в Казахстане. На выставке были продемонстрированы передовые технологии, внедряемые казахстанскими компаниями. Представлены технологии по таким отраслям, как нефтехимия, машиностроение, нанотехнологии, энергетика. В рамках Форума проходило несколько бизнес – форумов и панельных заседаний. По их итогам было подписано свыше 30 меморандумов по дальнейшему сотрудничеству. Всего подписано свыше 80 итоговых документов на общую сумму более 2,5 млрд. долларов США.



Казахстан-Венгрия: курс на сближение

Открытием Венгерского торгового дома в Астане, а также подписанием ряда соглашений между деловыми кругами Казахстана и Венгерской Республики завершилось очередное заседание Казахстанско-Венгерского Делового совета, который состоялся в мае в Астане.

Совет, возглавляемый заместителем председателя Ассоциации KAZENERGY Джамбулатом Сарсеновым и исполнительным Вице-президентом венгерской нефтегазовой компании «MOL» Шандором Фашимоном, направлен на эффективное сближение бизнес-сообществ двух государств. Напомним, что в январе этого года состоялось первое за-

седание совета в рамках делового визита казахстанской делегации в Будапешт, где стороны обсудили широкий круг вопросов, определили конкретные направления двустороннего экономического сотрудничества. Таким образом, представители деловых кругов Казахстана и Венгрии приступили к практической реализации договоренностей глав двух государств по активизации экономической составляющей в отношениях обеих стран.

В повестку встречи были включены следующие вопросы: разработка конкретных направлений двустороннего экономического взаимодействия, а именно вопросы укрепления делового сотрудничества в нефтегазовой области, сельском хозяйстве, развитии профессионально-технического образования. Также были продолжены консультации по дальнейшему развитию сотрудничества в медицинской сфере, фармацевтике и строительстве.

Особый акцент во время встречи был сделан на текущей и перспективной деятельности венгерской нефтяной компании «MOL» на казахстанских месторождениях. В этой связи стоит особо отметить решение компании «MOL», крупнейшего нефтегазового оператора Венгрии, стать членом Ассоциации KAZENERGY.

На сегодняшний день между АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» (далее – «РД КМГ») и компанией MOL сложились партнерские отношения в рамках совместного проекта по разработке разведочного блока «Федоровский» в Западно-Казахстанской области РК при долевом участии РД КМГ (50%), MOL (27,5%) и FIOC (22,5%) и совместного проекта по разработке разведочного блока «Карповский Северный» в Западно-Казахстанской области РК при долевом участии РД КМГ (51%) и MOL (49%).

В проекте «Федоровский» компания MOL показала себя надежным партнером. Являясь оператором проекта, MOL успешно проводит геологоразведочные работы на подсолевых горизонтах, подтверждением чему служат несколько коммерческих обнаружений на блоке «Федоровский» и постановка запасов на баланс ГКЗ.

Перспективы блока «Карповский Северный» также связаны с глубокими подсолевыми отложениями и характеризуются сложным геологическим строением из-за наличия аномально высокого пластового давления, высоких температур и присутствия агрессивных газов и имеют схожие характеристики с блоком «Федоровский». Успешность работ на подобных разведочных блоках зависит во многом от опыта, технологий и финансовых возможностей MOL.

Меморандум о взаимопонимании был заключен между АО «НК «КазМунайГаз» и венгерской компанией «ДКГ Ист». В церемонии подписания документа приняли участие заместитель председателя правления АО «НК «КазМунайГаз» по инновационному развитию и сервисным проектам Магзум Мырзагалиев, генеральный директор компании «ДКГ Ист» Йожеф Антал и директор по стратегическим проектам компании «ДКГ Ист» Йожеф Наги.

Также казахстанская и венгерская стороны договорились о создании совместного предприятия «МедиЦелл Хунгари Кфт.».



Заместитель Председателя Ассоциации KAZENERGY Джамбулат Сарсенов и министр экономики Республики Венгрия Михайлы Варга

Развитие каспийского шельфа

III Нефтегазовая конференция и выставка

19-20 июня 2013 • Атырау, Казахстан



CASPIAN OFFSHORE DEVELOPMENT 2013

Oil and Gas Conference and Exhibition

Преимущества участия в III нефтегазовой конференции и выставке «Развитие каспийского шельфа»:

- Единственное в своем роде мероприятие, на котором собираются руководители всех крупнейших компаний, работающих на шельфе Каспия, и обсуждают важнейшие экономические и технологические вопросы сектора
- Уникальная возможность для встречи с представителями национальных нефтегазовых компаний Казахстана, Азербайджана, Туркменистана и России; представителями министерств и правительства, а также крупнейшими международными нефтегазовыми компаниями и ведущими экспертами отрасли
- Получите доступ к самой последней информации по внедрению технологических инноваций при реализации крупнейших проектов в регионе
- Узнайте практические аспекты сотрудничества прикаспийских государств по предотвращению и ликвидации аварийных разливов нефти
- Оцените перспективы развития различных видов транспортировки для обеспечения надежных поставок нефти и газа с морских месторождений Каспия

Если Вы являетесь представителем национальной нефтегазовой компании региона или представителем органов государственной власти и хотели бы выступить с докладом на предстоящем мероприятии, пожалуйста, обращайтесь к директору направления «Россия и СНГ» Алексею Игоревичу Тюменину по тел.: +44 20 7384 8024 или электронной почте: a.tyumenin@theenergyexchange.co.uk

www.theenergyexchange.co.uk

СПОНСОРЫ И ЭКСПОНЕНТЫ 2013:



ОРГАНИЗАТОРЫ:





В республике будет разработана новая госпрограмма «ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ – 2020»

Правительство намерено стимулировать казахстанцев на законодательном уровне покупать экономичные авто и светодиодные лампы, устанавливать в своих квартирах приборы учета электроэнергии, а промышленным предприятиям будет оказана господдержка, если они будут приобретать энергосберегающие технологии и оборудование. Все это будет прописано в новой госпрограмме «Энергосбережение – 2020», проект которой должен быть готов к 1 августа текущего года.

«Для ежегодного снижения энергопотребления на 10% необходимо переходить к форсированному сценарию снижения энергопотребления. Для этого нами разрабатывается новая госпрограмма «Энергосбережение – 2020», — говорит вице-министр индустрии и новых технологий РК Каныш Тулеушин.

По его информации, согласно прогнозам, потребление энергоресурсов в Казахстане к 2015 году может составить 90 миллионов тонн нефтяного эквивалента (т.н.з.), а к 2020 году — 120 т. н. з., но это без учета энергосбережения.

«Если нам удастся успешно реализовать принятые нами меры по энергосбережению, мы сможем достичь снижения энергоемкости ВВП на 10% к 2015 году и на 25% — к 2020 году», — отметил г-н Тулеушин. По его словам, основу новой госпрограммы «Энергосбережение – 2020» будут составлять 9 направлений, это: энергоэффективное предприятие, инновационная энергетика, энергоэффективное ЖКХ, энергоэффективное строительство, энергоэффективный транспорт, энергоэффективное общество и т.д.

«Так, мы предлагаем законодательно ввести норму по обязательному снижению энергопотребления на промышленных предприятиях на 3 % ежегодно. Кроме того, речь идет о господдержке для предприятий по покупке энергосберегающих технологий и оборудования», — отметил Тулеушин.

Для энергоэффективного строительства предлагается предусмотреть и ужесточить все строительные нормы и правила и ввести меры по зеленому строительству.

«В транспортном секторе предлагаем адаптировать международные нормативы по повышению энергоэффективности автотранспорта, стимулировать покупки экономичных авто», — отметил вице-министр. Он также сообщил, что, согласно новым задачам по энергосбережению, в Казахстане предлагается переход на светодиодные лампы поэтапно.

«Сегодня в Казахстане расходуется почти 10 миллиардов КВт.ч часов электроэнергии на освещение. Законодательно мы ввели запрет на использование ламп накаливания. Однако в свете новых ценовых изменений на рынке световых устройств и в связи с нерешенными проблемами по ути-



лизации ртутьсодержащих ламп предлагается поэтапный переход на светодиодные лампы», — сказал г-н Тулеушин.

Он пояснил, что светодиодные лампы до 5 раз эффективнее ртутьсодержащих ламп и до 20 раз эффективнее ламп накаливания. По его информации, в республике уже открыты 13 предприятий по производству энергосберегающих ламп, из них 11 — по производству светодиодов.

«В ценовом сегменте за последние 3 года светодиодные лампы вполне приблизились к ртутьсодержащим. Цены упали с 4000-5000 тенге до 1200 тенге за отечественные светодиодные лампы. Это вполне конкурентоспособная цена по всему миру (в США и Европе цены также в рамках \$8-\$10)», — сказал Каныш Тулеушин.

Таким образом, с переходом на светодиодные лампы можно достичь экономии до 9 миллиардов квт.часов электроэнергии. «В этой связи предлагаем законодательно ввести запрет на производство и продажу ртутьсодержащих ламп», — подчеркнул он.

Вице-министр добавил, что в рамках этого запрета будет модернизировано внутреннее освещение в госучреждениях и реконструировано уличное освещение в городах и населенных пунктах.

Укімет үнемді автокөліктерді, диодтың жарық жабдықтарын сатып алу ісін заңдастырмақшы. Пәтерлерге, өндіріс ошақтарына құат үнемдейтін арнаны есептегіш құрылғылар сатып алып, орнатпақ ниеті бар азаматтарға мемлекет тарапынан қолдана көрсетіледі. Бастаманы іске асыру жолдары «Құат үнемдеу 2020» жаңа бағдарламасында егейтегежей жазылады. Құжаттың жобасы биыл 1 тамызга дейін әзірленбекши.

The government intends to encourage the Kazakhstani at the legislative level to buy fuel-efficient cars and LED lamps, get electricity meters installed in their apartments; and industrial enterprises will be given government support if they will purchase energy-saving technologies and equipment. All of this will be spelled out in the new government program «Energy 2020», a draft of which should be ready by August 1 of the current year.



Deputy Chairman of the KAZENERGY Association, Dzhambulat Sarsenov and Minister of Economy of Hungary Mihaly Varga

Kazakhstan – Hungary: a focus on cooperation

The opening of the Hungarian trading house in Astana and the signing of several agreements between the business circles of Kazakhstan and the Republic of Hungary has finished a regular session of the Kazakh-Hungarian Business Council, which took place in May in Astana.

The Council, chaired by the Deputy Chairman of the KAZENERGY Association, Dzhambulat Sarsenov, and Executive Vice-President of the MOL Hungarian oil and gas company, Sandor Fashimona, aimed at the effective convergence of the business communities of the two countries. Recall that the first meeting of the Council was held in January of the current year, within the framework of a business visit of the Kazakh delegation to Budapest, where the sides discussed a wide range of issues, identified specific areas of bilateral economic cooperation. Thus, representatives of the Kazakhstan and Hungary business circles have started the practical implementation of the agreements of the heads of the two countries to enhance an economic component of the countries relations.

The agenda of the meeting included the following topics: the development of specific areas of bilateral economic cooperation, namely the strengthening of business cooperation in the oil and gas industry, agriculture, the development of vocational education. Also, the parties continued consultations on the further cooperation development in the medical field, pharmaceutical and construction.

Particular emphasis on the meeting was placed on the current and future activities of the MOL Hungarian oil company on Kazakh oil fields. In this connection it should be noted that MOL, the largest oil and gas operator in Hungary, has made a decision to become a member of the KAZENERGY Association.

To date, KazMunayGas Exploration and Production, JSC (hereinafter «KMG EP») and the MOL company have established partnership relations in the framework of a joint project to develop an exploration block Fedorov in the Western Kazakhstan with the equity participation of KMG (50%), MOL (27,5%) and FIOC (22,5%) and a joint project to develop an exploration block Karpovskiy North in the Western Kazakhstan with an equity participation of KMG (51%) and MOL (49%).

MOL has shown to be a reliable partner in the Fedorov project. As the operator of the project, MOL successfully conducted an exploration work on the pre-salt horizons, as exemplified by several commercial discoveries on the block Fedorov and setting reserves on the balance of SRC.

The potential of the block Karpovskiy North is also related to the deep subsalt deposits and are characterized by complex geological structure due to the presence of abnormally high reservoir pressure, high temperatures and corrosive gas and have similar characteristics with the block Fedorov. The success of the activities on these exploration blocks depends largely on the experience, technology and financial capacity of the MOL Company.

The Memorandum of Understanding was signed between NC KazMunayGas, JSC and the DKG East, Hungarian company. The signing ceremony was attended by Deputy Chairman for innovative development and service projects of NC KazMunayGas, Magzum Myrzagaliev, CEO of DKG East, Josef Antal and Director of Strategic Projects of DKG East, Josef Nagy.

Also, Kazakh and Hungarian parties agreed to establish a joint venture, MediCell Hungary Kft.

ОТЧЕТ КПО ОБ УСТОЙЧИВОМ РАЗВИТИИ 2012

THE ENDURING BENEFITS OF KARACHAGANAK



KPO PRESENTS 2012 SUSTAINABILITY REPORT

Karachaganak Petroleum Operating B.V. (KPO) is pleased to present the 2012 Sustainability Report.

The Report focuses on KPO's performance in 2012 and reflects the company's commitment to sustainable development. The 2012 Report has been produced in line with the Global Reporting Initiative's G3 guidelines on the B+ application level of information disclosure. The accuracy of the data in the Report has been independently verified by Ernst & Young LLP.

World-class health, safety and environmental practices, robust corporate governance, the best available technologies for operations, and enhanced programmes for nationalisation, local content and social development are virtually imbedded in all facets of the Venture, thus embracing the sustainability principles.

KPO is committed to a sustainable future. Operating as a responsible corporate citizen, KPO works towards achieving sustained success for the benefit of the Karachaganak Partners and the Republic of Kazakhstan.

«Карачаганак Petroleum Operating B.V.»
Казахстанский филиал, г. Аксау, Бурлинский район,
Западно-Казахстанская область,
Республика Казахстан, 090300
Тел: +44 208 8288 103; из СНГ: 8 763 222 2103
Факс: +44 208 8288 132; из СНГ: 8 763 222 2132

www.kpo.kz

Специалисты небезызвестной компании McKinsey провели анализ энергетики Казахстана и разработали свой сценарий развития этой отрасли на ближайшие десятилетия. Их выводы лягут в основу будущей Стратегии Казахстана по переходу к зеленой экономике, разработкой которой занимается правительство страны. Как отметил Председатель Ассоциации KAZENERGY Тимур Кулибаев, параллельно возглавляемое им объединение всех энерго-, нефте- и газодобывающих компаний республики ведет работу над проектом национальной энергетической стратегии. Свое мнение относительно перспектив отечественной энергетики высказали как представители министерств, так и руководители нацкомпаний и зарубежные эксперты.

Что американцу хорошо, казахстанцу – невыгодно

Energy Focus

Cегдня при разработке любой национальной стратегии по энергетике следует учитывать такой важный фактор, как технологическая революция, которая может полностью поменять сформировавшуюся энергокорзину страны. Об этом заявил директор McKinsey Силиконовой долины Мэт Роджерс, выступая в Астане в рамках Круглого стола «Разработка стратегии по переходу Казахстана на зеленую экономику».

Мэт Роджерс был советником министра энергетики США в администрации Обамы, занимался разработкой Стратегии и пакета стимулирующих мер по модернизации энергосектора США. Его стаж работы в нефтегазовом секторе страны приблизился к 30-летнему рубежу.

«Сегодня мы видим большую конкуренцию между различными технологиями за присутствие на рынке. У нас есть ветряки, есть солнечные панели, есть оборудование по улавливанию

углеводородов, гелиоэнергетика, миниядерные реакторы и т. д. По мере того, как будут дальше развиваться технологии, они будут менять ландшафт энергетики и осложнить работу по планированию и разработке национальных стратегий по энергетике», — отметил он.

Он напомнил, что в США в 2010 году перешли от 50% зависимости от угля к 30%. Здесь уже приступили к закрытию старых электростанций, работающих на угле, и активно взялись за развитие альтернативных источников энергии, используя новые технологии.

«Сегодня, благодаря технической революции в энергетике, к 2020 году США сможет из импортера превратиться в экспортёра «черного золота» за счет добычи нефти из сланцевых залежей», — сказал Мэт Роджерс.

По его словам, при развитой газопроводной инфраструктуре и господдержке новых видов энергии в США с успехом начали добывать легкую нефть из сланцевого газа.

«Сланцевая нефть сейчасрабатывается в США, и мы вско-

ре сможем покрыть свои внутренние потребности в легкой нефти. Это будет настоящая революция в мировой энергетике, которую необходимо принимать во внимание. Мы подходим к точке, когда сможем покрыть внутренние потребности в легкой нефти из сланцевых залежей», — отметил он.

По его словам, США по 75 тысяч баррелей легкой нефти добавляет каждый месяц к своей добыче.

«К 2020 году мы можем выйти на добычу примерно в 6-7 миллионов баррелей легкой нефти в год. И если бы мне сказали 10 лет тому назад, что США будет добывать нефти больше, чем Саудовская Аравия, я бы сказал, что эти люди с ума сошли. Но именно с развитием новейших технологий в энергетике к 2020 году все изменится», — резюмировал Мэт Роджерс.

Что касается Казахстана, то компания McKinsey взялась за разработку своего сценария развития энергоотрасли республики до 2050 года.

«Мы на пороге начавшейся энергетической революции, что обязательно следует учитывать», — подтверждает младший партнер McKinsey Сергей Киселев, презентовавший присутствовавшим на встрече проект сценария развития энергетики республики.

Он напомнил, что, с учетом тех грандиозных планов по индустриализации экономики страны, к 2030 году Казахстану потребуется 10 ГигаВт новых мощностей. Это потребует строительства почти половины от существующих ныне мощностей, чтобы в будущем выдержать пиковые нагрузки.

Он напомнил, что сегодня 80% электроэнергии вырабатыва-

ется из угля. И перевод угольных станций на газ для снижения нагрузки на экологию потребует строительства газопроводов.

«Но, с учетом неопределенностей по цене на газ и по объемам его добычи к 2030 году, уголь останется основным топливом для генерации Казахстана», — резюмировал он.

Тем временем присутствовавший на встрече Председатель Правления АО «НК «КазМунайГаз» Ляззат Киннов заметил, что, говоря о развитии газовой генерации и замещению ею угольной, нужно подходить к вопросу не только с точки зрения экологии, но и стоимости.

«Во-первых, к 2020 году мы должны прекратить поставки газа на экспорт, так как он нужен для закачки обратно в пласт при нефтедобыче. Так, закачивая газ обратно в пласт, мы на одном только месторождении можем добывать до 100 миллионов тонн нефти. Это огромные объемы, и пока другой технологии у нас нет», — сказал Киннов.



По его словам, требует изучения и дополнительных финансовых трат и вопрос очищения обратно закаченного газа, так как «те заводы, что сегодня построены по очистке газа от сероводорода, ориентированы на более низкое его содержание».

Как заметил Ляззат Киннов, необходимо учитывать тот факт, что в нашей республике самый дешевый в мире уголь, из которого можно тоже получать газ. По его мнению, при таких условиях Казахстану дешевле получать газ из угля, а не из сланца.

«По нашим сведениям сланцы не такие уж и дешевые, они убыточны. Это очень грязная технология. Сланцевыми месторождениями занялись те страны, которым за короткое время надо было решить проблему самообеспечения газом. Когда нам говорят, что себестоимость сланцевых газов очень низкая, то хотят, чтобы мы дешевле продавали наш природный газ и нефтепродукты. Мы все это понимаем, не дилетанты в своей отрасли», — подчеркнул он.

По информации главы нацкомпании, «КазМунайГаз» начал совместную работу с западными партнерами по внедрению технологий по получению газа из угля.

«Некоторые угольные месторождения расположены рядом с нашими компаниями. И, начав работать с западными компаниями, мы рассчитываем получить неплохие результаты в этом направлении. Уголь — это тоже углеводородное соединение, из которого легче получить газ, чем из сланца», — отметил он.

Председатель Правления «Самрук – Энерго» Алмасадам Саткалиев считает, что при разработке будущей Стратегии перехода к зеленой экономике следует учесть тот факт, что, применительно к Казахстану, где большие залежи угля, причем на поверхности, нельзя применять готовые сценарии.

«Сегодня, напротив, мировые тенденции говорят об увеличении доли угля в энергетике. Для обеспечения глобальной энергобезопасности этот вид энергии должен развиваться исключительно с использованием технологии «чистого угля». Национальная энергетическая лаборатория в Питтсбурге, которая определяет мировую энергополитику, сегодня сосредоточила все свои усилия на разработке новых технологий чистого угля, что и представляет собой переход к зеленой экономике», — сказал Саткалиев.

По его мнению, не стоит торопиться с замещением угольной энергетики газовой.

«Следует не скидывать со счетов, что уменьшение рабочих мест в угольной отрасли, которая является одной из наиболее энергоемких по человеческим ресурсам, требует детального изучения. Это также затрагивает социальный аспект, так как тарифы за электроэнергию — очень чувствительная сфера», — предупредил он.

Председатель правления АО «НАК «Казатомпром» Владимир Школьник заявил, что при тех технологиях, которые существуют в атомной энергетике, ее вполне можно отнести к возобновляемым источникам энергии, доля которых к 2030 году, по поручению президента, должна достигнуть 50%.

«У нас замкнутый топливный ядерный цикл, и уран 238 мы можем при новых технологиях использовать 10 тысяч лет, атомную энергетику вполне можно отнести к возобновляемым ресурсам», — отметил он.

По его словам, для строительства АЭС в республике в будущем необходимо точно знать, каким будет распределение долей других видов энергии, а также какими будут потребности страны в электроэнергии.

Подводя итог всему сказанному, Тимур Кулибаев заявил, что главным трендом в будущей национальной Стратегии по энергетике будет энергoeffективность.

«Энергoeffективность — вот главный и первичный тренд при разработке национальной энергостратегии. Мы ставим перед собой четкие горизонты: до 2020 года добиться сокращения энергопотребления в стране до 30% за счет энергoeffективности. 30% — это вполне достижимый показатель при нынешних экономических условиях», — сказал Тимур Кулибаев. Он напомнил, что сегодня в Казахстане 80% электроэнергии вырабатывается из угля.

«Сначала нам надо сделать упор на развитие энергoeffективности на угольных станциях. И после того, как пройдет модернизация существующих мощностей, работающих на угле, мы сможем перейти к возможности газовой генерации, а затем начнем переходить на развитие возобновляемых источников энергии. Атомная энергетика также присутствует в наших будущих планах», — отметил он.

Его слова поддержал министр охраны окружающей среды РК Нурлан Каппаров, который заявил, что для внедрения энергoeffективности сегодня надо «использовать более агрессивные подходы».

«Энергoeffективность — это то, что, в буквальном смысле слова, лежит на поверхности. 30% — это вполне допустимый и реальный потенциал для снижения потребления электроэнергии в республике», — сказал Каппаров.

Так, по его условным расчетам, при 100 миллиардах кВт/ч потребления в год в республике могли бы при том же объеме экономики потреблять 70 миллиардов кВт/ч электроэнергии в год.

«То есть, утрированно говоря, прежде чем строить новые станции, надо «отжать» весь потенциал имеющихся станций, используя энергoeffективность, а после того, как получим все, только тогда можно рассмотреть вопрос строительства новых станций», — подчеркнул он.

Владимир Школьник добавил, что если по всей республике повсеместно будут использоваться светодиодные лампы, то страна «сможет сэкономить столько средств, на которые можно было бы построить три таких станции, как Экибастузская ГРЭС – 1».

«Это экономия в полтора гигабайта мощностей была бы», — подчеркнул Школьник.

По словам Тимура Кулибаева, вторым важным шагом для обеспечения энергoeffективности должна стать модернизация всех магистральных сетей республики, которые должны также связать энергогенерирующий центр страны с энергодефицитным западным регионом.

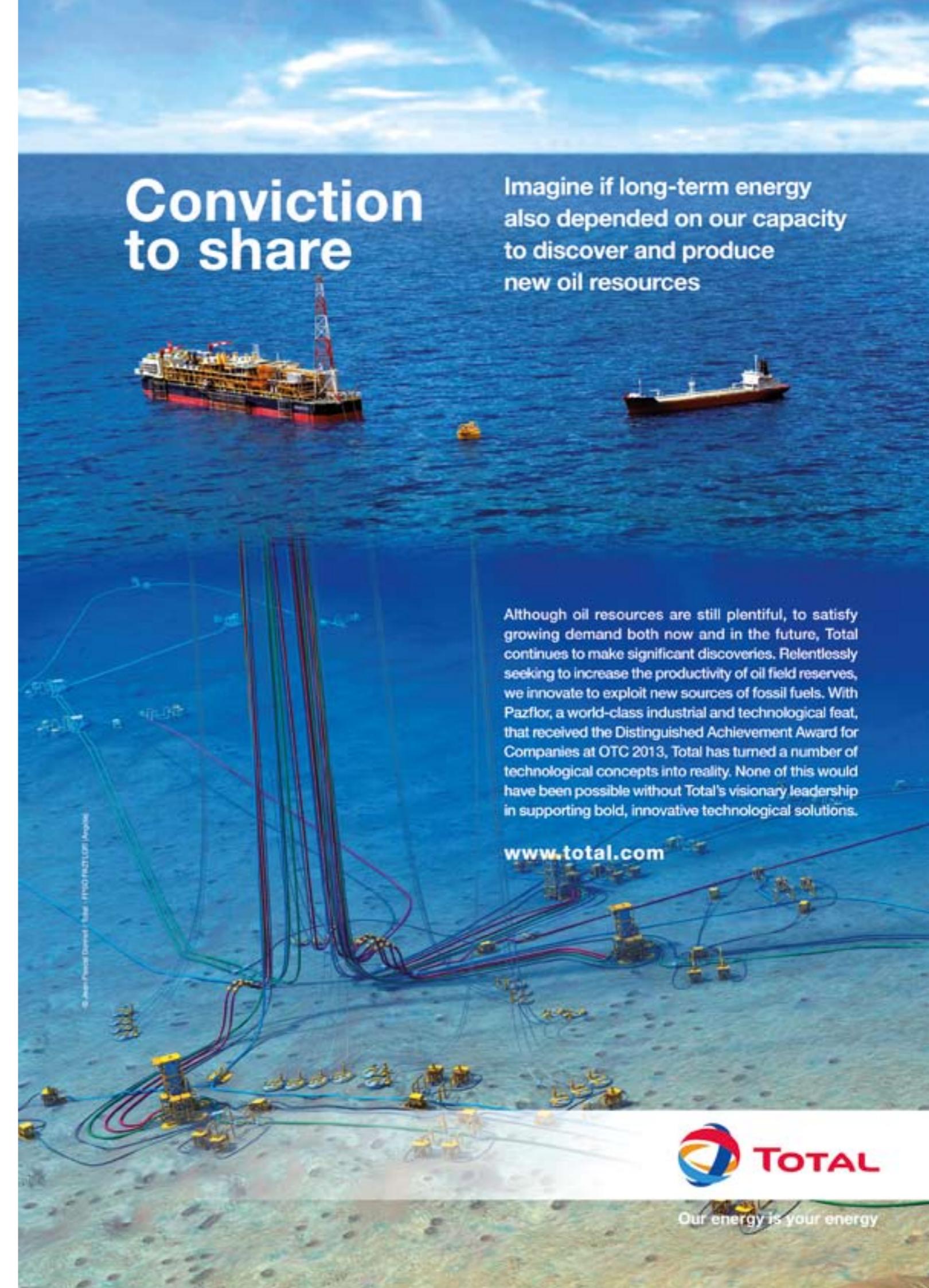
«Тогда у нас будет полное внутреннее обеспечение. Сети защищены, что поможет выдержать пиковые нагрузки при потреблении электричества», — отметил глава KAZENERGY.

Он напомнил, что в стране принята госпрограмма по индустриализации, которая потребует обеспечения растущего спроса на электроэнергию.

«Таким образом, наша энергетика должна суметь обеспечить растущие потребности. И это будет отражено в разрабатываемой нами Стратегии по энергетике», — отметил Кулибаев.

Он также сообщил, что третьим главным направлением данного документа станет развитие возобновляемых источников энергии (ВИЭ).

«Все запланированные проекты по ВИЭ по ветру и солнцу будут реализовываться. Самрук-Энерго уже начал их реализовывать. Но сейчас нам надо набраться опыта. И когда себестоимость электроэнергии от ВИЭ будет сравнима по стоимости традиционных источников энергии, тогда мы будем широким фронтом развивать ВИЭ. И мы ставим перед собой амбициозную цель — к 2030 году довести их долю до 10%», — сказал Тимур Кулибаев.



САУАТ МЫНБАЕВ:

«Нам нужен стратегический резерв нефти»

Кульпаш Конырова

В Казахстане будет разработана Стратегия по эффективному управлению углеводородными ресурсами. Эту новость сообщил министр нефти и газа РК Сауат Мынбаев, выступая в Мажилисе перед народными избранниками на правительственном часе с отчетным докладом об итогах прошлого года и планах на год текущий.

Документ будет содержать новые задачи перед отечественным нефтегазовым сектором с учетом нынешних трендов и реалий времени, которые обозначил в своем последнем Послании народу Казахстана глава государства. «Для реализации их предполагается разработка данной Стратегии. Кроме этого, планируется создать стратегический резерв углеводородного сырья», — добавил Сауат Мынбаев.

По его словам, большое внимание будет уделено привлечению иностранных инвестиций, трансферту и применению новейших технологий в нефтегазовой отрасли. «Для нас также важно диверсифицировать инвестиции в глубокую переработку сырья, выпуск товаров с высокой долей технологического содержания и добавленной стоимостью», — отметил министр.

Работать согласно задачам, прописанным в Стратегии, придется всем без исключения недропользователям страны. По официальным данным, в настоящее время в Казахстане зарегистрировано 203 контракта на недропользование углеводородным сырьем.

«На сегодня в Казахстане зарегистрировано 203 контракта на недропользование углеводородным сырьем, из них 172 (84,7%) контракта имеют цифровые обязательства по местному содержанию, в 31 (15,3%) контракте цифровые обязательства отсутствуют», — сказал Мынбаев.

По его словам, из них по 21 контракту подписаны протоколы, согласно которым недропользователи с 1 января 2012 года при-



няли на себя минимальные обязательства по местному содержанию.

Выступая перед народными избранниками, глава ведомства отчитался, сколько «черного золота» и «голубого топлива» смог дать стране курируемый им нефтегазовый сектор.

«Добыча нефти и газового конденсата в прошлом году снизилась и была меньше, чем в 2011 году. Это связано как с естественными природными процессами, техническими и геологическими причинами на некоторых нефтегазовых месторождениях, так и с незапланированными ремонтными работами на ряде предприятий», — сказал Мынбаев.

По его словам, на снижение общего уровня добычи также повлиял перенос сроков начала коммерческой добычи Карагана на 1-е полугодие 2013 года.

«На 2013 год по Стратегическому плану министерства нефти и газа объем добычи установлен в размере 82 миллиона тонн. В целом цифры по 2012 году сопоставимы с итогами 2011 года. Есть некоторое снижение объемов экспорта по сравнению с прошлогодним аналогичным показателем, что связано со снижением импорта российской нефти. В результате часть планируемого на экспорт объема направлена на внутренний рынок», — добавил министр.

Что касается экспорта, то, по словам Сауата Мынбаева, больших изменений нет. «По сравнению с 2011 годом, в 2012 году было увеличено производство нефтепродуктов, пользующихся спросом на внутреннем рынке — бензина, дизтоплива, керосина.

Были сложности с загрузкой нефтью Павлодарского НХЗ, поскольку он ориентирован на российскую нефть. Но в целом по НПЗ план выполнен», — отметил он.

Что касается второго по значимости после нефти экспортного товара, то Казахстан намерен в 2013 году добывать 40,5 миллиардов кубометров газа.

«Прогноз добычи сырого газа на 2013 год по стратегическому плану министерства нефти и газа — 40,5 млрд кубометров, планируется увеличение производства товарного газа до 22,1 млрд кубометров», — сказал Мынбаев.

По его словам, в соответствии с Соглашением о встречных поставках газа между «Газпромом», «Узбекнефтегазом» и «КазМунайГазом», весь импорт газа «свопируется» с Карагандинским экспортлом по равной цене и в равных объемах.

«Объем экспорта газа из республики с учетом таких СВОП-операций составил 11,2 млрд куб. м (101,8% к 2011 году). Внутреннее потребление товарного газа в 2012 году возросло на 2,9% и составило 10,5 млрд м³», — сказал министр.

По его информации, в 2012 году на развитие газотранспортной системы из республиканского бюджета было выделено 13,5 миллиардов тенге, осуществлено строительство по 43 проектам, построено газопроводов общей протяженностью около 600 км. В результате чего создана возможность газификации 60 населенных пунктов в 8 областях Казахстана.

Не обошел вниманием министр нефти и газа и такой важный для казахстанцев вопрос, как модернизация трех казахстанских

НПЗ, призванных обеспечить внутренний рынок качественным бензином.

Модернизация трех казахстанских НПЗ должна завершиться в 2015 году, сообщил Сауат Мынбаев.

«Так, по проекту реконструкции и модернизации Атырауского НПЗ «Строительство комплекса по глубокой переработке нефти (АНПЗ)» все вопросы, включая финансирование, подписание контрактов с подрядчиками, по рабочей силе решены. Надо только вовремя завершить физический объем работ», — сказал Мынбаев. По его словам, нерешенным остается выделение средств акимату Атырауской области на переселение людей в связи с расширением санитарно-защитной зоны.

«По проектам реконструкции и модернизации Шымкентского и Павлодарского НПЗ разрабатывается проектно-сметная документация, были выбраны лицензиары на основные технологические установки», — сказал министр. По его информации, в целях ускорения реализации Проектов было принято решение о совмещении стадии разработки проектно-сметной документации со стадией раннего привлечения ЕРС-подрядчика, заказа долгоготовляемого оборудования. Работа идет.

«Как результат окончания реконструкции этих двух НПЗ — декабрь 2015 года, то есть тот же срок, что и Атырауского НПЗ. К концу 2016 г., с завершением реконструкции всех 3-х НПЗ, мы планируем 100% обеспечить внутренний рынок отечественным ГСМ по стандартам Евро-4, Евро-5», — резюмировал Мынбаев.

Отечественное нефтегазовое машиностроение – «за бортом» многомиллиардных проектов

Energy Focus

В настоящее время в Казахстане насчитывается порядка 60 предприятий, работающих на нефтегазовый сектор — таковы официальные данные,звученные в ходе Круглого стола «Нефтегазовое машиностроение», прошедшего в Астане в рамках Первого форума машиностроителей Казахстана. Согласно экспертам, по размеру и объему привлекаемых инвестиций нефтегазовый сектор Казахстана входит в десятку крупнейших в мире. Однако, по мнению специалистов, отечественные предприятия нефтегазового машиностроения пока остаются в стороне от многомиллиардных проектов.

Pеализация крупных нефтегазовых проектов в Казахстане потребует вложения инвестиций на сумму до \$200 миллиардов в ближайшие 13-15 лет, заявил председатель Комитета промышленности министерства индустрии и новых технологий Казахстана Ерлан Муратов, выступая на первом Форуме машиностроителей Казахстана.

«Проект будущего расширения на месторождении «Тенгиз», реализация третьей фазы на Карагане, а также вторая фаза на месторождении «Кашаган» — все это потребует до 200 миллиардов долларов инвестиций в ближайшие 13-15 лет».

По его словам, сегодня в нефтегазовом секторе республики политику определяют основные нефтедобывающие компании, из которых только девять компаний формируют 75 процентов портфеля заказов на товары и услуги. «Однако до сих пор тендерные процедуры идут по особым регламентам, и отечественные предприятия нефтегазового машиностроения остаются «за бортом» многомиллиардных проектов», — сказал представитель министерства.

Пока в лидерах среди тех, кто оказывает реальную поддержку отечественным машиностроителям, остается национальная компания «КазМунайГаз». Так, по информации директора департамента развития нефтегазового машиностроения АО НК «КазМунайГаз» Болата Ташметова, общий объем закупок продукции группой компаний АО «Национальная компания «КазМунайГаз» (НК КМГ) за 2012 год составил сумму более 36 миллиардов тенге (примерно \$240 миллионов). «Общий объем закупок продукции группой компаний АО «Национальная компания «КазМунайГаз» (НК КМГ) за 2012 год составил более 36 миллиардов тенге (примерно \$240 миллионов). А в 2011 году этот показатель был на уровне 33 миллиардов тенге (\$220 миллионов), тогда как в 1998 году объем закупок составил всего лишь 262 миллиона тенге (примерно \$1,7 миллионов). Он напомнил, что такие показатели были достигнуты на основе

принятой в компании в 1997 году «Программы по развитию нефтегазового машиностроения в Республике Казахстан». Основной целью этого документа стала организация производства в республике остро необходимой для нефтегазового комплекса страны продукции машиностроения для обеспечения стабилизации и повышения уровня добычи нефти.

В то же время представитель КМГ признался, что при общей положительной динамике роста объемов производства нефтегазового оборудования в Казахстане пока преждевременно говорить о полном доминировании продукции отечественного машиностроения в закупках группы КМГ и других недропользователей.

«Есть направления и области деятельности, где требуется проведение дальнейшей совместной работы. В настоящее время мы закупаем значительную долю оборудования у отечественных товаропроизводителей, как, например штанговые глубинные насосы, насосно-компрессорные трубы, печи подогрева нефти и многие другие. Вместе с тем отдельные виды оборудования мы по-прежнему импортируем в силу разных причин», — сказал Ташметов.

Директор департамента КМГ отметил, что у нацкомпании есть новые планы и перспективы, а значит, есть и гарантированные заказы для отечественных производителей. Так, по его словам, «КазМунайГаз» к 2022 году намерен увеличить за-

Большие перспективы перед казахстанскими производителями открываются с реализацией так называемого Проекта будущего расширения, который предусматривает увеличение роста нефтедобычи еще на 12 миллионов тонн в год



пасы нефти до 1,4 миллиарда тонн и войти в число тридцати крупнейших нефтегазовых компаний мира, увеличив к 2022 году объем добычи нефти до 35,4 миллиона тонн в год». Он напомнил, что эти цели прописаны в «Стратегии развития АО НК «КазМунайГаз» на 2012–2022 годы». «Ключевым фактором увеличения уровня добычи казахстанской нефти станет широкомасштабное проведение нефтяных операций на Каспии, а для этого нужны оборудование, техника и материалы для работы в морских условиях, так что впереди много работы и заказов», — отметил он.

Со слов представителя ТОО «Тенгизшевройл» (ТШО) — директора департамента по развитию отечественного рынка ТОО ТШО Нурлана Серик, все еще впереди. Так, по итогам 2012 года ТШО закупил казахстанские товары в 2012 году на \$24 миллиона. «Объемы закупки казахстанских товаров (то есть без учета услуг и работ, а только товаров) нашей компанией выросли в пять раз за три года, с 5 миллионов долларов США в 2010 году до 24 миллионов долларов США в 2012 году», — сказал Нурлан Серик. «В целом в 2012 году ТШО затратил в

Казахстане \$1,8 миллиарда на покупку товаров, услуг и работ. За 20 лет работы в республике эта сумма составила \$13 миллиардов», — добавил Нурлан Серик. 60% от всех затрат, понесенных компанией Шеврон (одним из главных акционеров ТШО) в 2012 году, она потратила именно в Казахстане. «За первый квартал текущего года доля закупа казахстанских товаров составила 500 миллионов долларов США. Это внушает оптимизм, то есть мы движемся вперед в части развития казахстанского содеряжания», — сказал он.

«Для поддержки казахстанских производителей мы ввели контрактную стратегию. То есть даже если контракт заключается с иностранной компанией, то в нем прописываются обязательным условием меры по развитию казахстанского содеряжания: это создание СП, какие подрядчики будут выполнять работы», — отметил представитель ТШО.

Большие перспективы перед казахстанскими производителями открываются с реализацией так называемого Проекта будущего расширения, который предусматривает увеличение роста нефтедобычи еще на 12 миллионов тонн в год (в послед-



ние годы объем добычи приблизился к отметке почти в 26 миллионов тонн). «Проектирование по Проекту будущего расширения завершено на 50%, и к концу года ожидается завершение исследовательских работ», — сказал Нурлан Серик.

В рамках Круглого стола были названы причины, тормозящие развитие отечественного нефтегазового машиностроения. «Одной из основных причин, тормозящих развитие отечественного нефтегазового машиностроения, является политика «двойных стандартов», которой придерживаются иностранные инвесторы, работающие в нефтегазовом секторе Казахстана. Они нередко проявляют жесткие требования к оборудованию казахстанских производителей, но при этом лояльны к товарам от производителей из своей страны», — сказал генеральный директор АО СП «Белкамит» Павел Беклемищев. Так, по его информации, возглавляемое им предприятие получило заказ на изготовление оборудования для Атырауского НПЗ, где сейчас осуществляется проект реконструкции и модернизации стоимостью в один миллиард долларов США.

Напомним, АО СП «Белкамит» изготавливает оборудование для нефтегазодобывающих, нефтегазоперерабатывающих компаний, а также для атомной, энергетической, металлургической, строительной и пищевой отраслей.

«Мы получили заказ на производство оборудования на сумму всего лишь около 5 миллионов долларов США, в то время, как сам проект стоит более одного миллиарда долларов США. То есть наша доля в этом проекте составит менее 0,5%, это, если взять только сам производимый нами товар, без учета земли, воды и электричества, которое априори имеет казахстанское происхождение», — подчеркнул Беклемищев. По его словам, все остальное оборудование китайского производства. «Я более чем уверен, что завозимое из-за рубежа оборудование уступает по качеству нашему. И в нацкомпании «КазМунайГаз», который

является акционером АНПЗ, еще столкнутся с проблемами в будущем с этим оборудованием», — заметил он.

Еще одной из главных причин, мешающих вхождению казахстанских производителей в крупные нефтегазовые проекты, является отсутствие нужной информации от нефтедобывающих компаний. «Сравните две цифры: у нацкомпании «КазМунайГаз» объем закупок составил в прошлом году 240 миллионов долларов США, а у ТПО этот показатель составляет всего лишь 24 миллиона долларов США, хотя объемы добычи нефти, грубо говоря, у них сопоставимы. То есть, образно говоря, дверь перед нами в крупные проекты открыла, но лишь размером в маленькую щелочку», — отметил Павел Беклемищев.

Третья причина, тормозящая развитие собственного машиностроения, по его словам, — это инертность самих казахстанских производителей. «Предприятия должны сами проявлять активность и настойчивость», — резюмировал гендиректор АО СП «Белкамит».

Напомним, к середине 90-х годов прошлого века нефтяная отрасль Казахстана столкнулась с острой проблемой нехватки нефтегазового оборудования. Парк специальной техники устарел и требовал обновления, что привело к значительному увеличению числа скважин, пространающихся в ожидании ремонта.

Дефицит нефтедобывающего оборудования, инструмента для подземного и капитального ремонта скважин, запасных частей и материалов — все это в итоге привело к падению объемов добычи нефти.

При этом машиностроительные оборонные предприятия Республики после распада СССР находились в упадке, поскольку были ориентированы в основном на производство продукции военного назначения, спрос на которую резко снизился. Большинство казахстанских заводов раньше не занималось выпуском продукции для нефтегазового комплекса.



Нефтяная сервисная компания «Фрак Джет»

Основана в 2002 году и ведет деятельность по оказанию широкого спектра технологических и научно-технических услуг в области добычи нефти и газа.

Основные направления деятельности:

- бурение нефтяных и газовых скважин различного профиля с глубиной до 4 000 м.;
- бурение боковых стволов;
- текущий и капитальный ремонт;
- колтюбинговые технологии;
- интенсификация притока и повышение нефтеотдачи пластов;
- исследования процессов разработки;
- услуги азотных компрессорных станций.

Компанией наработан ряд **эффективных технологий**:

- кислотоструйное бурение с применением ГНКТ;
- кислотные составы с потокоотклонением, с низкой скоростью реакции (для высокотемпературных пластов) и эмульсионные;
- кислотный гидроразрыв пласта;
- трассерные исследования.



Основное оборудование:

- | | |
|--------------------|---|
| • Бурение | - 2 комплекса на базе МБУ ZJ40; |
| • ТКРС | - 10 комплексных бригад УПА-60/80 и УПА-80; |
| • Колтюбинг | - 7 бригад на базе установок МК30Т; |
| • Компрессирование | - парк азотных компрессорных станций СДА 10/251, 5/101; ПКСА 9/200, А100. |

Основные заказчики:

Казахстан:
ТОО Каракудукмунай
АО Петроказахстан
ТОО Урихтау оперейтинг
ТОО Юпитер Энерджи
ТОО Кольжан
ТОО Казахойл Актобе
ТОО Емир Ойл
ТОО Саутс Ойл
ТОО Сайгак Казахстан ВВ
ТОО Казахтуркмунай

Россия:
ОАО Газпром
ОАО Русснефть
ОАО ТНК-ВР
Нижневолгожнефтегаз
ООО Ростпром»
ОАО Подзембургаз
ООО Газпром-Бурение
ЗАО Геотекс
ОАО Роснефть

Республика Казахстан
г. Актау, 2 мкр д. 47а БЦ «Орда» офис 805
тел. +7 701 912 2604, факс +7 7292 751094
E-mail: aktau.fracjet@mail.ru



КАШАГАН: плюсы и минусы (мини SWOT анализ)

Рустем Жансентов

По супергигантскому нефтегазовому месторождению Кашаган уже написано и будет написано множество материалов – от общественных СМИ до узкоспециализированных публикаций. Особенный интерес к Кашагану в последнее время вызван, прежде всего, предстоящим долгожданным началом добычи, а также тем, что до 25 мая должно быть принято решение: кому достанется 8,6-процентная доля американской компании Conoco Philips в данном проекте.

Судя по последним данным и информационным выбросам в СМИ, вероятность того, что эта доля достанется Китаю, весьма велика; особенно в свете озвученных недавно намерений о заимствовании Казахстаном 1 млрд. дол. США из внешних источников. Ввиду нестабильности мировой финансовой системы, сейчас такие средства можно занять только у Китая. Однако у данного варианта, помимо эффекта «легких денег», существует также и множество «подводных камней». Особенно важно учитывать баланс геополитических и экономических факторов, так как присутствие Китая в Казахстане неуклонно увеличивается.

Проект Кашаган, являясь одним из самых дорогостоящих в истории, представляет собой «клубок» проблем различного характера, в котором тесно сплелись геополитика, экономика, экология и пр. Все эти проблемы взаимоувязаны и прямо или косвенно влияют друг на друга. Для более наглядной характеристики проекта и понимания его основных положений попробуем представить его только основные плюсы и минусы в виде хорошо известного SWOT – анализа.

S.W.O.T - АНАЛИЗ

Сильные стороны (плюс):

- Огромные доказанные запасы нефти и газа.
По данным оператора проекта, общие запасы нефти составляют 38 млрд. баррелей, или 4,8 млрд. тонн. На Кашагане также имеются крупные запасы природного газа (более 1 трлн. куб. метров). По мере усовершенствования технологий возможно увеличение извлекаемых запасов
- Проект имеет полную государственную поддержку.
С самого начала развития проекта Казахстан обеспечивает особый режим функционирования, максимальную поддержку и внимание. Этот фактор помогал инвесторам на многих этапах освоения, так как по многим вопросам государство шло навстречу, учитывая общую неординарность проекта
- Проект разрабатывается крупными мировыми нефтегазовыми компаниями.
Разработка месторождения ведет международная совместная операционная компания North Caspian Operating Company (NCOC) в форме соглашения о разделе продукции по Северному Каспию. Его участники: KMG Kashagan B.V. (дочернее предприятие АО НК «КазМунайГаз»), ENI, Total, ExxonMobil, Royal Dutch Shell – имеют по 16,81 % доли участия, ConocoPhillips – 8,4 %, Inpex – 7,56 %. Помимо компаний от Казахстана, остальные участники являются крупными нефтегазовыми компаниями с мировым именем и большим опытом.

Слабости (минус)

- Большое влияние геополитических факторов.
Вполне резонно, что такой гигантский проект, как Кашаган, привлек внимание крупных компаний, за которыми стоят интересы крупных держав. Как известно, участниками проекта являются США, ЕС: Италия, Нидерланды, Великобритания, Франция и Япония. У каждой компании, помимо Кашагана, также имеются доли и интересы в других сопряженных с ним проектах и компаниях, включая разведку, добычу, сервис, транспортировку и т.д. Исходя из этого, каждая компания – участник соответственно продвигает более выгодные для себя варианты. Также немаловажным является прямая или косвенная политика вышеуказанных государств, направленная на усиление своего влияния в регионе; многое из этих процессов, конечно, не афишируется. Но постоянное столкновение корпоративных и геополитических интересов часто оказывает негативное воздействие как на общий прогресс проекта по Кашагану, так и на его конкретные этапы и части, что, несомненно, является ослабляющим фактором.
- Режим СРП по проекту.
Наверное, самым ослабляющим и негативным фактором для государственных интересов Казахстана является то, что реализация проекта Кашаган происходит на основании Соглашения о разделе продукции. То, что было приемлемо в 90-е годы прошлого века, в начале становления независимости, маловыгодно при современных условиях. Прежде всего СРП способствует безудержному повышению затрат по проекту, так как все равно все затраты будут возмещаться в первую очередь за счет «cost oil». Все затраты отследить и проверить довольно сложно, особенно сделанные в первоначальные периоды. Так, с момента начала реализации проекта по разным оценкам уже вложено \$116 млрд., и окончательный бюджет будет на порядок больше – \$136 и более млрд. Таким образом, до получения чистой прибыли Казахстана от Кашаганской нефти пройдет довольно большой промежуток времени, зависящий от рыночной конъюнктуры и стоимости нефти. По некоторой информации, участники СРП по Кашагану весьма заинтересованы в продолжении его условий и после 2041 года – срока его окончания. Однако режим
- Сложные природно-климатические условия.
Северный Каспий представляет из себя мелководный залив, замерзающий зимой, что потребовало дорогостоящего строительства искусственных островов и сопутствующей инфраструктуры. Это также увеличивает стоимость проекта.
- Крайне чувствительная экология региона.
Каспийское море – уникальный внутренний бессточный водоем с разнообразной флорой и фауной, ввиду этого соблюдение высших экологических стандартов в проекте развития Кашагана является строгой необходимостью. Для реагирования на возможные аварийные ситуации и предотвращения негативного влияния на окружающую среду, создаются различные объекты и службы, что опять-таки увеличивает стоимость проекта.

Кашаган является самым дорогим в истории нефтегазовым проектом. Помимо режима СРП, этому также способствуют тяжелые геологические, неблагоприятные природно-климатические условия, проблемы с транспортировкой на внешние рынки, а также сложные экологические условия. Все это приводит к удорожанию проекта. Так как все эти затраты подлежат компенсации, то точные размеры и сроки получения реальной прибыли от проекта пока неопределены.

СРП, как устаревший метод, уже не может устраивать Казахстан. Наиболее выгодной практикой развития месторождений и добычи нефти в настоящее время являются сервисные контракты, по которым вся нефть является собственностью государства.

• Огромная стоимость проекта.
Как уже упоминалось выше, Кашаган является самым дорогим в истории нефтегазовым проектом. Помимо режима СРП, этому также способствуют тяжелые геологические, неблагоприятные природно-климатические условия, проблемы с транспортировкой на внешние рынки, а также сложные экологические условия. Все это приводит к удорожанию проекта. Так как все эти затраты подлежат компенсации, то точные размеры и сроки получения реальной прибыли от проекта пока неопределены.

• Проблемы с добывкой нефти и газа.
Высокосернистая нефть и газ Кашагана залегают на больших глубинах и находятся под большим давлением. Такие сложные условия требуют дорогостоящих технологий и оборудования, что увеличивает затраты по проекту. Нефть и газ нуждаются в очистке, прежде всего от меркаптанов и серы, утилизация которой также недешевое мероприятие. Специфика мелководного Северного Каспия потребовала строительства искусственных островов, сети транспортных коммуникаций и многое другое. Все эти факторы существенно увеличивают стоимость проекта.

• Проблемы с транспортировкой нефти и газа на внешние рынки.
Как известно, отсутствие у Казахстана выхода к открытым морям усложняет транспортировку углеводородов на внешние рынки. И, хотя участниками проекта предпринимаются меры по диверсификации направлений поставок, окончательные схемы, объемы по основным направлениям и цены транспортировки еще неясны. Пока основными направлениями рассматриваются нефтепроводы КТК (Новороссийск – Самсун, Бургас), БТД (Ескене-Куркы, Джейхан, Батуми), нефтепроводы «Транснефти», а также нефтепровод Ескене – Кенкияк – Алапанькоу (Китай). Газ планируется для транспортировки в Китай, Россию и на внутренний казахстанский рынок. Каждое из этих направлений является сложным и дорогостоящим проектом, существенно увеличивающим стоимость нефти и газа.

• Сложные природно-климатические условия.
Северный Каспий представляет из себя мелководный залив, замерзающий зимой, что потребовало дорогостоящего строительства искусственных островов и сопутствующей инфраструктуры. Это также увеличивает стоимость проекта.

• Крайне чувствительная экология региона.
Каспийское море – уникальный внутренний бессточный водоем с разнообразной флорой и фауной, ввиду этого соблюдение высших экологических стандартов в проекте развития Кашагана является строгой необходимостью. Для реагирования на возможные аварийные ситуации и предотвращения негативного влияния на окружающую среду, создаются различные объекты и службы, что опять-таки увеличивает стоимость проекта.

Возможности (плюс)

- Прибыль для государственного бюджета Казахстана. Главное и ожидаемое от Кашагана, конечно, прибыль. Учитывая большие запасы углеводородов, Казахстан должен получить солидную прибыль при промышленной разработке после возмещения всех затрат инвесторов проекта. По разным и весьма приблизительным оценкам сумма поступлений может колебаться в пределах \$30-40 млрд., возможно, больше при региональной стабильности, благоприятной ситуации на внешних рынках и высокой стоимости углеводородов в течение длительного периода времени. Также большие поступления ожидаются в виде различных налогов и сопутствующих платежей в бюджет. Здесь необходимо отметить, что конечная сумма будет зависеть от множества факторов, и реальная картина, возможно, будет совершенно другой.

- Создание новой энергетической и промышленной инфраструктуры.

Для реализации проекта в Западном регионе Казахстана создается мощная нефтедобывающая и перерабатывающая инфраструктура современного уровня. Создание данной инфраструктуры влечет за собой развитие многих смежных и сопряженных отраслей экономики и мультиплекативный эффект в республиканском масштабе. В страну поступают новые инвестиции, новейшие технологии и оборудование.

- Развитие казахстанской промышленности.

Увеличение казахстанского содержания в нефтегазовых проектах является приоритетной задачей настоящего времени, так как огромные объемы финансовых, идущих на оплату сопряженных с развитием Кашагана сервисных и прочих операций, пока достаются иностранным компаниям ввиду недостаточной оснащенности и компетенции казахстанских предприятий. Для привнесения новых технологий в страну наилучшим выходом является создание совместных предприятий с ведущими мировыми компаниями в различных востребованных областях экономики.

- Создание новых рабочих мест.

Развитие и становление проекта Кашаган создаст множество как прямых, так и косвенных высокооплачиваемых рабочих мест в смежных и сопряженных отраслях промышленности и сервиса как в Западном Казахстане, так и в целом по стране.

- Повышение общего уровня жизни в стране.

Ожидаемая прибыль от промышленной добычи на Кашагане способна существенно изменить уровень жизни в Казахстане и благосостояния граждан. Из прибыли Кашагана можно будет профинансировать крупные проекты республиканского масштаба в транспортной инфраструктуре, развитии промышленности разных секторов, а также проекты социальной направленности.

**Угрозы (минус)**

- Большое влияние геополитических факторов. Как уже упоминалось выше, тесное столкновение различных геополитических интересов ведущих мировых держав на Кашагане способно в любой момент оказать негативное влияние как на развитие проекта, так и его реализацию. Так, например, при выборе направлений транспортировки нефти и газа с Кашагана каждая из сторон будет упорно и жестко отстаивать свои интересы как корпоративные, так и государственные.

- Нестабильность мировых цен на углеводороды.

Основной угрозой для успешной реализации проекта являются рыночные цены на нефть и газ. В случае дальнейшего падения цен на мировых рынках углеводороды с Кашагана просто станут неконкурентоспособными, что может привести к уменьшению добычи, а то и вовсе к остановке добычи нефти. Так же низкие цены будут вести к пересмотру планов – фаз по дальнейшему развитию месторождения.

- Колебания стоимости транспортировки.

Несколько направлений транспортировки нефти и газа с Кашагана, конечно, будут различаться по стоимости транспортировки, на которую будет оказывать существенное влияние множество геополитических, экономических и социальных факторов. Таким образом, конечная цена будет постоянно изменяться, что является угрозой для общей экономики проекта.

- Экологический ущерб и возможная катастрофа.

Существует вероятность, что при наихудшем развитии аварийной ситуации на морских месторождениях может произойти крупная экологическая катастрофа на Каспийском море, которая может привести к гибели уникальной биосферы региона. Даже наивысшая степень готовности не может обеспечить 100% гарантии предотвращения негативного воздействия на окружающую среду. Также данный регион потенциально сейсмоопасный, что также является угрозой для экологии. Огромные количества серы, нуждающейся в утилизации, хранении при несоблюдении всех норм могут также оказать негативное воздействие. В любом случае, даже при соблюдении почти всех экологических норм, какой то процент негативного воздействия остается, и главное при этом – не допустить его увеличения до критических уровней.

- Проблемы по окончании проекта.

После окончания промышленной добычи, где то ближе к 2050 году на Кашагане встанет существенная проблема по корректному и безопасному завершению проекта. Это будет касаться обеспечения безопасного и надежного консервирования скважин, утилизации трубопроводной системы, удалению отходов, рекультивации полигонов и загрязненных пространств. Все эти мероприятия являются довольно дорогостоящими, поэтому их необходимо предусмотреть в бюджете проекта в достаточном объеме.

Как видно из этого мини SWOT-анализа, Кашаган очень дорогой, весьма сложный и проблемный проект, минусов пока гораздо больше, чем плюсов. Но главный плюс: ожидаемые огромные поступления в государственный бюджет Казахстана при удачной рыночной ситуации и благоприятствующей геополитической атмосфере перекроют все минусы. Реальная ситуация развития проекта будет проясниться с началом промышленной добычи, которая, по разным сведениям, может стартовать и в июне, и в сентябре. Так или иначе, скорее всего это состоится в этом году, и Кашаган наконец-то начнет приносить долгожданную прибыль.



МЕДИКЕР

Сіздерге қамқорлықпен!
С заботой о вас!

*Медицина
қызметкері
күні құтты
болсың!*

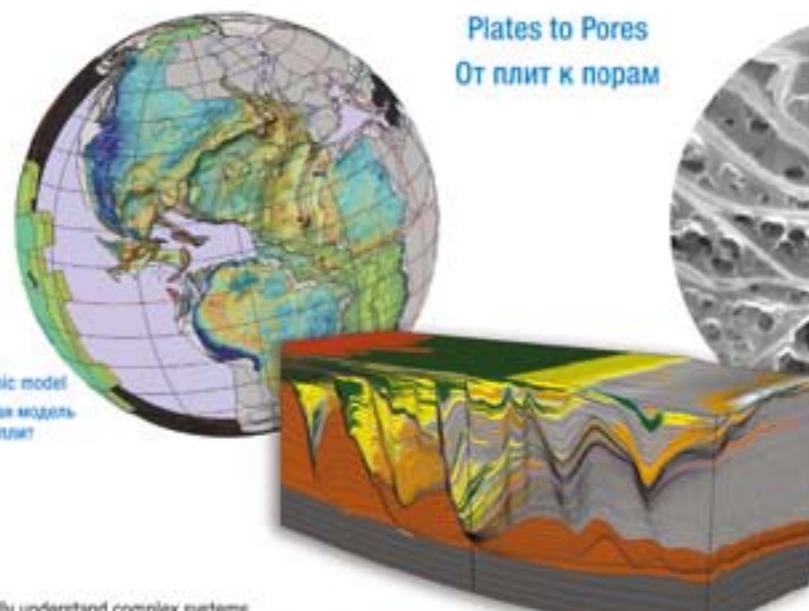


Call-center: 8 800 080 43 57, www.mediker.kz

Genetic Basin Analysis

Identifying new resources in increasingly challenged environments

- ▶ Comprehensive investigations from global to microscopic scales
- ▶ Scientific rigor to collect, analyze and integrate all critical data
- ▶ Explain and predict hydrocarbon distribution in space and time



To more fully understand complex systems and identify new resources, we take a "Plates to Pores" approach – from a global to microscopic scale – looking at how basins are formed, filled and modified to predict where oil and gas are found.

Genetic Basin Analysis

By synthesizing fundamental information on how a sedimentary basin forms, fills and evolves, ExxonMobil's geoscientists are able to better identify the presence and extent of hydrocarbons in a basin to efficiently and economically bring more oil and gas to the global market.

Comprehensive investigations from global to microscopic scales

- At a **global scale**, with new proprietary, high-resolution plate tectonic restoration software that more accurately models basin formation

- With **advanced modeling capabilities to simulate basin formation and fill** that results in the generation, migration and trapping of hydrocarbons
- Using a **deep understanding** of earth physics, source rock compositional yields and rock geomechanics **to predict hydrocarbon occurrences** in the subsurface
- At a **microscopic scale**, using high-end analytical capabilities to understand reservoir pore space and seal capacity relative to hydrocarbon accumulations

Для более полного представления о сложных системах, открытии новых ресурсов и предсказании наиболее перспективных нефтегазоносных площадей мы применяем подход «От плит к порам». Он заключается в постепенном переходе от анализа всего бассейна до предметного изучения образцов пород под микроскопом, что позволяет понять, как формировались, заполнялись и менялись бассейны.

For a more complete understanding of complex systems and to identify new resources, we take a "Plates to Pores" approach – from a global to microscopic scale – looking at how basins are formed, filled and modified to predict where oil and gas are found.

Genetic Basin Analysis

Source: ExxonMobil Upstream Technology.
Leading with Innovation and Integrity,
an ExxonMobil publication.
exxonmobil.com

Taking on the world's toughest energy challenges.[®]

ExxonMobil

Генетический анализ бассейна

Поиск новых ресурсов во все более сложных условиях

- ▶ Комплексные изучения – от большого к малому
- ▶ Научная точность при сборе, анализе и сведении всех необходимых данных
- ▶ Объяснение и предсказание модели распространения углеводородов во времени и пространстве



Генетический анализ бассейна

Синтезируя ключевую информацию о том, как формировался, заполнялся и эволюционировал осадочный бассейн, геологи-геофизики «ЭксонМобил» могут более точно определить местоположение и количество углеводородов в бассейне, для того, чтобы доставить еще больше нефти и газа на международные рынки эффективным и экономически целесообразным способом.

Комплексные изучения – от большого к малому:

- Изучение **всего бассейна** с помощью нового, разработанного нашей компанией программного обеспечения, позволяющего получать изображения тектоники плит высокого разрешения и строить более точные модели архитектуры бассейна.

Источник: Технологии ЭксонМобил в сфере разведки и добычи. Инновации, подкрепленные инновациями и блестящей работой exxonmobil.com

- Применение **ультрасовременных инструментов моделирования архитектуры и пластов бассейна** для анализа процессов образования, миграции и попадания углеводородов в ловушки
- **Глубокие знания** физики Земли, состава материнских пород и механики горных пород для предсказания залегания углеводородов в недрах
- **Исследования под микроскопом**, используя высокозэффективные аналитические возможности с целью изучения пористости пород коллектора и свойств покрывающего пласта относительно накопления углеводородов.

ExxonMobil

Решая сложнейшие задачи мировой энергетики.[®]

КАСПИЙ НА ПЯТЕРЫХ: ХОЖДЕНИЯ ПО ШЕЛЬФУ

Energy Focus

Каспийское море – самый крупный в мире внутриконтинентальный водоем, не связанный с Мировым океаном, донесший до наших дней уникальную реликтовую флору и фауну. Каспийский шельф рассматривается всеми прилегающими к нему странами – Казахстаном, Россией, Туркменистаном, Азербайджаном и Ираном – еще и как важнейший резерв углеводородных запасов. Оффшорная добыча нефти и газа способна компенсировать им, в частности, Казахстану, падение добычи на истощающихся месторождениях на суше.

Bнастоящее время в Каспийском море уже действует несколько крупных перспективных проектов (это месторождения Азери-Чираг-Гюнешли, Шах-Дениз в Азербайджане, Северо-Каспийский проект в Казахстане, месторождения им. Ю. Корчагина, им. В. Филановского и другие в России, а также Челекен и месторождения блока 1 в Туркменистане). Готовится к разработке ряд проектов, работа над которыми только началась в 2010-2011 годах. В то же время в 2009-2011 годах на Каспии по причине неподтверждения запасов было приостановлено или закрыто несколько проектов, включая Инам и Яламо-Самур в Азербайджане, Тюб-Караган, Аташ и Курмангазы в Казахстане, что внесло корректировки в планы этих стран по добыче нефти и газа на шельфе.

Азербайджан

По данным Государственной нефтяной компании Азербайджана (SOCAR), в настоящее время доказанные извлекаемые запасы в азербайджанском секторе Каспия оцениваются в 2,55 трлн. кубических метров газа. Общий газовый потенциал может составлять 6 трлн кубометров.

Наиболее активные работы в азербайджанском секторе Каспия проводятся сейчас на блоке месторождений Азери-Чираг-Гюнешли (АЧГ) и месторождении Шах-Дениз.

Блок АЧГ принадлежит Азербайджанской международной операционной компании (AMOK), где оператором выступает BP-Azerbaijan, дочерняя компания британской BP, у которой 35,78% доли (у Chevron – 11,27%, Inpex – 10,96%, AzACG – 11,65%, Statoil – 8,56%, Exxon – 8%, TPAO – 6,75%, Itosu – 4,3% и Hess – 2,72%, которые она в сентябре 2012-го продала ин-

дийской ONGC, сделка завершится в первой половине 2013 года). Контракт на реализацию проекта был заключен по принципу Соглашения о разделе добычи (СРП) в 1994 году (распределение добываемой нефти осуществляется по принципу 80% Азербайджану и 20% участникам контракта). А в марте 2012-го партнеры по АЧГ получили предварительный контракт на разработку газа глубокого залегания на основе минимальной гарантии возмещения (Risk Service Agreement). Запасы газа глубокого залегания на АЧГ оцениваются в 300 млрд кубометров.

С 1997 года на АЧГ началась добыча углеводородного сырья, и на сегодняшний день BP построила на АЧГ 6 новых платформ, из которых 4 добывающие. С этих платформ было добыто более 2,1 млрд баррелей нефти, предназначенный для трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД). Только на месторождении Чираг было добыто свыше 600 млн баррелей нефти, что составляет одну треть всей добычи на АЧГ. По данным консорциума, общая сумма вложенных с того времени инвестиций составила \$24,8 млрд; было создано более 6000 постоянных рабочих мест, кроме того, на время строительства объектов было привлечено свыше 12000 рабочих.

Впрочем, несмотря на это, добыча нефти на месторождениях Азери и Чираг стала резко снижаться. Так, в 2010 году на АЧГ было добыто свыше 40,6 млн тонн, в 2011 году – 35,4 млн тонн, а в 2012-ом – 32,9 млн тонн. По итогам первого квартала 2013 года в рамках данного «контракта века» с АЧГ было добыто 60,3 млн баррелей, или 8,1 млн тонн нефти, тогда как за аналогичный период прошлого года – 64,8 млн баррелей, или 8,8 млн тонн нефти. В январе-марте текущего года на этой контрактной территории добывалось 670 тыс. баррелей нефти в сутки против 717,8 тыс. баррелей год назад. Причиной падения, как заявил осенью 2012 года Президент Азербайджана Ильхам Алиев, выступая на заседании Кабинета министров, стали грубые ошибки со стороны АМОК при реализации проекта, в результате чего объем суммарных недополученных доходов Азербайджаном за 5 лет превысил \$8 млрд.

Несмотря на резкую критику в адрес BP, власти Азербайджана заявили, что не намерены заменять ее другим оператором. А BP, в свою очередь, пообещала сделать все необходимое для максимизации добычи и привлечь для этих целей свои лучшие ресурсы со всего мира. В ноябре партнеры по АЧГ, ранее стремившиеся продлить СРП после 2024 года с тем, чтобы получить возможность окупить инвестиции, заявили о намерении увеличить капвложения в проект в целях остановки спада добычи нефти на месторождениях без пролонгации контракта. Была подготовлена новая долгосрочная программа развития АЧГ до 2024 года с целью обеспечения на месторождениях долгосрочной и стабильной добычи в объеме 35 млн тонн нефти ежегодно, начиная с 2014 года. Всего в рамках проекта до конца действия контракта по АЧГ в 2024 году планируется добывать более 300 млн баррелей нефти.

Недавно BP Azerbaijan сообщила о планах получения первой нефти в рамках Chirag oil project (увеличение добычи нефти на блоке АЧГ) к 4 кварталу 2013 года. Chirag oil project предполагает строительство платформы «Западный Чираг», которая будет установлена на глубине моря 170 метров между действующими добывающими платформами «Чираг» и «Гюнешли». Вес опорного блока составляет 18,2 тысячи тонн, высота – 185 метров.

Стоимость Chirag oil project оценивается в \$6 млрд.

BP также является оператором газоконденсатного проекта «Шах-Дениз» на азербайджанском шельфе Каспия. Контракт на разработку этого морского месторождения был подписан 4 июня 1996 года. Участниками соглашения являются: BP (оператор) – 25,5%, Statoil – 25,5%, NICO – 10%, Total – 10%, Lukoil – 10%, TPAO – 9%, SOCAR – 10%.

С начала добычи (конец 2006 года) и до конца 2011 года с месторождения «Шах-Дениз» было добыто 30 млрд кубометров газа и около 8 млн тонн газоконденсата. Общие запасы месторождения оцениваются в 1,2 трлн. кубометров газа. Первая стадия проекта предусматривала объем добычи в 11 млрд кубометров газа, вторая стадия (начнется в 2013 году) – 16 млрд кубометров в год. Этот объем добычи планируется сохранять, по крайней мере, до 2020 года. Вторая стадия предусматривает строительство двух новых платформ и бурение 30 подводных скважин. Предполагается, что порядка 6 млрд кубометров газа, добываемого в рамках второй стадии, будет поставляться в Турцию, еще 10 млрд кубометров – в Европу. Все работы по второй фазе, оценивающиеся в \$28 млрд, должны быть полностью закончены в 2016-2017 годах.

Сегодня партнеры по «Шах-Дениз» рассматривают два возможных проекта транспортировки азербайджанского газа в Европу – Nabucco West и Трансадриатический трубопровод (ТАР). Впрочем, есть еще TANAP и Южнокавказский газопровод, которым официальный Баку тоже обещает свой газ (для «Шах-Дениз» Южнокавказский газопровод будет расширяться до 25 млрд кубометров в год), также предполагается расширение газопровода Баку-Тбилиси-Эрзурум. Решение о предпочтительном маршруте транспортировки, как ожидается, будет принято в 2013 году.

Помимо уже названных каспийских проектов, в будущем Азербайджан планирует ввести в эксплуатацию такие крупные месторождения, как Абшерон, Умид, Бабек и другие.

Месторождение Умид с запасами 200 млрд кубометров газа и 40 млн тонн конденсата было открыто в 2010 году. Скважина №10 на месторождении (со штуцером диаметром 11 мм) подает 800 тыс. кубометров газа и 140 тонн конденсата в сутки. Позже была пробурена третья скважина, №12.

К бурению на месторождении Абшерон, обнаруженному в 1960 годах, Азербайджан готовился с 1993 года, но ввиду дефицита финансовых средств, проект был заморожен. В 2000-2001 годах консорциум с участием иностранных компаний пробурил скважину, которую впоследствии закрыли. 27 февраля 2009 года СРП по блоку Абшерон подписали SOCAR и французская Total. По итогам бурения одной скважины в июле прошлого года Total от имени партнеров по проекту (Total – 40%, SOCAR – 40% Gaz de France SUEZ-20%) официально подтвердила наличие крупных запасов газа на этом месторождении в объеме от 150 млрд до 350 млрд кубометров и начало подготовку к проведению здесь сейсморазведки. Бурение на месторождении Абшерон будет возобновлено после строительства новых буровых установок, поскольку Азербайджан на сегодняшний день не располагает свободными полупогруженными плавучими буровыми установками (ППБУ). Компания Total E&P Absheron будет нести все расходы на разведочный период, который продлится три года, и до утверждения рабочего плана по реализации контракта. В течение первых трех лет на структуре будет пробурена одна разведочная скважина. В дальнейшем, если возникнет необходимость, в течение последующих трех лет будут пробурены еще две разведочные скважины. Бюджет первой разведочной скважины составит \$100 млн. Total ожидает получение первого газа с месторождения Абшерон в 2020 году. На первом этапе здесь планируется ежегодно добывать 3-5 млрд кубометров газа.



В 2013 году BP Azerbaijan планирует завершить обработку данных, полученных в результате трехмерных геофизических исследований, проведенных на перспективной структуре Шафаг-Асиман. Согласно первичным данным, показания по структуре являются хорошими, и компания надеется, что здесь может быть открыто газоконденсатное месторождение. Контракт типа СРП, подписанный между BP и SOCAR, впервые позволяет компании BP выйти на глубоководную часть азербайджанского сектора Каспия. Сейчас BP обсуждает с SOCAR вопросы привлечения оборудования и технологий, которые могут быть применены в ходе разведочного бурения на этой перспективной структуре.

Сама SOCAR в настоящее время продолжает работы по трехмерным геофизическим исследованиям в рамках контракта с

АКТУАЛЬНО

Bahar Energy Limited на площади между перспективной структурой Бахар-2 и месторождением Гум Дениз в азербайджанском секторе Каспия. В течение трех лет планируется пробурить одну разведочную скважину, и если будет необходимость, то на четвертый год может быть пробурена еще одна скважина. По первоначальным расчетам, в реализацию проекта Bahar Energy Limited инвестирует \$1 млрд. Также в ноябре прошлого года SOCAR завершила на месторождении Биби-Эйбат работы по выбросу пластовых вод в море. Сейчас все пластовые воды вновь закачиваются в пласти.

Кроме того, в Азербайджане германская RWE изучает геологическую информацию по перспективной каспийской структуре Нахчыван с тем, чтобы убедиться в целесообразности вложения инвестиций, которые потребуются для начала ее разработки. SOCAR и RWE подписали меморандум о взаимопонимании по этой морской структуре с прогнозируемыми запасами в 300 млрд кубометров газа и 40 млн тонн газоконденсата в марте 2010 года.

Согласно прогнозам аналитиков, в азербайджанском секторе Каспийского моря в рамках сценария 1 объем добычи нефти и конденсата в 2020 году достигнет уровня в 49 млн тонн в год, газа — 24 млрд кубометров в год. Причем все углеводороды будут добываться на месторождениях АЧГ и Шах-Дениз. Сценарий 2 отличается тем, что в его рамках начинается добыча углеводородов на месторождении Ашхерон. Вследствие действия этого фактора объем добычи нефти и конденсата возрастет до 51 млн тонн в год, объем добычи газа увеличится до 41 млрд кубометров в год. Сценарий 3 в сфере добычи для азербайджанского сектора смысла не имеет.

Россия

В российском секторе Каспийского моря наиболее близкими к стадии промышленной разработки являются месторождения, расположенные в пределах лицензионного блока Северный и разрабатываемые компанией ЛУКОЙЛ. При этом на одном из них — имени Юрия Корчагина, открытом еще в 2000-ом, — промышленная добыча началась в 2010 году. По состоянию на начало 2012 года сроки пуска остальных месторождений блока были следующими: им. Ю. Корчагина (вторая фаза) — 2015 год, имени Владимира Филановского — 2015 год, Сарматское — 2017 год, Ракушечное — 2020 год, Хвалынское — после 2020 года.

На нефтегазоконденсатном месторождении им. Ю. Корчагина глубина моря составляет 11-13 метров. В 2012 году ЛУКОЙЛ пробурил четыре скважины с длиной горизонтального ствола от 2 до 5 км и начальными дебитами в диапазоне от 4 до 10 тыс. баррелей в сутки. По своим параметрам подобные скважины являются самыми сложными по международной классификации. В ноябре прошлого года здесь было добыто 1 млн тонн нефти со временем освоения месторождения. По результатам проведенных в прошлом году геологоразведочных работ ЛУКОЙЛ ожидает значительного роста извлекаемых запасов нефти месторождения им. Корчагина (примерно на 50%, до 360 млн баррелей). В 2013 году здесь запланировано пробурить еще четыре горизонтальные скважины.

С целью обустройства другого каспийского месторождения — им. В. Филановского с извлекаемыми запасами нефти категории C1+C2 153,1 млн тонн, газа категории C1+C2 — 32,2 млрд кубометров — в октябре 2011 года ЛУКОЙЛ разместил заказ на строительство двух объектов: платформы райзерного блока и платформы жилого модуля с переходными мостами. Их построят на судостроительном заводе «Красные Баррикады» в Астрахани. Установка платформ в море запланирована на 2013 год.

По результатам разведочного бурения на этом месторождении, открытом в 2005 году, были выявлены три залежи: газо-

конденсатная в альбском ярусе, газоконденсатнонефтяная в аптском и газонефтяная — в неокомском надъярусе нижнемеловых отложений.

В ноябре 2011 года были подписаны договоры с ОАО «Объединенная судостроительная корпорация» (ОСК) по разработке рабочей документации, закупке оборудования и материалов, строительству и пуско-наладке ледостойкой стационарной платформы №1 и ОАО «Глобалстрай-Инжениринг» по подряду на строительство центральной технологической платформы и переходного моста между ЛСП-1 и ЦПП. Строительство скважин на месторождении планируется в ноябре 2014 года. А ввод месторождения в эксплуатацию запланирован на конец 2015-го — начало 2016 года.

В октябре прошлого года ЛУКОЙЛ впервые в России провел в море на скважине №8 месторождения им. В. Филановского тестовую операцию гидравлического разрыва пласта (ГРП), на основании результатов которого был выполнен прогнозный расчет вариантов освоения запасов нефти аптской залежи и ввода ее в разработку. Результаты расчетов свидетельствуют о том, что при разработке аптской залежи с ГРП в добывающих скважинах будет введено в разработку дополнительно 44 млн тонн запасов.

По словам главы ЛУКОЙЛа Вагита Алекперова, проект Филановского стоит чуть больше \$3 млрд, тогда как перспективные инвестиции компаний в целом в северный Каспий оцениваются в \$24 млрд.

В настоящее время ЛУКОЙЛ ожидает роста извлекаемых запасов газа на Каспии и за счет Сарматского нефтегазоконденсатного месторождения, расположенного в северной части акватории Каспийского моря, в 240 километрах от Астрахани, и открытого в 2002 году. Глубина моря на участке составляет 5-8 метров. Запасы нефти оцениваются в 50 млн тонн, газа — в 20 млрд кубометров.

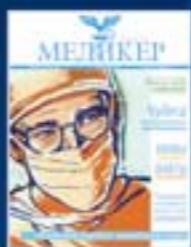


KAZENERGY



800 000 2 страница обложки	800 000 3 страница обложки	700 000 с 4 страницы до страницы "Содержание"	750 000 спонсор страницы "Содержание"	600 000 Модульная реклама на внутренней странице журнала
1 000 000 внутренний разворот	800 000 4 страница обложки	1 000 000 оборот обложки		

Тираж 7000 экз. 6 выпусков в год + спец. выпуск к Форуму KAZENERGY



МЕДИКЕР

180 000 2 страница обложки	180 000 3 страница обложки	150 000 Модульная реклама на внутренней странице журнала
250 000 внутренний разворот	180 000 4 страница обложки	250 000 оборот обложки

Тираж 3000 экз. Выпуск по квартально



RING.kz

180 000 2 страница обложки	180 000 3 страница обложки	150 000 Модульная реклама на внутренней странице журнала
250 000 внутренний разворот	180 000 4 страница обложки	250 000 оборот обложки

Тираж 3000 экз. Выпуск по квартально

АУДИТОРИЯ:

- АО НК «КазМунайГаз», АО «КазТрансГаз», «Шеврон Мунайгаз», «Коноко Финикс», «Шел Казахстан», «Тенгизшевройл», «БокоМобил Казахстан», АО «КазМунайГаз Разведка Добыча», АО «КазТрансГаз», АО «КазТрансОйл», NCDC, АО «КазРосГаз», «Лукойл Оверсиз Ад», «Статойл», «Ресонс», «Лотам-ЕЛ Казахстан», Ақын Қараштаганак Би Ви», «Сим роуд Инк.», ОЮЛ «Казахстанский союз промышленников и предпринимателей», ТОО «Меркурий», АО «КазМунайТенкс», АО «Казахстанский институт нефти и газа», АО «КЕГOK», АО «ПетроКазахстан Күмбөз Ресурсис», Schlumberger, ТОО «АрнаОйл», АО «АНПЗ», ТОО «Торговый дом КазМунайГаз», АО «КазАзотиникаспин-шамыф», ТОО «КазАзоТурМунай», АО «Интергаз Центральная Азия», ОФ «Мукайшин», ТОО «КазМунайГаз Сервис», Би Джи Казахстан, ОЮЛ Ассоциация «Жанар Жаратмай», АО «Акако», ОЮЛ «Союз инжениринговых компаний РК» и др.
- Администрация Президента РК, Канцелярия Премьер-министра РК, Парламент РК, Министерство нефти и газа РК, Министерство иностранных дел РК и другие, Казахстанские дипломатические миссии за рубежом, Посольства иностранных государств, аккредитованные в Казахстане и т.д.
- Казахстанско-британский технический университет, Казахстанский институт менеджмента и прогнозирования, Евразийский университет им. Гумилева, Казахский национальный технический университет им. Сатпаева, Алматинский институт энергетики и связи, Казахский национальный университет им. Аль-Фараби и т.д.
- Журналы размещаются на демонстрационных стендах крупных специализированных выставок в Казахстане и зарубежом: СВЕ, ИТЕСА и EXPO-KZ.

По всем интересующим вопросам обращаться по телефонам: +7 7172 79 69 83, +7 7172 79 69 51, факс: +7 7172 79 69 54.

e-mail: news@energyfocus.kz; reklama@energyfocus.kz

Адрес: Республика Казахстан, г. Астана, Корғамъжинское ш., кв-10

В конце прошлого года в России не исключали возможности привривания налогового режима разработки месторождений шельфа Каспия к южной части Охотского моря, в частности по срокам фискальной стабильности. «По климатическим условиям Каспий достаточно похож на Охотское море, как ни странно. Там зимой тяжелая ледовая обстановка, довольно серьезные льды, вода довольно пресная и к тому же мелководье. Это означает, что нужно укреплять дно, специально обрабатывать трубы. Есть свои особенности, — сказал, в частности, замглавы Минфина РФ Сергей Шаталов. — С другой стороны, по Каспию мы лучше понимаем экономику — там уже есть проекты, мы примерно представляем, какие это расходы... У Каспия есть другие льготы — по НДПИ, по экспортной пошлине, они дают некоторый результат. Тот же результат IRR можно получить другим способом, например, исходя из нового режима, который предусматривается для шельфа».

К слову, льготный налоговый режим для шельфовых проектов в РФ предусматривает пониженную ставку НДПИ в размере 5-30% от стоимости сырья в зависимости от сложности проекта (вводятся четыре категории сложности: базовый, повышенный, высокий и арктический). Также предполагается, что операторы шельфовых проектов будут освобождены от уплаты экспортной пошлины на нефть, а также импортной пошлины и НДС на ввозимое высокотехнологичное оборудование. Кроме этого, государство предоставит гарантии неизменности налогового режима на сроки от 5 до 15 лет. Такую налоговую систему правительство планирует применять для месторождений, добыча на которых начнется не раньше 1 января 2016 года.

Если предложение о распространении льгот на каспийские шельфовые проекты будет принято, то, как отмечают аналитики, наибольшую выгому получит именно ЛУКОЙЛ, планирующий после 2016 года ввести в разработку на шельфе Каспийского моря не менее четырех новых месторождений. ЛУКОЙЛ уже подсчитал, что прирост его ЕВПДА от налоговых льгот на Каспии в 2013-2015 годах от уровня 2012 года составит около \$1,7 млрд, из которых около \$300 млн будет получено в 2013 году. По мнению аналитиков, нововведения правительства могут быть выгодны и «Роснефти» — у компании на Каспии СП с ЛУКОЙЛом и «Газпромом» (по 49,892% у нефтекомпаний и 0,216% — у газового концерна) — ведущей геологоразведочные работы на Западно-Ракушечном месторождении.

Есть еще два интересных проекта в российской части Каспия — это месторождения Хвалынское и Центральное, которые Россия собирается разрабатывать совместно с Казахстаном, учитывая договоренности сторон от 2002 года, когда они разделили спорные территории на Каспии.

Так, уполномоченными организациями по проекту «Хвалынское» являются АО НК «КазМунайГаз» (50%) со стороны Республики Казахстан и ОАО «ЛУКОЙЛ» (50%) — со стороны Российской Федерации.

В марте 2005 года АО НК «КазМунайГаз» и ОАО «ЛУКОЙЛ» подписали учредительные документы по созданию в РФ совместного предприятия ООО «Каспийская нефтегазовая компания», которое будет недропользователем на этом месторождении. Его геологические запасы газа на Хвалынском составляют 322 млрд кубометров, извлекаемые запасы конденсата — 18398 тыс. тонн, геологические запасы нефти — 241 897 тыс. тонн. Планируемый уровень добычи газа здесь составляет около 8 млрд кубометров в год, конденсата — порядка 500 тыс. тонн в год. При этом ожидаемые капитальные затраты могут превысить \$7,5 млрд, операционные затраты — около \$5,5 млрд. За прошедшее время была утверждена Технологическая схема разработки месторождения; получено положительное заключение государственной экологической экспертизы на ТЭО его разработки на условиях СРП, подготовлены непосред-

ственно проекты СРП и ТЭО СРП, которые еще в мае 2009 года были направлены в правительство РФ.

По проекту «Центральная», где уполномоченными организациями являются АО НК «КазМунайГаз» от Республики Казахстан и ООО «ЦентрКаспиефтегаз» (СП ЛУКОЙЛа и «Газпрома») от Российской Федерации, Соглашение о принципах сотрудничества тоже было подписано в марте 2005 года. Срок действия лицензии на геологическое изучение Центральной, полученной недропользователем 24 ноября 2004 года, истек 30 октября 2009-го.

Что интересно: несмотря на договоренности, из-за законодательных перипетий «КазМунайГаз» ни в том, ни в другом проекте реального участия пока не принимает.

Как пояснил недавно министр нефти и газа РК Саят Мынбаев, казахстанская сторона «достаточно регулярно» поднимает эти вопросы, надеясь-таки решить совместными усилиями затянувшиеся вопросы. «По Хвалынскому СРП должно быть подписано в этом году, — прокомментировал он. — По Центральному у меня вопросы есть. Там создано совместное предприятие, которое должно получить временную лицензию на доразведку. Окончательное Соглашение о разделе продукции можно будет подписать после получения лицензии на доразведку и непосредственно провести работы по доразведке этого месторождения».

В целом аналитики полагают, что в российском секторе Каспийского моря к 2020 году по сценарию 1 будет добываться 9,5 млн тонн нефти и конденсата и 10 млрд кубометров газа в год. Вся добыча будет производиться на месторождениях им. Ю. Корчагина, им. В. Филановского и Сарматского месторождений. При реализации сценария 2 к этим объемам добавятся углеводороды, получаемые на Центральном блоке, Лаганском и Северо-Каспийском участках, а также трансграничном Хвалынском месторождении. В этом случае вероятно увеличение объема добычи нефти до 19,5 млн тонн и газа до 26 млрд кубометров в год. Данную оценку следует рассматривать как верхний предел возможных объемов добычи нефти и газа. Сценарий 3 для российского сектора, по мнению аналитиков, как и в азербайджанском секторе, не имеет смысла.

Туркменистан

В Туркменистане на основе контрактов типа СРП работают компании из Великобритании, России, Германии, Италии, Малайзии, ОАЭ, Канады и КНР. К освоению туркменской части Каспия привлечены, в частности, Petronas, Dragon Oil, Buried Hill, RWE, «Итера», «Зарубежнефть». При этом добычей нефти на туркменском шельфе занимаются малайзийская Petronas и Dragon Oil (ОЭА). Ожидается, что в 2012 году из общего объема инвестиций и добычи нефти подрядчиками по СРП более 65% придется на долю туркменского сектора Каспия.

Как утверждают туркменские специалисты, более 80% углеводородного запаса на шельфе находится в отложениях, расположенных на глубине свыше 3000 метров, а также в слабоизученных зонах нефтегазонакопления, так что существует высокая вероятность обнаружения новых значительных месторождений нефти и газа.

В сентябре прошлого года в Ашхабаде «Итера» презентовала обработанные и интерпретированные сейсмические материалы, полученные в пределах договорной территории «Блока 21» туркменского сектора Каспия. По предварительным оценкам, этот блок имеет извлекаемые запасы по нефти — 219 млн тонн, попутному газу — 92 млрд кубометров и природному газу — 100 млрд кубометров. Инвестиции в проект оцениваются приблизительно в \$6 млрд.

Лицензией на разведку и добычу углеводородов на «Блоке 1» обладает компания Petronas Charigali (дочерняя компания



малайзийской Petronas). Промышленная добыча в рамках проекта началась в августе 2011 года. В течение прошлого года ежемесячная добыча конденсата здесь составляла 30 тыс. тонн. Здесь уже пробурено 20 поисковых, разведочных и эксплуатационных скважин. К 2014 году объем добычи газа на месторождении может достигнуть 10 млрд кубометров в год. Petronas не раскрывает планов в отношении количества новых скважин, которые должны обеспечить выход на планируемые уровни добычи углеводородов. Наличие у компании двух передвижных эксплуатационных установок позволяет ей бурить 5-6 морских скважин в год.

Недавно германская компания RWE Dea AG успешно завершила недалеко от берега Туркменистана 3D сейсмический обзор, впервые выполненный в этой зоне и охвативший приблизительно 400 квадратных километров. СРП по этой территории было подписано в июле 2009 года. В соответствии с договором лицензия предусматривает проведение разведочных работ в течение 6 лет. Известно, что с середины апреля прошлого года команда, включавшая порядка 400 человек, перемещалась на специальных судах и транспортных средствах с целью получения подробных результатов углеводородных резервуаров, входящих в «Блок 23», на котором RWE Dea работает на базе полученной от правительства Туркменистана лицензии. Ресурсные оценки пока неизвестны. При обнаружении углеводородных запасов будет выдана лицензия на их промышленную добычу сроком на 25 лет. Общие расходы в ходе начального периода исследования сроком на четыре года оцениваются на сумму порядка \$60-80 млн.

Еще одна нефтегазовая компания — арабская Dragon Oil (ее основной акционер — компания Emirates National Oil Co из Объединенных Арабских Эмиратов) — заявила о намерении в течение 2012-2015 годов инвестировать в туркменский сектор Каспия до \$1 млрд. По словам главного операционного директора Dragon Oil Хуссейна Аль Ансари, с 2000-го по июнь 2012 года компания уже вложила \$2,4 млрд в проекты на территории Туркменистана. Туркменские месторождения Джейтур.

В туркменском секторе Каспийского моря к 2020 году объем добычи нефти достигнет 23 млн тонн, газа — 22 млрд кубометров в год

и Джылабег по проекту «Челекен», где работает Dragon Oil, были открыты еще в советское время. Разведанные Dragon Oil в этой стране запасы нефти и конденсата составляют 658 млн баррелей нефти и 1,5 трлн. кубических футов газа. С момента подписания в 1999 году СРП с правительством Туркменистана среднесуточная добыча нефти выросла к концу 2011 года до 71 тыс. 751 баррелей нефти в сутки с 7 тыс. в 2000 году. На период 2012-2015 годов предусмотрена добыча 100 тыс. баррелей в сутки. В период 2011-2013 годов в общей сложности планируется пробурить 40 скважин. В 2011 году компанией были размещены заказы на одну добывающую и одну райзерную платформу для месторождения Джилагыбек. В 2012-2013 годах Dragon Oil запланировала заключить ряд субподрядных контрактов на строительство пяти морских платформ на месторождении Джейтур.

В настоящее время в рамках проекта добывается только нефть, а добыча коммерческого газа не ведется, так как не решены проблемы с его сбытом.

В туркменском секторе Каспийского моря, согласно предполагаемому аналитиками сценарию 1, к 2020 году объем добычи нефти достигнет 23 млн тонн, газа — 22 млрд кубометров в год. Весь объем будет добываться на Челекене и «Блоке-1». Сценарий 2 не рассматривается, так как полагается, что добыча на других месторождениях на шельфе Туркменистана может начаться только после 2020 года. Сценарий 3 для сектора в сфере добычи совпадает со сценарием 1, свидетельствуют исследований.

Иран

Министерство нефти Ирана утверждает, что в его северных водах Каспийского моря имеются значительные запасы нефти и газа и что иранские компании вполне успешно ведут буровые работы с применением самых передовых технологий в районах, где глубина воды достигает 800 метров. Судя по информации иранских СМИ, буровые работы на Каспии ведутся весьма успешно. Так, иранская пресса ранее информировала об обнаружении в 2012 году двух новых месторождений высококачественной нефти на своем шельфе.

Но если для других четырех каспийских государств ситуация с разделом морских нефтяных богатств более или менее понятна, несмотря на отсутствие единых официальных договоренностей региональной «пятерки» о правовом статусе Каспия, то для Ирана разработка морских углеводородных ресурсов остается весьма щепетильным вопросом.

После распада СССР и появления на карте мира независимых государств из числа бывших союзных республик проблема разделения каспийских ресурсов между прибрежными государствами так и не была решена. Каждая страна пытается лоббировать собственное мнение в отношении разделения Каспийского моря и его недр, которое не устраивает других государств. При этом Тегеран предлагает России, Азербайджану, Туркменистану и Казахстану разделить как недра, так и воды Каспия между всеми странами поровну. Однако данное предложение не приемлемо для других участников переговорного процесса в связи с тем, что береговая линия Ирана почти в 2 раза меньше российской и в 2,3 раза меньше казахстанской. Категорически против этого выступает граничащий с Ираном Азербайджан – именно на закрепленные сейчас за ним каспийские месторождения будет претендовать Иран в случае раздела моря в соответствии с его предложением.

9 января 2013 года министр нефтяной промышленности Ирана Рустам Касеми категорически отверг притязания официального Баку на нефтяное месторождение Сардар Джантал, которое, как он утверждает, представляет собой самостоятельную залежь, находящуюся на глубине 700 метров в территориальных водах Ирана. По некоторым данным, данное месторождение увеличивает запасы нефти в Иране на несколько миллиардов баррелей. Только в одном блоке 6.2 этого месторождения находится около 2 млрд баррелей, из которых можно добывать не менее 500 млн баррелей. Стоимость только одного обнаруженного пласта этого месторождения оценивается в \$50 млрд.

Несмотря на спорную ситуацию вокруг месторождения Сардар Джантал, иранская сторона сейчас продолжает здесь разведочные работы. В прошлом году иранская нефтяная компания «Хазар» заявляла о планах бурения второй разведочной скважины на Сардар Джантал, в глубоководном районе. При этом в Иране выразили надежду на то, что в ходе этих работ будут обнаружены новые нефтяные пласты.

Официальный Баку, который, к слову, также никак не может договориться с Ашхабадом по поводу права владения месторождением Кяпаз, уступать иранским властям явно не хочет.

Казахстан

В Казахстане основной прирост запасов углеводородного сырья связан с акваторией Каспийского моря, перспективы которой с высокой степенью достоверности доказаны проведенными здесь с 1982 года и по настоящее время геологогеофизическими исследованиями и буровыми работами. Высокая степень прогнозных оценок ресурсов Каспийского моря подтвердила открытием в 2000 году уникального месторождения Кашаган, в 2002 году – Каламкас-море, а в 2003 году – Актоти и Кайран (морские нефтяные операции на всех месторождениях проводятся в рамках Северо-Каспийского проекта).

В результате по месторождению Кашаган проведен подсчет запасов нефти, растворенного в нефти газа и сопутствующих компонентов, которые утверждены в ГКЗ РК в 2005 году. Оперативный подсчет запасов нефти и газа по месторождениям Каламкас-море и Кайран утвержден в ГКЗ РК в 2008 году, по Актоти – в 2009-ом. Запасы по состоянию на 1 января 2010 года составляют: на Кашагане по нефти С1 – 1 754 985/ 760 985 тыс. тонн, С2 – 3 094 900/ 1 261 650 тыс. тонн, по растворенному газу С1 – 1 127 794/ 489 494 млн кубометров, С2 - 1 988 800/ 810 400 млн кубометров. На Кайране по нефти С1 – 44 268/ 14 166 тыс. тонн, С2 – 67 483/ 21 595 тыс. тонн, по растворенному газу С1 – 41 514/ 13 285 млн кубометров, 63 286/ 20 251 млн кубометров. На Каламкас-море по нефти 19 206/ 6 597 тыс. тонн, С2 – 94 961/ 25 343 тыс. тонн, по растворенному газу С1 – 2 144/ 723 млн кубометров, С2 – 12 276/ 3 069 млн кубометров, СВ+ГШ – С1-0, С2 – 57 076/ 47 373 млн кубометров.

В соответствии с Планом и Бюджетом освоения месторождения Кашаган (ЛиБОК) – основополагающим документом, содержащим перечень работ в рамках разработки этого месторождения и, в частности, с Поправкой 4, утвержденными Управляющим Комитетом в составе уполномоченных представителей Республики Казахстан и подрядных компаний, кашаганская коммерческая добыча в рамках опытно-промышленной разработки (ОПР) планируется на июнь 2013 года. Впрочем, не исключается, что участники проекта в очередной раз могут отложить начало добычи, теперь уже на сентябрь, из-за затянувшегося тестирования оборудования. И Казахстан, похоже, с такой отсрочкой будет вынужден согласиться. «Если освоение начнется после октября, то в соответствии с договором 2008 года консорциум понесет затраты, которые не будут возмещены со стороны республики. С 1 октября Казахстан вообще не возмещает никакие затраты», – прокомментировал в этой связи информацию о возможной отсрочке добычи на Кашагане министр нефти и газа РК Саид Мынбаев.

Первоначально в рамках ОПР в сутки добыча здесь должна составить 75 тыс. баррелей нефти. По данным национального нефтегазового холдинга «КазМунайГаз», являющегося одним из крупных участников консорциума North Caspian Operating Company (NCOC) – оператора Северо-Каспийского проекта, – объем экспорта кашаганской нефти уже до конца текущего года может составить около 5 млн тонн. Уже в 2014 году, с ростом нефтедобычи, планируется экспорттировать около 10 млн тонн кашаганской нефти. На сегодняшний день партнеры Северо-Каспийского проекта (Eni, Royal Dutch Shell, Exxon Mobil, Total и «КазМунайГаз» – у них по 16,81% доли, ConocoPhillips – 8,4% – находится в процессе переговоров о продаже своей доли – и японская Inpex – 7,55%) рассматривают различные варианты направления экспорта нефти с Кашагана, включая систему Каспийского трубопроводного консорциума (КТК), нефтепровод Атырау-Самара-Новороссийск, железнодорожную ветку Атырау-Тамань и железнодорожно-морской маршрут Атырау-Актау-Баку-Батуми. Все же, учитывая будущие объемы транспортировки, маршрут КТК рассматривается ими в качестве приоритетного и наиболее экономически выгодного. Ведь не все партнеры по NCOC имеют доступ к системе КТК. После полного расширения КТК большая часть объемов пойдет по этому маршруту, а часть – по другим направлениям для диверсификации объемов. В будущем в рамках ОПР на Кашагане планируется добывать 370 тыс. баррелей нефти в сутки.

В середине 2011 года были завершены изыскательские работы по оптимизации концепции Этапа II проекта освоения Кашагана, представлены результаты по 7 вариантам концепции, основанной как на строительстве 1 технологической линии в рамках Этапа II, так и возможности полномасштабного освоения восточной части Кашагана. Подрядные компании



**7 залов для конференций и банкетов от 10 до 500 человек
Современный дизайн и полное техническое оснащение
Конференц-пакеты от 10 000 тенге
Опыт профессионалов, проверенный временем**



expect nothing less

RIXOS
PRESIDENT ASTANA

одобрили предложенный оператором вариант «Миди 1 Стоп» с 1 технологической линией и морской установкой по подготовке газа для проведения дальнейших работ. Как отмечается в Стратегии, возобновление основных работ по Этапу II планируется после утверждения концепции полномочным органом, включая согласование соответствующей поправки к ПиБОК и утверждения Комитетом геологии отчета по пересчету запасов нефти и газа, основанного на новой модели резервуара. При положительном решении вопроса по выбору концепции возобновление Базового проектирования Этапа II планируется в 2014 году. Центр компримирования (ЦК-01) для закачки газа ОПР рассматривается в качестве отдельного проекта, он включает ввод в эксплуатацию 2-х дополнительных компрессоров закачки сырого газа (ЗСГ) для увеличения номинальной производительности ОПР с 370 тыс. до 450 тыс. баррелей нефти в сутки и подготовительную работу для установки дополнительных компрессоров для Этапа II.

С момента бурения здесь первых разведочных скважин, показавших наличие углеводородов, и на сегодняшний день партнеры уже вложили свыше \$30 млрд в реализацию Этапа I Караганского проекта. По состоянию на осень прошлого года на месторождении была пробурена 31 разведочная, оценочная и эксплуатационная скважины. А всего на этапе ОПР здесь предполагается задействовать в общей сложности 40 скважин, из которых 20 расположены на искусственных островах А и D, остальные 20 — на островах ЕРС. Согласно планам, первоначально добыча нефти в рамках ОПР начнется из 8 скважин острова А и 12 скважин острова D, которые на данный момент уже пробурены. При разработке обратная закачка газа будет осуществляться под давлением в 800 бар, что является одним из самых высоких показателей в нефтедобывающей отрасли в мире; это позволит поддерживать давление в коллекторе и наращивать объем добычи и извлекаемых запасов углеводородов. На УКПНГ «Болашак» расчетной мощностью 450000 баррелей нефти в сутки и 4,4 млрд кубометров газа в год будет осуществляться окончательная предпродажная подготовка и стабилизация нефти и газа, а также производиться топливный газ для использования на наземных и морских объектах Карагана. На установке предусмотрена возможность безопасного хранения подготовленной нефти — для этого построены три резервуара, каждый из которых имеет 18,5 метров в высоту и 81,5 метр в диаметре, рассчитан на 500000 баррелей и способен поддерживать надлежащую температуру нефти, необходимую для ее последующей транспортировки и реализации. Также здесь имеются площадки временного хранения серы.

В прошлом году иностранные партнеры по Северо-Каспийскому проекту высказались за увеличение сроков 40-летнего СРП, подписанного в 1997 году, еще на 20 лет, аргументируя это экономической целесообразностью. А казахстанские власти пообещали позже вернуться к рассмотрению данного вопроса: сейчас чиновников заботит несколько другая проблема; кому и на каких условиях достанется высвобождаемая 8,4-процентная доля американской ConocoPhillips в Караганском проекте, оценивающаяся в \$5,5 млрд.

В апреле текущего года министр нефти и газа Казахстана Сауат Мынбаев предостерег нацкомпанию «КазМунайГаз» от ее покупки, сказав, что проект достигнет окупаемости при цене нефти \$90-100 за баррель. «Это нижний порог, поскольку в этот проект инвестированы огромные средства, потенциальный обладатель этой доли должен понимать, что все основные инвестиции впереди. Если мы хотим покупать долю и оставаться в этой повышенной доле не как государство, а как «КазМунайГаз», компания должна себе отдавать отчет в том, сколько денег ей придется занять для реализации инвестиционной программы проекта», — отметил он. Тогда же министр не исключил

возможности покупки Казахстаном доли ConocoPhillips в Карагане с последующей перепродажей Китаю, добавив при этом, что «все будет зависеть от условий».

К слову, прошлой осенью ConocoPhillips уже реализовала свое право по продаже 24,5% доли в каспийском блоке «Н» «КазМунайГазу», заплатившему за нее \$32 млн. Сделка завершилась 25 января 2013 года и позволила нацкомпании стать владельцем 100% акций в предприятии «Н Блок Б.В.» и через него увеличить свое участие в ТОО N Operating Company — компании-операторе проекта «Н» — с 51% до 75,5% (на сегодняшний день еще одним его участником является Mubadala Development Company из Объединенных Арабских Эмиратов).

Ожидая начало коммерческой нефтедобычи на Карагане, Миннефтегаз РК в апреле снизило прогноз добычи нефти и газа до 2015 года. Если при принятии стратегического плана три года назад предполагалось, что, например, в 2013 году в Казахстане будет добываться 83 млн тонн нефти и 52,9 млрд кубометров природного газа, то, согласно новым прогнозам, эти показатели снижены до 82 млн тонн и 41 млрд кубометров.

Схожая ситуация — и с планами на 2014-2015 годы. Данные в отношении нефти уменьшены с 85 млн тонн до 83 млн и с 95 млн до 90 млн тонн соответственно. Такая же картина наблюдается и применительно к добыче природного газа. Эксперты, опрошенные DW, связали это с проблемами в освоении этого гигантского каспийского месторождения. Так, аналитик инвестиционной компании NaLyk Finance Мирамгуль Маралова считает, что снижение прогнозов в основном обусловлено тем, что добыча на Карагане еще не началась, но с ее началом вырастут и все прогнозы. В то же время она не исключила дальнейшей корректировки планов добычи нефти и газа в Казахстане — это может произойти в том случае, если освоение запасов Карагана по каким-либо причинам вновь отложят на неопределенный срок, как это уже происходило в 2005-м, 2008-м и 2011 годах.

Вообще создается впечатление, что казахстанский шельф в последнее время иностранных (да и казахстанских) нефтяников совсем не радует. В первой декаде 2000-ых ряд неудач при бурении разведочных скважин на структурах Курмангазы, Тюб-Караган и Атапшы заставил свернуть операции российские компании «Роснефть» и ЛУКОЙЛ. А только в прошлом году о своем уходе из нефтяных проектов в казахстанском секторе Каспия объявили сразу три иностранных инвестора. Сначала весной французская компания Total официально уведомила Миннефтегаза об отказе от разработки участка Женис. Затем в сентябре итальянская Eni письменно отреклась от участка Шагала, оставив в своем каспийском портфеле лишь проект Исатай. Под занавес в конце ноября пришло сообщение от ConocoPhillips о намерении реализовать свою долю в Северо-Каспийском проекте и проекте «Н». А в феврале этого года уже норвежская Statoil заявила о планах покинуть каспийский проект «Абай».

Если морские операции на Исатай и Шагале еще не начались (они должны были начаться после заключения контракта на недропользование ориентировочно в 2012-2013 годах), то проект «Н» уже обрел успех на шельфе благодаря ранее проведенному бурению скважин, в частности, на структурах Ракушечное-море и Южный Нурсултан. Так, на Ракушечном-море, где оператор уже начал этап оценочных работ по согласованию с компетентным органом РК, в 2018-2019 годах ожидается начало добычи. По структуре Южный Нурсултан, согласно проведенным геологоразведочным работам, направлено уведомление в Миннефтегаз РК о потенциальном обнаружении углеводородов. Кроме вышеуказанных структур, на блоке Н выделяются еще несколько перспективных участков для проведения дальнейших геологоразведочных работ: Аль-Фараби, Самал, Сары-Арка, Восточный Нурсултан и Северный Нурсултан. Проект «Н» реа-



лизуется в соответствии с СРП от 29 декабря 2007 года №2546, преобразованным 29 мая 2009 года в Контракт на разведку и добычу углеводородного сырья и дополнений к нему. Прогнозные ресурсы углеводородного сырья блока «Н» оцениваются в 637 млн тонн условного топлива.

Сегодня большие надежды в Казахстане возлагаются и на морские контрактные территории Жамбыл, Жемчужины, Жамбыл и другие.

Так, по участку Жамбыл, чьи прогнозные ресурсы углеводородного сырья оцениваются в 337 млн тонн условного топлива, ТОО «Жамбыл» к 2011 году были проведены работы по сбору и обработке сейсмических данных МОГТ-2Д в объеме 1042 погонных километров. В результате на контрактной территории выявлен ряд перспективных структур. Было получено последнее представление об особенностях геологического строения и перспективах нефтегазоносности этого блока. Однако скважина не была пробурена.

Операционной компанией Caspi Meruerty Operating Company B. V. (участники — АО МНК «КазМунайТениз», Shell Kazakhstan Development B.V. и Oman Pearls Company Ltd) на участке Жемчужины, который включает структуры Тулпар, Хазар, Ауззов, были проведены полевые сейсморазведочные работы МОГТ-2Д в объеме 102 погонных километров и МОГТ-3Д в объеме 235,07 квадратных километров с обработкой сейсмоданных. В результате бурения скважин Хазар-1 в объеме 2120 погонных метров и Ауззов-1 с проектной глубиной 2465 погонных метров были обнаружены нефтеносные пласты. Пробуренная скважина Хазар-2 до глубины 2023 метров была ликвидирована как выполнившая свое геологическое назначение. В 2011 году велось бурение одной разведочной скважины на структуре Тулпар с проектной глубиной 2 440 метров и одной оценочной скважины на структуре Хазар с проектной глубиной 2050 метров.

Операционная компания заявляла о планах пробурить в период с мая по июль 2013 года оценочную скважину Ауззов-2 проектной глубиной 2360 метров. После этого планируется бурение разведочной скважины Нарын-1 на морской структуре Нарын. На сегодня прогнозные ресурсы углеводородного сырья (участок Жемчужина) составляют 97 млн тонн условного топлива.

Еще одна компания — АО «Атыраумунайгаз» — начала работы по участкам Махамбет и Бобек. Прогнозные ресурсы углеводородного сырья по участку Махамбет, включающему 9 перспективных структур, оцениваются геологами в 222 млн тонн условного топлива, в том числе по базовой структуре Махамбет — 114 млн тонн условного топлива. На участке Бобек выделено 3 объекта для разработки, приуроченные к юрскому комплексу отложений — это структуры Клавдия, Евгения и

Евгения СВ с наиболее вероятными извлекаемыми ресурсами нефти в объеме 32 млн тонн.

АО «НК «КазМунайГаз» начало проводить работы по участку Мертвый Култук, по которому было получено экологическое заключение.

Также с нацкомпанией заключен контракт на проведение разведки углеводородного сырья по участку Жамбыл площадью 1935 квадратных километров, включающему в себя 6 перспективных структур: Жамбыл, Жетысус (базовые структуры), Бибигуль, Туйын, Элеонора и Гаухар. Участники данного проекта — Казахстан и Южная Корея — планируют начать активную разведывательную деятельность на Жамбыле, чьи прогнозные извлекаемые ресурсы оцениваются в 172 млн тонн, в 2013 году.

Несмотря на активность геологоразведочных работ на казахстанском секторе Каспийского моря, одним из актуальных вопросов остается обеспеченность буровыми мощностями. Единственный выход — создание своих отечественных буровых установок. В этой связи почти год назад «КазМунайГаз» и Корейский консорциум Каспийского Нефтяного Проекта завершили строительство новой полуподъемной буровой установки (ПБУ) Caspian Explorer для проведения геологоразведочных работ на участке Жамбыл. Заказчиком строительства выступала южнокорейская судостроительная компания Daewoo Shipbuilding & Marine Engineering Co. Ltd. Предполагается использование этой буровой установки и на других проектах. Так же на побережье Каспия ведется строительство первой казахстанской самоподъемной буровой установки (СПБУ), которое по плану завершится в 2014 году.

Параллельно Казахстан уже сейчас решает задачи, связанные с привлечением высокотехнологичных решений для проектирования сервисной инфраструктуры, в том числе береговых баз поддержки морских нефтяных операций, а также с развитием механизмов транспортировки каспийской нефти.

В целом, согласно прогнозам, к 2020 году в казахстанском секторе Каспийского моря объем добычи нефти по сценарию 1 составит 56 млн тонн (причем весь этот объем будет добываться на Карагане), по сценарию 2 добыча может достичь 76 млн тонн в год (к добыче на Карагане добавляется добыча на блоке «Н» и участке Жемчужина). Сценарий 3 для Казахстана аналитики не рассматривают.

В осуществлении масштабного и стратегического проекта освоения казахстанского шельфа Каспия существенная роль отводится нацкомпании «КазМунайГаз», за которой несколько лет назад было закреплено на законодательном уровне 50-процентное участие во всех новых морских проектах.

ГАЗ против БЕНЗИНА

Елена Бутырина

С 1 января 2014 года в городе Алматы будет действовать новая цена на газ, используемый автомобильным транспортом. В соответствии с формулой, согласованной Министерством нефти и газа Республики Казахстан и акиматом южной столицы, со следующего года стоимость газа будет на 60% ниже средней цены традиционных видов автомобильного топлива АИ-80, 92 и дизельного топлива. Учитывая экологическую составляющую вопроса, тем самым власти стремятся обеспечить экономическую привлекательность газа в качестве моторного топлива, обратив на него внимание, прежде всего, частных автовладельцев.



Проект родом из СССР

Впервые о развитии газомоторного сегмента в СССР заговорили в далеких 1930-х годах. Именно тогда после выхода соответствующего постановления правительства начались разработки газовых двигателей и стали открываться газовые заправки. Впрочем, свои корректировки в реализацию этой программы внесла Великая Отечественная война. А в 1960-ых, в результате обнаружения крупных нефтяных месторождений в Западной Сибири, она и вовсе была свернута. Активизировалась работа в данном направлении лишь спустя десятилетие, когда наметилось падение добычи нефти, связанное с ошибками разработки месторождений. С середины 1980-ых годов и в течение последующих пяти лет, пока не развалился Советский Союз, было построено около 500 автомобильных газонаполнительных компрессорных станций (АГНКС) и переведено на компримированный природный газ (КПГ) около 500 единиц автотранспорта. Сейчас каждая из бывших советских республик самостоятельно развивает газомоторное направление. Казахстан, богатый газом, разумеется, не исключение. С 2012 года использование газа в качестве топлива для автотранспорта у нас в стране даже было закреплено в Законе РК «О газе и газоснабжении». И хотя программа перевода автотранспорта на газ осуществляется не так активно, как это планировалось прежде, власти пытаются стимулировать его использование, в особенностях частными автовладельцами.

Сейчас рынок газомоторного топлива в Казахстане представлен двумя основными продуктами: сжиженным углеводородным газом (СУГ, пропан-бутан) и компримированным природным газом (КПГ, метан). На западе республики, богатом природным газом, автотранспорт использует в основном СУГ. В Алматы власти пытаются привлечь автолюбителей к КПГ.

В стране проект по переводу автотранспорта на компримированный природный газ обсуждался давно. В 2004 году оказанием агентских услуг по осуществлению проекта занялось АО «КазТрансГаз Дистрибуши», дочерняя компания АО «КазТрансГаз». Однако тогда данный проект по ряду обстоятельств не получил развития. В 2008 году работа по реализации проекта по использованию газомоторного топлива активизировалась. Именно тогда по просьбе Президента Республики Казахстан Н.А.Назарбаева британская BG Group разработала предложения по развитию внутреннего рынка газа, целью которых было эффективное использование экологически чистого источника топлива. Совместно с АО «НК КазМунайГаз» BG Kazakhstan (подразделение BG Group) изучила возможности использования газа для реализации проекта по переводу автотранспорта на природный газ. Было разработано «Исследование по рынку природного газа» («Генеральный план развития газовой отрасли») с учетом предложений по развитию рынка транспортировки и сбыта углеводородов в Казахстане, целью которого стало содействие в области развития экологически эффективной экономики страны. После подписания в октябре 2008 года Договора между BG Kazakhstan и АО «НК КазМунайГаз» была сформирована совместная рабочая группа по продвижению предложений, представленных в «Генеральном плане развития газовой отрасли».

Первые реальные шаги в реализации проекта по переводу автотранспорта на КПГ были сделаны после утверждения «Комплексной Программы по снижению загрязнения окружающей среды города Алматы на 2009-2018 годы». Согласно подписанному между BG Group, АО «КазТрансГаз» и акиматом города Алматы соглашению о сотрудничестве, на «КазТрансГаз» была возложена обязанность по финансированию проектирования и строительства такой станции; акимат пообещал поставить новые автобусы в количестве 200 штук, оборудованные новым газобаллонным оборудованием для использования сжатого газа (данный автопарк создан на базе государственного коммунального предприятия «Алматыэлектротранс», согласно постановлению акима Алматы от 13 августа 2009 года); а BG Kazakhstan взялась профинансировать покупку технологического оборудования в сумме примерно 1,4 млн евро, организовав его доставку в Казахстан и монтаж, а также возложив на себя обязательства по выделению на ежегодной основе средств (до 2013 года) на техническое обслуживание и предоставление технической и консультационной помощи. Компрессоры, установленные на АГНКС, были произведены на итальянском заводе Dresser Wayne Pignone, являющемся одним из европейских лидеров по производству компрессоров, их установка производилась при соблюдении всех мировых стандартов. Кроме того, BG Kazakhstan выделила казахстанской стороне консультанта по работе с госорганами по реализации проекта.

Участие BG в данном проекте в Казахстане обуславливается огромным опытом компании в этом сегменте сразу в странах. Так, BG осуществила в Великобритании масштабный проект по переоборудованию крупной электростанции Баллилумфорд для работы на природном газе. На данной станции потенциальной максимальной мощностью 1316 мегаватт дорогостоящее жидкое топливо было заменено на более дешевый газ, доставляемый в регион благодаря инвестициям, вложенным компанией в подводный трубопровод. В период с 2002 по 2007 годы в промышленных регионах Южного Гуджарата было установ-

лено несколько газовых теплоэлектростанций общей мощностью 250 МВт. В 2005 году BG India Energy Services Pvt Limited реализовала проект по производству тепло- и электроэнергии при сжигании природного газа в регионах, охваченных распределительной сетью Gujarat Gas, «дочкой» BG. Кроме того, Mahanagar Gas, совместное предприятие BG в г. Мумбаи, Индия, обеспечивает топливом около 200 тыс. городских автомобилей на природном газе на 136 заправках, что послужило переходу такси и рикши в этом индийском городе с бензина на компримированный природный газ. Также BG владеет контрольным пакетом акций Comgas, самой крупной газораспределительной компании Бразилии. Опыт, полученный в этих и десятках других проектов, компания готова эффективно применять в Казахстане.

Первая АГНКС была открыта в Алматы в июле 2010 года. BG Kazakhstan поставила для нее два комплекта компрессорного оборудования, а АО «КазТрансГаз» обеспечило поставки газа. Минимальная мощность алматинской АГНКС — около 1200 кубов в час, максимальная — 2000 кубов в час. Она рассчитана на обслуживание до 240 автобусов. Совместные инвестиции компаний в строительство станции превысили 600 млн тенге.

Тогда введение в эксплуатацию первой алматинской АГНКС в BG Kazakhstan и АО «КазТрансГаз» назвали серьезным шагом в направлении снижения уровня загрязнения окружающей среды автотранспортом и улучшения экологической ситуации в самом крупном мегаполисе страны.

Так, по некоторым данным, Алматы занимает 9 место среди самых экологически загрязненных городов планеты. До 90% всех вредных выбросов в атмосферу города производятся автотранспортом, использующим в качестве топлива бензин и дизель. Выбросы в атмосферу 70% автомобилей здесь сильно превышают допустимые нормы, 40% из проверенных проб жидкого топлива не отвечают стандартам. Твердые выбросы, содержащиеся в выхлопных газах автотранспорта, работающего на традиционном топливе, являются наиболее опасными для здоровья горожан, и особенно детей. Между тем, по данным BG Kazakhstan, газ, на котором работают автомобили, заслужил высокую репутацию одного из наиболее экологических чистых видов топлива с учетом выбросов выхлопных газов в атмосферу: выделение твердых выбросов от сжигания КПГ равно нулю. Как ранее отмечали в АО «КазТрансГаз», 200 автобусов, оборудованных новым газобаллонным оборудованием для использования сжатого газа, равносильны посадке 45 тысяч деревьев.

Политическая воля

На первоначальном этапе реализации проекта предусматривался перевод на газ городских автобусов, а позже и других видов общественного транспорта. В будущем, по мере роста количества автомобилей, работающих на природном газе, планировалось создание сети таких заправок по городу Алматы и в других регионах Казахстана. В частности, были проведены соответствующие переговоры с алматинскими таксопарками.

«КазТрансГаз» несколько лет назад даже разработал «Концепцию развития использования КПГ в качестве моторного топлива на 2010-2015 годы», согласно которой в течение этого срока 50000 единиц автотранспорта в Казахстане должны были перейти на потребление КПГ. Общий объем инвестиций в данный пятилетний проект, предусматривавший строительство до 100 АГНКС, оценивался приблизительно в 20 млрд тенге. Впрочем, по данным АО «КазТрансГаз», по состоянию на начало 2013 года в Алматы работали всего три автогазовые наполнительные компрессорные станции, обеспечивающие газом муниципальный автобусный парк №1 (200 автобусов), переоборудованные транспортные средства управления здравоохранения, частные таксопарки и частные авто.

С самого начала было понятно, что для успешной реализации Концепции требовалась официальная государственная поддержка в виде льгот и преференций, внесения ряда изменений в систему налогообложения транспорта в пользу владельцев автомобилей и авто- или таксопарков, использующих КПГ в качестве топлива для своих транспортных средств. Власти, оценившие слабое желание алматинцев перевести свой автотранспорт на использование КПГ, и впремя откликнулись, пообещав установить долгосрочную привлекательную ценовую политику в отношении компримированного природного газа. Правда, произошло это спустя три года после утверждения упомянутой Концепции.

Так, в начале 2013 года директор департамента развития газовой промышленности Министерства нефти и газа РК Серик-кали Брекешев заявил о намерении снизить стоимость газа для автомобилистов Алматы с 1 января 2014 года на 60% относительно ныне действующих цен на традиционное топливо. По сведению акима города Алматы Ахметжана Есимова, тариф на газ в южной столице в 2011 и 2012 годах составлял 33 тенге за кубический метр с учетом НДС, а в 2013 году с Миннефтегазом достигнуто соглашение об установлении тарифа в размере 39 тенге за кубометр. Кроме того, в целях исключения монополии на реализацию данного вида топлива местные власти сочли целесообразным привлечь для строительства и эксплуатации газовых заправочных станций, помимо АО «КазТрансГаз Онимдері» («дочка» АО «КазТрансГаз»), частные компании, имеющие соответствующий опыт. По мнению акима, это позволит сделать рынок конкурентным и обеспечить прозрачность ценообразования.



BG GROUP

По просьбе Президента Республики Казахстан
Н. А. Назарбаева **британская BG Group**
разработала предложения по развитию внутреннего
рынка газа, целью которых было эффективное
использование экологически чистого источника
топлива

Сегодня перед властями стоит задача по разработке целого комплекса мер господдержки с принятием соответствующих нормативно-правовых и законодательных актов, включая субсидирование стоимости приобретения транспорта, предназначенного для пассажирских перевозок и работающего на природном газе и электричестве; освобождение от уплаты таможенных пошлин и НДС при ввозе транспорта, работающего на природном газе, электричестве, и гибридного транспорта; стимулирование для развития газовых заправочных станций и необходимой инфраструктуры по переоборудованию автотранспорта на КПГ.

Дорого — выгодно

Согласно оценкам, на газомоторном топливе могут работать как новые автомобили (Daewoo, GM, Mercedes и VW), так и старые, которые возможно переоборудовать для использования газа. К слову, на природный газ без каких-либо модификаций двигателя может быть переведен любой автомобиль, работающий на бензине. Для этого требуется комплект для переоборудования и аккумулирующий цилиндр в автомобиле. Основными частями газобаллонного оборудования (ГБО) являются баллон, редуктор-испаритель, блок управления, газовый клапан, датчик давления газа, датчики температуры редуктора и газа, датчик разряжения воздуха, рампа форсунок. Из баллона по магистрали газ поступает в редуктор-испаритель, который понижает давление с 3,5-5 кг/с до 1,5 атмосфер, одновременно переводя газ в паровую фазу. Редуктор выдает в среднем постоянное давление газа 1,5 атмосфер. Газ из редуктора поступает в рампу форсунок, где путем распределения попадает в цилиндры двигателя. Переключение вида топлива происходит автоматически, по мере прогрева двигателя. Для заправки баллона существует вентиль со стандартным разъемом под штуцер «пистолета» газовой заправочной станции.

По некоторым данным, переоборудование одного автомобиля может варьироваться в диапазоне \$1,5-2 тыс. При этом, по мнению специалистов, мощность двигателя повышается, а расход не превышает бензиновый литраж. Более того, при одинаковом уровне потребления на 100 км стоимость КПГ в среднем на 50% ниже, чем дизель или бензин; а срок замены моторного масла увеличивается в 1,5 раза.

Однако главным сдерживающим фактором для автолюбителей является дорогоизна установки ГБО, которое должно выдерживать высокое давление — 200 атмосфер. Цена колеблется от \$400 до \$2000. При установке ГБО для автомобилей на пропан-бутане автомобиль становится двухтопливным, то есть может работать на бензине, дизеле или газе. Причем обе системы (бензиновая и газовая) существуют автономно, независимо друг от друга. К слову, ГБО для пропан-бутана легче и дешевле, чем для КПГ, а потому активнее используется на легковом транспорте. Переоборудование автомобиля частного потребителя на КПГ может окупиться за 49 тыс. км, а на СУТ — за 32 тыс. км.

Говоря о плюсах использования именно КПГ, эксперты указывают и на высокий уровень безопасности такого вида топлива: он не воспламеняется, имеет свойство улетучиваться по сравнению с сжиженным газом. Сами баллоны, установленные в безопасных местах, выдерживают до 250 с лишним атмосфер (газ закачивается в них под давлением до 200 атмосфер). Взрыв КПГ возможен только при условии 5% концентрации газа в воздухе, уверяют специалисты.

Очевидно, что в мире бензиновые двигатели медленно, но уверенно вытесняются газовыми приводами. Чистое и экономичное «голубое топливо» уже нашло широкое применение в КНР, где еще пару лет назад было зафиксировано 500 тыс. автомобилей, работающих на нем, в Кыргызстане — 6 тыс. авто-



мобилей, в России — почти 140 тыс. автомобилей. Так, известно, что в Европе данный бизнес активно развивает, к примеру, Германия, где построено 850 таких станций. В Азии лидером в этом направлении является Пакистан — здесь зарегистрировано более 2 млн автомобилей, заправляющихся компримированным природным газом, и свыше 3 тыс. заправочных станций. В Северной Америке принята программа, в соответствии с которой финансируется покупка новых автомобилей с газовыми приводами.

В мае текущего года Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев подписал постановление правительства о развитии различных альтернативных видов топлива, в том числе газового. Данное постановление предусматривает, что в крупных городах не менее 50% общественного транспорта и транспорта дорожно-коммунальных служб должно быть переведено на газовое топливо. В этих целях в течение 2013 года будут подготовлены и приняты соответствующие нормативные поправки в законодательство и необходимые акты правительства РФ, а также ведомственные акты. Минэнерго РФ в этой связи предложило в качестве дополнительного экономического стимула для перевода российского автопарка на газомоторное топливо с 1 января 2014 года обнулить транспортный налог для машин, работающих на газе. Кроме того, по мнению Минэнерго, газозаправочные станции по аналогии с автозаправками нужно исключить из перечня опасных производственных объектов, соответствующие изменения планируется внести до 1 июня. Необходима также актуализация требований промышленной и пожарной безопасности.

В целом в РФ подсчитали, что ежегодная экономия средств в транспорте и сельском хозяйстве за счет внедрения газомоторного топлива до 2030 года в этой стране может составить около 89 млрд рублей.

В случае, если правительство Казахстана всерьез займется вопросом использования газа в качестве моторного топлива, в будущем и у нас появится шанс получить современные газовые заправочные станции и необходимую инфраструктуру по переоборудованию автотранспорта на КПГ во всех регионах страны.



ЕВРАЗИЙСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ: ЭКОНОМИКА ИЛИ ГЕОПОЛИТИКА?

Кульпаш Конырова

Евразийский экономический союз, куда войдут бывшие республики постсоветского пространства, – тема, которая сегодня в фокусе пристального внимания специалистов многих стран. И не случайно этот вопрос стал предметом дискуссии известных экспертов в рамках прошедшего в Астане 11 – го Евразийского медиафорума. Мнения высказывались разные как о плюсах, так и о минусах будущего объединения.

Tаможенный союз (Казахстан, Россия и Беларусь) постепенно движется в сторону Евразийского экономического союза. Правительства трех стран должны подготовить план конкретных действий по созданию ЕЭС, так как через год, по решению глав трех государств, уже должны быть подписаны Договор о совместных действиях, чтобы в 2015 году граждане этих стран смогли «проснуться» и жить в новой экономической реальности.

Тем не менее зарубежные эксперты несколько скептически отзываются о будущем объединении. Так, американский политолог, представитель фонда «Херитедж фаундэйшн» Ариэль Коэн не скрывал своей иронии.

«Когда я думаю о концепции и о желании создать на территории бывшего СССР Евразийский союз, то на ум приходят две – три крылатые фразы, одна из них принадлежит небезызвестному всем присутствующим Виктору Черномырдину: «Что бы не пытались создать – получается КПСС!» Вторая фраза от Кегеля: «Сначала будет тезис, потом антитезис, а потом – синтез. То есть тезисом была Российская империя в виде СССР, потом антитезис – это распад СССР, и, наконец, синтез – это ЕЭС, который учитывает интересы всех и возьмет все хорошее от каждого», – заявил г-н Коэн. В то же время, по его словам, в ЕЭС, который должен стать наднациональной структурой, россияне будут представлены в большинстве. «Поскольку россиян больше. Они богаче в относительных и абсолютных цифрах. У них будет 57% уставного капитала ЕЭС. К тому же, еще не принято решение, где будет располагаться офис ЕЭС – в Москве или Астане», – подчеркнул Коэн.

Как заметили многие эксперты, продолжил он, Россия не может рассматривать ЕЭС отдельно от других своих приоритетов. «Главное тут – найти возможность жить рядом с таким «большим соседом», как Китай. Еще один момент – это ответ на вопрос: «Как спят рядом с исламом?» Ответ: «Осторожно!» То есть нужны структуры, которые позволят остановить распространение радикального ислама в Центральной Азии и на Кавказе. А потому ЕЭС рассматривается вместе с ОДКБ. То есть это вопрос большой geopolитики. Для России это больше инструмент, а не цель», – сказал Ариэль Коэн.

По его словам, ему приходилось немало слышать от бизнесменов стран, которые приглашают вступить в ЕЭС, что к ним применяются жесткие «рычаги», принуждающие к вступлению. Ариэль Коэн даже процитировал российского президента Владимира Путина: «ФСБ должно бороться с экстремистами, которые будут противостоять ЕЭС».

«То есть geopolитические аспекты здесь присутствуют, недаром, президент Казахстана Нурсултан Назарбаев заметил, что национальные интересы в объединениях будут в приоритете», – резюмировал Коэн.

На этот счет заместитель премьер-министра Казахстана Кайрат Келимбетов напомнил, что ЕЭС – это, в первую очередь, экономическое сообщество.

«Радикальный подход в обществе присутствует всегда, и это не более, чем geopolитические фобии», – ответил г-н Келимбетов.

Он напомнил, что идеологом ЕЭС является президент Казахстана Нурсултан Назарбаев, который не раз объяснял, что республики на постсоветском пространстве должны сохранить экономические связи.

«Никто не отменял конкуренцию, а потому создание общего рынка с населением в 170 миллионов человек – это благо, в первую очередь, для бизнеса, который это понимает», – отметил вице-премьер. По его словам, все шаги, которые предпринимает сегодня Казахстан на пути создания ЕЭС – не что иное, как подготовка к более высокому уровню – вступлению в ВТО.

«Все, что мы делаем в рамках евразийской интеграции, – это своего рода адаптация наших государств к глобальной конкуренции», – заметил г-н Келимбетов.

«Договор о ЕЭС предусматривает свод законов. Это принятие и ратификация 70 документов по Таможенному союзу, по ЕЭП – 17 соглашений. Это огромный пласт законов, по которым будет жить бизнес-сообщество наших стран. Соединение всех этих законов станет основой договора», – сказал он.

Вице-премьер также обозначил условия, при которых в уже созданный Таможенный союз между Казахстаном, Россией и Беларусью могут войти другие страны постсоветского пространства.

«Что делать с теми странами, которые хотят присоединиться? Сегодня мы очень четко понимаем, что за три года прошли огромный путь. Все документы уже принятые, ратифицированы и действуют. Но мы не стоим на месте, мы идем вперед, и уже в этом году по календарному плану должно быть приято свыше 50 соглашений», – сказал г-н Келимбетов.

По его словам, интеграционный процесс идет, и те, кто желает вступить в объединение, должны быть готовы экономически. «Например, таможенная инфраструктура в Киргизстане. Для данного государства очень дорого построить надежную таможенную инфраструктуру, которая будет закрывать свой периметр границы. Поэтому мы очень рады, что страны стремятся вступить в Таможенный союз, идущий консультации», – сказал вице-премьер. По его словам, Таможенный союз уже ведет переговоры с Вьетнамом и другими государствами. «Желающих очень много, потому что все понимают, насколько это огромный рынок и какой доступ можно получить», – сказал Кайрат Келимбетов.

По его мнению, пока рано говорить о минусах ЕЭС. «Прошло слишком мало времени, чтобы делать какие-то выводы», – резюмировал вице-премьер.

Премьер-министр РК орынбасары Қайрат Келимбетов Еуразиялық интеграция туралы: «Бәсекелестік тоқтату мүмкін емес. Сондықтан 170 миллион тұрғыны бар ортақ нарықты қалыптастыру иғі бастама. Әсіресе, қасіпкерлер үшін тиімді. Мұның бері Еуразиялық интеграцияга мемлекеттерді бейімдел, жаһандық бәсекелестікке жол ашу. Кедендей Өдақ аясында Вьетнам және бірқатар мемлекеттермен көліссөздер жүргізіл жатыр. Нuem білдірушілер жеткілікті. Себебі, зиянынан пайдасы көп. Сондықтан БЭК келешегі мен жетістігі туралы қорытып болжам жасауда елірте.

Deputy Prime-Minister of RK Kairat Kelimbetov about the Eurasian integration: "Competition has not been canceled, and therefore the creation of a common market with a population of 170 million people is a good, especially for business that understands this. Everything that we do in the framework of the Eurasian integration is a kind of adaptation of our states to global competition. The Customs Union is already in talks with Vietnam and other countries. There are many volunteers, because everyone knows how huge this market is and what kind of access can be available. It is too early to talk about the disadvantages of the EEC. It is too early to make any conclusions."

РАСТУЩЕЕ ВЛИЯНИЕ БРИКС

Алишер Тастенов

БРИКС стал отражением новых методов многосторонней дипломатии, которые соответствуют изменяющимся качествам международных отношений на современном трансформационном этапе мироустройства, при котором государства взаимодействуют не против кого-то, а во имя чего-то, для реализации своих общих интересов.



Положительная динамика

Сегодня в мире идет перегруппировка сил, одним из выражений которой является создание всевозможных международных структур, зачастую неформальных, которые объединяют государства по тем или иным интересам, в первую очередь экономическим. Такие объединения возникают как на традиционной субрегиональной или региональной основе, так и шире. В этом смысле БРИКС постепенно становится аналогом «G8», являющейся форумом для согласования позиций и принятия решений наиболее крупными и мощными военно-политическими и экономическими державами современного мира.

Можно констатировать, что за семь лет с момента образования объединение достигло впечатляющих результатов. За это время произошли качественные изменения не только на уровне политической взаимосвязанности стран, но и в области экономики, за счет чего было увеличено общее благосостояние стран-членов.

Экономики стран БРИКС стали важной силой, противостоящей удару международного финансового кризиса, стимулирующей рост мировой экономики, а также способствующей совершенствованию механизмов управления глобальной экономикой и демократизации международных отношений. В настоящее время члены БРИКС характеризуются как наиболее быстро развивающиеся крупные страны. Выгодное положение этим странам обеспечивает наличие в них боль-

шого количества важных для мировой экономики ресурсов. Страны БРИКС занимают 30% территории Земли, на их территории проживает 45% населения планеты.

В дальнейшем можно прогнозировать увеличение роли БРИКС, а также продолжение качественно устойчивого развития отношений между странами-членами. Исследования Международной организации кредиторов показывают, что группа БРИКС все более активно воздействует на общемировую финансово-экономическую систему, в том числе на мировую торговлю. В свою очередь, экономическая стабильность способствует повышению конкурентоспособности в государствах блока.

Новые решения

На прошедшем в марте этого года пятом саммите в южноафриканском Дурбане страны БРИКС приняли принципиальное решение о создании общего валютного резерва на 100 млрд долларов для помощи в случае кризисных ситуаций.

Основу влияния БРИКС на международной арене составляют растущая экономическая мощь государств-участников, их демографические позиции, важная роль в ресурсном обеспечении человечества. Сегодня на долю государств БРИКС приходится более 27% мирового валового продукта, или 15,4 триллиона долларов. За последние 10 лет экономика стран БРИКС увеличилась более чем в 4,2 раза, вклад в мировой экономический рост составил около 50%. В 2012 году средние по группе темпы роста валового внутреннего продукта составили 4%.

Развивающиеся государства обычно поддерживают положительный торговый баланс, при котором экспорт превосходит импорт. Поэтому они накапливают значительные резервы, в том числе золотовалют-

ные. Так, международные резервы Индии составляют 345 млрд долларов, Бразилии – 357 млрд, а России – около 510 млрд. Мировым лидером по этому показателю является Китай, который накопил более 3,3 трлн долларов. Наименьшие резервы среди государств БРИКС имеет ЮАР – 50 млрд долларов.

В настоящее время функции международного резерва, который может поддерживать страны, испытывающие финансовые трудности, выполняет МВФ. Страны БРИКС неоднократно требовали расширить их права, так как в настоящее время они обладают значительными свободными ресурсами и могут финансировать деятельность МВФ. Например, Китай настаивает, что юань должен входить в корзину резервных валют МВФ, помимо доллара, иены, британского фунта и евро.

Одновременно с формированием общего резерва было предложено заключить соглашение о создании нового Банка развития. Его задача – инвестиции в различные долгосрочные проекты на территории стран-участниц организации. При этом Банк развития не будет конкурировать с существующими многосторонними банками развития, а дополнять их усилия в финансировании проектов пяти членов группы. Страны сталкиваются с проблемами при развитии инфраструктуры из-за недостатка долгосрочного финансирования и прямых иностранных инвестиций, особенно



в основной капитал. Это сдерживает мировой совокупный спрос.

Однако лидеры Бразилии, России, Индии, Китая и ЮАР не смогли договориться на саммите о создании Банка. Было принято решение провести формальные переговоры по его формированию. Спорными здесь выступают вопросы, связанные с размером взносов, критериями выделения кредитов, а также местом размещения штаб-квартиры финансового института. Между тем руководство Всемирного банка уже объявило о готовности тесно сотрудничать с новым банком, проводить совместные экспертизы и содействовать мерам, направленным на преодоление бедности в мире.

Единые рубежи

В перспективной повестке БРИКС – постепенная трансформация форума в сильную и влиятельную организацию. Однако взаимодействие в БРИКС одной координацией экономической политики не ограничивается. Постепенно вырисовывается комплекс вопросов, по которым согласована единая позиция государств – членов БРИКС и в мировой политике.

Так, объединение накопило ценный опыт координации действий по ряду крупных международно-политических проблем, в первую очередь – в Совете Безопасности в период одновременного участия в работе этого органа всех государств БРИКС. По многим вопросам, связанным, в частности, с ситуацией в Ливии, Кот д'Ивуаре, Судане, Сомали, страны выступали с общих или близких позиций.

Страны БРИКС признали Палестину как государство, поддержали исключительно мирное разрешение конфликта в Сирии на основе Женевского коммюнике, признали центральную роль в разрешении конфликтов в Африке за самой Африкой, право Ирана на мирное использование атомной энергии. В оценке ситуации в Мали лидеры стран БРИКС поддержали только действия Африканского Союза и ЭКО-ВАС. Россия и Китай выразили поддержку Бразилии, Индии и ЮАР в их стремлении играть более значимую роль в ООН.

В принятом Плане действий БРИКС, кроме вопросов экономики и финансов, в поле деятельности сообщества теперь включены вопросы здравоохранения, энергетики, образования, спорта, туризма, борьбы с терроризмом и наркотрафиком, вопросы информационной безопасности, науки, технологий, борьбы с коррупцией и многое другое.

Таким образом, БРИКС становится влиятельным объединением с устойчиво растущим экономическим фундаментом. Несмотря на замедление роста в последние годы, странам БРИКС удавалось справляться с замедлением экономики гораздо лучше, чем США и Европе. В ближайшем будущем объединение будет активно наращивать свой потенциал, делая акцент на институционализацию взаимоотношений и выработку единных подходов в решении общих задач.



Основу влияния БРИКС на международной арене составляют растущая экономическая мощь государств-участников, их демографические позиции, важная роль в ресурсном обеспечении человечества. Сегодня на долю государств БРИКС приходится более 27% мирового валового продукта, или 15,4 триллиона долларов.

Создание в начале прошлого десятилетия Национального фонда РК стало одной из прорывных макроэкономических инициатив Казахстана. Об этом наглядно свидетельствует и его ведущая роль по стабилизации экономической ситуации в стране в ходе первой фазы (2007-2010 гг.) глобального экономического кризиса.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ФОНД РК: изменения назрели

А. Устименко, старший аналитик Агентства по исследованию рентабельности инвестиций (АИРИ)

C2001 года объем накопленных средств в нем вырос практически в 90 раз в долларовом выражении (без учета инфляции). Благодаря благоприятной конъюнктуре на глобальных сырьевых рынках только за прошлый год его активы выросли на 32,41%, достигнув 57,77 млрд долларов. Это составляет более 27,5% от ВВП страны. Для сравнения: чистые международные золотовалютные резервы Национального банка РК за тот же временной период снизились ввиду ряда причин на 3,5% — до 27,75 млрд долларов США.

Вместе с тем, помимо функций долгосрочного накопления и макроэкономической стабилизации, стратегия развития Национального фонда РК по-прежнему ориентируется преимущественно на монетаристскую модель денежно-кредитного регулирования в рамках политики Национального банка РК. Она подразумевает достижение через массированную финансовую «накачку» Фонда относительно краткосрочных макроэкономических задач, таких, как регулирование уровня инфляции и изъятие излишней денежной массы для нивелирования сценария «голландской болезни». Это так называемая «стерилизационная» функция Национального фонда РК.

Необходимо признать, что данный подход актуален, прежде всего, для развитых государств с высокой нормой внутренних сбережений,

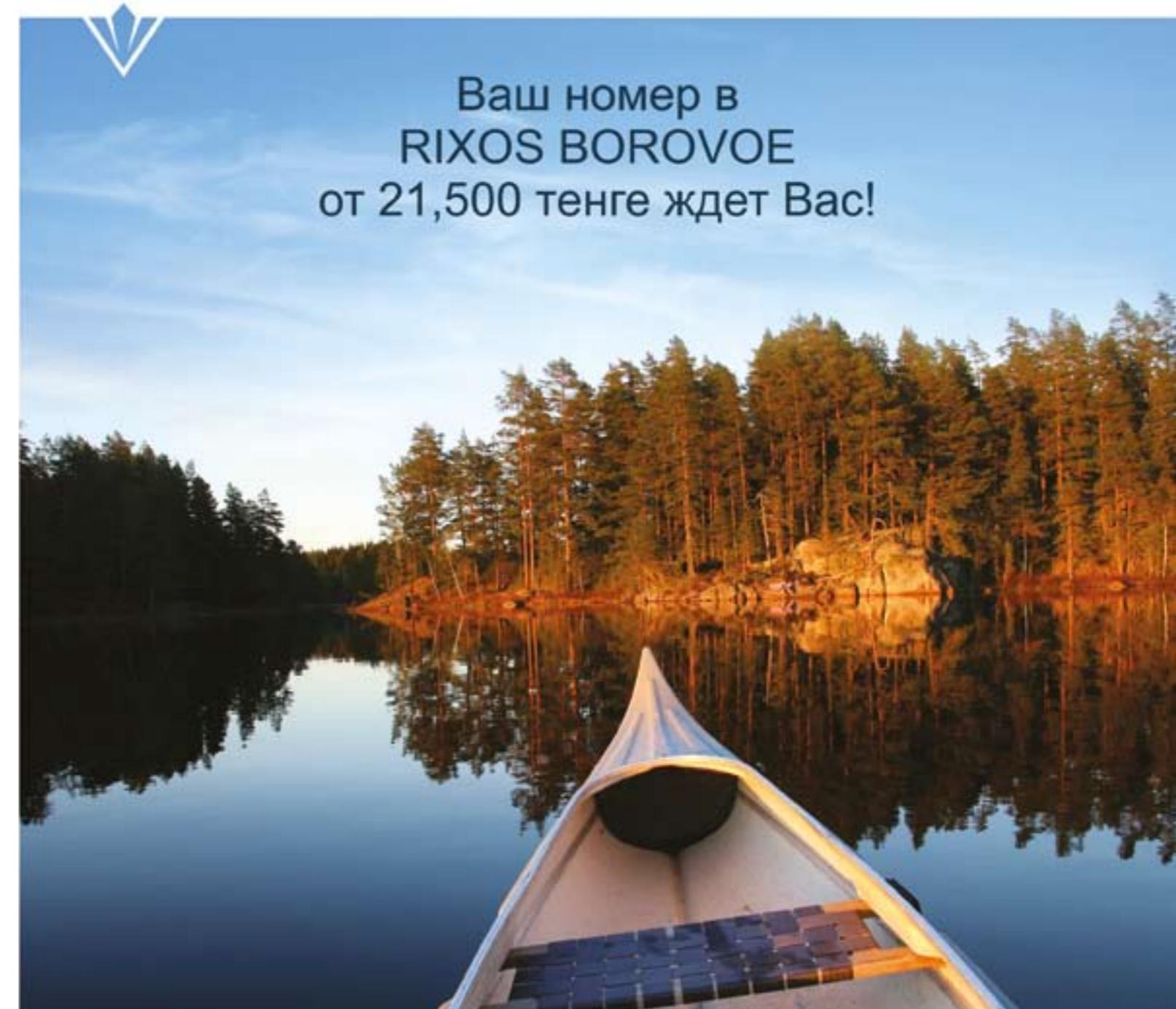
монетарные инфляционные риски для которых играют приоритетную роль.

Подобная модель не учитывает развивающийся статус экономики Казахстана. Ее специфика — недостаток внутренних финансовых ресурсов, повышенная потребность в свободной ликвидности и крупномасштабных капиталовложениях в дальнейшее развитие и диверсификацию реального сектора экономики. А ведь только по линии ФНБ «Самрук-Казына» осуществляется или планируется к реализации 157 инвестиционных проектов на сумму около 101 млрд долларов США.

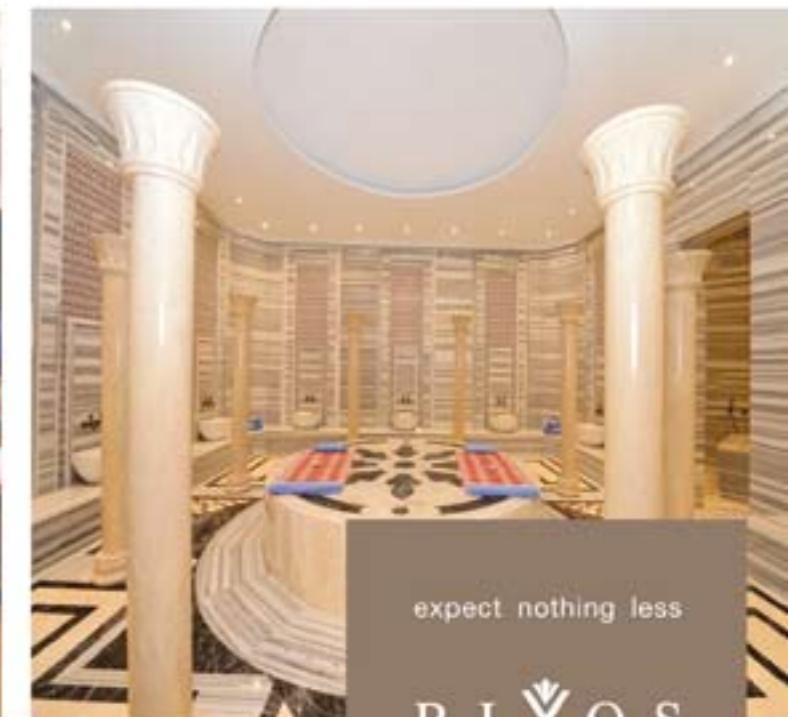
Таким образом, в условиях осуществления в стране целого ряда капиталозатратных макроэкономических национальных программ, низкой монетизации экономики и высокой стоимости денежных средств на внутреннем рынке Фонд не выполняет функций развития. Долгосрочные задачи, образно выражаясь, приносятся в жертву краткосрочным.

Основные средства Фонда вложены в валютные и долговые активы вне национальной юрисдикции. При этом, не осуществляется комплексная оценка долгосрочных отрицательных последствий для национальной экономики неограниченного изъятия денежных средств в Национальный фонд РК, в том числе с точки зрения скрытого оттока капитала из страны при вложении средств Фонда в зарубежные долговые и валютные активы.

В сложившейся ситуации при реализации экономической политики в



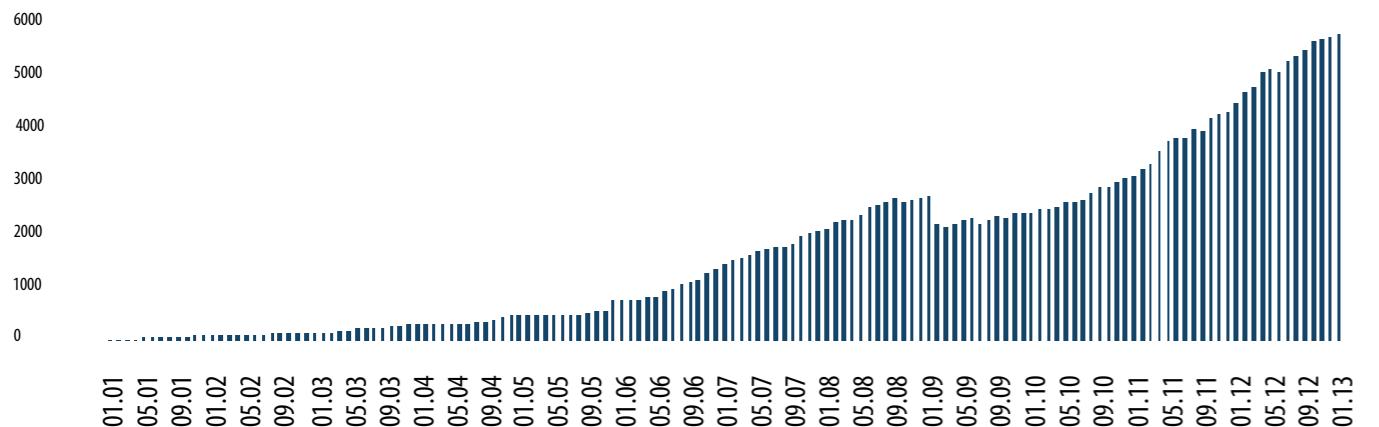
Ваш номер в
RIXOS BOROVOE
от 21,500 тенге ждет Вас!



expect nothing less

RIXOS
BOROVOE

Рис. 1. Динамика изменения объема накопленных средств в Национальном фонде РК с момента основания по начало февраля 2013 года
(в млн долларов США)



Источник: Национальный банк РК

целом и крупных проектов в частности Казахстан из-за низкого уровня ликвидного капитала, доступного отечественному бизнесу, вынужден «компенсировать» изымаемые из внутреннего «оборота» финансовые средства через активное привлечение зарубежных инвестиций и заемных ресурсов, которые не всегда учитывают долгосрочные задачи, стоящие перед страной.

Это усиливает волатильность национальной финансовой системы, повышает зависимость экономического развития страны от внешней конъюнктуры и коммерческих условий, выдвигаемых иностранными инвесторами и кредиторами. Кроме того, ориентация на внешние кредитные ресурсы способствует дальнейшему ухудшению платежного баланса страны в расчете на долгосрочный период.

В частности, с января 2003 по сентябрь 2012 года, по оценкам Национального банка РК, валовой внешний долг Казахстана увеличился с 18,25 млрд долларов США до 134,88 млрд долларов США соответственно. Таким образом, валовой внешний долг составил 67,3% к ВВП. Кроме того, нетто-приток прямых и портфельных иностранных инвестиций в Казахстан составил на сентябрь 2012 года 22,41 млрд долларов США (валовой приток – 177,72 млрд долларов США, валовой отток – 155,31 млрд долларов США).

На сентябрь 2012 года в структуре внешнего долга на сектор государственного управления приходится только 4,55 млрд долларов США, на банковско-финансовые институты – 14,03 млрд долларов США. Остальное (115,74 млрд долларов) – долговые обязательства предприятий и организаций реального сектора экономики. Подобные объемы внешней задолженности наглядно демонстрируют действительный уровень потребности национальной экономики в свободном капитале, в том числе для пополнения оборотных средств крупных казахстанских компаний и для реализации стратегических проектов.

Совокупные платежи по погашению и обслуживанию валового внешнего долга только в 2013 году составят 15,18 млрд долларов США (из них выплаты по процентам – 4,47 млрд долларов США), в 2014 году – 11,14 млрд долларов США (3,93 млрд долларов США соответственно). Более того, привлечение в реальный сектор экономики коммерческого заемного капитала из-за рубежа и фондирование бизнеса осуществляется по значительно более высоким ставкам, чем доходность размещения средств Национального фонда РК (1,37% – по итогам 2011 года).

В данном контексте Казахстан несет многомиллиардные убытки. На этом фоне за последнее десятилетие в силу тех или иных причин наблюдалась значительные задержки в реализации целого ряда стратегических проектов национального уровня (в том числе высокорентабельных), ориентированых на иностранные инвестиции или внешний заемный капитал ввиду нехватки внутренних инвестиционных ресурсов и

достаточных источников рефинансирования по низким ставкам.

Среди таких проектов можно выделить строительство Атырауского ГХК, модернизацию всех трех НПЗ, расширение и реконструкцию Экибастузских ГРЭС-1 и ГРЭС-2, строительство Балхашской ТЭС и т. д. В случае более активного использования государственных средств на возвратной основе их реализация могла быть потенциально осуществлена в значительно более сжатые сроки, что имело бы мультиплексный макроэкономический и социальный эффект.

С учетом развивающегося статуса экономики Казахстана и ряда других факторов степень действительного влияния стерилизационной функции Национального фонда РК на экономическую ситуацию в стране, прежде всего и на замедление темпов инфляции в долгосрочном периоде, предстает неоднозначной и переоцененной.

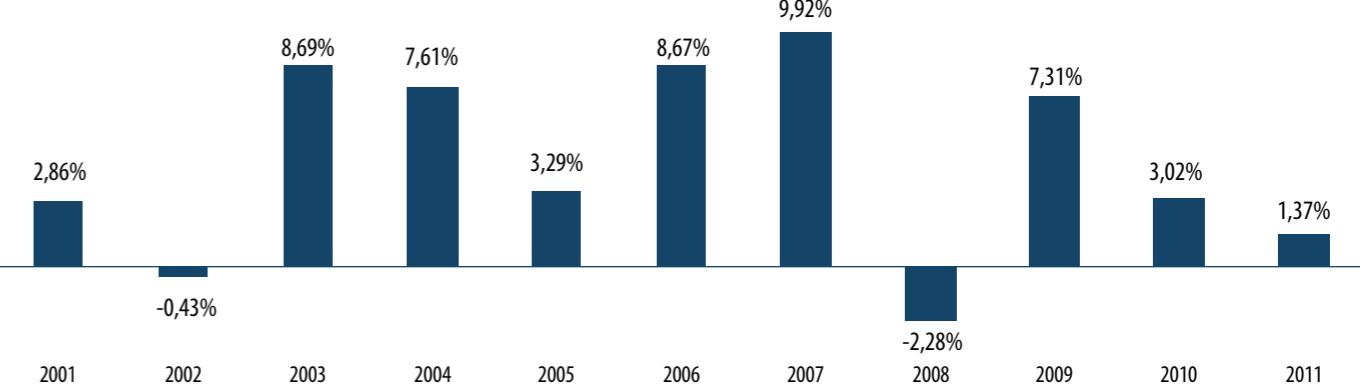
За 2001-12 годы средний уровень инфляции, несмотря на массовый приток иностранных инвестиций и «дорогих» кредитов, находился на уровне 8,2% (в стабильном коридоре от 6% до 9,5%, за исключением 2007 года – 18,8% в годовом выражении). Причем по итогам прошлого года инфляция сократилась до минимального значения – 6%. Эти показатели не сопоставимы с темпами роста объема денежной массы в стране – так, денежный агрегат М2 в совокупности за тот же период времени увеличился в 31,4 раза (с 271,85 млрд тенге на начало 2001 года до 8 546,62 млрд тенге на конец прошлого года). К «разгону» инфляции не привели и вливания крупных капиталовложений со стороны государства в рамках стратегических программ развития, антикризисных мер и инициатив по поддержке бизнеса, реализуемых в последние годы.

Таким образом, при реализации политики резервирования государственных средств не в полной мере учитывается, что инфляция в Казахстане в основном не зависит от монетарных факторов. В условиях низкого уровня монетизации экономики сложившийся уровень инфляции преимущественно обуславливается внешними факторами (ввиду высокой зависимости страны от импорта), а также является следствием монопольного ценообразования, регулярной индексации зарплат, пенсий и социальных выплат, ряда иных системных причин.

Можно сделать вывод, что без дальнейшей активизации развития национальной экономики при прямой государственной поддержке и без стимулирования постоянного роста внутреннего спроса уровень инфляции не может быть снижен до показателей ведущих европейских экономик и США. Искусственное занижение инфляции как приоритет государственно-экономической политики будет продолжать оказывать долгосрочный негативный эффект на экономику страны.

Ситуация 2007-10 годов продемонстрировала и недостаточную эффективность антикризисной функции, в том числе с точки зрения трудностей по оперативной конвертации и привлечению финансовых средств

Рис. 2. Показатели доходности Национального фонда РК с момента основания



Источник: Указ Президента РК «Об утверждении отчета о формировании и использовании Национального фонда Республики Казахстан за 2011 год»

Фонда, инвестированных в «высоколиквидные» международные позиции. Кроме того, по официальной информации, из 1 088 млрд. тенге, выделенных на реализацию антикризисных мер, возвращено только 331 млрд тенге. Однако подобный результат в целом ожидаем, так как их значительная часть была направлена в неликвидные убыточные активы (БТА и т. д.).

На подобном фоне значительную обеспокоенность вызывает недостаточная доходность размещения и эффективность вложения средств Национального фонда РК в консервативные активы.

В частности, по данным Национального банка РК, среднегодовая доходность Национального фонда РК с момента его учреждения по середину 2012 года составила около 4,51% в базовой валюте (долларах США), при этом совокупный инвестиционный доход – около 6,2 млрд долларов США. Ставка ежегодной доходности в последние годы имеет тенденцию к постепенному снижению (по итогам 2011 года, согласно аудиту банка-кастодиана BNY Mellon, – 1,37%, причем доходность стабилизационного портфеля – только 0,273%), а по итогам 2008 года было вовсе зафиксировано ее отрицательное значение (-2,8%). Для сравнения, официальная среднегодовая долларовая инфляция за период с 2000 по 2011 годы находилась на уровне 2,54%, тем самым позиционируя реальную среднегодовую доходность Национального фонда РК на уровне менее 2% в год.

Стоит признать, что это характерно для большинства сувенирных фондов, представленных на глобальном рынке, которые приоритетно вкладывают средства в высоколиквидные международные активы, такие как корзина ведущих мировых валют и долговые облигации стран с высоким кредитным рейтингом. К примеру, среднегодовая доходность Резервного фонда России (с момента его создания в январе 2008 года по конец декабря 2012 года) составляет 2,28%, Государственного пенсионного фонда Норвегии (с января 1998 по декабрь 2011 года) –

фикации реального сектора экономики, а в перспективе – повышению доходной части госбюджета, улучшению качества жизни казахстанцев и т.д. Некоторое усиление инфляционного давления (в пределах 0,5-1,5 процентных пунктов ежегодно) должно рассматриваться в качестве потенциально допустимого следствия политики по использованию части средств Национального фонда для нужд национального развития.

В первую очередь целесообразно структурно разделить Национальный фонд РК с учетом принципов Сантьяго на Стабилизационный фонд (Фонд будущих поколений) и Фонд развития, каждый из которых будет ориентироваться на собственные модели инвестирования и сохранения государственных финансовых активов.

Стабилизационный фонд призван продолжить выполнять текущие сберегательную и частично – стерилизационную функции Национального фонда РК с использованием консервативной модели инвестирования в высоколиквидные диверсифицированные портфели международных долговых и валютных инструментов.

В структуре полномочий Стабилизационного фонда целесообразно закрепить осуществление гарантированного трансфера в республиканский бюджет. Вместе с тем необходимо рассмотреть возможность частичной передачи в Стабилизационный фонд неосвоенных по итогам финансового года средств республиканского бюджета.

В Стабилизационный фонд будет приоритетно направляться основная часть резервных накоплений, поступающих от нефтегазовых сверхдоходов.

Стоит отметить, что в качестве дополнительной «подушки» долгосрочной финансовой безопасности для государства выступают золото-валютные резервы Национального банка РК, также осуществляющие сберегательную функцию. При этом Национальный банк РК должен в обозримой перспективе играть более существенную роль в осуществлении стерилизационной функции, которая на текущий момент осуществляется Национальным фондом РК.

В основу Фонда развития должно лечь инвестирование приоритетно в национальные активы (включая фондовый рынок) в целях стимулирования экономического развития и укрепления реального сектора экономики на основе диверсифицированного подхода, а также в высокодоходные зарубежные активы.

Доверительное управление активами Фонда развития целесообразно оставить за АО «Национальная инвестиционная корпорация Национального Банка Казахстана», созданным осенью 2012 года.

В качестве модели работы Фонда можно использовать наработки, апробированные французским суверенным фондом Fonds Stratégique d'Investissement, Китайской инвестиционной корпорацией CIC, бразильским суверенным фондом Fundo Soberano do Brasil и иными.

Представляется желательным введение «привязки» предельной нормы накопления средств в Фонде развития к потолку от 7% до 10% от ВВП в долларовом выражении (соответствует текущему уровню 14,5-20,5 млрд долларов США), что является достаточным уровнем резервирования в расчете на долгосрочную перспективу. Подобное ограничение объясняется необходимостью исключить сценарий чрезмерного притока финансовых средств в экономику Казахстана, не обеспеченных достаточной базой активов. Вместе с тем привязка уровня накоплений к ВВП будет способствовать постепенному росту объемов Фонда развития в зависимости от состояния национальной экономики и внешней макроэкономической конъюнктуры.

В основные направления деятельности Фонда, осуществляемые совместно с ФНБ «Самрук-Казына» и на основе частно-государственного партнерства, целесообразно включить:

- предоставление долгосрочного льготного кредитования, облигационных займов или возвратного соинвестирования на основе разделения рисков для стратегических проектов национального уровня с длительной оккупаемостью, прежде всего капиталоемких инфраструктурных проектов, крупных проектов в сфере машиностроения, электрогенерации, нефтепереработки и нефтехимии, разведки/добычи нефти и газа (особенно на шельфе);
- соинвестирование на возвратной основе в высокодоходные крупные

частные активы на основе разделения рисков с крупными стратегическими инвесторами, в том числе иностранными;

- согласование на возвратной основе или приобретение долей участия в высокорентабельных крупных зарубежных промышленных и инфраструктурных активах, способных оказать содействие казахстанскому экспорту и технологической модернизации национальной экономики;
- размещение на регулярной основе длинных портфельных инвестиций в размере до 10% от общего объема Фонда в ценные бумаги отдельных казахстанских «голубых фишек» реального сектора экономики с высокой нормой доходности (миноритарные пакеты не более 5-10% участия), включая участие в IPO отдельных субъектов государственного и квазигосударственного секторов на площадках KASE и LSE;
- инвестирование до 15% от общего объема Фонда в высокодоходные международные активы повышенного уровня риска, включая корпоративные ценные бумаги, паи инвестиционных фондов и облигации ряда развивающихся стран с достаточным рейтингом долгосрочной кредитоспособности (Бразилия, Россия, Индия) для повышения инвестиционной доходности Фонда.

В целях избежания дополнительных рисков неиспользованные средства Фонда развития, в том числе не вложенные в высокодоходные фондовые позиции, целесообразно продолжать размещать в высоколиквидных международных активах (долговые обязательства развитых стран с высоким кредитным рейтингом и корзина стабильных валют).

Однако крайне нежелательно позиционировать Фонд развития в качестве «подобия» стратегического инвестиционно-кредитного института. Вложение инвестиционных средств должно носить точечный, выборочный характер, охватывая крайне ограниченное число рентабельных капиталозатратных стратегических проектов, которые не требовали бы в дальнейшем постоянной подпитки из средств Фонда или институтов развития.

В этом смысле деятельность Фонда не должна акцентировать исключительное внимание на поддержке МСБ, инновационных производств и прочие функции, которые закреплены за другими институтами развития, прежде всего ФНБ «Самрук-Казына». Следует придерживаться перестраховочного подхода при использовании средств Фонда для реализации невозвратных в финансовом отношении проектов (автомагистрали и т.п.) в случае наличия возможностей привлечения льготного кредитования с внешних долговых рынков, прежде всего со стороны международных институтов развития (Всемирный банк, АБР, ИБР и др.). Фонд развития ввиду существующих рисков не должен осуществлять вложение государственных средств в волатильные спекулятивные позиции (металлы, нефтяные фьючерсы), даже несмотря на возможность получения высокой нормы прибыли. Это касается и операций с недвижимостью.

Инвестиционный доход, получаемый от деятельности Фонда развития, потенциально может направляться на выплату и обслуживание внешнего государственного долга РК или в государственный бюджет в качестве целевых трансфертов. Тем не менее важно принимать во внимание, что использование Фондом развития более рисковой модели управления и более агрессивной стратегии инвестирования не позволит учитывать часть его средств в составе международных резервов Казахстана, которые по критериям МВФ должны обладать высокой ликвидностью и соответствующими кредитными рейтингами.

Повышение прозрачности, регулярный аудит, выстраивание понятной и открытой системы «бенчмаркинга» в деятельности Фонда развития – это те меры, которые будут нужны в целях недопущения нецелевого использования средств и усиления общего мониторинга эффективности инвестиций. В частности, степень раскрытия информации должна включать такие аспекты, как общий баланс доходов/расходов проведенных операций, приток резервных накоплений, детальная структура объектов инвестирования и портфеля ценных бумаг и т.д.

В итоге реформа Национального фонда позволит сформировать более сбалансированную систему стратегических сбережений, учитывающую задачи долгосрочного экономического развития страны.



*Ты так можешь?
Приходи - научим!*



В любой день, в удобное время!

**ВЕСЕННИЕ
СКИДКИ!**

г. Алматы,
пл. Республики, 15

+7 727 295 29 39

г. Астана,
мкр. Каражетекель, пер. 159, д. 2

+7 7172 79 69 99

г. Астана,
пр. Туран, 4/1

+7 7172 44 55 77

В преддверии БОЛЬШОЙ НЕФТИ

Energy Focus

Нефтяной терминал Батумского порта намерен увеличить перевалку нефти до 5215 тысяч тонн в текущем году против 5190 тысяч тонн по итогам прошлого года, сообщил KAZENERGY генеральный директор «Batumi Industrial Holdings Ltd.» Талгат Байтазиев.

По информации гендиректора, терминал в настоящее время способен перевалить до 22 видов нефти и нефтепродуктов, что является его основным конкурентным преимуществом перед другими черноморскими терминалами.

«Пропорции распределения объемов казахстанской нефти между терминалами портов Кулеви и Батуми приблизительно 70% и 30%», — уточнил г-н Байтазиев.

Как рассказывает руководитель предприятия, в настоящее



время Батумский нефтяной терминал активно прорабатывает вопрос поставок нефти с месторождения Кашаган.

«Мы ожидаем, что часть данной нефти будет переваливаться через Батуми. В 2012 году было построено два резервуара объемом по 20 тыс. куб. м. каждый. Существует проект по постепенному обновлению резервуарного парка путем строительства новых резервуаров и параллельного вывода из эксплуатации устаревших», — сказал г-н Байтазиев.

Площадь территории Батумского нефтяного терминала составляет порядка 85 гектаров; там расположено пять резервуарных парков и нефтеналивной комплекс, работает 6 сливных железнодорожных эстакад, способных осуществлять единовременный слив до 194 вагонов-цистерн.

На этой же территории также располагается терминал, предназначенный для хранения, перевалки и экспорта сжиженного газа из Азербайджана, Казахстана и Туркменистана. Мощность резервуарного парка составляет 5 000 м³, терминал оснащен сливной эстакадой на 14 вагонов-цистерн.

Частью Батумского нефтяного терминала также является комплекс «Нефтебаза», предоставляющий услуги по импорту светлых нефтепродуктов для рынков Грузии и соседних стран. Нефтебаза оснащена 18 резервуарами общей мощностью 23 500 м³, железнодорожной эстакадой на 10 вагонов-цистерн, а также 5 наливными установками для автоцистерн.

Налив в нефтяные танкеры осуществляется на трех арендованных у Батумского морского порта причалах и на пункте беспричального налива (ПБН). Данный пункт способен принимать танкеры ледвойтом до 140 000 тонн.

Касательно сухих грузов, то, по словам Талгата Байтазиева, после завершения строительства железной дороги «Баку-Тбилиси — Карс» возможна потеря некоторых грузов, однако существенных изменений в общем объеме грузооборота не предвидится.

Гендиректор напомнил, что большую часть грузооборота сухогрузного терминала БМП составляет нитрат аммония, сахар-сырец и рудные грузы. Обрабатываются также строительные материалы, металлопродукция, пищевые и технические масла и т.д.

На вопрос о том, будет ли построен в Батумском порту зерновой терминал, г-н Байтазиев ответил, что пока рано вести речь о данном проекте.

«Мы рассматриваем несколько моделей реконструкции и наращивания производственных мощностей порта, которые будут определены, исходя из ситуации на рынке», — подчеркнул г-н Байтазиев.

Напомним, «Batumi Industrial Holdings Ltd.» является 100% дочерним предприятием АО «КазТрансОйл». В структуру «Batumi Industrial Holdings Ltd.» входят Батумский нефтяной терминал и Батумский морской порт.

БІРЫҢҒАЙ ТҰРҒЫН ҮЙ ЖОБАСЫ
Бақытты отбасы
Счастливая Семья
ЕДИНЫЙ ЖИЛИЩНЫЙ ПРОЕКТ

Құрылыштың бірегей технологиясы I-Plate;
Уникальная технология строительства I-Plate;

Үй жиһаз және тұрмыстық

техникамен жабдықталған;

Дом оснащен мебелью

и бытовой техникой;

Сатып алудың

қолайлыш әдісі;

Приемлемая схема
приобретения;

Инновациялық
сатылымдар.

Инновационные
продажи.

от 1100 у.е.

Сенінше негізделген!
Основан на доверии!

Жылжымайтын Дүни-мұлік
Іскерлік Үйі
Деловой Дом Недвижимости

www.ddn.kz

Астана қ., Республика данғ., 7/2
тел.: 8 (7172) 57-96-96; 8 701 769 96 96
ТА Ильинка: 8 (7172) 91 72 75; 8 778 344 03 32

Нурлан Каппаров:

«В Казахстане дети будут учить своих родителей принципам «зеленой экономики»»

Energy Focus

В середине текущего года в Казахстане должен заработать новый закон, направленный на поддержку инвестиций в сферу развития возобновляемых источников энергии. Для успешного достижения поставленной главой государства цели — к 2050 году получать 50% энергии из альтернативных источников — необходимо, в первую очередь, поменять сознание казахстанцев. Об этом заявил главный эколог страны Нурлан Каппаров, выступая на одном из заседаний 11-го Евразийского медиафорума, посвященного развитию зеленой экономики в Казахстане и в Центрально – Азиатском регионе.

«В Казахстане сегодня есть все условия для перехода к «зеленой экономике». Во – первых, есть политическая воля, идеологом которой является президент страны. Свое видение, каким должно быть будущее развитие республики, он отразил в Стратегии – 2050», — сказал министр охраны окружающей среды РК Нурлан Каппаров.

Он напомнил, что глава государства поставил перед правительством задачу – к 2050 году войти в 30-ку сильнейших стран мира.

«Но войти туда без перехода к «зеленой экономике» невозможно. Во-вторых, республика сейчас на этапе хорошего экономического развития, так как «зеленая экономика» — это дорогостоящее удовольствие», — добавил глава министерства.

По его словам, несмотря на то, что переход к «зеленой экономике» требует больших инвестиций, Казахстан в состоянии ее развивать, так как за 20 лет смог добиться определенных экономических успехов. «Мы должны начинать переход к «зеленой экономике» сегодня, а не тогда, когда будем на вершине ВВП», — подчеркнул министр.

Тем временем президент Центрально-азиатского фонда системных исследований из России Майра Салыкова, выступая на форуме, отметила, что следует уделять внимание не только пере-



стройке экономики на «зеленый лад», сколько работать над сознанием общества. «Зеленая экономика» создается не ради экономики, а для людей. К тому же надо помнить, что общество не может существовать само по себе. Сознание людей должно трансформироваться параллельно тем переменам, которые будут происходить в экономике. Причем,

работа над сознанием людей должна идти на государственном уровне, а не абы как», —

сказала г-жа Салыкова. Она привела пример Сингапура, где за плевок в общественном месте или мусор нарушитель подвергается жесткому штрафу. «Таким образом, государство регулирует поведение людей. И хотя это крайние меры, но зато, попадая в эту страну, вы, понимаете, что попадаете в страну 21-го века», — добавила г- жа Салыкова.

По словам Нурлана Каппарова, в Казахстане переход к «зеленой экономике» будет осуществляться по трем направлениям. «Первый и самый большой блок будет посвящен образованию граждан Казахстана. Им будут популярно объясняться преимущества «зеленой эко-

номики». Основной упор будет делаться на обучение детей. И уже они будут учить своих родителей, что надо выключать свет в пустующей комнате, выключать воду, которая вхолостую бежит из крана. То есть перелом сознания

начнем с детских садов и школ», — сообщил министр охраны окружающей среды. Второй блок работы будет посвящен восснабрежению и перестройке сельского хозяйства страны на «зеленые» методы ведения работы. «Третий блок будет посвящен энергетике и энергoeffективности. Сегодня у нас несбалансированная энергокорзина, которая на 80 % состоит из угольной генерации. И для перехода нам нужно сделать упор на развитие возобновляемых источников энергии», — сказал г-н Каппаров. Мостиком для перехода от угольной генерации к возобновляемым должна стать газовая генерация. «Газовая генерация — идеальный промежуточный баланс. И ее всегда строят рядом с возобновляемыми источниками энергии. Так, когда есть солнце, снижают объемы выработки на газовых станциях, когда солнца нет, наоборот, поднимают. А угольные станции не столь легкоманевренные, как газовые», — пояснил министр.

Однако для развития возобновляемых источников необходимо создание определенных условий, в частности, для вложения инвестиций в данный сектор. По словам министра, речь сейчас идет об инвестиционных проектах, которые должны быть окупаемы. Так, в Китае на развитие возобновляемых источников энергии ежегодно направляются средства в размере 1,5% от ВВП, в Корее – 2% от ВВП страны. «Какой процент будут вкладывать на эти цели в Казахстане, пока не знаю, не могу сказать точно. Как эколог, хотел бы, чтобы это было 2% от ВВП, но думаю, что финансисты обвинят меня в агрессивном подходе», — сказал г-н Каппаров.

Частично это будут инвестиции негосударственного сектора. «Важно, чтобы государство создало привлекательные условия для прихода к нам. В целом инвестиционный климат для всех инвесторов у нас в стране хороший. Но для «зеленой экономики» нужны особые условия. Там много технических моментов и нужен закон, гарантирующий возврат инвестиций. Другими словами, государство должно гарантированно покупать энергию, которую будут вырабатывать из солнца или ветра», — сказал министр. По его словам, сейчас правительство Казахстана разрабатывает новый законопроект, в котором будут прописаны все гарантии покупки энергии, выработанной из альтернативных источников. «Мы взяли за основу немецкую модель. Это так называемый, закон о фиксированных тарифах. Его с нетерпением ждут многие иностранные инвесторы, среди которых западные и азиатские компании.»

По мнению представителя Ernst and Young Роберта Сайтера, Казахстану необходимо создать дружескую среду для инвестиций в «зеленую экономику» и поощрять создание новых «зеленых» предприятий в пределах республики. И в ответ министр Нурлан Каппаров сообщил, что подобные меры в виде необходимого законопроекта должны уже заработать к середине текущего года.

В то же время министр заявил, что с развитием технологий «зеленая экономика» в скором времени перестанет быть дорогим удовольствием и вопрос вложения инвестиций в эту сферу со временем не будет столь острым.

«Солнечная энергетика дешевеет на 10 процентов в год, не отстает в этом и ветроэнергетика. Так, себестоимость ветра в Германии 20 лет назад составляла 50 евроцентов за киловатт, а сейчас девять евроцентов за киловатт, а в 2017 год будет уже пять евроцентов за киловатт, то есть дешевле, чем в Казахстане», — сказал г-н Каппаров. В той же Германии солнечная энергия за последние три года подешевела на 60%. Сейчас в этой стране поставили новую цель — в 2050 году получать уже 85% электроэнергии из возобновляемых источников.

В ходе заседания в рамках Евразийского медиафорума спикеры затронули и тему проведения международной выставки EXPO-2017 в Астане.



EXPO-2017 — это возможность для всего нашего Центрально-Азиатского региона увидеть, что такое «зеленая экономика»

По мнению управляющего директора Назарбаев университета Каната Байгарина, это мероприятие может стать серьезным толчком для развития «зеленой экономики» не только в Казахстане, но и во всем Центрально-Азиатском регионе.

«EXPO-2017 — это возможность для всего нашего Центрально-Азиатского региона увидеть, что такое зеленая экономика... так как все центральноазиатские страны связаны целым клубком проблем — водных и прочих. EXPO покажет, что мы можем решить наши общие проблемы сообща... Объединяться в любом случае центральноазиатским странам нужно», — сказал Байгарин. По его словам, при переходе на «зеленую экономику» при наличии доброй политической воли казахстанские ученые и бизнес не останутся в стороне от инвестиционных проектов и будут готовы вступить в конкуренцию с иностранными инвесторами.

Как известно, международная специализированная выставка EXPO в 2017 году пройдет в Астане. Темой выставки выбрана «Энергия будущего». Для проведения ее на высшем уровне в Казахстане была создана специальная национальная компания.

EXPO проводится с 1851 года. В 1928 году было создано Международное бюро выставок (BIE, Bureau International des Expositions), которое является основным органом, регистрирующим всемирные выставки.

ВОЗМОЖНОСТИ ВИЭ В КАЗАХСТАНЕ

Алишер Тастенов

Развитие и совершенствование возобновляемых источников энергии обусловлено сегодня необходимостью формирования новой энергетической модели, диверсификации технологической базы электрогенерации, восполнения энергодефицита и решения мировых экологических проблем.

Потенциальные возможности

Мировой спрос на возобновляемые источники энергии постоянно растет. К 2050 году увеличение их доли в глобальном энергетическом балансе прогнозируется уже до 35%. Практически во всех развитых странах сегодня формируются и реализуются программы развития альтернативной энергетики. Привлекательность этой энергии связана с неисчерпаемостью ресурсов, независимостью от конъюнктуры цен на мировых рынках энергоносителей, а также, что немаловажно, экологичностью и чистотой.

Основное преимущество возобновляемых источников энергии – неисчерпаемость и экологичность. Эти качества и послужили причиной бурного развития возобновляемой энергетики за рубежом и весьма оптимистических прогнозов их развития в ближайшие десятилетия.

Главными причинами, обусловившими развитие альтернативной энергии, выступают обеспечение энергетической безопасности, сохранение окружающей среды и обеспечение экологической безопасности, завоевание мировых рынков возобновляемых источников энергии, сохранение запасов собственных энергоресурсов для будущих поколений, а также увеличение потребления сырья для ненеэнергетического использования топлива.

Тем самым на сегодняшний день возобновляемые источники энергии выступают необходимым направлением развития энергетики будущего. Казахстан же в этом плане обладает всеми необходимыми ресурсами для использования этой энергии. Учитывая дефицит электроэнергии в стране, особенно в южных регионах, вопрос о расширении применения альтернативных источников стоит сегодня наиболее остро. Незэффективность централизации электроснабжения в условиях огромной территории Казахстана, занимающей 2,7 млн. км², и низкой плотности населения Казахстана – 5,5 чел./км² – приводит к существенным потерям энергии при ее транспортировке удаленным потребителям. Поэтому использование альтернативной энергетики поможет уменьшить затраты на энергоснабжение удаленных населенных пунктов и строительство новых линий электропередачи.



В соответствии со Стратегическим планом развития Республики Казахстан до 2020 года доля ВИЭ в общем объеме электропотребления должна составить 1,5% к 2015 году и более 3% – к 2020 году. Приоритеты, поставленные Государственной программой по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010-2014 годы, предусматривают увеличение объема выработки возобновляемой энергии до 1 млрд. кВт·ч в год., что превысит 1% в энергобалансе Казахстана.

Малые ГЭС – наиболее активно развивающееся направление ВИЭ в Казахстане. В период с 2007 по 2010 годы в Алматинской области было введено в работу 5 малых ГЭС с суммарной установленной мощностью около 20 МВт. Строительство малых ГЭС, работающих без подпорных плотин на небольших реках, является одним из важных направлений повышения энергоэффективности казахстанской экономики. По оценкам экспертов, наибольший результат принесет сооружение каскадов безопасных малых ГЭС на реках Южного Казахстана.

В долгосрочной перспективе наибольший потенциал имеет ветроэнергетика. На территории 50 тыс. кв. км, что составляет 2% площади Казахстана, среднегодовая скорость ветра превышает 7 м/с. Потенциала только этих территорий достаточно для выработки 1 трлн. кВт·ч в год, что во много раз перекрывает потребности республики в электроэнергии. Суммарный годовой энергетический потенциал ветра в Казахстане оценивается на уровне 1,8 трлн. кВт·ч, причем плотность ветрового потенциала в ряде мест составляет 10 МВт на кв. км.

Значительным ресурсом обладают районы Северного, Центрального, Западного и Юго-Восточного Казахстана, особенно Джунгарские ворота и Шелекский коридор, где средние годовые скорости ветра составляют 7-9 м/с и 5-9 м/с соответственно, а также Астана, форт Шевченко и Аркалык. Их возможности для использования в генерации электроэнергии воздушных потоков уникальны.

За последние годы в развитии солнечной энергетики также наблюдается динамичный рост. Однако применение солнечной электроэнергетики сегодня невозможно без государственной

поддержки. Среди стран, проводящих подобную политику, самую заметную роль играют США, Германия, Испания, Южная Корея и Япония, где программы развития этого направления энергетики стали национальными. Именно они и формируют сегодня мировой рынок солнечной энергетики.

Перспективная картина

В соответствии со Стратегическим планом развития ожидается увеличение мощности вырабатываемой ВИЭ к 2020 году до 1040 мегаватт, из которых 13 ветростанций на 793 мегаватт, 14 ГЭС – 170 мегаватт и 4 солнечных станции на 77 мегаватт.

К 2020 году в республике в эксплуатацию введут 34 объекта возобновляемых источников энергии, куда входят ветро-, гидро- и солнечные электростанции. Общая мощность новых электростанций составит 1362,34 мегаватта. Больше всего энергии будут вырабатывать 13 ветроэлектростанций – 1081 мегаватт. 17 ГЭС будут давать 205,45 мегаватта, 4 солнечные электростанции – 76 мегаватт.

В этом году в эксплуатацию будут введены ветроэлектростанции в Восточно-Казахстанской и Северо-Казахстанской областях. В следующем году энергия ветра будет использоваться двумя станциями в пригороде Ерементау в Акмолинской области. В Алматинской области в период с 2014 по 2018 год в эксплуатацию введут 3 ветроэлектростанции, 2 из которых будут построены в Шелекском коридоре и еще одна – в знаменитых Джунгарских воротах.

Самая мощная электростанция (300 мегаватт) будет построена в Карагалинском районе Актюбинской области. В Жамбылской области в 2015 году будет введена в эксплуатацию Кордайская ВЭС, в Сарыусукском районе построят ВЭС мощностью 100 мегаватт. В 2015 году заработают ветряные электростанции в Карагандинской и Костанайской областях. Также ВЭС будет построена в городе Форт-Шевченко в Мангистауской области.

Основной потенциал гидроэлектростанций будет сосредоточен в Алматинской области. Всего к 2020 году планируется построить 11 ГЭС. Крупнейшая ГЭС мощностью 60,8 мегаватта появится на реке Шелек в Алматинской области. Также к этому времени ГЭС заработают в Восточно-Казахстанской, Жамбыл-

ской и Южно-Казахстанской областях. Солнечная энергия для производства электричества будет использоваться в Алматинской, Жамбылской и Кызылординской областях. Самая мощная электростанция – 24 мегаватта – будет построена в Жамбылской области.

Ответственными за реализацию проектов ВИЭ являются акимы областей и товарищества с ограниченной ответственностью. Для строительства электростанций будут привлекаться собственные и заемные средства инвесторов. Кроме того, государство будет субсидировать установку ветроэлектростанций фермерами. В частности, физическим лицам, не имеющим подключения к энергосистеме, установлена финансовая поддержка: субсидирование 50% от стоимости установки мощностью до 5 киловатт будет за счет бюджета государства. По общим оценкам, на сегодняшний день в стране насчитывается 1200 фермерских хозяйств и оттонных пастбищ, которые не имеют подключения к электрическим сетям.

Финансирование ряда проектов уже активно осуществляется. Так, ТОО «Первая ветровая электрическая станция» (дочерняя организация ТОО «Samruk-Green Energy») и Евразийский банк развития подписали договор на открытие кредитной линии на сумму 14,2 млрд. тенге на финансирование проекта строительства «под ключ» первой крупной в Казахстане ветровой электрической станции на площадке Ерементау в Акмолинской области мощностью 45 МВт. Выработка электрической энергии в объеме более 172 млн. кВт·ч. в год без расхода углеводородного топлива позволит сэкономить более 60 тыс. тонн угля и повысить надежность поставок электроэнергии в регионе. В рамках проведения предстоящей выставки EXPO-2017 планируется обеспечить электроснабжение объектов выставки за счет энергии, выработанной данной ветроэлектростанцией.

Тем самым роль ВИЭ в энергетике будущего будет определяться возможностями разработки новых технологий, материалов и конструкций для создания, прежде всего, конкурентоспособных энергетических станций. Сегодня стоимость ВИЭ остается высокой, однако при последовательном развитии и удешевлении альтернативная энергетика займет свое место в энергобалансе мира.

В ПРИОРИТЕТЕ: ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ

Энергосбережение сегодня — это эффективный инструмент, позволяющий в сжатые сроки сократить энергопотребление и объемы вредных выбросов, не снижая темпов роста национальной экономики.

Ключевой тренд

Внедрение принципов энергосбережения имеет положительный эффект в виде повышения энергоэффективности и снижения энергоемкости экономики. Показатели энергоэффективности и энергоемкости являются, в свою очередь, одними из важных индикаторов конкурентоспособности национального производства. В свою очередь, уровень энергоэффективности национальной экономики выступает одним из главных критерии оценки международного авторитета страны, в том числе и с точки зрения степени благоприятствования инвестиционного климата.



Энергосберегающий тип развития способствует снижению градуса экологических проблем, а в ситуации нарастающего дефицита природных ресурсов вложение средств в энергосбережение становится одной из альтернатив строительству новых энергетических мощностей.

Сегодня практически во всех развитых государствах мира активно решаются вопросы энергосбережения. Так, за 25 лет странам, входящим в Организацию экономического сотрудничества и развития, только за счет осуществления целенаправленной энергосберегающей политики, включающей в себя комплекс организационных, нормативно-правовых, финансово-экономических, научно-технических и информационно-образовательных мер, удалось снизить показатель энергоемкости ВВП почти на 28%. При этом меры по внедрению энергосбережения в этих странах продолжают интенсивно развиваться.

По установленным оценкам мирового опыта, 1 денежная единица, вложенная в энергосбережение, соответствует по эффективности 3-5 единицам, вложенным в добычу энергоресурсов и выработку энергии.

Мероприятия по энергосбережению могут быть разными. Один из самых действенных способов увеличения эффективи-

ности использования энергии — применение современных технологий энергосбережения. Технологии энергосбережения не только дают значительное уменьшение расходов на энергетические затраты, но и имеют очевидные экологические плюсы. Страны, активно проводящие политику энергосбережения, создают новые энергетические системы, которые сочетают в себе экономическую эффективность, экологичность, а также параллельно развиваются альтернативные источники энергии.

Энергосберегающие технологии реализуются с целью экономии тепловой энергии, электрической энергии, воды, топлива, возобновляемых источников энергии. Они направлены как на достижение экономической эффективности, рентабельности производства, так и на уменьшение влияния на окружающую среду.

В целом энергосбережение — это комплекс правовых, организационных, научных, производственных, технических и экономических мер, направленных на эффективное использование топливно-энергетических ресурсов и на вовлечение в хозяйственный оборот возобновляемых источников энергии. При этом рациональное использование должно быть во всех звеньях преобразования энергии - от добычи первичных энергоресурсов до потребления всех видов энергии конечными пользователями.

При этом энергосбережение должно стать прерогативой не только государства, но и бизнеса и общества в целом. Системным инструментом внедрения энергосбережения выступают законодательно закрепленные нормы и государственные программы.

Задачи и перспективы

В 2011 году был принят Комплексный план повышения энергоэффективности РК на 2012-2015 годы, в котором определены системные меры, создающие условия для «озеленения» экономики и снижения до 2015 года энергоемкости ВВП до 10%.

По оценкам экспертов, потенциал энергосбережения в Казахстане составляет не менее 30%. На фоне растущих цен на энергоносители в мире реализация данного потенциала имеет стратегическое значение. Сегодня экономика Казахстана характеризуется высоким потреблением топливно-энергетических ресурсов. В целом энергопотребление приходится на три основных сектора экономики:

- энергетика и промышленность (потребление более 50% энергоресурсов и потенциал до 40%),
- транспортный сектор (потребление до 20% и потенциал до 35%),
- сектор ЖКХ (потребление до 30% и потенциал до 25%).

При этом ставятся две основополагающие задачи. Во-первых, снизить удельные расходы энергетики на производство электро- и теплоэнергии, во-вторых, снизить удельное потребление энергии на выпуск единицы продукции в промышленности.

На сегодняшний день уже реализовано 80% всех мер, предусмотренных Комплексным планом энергоэффективности. Подготовлены и направлены в агентства регионов методические рекомендации по разработке комплексных планов повышения энергоэффективности. На их базе агентствами разработаны 16 региональных и 5 отраслевых планов энергосбережения, для создания системы технического регулирования приняты 170 технических стандартов. Кроме того, совместно со Всемирным банком запускается проект грантового финансирования на сумму почти 24 млн долларов США. Одновременно создается и инфраструктурная основа. Открыты 11 учебных центров, подготовлены свыше 1000 специалистов. Создан Казахстанско-Германский центр энергоэффективности. Для финансирования проектов по энергосбережению в ЖКХ создан Фонд развития

Сегодня энергосбережение как ключевой вектор развития экономики приобретает не только ресурсную, но и экологическую, экономическую и политическую значимость

ЖКХ. В городах Астана, Алматы и Актобе начато строительство центров энергоэффективности.

Планируется интенсивный переход к строительству энергоэффективных зданий. Такие здания обеспечивают не только высокую экономию средств при эксплуатации зданий, но и значительно снижают экологические нагрузки за счет сокращения выбросов CO₂ в окружающую среду.

В домах нового поколения с помощью специальных архитектурно-планировочных и конструктивных решений и расчетов, а также применения инновационных технологий достигается максимально комфортный микроклимат и оздоровительные условия для проживания. Благодаря правильному использованию солнечного света, температуры, влажности и скорости поступления и движения свежего воздуха создается оптимальная среда помещений, благоприятно влияющая на здоровье человека.

Строительство энергоэффективных зданий широко осуществляется сегодня во всем мире. Например, в странах Западной Европы суммарный эффект экономии тепла в таких зданиях составляет 50-70%. Такая существенная экономия позволяет быстро окупить затраты от применения энергосберегающих технологий.

В Республике планируется ввести правила определения и пересмотра классов энергоэффективности зданий, строений, сооружений. Будут введены классы энергоэффективности, которые определят уровень экономичности энергопотребления здания, строения, сооружения, характеризующий его энергоэффективность на стадии эксплуатации.

В рамках реализации плана в 2012 году в Казахстане был принят принципиально новый закон «Об энергосбережении и повышении энергоэффективности». Для его реализации утверждены 22 нормативных правовых акта, в соответствии с которыми создан Государственный энергетический реестр, введены нормативы энергопотребления, установлены требования по энергоэффективности для зданий, строений, сооружений и их проектным документациям, а также для транспорта и электродвигателей. Также, что немаловажно, утверждены правила проведения энергоаудита и экспертизы энергосбережения.

В качестве одной из целей государственного регулирования определено внедрение международного стандарта энергоменеджмента ISO 50001. При этом законом определен приоритет международного законодательства в сфере энергосбережения над национальным законодательством Казахстана.

Кроме того, законом определен ряд технических мер, обязательных для применения. В частности, утилизация тепла отводимых газов в энергетических установках мощностью более 15 МВт, использование пенополиуретановой изоляции тепловых сетей со средствами дистанционного контроля.

Сегодня энергосбережение как ключевой вектор развития экономики приобретает не только ресурсную, но и экологическую, экономическую и политическую значимость. Не случайно в последнее время энергосбережение является одним из ключевых вопросов как на уровне международной, так и государственной политики.

The Need for Management Education
By Ramon O'Callaghan,
Dean at Nazarbayev University Graduate School of Business

Business has transformed the world. But has it transformed Kazakhstan?

Business has been a driving force in shaping society and a catalyst for innovation and economic growth over the past 100 years. Successful business enterprises have led the way in creating economic development and innovation, technology, and prosperity. Emerging markets like Kazakhstan are reaping these benefits. However, as they continue to have a greater impact internationally, it will be imperative to have more global-minded business leaders.

Since its independence, Kazakhstan has generated significant momentum not only in attracting foreign investment, but also in terms of national competitiveness. It is in the process of modernizing its institutions, educational system and infrastructure in order to provide a solid foundation on which to continue building the economy. Kazakhstan has demonstrated strong performance in partnering with global companies and attracting foreign direct investment (FDI), particularly in extractive industries. But to diversify the economy and develop non-extractive sectors, it will need strategic partners with knowledge-intensive technologies as well as more highly educated professionals and global-minded business leaders.

Attracting and retaining talent

Emerging countries urgently need business leaders. But their "talent pipelines" have not been fully developed yet. There are "talent" gaps. Talent is a scarce resource, and there is intense competition for it.

In 2008, the Harvard Business Review published a study of global companies identifying the factors that differentiate successful firms in emerging markets who are able to attract and retain talent. The authors found some key attributes that go beyond salary and bonus:

Brand: Employees in emerging countries want to be affiliated with a company brand associated with inspirational leadership, the

kind that challenges employees to develop themselves as leaders and to help build a great company that plays on a global stage.

Opportunity: In emerging markets, opportunity means challenging work, continual training and development, and an accelerated career track to senior positions. Talented employees will move to another company if they do not get promoted. To solve this problem, salary ranges can be spread out, so promotions can be awarded every six months. High-potential employees are willing to make lateral moves as long as their skills and experience increase.

Purpose: Emerging-market job candidates look for purpose in their work, e.g. a contribution to the development of the nation or the world economy. They are also attracted by a mission that focuses on social responsibility, sustainability and global citizenship.

Culture: Emerging market talent wants a brand promise that feels authentic, rewards based on merit, a personal connection to teams, and a "talent-centric" culture so that people know they're critical to the company's success.

Developing management talent

Around the world, business schools play a key role in developing management talent and future leaders capable of creating successful business organizations. Students at business schools acquire the knowledge and skills that make them effective managers and responsible leaders, and thus enable them to make meaningful contributions to their organizations and society.

Many business leaders in emerging countries have been educated abroad. But the time has come for emerging markets to develop their own business schools and provide global management education locally. In Astana, the newly established Graduate School of Business at Nazarbayev University seeks to develop the next generation of global-minded business leaders.

The business school at Nazarbayev University: A unique proposition

The Graduate School of Business at Nazarbayev University has developed a mission and vision that is aligned to the needs of Kazakhstan. We want to be known for the quality of our education, the impact of our research, our international orientation, and our engagement with the business community.

We plan to deliver a full-fledged portfolio with a focus on General Management through MBA programs as well as a series of non-degree programs for executives, entrepreneurs and professionals at different levels. In addition, we provide customized programs designed to meet the specific needs of corporate clients. We are developing relations and engaging with organizations in business, government and society.

In March 2013, we launched our Executive MBA. The initial class includes executives from: Sovereign Wealth Fund Samruk-Kazyna, NCOC, TengizChevronOil, Samruk Energy, KazMunaiGas E&P, Kazakhstan Temir Zholy, Kegok, and Kazpost.



Inauguration of the Executive MBA program at Nazarbayev University

We have also been training the senior management of small and medium-sized enterprises (SMEs) within the framework of the Kazakhstan State program «Business road map 2020» which focuses on entrepreneurship and job creation. The Ministry of Regional Economic Development asked us to provide education and support to entrepreneurs from various regions of Kazakhstan. To understand their needs and to design a program that is relevant and practical, we interviewed 20 of these entrepreneurs. The group included owners and CEOs of big, private and public enterprises.

Based on the information gathered, we developed 15 business case studies and designed the SME Executive Program. Its goal is to support these entrepreneurs as they assess, develop and grow their ideas and business opportunities into a sustainable commercial reality. The program is a great success. It has been running for three years now and, in 2013 alone, we are training 420 entrepreneurs. It is also a good example of how we customize executive programs in collaboration with Duke University.

The Duke University connection

To develop global-minded business leaders in Kazakhstan, our strategy includes the unique collaboration of Duke University's Fuqua School of Business. Based in the US, Fuqua is recognized as one of the best business schools internationally. BusinessWeek ranks Fuqua's faculty as #1 in the world, and the Financial Times ranks Duke Corporate Education as #1 for customized executive education. The school has a global network with presence in London, Dubai, New Delhi, Shanghai and St. Petersburg.

Fuqua is helping us to develop our business school, provide top quality education and global mind-set for our students and

corporate clients. Professors from the Fuqua School of Business are currently teaching in our programs.

Moving forward

The business environment for the next 10 years is going to be challenging due to talent shortages and fierce competition for trained workers, but the problem can be managed. By cleverly articulating corporate culture, brand, internal opportunities and purpose, companies in emerging markets can have an edge on producing – and keeping – leaders who are globally oriented, business-smart and government-savvy.

Investing in good executive education should thus be an integral part of the policies to attract, develop and retain management talent. Now companies in Kazakhstan can turn to Nazarbayev University for world-class executive education right here in Astana.

Ramon O'Callaghan is the Dean at Nazarbayev University Graduate School of Business (NUGSB). Prior to joining NUGSB he was Dean at the business school of Tilburg University, in the Netherlands. O'Callaghan holds the degrees of Doctor of Business Administration from Harvard Business School; MBA from IESE Business School; and Telecom Engineer from the Technical University of Catalonia (UPC). His education also included courses at Sloan MIT; and ESCP, in France. He has conducted many executive education, research and advisory projects for European and North American organizations. Prior to his academic career, he worked at Texas Instruments for several years.



Спортивные высоты Павлодарского НХЗ

Energy Focus



Павлодарская хоккейная команда «Ертіс» завоевала титул чемпионов Казахстана. Золотые медали стали первыми в истории павлодарского хоккейного клуба в текущем году. Хоккеисты твердо убеждены, что своей победой они обязаны мощной финансовой и моральной поддержке Павлодарского нефтехимического завода, в буквальном смысле слова, возродившего клуб за последние годы. Одновременно победительницами стали павлодарские баскетболистки, шефство над командой которых также ведет ПНХЗ.

Aпрельский матч чемпионата республики стал знаменательным днем в истории павлодарского хоккея. В финальной схватке на льду спорткомплекса «Астана» встретились павлодарская «Ертіс» и атырауский «Бейбарыс». Эмоции болельщиков были на пределе. Своих земляков дружно поддерживали приехавшие в столицу павлодарцы, скандируя с трибун «Ертіс – ПНХЗ!».

Упорная борьба за «золото» завершилась блестящей победой павлодарцев со счетом 4:1. Им вручили медали и Кубок Чемпионов. Павлодарская команда очень долго шла к этому результату, собрав медали разного достоинства. Команде не хватало лишь золотых наград. Впервые в своей истории она стала чемпионом страны по хоккею с шайбой. Эта победа — логичный итог предварительной подготовки, которая началась с приглашения в качестве тренера Юлиума Пензеса — известного специалиста из Словакии и заканчивая пополнением новых игроков высокого уровня, что сразу же ощущали на себе соперники.

Понятно, что такие перемены и отличные результаты не осуществились бы без сильных и надежных спонсоров. Финансовую поддержку павлодарским хоккеистам оказывают АО «Павлодарский нефтехимический завод» и АО «Национальная компания «КазМунайГаз». Благодаря таким «покровителям» сегодня крупный областной центр Павлодар переживает настоящий хоккей-

Значительную поддержку павлодарским хоккеистам оказывают АО «Павлодарский нефтехимический завод» и АО «Национальная компания «КазМунайГаз». Руководству Павлодарского НХЗ далеко не безразлично развитие спорта в регионе, в том числе хоккея и баскетбола

ный бум. Руководству Павлодарского НХЗ в лице генерального директора Шухрата Данбая далеко не безразлично развитие спорта в регионе, в том числе и хоккея. Трудно переоценить вклад предприятия в победу «Ертіс» в прошедшем чемпионате республики. Об этом прекрасно знают земляки хоккеистов. И, как правило, в ходе матчей они, поддерживая спортсменов, всегда скандируют: «ПНХЗ, ПНХЗ, ПНХЗ!»

В следующем году команде «Ертіс» предстоит принять участие в континентальном Кубке. Это очень престижный турнир, который, несомненно, укрепит и авторитет, и имидж клуба.

Говоря о поддержке спорта Павлодарским НХЗ, было бы несправедливым умолчать о том, что вот уже более 20 лет завод также является генеральным спонсором женской баскетбольной команды «Иртыш-ПНХЗ». И здесь, как в случае с хоккейной командой, отличные результаты. По итогам XXI-го чемпионата Казахстана по баскетболу женской Национальной лиги павлодарские баскетболистки в 14-й раз завоевали титул чемпионок, забрав победу у астанчанок. Тем самым «Иртыш – ПНХЗ» в очередной

раз отстоял звание сильнейшей команды в республике. Этому есть несколько объяснений. Во – первых, в Павлодаре сохранились старые традиции баскетбольной школы, заложенные еще в советское время. Здесь по праву одна из сильнейших школ в республике. «Однако реалии профессионального спорта сегодня таковы, что для достижения успехов в большом спорте необходимы серьезные финансовые вливания», — считает главный тренер команды Сергей Сериков. В этом плане баскетбольной команде «Иртыш-ПНХЗ» повезло: еще в 90-е годы Павлодарский завод взял над ними свое шефство — оплачивает все учебно – тренировочные сборы, аренду помещений для тренировок, покупку спортивного инвентаря и формы. Недаром баскетбольную команду в шутку называют «ЭЗ-им цехом» завода.

Такая забота привела их к новой высоте: на днях главному тренеру команды Сергею Серикову Федерация баскетбола республики предложила возглавить женскую сборную страны на базе павлодарской команды «Иртыш – ПНХЗ». Это реальная победа спортсменок и ее генерального спонсора – Павлодарского нефтехимического завода.



10 ЛЕТ КОМПАНИИ «ПРОМСТРОЙ-ЭНЕРГО»:

история успеха как основа для дальнейшего долгосрочного развития

В ноябре этого года компания «Промстрой-Энерго» будет отмечать 10-летний юбилей со дня своего основания. 10 лет компания «Промстрой-Энерго» работает на благо Казахстана и ее граждан, и в этом ей помогает огромный опыт, накопленный несколькими поколениями казахстанских и советских энергетиков. Успешно развиваясь, компания «Промстрой-Энерго» вносит весомый вклад в укрепление электроэнергетического комплекса Казахстана и, как следствие, в формирование благоприятных факторов и условий для дальнейшего успешного развития экономики страны в целом.

Очевидно, что первый юбилей и первая «круглая дата» — это уже значимый повод для менеджмента компании и ее персонала испытывать гордость за свою работу и своеобразный этап, когда нужно проанализировать пройденный путь, каждый с трудом давшийся шаг вперед и каждую ступень вверх, подарившую заслуженный высокий результат. И важно не забывать, с чего все начиналось и как в последующем закладывалась прочная основа для эффективного развития и долгосрочного роста компании.

УНИКАЛЬНЫЙ ОПЫТ

За прошедшее десятилетие «Промстрой-Энерго» проделала большой и трудоемкий путь становления и преобразования в одну из крупнейших казахстанских организаций, участвующих в модернизации и развитии электроэнергетического комплекса и инфраструктуры нашей страны в целом. Деятельность компании на протяжении всего периода своего развития характеризовалась успешной реализацией сложных с технической точки зрения проектов по строительству и реконструкции линий электропередач и подстанций; ремонту, монтажу и пусконаладке силового оборудования, а также строительству кабельных и волоконно-оптических линий связи.

Уже с самого начала своей деятельности компания стала привлекаться для участия в строительстве ряда стратегически значимых объектов электроэнергетической инфраструктуры на территории Казахстана. И в последующие периоды своей деятельности, благодаря мощной производственной базе, необходимому опыту и технологиям, «Промстрой-Энерго» становилась одним из ключевых участников в реализации значимых национальных электроэнергетических проектов, направленных на решение важнейших для страны экономических и социальных задач:

- строительство новой подстанции 500 кВ «ШУ» и расширение подстанции 500 кВ «ЮКГРЭС»;
- строительство основных гидротехнических сооружений Коксарайского контргидролита на реке Сырдарья;
- модернизация крупных узловых подстанций энергосистемы напряжением 500 и 220 кВ в рамках проекта «Модернизация Национальной Электрической Сети»;
- строительство линии 500 кВ «Северный Казахстан — Актюбинская об-

- ласть» и подстанций 500 кВ Ульке и Житикара;
- строительно-монтажные работы внешнего электроснабжения железнодорожной линии «Коргас — Жетыген»;
- проект расширения КТК — Казахстанский участок «Нефтепроводная система КТК — Корректировка. ВЭС», и др.

В числе заказчиков «Промстрой-Энерго» крупнейшие системообразующие компании из различных крупных секторов экономики, в числе которых АО «Казахстанская компания по управлению электрическими сетями» (АО «KEGOC») и АО «Национальная компания «Казахстан Темир Жолы», АО «Каспийский трубопроводный консорциум».

Высокая квалификация нашего персонала, накопленный практический опыт, наши принципы построения бизнеса и ряд многих других не менее важных факторов — все это в целом делает партнерство с «Промстрой-Энерго» комфортным. Сфера деятельности компаний, выступающих для нас в роли заказчика, достаточно разнообразны, а их проекты технически уникальны. Каждый новый проект — это новый вызов нашим профессиональным и техническим возможностям, поэтому для нас представляют интерес любые новые проекты, потому что тот опыт, который был нами накоплен, должен быть не просто востребован, но и приумножен. В сочетании с современными технологиями он открывает перед нашей компанией все новые и новые горизонты. Мы нацелены и на дальнейшее наращивание объемов энергетического и промышленного строительства не только в Казахстане, но и за его пределами», — говорит Айдан Жаманаков, директор компании «Промстрой-Энерго».

Перспективы за технологиями

Как правило, когда речь заходит об инновациях, способных модернизировать экономику, чаще всего в первую очередь вспоминают сферу информационных технологий и не так часто энергетику. В некоторой мере это связано с достаточно высокой степенью инерционности энергетического сектора из-за его высокого уровня капиталоемкости, который препятствует быстрому изменению технологической базы. Вместе с тем это не является основанием для того, чтобы считать темпы инновационного обновления энергетического сектора невысокими либо недостаточными для удовлетворения растущих потребностей экономики страны.

Подтверждением тому могут послужить новые технологии, при-



меняемые уже сегодня в модернизации национальной энергетической системы Казахстана. Внедрение новейших технологий, нового высокоэффективного основного и вспомогательного оборудования происходит как в процессе поэтапного расширения МЭС, так и в процессе смены устаревшего оборудования. Оборудование и сети должны непрерывно обновляться — это и есть один из главных приоритетов развития электроэнергетической инфраструктуры.

Так, «Промстрой-Энерго», будучи одним из ведущих партнеров системного оператора единой электроэнергетической системы Казахстана АО «KEGOC», уже давно занимается разработкой инновационных технологий и показывает хорошие результаты их применения.

«В своей работе мы основываемся на двух главных векторах развития. Первое — это адаптация передовых мировых технологий к нашим казахстанским условиям и особенностям. И второе — разработка и внедрение собственных технологий. Сложнейшие задачи, которые ставятся перед нашей компанией, требуют качественных и эффективных решений, которые невозможны без применения инноваций. Поэтому другого пути для нас нет. Кроме того, нам на постоянной основе необходимо модернизировать свои производственные мощности, совершенствовать свою практику, пополняя ее новыми методами, технологиями, а вместе с тем и бесценным опытом», — отмечает Айдан Жаманаков.

Примером уникальных работ, проведенных «Промстрой-Энерго», является установка трехфазного фазоповоротного трансформатора на линии электропередачи «Северный Казахстан — Актюбинская область», осуществляющего преднамеренное поперечное регулирование напряжения, изменения угол между векторами напряжений по концам линии электропередачи, увеличивая передаваемую мощность по этой линии вне зависимости от параметров «шунтирующих» связей. Энергетическое оборудование подобного типа было задействовано в СНГ впервые.

«Хотелось бы подчеркнуть, что мы готовы направлять дополнительные средства на модернизацию своего производства, поскольку компания в своей работе нацелена как на высокое качество в широком понимании, так и на соблюдение необходимых стандартов и нормативов», — дополняет г-н Жаманаков.

В настоящее время «Промстрой-Энерго» обладает тремя сертификатами системы менеджмента:

- сертификат СТ РК ISO 9001-2001 «Система менеджмента и качества»;
- сертификат СТ РК OHSAS 18001-2008 «Система менеджмента профессиональной безопасности и здоровья»;
- сертификат СТ РК ISO 14001-2006 «Системы экологического менеджмента».

Успешная реализация крупнейших комплексных электроэнергетических проектов — объективный показатель соответствия технической оснащенности «Промстрой-Энерго», а наличие сертификатов — свидетельство тому, что деятельность компании основана на соблюдении норм качества как республиканского, так и международного уровней.

Команда единомышленников

Своими успехами и достижениями за прошедшие 10 лет компания в первую очередь обязана всем своим сотрудникам, которые работают как сплоченная команда единомышленников. Персонал компании «Промстрой-Энерго» — это один из важнейших его капиталов, поэтому менеджмент компании уделяет большое значение вопросам повышения квалификации сотрудников.

В современном мире знания стремительно устаревают, что делает переподготовку специалистов необходимой мерой для поддержания конкурентоспособности компании. По этой причине в «Промстрой-Энерго» обучение персонала расценивается как необходимая инвестиция в будущее бизнеса.

Меняются технологии, значение тех или иных энергоресурсов, методы организации производства — а наша жизнь как была, так и осталась привязанной к надежному и качественному электроснабжению. Роль электроэнергетики и компаний данной сферы переоценить не возможно, но, так как от них в значительной степени зависит дальнейшее успешное экономическое развитие нашего государства.

Что касается «Промстрой-Энерго» в частности, то следует отметить качественный процесс в развитии: компания с уверенностью смотрит в завтрашний день, динамично расширяя свое производство, совершенствуя менеджмент и повышая квалификацию своего персонала, способного вывести компанию на новый, более высокий уровень.

ПРОЕКТ «ПРОМСТРОЙ-ЭНЕРГО» И АО «КАСПИЙСКИЙ ТРУБОПРОВОДНЫЙ КОНСОРЦИУМ»/2011-2014 гг.

Период реализации проекта по проекту расширения КТК — Казахстанский участок «Нефтепроводная система КТК — Корректировка. ВЭС» — с 2011 по 2014 гг. В проекте «Промстой-Энерго» выступает строительным подрядчиком. Результатом проекта по модернизации должно стать увеличение механической пропускной способности магистрального нефтепровода более чем в два раза, с 28 до 67 млн тонн сырой нефти в год за счет строительства новых промышленных объектов: десяти нефтеперекачивающих станций, шести резервуаров для хранения нефти емкостью 100 тыс. м³ и третьего внеберегового причального устройства, а также замены некоторых участков трубы. Казахстанская часть проекта охватывает часть нефтепроводной системы от Тенгиза до границы с Россией. В данный этап работ входит реконструкция ПС «Тенгиз» и ПС «Атырау», а также строительство двух линий ВЛ-220кВ и новых А-НПС-ЗА и А-НПС-4.

Необходимость в проекте возникла в связи с возрастанием объемов экспорта казахстанской и российской нефти на международные рынки.



ПРОЕКТЫ «ПРОМСТРОЙ-ЭНЕРГО» И «KEGOC»

Строительство второй линии электропередачи 500 кВ транзита Север-Юг Казахстана/2005-2008 гг.

Важность проекта была обусловлена необходимостью обеспечить южные регионы Казахстана тем объемом электроэнергии, который бы обеспечил потребности региона и позволил бы избавить его от статуса «энергодефицитного» за счет увеличения пропускной способности передачи электроэнергии до 7,5 млрд кВт/ч в год в направлении от севера страны к югу. Кроме того, значимость проекта распространяется как на обеспечение надежности и безопасности национальной электрической сети Казахстана, так и на эффективность работы энергетических объединений с Россией и соседними государствами Центральной Азии.

В ходе исполнения проекта в 2006 году «Промстрой-Энерго» завершило расширение 1-й очереди подстанции ПС 500 кВ «ЮКГРЭС». Затем через два года, в 2008 году, было завершено строительство 1-й и 2-й очередей ПС 500 кВ «Шу» в Жамбылской области Казахстана, а еще через год, в 2009 году, «Промстрой-Энерго» завершила проект расширения ПС 1150 кВ «Экибастузская» в Павлодарской области.

Модернизация Национальной энергетической сети, 1-й этап/2004-2006 гг.

Замена высоковольтного оборудования и переустройство заходов воздушных линий на подстанциях АО «KEGOC» и магистральных электрических сетях Карагандинской, Костанайской и Акмолинской областей.

Строительство ПС 500 кВ «Алма» с присоединением к НЭС Казахстана линиями напряжения 500, 220 кВ – 1-й этап/ 2010 г.:

Целью проекта в целом стало обеспечение надежности электроснабжения Алматинского региона, выдача мощности первой очереди Балхашской ТЭС (1320 МВт); создание технической возможности развития городов-спутников г. Алматы, строительства индустриального парка г. Алматы, создания туристического центра в Алматинской области.

ПС «Алма» стала первой подстанцией на напряжении 500 кВ, построенной за годы независимости Казахстана. По ранее реализованным проектам производилось расширение существующих подстанций. Завершение строительства и успешное включение новой подстанции существенно повысило надежность электроснабжения потребителей г. Алматы и Алматинской области.



ПРОЕКТ «ПРОМСТРОЙ-ЭНЕРГО» И «БАТЫС ТРАНЗИТ»/2005-2008 гг.

Проект по строительству межрегиональной линии электропередач ВЛ 500 кВ «Северный Казахстан-Актюбинская область» был реализован в течение 2007-2008 гг., стоимость проекта составила 19,9 млрд. тенге. Компанией «Промстрой-Энерго» была построена высоковольтная линия 500 кВ протяженностью 486 км с подстанциями «Ульке» и «Житикара». Одним из основных результатов проекта стало присоединение Актюбинского энергосистемы Казахстана, что, в свою очередь, способствовало разрешению ряда важнейших проблем регионального и республиканского масштаба, а потому и имело высокую социально-экономическую значимость:

- обеспечение энергетической независимости и безопасности Республики Казахстан;
- усовершенствование структуры единой энергетической системы страны, повышение ее надежности;
- увеличение роста промышленного производства в республике;
- развитие генерирующих мощностей в Северном регионе Казахстана;
- создание энергетической основы для развития экономики Западного Казахстана;
- снижение энергетической зависимости области от дорогостоящей импортируемой электроэнергии из Российской Федерации, а значит и повышение надежности электроснабжения конечных потребителей;
- покрытие дефицита электроэнергии Актюбинской области за счет экономичных Экибастузских ТЭС;
- снижение тарифа на электроэнергию конечным потребителям.

ПРОЕКТ «ПРОМСТРОЙ-ЭНЕРГО» И ГРКП «СЕЛДЕНКОРГАУ КУРЫЛЫС» МЧС РК/2008 – 2011 гг.:

Профильная деятельность «Селденкоргау Курылыс» связана с выполнением специальных работ, проводимых в чрезвычайных ситуациях, вызванных стихийными бедствиями. В 2008 г. Главой государства были даны поручения Правительству о начале строительства противопаводкового Коксарайского контррегулятора на реке Сырдарья. Проект вошел в государственную программу по форсированному индустриально-инновационному развитию страны. Строительство крупномасштабного объекта по заказу РКП «Селденкоргау Курылыс» проходило при участии «Промстрой-Энерго». В частности, компанией было осуществлено выполнение земляных работ объемом 300 тыс. куб. м, строительство отводящего канала длиной 500 м, а также строительство дамбы длиной 800 м.

Ввод в эксплуатацию в конце 2011 года Коксарайского контррегулятора позволил выполнить целый ряд важнейших задач, в числе которых экономические, сельскохозяйственные, экологические и социальные:

- обеспечение безопасности для населенных местностей на территории Южно-Казахстанской и Кызылординской областей, попадающих в зону возможного затопления в бассейне р. Сырдарья;
- регулирование водного баланса региона за счет накопленного в контррегуляторе чистого зимнего стока воды объемом до 3 млрд куб. м и исключение потерь водных ресурсов путем сброса в Ариасайское понижение;
- заполнение Малого Аральского моря;
- увеличение на 20-25% выработки зимней электроэнергии Шардариинской ГЭС;
- улучшение экологической обстановки в пойме и дельте реки Сырдарья;
- реверсивный метод использования 90% затопленных площадей за счет спуска вод в летний период и использования их в качестве лиманного полей для заготовки кормовых культур и выпаса скота.



ПРОЕКТ «ПРОМСТРОЙ-ЭНЕРГО» И НАЦИОНАЛЬНОЙ КОМПАНИИ «КАЗАХСТАН ТЕМИР ЖОЛЫ»/2010-2011 гг.



Поставленная перед «Промстрой-Энерго» задача заключалась в осуществлении внешнего электроснабжения в строительстве железнодорожной линии «Коргас – Жетыген», ставшей вторым железнодорожным переходом между Казахстаном и Китаем.

Проект стал не только одним из крупнейших в транспортной отрасли Казахстана, но еще и одним из стратегически важнейших в экономическом отношении для нашего государства в целом. По сети железных путей Казахстана проходит несколько международных транспортных маршрутов, которые включены в систему евроазиатских сухопутных коридоров. Одним из них является китайско-казахстанский транспортный коридор. Таким образом, поэтапное развитие и расширение инфраструктуры этих коридоров создает условия для повышения уровня конкурентоспособности всего транспортного комплекса Казахстана в рамках евроазиатской сети международных транспортных маршрутов. В целом проект нацелен на решение следующих важнейших стратегических задач: повышение экспортного потенциала страны; создание второго транзитного сухопутного сообщения в направлении Европа – Азия по территории Республики Казахстан; значительное сокращение расстояния перевозок экспортно-импортных грузов.

Период реализации проекта – 2010-2011 гг. Объем работ, закрепленных за «Промстрой-Энерго», – это участок между станцией «Жетыген» и разъездом «Керимаган»; строительство ВЛ 10кВ АБ (автоблокировки) и ПЭ (продольного электроснабжения) общей протяженностью более 480 км и питающих ВЛ 10кВ общей протяженностью более 170 км; электроснабжение и освещение десяти станций и разъездов, а также одиннадцати перегонов и др.



Айман Набиева
Зам. председателя контрольно-ревизионной комиссии
НДП «НурОтан» г. Астаны,
страховой эксперт

ИСТОРИЯ СТРАХОВАНИЯ НЕФТЯНЫХ ОПЕРАЦИЙ в Казахстане

С момента обретения Казахстаном независимости нефтегазовая отрасль является и признана важнейшим элементом экономического и политического развития страны.

Повышенный риск добычи нефти и газа связан с природными катаклизмами и техническими свойствами; даже при соблюдении полных норм безопасности и проведении всех превентивных мероприятий невозможно свести присущий добыче риск к нулю.

Поэтому единственным и надежным инструментом, который позволяет свести к минимуму финансовые последствия страхового события, является страхование.

История становления страхования нефтегазового сектора в Казахстане начала зарождаться в начале 90х годов. В советский период ущербы, происходившие в нефтегазовом секторе, возмещались государством. В связи с распадом Советского Союза на смену Госстраху пришли коммерческие страховые компании, которые страховали риски нефтяников и практиковались в основном на страховании имущества, грузов и несчастных случаев.

Для уже независимого Казахстана развитие нефтегазового комплекса было одним из стратегических направлений. Увеличение добычи нефти и газа, развитие нефтегазоперерабатывающей промышленности, экспорт сырья и нефте-

продуктов — все это требовало больших капиталовложений. Это требовало развитие соответствующей инфраструктуры, применение передовых технологий, партнерство с международными нефтяными корпорациями, решение экологических и социальных проблем и, конечно же, необходим был опыт страхования в этой области.

Вложение иностранных инвестиций в нефтегазовую отрасль Казахстана повлекло ответственность за нефтегазовые риски, и менеджмент в страховании Казахстана стал принимать международные принципы управления. Страховщики овладевали новыми концепциями страхования, где вырабатывали страховые программы, учитывая оценку нефтяных рисков, применяя новые тарифы, определяли ущерб и размер страховых выплат.

На этом этапе активно стали сотрудничать и международные страховые брокеры, такие, как «Джонсон и Хитгинс Сервисез Лимитед», «Седжвик Энерджи», Марш и АОН и др. Они проводили консультации по вопросам управлению рисками, организовывали семинары с привлечением иностранных компаний по вопросам страхования и перестрахования. Почти все крупные страховщики казахстанского рынка подписали Договор о сотрудничестве с упомянутыми брокерами. Так отечественные страховые компании, благодаря деятельности международных страховых брокеров, приобретали опыт в условиях постсоветской экономики.

Внимание нефтяных и страховых компаний к страхованию с нефтью и газом усилилось после выхода в 1995 году Указа Президента Республики Казахстан, имеющего силу Закона, «О нефти». И в 1996 году была организована рабочая группа, которая проанализировала опыт проведения страхования нефтяных операций в Казахстане и за рубежом. К середине 1996 года Правительство утвердило «Положение о порядке организации и условиях проведения обязательного страхования нефтяных операций»; это был первый документ, регламенти-

рующий обязательное страхование в нефтегазовом секторе.

Само Положение было объемным и конкретизировано на все работы, относящиеся к разведке, добыче, хранению нефти, а также ее перекачке трубопроводным транспортом. Также страхованию подлежало имущество предприятия, включая взятое в аренду, используемое по лизингу, но связанное только с проведением нефтяных операций.

Зарубежные компании, вложившие средства в нефтегазовую отрасль Казахстана, выдвинули аргумент, что страхование имущества является во всем мире делом добровольным и не относится к обязательным видам. Именно раздел Положения, касающийся обязательного страхования имущества, стал камнем преткновения; и вскоре, 1 октября 1996 года, Положение было приостановлено. Однако в 1997 году в статье 55 «О нефти» были внесены изменения и изъяты нормы, предписывающие обязательное страхование имущества подрядчиков. Так, статья 55 «Страхование в нефтегазовой отрасли» приняла следующий вид:

- «1. Подрядчики, осуществляющие нефтяные операции, обязаны застраховать риски ответственности, связанные с:
 - 1) Загрязнением окружающей среды, включая затраты по ликвидации последствий причиненного окружающей среде ущерба.
 - 2) Гражданской-правовой ответственностью перед третьими лицами.
 - 3) Страхованием работников от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний.

Страхование нефтегазового сектора как обязательного вида страхования фактически продолжало оставаться добровольным, т. к. полностью зависело от волеизъявления подрядчиков.

Вносились дополнения, так, ст. 55 гласила:

П. 3-1 Подрядчики, осуществляющие разведку и добычу на море, обязаны:

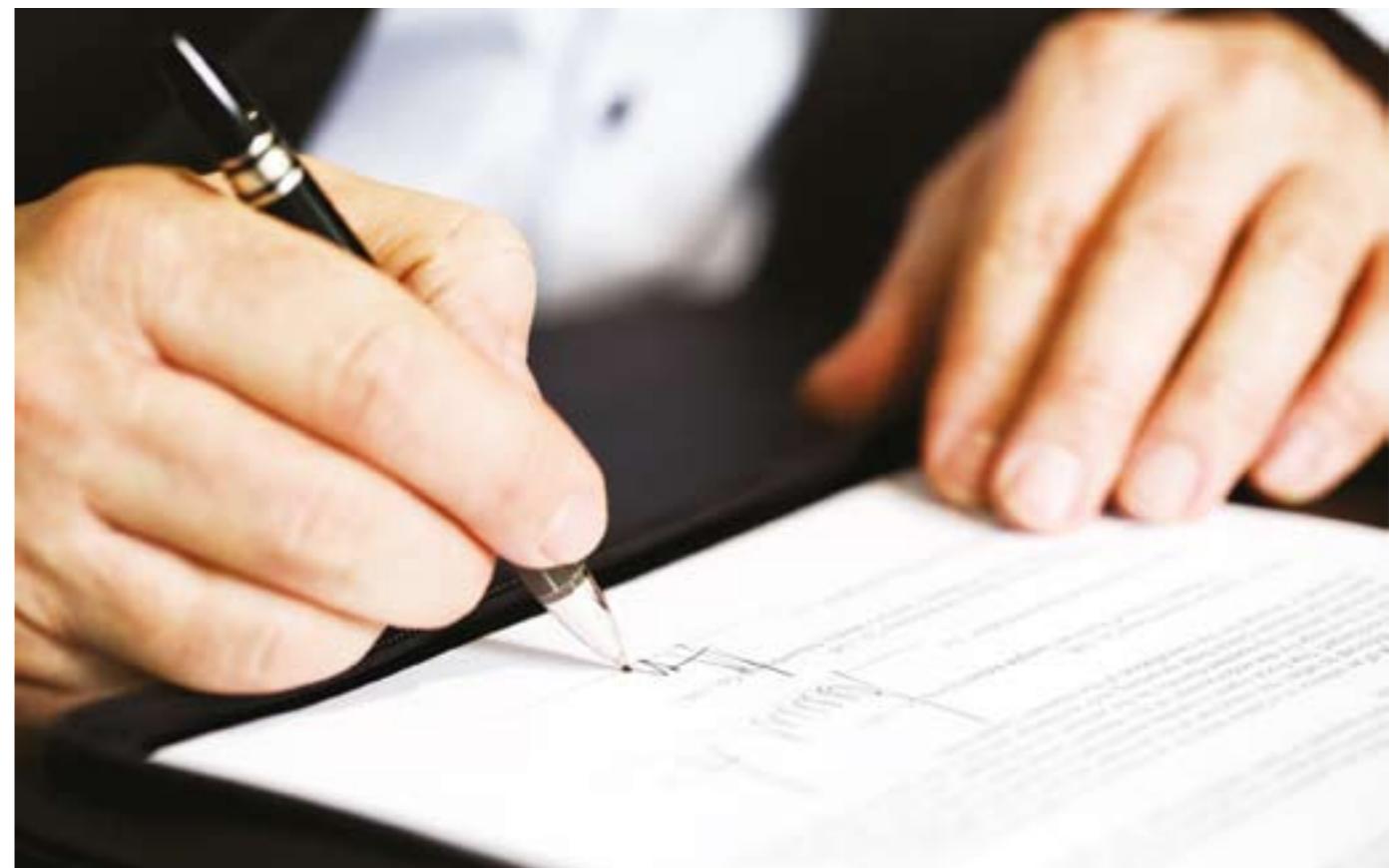
Вводя обязательное страхование нефтегазовых операций в период с 1995 по 2004 год, казахстанские страховые компании приобрели опыт, получили правовую основу, нарастили уставные капиталы и страховые резервы, усилили взаимодействие с иностранными страховщиками и брокерами, крупными перестраховщиками

застраховать имущественные риски и риски с ответственностью, обеспечивающие страховое покрытие по:

- 1) расходам по взятию скважины под контроль;
- 2) расходам по операциям повторного бурения в случае выхода скважины из-под контроля;
- 3) расходам по очистке, локализации в случае загрязнения моря;
- 4) расходам по привлечению специализированных компаний по устранению аварийных ситуаций и их последствий на море.

Попытка ввода обязательного страхования закончилась приостановлением, но имела целый ряд позитивных последствий.

Здесь можно констатировать, что, вводя обязательное страхование нефтегазовых операций в период с 1995 по 2004 год, казахстанские страховые компании приобрели опыт, получили правовую основу, нарастили уставные капиталы и страховые резервы, усилили взаимодействие с иностранными страховщиками и брокерами, крупными перестраховщиками. Также изменение вводилось и в налоговом кодексе, устанавливались bla-



гоприятные ставки налога на доход нерезидента в отношении перестрахования. Со стороны контролирующего и надзорного органа для страховых компаний были ужесточены требования к платежеспособности и финансовой устойчивости.

С введением этого вида страхования страховые премии росли, если с 1995 года сбор страховых премий по всем страховым компаниям составлял 8398,0 тыс. тенге, то по состоянию на 2003 г. суммарный объем брутто – премий достиг 28,9 млрд. тенге. На перестрахование по нефтяным рискам отдавали основную часть иностранным страховщикам, так как величина принимаемых рисков не соответствовала требованиям страхователей. Таким образом возник повышенный интерес иностранных страховщиков и создание казахстанских предприятий с участием иностранного капитала. В 1998 г. на рынке страхования появилась одна из самых крупных в мире транснациональная страховая компания AIG (American International Group Inc) с капитализацией в 2004 г. — 186 566 млн. долларов, которая совместно с казахстанской финансово-промышленной группой Рахат Металл (Алматы) создает страховую компанию «AIG Казахстан». Компания занимает прочное место и покрывает все нефтяные риски.

Среди казахстанских страховых компаний, предоставляющих страховую защиту в нефтяном секторе во второй половине 90х годов, можно выделить деятельность НСК, «КазкоммерцПолис», «Казахинстрах», «Эко Полис». Среди клиентов этих компаний были такие нефтедобывающие компании, как «Казахойл», «Казтрансойл», «Тенгизшевройл», Китайские нефтяные компании, «Тексако», «Казгермунай», «Мобил Ойл», «Актобемунайгаз», «КазМунайГаз» и др.

Наряду с казахстанскими страховыми компаниями появился интерес и у российских страховщиков. В начале 2000 г. открыли свои представительства российские компании «Ингосстрах» и «РОСНО», которые имели большой опыт в страховании ри-

сков в нефтегазовом секторе; они предоставляли страхование и перестрахование.

С начала 1990 и до 2000 г. в Казахстане создана определенная законодательная база для перестрахования. Вводились нормативные дополнения и статьи, которые, в свою очередь, противоречили друг другу. И в 2003 г. уполномоченным органом было решено, что необходимым условием для перестрахования является наличие рейтинга от одного из 4 крупнейших международных рейтинговых агентств. Доля на перестрахование за рубеж в 2003 году составило 54 % от собранных средств. С одной стороны, это положение является необходимым для поддержания финансовой устойчивости и платежеспособности страховщиков, с другой стороны, рынок крайне уязвим и зависит от глобального рынка перестрахования.

С 2005 года на отечественном рынке приступила к перестрахованию Государственная страховая корпорация ГСК по страхованию экспертных кредитов и инвестиций. С появлением этой компании уменьшился отток перестраховочных средств за рубеж, также капитализация ГСК позволила принимать риски в пределах 6 млн. долларов и выше с правом переуступки части рисков другим перестраховщикам. Таким образом, страховые организации при помощи перестрахования не только увеличивают свою емкость, но и оптимизируют ее.

Резюмируя вышесказанное, хотела бы отметить, что страхование нефтегазового сектора в Казахстане является самым большим потенциалом для страхования и перестрахования. Все риски топливно-энергетического комплекса и газовой отрасли являются масштабными. Таким образом, увеличение страховых премий за счет страхования нефтегазового сектора является и прибыльным, и высоко рисковым.

ПРИМЕР СТРАХОВЫХ СОБЫТИЙ:

Крупная катастрофа, связанная с освоением морских запасов нефти, произошла 7 июня 1988 г. на платформе Пайпер Альфа в Северном море, ущерб был оценен в 1,2 млрд. долларов.

В марте 2001 г. у берегов Бразилии, в 200 метрах от берега, на крупнейшей в мире платформе P-36 для добычи нефти и газа с глубины 1400 м произошел взрыв, приведший к гибели 10 нефтяников. В ее трубопроводах и танкерах находилось около 1,5 млн. тонн нефти. Гибель платформы обошлась бразильской государственной нефтяной компании Petrobras в 356 млн. долларов.

В мае 2010 года в водах Карибского моря у побережья Венесуэлы затонула морская платформа Adan Pearl. Ущерб составил 235 млн. долл. США. Имущественный интерес перестрахован в АО «СК «Евразия», которая выплатила 498.899 тыс. долл. США.

В апреле текущего года в Мексиканском заливе затонула нефтяная платформа, в результате вытекло огромное количество нефти, приведшее к самой крупной экологической катастрофе, ущерб ее оценивается более 10 млрд. долл. США.

An advertisement for "The Imperial Tailoring Co." featuring a man in a dark pinstripe suit and tie standing on the steps of a white private jet. He is looking towards the camera with one hand in his pocket. The background shows a runway and trees. The company logo, a stylized red monogram, is in the top right corner. The text "The Imperial Tailoring Co." is written in a bold, serif font across the middle of the image. At the bottom, there is contact information in Russian: address, phone numbers, and email addresses for Almaty, Astana, and Atyrau, along with the website "www.mytailor.ru".

Мужская одежда ручной работы
из лучших итальянских и английских тканей.
Вы можете назначить встречу
с портным в любое удобное для Вас время.

г. Алматы, ул. Кабанбай батыра, 88/1, угол ул. Уалиханова,
тел.: (727) 2588 220, 2587 617, моб.: +7 777 221 83-74,
e-mail: almaty@mytailor.ru

г. Астана, ул. Достык 1, ВП-11, тел.: (7172) 52 42 92, 52 44 72,
моб.: +7 777 227 55 98, e-mail: astana@mytailor.ru

г. Атырау, моб.: +7 777 251 79 50, e-mail: atyrau@mytailor.ru

www.mytailor.ru

Искусство выглядеть стильно



The Imperial Tailoring Co.

Вот уже более десяти лет на казахстанском рынке мужского делового стиля работает Ателье «Императорский портной», предлагаю свои безупречные услуги по индивидуальному пошиву. О планах и особенностях «модного» бизнеса мы беседуем с Барри и Гарри Тевани – руководителями ателье в Алматы и Астане.



Барри Тевани

— Ателье «Императорский портной» в Казахстане, как говорится, на слуху. Не могли бы Вы рассказать вкратце о Вашей компании?

Барри Тевани (БТ): Наше ателье уже долгое время работает на казахстанском рынке, будучи наиболее известным ателье индивидуального пошива в стране. Это вовсе не самореклама, а объективная оценка реальности, в том числе основанная на мнениях наших клиентов. Изначально мы специализируемся на индивидуальном пошиве мужской деловой одежды – это одно из традиционных направлений моды, которое переживает второе рождение. То есть в нашем ателье можно заказать деловые костюмы, смокинги, рубашки, фраки и пальто, а также аксессуары к ним. И при этом быть уверенным, что заказ будет соответствовать самому высокому качеству исполнения и отличаться подчеркнутой уникальностью.

Гарри Тевани (ГТ): Одним из факторов успеха нашего ателье является сугубо индивидуальный подход к каждому клиенту. Мы стараемся оценивать не только особенности внешности и фигуры заказчика, но и его желания. Определить цель приобретения костюма. Только так можно создать действительно уникальный, полностью соответствующий имиджу заказчика деловой костюм, который относится к категории шедевра.

Когда клиент приходит к нам, вне зависимости – в первый или сотый раз, – наши мастера всегда подробно обсуждают с ним все возможные детали будущего заказа, в том числе фасон и материал, из которого его сотают. При этом в нашем ателье заботятся об удобстве заказчика. Мы прекрасно понимаем, что деловые люди ограничены во времени. Поэтому мастера могут выехать к клиенту в удобное для него место и время.

Особо хотелось бы отметить, что мы работаем только с известнейшими производителями натуральных тканей, ассортимент которых у нас достигает более 10 тыс. образцов. Для примера перечислю такие известные

и элитарные бренды, как Scabal, Loro Piana, Dompmeuil, Ermenegildo Zegna, Charles Clayton и другие. В деловом костюме или смокинге, сшитом из натуральных тканей перечисленных производителей, заказчик чувствует себя, без сомнения, комфортно и удобно.

После конкретизации деталей заказа для создания индивидуальной выкройки нашими мастерами снимается более 20 мерок, а также делаются фотографии клиента в четырех проекциях. Фотографии нужны для определения баланса всех частей будущего костюма. Результаты замеров мы отправляем к месту производства костюма, в Англию. Кроме того, чтобы костюм сидел идеально, мы делаем не одну, а несколько примерок, после которых уже готовятся выкроики. Насколько я знаю, такие «подготовительные» операции не осуществляются ни в одном другом ателье Казахстана. И уже через 4-5 недель клиент получает готовый заказ, учитывающий все его требования. В дальнейшем мы предоставляем и услуги по подгонке и ремонту заказанной у нас одежды.

— По Вашему мнению, является ли розница готовой одежды конкурентом индивидуальному пошиву?

БТ: — Безусловно, нет. Индивидуальный пошив – это выбор для избранных, которые ценят свой внешний вид и стиль, пусть это и стоит гораздо больших денег. В конце концов, особенности фигуры многих клиентов усложняют им процесс выбора одежды в магазине. Розница готовой одежды, подразумевающая массовость и своего рода «серость», никогда не сможет дать той уникальности, индивидуальности, качества и комфорта, которые человек получает, заказав одежду в ателье. Быть соавтором своего делового стиля – это просто приятно.

— С Вашей точки зрения, каково отношение казахстанцев к моде, к стремлению красиво выглядеть? Есть ли какие-либо различия в предпочтениях Ваших клиентов, к примеру, в Алматы и Астане?

ГТ: — Я думаю, что представители деловой и политической элиты Казахстана любят и умеют хорошо одеваться на основе индивидуальных предпочтений, ценят безупречный внешний вид. Многие отлично разбираются в моде, в тканях, в качестве пошива. Такая ситуация не может не радовать. Что касается различия в предпочтениях, то они, как мне кажется, достаточно заметны. Если в Астане наши клиенты предпочитают в основном заказывать строгий деловой стиль, то в Алматы – весь спектр предлагаемой нами мужской одежды и аксессуаров.

— Известна аксиома: успешный бизнес не должен стоять на месте. Планируете ли Вы и далее расширяться в Казахстане?

БТ: — Несмотря на то, что на сегодня рентабельность нашего бизнеса невысока, сам спрос на высококачественный индивидуальный пошив деловой одежды в Казахстане достаточно большой. И он продолжает расти. Это касается не только Астаны и Алматы, но и крупных региональных центров. Мы полностью учтем подобную тенденцию и рассматриваем планы по дальнейшему расширению нашего представительства в ближайшем будущем. Первые шаги уже сделаны. К примеру, с недавнего времени услугами нашего ателье могут воспользоваться жители Атырау.

— На кого рассчитан Ваше ателье прежде всего? Является ли индивидуальный пошив деловой одежды элитарной услугой, в том числе с точки зрения цены?

БТ: — Сшитые индивидуально на заказ костюмы, без сомнения, не могут стоить дешево – мы ориентируемся на людей, которые ценят безупречный стиль, хотят носить самую лучшую деловую одежду и аксессуары. Ведь качественная одежда является неотъемлемой частью имиджа и успеха в бизнесе. Клиенты ателье – это в основном бизнес-



Гарри Тевани

мены, политики, представители искусства и культуры, то есть элита общества.

Подчеркну, что цена не взята, как говорится, «с потолка» - она полностью отражает качество пошива и материалов, которое мы стремимся всегда поддерживать на мировом уровне. Все наши изделия на основе индивидуальной выкройки включают в себя большое число ручных операций, каждая из которых отточена мастерами до совершенства.

Тем не менее на первом месте для нас – это сохранение традиции, безупречность репутации, а не деньги. Мы предлагаем ценовой диапазон, который может удовлетворить запросы достаточно широкой категории клиентов – тех, кто ценит превосходное качество и великолепный сервис. Наше ателье всегда стремится подчеркнуть индивидуальность каждого.

ГТ: - Нас не может не радовать, что у ателье есть солидная и постоянно увеличивающаяся клиентская база. Это значит, что наши клиенты ценят то качество и те услуги, которые мы им предоставляем, осуществляя индивидуальные заказы по пошиву мужской деловой одежды.

Нам действительно приятно, когда покупатель остается полностью доволен сделанным выбором, чувствуя себя в нашем костюме безупречно. Ведь мы создаем одежду для конкретных людей, с учетом всех особенностей заказчика, а это – целое искусство.



ТАЙҚАЗАНДЫ ТАРИХИ ОТАНЫНА КІМ ӘКЕЛДІ?

Қысқаша өмірбаян: Балқияұлы Нұридін 1943 жылды 5 наурызда Оңтүстік Қазақстан облысы Қазығұрт кентінде дүниеге келген. «Тың жерлерді игергені үшін» (1984ж), «Еңбек ардагері» (1991ж), «Ы. Жақаев-120жыл», «Қазақстан теміржолына 100 жыл» медальдарымен марапатталған, ҚР «Құрметті теміржолшысы», «ҚР білім беру ісінің құрметті қызыметкері», «Ы.Алтынсарин» белгілерінің иегері, 2003 жылдан Түркістан қаласының «Құрметті азаматы».

— Алдымен, әке-шешенізге, өзіңіздің өмір жолыңызға тоқталсақ...

— Әкем Көлбаев Балқия қарапайым шаруа болған, 1942 жылдың аяғында Аяқөз қаласында қысқа мерзімді атты әскер дайындығынан өткен соң Ұлы Отан соғысына аттанып, хабарсыз кетті. Анам Көлбаева Балкен Сүлейменқызы өмір бойы жұмыс істеді. 1991 жылды дүниeden озды. Өзім 1960 жылды Ленгер қаласында №2 Ш.Уәлиханов атындағы орта мектепті алтын медальмен бітіріп, Ташкент темір жол инженерлер институтына оқуға түстім. «Вагон жасау және вагон шаруашылығы» мамандығы бойынша жол қатынасы инженер-механик кәсібін менгеріп, 1967 жылдың ақпанынан Қазақ темір жолының Шымкент белімшесінде вагон қараушысы, шебер, аға инженер, вагондарды техникалық қарастырып жасаударды дамыту, Арыс, Қазығұрт және Шымкент станцияларын ұлғайтып, Қазақ теміржолының «Шенгелді-Тұлқібас» учаскесін электрлендіру сияқты жұмыстарға көмек көрсетіп, Шымкент қаласында «балалар теміржолы» мен «хайуанат-

кент мұнай өндіре зауытының жаңындағы жуубуландыру станциясын салуға қолғабыс тигіздім.

— Яғни, темір жолдың қыр-сырын жетік білесіз. Бұдан өзге қай салаларда бақынадыңыз?

— 1973-1977 жылдары қоғамдық негізде Шымкент облыстық сотының кеңесшісі болып сайланып, сот процестеріне қатыстым. 1978 жылдың қаңтар айынан Қазақстан компартиясы Шымкент облыстық комитетінде нұсқаушы, бөлім менгерушісінің орынбасары, 1983 жылдан өнеркәсіп және көлік бөлімінің менгерушісі болдым. Қызыметте сәйкес облыстық машина жасауда жаңа технология мен қуаттарды енгізу, кірме жолдарды дамыту, Арыс, Қазығұрт және Шымкент станцияларын ұлғайтып, Қазақ теміржолының «Шенгелді-Тұлқібас» учаскесін электрлендіру сияқты жұмыстарға көмек көрсетіп, Шымкент қаласында «балалар теміржолы» мен «хайуанат-

тар бағы» құрылыштарын ұйымдастыруға тікелей ат салыстым. 1984 жылы Алматы жоғары партия мектебін үздік бітірдім.

— Түркістан қаласын біраз жыл басқардыңыз. Тайқазаның тарихи отанына қайта оралуына себеп болдыңыз. Сол күндерді де тарқатып айта кетсөніз...

— 1985 жылдың қараша айынан 1991 жылға дейін Қазақстан компартиясы Түркістан қалалық комитетінің бірінші хатшысы, 1990 жылдың қаңтарынан 1993 жылға дейін Түркістан халық депутаттары Кеңесінің төрағасы қызыметтерін қоса атқардым. Осы уақытінде «Түркістан қаласының әлеуметтік дамуы», «Республикалық Әзірет Сұлтан мұражай-қорығын құру жайлы» арнайы Үкімет қауылшының қабылдануына және іске асуына септігім тиіді. Түркістан қаласы еліміздің рухани астанасы ретінде мойындалды. 1989 жылдың 18 қараша күні менің тікелей араласуыммен Санк-Петербург қаласындағы Эрмитаждан Түркістанға ұлттық жәдігер — «Тайқазан» қайтарылды. 1991 жылдың 6 маусымында Түркістан қаласында Президент Н.Ә. Назарбаевтың жарлығымен А.Яссайи атындағы мемлекеттік университет ашылып, кейіннен ол Халықаралық Қазақ-Түрік университетіне айналды. Республикалық «Әзірет-Сұлтан» мұражай қорығы құралып, А. Яссайи кесенесін қалыпқа келтірудің жолы шешілді. Қызымет атқара жүріп ғылыми конференцияларда кішігірім қалалардың дамуы, аймақтардың өзін-өзі басқаруы мен қаржыландыруы, нарыққа өту жағдайында әлеуметтік экономикалық мәселеарды шешу жолдары туралы баяндамалар жасап түрдім. 1994 жылдың 14 мамырында ҚР ұлттық ғылым академиясының экономика институтында «экономика ғылымының кандидаты» ғылыми атағын қорғадым.

— Ақтөбеге де жол түсті емес пе?

— Иә. 1994 жылы «Көлік және коммуникация» министрінің бүйріғымен Алматы теміржол инженерлер институты Ақтөбе филиалына директорлық қызыметке кеттім. Менің бастамаммен 1997 жылы филиал мен жергілікті теміржол техникимы негізінде еліміздің батыс аймағы үшін арнаулы орта және жоғары білімді мамандар дайындастырын «Теміржол көлігінің жоғары колледжі» құралы. Осы оқу орнының ректоры бола жүріп Мәскеу және Самара теміржол инженерлері институтымен, А.Яссайи атындағы Түркістан қазақ-түрік халықаралық университеті, Қ. Жұбанов атындағы Ақтөбе мемлекеттік университетті т.б. жоғары оқу орындарымен ынтымақтастыққа қол жеткіздік.

1998 жылдан Ақтөбе оқу ғылыми, өндірістік орталығының, 2000 жылдан 2007 жылға дейін М.Тынышбаев атындағы Қазақ көлік және коммуникация академиясының Ақтөбе филиалының директоры болдым. Осы уақыт ішінде оқу орнының материалдық-техникалық базасының ғайтылды: оқу, өндірістік кешендер сатып алынды, жатақханалар заман талабына сай күрделі жөндеуден өткізіліп,

қайта жабдықталды. Оқу-тәжірибе зертханалары жасақталып, мультимедиялық аудиториялар ұйымдастырылды, оқытудың кредиттік технологиясы енгізілді. Ізденушілер, аспиранттар және ғалымдар саны едәүір ұлғайтылды.

Тіпті, бірнеше жылдар бойы Ақтөбе қалалық сайлау комиссиясын басқарып, саяси науқандарды өз деңгейінде өткізуге біраз еңбек сіңірдім.

— Сіз атқарған иғі істерді тізсе, бірнеше бетке жүк болар. Оның бәрін санамаламай, ең үздіктеріне тоқталайықшы?

— Меніште, ең бастысы, ата-бабаға тағым қылу мен тарихты құрметтеу. Мәселен, Қобыланды батырдың Ақтөбе облысындағы Жиенқопа жеріне қайта жерленуіне белсене араластым.

Төл тарихымызда айырықша орны бар Әбліхайыр ханға көшпілікті назарын аудардым. Нәтижесінде Ақтөбе қаласының орталық даңғылы Әбліхайыр хан атымен аталағы, ұлы тұлғаның мүсіні бой көтерді.

Ақтөбе топырағының аяулы перзенті, қазақ тіл білімінің теориялық негізін қалаушы, халқымыздың филология саласындағы тұңғыш профессоры Құдайберген Жұбановтың туғанына 105 жыл толуына орай ғылыми мақала жаздым.

«Экономика» мамандығы бойынша 2001 жылы Қ.Жұбанов атындағы Ақтөбе мемлекеттік университетінде, 2002 жылы С.Бәйішев атындағы университеттеге мемлекеттік емтихан комиссиясының төрағасы болдым.

— Қазір қайдасыз?

— 2007 жылдың қыркүйек айынан М.Тынышбаев атындағы Қазақ көлік және Коммуникациялар Академиясының «Көліктегі экономика және менеджмент» кафедрасының профессорымын. 192 ғылыми публистикалық және оқу методикалық еңбектерінің, теміржол көлігінде нарықтық реформалау «Әлемдік тәжірибе» атты монографияның, 12 кітап және 5 оқулықтың авторымын.

2006 жылдан Санкт-Петербург Академиясының толық мүшесі (академигі), Халықаралық Ақпараттық академияның толық мүшесі (академигі), 2003 жылдан Түркістандағы А.Яссайи атындағы Қазақ-түрік Халықаралық университетінің «Құрметті профессорымын».

— Сөзді әке-шешенізден бастап едік, отбасыңызбен танысумен аяқтасақ...

— Жарым Манханова Ләйлә Мұхамбетқалиқызы «Қазақстан теміржолы» ұлттық компаниясында түрлі қызымет атқарған, бұл күнде зейнеткөр. Қызым Гауһар Алматы қаласындағы белгілі бір фирмада коммерциялық директор, ұлым Талғат та бір мекемеде департамент директоры болып қызымет істейді. Құдайға шүкір, 5 немерем бар.

— Сұхбатыңызға көп рахмет. Аман болыңыз!

Сұхбатасқан Мөлдір Төлебай

2011-2012 оқу жылында Назарбаев Зияткерлік мектептері оқушылардың бастамасымен жүзеге асырылған «Тұған елге тағзым» атты өлкетанулық зерттеу экспедициясы туралы журналымыздың алдыңғы санында жазған болатынбыз.

«ТҰҒАН ЕЛГЕ ТАҒЗЫМ» атты өлкетанулық зерттеу экспедициясы

Бүгін оқырман назарына аталған экспедицияға қатысқан Талдықорған қаласының Зияткерлік мектеп оқушысы Құдайберген Дәулеткереидің, Астана қаласы Зияткерлік мектебінің оқушылары Абай Абилов және Азат Уксукбаевтың және Астана қаласы физика-математика бағытындағы Назарбаев Зияткерлік мектебінің оқушысы Үртай Алпамыстың лирикаға толы шығармашылық жұмыстарын ұсынамыз.

ҚҰДАЙБЕРГЕН ДӘУЛЕТКЕРЕЙ,
Талдықорған қаласы физика-математика
бағытындағы Назарбаев Зияткерлік мектебінің
9 сынып оқушысы

Көкшетау аймағы

Көкшетаудың тауы қандай, суы қандай,
Алтын кесе аясына сұғынардай.
Ауа қандай, самал қандай бектерде,
Бүкіл денен рахаттанып суығандай.

Биши қайың, бұралған қарағайлар,
Ақ бура тау шөгеді қара нардай.
Жеке батыр шыңдары көкке тартып,
Көкірек жарған леп қандай, самал қандай!

Көкке өрлеген Оқжетпес, тастың әні,
Қарағай мен қайың ісі мас қылады.
Билеп қайың, оқтай боп қарағайлар,
Аңызын естіп Оқжетпестің, жас шығады.

Мұнар кетпес таулардан, сағымдардан,
Жеке батыр, Көкшетау да сағымдалған.
Аппақ ақу таранған су үстінде,
Бурабай көл тау ішінде шағындалған.

Көкпеңбек көл үласқан көк аспанмен,
Кербез бұлттар көшіп жүр үласқанмен.
Көкке тиген шыңдары Көкшетаудың,
Оңайлықпен жете алмассың, қырды асқанмен.

Көз ұшында Оқжетпес, оғың жетпес,
Әні кетпес бұл жердің, сәні кетпес.
Жер жаннаты Көкшетау жеріндегі,
Біз боламыз қонағың баға жетпес.

Талдықорған қаласы физика-математика бағытындағы Назарбаев Зияткерлік мектебінің оқушылары «Экология – ертенгі күн үшін...» маршрутымен Көкшетауды, Астана қаласы Зияткерлік мектебінің оқушылары «Ұлы Жібек жолы бойында Тараз» маршрутымен Тараз қаласында көне ғасырлардан бері сақталған ескерткіштерін, ал Астана қаласы физика-математика бағытындағы Назарбаев Зияткерлік мектебінің оқушылары Өндірісті Шығыс Қазақстанды зерттеді.



АБАЙ АБИЛОВ,
Астана қаласындағы Назарбаев Зияткерлік мектебінің 9 сынып оқушысы

Көнекөз қариялар- жазылмаған тарих

Біз экспедиция барысында көптеген қариялармен, атақты адамдармен кездесулер өткізіп, сұхбаттастық. Құсбегілік туралы жоба жазып, зерттеу жүргізгендіктен мен құсбегі Ешметов Бауыржан атамызға ерекше көніл бөліп, сұхбат жүргіздім. Сұхбат барысында құстардың күн сайын жейтін тамағын, әр қыран құсқа қажетті құрал — жабдықтардың қандай материалдан жасалынтынын және басқа да қызықты мағлұммattармен таныстым. Бауыржан ата құсбегілікті өз әкесінен, ал әкесі атасынан кішкентай кезінде үйренген. Бұл әулиетте құсбегілік отбасында атадан балаға мұра ретінде беріліп келе жатыр екен. Атамыз өзі де шағын секция ашып, өз немерелерін және басқа балаларды құсбегілік өнеріне үйретуде. Секцияда барлығы он оқушы бар, олар Қазақстанда жүлделі орындар иеленуде. Ерекше айта кeter жайт, Ешметов Бауыржан атамыздың немересі алты жасар Фазазхан туралы. Фазазхан өз жасына қарамастан, Республикалық бүркітшілер жарысында қаршыға құсымен бірінші орын алған. Сонымен қатар Бауыржан атамыз немерелерімен бірге Ұлыбритания корольдігі Лондон қаласында өткен фестивальға қатысып, бірінші орын алды. Шетел құсымен де бір қасқыр аулаған.

Құстар туралы тоқталсақ, жалпы атамыздың төрт құссы бар. Менің көрғенім бес жасар бүркіт пен екі қаршыға. Атамыз жасы алпыс төртте болса да, құстарын алып, өзі тұрып жатқан Өрнек ауылдан жиырма шақырым қашықтықта орналасқан таулы жерге немерелерімен атпен аңға шығады екен. Кездесу кезінде төрт қасқырдың терісін көрсетті, төртеуі де осы таулы аймақта бес жасар бүркітпен аулаған андары екен.

Атамыздың сөзінесүйенсек, Қазақстанда құсбегілік ұлттық спорт ретінде танылып, қазіргі кезде үкімет құсбегілікті қолдауды қолға алыпты. Құсбегілік Алматы облысында ерекше жақсы дамуда. Жылдан бірнеше жарыстар өткізіліп келеді. Дегенмен, шетелдік аренада қазақ бүркітшілері өз құстарымен жарыса алмайды, бұған себеп лицензияның болмау және әуе транспортында құстарды тасымалдау мауында болып тұр. Әрине бұл өкінішті мәселелер өз уақытымен шешіледі деген ойдамыз.

Қорытындылай келсек, осындың атақты адамдармен көзбе — көз кездесіп, сұхбаттасу ғаламтордан немесе кітаптан оқығаннан бағалы екеніне көз жеткіздім. Сонымен қатар сұхбат барысында ерекше қызық мағлұмат алуың және осында адамдарды жай көріп кетудің өзі қандай көремет екенін сезіндім! Осында мүмкіндік берген мектебіме үлкен алғысымды білдіремін.



УКСУКБАЕВ АЗАТ,
Астана қаласындағы Назарбаев Зияткерлік
мектебінің 9 сынып оқушысы

Ауылды мен жаңа қырынан таныдым

Ауыл — ол біздің ата-бабамыздың кіндік тамған жері, отаны, табиғаты. Ауылда өмір сүру ете пайдалы, себебі ауылдың өнімдері тек қана табиғи. Мен сіздермен ауылдың өзім таныған қырсыларымен бөліспекшімін.

«Тұған елге тағзым» атты өлкетану экспедициясының бағыты бойынша Тараз өнірінің бар ауылдарының тұнысы мен тіршілігін өз көзімен көріп қайттым. Атап айтқанда, экспедиция барысында Жуалы, Бауыржан Момышұлы және Өрнек сияқты ауылдарды араладық. Ауылдар маған тек қана жақсы қырынан танылды және менің жүргегімде ұмытылмластай сезім қалдырыды. Мен ол адамдарды бірінші рет көргенде қатты таңғалдым. Өйткені ауыл адамдарының барлығы да жан-жақты. Олар құсбегілікпен, мал шаруашылығымен айналысуға, атқа мінуге, спортпен шұғылдануға да уақыт табады. Өрнек ауылында болғанымызда, сол ауылдың тұрғындары кішкентай баладан бастап, үлкен қарт ата-әжелерге дейін барлығы бізді жылы қарсы алды. Бұл — ауылдың қонақжайлышының белгісі. Сол адамдардың бойында мен ұйымшылдық, кішіпейлілік қасиеттерін байқадым. Бізге арнап дастархан жайып, салт-дәстүрлерді көрсетіп,



құсбегілік пен ұлттық спорт ойындарын ұйымдастыруды. Менің байқағаным, ауыл балалары жан-жақты екен. Олар — еңбекке шыныққан, барлықтары аттың құлағында ойнайтын шабандоздар. Олардың спортқа деген ынталасы зор. Сол ауылда қарт әжемен әңгімелескенде, сол кісі маған былай деді: «Астанадан Президенттік мектептің оқушылары келеді дегендеге, бұл біз үшін үлкен құрмет болды. Біздің балаларымыз үшін үлгінеге болады. Олар да сендер сияқты Астананың оқуларынан білім алып, ауылымызды одан әрі гүлдендеріге ат салысады деген үміт күтеміз».

Біз ауыл балаларымен бірге «Қазақша күрес», «Ат үстінде аударыспақ», «Тенге алу», «Қол күрес» жарыстарына қатыстық. Әжелер қазақтың салт-дәстүрлерін көрсетті. Бесікке салу, ат қою, тұсау кесу дәстүрлері біздің қыздарымызды қатты қызықтыруды. Сондай-ақ, бүркітшілердің өнерін тамашалап, аңшылықтың қыр-сырларын сұрап білдік. Ауыл тұнып тұрған ілім-білім екендігіне көзіміз жетті. Ұлттымыздың ұлттық ерекшеліктерін сақтаған ауыл тұрғындарына ризашылығымыз шексіз. Енді мен әр жыл сайын ауылдарға барайып, жағы демалысымды мазмұнды, қызықты еткіземін деп іштей жоспар құрдым.

Ауылдың ертеңгісі мен болашағы жарқын, бүгінгісі кемел.



АЛПАМЫС ҮРТАЙ,
Астана қаласы физика-математика бағытындағы Назарбаев Зияткерлік мектебінің 10 сынып оқушысы

Әр Алтай мен таңданым ғажабыңа

Біз жолда келе жатырмыз. Сілем-сілем Алтай тауарына көзім түсті...

Сапарымыздың басында Алтай тауын басқаша елестетіп едім. Көз алдыма қазақ даласына тән кең дала мен жазық жайлау келетін. Алтайдың табиғаты бөлек екен. Бірін-бірі асып түсетін тау-тастар, сылдырап ағып жатқан мөлдір бұлактар мен өзен-көлдер. Табиғатының құпия-сырын ішіне бүккен Алтайдың ғажайып көркіті қөрінісі мені де, менің жанымдағыларды да еріксіз таңдай қаққызды.

Көркіті Алтай өзінің өрлігін, табан тигізбес киесін әуелден-ақ мойындағандай. Табиғатының сұлулығы көз-жауынды алып таңдандырса, жер байлығы, бауырының жайлышының өз алдына бір жыр шығар.

Бұл өнірді жер жаннаты деп бекер айтпаған екен ғой, бабаларым. Байлығына қол сұқпай-ақ жер нұрының жаунарына тамсанып бір қарасаң-ақ жаның тынығып, санаң сергіп шабыт алғандай боласың. Кейде биік, кейде аласа болып келетін қырлардан асқан сайын, көшпелі батыр елдің рухы қолтығынан демегендей, делебен қозып, атқа қоньым келгенін жасырмай-ақ қояйын.

Алып Алтай, Әр Алтай өзінегін тартып қызықтырады. Тамсана қарал, өрлігіне, тәккаппаратының үмтүліп, ұлтылығын сезіп, шыңына шыққым келеді. Бұл жерлерге келіп демалғанның өзі қандай раҳат десенші! Алтайдың мұндай ғажайып табиғаты туралы көп естігеннемен, көрім алғаш рет. Әйтсе де, көп естігеннен гері бір көрген әлдеқайда артық емес пе?

Бұл жердің ауасының сағ тазалығы мені қатты таңғалдырыды. Өскемен қаласының ластану деңгейі бойынша алдыңғы орындарда екені белгілі. Бірақ осындағы қорықтар, парктер ауаның тазаруына біршама улес қосып тұрғаны байқалады. Бірақ осы ауаның кірі Алтайдың әдемі табиғатына зардабын тигізер ме екен деген құдігім де жоқ емес. Бұл жерде Батыс Алтай қорығының орны өзгеше. Қорықа кіре сала мен бұл жердің Қазақстанның алтын қазынасы екенін бірден түсіндім. Тау үстінен көтерілу қаншалықтың қыын болса да, тау үстіндегі көркем көріністі тамашалаумен тең тұра алмайды.

Маған өте қатты әсер еткен тау — Ақбауыр. Ақбауыр десе, Ақбауыр. Үлкендердің айтуы бойынша бұл жерде көптеген ру, тайпа өкілдері құрылтай өткізген көрінеді. Жергілікті халық бұл өнірді «Аруақтар жері» деп атайды екен. Бұл киелі жерге аяғым тие сала мен бір қасиетті сезіндім. Сонау алыстан көрініп тұрған шың мені шақырып тұрғандай сезімде болдым. Таудан қайтып келе жатқанда қатты жаңбыр төпеп бір құйды-ай дерсін, көз аштырмады. Алтайдың бауырына біткен өзен-көлдері де өзгеше. Қазақтың өз болмысы, сабырлы-сырлы мінезі сияқты. Қемкеріліп, келбеті мен байлығына сеніп, бейқам, марғау қалпы жатыр. Қай уақытта келіп көз салсаң да, өзгеріссіз. Құн құркіреп, наизағай ойнап, алай-



дүлей жел соққанға қарамастан, Әр Алтай пан, сұлу кейпінен бір ажыраған емес. Аланы да, үрейі де жоқ. Тек сұлулығымды сақтағайсын, - деп жаңа үрпақта жұмбығымен сырлы тіл қатқандай алыстан мұнаратады. Алтайдың қазақтаға ғана тән мінезі бар. Биік шыңға көз салсаң, тұнғық ойға батасың. Жер үсті мен су астын бөліп тұрған бұл көк жамылғының астында тағы бір бөлек дүние жатқандай.

Іә, бұл сапарымызда біз тек қана табиғаттаға болып қоймай, еліміздің экономикалық маңызды аймақтарынан таныстық. Бірден-бір автокөлік шығаралық зауыт-комплекстері шынымен де еліміздің мақтанышы болуға лайық екен. Олардың шығарған өнімдері көптеген батыстық өнімдерге мықты қарсылас болып қана қоймай, сапасы жағынан қамшы салдырmasы да анық.

Экспедицияның барысында мен сол жерді мекендереген тайпалар туралы білім келді. А. И. Бичуриның жазған деректері бойынша Ұлы Жүздің ең көп таралған руы дулаттардың кейір бөлігі Шығыс Алтай жерін мекен еткен. Атабабамың мекен еткен қонысын көріп, әрі зерттеп келу мен үшін парыз болды.

Бұл саяхаттан әрқайсымыз үлкен тәжірибе алдық деп ойлаймын. Біз топпен үйімдаса жұмыс істеуді, мектепте алған білімізді өндірісте қолдануды және өз еркімізben шешім қабылдауды үйрендік. Ал ең бастысы — біз Хан Алтайдың Қазақстанның нағыз інжу-маржаны екенине көз жеткіздік.

Сапарлас болған ұстаздарымның білім-тәжірибесі мені рухтандырып, ой-пікірімді кеңейтіп қайтқаның мақтаныш сезіммен айтқан болар едім.



Анвар АБДРАХМАНОВ

Историческая победа «АСТАНА АРЛАНС»

11 мая 2013 года — день исторический для «Астана Арланс». Казахстанский боксерский клуб впервые стал обладателем титула сильнейшей команды Всемирной серии бокса WSB. В финальном матче «арланы» в упорной борьбе со счетом 6:5 сломили сопротивление «Украинских Атаманов».

Втечение двух дней «Арланы» и «Атаманы» подарили публике настоящую «битву титанов». Об этом свидетельствует и итоговый счет противостояния. По традиции за день до первого дня финала прошла процедура взвешивания боксеров и пресс-конференция. Организаторы мероприятия приняли решение провести встречу с журналистами в одном из торговых центров Астаны. Уже там стало понятно, что у жителей и гостей столицы финал Всемирной серии бокса вызывает большой интерес, поскольку на одной только процедуре взвешивания присутствовала значитель-

ная публика из числа поклонников «Астана Арланс» и представителей СМИ. В своем вступительном слове генеральный директор «Украинских Атаманов» Дмитрий Гайструк подчеркнул, что его команда с уважением относится к боксерам «Астана Арланс», но прибыла в Казахстан только ради победы.

— Нам очень приятно находиться здесь. Для нас WSB — это новый проект; но так же, как и в Казахстане, нас хорошо поддерживают в Украине очень много людей, которые болеют за нас, и именно это поддержка будет вести нас вперед в финале. Я знаю, что все билеты на матчи уже проданы, это говорит о том, что финал вызывает большой интерес у болельщиков. Мы бы конечно, хотели, чтобы болельщики поддерживали обе команды и был создан нейтралитет финального боя, но мы понимаем, что поддержка трибун будет на стороне наших соперников. Мы с большим уважением относимся к клубу «Астана Арлан», тем не менее мы прибыли в Астану только за победой. Думаю, это будет отличный вечер бокса, — сказал Гайструк.

Тренерский штаб «Украинских Атаманов» еще тогда начал делать первые тактические ходы. Первоначально «Атаманы» не афишировали, что их главная звезда, Василий Ломаченко, выйдет на ринг в первый день, но в последний момент Василия решили выпустить на поединок с Саматом Башеновым. Как признался уже после окончания финалов главный тренер «Арланов» Сергей Корчинский, такое стечье обстоятельств не стало для него сильно неожиданностью.

— Я очень рад видеть звездный состав украинской команды в Астане. Мы долго шли к этой победе, и я рад, что мы дошли до финала. Мои коллеги обещали мне какой-то сюрприз в финале, и я подумал, что главным сюрпризом будет вручение нам Кубка (смеется). Также я хотел бы сказать спасибо всем, кто был с нами по ходу сезона, выразить огромную благодарность этим людям. Спасибо всем тренерам казахстанской школы бокса, всем болельщикам, которые болели за нас, журналистам и, конечно, Казахстанской федерации бокса, — сказал Болат Манкенов.

После пресс-конференции прошла процедура взвешивания. Отдельные личности украинского клуба были уверены в победе своей команды и, как могли, демонстрировали свое превосходство. Запомнилось, как один из лидеров «Атаманов», Василий Ломаченко, отвечая на вопрос о том, чем отличается казахстанский бокс от украинского, ответил: «Главное отличие в том, что мы лучшие в мире! Честно признаться, такой нескромный ответ стал неожиданностью, но, учитывая последние успехи сборной Украины в любительском боксе, понимаешь, что он имеет основания для таких заявлений».

Представители «Астана Арланс» такими самоуверенными высказываниями не бросались и лишь повторяли, что каждый из них будет биться на ринге за честь страны и клуба.

Победный первый день

В здании республиканского велотрека «Сары Арка» в первый день финала собралось много болельщиков. Бокс как был, так и остается в Казахстане спортом номер №1.

Первыми на ринг вышли боксеры в весовой категории до 54 кг — Менбролат Тойтов («Астана Арлан») и Виктор Гоголов («Украинские Атаманы»). Украинский боксер сразу же пошел вперед, пытался разнообразно атаковать, Менбролат же, не ожидая от противника такой прыги, быстро пригрозился и уже сам сумел навязать Гоголову свой ход поединка. Во втором раунде боксеры уже начали показывать открытый бокс, что привело к акцентированному удару Тойтова — Виктор Гоголов получил рассечение. После этого Виктору пришлось встать встречу более осторожно. Этот факт, конечно, дал преимущество казахстанскому боксеру и без того доминировавшему на ринге. В итоге — победа Тойтова.

В весовой категории до 61 кг зрители, наверное, увидели глав-



ный бой первого дня финала. Капитану «Астана Арланс» Самату Башенову предстояло сразиться против двукратного олимпийского чемпиона и двукратного чемпиона мира Василия Ломаченко. К сожалению, сенсации не произошло. Боксеры начали бой с разведки и не торопились идти на обмен ударами, но уже в середине поединка сказался класс Ломаченко, который отправил Самата в нокаут. Капитан «Арланов» не смог ничего противопоставить мастеровитому сопернику. Ломаченко одержал заслуженную победу и сравнял счет в матче — 1:1.

— Впечатлений море, победа всегда приносит много впечатлений, особенно в гостях; поэтому я рад, что смог принести очко нашей команде. В бою с Башеновым я не на 100% реализовал свои возможности. Самат — неудобный соперник, сильный оппонент, я с ним боксирую не в первый раз. Родные стены всегда помогают, в этом было преимущество у вашего боксера, — сказал после боя Василий Ломаченко.

Далее следовало «украинское дерби». В весовой категории до 73 кг «Украинских Атаманов» представлял Евгений Барабанов, а «Астана Арлан» — его соотечественник Сергей Деревянченко. Боксеры с родины великого писателя Николая Гоголя резво начали бой. Чувствовалось, что Деревянченко при поддержке трибуны выглядел заметно сильнее своего оппонента. Складывалось ощущение, что Сергей играет с Барабановым в «свою игру», весь бой представитель «Астана Арланс» просто гонял Барабанова по рингу. В этом бою украинский летионер казахстанского клуба не оставил вопросов о победителе матча. 2:1 в пользу «Арланов».

— Я не жаждал любой ценой отправить противника в нокаут. В боксе тот, кто гонится за нокаутом, никогда не побеждает. Действовал по тому плану, который мы разработали с моим тренером. Пытался держать противника на дистанции, и как результат принес очко своему клубу. Спасибо болельщикам за поддержку. Когда они кричали, по телу мурашки бежали, и еще больше хотелось показать свой лучший бокс, — скажет Сергей Деревянченко после окончания боя.

В здании республиканского велотрека «Сары Арка» в первый день финала собралось много болельщиков. Бокс как был, так и остается в Казахстане спортом номер №1

В четвертом бою вечера в весе до 85 кг встретились хорватский легионер «Арланов» Хрвоже Сеп и украинец Сергей Лапин. Лапин был явно не готов к тому боксу, который показал Сеп. Боец «Астана Арлан» в этом бою показал хороший бокс, работая на ближней дистанции. Используя свои размашистые удары, он всегда достигал цели – по корпусу, по голове. Бой больше походил на избиение, и тут без особых вопросов победил боксер «Астана Арлан». Казахстанцы повели – 3:1.

— Каждый бой за «Астана Арлан» очень важен для меня. Считаю, что мне сегодня удалось выложиться на все 100% и за счет этого победить. Мой соперник был очень силен, и я счастлив, что мне удалось принести пользу моей команде, — в микст-зоне сказал журналистам Хрвоже Сеп.

Зрители всегда с большим удовольствием наблюдают за поединками в супертяжелой весовой категории свыше 91 кг. Тут представителю «Астана Арлан» Михаю Нистору противостоял олимпийский чемпион Лондона-2012 украинец Александр Усик. Большинство болельщиков и даже специалистов заранее предрекали викторию Усика. Бой, который, казалось бы, совершенно не предвещал никакой интриги, получился, очень даже напряженным. Михай проявил упорство и целеустремленность, но уровень мастерства соперника все же давал о себе знать. В первых трех раундах бокс прошел с небольшим преимуществом титулованного украинского боксера. Усик был точно в цель и работал на дистанции, используя свои длинные руки. В итоге в четвертом раунде, как показалось, энергозапас у Нистора иссяк, и на ринге продолжал доминировать Усик. В результате судьи отдали свои голоса в пользу олимпийского чемпиона, и счет первого дня матчеевой встречи сократился до 3:2 в пользу «Астана Арлан».

Главный тренер «Арлан» Сергей Корчинский скажет, что если бы его подопечный не пытался одним ударом уложить олимпийского чемпиона, то исход боя мог бы быть и другим.

— Нистор пока еще молодой парень и занимается боксом только



ко три года. У него не такой большой опыт и школа также не лучшая, но благодаря своей целеустремленности, этот спортсмен показывает неплохой бокс. Наверное, если бы Михай Нистор немного по-другому работал в начале боя и не пытался одним ударом свалить олимпийского чемпиона, то исход матча мог бы быть и другим. В поединках такого уровня нельзя рассчитывать на авантюру, — говорит Корчинский.

Отвечая на вопросы журналистов, Усик похвалил своего соперника за упорство и высоко оценил казахстанского болельщика.

— Соперник хороший. Вот именно с такими боксерами мне приятно боксировать — с теми, кто показывает хороший бокс, несмотря ни на какие авторитеты. Мне очень понравилась атмосфера на трибунах. Я увидел, что казахи понимают толк в боксе. Им без разницы, кто приезжает — украинцы, молдаване или кто-то еще — если соперник показывает хороший бокс, они его поддерживают, — сказал Александр Усик.

Атаманская победа «Арланов»

Как говорится, в двухматчевом противостоянии «первый бой важный, а второй — решающий». Так случилось во втором поединке финала Всемирной серии бокса. В первый день «Арланы» получили минимальное преимущество — 3:2, и сохранить его по итогам решающих встреч оказалось непростой задачей для подопечных Сергея Корчинского.

Второй день финала открывали Мирас Жакупов и Николай Буценко. В этом поединке не простой, но заслуженной победы добился казахстанец.

— Бой оказался для меня сложным. Соперник был сегодня очень силен, могу даже сказать, что его стиль ведения боя был неудобен для меня. Понапачу у меня не все получалось на ринге, но затем я справился с волнением и довел бой до победы, — сказал Мирас Жакупов.

Во встрече боксеров весом в 61 кг звание победителя разыгра-



NADAL

ГРУППА КОМПАНИЙ



Строительно-монтажные работы любой сложности



Трубы из полиэтилена (официальный представитель PLAST INVEST PRODUCTION по Казахстану)



Стыковые сварочные аппараты



Запорная арматура



Спорт-инвентарь для всех видов единоборств



Учебное оборудование и наглядные пособия для школ и д/садов



**Республика Казахстан, ВКО
г. Усть-Каменогорск, ул. Мызы, 13
тел/факс: +7(7232) 26-53-98, 57-84-00, 57-84-10
e-mail: b.z.nadal@mail.ru**



не хочется даже рассматривать, — сказал счастливый Александр Гвоздик.

Теперь судьба дальнейшего продолжения борьбы «Астана Арлан» была в руках или в перчатках Руслана Мырсатаева, которому в супертяжелом весе противостоял Ростислав Архипенко. Бой проходил в самой что ни есть равной борьбе. Преимущество того или иного боксера переходило то на сторону Руслана, то на сторону Ростислава, оба мастера кожаной перчатки наносили немало друг по другу точных выпадов. В итоге мнения судей разделились. Первый судья отдал победу Мырсатаеву, второй посчитал, что сильнее был Архипенко, еще один арбитр зафиксировал ничью. Когда украинская делегация уже готовилась победно поднять руки вверх, то по дополнительным показателям победа была присуждена казахстанцу.

Кульминацией противостояния стал дополнительный поединок в весе до 54 кг. Сюжет финала, что и говорить, как в лучших блокбастерах Голливуда.

В решающей схватке за титул называться лучшей командой WSB Багдат Алимбеков скрестил перчатки с единственным легионером украинского коллектива Александром Рышиканом (Молдавия). Преимущество казахстанского боксера было видно невооруженным глазом. Багдат лучше боксировал, выглядел хозяином ринга и заслуженно был провозглашен победителем встречи. Таким образом, один из старожилов команды Багдат Алимбеков принес своему клубу победу, а вместе с тем и Кубок Всемирной серии бокса! Счастливые боксеры «Астана Арлан» принялись на руках качать Алимбекова. «Арланы» три года шли к этому Кубку и наконец покорили вершину, которая оказалась проходимой!

Руслан Мырсатаев: Мы ждали этого часа.

— Три сезона мы шли к этой победе. Как говорится «кто трудится и терпит — того ждет победа». Мы дождались своего часа, пришли к этому. Но останавливаться на достигнутом не собираемся. Украинский тренер, конечно, очень хитро поступил. Зная, что я привык боксировать с высокими, поставил Архипенко. Он невысокий, еще и левша. Неудобный соперник.

— Такой напряженный был поединок, я не ожидал, что он так сложится. Чувствовал себя в лучшей физической форме. Просто Донован поначалу был активнее, чем я предполагал. Мне хотелось переломить ход поединка в третьем раунде. Я смотрел записи его предыдущих боев, оказалось, он такой, довольно-таки волевой, целеустремленный парень, его тяжело было отправить на настил ринга. Где-то в середине боя хотел применить еще пару комбинаций, которые я планировал. Но увидел, что правый прямой он пропускает, и стал наносить такие удары чаще, — прокомментировал встречу Вячеслав Кислицин.

В весе до 73 кг против легионера «Арланов» Константина Снигуря на ринг вышел первый номер сборной Украины в этом весе Дмитрий Митрофанов. Снигур пытался найти брешь в обороне соперника, эффективно этого достичь у него не получилось. Дмитрий Митрофанов навязал ему свой стиль и в итоге победил, сравняв счет в матче — 4:4.

— Бой был очень тяжелым. Рад, что довел бой до победы, — говорит Митрофанов.

Дальше следовал бой иранца Эхсана Рузбахани и бронзового призера Олимпийских игр в Лондоне Александра Гвоздика. Гвоздик хорошо известен казахстанским ценителям бокса тем, что в полуфинале Олимпиады в Лондоне уступил Адильбеку Ниязymbетову. Что касается его нынешнего боя с Рузбахани, то «Арлан» хорошо начал поединок. Публика, как могла, гнала в наступление Рузбахани. Иранец сделал несколько отличных серий, да так, что украинские болельщики притихли, увидев, что их боксер «поплыл». Во втором раунде Гвоздик восстановился и начал работать с большей активностью. Рузбахани, пропустив два существенных удара, пытался мобилизоваться, но Гвоздик в тот момент был хорош. А затем и вовсе произошло то, чего никто в тот вечер не ждал. Тренер «Астана Арлан» выбросил на ринг полотенце. Наверное, этого не ожидали не только болельщики и тем более сам спортсмен, но и даже рефери. Рузбахани засчитали технический нокаут. Это поражение заметно качнуло чашу весов на сторону «Атаманов», ведь теперь уже они впервые в серии вышли вперед — 5:4.

— Соперник очень серьезный, я помню его по Олимпиаде, поэтому настраивался должным образом. Непростой был первый раунд, я кое-как приспособился. Но потом начал находить уже свой бокс. Я не знаю, почему тренер соперника выбросил полотенце, это не мое дело — ему виднее. Я не знаю, может они просто решили приберечь своего боксера. И вы знаете, я благодарен Богу, что бой завершился именно так, и другой вариант мне сейчас

Багдат Алимбеков: Сделал то, что должен был сделать

— Решающий бой сложился для меня хорошо. Очень рад этой победе. Мы ждали этого успеха три года, и вот, наконец, достигли своей цели. Прошедший поединок получился сложным для меня, поскольку на мне была большая ответственность. Считаю, что я оправдал доверие тренеров и провел бой на максимуме своих возможностей. Мы отлично подготовились к финалу. И с психологией, и в плане «физики» у ребят все было в порядке.

— Были готовы к тому, чтобы выйти на дополнительный бой?

— Я готовился, до последнего ждал развязки. Когда Руслан выиграл и стало ясно, что я буду боксировать и решать судьбу Кубка, немного волновался. В итоге вышел на ринг и сделал то, что и должен был сделать. Всем болельщикам большое спасибо за то, что так горячо нас поддерживали.



INTERNATIONAL BUSINESS CENTER

АРЕНДА

- элитные офисные помещения в престижном деловом центре столицы Казахстана (Левобережье)
- все коммуникации
- удобный заезд
- парковка
- круглосуточная охрана
- клининг

тел. +7 /7172/ 79 76 00

79 76 01

79 76 03

79 76 06

e-mail: IBC_ur@mail.ru



ҚАЗАҚСТАН МҰНАЙ-ГАЗ ЖӘНЕ ЭНЕРГЕТИКА
КЕШЕНІ ҰЙЫМДАРЫ ҚАУЫМДАСТЫРЫНЫҢ
АҚПАРАТТЫҚ-САРАПТАМАЛЫҚ БАСЫЛЫМЫ

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ИЗДАНИЕ
КАЗАХСТАНСКОЙ АССОЦИАЦИИ ОРГАНИЗАЦИЙ
НЕФТЕГАЗОВОГО И ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА

INFORMATION-ANALYTICAL EDITION
OF THE KAZENERGY ASSOCIATION OF OIL-GAS
AND ENERGY PRODUCERS